Machine Translated by Google

GLOBAL X
by Mirae Asset

ETF Global X Millennial Consumer
NASDAQ: MILHÕES

ETF Global X de Envelhecimento da População
NASDAQ: AGNG

ETF Global X FinTech
NASDAQ: FINX

Global X Internet of Things ETF
NASDAQ: SNSR

Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF NASDAQ: BOTZ **Global X US**

Infrastructure Development ETF Cboe BZX: PAVE

ETF Global X de Veículos Autônomos e Elétricos
NASDAQ: DRIV

ETF Global X de Inteligência Artificial e Tecnologia
NASDAQ: AIQ

ETF Global X de Genômica e Biotecnologia
NASDAQ: GNOM

ETF Global X Cloud Computing
NASDAQ: CLOU

ETF Global X de Cibersegurança
NASDAQ: BUG

ETF Temático Global X Dorsey Wright
NASDAQ: GXDW

ETF Global X Video Games & Esports
NASDAQ: HERO

ETF Global X HealthTech
NASDAQ: HEAL

Global X ClimateTech ETF (anteriormente conhecido como Global X ETF de tecnologias limpas)
NASDAQ: CTEC

ETF Global X Data Center e Infraestrutura Digital
NASDAQ: DTCR

ETF Global X Clean Water
NASDAQ: AQWA

ETF Global X AgTech & Food Innovation
NASDAQ: KROP

ETF Global X Blockchain
NASDAQ: BKCH

ETF Global X Hydrogen
NASDAQ: HYDR

ETF Global X Defense Tech
Ações da NYSE: SHLD

ETF Global X Infrastructure Development ex-EUA Cboe BZX: IPAV

Global X AI Semiconductor e ETF Quântico
NASDAQ: CHPX

Prospecto

1 de abril de 2026

A Comissão de Valores Mobiliários dos Estados Unidos (SEC) não aprovou nem desaprovou estes títulos, nem se pronunciou sobre a adequação deste prospecto. Qualquer declaração em contrário constitui crime.

As cotas de um Fundo (definido abaixo) não são garantidas ou seguradas pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência do governo dos EUA, nem constituem depósitos ou obrigações de qualquer banco. Tais cotas de um Fundo envolvem riscos de investimento, incluindo a perda do capital investido.

Machine Translated by Google

ÍNDICE

RESUMOS DE FUNDOS	1
INFORMAÇÕES ADICIONAIS SOBRE OS FUNDOS	208
UMA DISCUSSÃO MAIS ADICIONAL DOS PRINCIPAIS RISCOS	208
UMA DISCUSSÃO ADICIONAL SOBRE OUTROS RISCOS	249
INFORMAÇÕES SOBRE AS POSSIBILIDADES DA CARTEIRA	250
GESTÃO DE FUNDOS	250
DISTRIBUIDOR	252
COMPRA E VENDA DE AÇÕES DE FUNDOS	252
NEGOCIAÇÃO FREQUENTE	252
PLANO DE DISTRIBUIÇÃO E SERVIÇOS	253
DIVIDENDOS E DISTRIBUIÇÕES	253
INVESTIMENTOS POR EMPRESAS DE INVESTIMENTO	253
IMPOSTOS	253
DETERMINAÇÃO DO VALOR LÍQUIDO DO PATRIMÔNIO	257
INFORMAÇÕES SOBRE PREMIUM/DESCONTO E COMPARTILHAMENTO	258
INFORMAÇÕES SOBRE O RETORNO TOTAL	258
INFORMAÇÕES RELATIVAS AOS ÍNDICES E AOS FORNECEDORES DE ÍNDICES	261
OUTROS FORNECEDORES DE SERVIÇOS	281
INFORMAÇÕES ADICIONAIS	281
DESTAQUES FINANCEIROS	281
OUTRAS INFORMAÇÕES	291

Machine Translated by Google

RESUMOS DE FUNDOS

ETF Global X Millennial Consumer

Código da ação: MILN Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Millennial Consumer ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Temático Indxx Millennials ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações (“Ações”) do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano	**Três anos**	**Cinco anos**	**Dez anos**
$51	$160	$280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 11,35% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe mais de 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Temático Indxx Millennials ("Índice Subjacente"). A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi desenvolvido para medir o desempenho de empresas listadas nos EUA que oferecem exposição às tendências de consumo da geração millennial (coletivamente, "Empresas Millennials"), conforme definido pela Indxx, LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice"). A geração millennial refere-se ao grupo demográfico nos EUA com idades entre 1970 e 1980.
De 1980 a 2000.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui as empresas mais líquidas e investíveis, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez associados a mercados desenvolvidos, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 500 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice, ou 3 meses, no caso de outros IPOs) igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. O Índice Subjacente inclui apenas empresas listadas nos Estados Unidos. O Índice Subjacente é desenvolvido utilizando uma metodologia proprietária.

Processo de pesquisa em várias etapas para identificar empresas voltadas para a geração Millennial. Primeiro, o provedor do índice realiza uma pesquisa fundamental sobre tendências.

Machine Translated by Google

relacionados à geração millennial, incluindo, entre outros: dados de gastos do consumidor, comportamento do consumidor, tecnologia e demografia. Com base nessa análise, o Provedor do Índice determina as principais categorias que melhor refletem como os indivíduos da geração millennial gastam seu tempo e dinheiro (coletivamente, "Categorias de Gastos"). Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou as seguintes oito categorias principais de gastos para millennials: (1) Social e Entretenimento, (2) Vestuário e Moda, (3) Viagens e Mobilidade, (4) Alimentação/Restaurantes e Bens de Consumo Essenciais, (5) Serviços Financeiros e Investimentos, (6) Moradia e Artigos para o Lar, (7) Educação e Emprego e (8) Saúde e Bem-Estar. Essas categorias de gastos podem mudar ao longo do tempo, conforme determinado pelo Provedor do Índice.

Após estabelecer essas Categorias de Gastos, o Provedor do Índice utiliza diversas fontes – incluindo, entre outras: relatórios do setor, pesquisas de investimento e demonstrações financeiras publicadas pelas empresas – para identificar empresas com exposição significativa a essas Categorias de Gastos. Uma empresa é considerada como tendo exposição significativa às Categorias de Gastos se (i)
(i) a empresa obtém uma parcela significativa de sua receita das Categorias de Gastos, ou (ii) declarou que sua principal atividade é a de produtos e serviços focados nas Categorias de Gastos, conforme determinado pelo Provedor do Índice. As empresas identificadas nesta etapa são então consideradas para análises adicionais, que, em última instância, determinam sua elegibilidade para inclusão no Índice Subjacente.

Na etapa final do processo de seleção, o Provedor do Índice realiza uma análise composta das empresas restantes para identificar Empresas Millennials em cada uma das Categorias de Gastos. Como parte desse processo, o Provedor do Índice utiliza a pesquisa fundamental que realizou sobre tendências relacionadas à geração millennial para avaliar as empresas com base em critérios quantitativos e qualitativos que foram identificados como consistentes com a demografia e o comportamento do consumidor millennial.
preferências. A partir de 31 de janeiro de 2026, alguns exemplos dos critérios utilizados no processo de avaliação incluem, entre outros: comércio eletrônico, redes sociais e profissionais, serviços de streaming de mídia digital, vestuário esportivo e para atividades ao ar livre, apartamentos multifamiliares e avaliações/recomendações de pares. O Provedor do Índice, então, pontua as empresas com base nesses critérios para determinar quais delas melhor representam as Empresas da Geração Millennial em cada Categoria de Gastos. Esses critérios variam de acordo com a Categoria de Gastos e estão sujeitos à avaliação anual pelo Provedor do Índice. Um mínimo de cinco e um máximo de quinze empresas de cada Categoria de Gastos são incluídas no Índice Subjacente, principalmente com base em sua pontuação na análise composta realizada pelo Provedor do Índice.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado anualmente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores de consumo discricionário, bens de consumo básico, tecnologia da informação e serviços financeiros, bem como fundos de investimento imobiliário (REITs). O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente tinha exposição significativa ao setor de consumo discricionário.

Machine Translated by Google

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Risco de Investimento em Ações Imobiliárias e Fundos de Investimento Imobiliário (FIIs): O Fundo pode ter exposição a empresas que investem em imóveis, como os FIIs, o que expõe os investidores do Fundo aos riscos inerentes à posse direta de imóveis, bem como aos riscos específicos relacionados à forma como as empresas imobiliárias são organizadas e operadas. O setor imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais, e caracterizado por intensa concorrência e excesso de construção periódico. Muitas empresas imobiliárias, incluindo os FIIs, utilizam alavancagem (e algumas podem estar altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros. As ações imobiliárias e os FIIs também podem ser impactados negativamente por desastres naturais ou ambientais, como terremotos, incêndios, inundações, furacões, tsunamis e outros fenômenos climáticos severos.

Riscos associados ao investimento em empresas voltadas para a geração millennial: O Fundo investe em empresas voltadas para a geração millennial, incluindo empresas envolvidas na produção ou distribuição de roupas e vestuário, alimentos (incluindo restaurantes) e bens de consumo essenciais, bem como empresas envolvidas no fornecimento de redes sociais e mídias sociais, mídia digital, eventos ao vivo e entretenimento, serviços de viagens e transporte, serviços financeiros e investimentos, habitação e serviços de habitação e serviços educacionais.
As empresas voltadas para a geração millennial podem ser afetadas por mudanças na renda disponível dos consumidores, nas preferências do consumidor, nas tendências sociais e nas campanhas de marketing. Essas empresas geralmente enfrentam um alto grau de concorrência e uma potencial obsolescência programada de produtos. Os clientes e/ou fornecedores dessas empresas podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas voltadas para a geração millennial. Além disso, essas empresas podem adotar práticas monopolistas que as sujeitariam a níveis mais elevados de fiscalização regulatória e/ou a possíveis desmembramentos no futuro, o que poderia afetar gravemente sua viabilidade.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Machine Translated by Google

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de consumo discricionário: O setor de consumo discricionário pode ser afetado por mudanças nas economias nacionais e internacionais, taxas de câmbio e de juros, inflação, concorrência, renda disponível e preferências dos consumidores, tendências sociais e campanhas de marketing.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto,

Machine Translated by Google

A empresa não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente apresente desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados. Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou fiquem impossibilitados de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas poderão ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa de valores.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Se um grande acionista resgatar todas, ou uma grande parte, de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, caso em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, transações por grandes acionistas podem gerar um impacto negativo significativo sobre o Fundo.

Machine Translated by Google

Os acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito significativo, para cima ou para baixo, no preço de mercado das ações.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

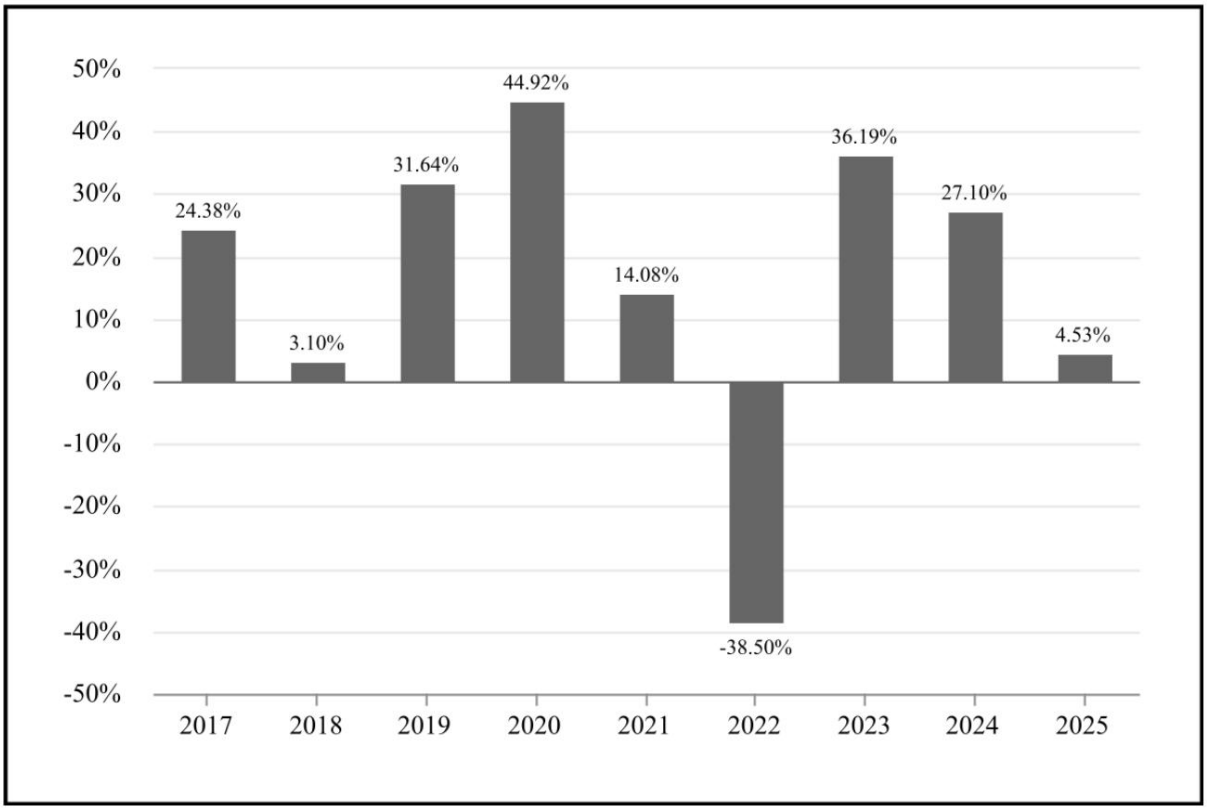
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	37,75%
Pior trimestre:	30/06/2022	-28,35%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (05/04/2016)
ETF Global X Millennial Consumer:			
Retorno antes dos impostos	4,53%	4,89%	12,96%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	4,47%	4,83%	12,86%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	2,72%	3,80%	10,83%
Índice S&P 500® (TR) (Os retornos do índice não refletem deduções de taxas, despesas ou impostos)	17,88%	14,42%	15,24%
Índice Temático Indxx Millennials (USD) (NR) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	5,05%	5,39%	13,50%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2019.

Machine Translated by Google

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X de Envelhecimento da População

Código da ação: AGNG Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Aging Population ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Temático Indxx Aging Population ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações (“Ações”) do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano	**Três anos**	**Cinco anos**	**Dez anos**
$51	$160	$280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 9,93% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe mais de 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Temático de Envelhecimento da População Indxx ("Índice Subjacente"). A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e exige notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada.

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa em mercados desenvolvidos que contribuem para a tendência demográfica de aumento da esperança média de vida e envelhecimento da população global, incluindo, entre outras, empresas.
envolvidas em biotecnologia, dispositivos médicos, produtos farmacêuticos, instalações para idosos e serviços especializados de saúde (coletivamente, "Empresas voltadas para o envelhecimento da população"), conforme definido pela Indxx, LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

O universo elegível do Índice Subjacente inclui as empresas mais líquidas e com maior potencial de investimento, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez associados a mercados desenvolvidos, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 500 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice) igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir componentes dos seguintes países: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

Machine Translated by Google

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica Empresas com População Envelhecida aplicando uma análise proprietária que consiste em dois componentes principais: identificação de temas e análise de empresas. Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou os quatro temas a seguir que devem proporcionar a maior exposição a Empresas com População Envelhecida: (1) Produtos de saúde, (2) Serviços de saúde, (3) Dispositivos médicos e (4) Residências para idosos (coletivamente, "Temas de Longevidade"). Para ser incluída no Índice Subjacente, uma empresa deve ser identificada como tendo exposição significativa a esses Temas de Envelhecimento Populacional, conforme determinado pelo Provedor do Índice. As empresas são analisadas com base em dois critérios principais: exposição da receita e operações comerciais principais. Uma empresa é considerada como tendo exposição significativa aos Temas de Envelhecimento Populacional se (i) obtiver uma parcela significativa de sua receita dos Temas de Envelhecimento Populacional ou (ii) tiver declarado que seu negócio principal é em produtos e serviços focados nos Temas de Envelhecimento Populacional, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Assim, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais do seu patrimônio total) em empresas que fornecem produtos e serviços que facilitam o envelhecimento da população global.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado anualmente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores de saúde, biotecnologia e farmacêutico, bem como fundos de investimento imobiliário (REITs).
O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente estava concentrado nos setores farmacêutico e de equipamentos e suprimentos para a saúde, e apresentava exposição significativa ao setor de saúde.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Machine Translated by Google

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Risco de Investimento em Ações Imobiliárias e Fundos de Investimento Imobiliário (FIIs): O Fundo pode ter exposição a empresas que investem em imóveis, como os FIIs, o que expõe os investidores do Fundo aos riscos inerentes à posse direta de imóveis, bem como aos riscos específicos relacionados à forma como as empresas imobiliárias são organizadas e operadas. O setor imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais, e caracterizado por intensa concorrência e excesso de construção periódico. Muitas empresas imobiliárias, incluindo os FIIs, utilizam alavancagem (e algumas podem estar altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros. As ações imobiliárias e os FIIs também podem ser impactados negativamente por desastres naturais ou ambientais, como terremotos, incêndios, inundações, furacões, tsunamis e outros fenômenos climáticos severos.

Riscos associados ao investimento em empresas voltadas para o envelhecimento da população: O Fundo investe em empresas voltadas para o envelhecimento da população, incluindo empresas farmacêuticas e de biotecnologia envolvidas na pesquisa, desenvolvimento, produção e/ou fabricação de medicamentos; fornecedores ou fabricantes de dispositivos médicos; empresas que operam casas de repouso, residências para idosos e comunidades de cuidados continuados; e prestadores de serviços de saúde, incluindo prestadores de cuidados de saúde domiciliares.
Empresas voltadas para o envelhecimento populacional podem ser afetadas pela concorrência do setor, dependência de um número limitado de produtos, obsolescência programada, aprovações e regulamentações governamentais, perda ou comprometimento de direitos de propriedade intelectual e litígios relacionados à responsabilidade por produtos. Essas empresas também podem ser afetadas por circunstâncias imprevistas de saúde, incluindo, entre outras, a disseminação de doenças infecciosas, que podem impactar as prioridades e os projetos de desenvolvimento de medicamentos relacionados à longevidade, a dinâmica de oferta e demanda de equipamentos de saúde para o envelhecimento, bem como a capacidade de receber atendimento em instalações de saúde voltadas para a longevidade. Além disso, podem ser afetadas por regulamentações e programas governamentais de saúde, bem como por aumentos ou reduções nos custos de produtos e serviços médicos e por ações judiciais por responsabilidade por produtos. Muitas dessas empresas dependem fortemente da proteção de patentes, e a expiração de uma patente pode afetar negativamente a lucratividade da empresa. Os clientes e/ou fornecedores dessas empresas podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre elas.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Machine Translated by Google

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de equipamentos e suprimentos para a saúde: Empresas do setor de equipamentos e suprimentos para a saúde podem ser afetadas pela expiração de patentes, litígios relacionados à responsabilidade por produtos, concorrência no setor, obsolescência programada e aprovações regulatórias, entre outros fatores. A demanda por equipamentos para a saúde, de forma geral e específica para cada segmento, pode flutuar devido a eventos inesperados, incluindo, mas não se limitando a, crises globais de saúde, como pandemias, que podem sobrecarregar os sistemas de saúde e alterar as necessidades de assistência médica. Essas flutuações na demanda podem impactar positiva ou negativamente as empresas de equipamentos para a saúde.

Riscos relacionados ao investimento no setor de saúde: O setor de saúde pode ser afetado por regulamentações e programas governamentais de saúde, aumentos ou reduções nos custos de produtos e serviços médicos, maior ênfase em serviços ambulatoriais e ações judiciais por responsabilidade civil de produtos, entre outros fatores. Muitas empresas de saúde dependem fortemente da proteção de patentes, e a expiração de uma patente pode afetar negativamente a lucratividade da empresa. As empresas de saúde estão sujeitas a forças competitivas que podem resultar em descontos de preços e podem apresentar capitalização insuficiente e serem suscetíveis à obsolescência de produtos. As empresas do setor de saúde também podem ser afetadas por circunstâncias imprevistas, incluindo, entre outras, a disseminação de doenças infecciosas que podem impactar as prioridades e os projetos de desenvolvimento de medicamentos, a dinâmica de oferta e demanda de equipamentos médicos, bem como a capacidade de receber atendimento em instalações de saúde.

Riscos relacionados ao investimento na indústria farmacêutica: As empresas do setor farmacêutico podem ser afetadas pela concorrência, dependência de um número limitado de produtos, obsolescência programada, aprovações e regulamentações governamentais, perda ou comprometimento de direitos de propriedade intelectual e litígios relacionados à responsabilidade pelo produto.
A demanda por produtos farmacêuticos, de forma geral e especificamente por subsegmentos, pode flutuar devido a eventos inesperados, incluindo, mas não se limitando a, crises globais de saúde como pandemias, que podem sobrecarregar os sistemas de saúde e alterar as necessidades de assistência médica. Essas flutuações na demanda podem impactar positiva ou negativamente as empresas farmacêuticas.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras e terrorismo.

Machine Translated by Google

e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, endividamento e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas.
O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Machine Translated by Google

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

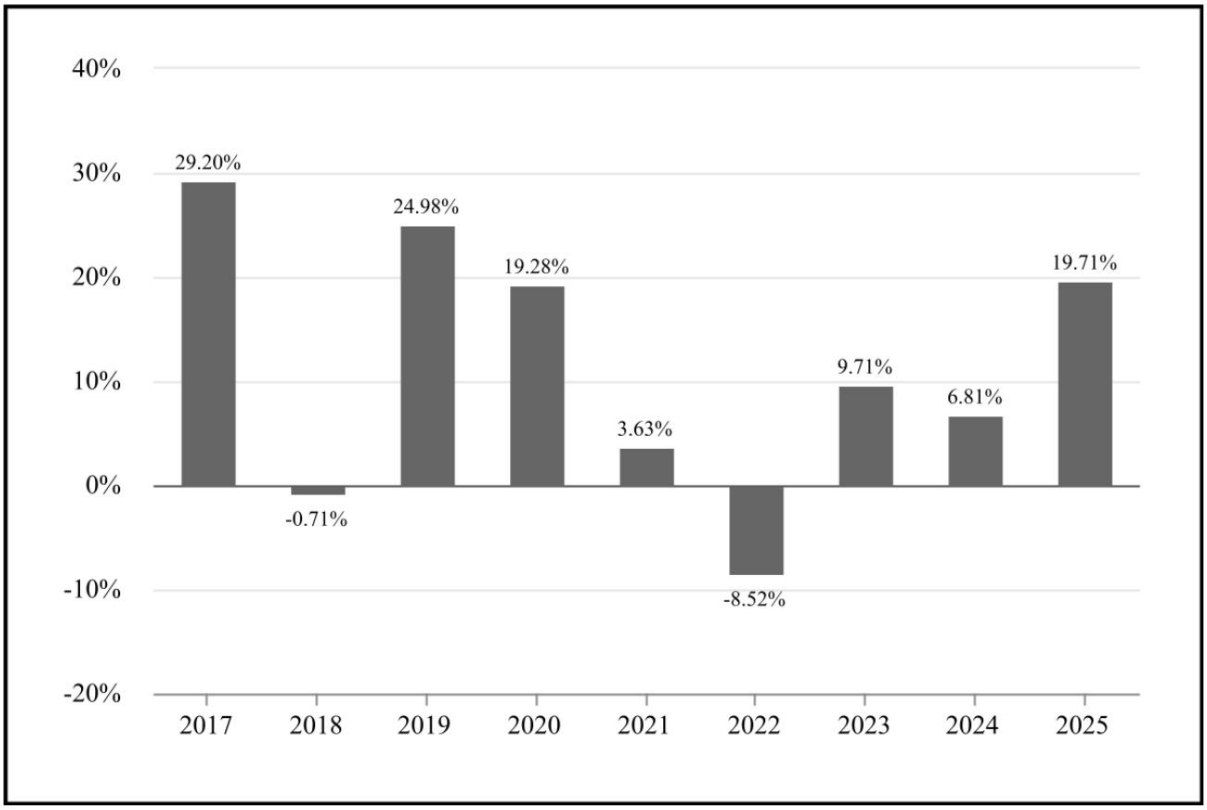
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

Machine Translated by Google

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	20,88%
Pior trimestre:	31/12/2018	-14,41%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (05/09/2016)
ETF Global X para População Envelhecida:			
Retorno antes dos impostos	19,71%	5,87%	10,14%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	19,45%	5,67%	9,89%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	11,84%	4,56%	8,28%
Índice MSCI ACWI (USD) (NR) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	12,19%
Índice Temático de Envelhecimento Populacional Indxx (USD)2 (NR) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	20,22%	6,18%	10,46%

Machine Translated by Google

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

2. O Fundo alterou seu Índice Subjacente do Índice Temático de Longevidade Global Indxx para o Índice Temático de Envelhecimento da População Indxx em 9 de abril de 2021. O desempenho até 9 de abril de 2021 reflete o desempenho do Índice Temático de Longevidade Global Indxx.

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2019.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X FinTech

Código da ação: FINX Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X FinTech ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Temático Global Fintech Indxx ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,68%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,68%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano:	**Três anos** $218	**Cinco anos**	**Dez anos**
US$ 69		$379	$ 847

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 12,64% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Temático Global de Fintech Indxx ("Índice Subjacente"). A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa em mercados desenvolvidos que fornecem produtos e serviços de tecnologia financeira, incluindo empresas envolvidas em pagamentos móveis, empréstimos peer-to-peer ("P2P") e empréstimos de mercado, software de análise financeira e moedas alternativas (coletivamente, "Empresas FinTech"), conforme definido pela Indxx, LLC, a provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

O universo elegível do Índice Subjacente inclui algumas das empresas mais líquidas e com maior potencial de investimento, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez associados a mercados desenvolvidos, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 300 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice, ou 3 meses, no caso de outros IPOs) igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas dos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos e Nova Zelândia.

Machine Translated by Google

Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica empresas de FinTech aplicando uma análise proprietária que consiste em dois componentes principais: identificação de temas e análise de empresas. Como parte do processo de identificação de temas, o Provedor do Índice analisa relatórios do setor, pesquisas de investimento e dados de consumidores relacionados ao setor de fintech, a fim de estabelecer os temas que devem proporcionar a maior exposição ao crescimento do setor. Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou os seguintes seis temas de fintech: (1) Pagamentos Móveis, (2) Empréstimos P2P e Marketplace, (3)
Soluções Empresariais, (4) Blockchain e Moedas Alternativas, (5) Financiamento Coletivo e (6) Software de Finanças Pessoais e Gestão/Negociação Automatizada de Patrimônio (coletivamente, "Temas FinTech"). Para ser incluída no Índice Subjacente, uma empresa deve ser identificada como tendo exposição significativa a esses Temas FinTech, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Na segunda etapa do processo, as empresas são analisadas com base em dois critérios principais: exposição da receita e operações comerciais principais. Uma empresa é considerada como tendo exposição significativa aos Temas FinTech se (i) obtiver uma parcela significativa de sua receita dos Temas FinTech ou (ii) tiver declarado que seu negócio principal consiste em produtos e serviços focados nos Temas FinTech, em ambos os casos conforme determinado pelo Provedor do Índice. Consequentemente, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais de seus ativos totais) em empresas que oferecem exposição aos Temas FinTech.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado anualmente. No rebalanceamento anual, aplica-se uma metodologia de limitação para reduzir a concentração em títulos individuais e aumentar a diversificação do Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores financeiro e de tecnologia da informação. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência estava concentrado nos setores de serviços financeiros e software, e apresentava exposição significativa aos setores financeiro e de informação.
setores de tecnologia. O Fundo é classificado como “não diversificado”, o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento.

Machine Translated by Google

bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("DIA").

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Tecnologia Financeira (FinTech): As empresas de tecnologia financeira podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais, condições econômicas e deterioração dos mercados de crédito. Essas empresas podem ter uma exposição significativa a consumidores e empresas (especialmente pequenas empresas) na forma de empréstimos e outros produtos ou serviços financeiros. As empresas de tecnologia financeira geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de produtos. Certas empresas de tecnologia financeira podem buscar desestabilizar ou substituir instituições financeiras estabelecidas e podem enfrentar a concorrência de empresas maiores e mais consolidadas. Além disso, muitas empresas de tecnologia financeira armazenam informações confidenciais de consumidores e podem ser alvo de ataques cibernéticos e outros tipos de roubo, o que pode ter um impacto negativo sobre essas empresas. Muitas empresas de tecnologia financeira operam atualmente sob menos escrutínio regulatório do que as empresas de serviços financeiros tradicionais e bancos, mas existe um risco significativo de que a supervisão regulatória possa aumentar no futuro, o que poderia levar a custos mais elevados. Essas empresas podem ser afetadas negativamente por interrupções no serviço causadas por falhas de hardware ou software, ou por interrupções ou atrasos no serviço de provedores terceirizados de hospedagem de data centers e manutenção. Empresas de tecnologia financeira (FinTechs) envolvidas com moedas alternativas, como criptomoedas, podem enfrentar taxas de adoção lentas e estar sujeitas a níveis mais elevados de escrutínio regulatório no futuro. Empresas de FinTech com exposição significativa a moedas alternativas também podem ser impactadas negativamente durante períodos de alta volatilidade nos mercados de criptomoedas. Empresas de FinTech, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem fortemente de tecnologia.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e

Machine Translated by Google

outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor financeiro: O desempenho das empresas do setor financeiro pode ser afetado negativamente por diversos fatores, incluindo, entre outros, regulamentação e intervenção governamental, alterações nas taxas de juros, condições econômicas, volatilidade nos mercados financeiros, rebaixamentos de classificação de crédito, concentração de exposição e diminuição da liquidez nos mercados de crédito. O setor financeiro é alvo de ataques cibernéticos e as empresas de serviços financeiros podem sofrer falhas, interrupções e/ou problemas tecnológicos, o que pode causar perdas e impactar negativamente o Fundo.

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços financeiros: O desempenho das ações do setor de serviços financeiros pode ser afetado negativamente pelas atividades bancárias, de seguros, de financiamento imobiliário e de processamento de transações e pagamentos, regulamentações governamentais, condições econômicas, rebaixamentos de classificação de crédito e outros fatores que podem impactar negativamente os mercados financeiros.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a rápidas mudanças nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência programada, regulamentação governamental e aumento da concorrência. Essas empresas são particularmente vulneráveis à dificuldade ou atraso na obtenção de financiamento ou aprovação regulatória, além de serem altamente dependentes de patentes e direitos de propriedade intelectual.
Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de software: A indústria de software pode ser significativamente afetada pela intensa concorrência, preços agressivos, inovações tecnológicas e obsolescência de produtos. Empresas do setor de software de aplicativos, em particular, também podem ser afetadas negativamente pela queda ou flutuação das taxas de renovação de assinaturas de seus produtos e serviços, o que pode impactar negativamente as margens de lucro. Empresas do setor de software de sistemas podem ser afetadas negativamente, entre outros fatores, por vulnerabilidades de segurança reais ou percebidas em seus produtos e serviços, o que pode resultar em ações judiciais individuais ou coletivas, ações de fiscalização estaduais ou federais e outros custos de remediação.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e comércio.

Machine Translated by Google

disputas com parceiros comerciais importantes. Os títulos em que o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos decorrentes de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.

Machine Translated by Google

Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento "não diversificada" nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 ("Lei de 1940"), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender certos ativos.

Machine Translated by Google

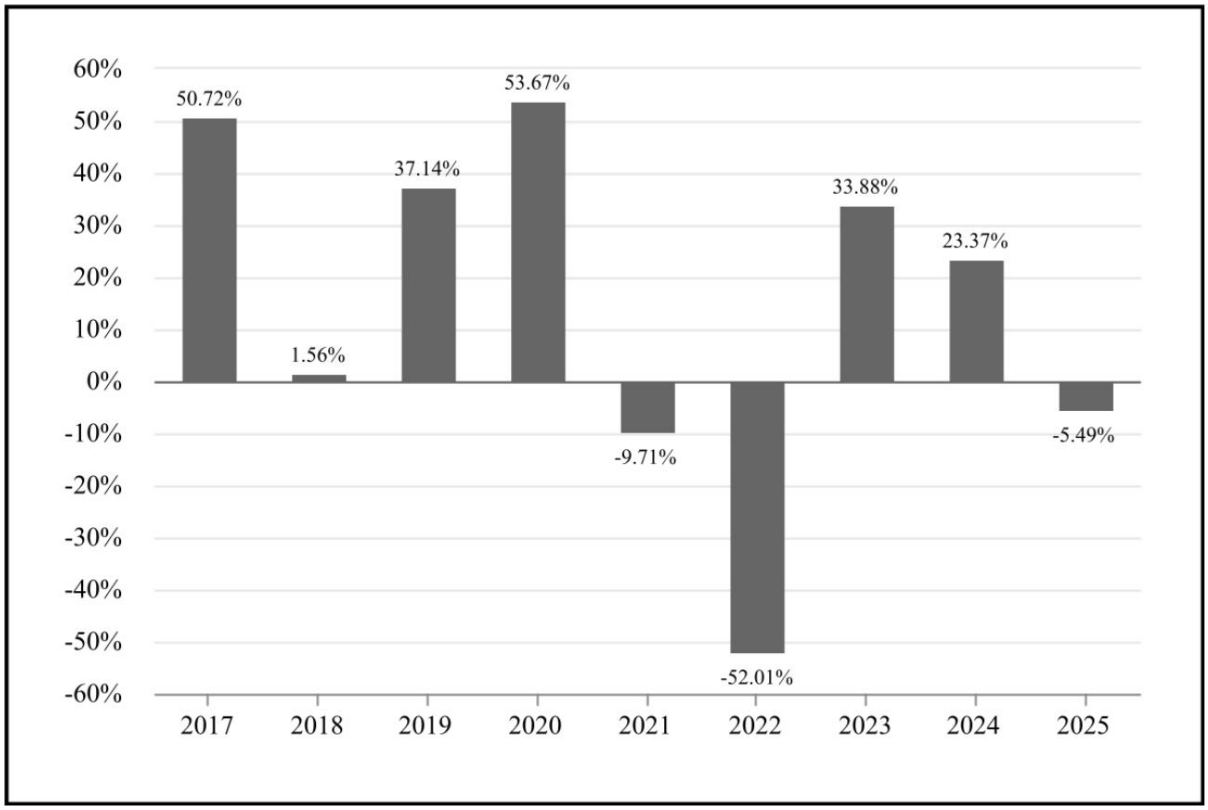
títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	36,97%
Pior trimestre:	30/06/2022	-33,44%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (09/12/2016)
ETF Global X FinTech:			
Retorno antes dos impostos	-5,49%	-7,52%	8,30%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	-5,65%	-8,00%	7,99%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	-3,18%	-5,63%	6,66%

Machine Translated by Google

Índice MSCI ACWI (USD) (NR) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	11,98%
Índice Temático Global Indxx Fintech (USD) (NR) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	-4,99%	-7,13%	8,87%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2019.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X Internet das Coisas

Código da ação: SNSR Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Internet of Things ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Temático Global Internet of Things da Indxx ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações (“Ações”) do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,68%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,68%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano:	**Três anos** $218	**Cinco anos**	**Dez anos**
US$ 69		$379	$ 847

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 17,23% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Temático Global da Internet das Coisas Indxx ("Índice Subjacente"). A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa em mercados desenvolvidos que impulsionam a indústria da Internet das Coisas (IoT), incluindo empresas envolvidas em tecnologia vestível, automação residencial, tecnologia automotiva conectada, sensores, infraestrutura/software de rede, medição inteligente e dispositivos de controle de energia (coletivamente, "Empresas da Internet das Coisas"), conforme definido pela Indxx, LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice"). A Internet das Coisas refere-se à rede de objetos físicos (como dispositivos eletrônicos, wearables, veículos conectados, infraestrutura, equipamentos, eletrodomésticos inteligentes, edifícios) que estão conectados à internet. Esses objetos geralmente utilizam semicondutores, sensores e software integrados para coletar, analisar, receber e transferir dados por meio de redes habilitadas por tecnologias como Wi-Fi, infraestrutura de telecomunicações 4G e 5G e fibra óptica.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui algumas das empresas mais líquidas e investíveis, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez associados a mercados desenvolvidos, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 300 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice, ou 3 meses).

Machine Translated by Google

No caso de outras ofertas públicas iniciais (IPOs), o valor da oferta deve ser igual ou superior a US$ 2 milhões para que o investimento seja elegível para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, os componentes dos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica empresas de Internet das Coisas aplicando uma análise proprietária composta por dois componentes principais: identificação de temas e análise de empresas. Como parte do processo de identificação de temas, o Provedor do Índice analisa relatórios do setor, pesquisas de investimento e dados de consumidores relacionados à indústria de Internet das Coisas, a fim de estabelecer os temas que se espera que proporcionem a maior exposição ao crescimento do setor.
Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou os seguintes quatro temas da Internet das Coisas: (1) Tecnologia da Internet das Coisas para o Consumidor, (2) Tecnologia para Equipamentos, Veículos e Infraestrutura/Edifícios, (3) Semicondutores e Sensores e (4) Infraestrutura/ Software de Rede (coletivamente, "Temas da Internet das Coisas"). Para ser incluída no Índice Subjacente, uma empresa deve ser identificada como tendo exposição significativa a esses Temas da Internet das Coisas, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Na segunda etapa do processo, as empresas são analisadas com base em dois critérios principais: exposição da receita e operações comerciais principais. Uma empresa é considerada como tendo exposição significativa aos Temas da Internet das Coisas se (i) de acordo com um documento público, ela obtém uma parcela significativa de sua receita dos Temas da Internet das Coisas, ou (ii) ela declarou que seu negócio principal consiste em produtos e serviços focados nos Temas da Internet das Coisas, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Além disso, empresas com fluxos de receita mais diversificados também podem ser incluídas no Índice Subjacente se atenderem aos seguintes critérios: (1) serem consideradas essenciais para o ecossistema da Internet das Coisas devido à escala em determinadas tecnologias e serviços da Internet das Coisas, (2) possuírem uma unidade de negócios distinta focada em produtos e serviços da Internet das Coisas e (3) possuírem uma competência central que se espera que se beneficie do aumento da adoção da Internet das Coisas, conforme determinado pelo Provedor do Índice. As empresas que atendem a esses critérios são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente com um limite de ponderação de 2%.
Assim sendo, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais do seu patrimônio total) em empresas que fornecem produtos e serviços que oferecem exposição a temas relacionados à Internet das Coisas.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado anualmente. No rebalanceamento anual, aplica-se uma metodologia de limitação para reduzir a concentração em títulos individuais e aumentar a diversificação do Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores industrial e de tecnologia da informação. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência estava concentrado no setor de semicondutores e equipamentos para semicondutores e tinha exposição significativa ao setor de tecnologia da informação. O Fundo é classificado como “não diversificado”, o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

Machine Translated by Google

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Internet das Coisas: Empresas de Internet das Coisas podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência programada de produtos. Além disso, muitas empresas de Internet das Coisas armazenam informações sensíveis do consumidor e podem ser alvo de ataques cibernéticos e outros tipos de roubo, o que pode ter um impacto negativo sobre elas. Como resultado, as empresas de Internet das Coisas podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais e estar sujeitas a supervisão regulatória adicional em relação a questões de privacidade e riscos de segurança cibernética. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. As empresas de Internet das Coisas podem ser impactadas negativamente por interrupções no serviço causadas por falhas de hardware ou software, ou por interrupções ou atrasos no serviço de provedores terceirizados de hospedagem de data centers e manutenção. Empresas de Internet das Coisas, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem tanto de tecnologia. Os clientes e/ou fornecedores de

As empresas da Internet das Coisas podem estar concentradas em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete uma delas
A atuação de alguns desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo nas empresas da Internet das Coisas.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e

Machine Translated by Google

intermediários financeiros) têm a capacidade de causar interrupções e impactar as operações comerciais, podendo resultar em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a rápidas mudanças nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência programada, regulamentação governamental e aumento da concorrência. Essas empresas são particularmente vulneráveis à dificuldade ou atraso na obtenção de financiamento ou aprovação regulatória, além de serem altamente dependentes de patentes e direitos de propriedade intelectual.
Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores: A indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores é altamente competitiva, e algumas empresas desse setor podem ter restrições de atuação em certos mercados devido à natureza sensível dessas tecnologias. As empresas desse segmento geralmente buscam aumentar a capacidade de produção de silício, melhorar o rendimento e reduzir o tamanho de seus projetos de produtos, o que pode resultar em aumentos significativos na oferta mundial e pressão para baixo sobre os preços. As empresas envolvidas na indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores enfrentam riscos crescentes decorrentes de acordos comerciais entre os países que desenvolvem essas tecnologias e os países onde estão localizados os clientes dessas tecnologias. A falta de resolução ou a potencial imposição de tarifas comerciais pode prejudicar a capacidade das empresas de alocar seus estoques com sucesso. O sucesso dessas empresas frequentemente depende da capacidade de desenvolver e produzir novas tecnologias de semicondutores competitivas. As empresas desse setor frequentemente realizam despesas substanciais em pesquisa e desenvolvimento para se manterem competitivas, e a incapacidade de demonstrar com sucesso funcionalidades e desempenho avançados pode ter um impacto material nos negócios da empresa.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras e terrorismo.

Machine Translated by Google

e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, endividamento e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Machine Translated by Google

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento "não diversificada" nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 ("Lei de 1940"), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda decorrente do empréstimo de títulos.

Machine Translated by Google

investimento de garantias em dinheiro que recebe. Esses eventos também podem acarretar consequências fiscais adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos a tempo de votar em questões relevantes por procuração.

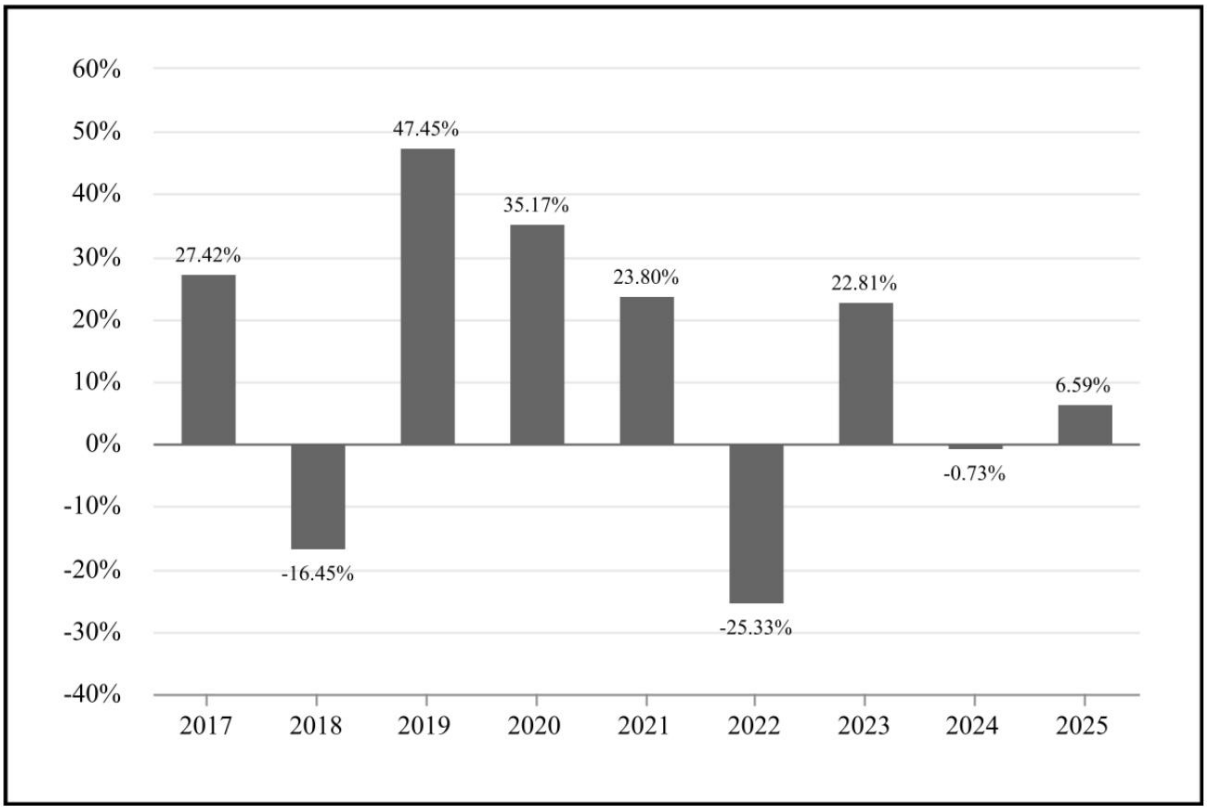
Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	32,24%
Pior trimestre:	30/06/2022	-22,57%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (09/12/2016)

Machine Translated by Google

ETF Global X Internet das Coisas:			
Retorno antes dos impostos	6,59%	3,74%	11,03%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	6,45%	3,57%	10,80%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	4,00%	2,88%	9,06%
Índice MSCI ACWI (USD) (NR) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	11,98%
Índice Temático Global da Internet das Coisas Indxx (USD) (NR) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	7,22%	4,21%	11,47%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2019.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X de Robótica e Inteligência Artificial

Código da ação: BOTZ Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Robotics & Artificial Intelligence ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, a o desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Temático Global de Robótica e Inteligência Artificial da Indxx ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações (“Ações”) do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,68%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,68%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano:	**Três anos** $218	**Cinco anos**	**Dez anos**
US$ 69		$379	$ 847

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 12,11% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Temático Global de Robótica e Inteligência Artificial Indxx ("Índice Subjacente"). A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa em mercados desenvolvidos e na China que atuam no desenvolvimento de robótica e/ou inteligência artificial, incluindo empresas envolvidas no desenvolvimento industrial.
Robótica e automação, robôs não industriais, tecnologia humanoide, inteligência artificial e veículos não tripulados (coletivamente, "Empresas de Robótica e Inteligência Artificial"), conforme definido pela Indxx, LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

O universo elegível do Índice Subjacente inclui algumas das empresas mais líquidas e investíveis, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 300 milhões e um volume médio diário de negociação mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de referência).
Data de lançamento do IPO para IPOs significativos, conforme definido pelo provedor do índice, ou 3 meses (no caso de outros IPOs) superior a ou equivalente a US$ 2 milhões para ser elegível para inclusão no Índice Subjacente. A partir de 31 de janeiro de 2026, os componentes do

Machine Translated by Google

Os seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, China, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos. O Fundo pode investir em ações A da China, emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas em bolsas de valores chinesas. Além disso, ADRs e GDRs de empresas constituídas ou com listagem principal na China também são elegíveis para inclusão. Investimentos em
Os ADRs e GDRs baseados nos títulos do Índice Subjacente são considerados investimentos em títulos do Índice Subjacente para fins da política de investimento de 80% do Fundo.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica empresas de Robótica e Inteligência Artificial aplicando uma análise proprietária composta por dois componentes principais: identificação do tema e análise da empresa. Como parte da primeira etapa do processo, a identificação do tema, o Provedor do Índice analisa relatórios do setor, pesquisas de investimento e dados de consumidores relacionados a
a indústria de robótica e inteligência artificial, a fim de estabelecer os temas que se espera que proporcionem maior visibilidade ao crescimento do setor. Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou os seguintes cinco temas de robótica e inteligência artificial: (1) Robótica Industrial e Automação, (2) Veículos Não Tripulados e
Drones, (3) Robótica não industrial, (4) Tecnologia humanoide e (5) Inteligência artificial (coletivamente, "Temas de Robótica e Inteligência Artificial").

Na segunda etapa do processo, a análise de empresas, as empresas são analisadas com base em dois critérios principais: exposição à receita e operações comerciais principais. As “Empresas de Robótica e Inteligência Artificial” são aquelas identificadas pelo Provedor do Índice que obtêm pelo menos 50% de suas receitas dos subtemas elegíveis de robótica e inteligência artificial ou que declararam que seu negócio principal consiste em produtos e serviços focados nesses segmentos. Além disso, empresas identificadas pelo Provedor do Índice como obtendo menos de 50% de sua receita dos temas elegíveis de robótica e inteligência artificial, mas reconhecidas como contribuintes significativos para o setor (“Empresas Diversificadas de Robótica e Inteligência Artificial”), bem como empresas identificadas pelo Provedor do Índice como tendo operações comerciais principais nas atividades descritas acima, mas que atualmente não geram receita (“Empresas de Robótica e Inteligência Artificial em Fase Pré-Receita”), são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Um máximo de 10 Empresas Diversificadas de Robótica e Inteligência Artificial podem ser incluídas no Índice Subjacente a qualquer momento.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado semestralmente. No rebalanceamento semestral, aplica-se uma metodologia de limitação para reduzir a concentração em títulos individuais e aumentar a diversificação do Índice Subjacente. Durante cada rebalanceamento, as Empresas Diversificadas de Robótica e Inteligência Artificial estão sujeitas a um limite de ponderação individual de 2% e um limite agregado de 10%, as empresas chinesas estão sujeitas a um limite de ponderação individual de 8% e um limite agregado de 10%, e as Empresas de Robótica e Inteligência Artificial e as Empresas de Robótica e Inteligência Artificial em Fase Pré-Receita estão sujeitas a um limite de ponderação individual de 8%. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas industriais e de tecnologia da informação. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

Machine Translated by Google

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência estava concentrado no setor de máquinas e tinha exposição significativa aos setores industrial e de tecnologia da informação. O Fundo é classificado como "não diversificado", o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco das Ações A da China: As Ações A são emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas em bolsas de valores chinesas. Investidores estrangeiros podem acessar investimentos em Ações A obtendo uma licença de Investidor Institucional Estrangeiro Qualificado ("QFII") ou de Investidor Institucional Estrangeiro Qualificado em Renminbi ("RQFII"), bem como por meio do Programa Stock Connect, um programa de negociação e compensação de valores mobiliários com o objetivo de facilitar o acesso mútuo aos mercados de ações da China e de Hong Kong. O Stock Connect foi desenvolvido pela Hong Kong Exchanges and Clearing Limited, pela Bolsa de Valores de Xangai ("SSE") (no caso do Shanghai Connect) ou pela Bolsa de Valores de Shenzhen ("SZSE") (no caso do Shenzhen Connect) e pela China Securities Depository and Clearing Corporation Limited ("CSDCC"). O Fundo pretende atualmente obter exposição às Ações A por meio dos Programas Stock Connect.

Os mercados em que as ações A são negociadas são considerados mercados emergentes, caracterizados por um volume de negociação geralmente baixo e menor liquidez de mercado devido a diversos fatores. Por exemplo, os investimentos em ações A estão sujeitos a várias regulamentações e limites, e o resgate ou repatriação de ativos investidos em ações A está sujeito a restrições impostas pelo governo chinês. Além disso, investidores de fora da China continental podem enfrentar dificuldades ou proibições para acessar determinadas ações A que fazem parte de uma lista restrita em países como os EUA. As ações A também podem estar sujeitas a frequentes e generalizadas paralisações de negociação, o que pode aumentar a volatilidade dos preços e tornar as ações A ilíquidas. Suspensões de negociação em determinadas ações podem levar a maiores riscos e custos de execução, compensação e liquidação para o Fundo, e a criação e o resgate de Unidades de Criação (conforme definido abaixo) também podem ser afetados. Esses riscos, entre outros, podem afetar negativamente o valor dos investimentos do Fundo.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Robótica e Inteligência Artificial: Empresas de Robótica e Inteligência Artificial podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas geralmente enfrentam riscos decorrentes da intensa concorrência e da potencial obsolescência programada de seus produtos, bem como da regulamentação governamental e do aumento da fiscalização regulatória. Essas empresas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente por eles.
pela perda ou comprometimento desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologia substancialmente similar ou superior à dessas empresas. Empresas de Robótica e Inteligência Artificial normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, e não há garantia de que os produtos ou serviços por elas produzidos serão bem-sucedidos. Mudanças rápidas nas tecnologias que afetam os produtos de uma empresa podem ter um impacto adverso significativo em seus resultados operacionais. Empresas de Robótica e Inteligência Artificial também são alvos potenciais de ataques cibernéticos, que podem ter um impacto adverso significativo em seu desempenho. Empresas de Robótica e Inteligência Artificial, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem fortemente de tecnologia.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Machine Translated by Google

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor industrial: As empresas do setor industrial estão sujeitas a flutuações na oferta e na demanda de seus produtos ou serviços específicos. Os produtos das empresas manufatureiras podem se tornar obsoletos devido aos rápidos avanços tecnológicos. Regulamentações governamentais, eventos mundiais e condições econômicas afetam o desempenho das empresas do setor industrial. As empresas também podem ser afetadas negativamente por danos ambientais e ações judiciais por responsabilidade civil por produtos defeituosos. Além disso, a volatilidade dos preços das commodities, as variações cambiais, a imposição de controles ou tarifas de importação, o aumento da concorrência, o esgotamento de recursos, os avanços tecnológicos e as relações trabalhistas podem afetar negativamente as empresas desse setor.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a rápidas mudanças nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência programada, regulamentação governamental e aumento da concorrência. Essas empresas são particularmente vulneráveis à dificuldade ou atraso na obtenção de financiamento ou aprovação regulatória, além de serem altamente dependentes de patentes e direitos de propriedade intelectual.
Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de máquinas: A indústria de máquinas exige alto investimento de capital. O gerenciamento do capital de giro e do fluxo de caixa pode ser crucial para o sucesso de uma empresa, visto que investimentos em pesquisa e desenvolvimento e aquisições podem ser importantes para manter as vendas e os lucros. Um longo ciclo de investimento de capital pode adicionar desafios às decisões de gestão relativas à expansão da capacidade produtiva, o que pode limitar a capacidade de crescimento da empresa durante períodos de aumento da demanda e resultar em excesso de capacidade durante períodos de queda na demanda. O desempenho da indústria de máquinas pode, portanto, ser altamente dependente do ciclo econômico e altamente correlacionado com o desempenho do mercado acionário em geral. Empresas do setor de máquinas com grandes barreiras de entrada baseadas em tecnologia proprietária podem enfrentar uma obsolescência de produto potencialmente rápida. Por outro lado, empresas do setor de máquinas que produzem produtos similares a commodities provavelmente enfrentarão margens reduzidas e precisarão manter amplas redes de distribuição e suporte para manter um volume adequado de vendas.

Machine Translated by Google

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento na China: Investimentos em títulos chineses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da China. A China pode estar sujeita a consideráveis graus de instabilidade econômica, política e social. Preocupações com os crescentes níveis de endividamento público e familiar podem impactar a estabilidade da economia chinesa. Apesar das reformas econômicas e de mercado das últimas décadas, o controle do governo chinês sobre certos setores e empresas, bem como a significativa regulamentação de investimentos e da indústria, são generalizados.
As empresas chinesas estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura.
A instabilidade social interna ou confrontos com outros países, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, podem perturbar o desenvolvimento econômico na China e resultar em um risco maior de flutuações cambiais, instabilidade da conversibilidade da moeda, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais elevadas.

A economia chinesa é altamente dependente do comércio. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta a atividades cibernéticas chinesas reais ou alegadas), ou uma recessão em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa.

A China tem enfrentado problemas de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, há alegações de que a China participou de ciberataques patrocinados pelo Estado contra empresas e governos estrangeiros.
Respostas reais e potenciais a tais atividades, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ciberataques contra o governo chinês ou empresas chinesas, podem impactar a economia da China e as empresas chinesas nas quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo. As empresas chinesas, incluindo aquelas listadas em bolsas de valores americanas, não estão sujeitas ao mesmo nível de exigências regulatórias, normas contábeis ou supervisão de auditoria que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas, e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido a expropriação, nacionalização, confisco de ativos e propriedades e/ou imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, muitas empresas chinesas listadas em bolsas de valores americanas utilizam entidades de interesse variável ("EIVs") em sua estrutura devido a restrições à propriedade estrangeira. Qualquer alteração nas operações das entidades em uma estrutura VIE, no status dos acordos contratuais VIE ou no ambiente legal ou regulatório na China pode resultar em perdas significativas, e possivelmente permanentes e/ou totais, para investimentos em emissores VIE.

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras e terrorismo.

Machine Translated by Google

e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, endividamento e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento no Japão: Os investimentos em emissores japoneses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de valores mobiliários e econômicos específicos do Japão. A economia japonesa pode estar sujeita a consideráveis graus de instabilidade econômica, política e social, o que poderia ter um impacto negativo sobre os títulos japoneses. A economia japonesa é fortemente dependente do comércio internacional, das importações de petróleo e outras commodities e de políticas governamentais consistentes que apoiem suas exportações. Alterações nas regulamentações governamentais sobre comércio, diminuição das importações ou exportações e/ou uma recessão econômica no Japão podem causar a queda do valor dos investimentos do Fundo. Recessões nas economias de importantes parceiros comerciais, como os EUA, a China e/ou países do Sudeste Asiático, incluindo instabilidade econômica, política ou social nesses países, também podem ter um impacto negativo sobre a economia japonesa.
Além disso, o Japão está sujeito ao risco de desastres naturais, como terremotos, erupções vulcânicas, tufões e tsunamis, que podem afetar negativamente o Fundo. As relações do Japão com os países vizinhos têm sido tensas em alguns momentos, e relações tensas com seus vizinhos ou parceiros comerciais podem causar incerteza nos mercados japoneses e afetar adversamente a economia japonesa como um todo.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: Podem ocorrer erros de rastreamento devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, etc.
A disponibilidade de caixa não investido do Fundo, o tamanho do Fundo, as diferenças no momento do reconhecimento ou da avaliação de dividendos ou juros, os ganhos ou perdas fiscais, as alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com

Machine Translated by Google

diversos requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior em períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. Também pode ocorrer erro de rastreamento, pois o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação. ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento “não diversificada” nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 (“Lei de 1940”), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas.

Machine Translated by Google

A liquidação do Fundo poderia resultar em custos de transação elevados e em consequências fiscais negativas para os acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Riscos relacionados aos programas Stock Connect: Um Fundo pode adquirir ações de empresas sediadas na China continental que negociam em bolsas de valores chinesas (“Ações A da China”) por meio dos programas Shanghai-Hong Kong Stock Connect e Shenzhen-Hong Kong Stock Connect (“os Programas Stock Connect”). A negociação por meio dos Programas Stock Connect está sujeita a uma série de restrições, incluindo limitações de cotas diárias e agregadas, que podem restringir ou impedir a capacidade do Fundo de
Abra e feche posições no Stock Connect em tempo hábil. Os mercados de Shenzhen e Xangai podem operar quando os programas Stock Connect não estiverem ativos e, consequentemente, os preços das ações mantidas por meio desses programas podem sofrer flutuações.
quando o Fundo não consegue aumentar ou sair de suas posições. Os Programas Stock Connect são plataformas de negociação relativamente novas, e O efeito da introdução de um grande número de investidores estrangeiros no mercado de negociação de títulos listados na China ainda não é bem compreendido. É provável que ocorram novos desenvolvimentos nos Programas Stock Connect e não há garantias de que isso se concretize.
Como tais desenvolvimentos podem restringir ou afetar os investimentos ou retornos do Fundo. Regulamentações, como limitações a resgates ou suspensão de negociações, podem impactar negativamente os Programas Stock Connect e, consequentemente, o valor dos investimentos do Fundo. Os investimentos do Fundo em Ações Classe A por meio do Programa Stock Connect são mantidos por seu custodiante em contas no Sistema Central de Compensação e Liquidação ("CCASS"), mantidas pela Hong Kong Securities Clearing Company Limited ("HKSCC"), que, por sua vez, detém as Ações Classe A, como depositária fiduciária, por meio de uma conta de valores mobiliários omnibus em seu nome, registrada na CSDCC. A natureza e os direitos precisos do Fundo como beneficiário das Ações da Bolsa de Valores de Shenzhen (SSE) ou da Bolsa de Valores de Shenzhen (SZSE) por meio da HKSCC como depositária fiduciária não estão bem definidos pela legislação chinesa. Não há garantia de que as Bolsas de Valores de Shenzhen, Xangai e Hong Kong continuarão a apoiar os Programas Stock Connect no futuro.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

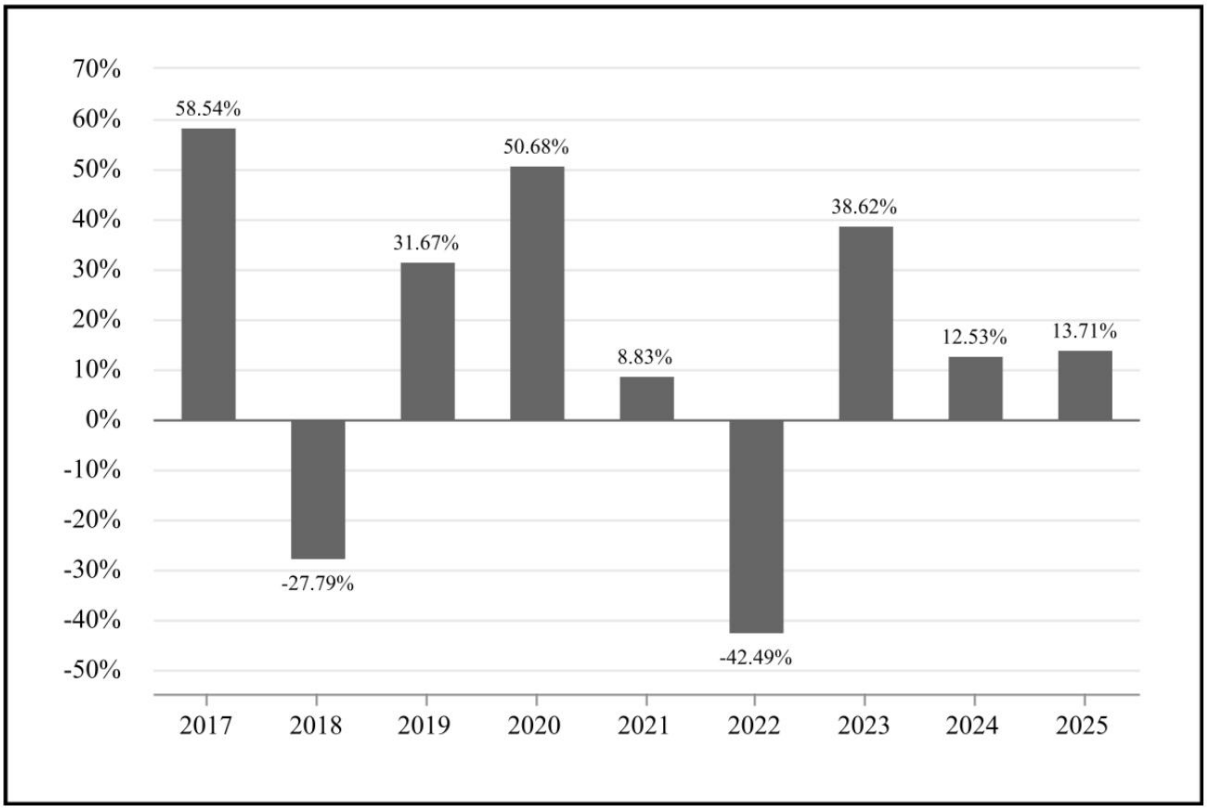
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	31,02%
Pior trimestre:	30/06/2022	-30,31%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (09/12/2016)
ETF Global X de Robótica e Inteligência Artificial:			
Retorno antes dos impostos	13,71%	2,11%	10,54%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	13,56%	2,08%	10,48%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	8,28%	1,64%	8,72%
Índice MSCI ACWI (USD) (NR) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	11,98%
Índice Global de Robótica e Inteligência Artificial Índice (NR) (USD)2 (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	13,98%	2,60%	10,95%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

2. O Índice Subjacente sofreu alterações em sua metodologia, com vigência a partir de 13 de março de 2026.

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Machine Translated by Google

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2019.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X US Infrastructure Development

Código da ação: PAVE Bolsa de Valores: Cboe BZX

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X US Infrastructure Development ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Indxx US Infrastructure Development ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,47%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,47%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano:	**Três anos** $151	**Cinco anos**	**Dez anos**
US$ 48		$263	$ 591

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 9,98% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice de Desenvolvimento de Infraestrutura dos EUA (Indxx US Infrastructure Development Index - "Índice Subjacente"). A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para medir o desempenho de empresas cotadas nos EUA que oferecem exposição ao desenvolvimento de infraestruturas nacionais, incluindo empresas envolvidas na construção e engenharia; produção de matérias-primas, compósitos e produtos para infraestruturas; transporte industrial; e produtores/distribuidores de equipamentos pesados de construção (coletivamente, "Empresas de Desenvolvimento de Infraestruturas dos EUA"), conforme definido pela Indxx, LLC, fornecedora do Índice Subjacente ("Fornecedora do Índice").

O universo elegível do Índice Subjacente inclui as empresas mais líquidas e com maior potencial de investimento, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez associados a mercados desenvolvidos, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 300 milhões e um volume médio diário de negociação mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice) igual ou superior a US$ 1 milhão para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. O Índice Subjacente inclui apenas empresas listadas nos Estados Unidos.

Machine Translated by Google

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica Empresas de Desenvolvimento de Infraestrutura dos EUA aplicando um método proprietário. A análise consiste em dois componentes principais: identificação de temas e análise de empresas. Como parte do processo de identificação de temas, o Provedor do Índice analisa relatórios do setor, pesquisas de investimento e tendências de gastos relacionados ao desenvolvimento de infraestrutura, a fim de estabelecer os temas que devem proporcionar a maior exposição ao aumento do investimento em infraestrutura nos EUA. Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou os seguintes quatro temas de desenvolvimento de infraestrutura nos EUA: (1) Serviços de Construção e Engenharia, (2) Matérias-primas e Compósitos, (3)
Produtos e equipamentos e (4) Transporte industrial (coletivamente, "Temas de desenvolvimento de infraestrutura dos EUA").

Na segunda etapa do processo, as empresas são analisadas com base em dois critérios principais: exposição à receita e principais operações comerciais. Uma empresa é elegível para inclusão no Índice Subjacente se (i) obtiver uma parcela significativa de sua receita de temas relacionados ao desenvolvimento de infraestrutura nos EUA ou (ii) tiver declarado que sua principal atividade comercial consiste em produtos e serviços focados em temas relacionados ao desenvolvimento de infraestrutura nos EUA, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Além disso, somente empresas que geram mais de 50% de sua receita nos Estados Unidos na data de seleção do índice, conforme determinado pelo Provedor do Índice, são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Consequentemente, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais de seus ativos totais) em empresas que oferecem exposição ao desenvolvimento de infraestrutura nos EUA.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado semestralmente. No rebalanceamento semestral, aplica-se uma metodologia de limitação para reduzir a concentração em títulos individuais e aumentar a diversificação do Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores industrial e de materiais. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma medida em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência tinha exposição significativa ao setor industrial.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Machine Translated by Google

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Desenvolvimento de Infraestrutura: O Fundo investe em empresas de desenvolvimento de infraestrutura, incluindo empresas envolvidas em construção, engenharia, produção de matérias-primas, produção e distribuição de equipamentos pesados de construção e transporte industrial. Os riscos gerais das empresas de desenvolvimento de infraestrutura incluem o estado geral da economia, a concorrência acirrada, a consolidação, a política nacional e internacional e a capacidade ociosa. Além disso, as empresas de desenvolvimento de infraestrutura também podem ser significativamente afetadas pelos níveis gerais de gastos de capital (incluindo gastos dos setores público e privado), ciclos econômicos, obsolescência tecnológica, atrasos na modernização, relações trabalhistas, mudanças climáticas e eventos climáticos extremos, processos e prazos de licenciamento e outras regulamentações governamentais. Algumas empresas de desenvolvimento de infraestrutura podem depender fortemente de contratos governamentais locais, estaduais ou nacionais e, portanto, estão sujeitas a maiores graus de risco político e podem ser impactadas negativamente por mudanças nas políticas governamentais ou por uma deterioração dos balanços governamentais no futuro. Os clientes e/ou fornecedores das empresas de desenvolvimento de infraestrutura podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de desenvolvimento de infraestrutura.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor industrial: As empresas do setor industrial estão sujeitas a flutuações na oferta e na demanda de seus produtos ou serviços específicos. Os produtos das empresas manufatureiras podem se tornar obsoletos devido aos rápidos avanços tecnológicos. Regulamentações governamentais, eventos mundiais e condições econômicas afetam o desempenho das empresas do setor industrial. As empresas também podem ser afetadas negativamente por danos ambientais e ações judiciais por responsabilidade civil por produtos defeituosos. Além disso, a volatilidade dos preços das commodities, as variações cambiais, a imposição de controles ou tarifas de importação, o aumento da concorrência, o esgotamento de recursos, os avanços tecnológicos e as relações trabalhistas podem afetar negativamente as empresas desse setor.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: riscos naturais, biológicos ou

Machine Translated by Google

outros desastres e a propagação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos decorrentes de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados. Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Machine Translated by Google

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou fiquem impossibilitados de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas poderão ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa de valores.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

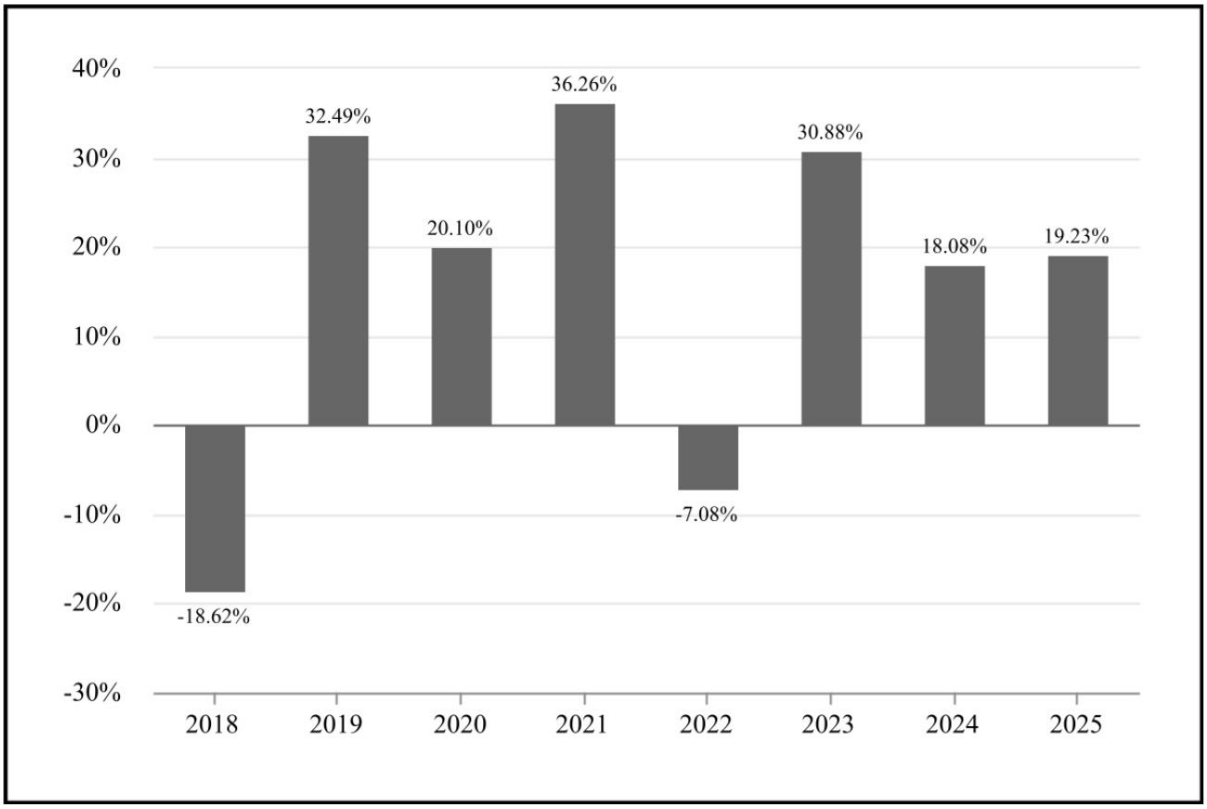
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

Machine Translated by Google

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	31/12/2020	26,41%
Pior trimestre:	31/03/2020	-30,24%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (03/06/2017)
ETF Global X US Infrastructure Development:			
Retorno antes dos impostos	19,23%	18,47%	14,80%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	18,92%	18,26%	14,62%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	11,52%	14,99%	12,36%
Índice S&P® 500 (TR) (Os retornos do índice não refletem deduções de taxas, despesas ou impostos)	17,88%	14,42%	14,64%
Índice de Desenvolvimento de Infraestrutura dos EUA (USD) (TR) (Os retornos do índice não refletem deduções de taxas, despesas ou impostos)	19,83%	19,16%	15,42%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Machine Translated by Google

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Carteira do Fundo desde 1º de março de 2019.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X de Veículos Autônomos e Elétricos

Código da ação: DRIV Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Autonomous & Electric Vehicles ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Solactive Autonomous & Electric Vehicles ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,68%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,68%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano:	**Três anos** $218	**Cinco anos**	**Dez anos**
US$ 69		$379	$ 847

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 37,46% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Solactive de Veículos Autônomos e Elétricos ("Índice Subjacente"). A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam envolvidas no desenvolvimento de veículos elétricos e/ou veículos autónomos, incluindo empresas que produzem veículos elétricos/híbridos, componentes e materiais para veículos elétricos/híbridos, tecnologia de condução autónoma e serviços de transporte conectados à rede (coletivamente, "Empresas de Veículos Autónomos e Elétricos"), conforme definido pela Solactive AG, fornecedora do Índice Subjacente ("Fornecedora do Índice").

O universo elegível do Índice Subjacente inclui as empresas mais líquidas e com maior potencial de investimento, de acordo com os critérios de capitalização de mercado e liquidez associados aos mercados elegíveis, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 500 milhões e um volume médio diário de negociação mínimo igual ou superior a US$ 2 milhões nos últimos 6 meses para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente.
Em 31 de janeiro de 2026, empresas dos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia e outros países.

Machine Translated by Google

Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Coreia do Sul, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica Empresas de Veículos Autônomos e Elétricos aplicando um método proprietário. Algoritmo de processamento de linguagem natural que busca identificar empresas com exposição às seguintes categorias:

- **Veículos Elétricos ("VE")** - empresas que produzem veículos elétricos/híbridos, incluindo carros, caminhões, motocicletas/scooters, ônibus e trens elétricos.

- **Componentes para Veículos Elétricos ("EVC")** - empresas que produzem componentes para veículos elétricos/híbridos, incluindo sistemas de propulsão elétrica, baterias de íon-lítio e outros tipos de baterias elétricas, e células de combustível. Além disso, empresas que produzem os produtos químicos e as matérias-primas (incluindo, entre outros, lítio e cobalto) que compõem esses componentes para veículos elétricos/híbridos também são elegíveis para inclusão.

- **Tecnologia de Veículos Autônomos ("AVT")** - empresas que constroem veículos autônomos e/ou desenvolvem hardware e software que facilitam o desenvolvimento de veículos autônomos, incluindo sensores, tecnologia de mapeamento, inteligência artificial, sistemas avançados de assistência ao motorista, plataformas de compartilhamento de viagens e serviços conectados em rede para transporte.

Para ser incluída no Índice Subjacente, uma empresa deve ser identificada como tendo exposição a essas categorias com base em: a classificação que recebe do algoritmo de processamento de linguagem natural ("Pontuação do Segmento"), conforme determinado pelo Provedor do Índice. Dentro de cada categoria listada acima, as empresas são classificadas pelo provedor do índice de acordo com sua respectiva pontuação de segmento. O Provedor do Índice analisa as empresas para garantir a relevância para uma ou mais das categorias acima, com base nas operações comerciais da empresa. O Índice Subjacente é composto pelas 15 empresas com melhor classificação no segmento de veículos elétricos (VE), pelas 30 empresas com melhor classificação no segmento de veículos elétricos de capital de risco (EVC) e pelas 30 empresas com melhor classificação no segmento de veículos autônomos (AVT), conforme determinado pelo Provedor do Índice e sujeito a certas regras de margem destinadas a reduzir a rotatividade. Consequentemente, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais de seus ativos totais) em empresas que oferecem exposição a veículos elétricos e veículos autônomos.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído semestralmente. Na reconstituição semestral, aplica-se uma metodologia de limitação para reduzir a concentração em títulos individuais e aumentar a diversificação do Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores industrial, de tecnologia da informação, de materiais e de consumo discricionário. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

Machine Translated by Google

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente apresentava exposição significativa aos setores de consumo discricionário e tecnologia da informação.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Veículos Autônomos e Elétricos: Empresas de veículos autônomos e elétricos geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência programada de seus produtos. Muitas dessas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que concorrentes não desenvolverão tecnologia substancialmente similar ou superior à dessas empresas. Empresas de veículos autônomos e elétricos normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, despesas de capital e fusões e aquisições, e não há garantia de que os produtos ou serviços produzidos por essas empresas serão bem-sucedidos. Empresas que produzem as matérias-primas utilizadas em veículos elétricos podem estar concentradas em determinadas commodities e, portanto, expostas a eventos adversos que afetam essas commodities, como flutuações de preços e interrupções na cadeia de suprimentos, entre outros. Além disso, a tecnologia de veículos autônomos pode enfrentar crescente escrutínio regulatório no futuro, o que pode limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento de empresas que a desenvolvem e/ou utilizam. Além disso, as empresas de veículos autônomos e elétricos podem ser significativamente afetadas por incentivos fiscais, subsídios e outras regulamentações e políticas governamentais que podem mudar devido a

mudanças geopolíticas e resultados eleitorais. Além disso, essas empresas também estão sujeitas a litígios com base em reclamações de responsabilidade por produtos e podem ser significativamente afetadas pelos custos de seguro.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Machine Translated by Google

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento na indústria automobilística: A indústria automobilística pode ser altamente cíclica, e as empresas do setor podem sofrer prejuízos operacionais periódicos. O setor pode ser significativamente afetado por relações trabalhistas e pela flutuação dos preços dos componentes. Embora a maioria das grandes montadoras sejam empresas grandes e financeiramente sólidas, muitas outras são pequenas e podem não ser diversificadas em termos de linha de produtos e base de clientes. Além disso, os avanços em tecnologias automotivas (por exemplo, tecnologias para veículos autônomos) podem exigir investimentos de capital significativos que podem não gerar lucros por vários anos, ou mesmo nunca. Políticas governamentais que afetam a indústria automobilística, como impostos, tarifas, taxas, subsídios e restrições à importação e exportação de produtos automotivos, podem influenciar a lucratividade do setor.

Riscos relacionados ao investimento no setor de consumo discricionário: O setor de consumo discricionário pode ser afetado por mudanças nas economias nacionais e internacionais, taxas de câmbio e de juros, inflação, concorrência, renda disponível e preferências dos consumidores, tendências sociais e campanhas de marketing.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a rápidas mudanças nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência programada, regulamentação governamental e aumento da concorrência. Essas empresas são particularmente vulneráveis à dificuldade ou atraso na obtenção de financiamento ou aprovação regulatória, além de serem altamente dependentes de patentes e direitos de propriedade intelectual.
Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de baterias de íon-lítio: Os títulos da carteira do Fundo envolvidos na fabricação de baterias de íon-lítio podem sofrer desvalorização por diversos motivos, incluindo, entre outros, variações nos preços de minerais tradicionais, bem como de fontes de energia tradicionais e alternativas, avanços na tecnologia de baterias e energias alternativas, regulamentações governamentais, redução ou eliminação de subsídios governamentais, esforços de conservação de energia e custos relacionados à exploração, mineração e produção. Essas empresas também estão sujeitas à possibilidade de a tecnologia de íon-lítio não ser adequada para adoção em larga escala.

Machine Translated by Google

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento na China: Investimentos em títulos chineses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da China. A China pode estar sujeita a consideráveis graus de instabilidade econômica, política e social. Preocupações com os crescentes níveis de endividamento público e familiar podem impactar a estabilidade da economia chinesa. Apesar das reformas econômicas e de mercado das últimas décadas, o controle do governo chinês sobre certos setores e empresas, bem como a significativa regulamentação de investimentos e da indústria, são generalizados.
As empresas chinesas estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura.
A instabilidade social interna ou confrontos com outros países, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, podem perturbar o desenvolvimento econômico na China e resultar em um risco maior de flutuações cambiais, instabilidade da conversibilidade da moeda, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais elevadas.

A economia chinesa é altamente dependente do comércio. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta a atividades cibernéticas chinesas reais ou alegadas), ou uma recessão em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa.

A China tem enfrentado problemas de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, há alegações de que a China participou de ciberataques patrocinados pelo Estado contra empresas e governos estrangeiros.
Respostas reais e potenciais a tais atividades, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ciberataques contra o governo chinês ou empresas chinesas, podem impactar a economia da China e as empresas chinesas nas quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo. As empresas chinesas, incluindo aquelas listadas em bolsas de valores americanas, não estão sujeitas ao mesmo nível de exigências regulatórias, normas contábeis ou supervisão de auditoria que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas, e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido a expropriação, nacionalização, confisco de ativos e propriedades e/ou imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, muitas empresas chinesas listadas em bolsas de valores americanas utilizam entidades de interesse variável ("EIVs") em sua estrutura devido a restrições à propriedade estrangeira. Qualquer alteração nas operações das entidades em uma estrutura VIE, no status dos acordos contratuais VIE ou no ambiente legal ou regulatório na China pode resultar em perdas significativas, e possivelmente permanentes e/ou totais, para investimentos em emissores VIE.

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras e terrorismo.

Machine Translated by Google

e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, endividamento e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas.
O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.
ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Machine Translated by Google

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Machine Translated by Google

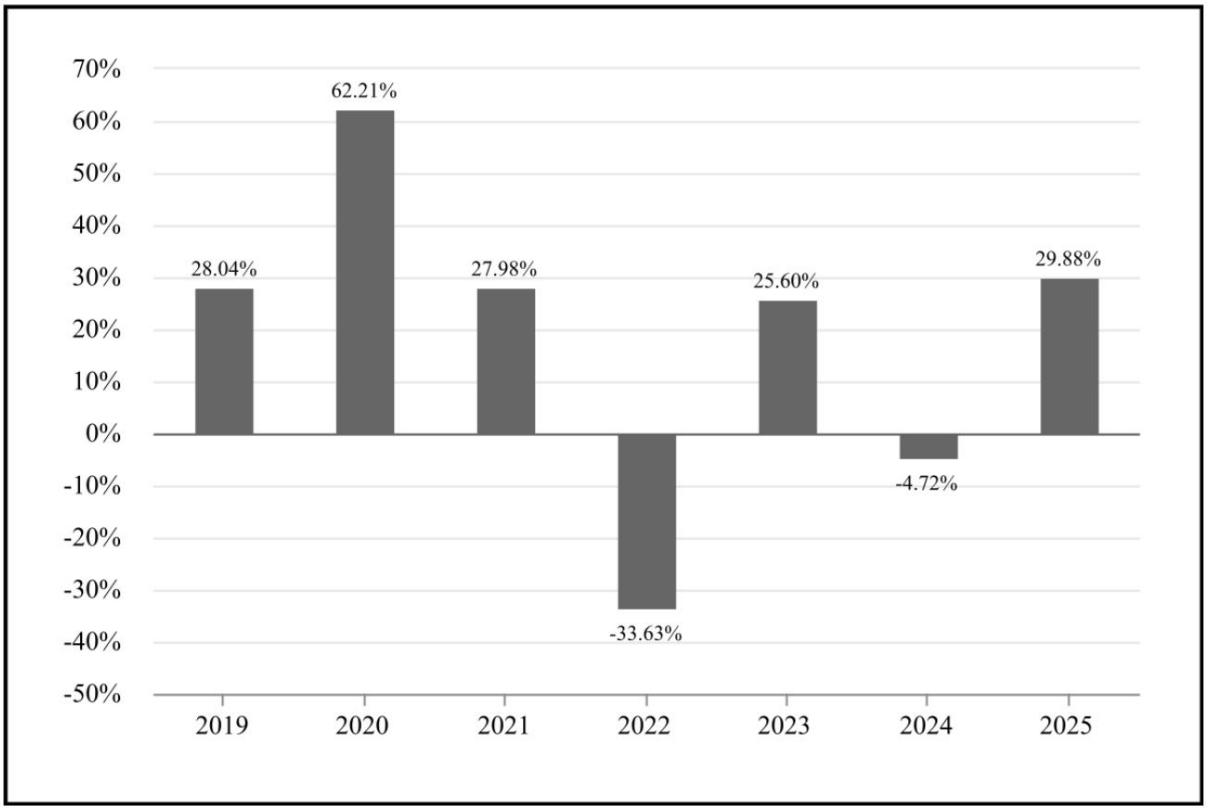
Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	31/12/2020	42,08%
Pior trimestre:	31/03/2020	-24,71%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (13/04/2018)
ETF Global X de Veículos Autônomos e Elétricos:			
Retorno antes dos impostos	29,88%	5,71%	10,76%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	29,49%	5,37%	10,38%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	17,88%	4,39%	8,65%

Machine Translated by Google

Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	11,17%
Índice Solactive de Veículos Autônomos e Elétricos (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	30,19%	5,93%	10,94%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie (“Gestores de Carteira”). O Sr. To é Gestor de Carteira do Fundo desde a sua criação. O Sr. Xie é Gestor de Carteira do Fundo desde 1 de março de 2019.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os “Participantes Autorizados” (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. (“Distribuidora”), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios (“Dia Útil”). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o “spread de compra e venda”). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X de Inteligência Artificial e Tecnologia

Código da ação: AIQ Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Artificial Intelligence & Technology ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Indxx Artificial Intelligence & Big Data ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,68%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,68%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano:	**Três anos** $218	**Cinco anos**	**Dez anos**
US$ 69		$379	$ 847

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 15,52% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Indxx de Inteligência Artificial e Big Data ("Índice Subjacente"). O Índice Subjacente foi desenvolvido para acompanhar o desempenho de empresas envolvidas no desenvolvimento e utilização de inteligência artificial ("IA") e big data. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar do desenvolvimento e utilização da tecnologia de inteligência artificial nos seus produtos e serviços, bem como a empresas que fornecem hardware que facilita a utilização da inteligência artificial para a análise de big data (coletivamente, "Empresas de Inteligência Artificial e Big Data"), conforme definido pela Indxx, LLC, fornecedora do Índice Subjacente (a "Fornecedora do Índice").

Com o avanço contínuo da tecnologia, a inteligência artificial e o big data convergem como temas tecnológicos complementares que permitem às empresas extrair informações úteis de conjuntos de dados grandes e complexos. A crescente disponibilidade e acessibilidade do big data cria mais aplicações potenciais para a tecnologia de inteligência artificial, o que incentiva ainda mais as empresas a desenvolverem capacidades nessa área. Os avanços na inteligência artificial e na tecnologia de big data têm o potencial de impactar empresas em diversos setores e são particularmente aplicáveis àquelas que possuem quantidades significativas de dados de consumidores, industriais, financeiros ou de outros tipos.

Machine Translated by Google

O universo elegível do Índice Subjacente inclui empresas listadas em bolsa que atendam aos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 500 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice, ou 3 meses, no caso de outros IPOs) igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas ou constituídas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos. Além disso, ADRs e GDRs de empresas constituídas ou com listagem principal na China também são elegíveis para inclusão.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica empresas de Inteligência Artificial e Big Data aplicando uma análise proprietária que busca identificar empresas que podem ser classificadas nas seguintes categorias:

- **Desenvolvedores de Inteligência Artificial**

  - ÿ **Inteligência Artificial Aplicada a Produtos e Serviços -** Empresas que desenvolveram capacidades internas de inteligência artificial (de forma orgânica ou por meio de aquisições) e estão aplicando essa tecnologia diretamente em seus produtos e serviços. As aplicações de inteligência artificial incluem, entre outras, processamento e reconhecimento de linguagem/imagem, comunicações automatizadas, detecção de ameaças, geração de recomendações e outras análises preditivas.

  - ÿ **Inteligência Artificial como Serviço ("AIaaS") para Aplicações de Big Data -** Empresas que fornecem recursos de inteligência artificial aos seus clientes como um serviço. As empresas neste segmento normalmente oferecem plataformas baseadas em nuvem que permitem que seus clientes apliquem técnicas de inteligência artificial a big data sem a necessidade de investimento direto em infraestrutura ou recursos próprios relacionados à inteligência artificial.

  Muitas empresas na categoria de Desenvolvedores de Inteligência Artificial são consideradas "proprietárias de big data" devido à grande quantidade de dados de consumidores, da indústria, financeiros ou de outros tipos que adquiriram por meio de suas plataformas, produtos e serviços. Essas empresas geralmente desenvolveram capacidades internas em tecnologia de inteligência artificial e utilizam essas capacidades para criar vantagem competitiva em seus negócios. Essa categoria pode incluir empresas de setores como, entre outros, Tecnologia da Informação, Indústria, Finanças e Consumo Discricionário.

- **Hardware para Inteligência Artificial e Análise de Big Data**

  - **Hardware de Inteligência Artificial -** Empresas que produzem semicondutores, armazenamento de memória e outros componentes de hardware utilizados em aplicações de inteligência artificial. Isso inclui, entre outros, empresas que produzem unidades de processamento gráfico (GPUs), circuitos integrados de aplicação específica ("ASICs"), matrizes de portas programáveis em campo ("FPGAs") e armazenamento em flash.

  - **Computação Quântica -** Empresas que estão desenvolvendo tecnologia de computação quântica. Embora ainda esteja em processo de comercialização, espera-se que a computação quântica tenha um potencial significativo para aplicações em inteligência artificial e big data.

Para ser incluída no Índice Subjacente, uma empresa deve ser classificada nas categorias descritas acima, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Essa classificação baseia-se em uma análise composta de registros públicos, produtos e serviços, comunicados oficiais da empresa e outras informações referentes ao envolvimento direto nas categorias de inteligência artificial e big data, conforme descrito acima. As empresas elegíveis são então classificadas pelo Provedor do Índice utilizando uma estrutura de pesquisa que avalia a exposição da empresa a essas categorias. As empresas devem obter uma pontuação mínima em uma determinada categoria para serem selecionadas no Índice Subjacente, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Consequentemente, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais de seus ativos totais) em empresas que oferecem exposição à Inteligência Artificial e Big Data.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído anualmente com uma reponderação semestral. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas de tecnologia da informação. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

Machine Translated by Google

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente estava concentrado no setor de semicondutores e equipamentos para semicondutores e tinha exposição significativa ao setor de tecnologia da informação.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Inteligência Artificial e Big Data: Empresas de Inteligência Artificial e Big Data geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência programada de seus produtos. Essas empresas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que concorrentes não desenvolverão tecnologia substancialmente similar ou superior à dessas empresas. Empresas de Inteligência Artificial e Big Data geralmente investem quantias significativas em infraestrutura de computação, pesquisa e desenvolvimento, fusões e aquisições, e não há garantia de que os produtos ou serviços oferecidos por essas empresas serão bem-sucedidos. Empresas de Inteligência Artificial e Big Data são alvos potenciais de [inserir aqui a informação sobre possíveis fraudes ou fraudes].

Machine Translated by Google

Os ciberataques podem ter um impacto adverso significativo no desempenho dessas empresas. Além disso, a tecnologia de inteligência artificial pode enfrentar um escrutínio regulatório crescente no futuro, o que pode limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento das empresas que a desenvolvem e/ou utilizam. Da mesma forma, a coleta de dados de consumidores e outras fontes pode enfrentar um escrutínio maior, à medida que os órgãos reguladores consideram como os dados são coletados, armazenados, protegidos e utilizados. Empresas de Inteligência Artificial e Big Data podem enfrentar multas e penalidades regulatórias, incluindo possíveis desmembramentos forçados, que podem prejudicar a capacidade das empresas de operar de forma contínua. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de Inteligência Artificial e Big Data podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de Inteligência Artificial e Big Data. Regulamentações ou restrições específicas de cada país, governo e/ou região podem afetar as empresas de Inteligência Artificial e Big Data.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a rápidas mudanças nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência programada, regulamentação governamental e aumento da concorrência. Essas empresas são particularmente vulneráveis à dificuldade ou atraso na obtenção de financiamento ou aprovação regulatória, além de serem altamente dependentes de patentes e direitos de propriedade intelectual.
Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores: A indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores é altamente competitiva, e algumas empresas desse setor podem ter restrições de atuação em certos mercados devido à natureza sensível dessas tecnologias. As empresas desse segmento geralmente buscam aumentar a capacidade de produção de silício, melhorar o rendimento e reduzir o tamanho de seus produtos, o que pode resultar em aumentos significativos na oferta mundial e pressão para baixo sobre os preços. As empresas envolvidas na indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores enfrentam riscos crescentes decorrentes de acordos comerciais entre os países que desenvolvem essas tecnologias e os países onde estão localizados os clientes dessas tecnologias. Falta de resolução

Machine Translated by Google

A possível imposição de tarifas comerciais pode prejudicar a capacidade das empresas de alocar seus estoques com sucesso. O sucesso dessas empresas frequentemente depende da capacidade de desenvolver e produzir novas tecnologias de semicondutores competitivas. Empresas desse setor costumam investir consideravelmente em pesquisa e desenvolvimento para se manterem competitivas, e a incapacidade de demonstrar funcionalidades e desempenho avançados pode ter um impacto significativo nos negócios da empresa.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo

Machine Translated by Google

Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados. Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Machine Translated by Google

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

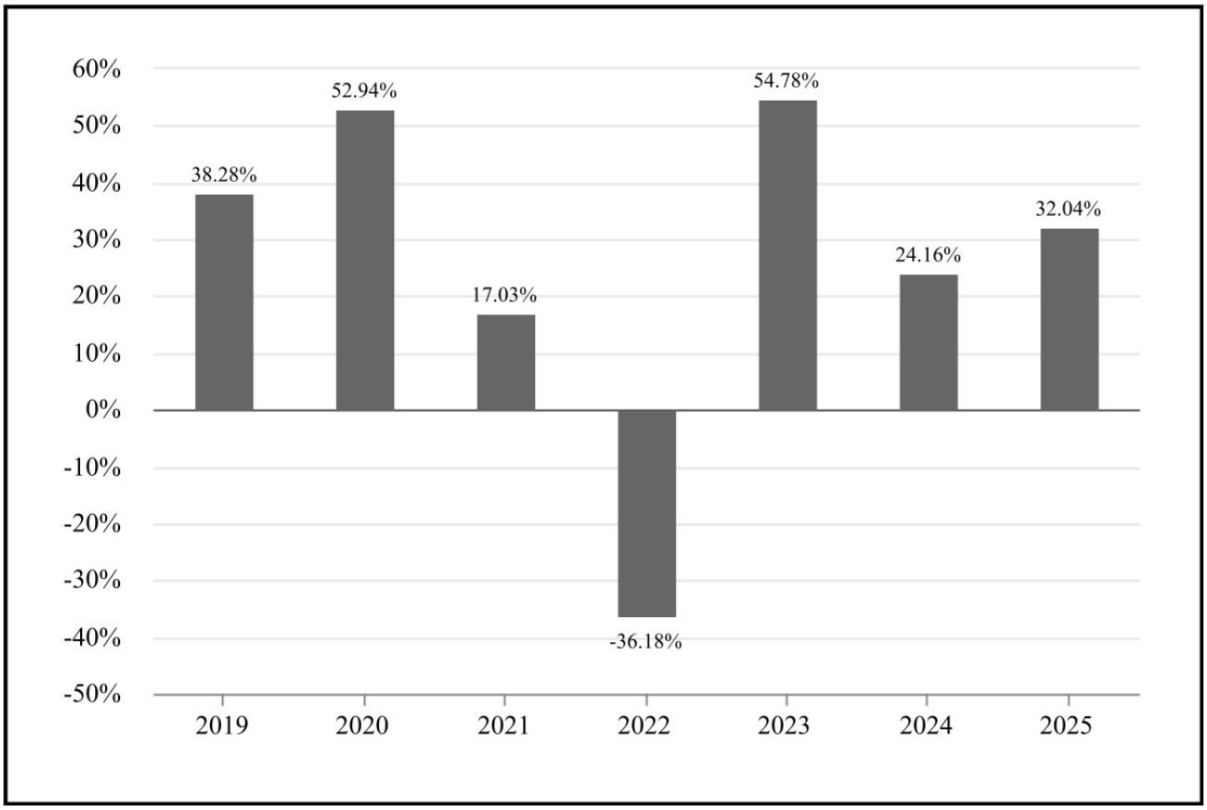
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	32,53%
Pior trimestre:	30/06/2022	-22,73%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (05/11/2018)
ETF Global X de Inteligência Artificial e Tecnologia:			
Retorno antes dos impostos	32,04%	13,64%	17,76%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	31,97%	13,57%	17,66%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	19,00%	10,94%	14,88%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	11,00%
Índice Indxx de Inteligência Artificial e Big Data (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	32,84%	14,29%	18,34%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To é Gestor de Carteira do Fundo desde a sua criação. O Sr. Xie é Gestor de Carteira do Fundo desde 1 de março de 2019.

Machine Translated by Google

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X de Genômica e Biotecnologia

Código da ação: GNOM Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Genomics & Biotechnology ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Solactive Genomics ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano	**Três anos**	**Cinco anos**	**Dez anos**
$51	$160	$280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 34,03% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Solactive Genomics ("Índice Subjacente").
A política de investimento do Fundo, que prevê a alocação de 80% dos ativos, não é fundamental e exige notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo poderá emprestar títulos que representem até um terço do valor total de seus ativos (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar de novos avanços na área da ciência genómica, bem como das suas aplicações (coletivamente, "Empresas de Genómica"), conforme definido por
A Solactive AG, fornecedora do Índice Subjacente ("Fornecedora do Índice"). As Empresas de Genômica podem incluir empresas do setor de biotecnologia. Empresas do setor de biotecnologia incluem empresas envolvidas em atividades comerciais relacionadas à pesquisa, desenvolvimento, fabricação e/ou comercialização de produtos baseados em análise genética e engenharia genética.

Para ser elegível para inclusão no Índice Subjacente, uma empresa deve ser considerada pela entidade provedora do índice como uma empresa de genômica.
A empresa, se estiver envolvida em atividades comerciais que incluam, entre outras: (i) edição genética, (ii) sequenciamento genômico, (iii) desenvolvimento e teste de medicamentos/terapias genéticas e/ou (iv) genômica computacional e diagnóstico genético.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice primeiro estabelece o universo elegível utilizando as classificações setoriais da FactSet: somente empresas classificadas pela FactSet como empresas do setor de saúde são elegíveis para o Índice Subjacente. O Índice

Machine Translated by Google

Em seguida, o provedor aplica um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas com exposição direta ao setor de genômica com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, documentos regulatórios, transcrições de resultados, etc.). As empresas com melhor classificação identificadas pelo processamento de linguagem natural. O algoritmo, a partir da data de seleção, é posteriormente revisado pelo Provedor do Índice para confirmar seu envolvimento no seguinte: Atividades comerciais:

eu. *Edição genética:* Empresas que desenvolvem tecnologia para a inserção, deleção ou substituição de DNA em um local específico do genoma de um organismo.

ii. *Sequenciamento Genômico:* Empresas que se dedicam ao processo de determinar a sequência completa de DNA do genoma de um organismo.

iii. *Medicina/ Terapias Genéticas:* Empresas que buscam detectar, curar ou tratar doenças identificando e/ou modificando a expressão ou o funcionamento dos genes de um organismo.

4. *Genômica Computacional e Diagnóstico Genético:* Empresas que utilizam análises computacionais e estatísticas para decifrar informações biológicas a partir de sequências genômicas e dados relacionados.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui empresas listadas em bolsa que atendam aos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negociação mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Reino Unido e Estados Unidos. Além disso, ADRs de qualquer empresa cuja listagem principal esteja em um país que faça parte dos Mercados Emergentes também são elegíveis.

As vinte empresas com melhor classificação, identificadas pelo Provedor do Índice como detentoras de pelo menos 50% de suas receitas provenientes de atividades comerciais relacionadas à genômica (“Empresas Puramente Dedicadas à Genômica”), bem como as empresas identificadas como tendo operações comerciais primárias em atividades relacionadas à genômica, mas que atualmente não geram receita (“Empresas de Genômica em Fase de Pré-Receita”), são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Além disso, as cinco empresas com melhor classificação, identificadas pelo Provedor do Índice como detentoras de mais de 0% e menos de 50% de suas receitas provenientes de atividades comerciais relacionadas à genômica (“Empresas de Genômica Diversificadas”), também são elegíveis para inclusão. Os componentes existentes do índice são mantidos no Índice Subjacente por ordem de prioridade de ponderação, desde que permaneçam classificados e atendam aos critérios do índice, até um máximo de cinquenta componentes. Se o número total de componentes do índice for inferior a cinquenta, empresas adicionais serão adicionadas de acordo com sua classificação até que o número máximo de componentes seja atingido. O número de Empresas de Genômica Diversificadas incluídas no índice final será limitado a dez.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia modificada de ponderação por capitalização de mercado em livre circulação e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização de mercado em livre circulação busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado em livre circulação, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. Durante cada rebalanceamento, a ponderação máxima de qualquer empresa é limitada a 4%. Além disso, as Empresas de Genômica Diversificadas estão sujeitas a um limite máximo de ponderação individual de 2% e a um limite máximo de ponderação agregado de 10%. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas do setor de saúde. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 49 componentes. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice de Referência em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice de Referência. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice de Referência quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice de Referência, ou nos casos em que um título do Índice de Referência não apresente desempenho suficiente para replicar o Índice de Referência.

Machine Translated by Google

se torna temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação fiscal) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente estava concentrado no setor de biotecnologia e tinha exposição significativa ao setor de saúde. O Fundo é classificado como
"Não diversificado", o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos associados ao investimento em empresas de genômica: As empresas de genômica geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de seus produtos. Essas empresas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser
afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão novas tecnologias.
tecnologia que seja substancialmente similar ou superior à tecnologia dessas empresas. As empresas de genômica normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, e não há garantia de que os produtos ou serviços produzidos sejam de qualidade.
O sucesso dessas empresas dependerá do desempenho da área. Além disso, o campo da genômica poderá enfrentar um escrutínio regulatório crescente no futuro, o que pode limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento de empresas que a desenvolvem e/ou utilizam. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de genômica podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores poderá ter um impacto negativo na genômica.
A demanda por produtos genômicos, de forma geral e especificamente para subsegmentos, pode flutuar devido a eventos inesperados, incluindo, mas não se limitando a, crises globais de saúde como pandemias, que podem sobrecarregar os sistemas de saúde e alterar as necessidades de assistência médica. Essas flutuações de demanda podem impactar positiva ou negativamente as empresas de genômica.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Machine Translated by Google

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de biotecnologia: As empresas de biotecnologia enfrentam forte concorrência e o potencial de rápida obsolescência de produtos. Elas podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento de direitos de propriedade intelectual ou por mudanças nas regulamentações governamentais. A demanda por produtos e serviços de biotecnologia, de forma geral e específica para cada subsegmento, pode flutuar devido a eventos inesperados, incluindo, entre outros, crises globais de saúde, como pandemias, que podem sobrecarregar os sistemas de saúde e alterar as necessidades de assistência médica.
Essas flutuações na demanda podem impactar positiva ou negativamente as empresas de biotecnologia.

Riscos relacionados ao investimento no setor de saúde: O setor de saúde pode ser afetado por regulamentações e programas governamentais de saúde, aumentos ou reduções nos custos de produtos e serviços médicos, maior ênfase em serviços ambulatoriais e ações judiciais por responsabilidade civil de produtos, entre outros fatores. Muitas empresas de saúde dependem fortemente da proteção de patentes, e a expiração de uma patente pode afetar negativamente a lucratividade da empresa. As empresas de saúde estão sujeitas a forças competitivas que podem resultar em descontos de preços e podem apresentar capitalização insuficiente e serem suscetíveis à obsolescência de produtos. As empresas do setor de saúde também podem ser afetadas por circunstâncias imprevistas, incluindo, entre outras, a disseminação de doenças infecciosas que podem impactar as prioridades e os projetos de desenvolvimento de medicamentos, a dinâmica de oferta e demanda de equipamentos médicos, bem como a capacidade de receber atendimento em instalações de saúde.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade nos preços dos títulos.

Machine Translated by Google

volatilidade; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenções na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas aos investidores americanos pelas regulamentações dos EUA que regem os investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de valores mobiliários; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores americanas, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investir em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.
Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo
Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar
o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior em períodos de alta volatilidade do mercado.

Machine Translated by Google

volatilidade ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode ocorrer porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento “não diversificada” nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 (“Lei de 1940”), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação de Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação de mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, e a existência de riscos extremos podem acarretar riscos adicionais.

Machine Translated by Google

A volatilidade do mercado ou a potencial falta de ativos no Fundo, ou ainda um mercado de negociação ativo para as Cotas, podem resultar na negociação das Cotas com um ágio ou deságio significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar Cotas quando o preço de mercado estiver com ágio em relação ao VLA ou vender Cotas quando o preço de mercado estiver com deságio em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as variações no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das Cotas do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação em resposta às variações no VLA do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

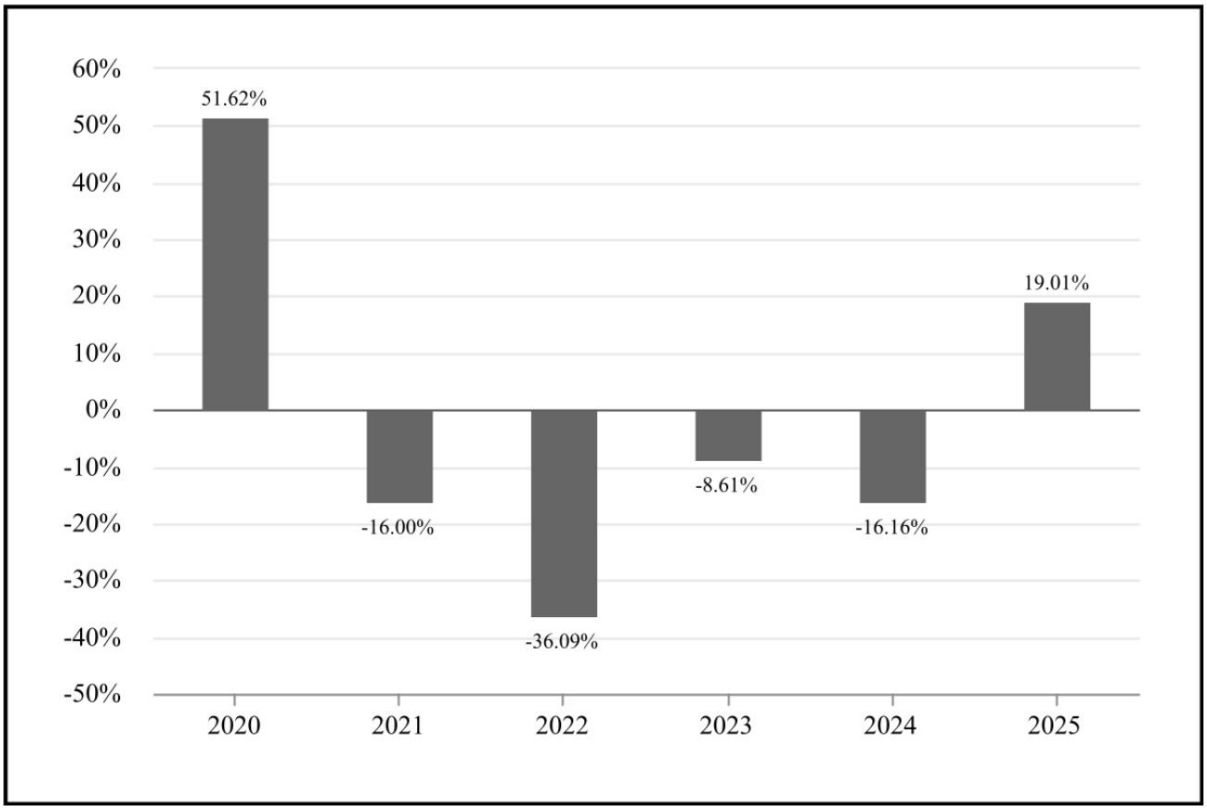
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	38,84%
Pior trimestre:	31/03/2022	-24,18%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (04/05/2019)
ETF Global X de Genômica e Biotecnologia:			
Retorno antes dos impostos	19,01%	-13,31%	-4,05%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	18,39%	-13,40%	-4,13%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	11,26%	-9,41%	-3,02%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	12,28%
Índice de Genômica Solactive (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	19,38%	-12,91%	-3,57%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

Machine Translated by Google

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X Cloud Computing

Código da ação: CLOU Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Cloud Computing ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Indxx Global Cloud Computing ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações (“Ações”) do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,68%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,68%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano:	**Três anos** $218	**Cinco anos**	**Dez anos**
US$ 69		$379	$ 847

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 12,34% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Indxx Global Cloud Computing ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos representando até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar da crescente adoção da tecnologia de computação em nuvem, incluindo, entre outras, empresas cujo negócio principal seja a oferta de Software como Serviço ("SaaS"), Plataforma como Serviço ("PaaS"), Infraestrutura como Serviço ("IaaS"), espaço de armazenamento de servidores gerenciados e fundos de investimento imobiliário (REITs) de data centers, e/ou infraestrutura e hardware de computação em nuvem e de borda (coletivamente, "Empresas de Computação em Nuvem"), conforme definido pela Indxx LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice primeiro identifica os setores da FactSet relacionados à computação em nuvem.
As empresas desses setores, na data de seleção, são analisadas mais detalhadamente pelo Provedor do Índice com base na receita relacionada a atividades de computação em nuvem. Para ser elegível para o Índice Subjacente, uma empresa é considerada pelo Provedor do Índice como uma Empresa de Computação em Nuvem se gerar pelo menos 50% de sua receita com atividades de computação em nuvem, conforme determinado pelo Provedor do Índice. O Provedor do Índice classifica como Empresas de Computação em Nuvem aquelas que (i)

Machine Translated by Google

(i) licenciar e fornecer software pela internet por meio de assinatura (SaaS); (ii) fornecer uma plataforma para a criação de aplicativos de software que são entregues pela internet (PaaS); (iii) fornecer infraestrutura de computação virtualizada pela internet, incluindo empresas de Banco de Dados como Serviço ou empresas que fornecem soluções baseadas em nuvem para gerenciamento de dados por assinatura (IaaS); (iv) possuir e gerenciar instalações que os clientes usam para armazenar dados e servidores, incluindo REITs de data centers; e/ou (v) fabricar ou distribuir componentes de infraestrutura e/ou hardware usados em atividades de computação em nuvem e de borda, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Além disso, empresas que geram pelo menos US$ 500 milhões em receita com o fornecimento de serviços públicos
Infraestrutura em nuvem (mas que represente menos de 50% de sua receita total) é elegível para inclusão no Índice Subjacente.
As empresas estão sujeitas a um limite de ponderação individual de 2% e a um limite de ponderação agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos).
(conforme definido pelo provedor do índice) igual ou superior a US$ 2 milhões para ser elegível para inclusão no índice subjacente.
Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Global de Computação em Nuvem da Indxx: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Peru, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas de tecnologia da informação. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 37 componentes. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência estava concentrado nos setores de serviços de TI e software e tinha exposição significativa ao setor de tecnologia da informação. O Fundo é classificado como “não diversificado”, o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é...

Machine Translated by Google

Trata-se de um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Risco de Investimento em Ações Imobiliárias e Fundos de Investimento Imobiliário (FIIs): O Fundo pode ter exposição a empresas que investem em imóveis, como os FIIs, o que expõe os investidores do Fundo aos riscos inerentes à posse direta de imóveis, bem como aos riscos específicos relacionados à forma como as empresas imobiliárias são organizadas e operadas. O setor imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais, e caracterizado por intensa concorrência e excesso de construção periódico. Muitas empresas imobiliárias, incluindo os FIIs, utilizam alavancagem (e algumas podem estar altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros. As ações imobiliárias e os FIIs também podem ser impactados negativamente por desastres naturais ou ambientais, como terremotos, incêndios, inundações, furacões, tsunamis e outros fenômenos climáticos severos.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Computação em Nuvem: Empresas de computação em nuvem podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de produtos. Elas também podem ser ameaçadas por ofertas de produtos concorrentes baseadas em inteligência artificial. Além disso, muitas empresas de computação em nuvem armazenam informações confidenciais de consumidores e podem ser alvo de ataques cibernéticos e outros tipos de roubo, o que pode ter um impacto negativo sobre elas. Como resultado, as empresas de computação em nuvem podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais e estar sujeitas a supervisão regulatória adicional em relação a questões de privacidade e risco de segurança cibernética. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. As empresas de computação em nuvem podem ser impactadas negativamente por interrupções no serviço causadas por falhas de hardware ou software, ou por interrupções ou atrasos no serviço de provedores de hospedagem e manutenção de data centers terceirizados. Empresas de computação em nuvem, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem fortemente de tecnologia. Os clientes e/ou fornecedores de

As empresas de computação em nuvem podem estar concentradas em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de computação em nuvem. Essas empresas podem adotar práticas monopolistas que as sujeitariam a níveis mais elevados de fiscalização regulatória e/ou a possíveis desmembramentos no futuro, o que poderia afetar gravemente a viabilidade dessas empresas.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Machine Translated by Google

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a rápidas mudanças nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência programada, regulamentação governamental e aumento da concorrência. Essas empresas são particularmente vulneráveis à dificuldade ou atraso na obtenção de financiamento ou aprovação regulatória, além de serem altamente dependentes de patentes e direitos de propriedade intelectual.
Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços de TI: O setor de serviços de TI pode ser significativamente afetado por pressões competitivas, como desenvolvimentos tecnológicos, preços fixos e a capacidade de atrair e reter funcionários qualificados, e o sucesso das empresas do setor está sujeito à demanda contínua por serviços de TI.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de software: A indústria de software pode ser significativamente afetada pela intensa concorrência, preços agressivos, inovações tecnológicas e obsolescência de produtos. Empresas do setor de software de aplicativos, em particular, também podem ser afetadas negativamente pela queda ou flutuação das taxas de renovação de assinaturas de seus produtos e serviços, o que pode impactar negativamente as margens de lucro. Empresas do setor de software de sistemas podem ser afetadas negativamente, entre outros fatores, por vulnerabilidades de segurança reais ou percebidas em seus produtos e serviços, o que pode resultar em ações judiciais individuais ou coletivas, ações de fiscalização estaduais ou federais e outros custos de remediação.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações dos EUA que regem investimentos estrangeiros; e taxas de transação mais elevadas.

Machine Translated by Google

e custos de custódia e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de valores mobiliários; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investir em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.
Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo
Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar
o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Machine Translated by Google

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação. ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento “não diversificada” nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 (“Lei de 1940”), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Machine Translated by Google

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

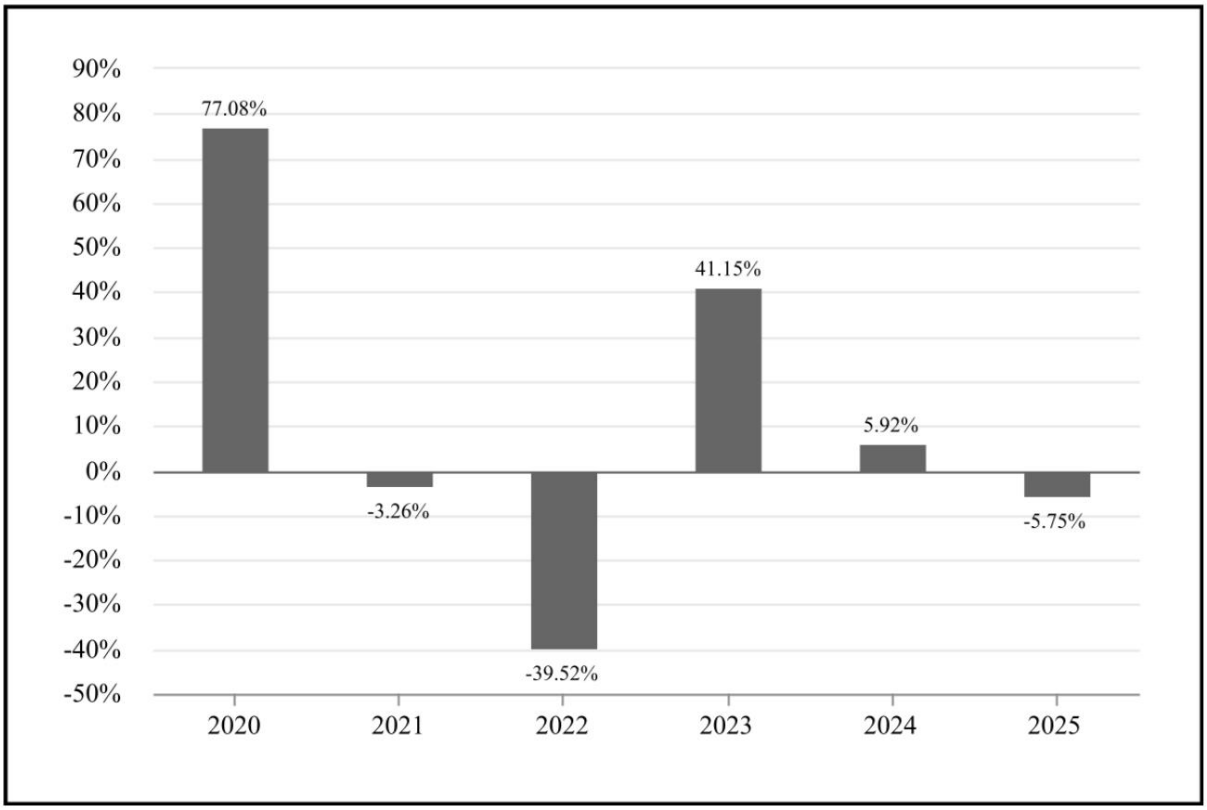
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	46,55%
Pior trimestre:	30/06/2022	-24,98%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (04/12/2019)
ETF Global X Cloud Computing:			
Retorno antes dos impostos	-5,75%	-3,79%	6,50%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	-5,75%	-3,87%	6,43%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	-3,41%	-2,82%	5,16%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	12,24%
Índice Indxx Global Cloud Computing (USD) (NR) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	-5,12%	-3,16%	7,18%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

Machine Translated by Google

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X de Cibersegurança

Código da ação: BUG Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Cybersecurity ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Indxx Cybersecurity ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano	**Três anos**	**Cinco anos**	**Dez anos**
$51	$160	$280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 35,93% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice de Segurança Cibernética Indxx ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente. O Fundo também investirá, em circunstâncias normais, pelo menos 80% de seus ativos líquidos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em Empresas de Segurança Cibernética (conforme definido abaixo) e em ADRs e GDRs baseados nesses títulos. As políticas de investimento de 80% do Fundo não são fundamentais e exigem notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possam ser alteradas. O Fundo poderá emprestar títulos representando até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar da crescente adoção de tecnologia de cibersegurança, incluindo, entre outras, empresas cuja atividade principal seja o desenvolvimento e a gestão de protocolos de segurança que previnam intrusões e ataques a sistemas, redes, aplicações, computadores e dispositivos móveis (coletivamente, "Empresas de Cibersegurança"), conforme determinado pela Indxx LLC, fornecedora do Índice Subjacente ("Fornecedora do Índice").

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice primeiro identifica os setores da FactSet relacionados à cibersegurança. As empresas dentro desses setores da FactSet, na data da seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice com base na receita.
relacionadas a atividades de cibersegurança. Para ser elegível para o Índice Subjacente como uma Empresa de Cibersegurança, uma empresa deve gerar pelo menos 50% de sua receita com atividades de cibersegurança, que o Provedor do Índice classifica como desenvolvimento e

Machine Translated by Google

Gerenciamento de protocolos de segurança para prevenir intrusões e ataques a sistemas, redes, aplicativos, computadores e dispositivos móveis.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos seis meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice) igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente.
Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Peru, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos.

O índice subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para a ponderação de cada título individual. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas com maior capitalização de mercado e, assim, aumenta a exposição a outras empresas.
O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes são principalmente empresas de média capitalização. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente era composto por 29 empresas. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência estava concentrado no setor de software e tinha exposição significativa ao setor de tecnologia da informação. O Fundo é classificado como “não diversificado”, o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Machine Translated by Google

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Cibersegurança: Empresas de cibersegurança podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de produtos. Elas podem ser afetadas negativamente por regulamentações e ações governamentais, e podem estar sujeitas a supervisão regulatória adicional em relação a questões de privacidade e riscos de cibersegurança. Além disso, podem ser afetadas negativamente pela queda ou flutuação das taxas de renovação de assinaturas de seus produtos e serviços, o que pode impactar negativamente as margens de lucro. Essas empresas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem...

A perda ou o comprometimento desses direitos podem afetar negativamente as empresas de cibersegurança. Empresas de cibersegurança, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que aquelas que não dependem tanto de tecnologia. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de cibersegurança podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de cibersegurança. Enfrentar ameaças cibernéticas em meio ao crescente trabalho remoto pode representar desafios para essas empresas.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Machine Translated by Google

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a rápidas mudanças nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência programada, regulamentação governamental e aumento da concorrência. Essas empresas são particularmente vulneráveis à dificuldade ou atraso na obtenção de financiamento ou aprovação regulatória, além de serem altamente dependentes de patentes e direitos de propriedade intelectual.
Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de software: A indústria de software pode ser significativamente afetada pela intensa concorrência, preços agressivos, inovações tecnológicas e obsolescência de produtos. Empresas do setor de software de aplicativos, em particular, também podem ser afetadas negativamente pela queda ou flutuação das taxas de renovação de assinaturas de seus produtos e serviços, o que pode impactar negativamente as margens de lucro. Empresas do setor de software de sistemas podem ser afetadas negativamente, entre outros fatores, por vulnerabilidades de segurança reais ou percebidas em seus produtos e serviços, o que pode resultar em ações judiciais individuais ou coletivas, ações de fiscalização estaduais ou federais e outros custos de remediação.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Machine Translated by Google

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo
Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar
o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação. ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento “não diversificada” nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 (“Lei de 1940”), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros.

Machine Translated by Google

Processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para aqueles riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

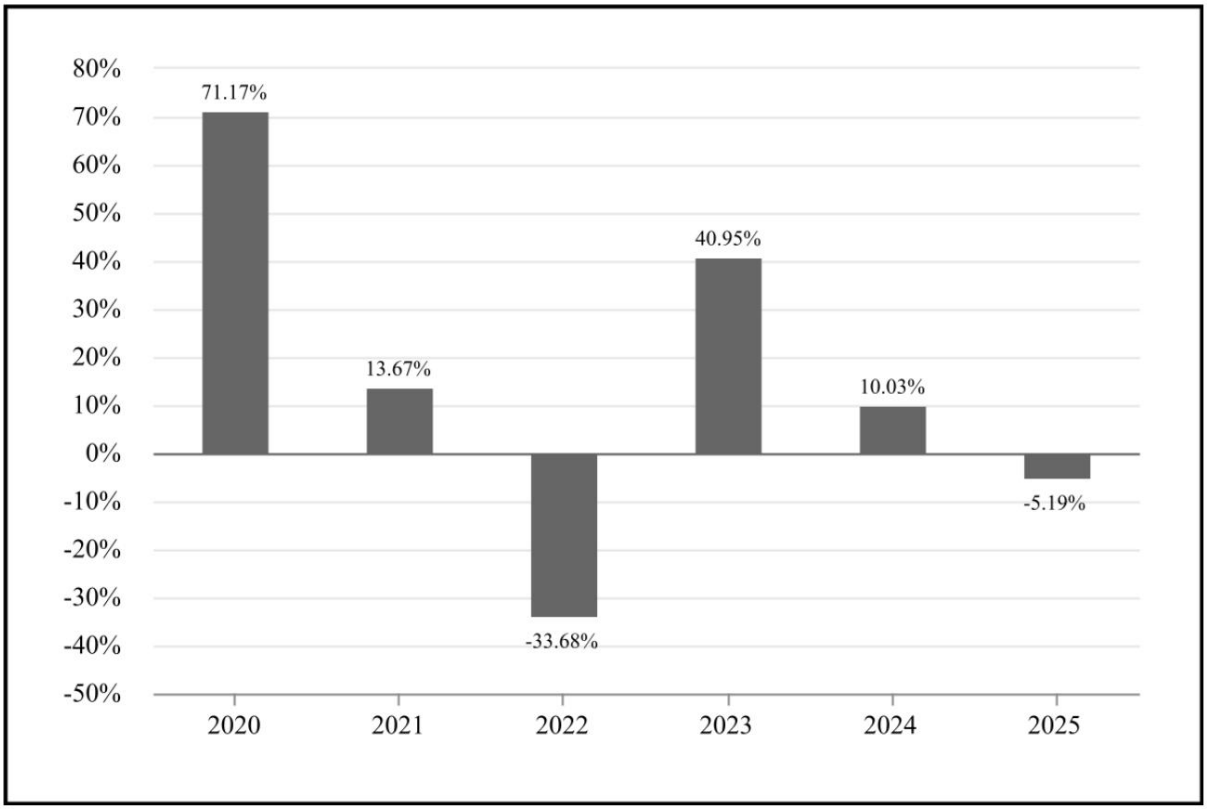
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

Machine Translated by Google

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	32,85%
Pior trimestre:	30/06/2022	-20,48%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (25/10/2019)
ETF Global X Cybersecurity:			
Retorno antes dos impostos	-5,19%	2,08%	12,40%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	-5,20%	1,96%	12,25%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	-3,07%	1,58%	10,01%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	12,79%
Índice de cibersegurança Indxx (NR) (USD)2 (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	-4,71%	2,54%	12,74%

Machine Translated by Google

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

2 *O desempenho histórico do índice reflete um recálculo do índice pelo provedor do índice em 28 de janeiro de 2025.*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Temático Global X Dorsey Wright

Código da ação: GXDW Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O Global X Dorsey Wright Thematic ETF (o "Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Nasdaq Dorsey Wright Thematic RotationTM Total Return Index (o "Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	0,50%

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento
tem um retorno de 5% ao ano e as despesas operacionais do Fundo permanecem as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou
Com base nessas premissas, seus custos seriam menores:

Um ano	**Três anos**	**Cinco anos**	**Dez anos**
$51	$160	$280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 191,21% do valor médio de sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Nasdaq Dorsey Wright Thematic Rotation™ Total Return Index (o "Índice Subjacente"). A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente busca proporcionar ampla exposição a estratégias temáticas utilizando um portfólio de fundos negociados em bolsa ("ETFs") emitidos pela Global X Funds® que visam um tema específico ou que possuem uma alocação significativamente maior em um tema específico (cada um, um "ETF Subjacente"), conforme determinado pelo Provedor do Índice (conforme definido abaixo). O Índice Subjacente aloca pesos iguais entre os cinco ETFs Subjacentes com melhor classificação na Matriz de Força Relativa Nasdaq Dorsey Wright, uma metodologia quantitativa proprietária baseada em momentum, desenvolvida pela Nasdaq, Inc., provedora do Índice Subjacente (o "Provedor do Índice"). "Força relativa" mede o desempenho de um ativo em relação ao de outros ativos, índices de referência ou índices de mercado amplos. Ao determinar a força relativa, o Provedor do Índice leva em consideração uma variedade de dados para rastrear os padrões históricos de desempenho dos preços dos ativos dos ETFs Subjacentes em diversos períodos. O Índice Subjacente mede a força relativa de cada ETF Subjacente em comparação com outros ETFs Subjacentes. O índice é avaliado mensalmente, utilizando os dados da Matriz de Força Relativa da Nasdaq Dorsey Wright referentes ao fechamento do último dia de negociação do mês, para determinar os cinco ETFs subjacentes com melhor classificação. Caso haja alguma adição ou exclusão do índice subjacente, o

Machine Translated by Google

O índice subjacente é reequilibrado para que os componentes tenham pesos iguais. O cronograma periódico de reequilíbrio e reconstituição do índice subjacente pode fazer com que o fundo apresente uma taxa de rotatividade de carteira mais elevada.

O Índice Subjacente é construído a partir do universo elegível de ETFs Subjacentes, conforme determinado pelo Provedor do Índice. A partir de Em 31 de janeiro de 2026, os ETFs subjacentes elegíveis para inclusão no Índice Subjacente são: Global X Aging Population ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Artificial Intelligence & Technology ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Clean Water ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Cybersecurity ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Defense Tech ETF, Global X E-commerce ETF, Global X FinTech ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X HealthTech ETF, Global X Hydrogen ETF, Global X Infrastructure Development ex-US ETF, Global X Internet of Things ETF, Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X Millennial Consumer ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF, Global X Social Media ETF, Global X US Electrification ETF, Global X US

ETF de Desenvolvimento de Infraestrutura, ETF Global X de Videogames e Esports.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo (a "Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente está concentrado. Na medida em que o Fundo investe uma parcela significativa de seus ativos em uma determinada jurisdição ou setor de investimento, ele pode estar exposto aos riscos associados a essa jurisdição ou setor de investimento. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente apresentava exposição significativa aos setores de serviços de comunicação e consumo discricionário.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Machine Translated by Google

Risco de Investimento em ETFs: Espera-se que o Fundo detenha principalmente ETFs para obter exposição a determinadas classes de ativos. Consequentemente, o Fundo estará sujeito aos mesmos riscos dos ETFs subjacentes. Embora os riscos de possuir ações de um ETF subjacente geralmente reflitam os riscos de possuir os títulos subjacentes do índice que o ETF foi projetado para replicar, a falta de liquidez em um ETF subjacente pode resultar em maior volatilidade do seu valor em comparação com os títulos subjacentes da carteira. Como o valor das ações de um ETF subjacente depende da demanda do mercado, o Gestor pode não conseguir liquidar as participações do Fundo nessas ações no momento mais oportuno, afetando negativamente o desempenho do Fundo. Um ETF subjacente pode apresentar erro de rastreamento em relação ao índice que replica, o que pode contribuir para o erro de rastreamento do Fundo. Além disso, as ações de um ETF subjacente podem ser negociadas com ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV). Os ETFs subjacentes nos quais o Fundo investe podem não ser diversificados de acordo com a Lei de 1940. Isso significa que não há restrição, nos termos da Lei de 1940, sobre o quanto o ETF subjacente pode investir em títulos de um único emissor. Portanto, o valor das ações do ETF subjacente pode ser volátil e flutuar mais do que o valor das ações de um fundo diversificado que investe em uma gama mais ampla de títulos. Se um ETF subjacente não atingir seu objetivo de investimento, o valor do investimento do Fundo poderá diminuir, afetando negativamente o desempenho do Fundo.

Além disso, os investimentos em títulos de ETFs subjacentes podem envolver a duplicação de certas despesas. O Fundo pagará comissões de corretagem relacionadas à compra e venda de ações dos ETFs subjacentes, o que pode resultar em maiores despesas para o Fundo. Ao investir em um ETF subjacente, o Fundo torna-se acionista deste. Consequentemente, os acionistas do Fundo arcam indiretamente com a parte proporcional do Fundo em certas taxas e despesas pagas indiretamente pelos acionistas do ETF subjacente, além das taxas e despesas que os acionistas do Fundo arcam indiretamente em relação às próprias operações do Fundo. Ademais, alguns dos ETFs subjacentes podem manter posições de portfólio comuns, reduzindo assim os benefícios da diversificação de um estilo de alocação de ativos.

A lista completa de cada ETF subjacente detido pelo Fundo pode ser consultada diariamente no site do Fundo. Cada investidor deve analisar a descrição completa dos principais riscos de cada ETF subjacente antes de investir no Fundo.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas Temáticas: Os investimentos do Fundo em emissores associados a determinados temas econômicos limitarão a exposição do Fundo a certos emissores, setores, regiões e países, podendo impactar o desempenho do Fundo dependendo da popularidade ou desvalorização desses investimentos. O Fundo depende do Provedor do Índice para identificar investimentos para inclusão no Índice Subjacente que reflitam determinados temas. Além disso, os investimentos incluídos no Índice Subjacente podem apresentar desempenho inferior a outros investimentos temáticos semelhantes. Empresas focadas em atividades comerciais em temas econômicos emergentes normalmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de produtos, e os modelos de negócios empregados por empresas focadas em um tema econômico específico podem não se mostrar bem-sucedidos.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em prejuízos financeiros.

Machine Translated by Google

perdas, impedimentos à negociação, incapacidade dos acionistas do Fundo de realizar negócios, violações das leis de privacidade aplicáveis e outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços de comunicação: As empresas do setor de serviços de comunicação podem ser afetadas pela concorrência do setor, necessidades substanciais de capital, regulamentação governamental, ciclicidade das receitas e lucros, obsolescência de produtos e serviços de comunicação devido ao avanço tecnológico, uma potencial diminuição da renda disponível dos indivíduos-alvo e mudanças nos gostos e interesses dos consumidores.

Riscos relacionados ao investimento no setor de consumo discricionário: O setor de consumo discricionário pode ser afetado por mudanças nas economias nacionais e internacionais, taxas de câmbio e de juros, inflação, concorrência, renda disponível e preferências dos consumidores, tendências sociais e campanhas de marketing.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento na China: Investimentos em títulos chineses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da China. A China pode estar sujeita a consideráveis graus de instabilidade econômica, política e social. Preocupações com os crescentes níveis de endividamento público e familiar podem impactar a estabilidade da economia chinesa. Apesar das reformas econômicas e de mercado das últimas décadas, o controle do governo chinês sobre certos setores e empresas, bem como a significativa regulamentação de investimentos e da indústria, são generalizados.
As empresas chinesas estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura.
A instabilidade social interna ou confrontos com outros países, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, podem perturbar o desenvolvimento econômico na China e resultar em um risco maior de flutuações cambiais, instabilidade da conversibilidade da moeda, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais elevadas.

A economia chinesa é altamente dependente do comércio. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta a atividades cibernéticas chinesas reais ou alegadas), ou uma recessão em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa.

A China tem enfrentado problemas de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, há alegações de que a China participou de ciberataques patrocinados pelo Estado contra empresas e governos estrangeiros.

Machine Translated by Google

Respostas reais e potenciais a tais atividades, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ciberataques contra o governo chinês ou empresas chinesas, podem impactar a economia da China e as empresas chinesas nas quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo. As empresas chinesas, incluindo aquelas listadas em bolsas de valores americanas, não estão sujeitas ao mesmo nível de exigências regulatórias, normas contábeis ou supervisão de auditoria que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas, e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido a expropriação, nacionalização, confisco de ativos e propriedades e/ou imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, muitas empresas chinesas listadas em bolsas de valores americanas utilizam entidades de interesse variável ("EIVs") em sua estrutura devido a restrições à propriedade estrangeira. Qualquer alteração nas operações das entidades em uma estrutura VIE, no status dos acordos contratuais VIE ou no ambiente legal ou regulatório na China pode resultar em perdas significativas, e possivelmente permanentes e/ou totais, para investimentos em emissores VIE.

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento na Coreia do Sul: Investimentos em emissores sul-coreanos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da Coreia do Sul. Além disso, os desenvolvimentos econômicos e políticos dos países vizinhos da Coreia do Sul, ou potenciais hostilidades com a Coreia do Norte, podem ter um efeito adverso sobre a economia sul-coreana. A economia sul-coreana é fortemente dependente das exportações comerciais, especialmente com outros países asiáticos e com os EUA. Condições que enfraqueçam a demanda por exportações sul-coreanas importantes, bem como interrupções ou reduções na atividade comercial, podem levar a declínios no crescimento econômico.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.

Machine Translated by Google

Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Portfólio Limitado: Como o Fundo pode deter posições significativas nos ETFs subjacentes, um aumento ou diminuição no valor das ações ou participações emitidas por esses veículos terá um impacto maior no valor e no retorno total do Fundo.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados. Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco da Carteira Modelo: O Índice Subjacente utiliza uma metodologia proprietária para determinar a alocação dos títulos nos quais o Fundo investe. Os investimentos selecionados por meio de uma metodologia proprietária (ou seja, modelo quantitativo) podem apresentar desempenho diferente do mercado como um todo ou do desempenho esperado. Não há garantia de que o uso de um modelo irá permitir que o Fundo alcance retornos positivos ou supere o mercado.

Risco da Estratégia de Momentum: O Índice Subjacente utiliza uma metodologia quantitativa baseada em momentum para determinar suas alocações aos ETFs Subjacentes nos quais o Fundo investe. Momentum é uma estratégia de investimento que se baseia na tendência dos ativos de apresentarem tendências persistentes de desempenho de preços ao longo do tempo. Os ETFs Subjacentes são removidos do Índice Subjacente somente quando seu desempenho se torna significativamente inferior ao dos demais membros da carteira de ETFs Subjacentes elegíveis, considerando sua força relativa. Um novo ETF Subjacente é adicionado ao Índice Subjacente apenas quando um ETF Subjacente existente no Índice Subjacente é removido. O momentum pode sofrer mudanças rápidas e, como resultado, o Fundo pode estar exposto a tendências de baixa e/ou volatilidade de mercado.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Na medida em que esses Participantes Autorizados deixem de operar ou se tornem incapazes de processar ordens de criação e/ou resgate, como em alguns casos, o Fundo poderá ser afetado.

Machine Translated by Google

Em situações de estresse no mercado, as ações podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu valor patrimonial líquido (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer paralisações de negociação e/ou exclusão da bolsa de valores.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

Risco de Rotatividade: O Fundo pode realizar negociações frequentes e ativas, o que pode aumentar significativamente a taxa de rotatividade da carteira. Em alguns momentos, a taxa de rotatividade da carteira do Fundo pode ser substancialmente superior a 100%. Por exemplo, uma taxa de rotatividade de 300% equivale à compra e venda de todos os títulos do Fundo três vezes ao longo de um ano. Uma alta taxa de rotatividade da carteira resultaria em altos custos de corretagem para o Fundo, podendo resultar em impostos mais elevados quando as ações forem mantidas em uma conta tributável e em um desempenho inferior do Fundo.

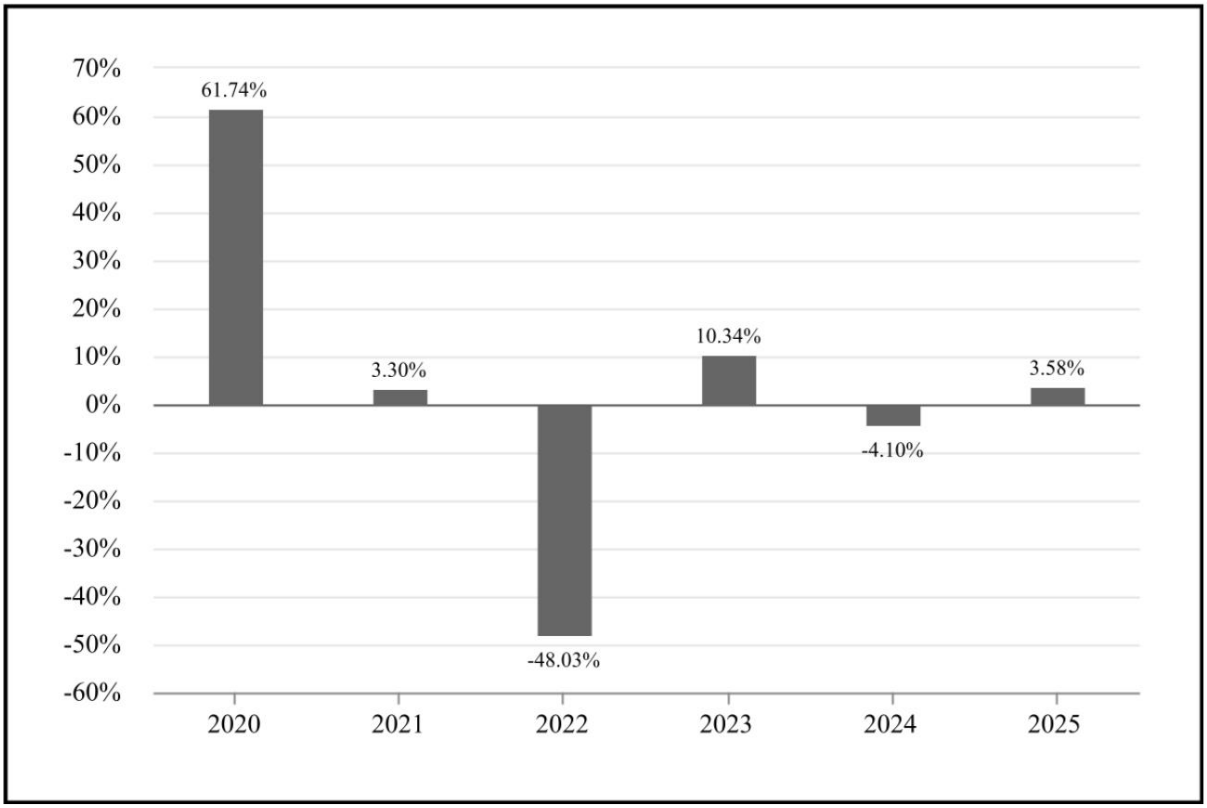
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	40,24%
Pior trimestre:	30/06/2022	-21,64%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (25/10/2019)
ETF Temático Global X Dorsey Wright:			
Retorno antes dos impostos	3,58%	-10,06%	0,47%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	3,15%	-10,48%	0,05%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	2,27%	-7,34%	0,26%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	12,79%
Índice de Retorno Total Nasdaq Dorsey Wright Thematic Rotation™ (TR)2 (Os retornos indexados não refletem a dedução de taxas, despesas ou impostos)	-4,47%	-1,93%	-0,37%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

Machine Translated by Google

[2] *A partir de 1º de abril de 2025, o Fundo alterou seu Índice Subjacente do Solactive Thematic Growth Index para o Nasdaq Dorsey Wright Thematic Rotation™ Total Return Index. O desempenho reflete o desempenho do Solactive Thematic Growth Index até 31 de março de 2025 e do Nasdaq Dorsey Wright Thematic Rotation™ Total Return Index a partir dessa data.*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X Video Games & Esports

Código da ação: HERO Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Video Games & Esports ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Solactive Video Games & Esports ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações (“Ações”) do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano	**Três anos**	**Cinco anos**	**Dez anos**
$51	$160	$280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 30,12% do valor médio de sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Solactive Video Games & Esports ("Underlying").
Índice”) e em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”) com base nos títulos do Índice Subjacente. O Fundo também investirá, em circunstâncias normais, pelo menos 80% de seus ativos líquidos, mais empréstimos.
Para fins de investimento (se houver), em empresas de videogames e eSports (conforme definido abaixo) e em ADRs e GDRs baseados nesses títulos. As políticas de investimento do Fundo, que representam 80% do total, não são fundamentais e exigem notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possam ser alteradas. O Fundo poderá emprestar títulos que representem até um terço do valor total de seus ativos (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar do aumento do consumo relacionado com videojogos e esports, incluindo empresas cujo negócio principal seja o desenvolvimento/publicação de videojogos, a distribuição e transmissão de conteúdo de videojogos e esports, a operação/propriedade de ligas/equipas de esports e a produção de hardware para videojogos/esports (coletivamente, "Empresas de Videojogos e Esports"), conforme definido pela Solactive AG, fornecedora do Índice Subjacente ("Fornecedora do Índice").

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que examina documentos, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, documentos regulatórios, transcrições de resultados, etc.) em busca de palavras-chave que descrevam o tema do índice, para identificar e classificar empresas com exposição direta aos videogames e

Machine Translated by Google

Indústria de eSports. As empresas identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice com base na receita relacionada a videogames e atividades de eSports. Para ser elegível para o Índice Subjacente, uma empresa é considerada pelo Provedor do Índice como uma Empresa de Videogames e ESports se gerar pelo menos 50% de sua receita com videogames e atividades de eSports, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Empresas de Videogames e ESports são aquelas que (i) desenvolvem e/ou publicam videogames, (ii) facilitam a transmissão ou distribuição de conteúdo de videogames e/ou eSports, (iii) operam e/ou possuem ligas competitivas de eSports e/ou equipes competitivas de eSports e/ou (iv) produzem hardware usado em videogames e/ou eSports, incluindo realidade aumentada e virtual.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Coreia do Sul, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente era composto por 42 empresas. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência estava concentrado no setor de entretenimento e tinha exposição significativa ao setor de serviços de comunicação. O Fundo é classificado como “não diversificado”, o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investime

Machine Translated by Google

bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("DIA").

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Videogames e Esports: Empresas de videogames e esports podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de produtos. Elas podem depender de um ou poucos produtos ou franquias para uma parcela significativa de sua receita e lucros. Também podem estar sujeitas a mudanças nas preferências do consumidor, incluindo preferências em relação a plataformas de consoles de jogos e alterações nos gastos discricionários do consumidor. Empresas de videogames e esports podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais e estar sujeitas a supervisão regulatória adicional em relação a questões de privacidade e riscos de segurança cibernética. Recentemente, essas empresas têm enfrentado maior escrutínio regulatório, e alguns órgãos reguladores, por vezes, suspenderam a emissão de licenças para novos videogames ou limitaram o horário em que os videogames podem ser jogados. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. Além disso, interrupções no serviço causadas por falhas de hardware ou software podem impactar negativamente as empresas de videogames e esports. Empresas de videogames e eSports, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem tanto de tecnologia. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de videogames e eSports podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de videogames e eSports.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.

Machine Translated by Google

As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços de comunicação: As empresas do setor de serviços de comunicação podem ser afetadas pela concorrência do setor, necessidades substanciais de capital, regulamentação governamental, ciclicidade das receitas e lucros, obsolescência de produtos e serviços de comunicação devido ao avanço tecnológico, uma potencial diminuição da renda disponível dos indivíduos-alvo e mudanças nos gostos e interesses dos consumidores.

Riscos relacionados ao investimento na indústria do entretenimento: As empresas de entretenimento podem ser impactadas pelos altos custos de pesquisa e desenvolvimento de novos conteúdos e serviços, em um esforço para se manterem relevantes em um setor altamente competitivo, e os produtos de entretenimento podem enfrentar o risco de rápida obsolescência. As empresas de entretenimento estão sujeitas a riscos que incluem a ciclicidade das receitas e lucros, a mudança de gostos e interesses em voga e a diminuição da renda disponível de seus consumidores-alvo. As vendas de conteúdo por meio de formatos físicos e serviços tradicionais de distribuição podem ser substituídas por novos mecanismos de distribuição, como a tecnologia de streaming, e é possível que esses novos mecanismos também se tornem obsoletos com o tempo. A indústria do entretenimento é regulamentada, e mudanças nas regras relativas à publicidade e ao conteúdo produzido pelas empresas de entretenimento podem aumentar os custos gerais de produção e distribuição. As empresas do setor de entretenimento já enfrentaram, por vezes, crescente pressão regulatória, o que atrasou ou proibiu o lançamento de conteúdo de entretenimento.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e comércio.

Machine Translated by Google

disputas com parceiros comerciais importantes. Os títulos em que o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos decorrentes de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento na China: Investimentos em títulos chineses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da China. A China pode estar sujeita a consideráveis graus de instabilidade econômica, política e social. Preocupações com os crescentes níveis de endividamento público e familiar podem impactar a estabilidade da economia chinesa. Apesar das reformas econômicas e de mercado das últimas décadas, o controle do governo chinês sobre certos setores e empresas, bem como a significativa regulamentação de investimentos e da indústria, são generalizados.
As empresas chinesas estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura.
A instabilidade social interna ou confrontos com outros países, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, podem perturbar o desenvolvimento econômico na China e resultar em um risco maior de flutuações cambiais, instabilidade da conversibilidade da moeda, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais elevadas.

A economia chinesa é altamente dependente do comércio. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta a atividades cibernéticas chinesas reais ou alegadas), ou uma recessão em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa.

A China tem enfrentado problemas de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, há alegações de que a China participou de ciberataques patrocinados pelo Estado contra empresas e governos estrangeiros.
Respostas reais e potenciais a tais atividades, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ciberataques contra o governo chinês ou empresas chinesas, podem impactar a economia da China e as empresas chinesas nas quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo. As empresas chinesas, incluindo aquelas listadas em bolsas de valores americanas, não estão sujeitas ao mesmo nível de exigências regulatórias, normas contábeis ou supervisão de auditoria que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas, e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido a expropriação, nacionalização, confisco de ativos e propriedades e/ou imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, muitas empresas chinesas listadas em bolsas de valores americanas utilizam entidades de interesse variável ("EIVs") em sua estrutura devido a restrições à propriedade estrangeira. Qualquer alteração nas operações das entidades em uma estrutura VIE, no status dos acordos contratuais VIE ou no ambiente legal ou regulatório na China pode resultar em perdas significativas, e possivelmente permanentes e/ou totais, para investimentos em emissores VIE.

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento no Japão: Investimentos em emissores japoneses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de valores mobiliários e econômicos específicos do Japão. A economia japonesa pode estar sujeita a consideráveis graus de instabilidade econômica, política e social, o que poderia ter um impacto negativo sobre os títulos japoneses. A economia japonesa é fortemente dependente do comércio internacional, da importação de petróleo e outras commodities e de uma base consistente de investidor

Machine Translated by Google

Políticas governamentais que apoiam suas exportações. Mudanças nas regulamentações governamentais sobre comércio, diminuição das importações ou exportações e/ou uma recessão econômica no Japão podem causar a queda do valor dos investimentos do Fundo. Recessões nas economias de importantes parceiros comerciais, como os EUA, a China e/ou países do Sudeste Asiático, incluindo instabilidade econômica, política ou social nesses países, também podem ter um impacto negativo na economia japonesa.
Além disso, o Japão está sujeito ao risco de desastres naturais, como terremotos, erupções vulcânicas, tufões e tsunamis, que podem afetar negativamente o Fundo. As relações do Japão com os países vizinhos têm sido tensas em alguns momentos, e relações tensas com seus vizinhos ou parceiros comerciais podem causar incerteza nos mercados japoneses e afetar adversamente a economia japonesa como um todo.

Riscos de Investimento na Coreia do Sul: Investimentos em emissores sul-coreanos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da Coreia do Sul. Além disso, os desenvolvimentos econômicos e políticos dos países vizinhos da Coreia do Sul, ou potenciais hostilidades com a Coreia do Norte, podem ter um efeito adverso sobre a economia sul-coreana. A economia sul-coreana é fortemente dependente das exportações comerciais, especialmente com outros países asiáticos e com os EUA. Condições que enfraqueçam a demanda por exportações sul-coreanas importantes, bem como interrupções ou reduções na atividade comercial, podem levar a declínios no crescimento econômico.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Machine Translated by Google

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento "não diversificada" nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 ("Lei de 1940"), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento da garantia em dinheiro recebida. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos em

Machine Translated by Google

Caso o empréstimo não seja votado pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga resgatar os títulos em tempo suficiente para votar em questões relevantes por procuração.

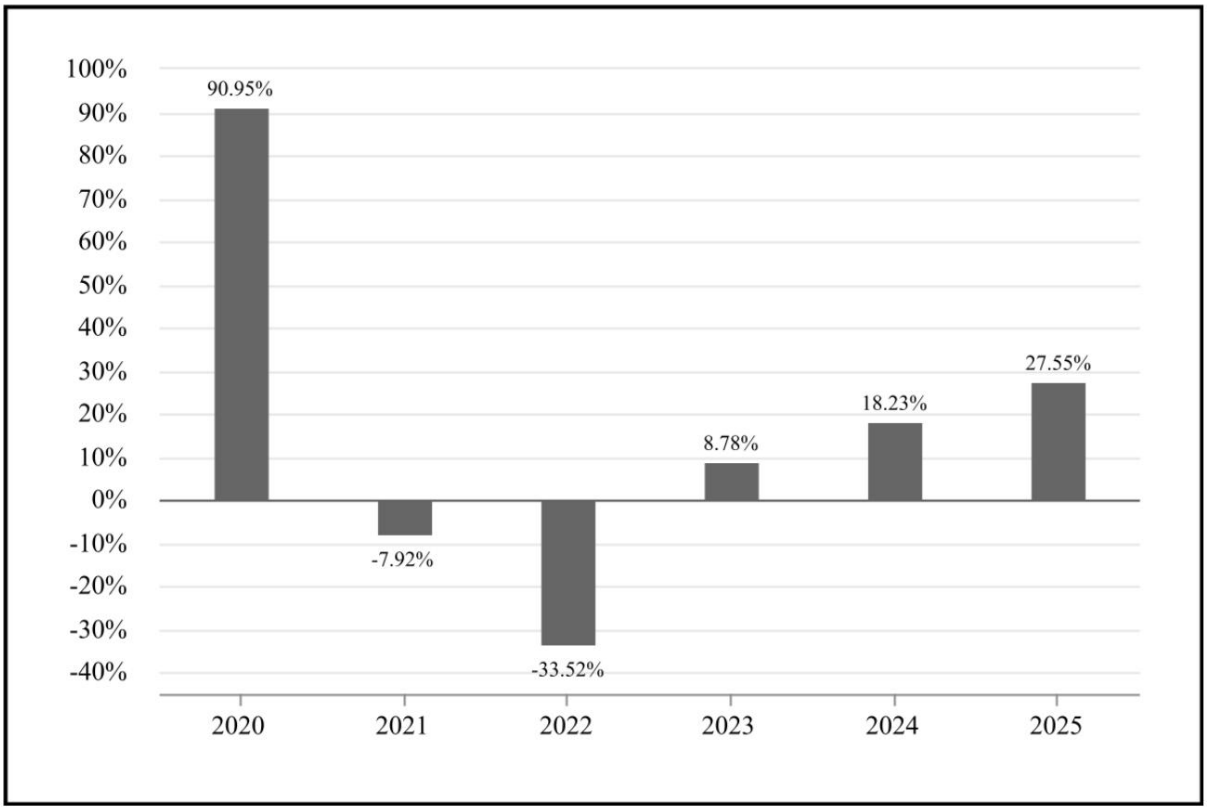
Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2020	40,47%
Pior trimestre:	30/06/2022	-16,70%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (25/10/2019)
ETF Global X Video Games & Esports:			

Machine Translated by Google

Retorno antes dos impostos	27,55%	0,08%	12,67%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	26,90%	-0,14%	12,42%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	16,48%	0,02%	10,22%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	11,19%	12,79%
Índice Solactive de Videogames e Esports (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	27,96%	0,52%	13,17%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X HealthTech

Código da ação: HEAL Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X HealthTech (o "Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao preço e ao rendimento. Desempenho, antes de taxas e despesas, do Índice Global X HealthTech (o "Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração: 1	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

[1] *As taxas de administração foram recalculadas para refletir uma redução na taxa de administração contratual do Fundo, com vigência a partir de 1º de abril de 2025.*

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento
tem um retorno de 5% ao ano e as despesas operacionais do Fundo permanecem as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou
Com base nessas premissas, seus custos seriam menores:

Um ano	**Três anos**	**Cinco anos**	**Dez anos**
$51	$160	$280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 59,68% do valor médio de sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Global X HealthTech (o "Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos representando até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente é propriedade da Global X Management Company LLC (a "Fornecedora do Índice"), uma afiliada do Fundo e sua consultora de investimentos (a "Consultora"), que também o desenvolveu. O Índice Subjacente é administrado e calculado pela Mirae Asset Global Indices Pvt. Ltd. (a "Administradora do Índice"), uma afiliada da Fornecedora do Índice.

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar de avanços adicionais na área da tecnologia da saúde e suas aplicações, conforme determinado pelo Administrador do Índice (coletivamente, "Empresas de Tecnologia da Saúde"). Para ser elegível para inclusão no Índice Subjacente, uma empresa é considerada pelo Administrador do Índice como uma Empresa de Tecnologia da Saúde se obtiver pelo menos 50% de sua receita de uma ou mais das seguintes atividades comerciais: (i) Análises de Dados e Soluções de Software para a Saúde, (ii) Dispositivos Médicos Inteligentes, (iii) Inteligência Artificial

Machine Translated by Google

Descoberta de medicamentos habilitada por inteligência e/ou (iv) assistência médica ao consumidor habilitada por tecnologia, cada uma das quais é descrita mais detalhadamente abaixo.

Na construção do Índice Subjacente, o Administrador do Índice primeiro identifica os setores da FactSet relacionados à tecnologia da saúde. A FactSet é uma provedora líder de dados financeiros que mantém uma taxonomia estruturada abrangente, projetada para oferecer
Classificação precisa de empresas globais e suas respectivas unidades de negócios. As empresas dentro desses setores da FactSet, na data de seleção, são analisadas posteriormente pelo Administrador do Índice com base na receita relacionada à HealthTech, que inclui empresas que atuam nas seguintes atividades comerciais:

1. Análise de Dados e Soluções de Software para o Setor de Saúde: Empresas que se dedicam principalmente ao fornecimento de software específico para o setor de saúde. Isso inclui tecnologia para seguros ("Insurtech"), software de faturamento médico, gestão do ciclo de receita, registros médicos eletrônicos e software para ensaios clínicos.
2. Dispositivos Médicos Inteligentes: Empresas que se dedicam principalmente a oferecer dispositivos e equipamentos médicos inteligentes, incluindo dispositivos médicos vestíveis, equipamentos médicos da Internet das Coisas (IoT), automação de processos médicos (como o processamento de medicamentos em farmácias) e robótica cirúrgica.
3. Descoberta de Medicamentos com Inteligência Artificial: Empresas que oferecem software ou serviços de desenvolvimento de medicamentos com auxílio de inteligência artificial.
4. Serviços de saúde para o consumidor com foco em tecnologia: Empresas que atuam principalmente em soluções de saúde voltadas para o consumidor, incluindo telemedicina, plataformas online de saúde e farmácias online.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui empresas listadas em bolsa que atendam aos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Administrador do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter suas ações negociadas regularmente e, no momento da seleção, possuir: 1) no mínimo 10% de suas ações em circulação prontamente disponíveis para negociação pública ou US$ 1 bilhão em capitalização de mercado de free float, que corresponde à capitalização de mercado da empresa descontada pela porcentagem de suas ações em circulação.
Para ser elegível para inclusão no Índice Subjacente, a empresa deve atender aos seguintes critérios: 1) ter ações prontamente disponíveis para negociação pública; 2) uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões; e 3) um valor médio diário negociado (ADTV) mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões. Uma empresa é removida do Índice Subjacente se sua capitalização de mercado cair abaixo de US$ 160 milhões ou se seu valor médio diário negociado (ADTV) nos últimos 6 meses for inferior a US$ 1,4 milhão. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica,
Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Luxemburgo, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado das ações em circulação, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas do setor de saúde. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 40 componentes. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é criado e patrocinado pelo Provedor do Índice. Quaisquer decisões relativas aos componentes do Índice Subjacente são tomadas pelo Administrador do Índice e são independentes dos gestores de carteira do Fundo. O Administrador do Índice determina a composição e a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar um

Machine Translated by Google

Se utilizar uma estratégia de replicação, pode-se esperar uma correlação maior com o Índice Subjacente do que se usar um índice representativo. estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente estava concentrado no setor de equipamentos e suprimentos para a área da saúde e tinha exposição significativa ao setor de saúde. O Fundo é classificado como "não diversificado", o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco de Provedor de Índice Afiliado: O Consultor também atua como Provedor de Índice do Fundo, o que pode representar um potencial conflito de interesses. Por exemplo, um potencial conflito poderia surgir se o Consultor exercesse influência indevida em relação a atualizações regulares e/ou extraordinárias da metodologia ou composição do Índice Subjacente, inclusive de forma que pudesse melhorar o desempenho aparente do Fundo em relação ao desempenho do Índice Subjacente. Além disso, potenciais conflitos poderiam surgir na medida em que os gestores de portfólio do Consultor tomassem conhecimento de mudanças metodológicas ou atividades de rebalanceamento planejadas antes da divulgação pública, o que poderia facilitar a "apropriação indevida" em nome de outros fundos geridos pelo Consultor com exposição semelhante. Embora o Consultor tenha tomado medidas destinadas a garantir que esses potenciais conflitos sejam mitigados (por exemplo, por meio da adoção de políticas e procedimentos que visam minimizar potenciais conflitos de interesse e garantir a independência em relação à operação do Índice Subjacente, bem como a implementação de barreiras informativas destinadas a minimizar o potencial de uso indevido de informações sobre o Índice Subjacente), não há garantia de que tais medidas serão bem-sucedidas.

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

> **Risco de títulos de renda variável:** Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Tecnologia da Saúde: As empresas de tecnologia da saúde podem enfrentar forte concorrência, demanda flutuante, rigoroso escrutínio regulatório e potencial obsolescência acelerada de produtos. Essas empresas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologia substancialmente similar ou superior à dessas empresas. As empresas de tecnologia da saúde normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, e não há garantia de que os produtos ou serviços produzidos por essas empresas serão bem-sucedidos. Algumas empresas do setor de tecnologia da saúde são pequenas startups com ações pouco negociadas, o que leva à volatilidade de preços. Além disso, o campo da tecnologia da saúde é fortemente afetado pela regulamentação governamental, incluindo a regulamentação do armazenamento e transmissão de dados de saúde sensíveis por empresas de tecnologia da saúde. Juntos, esses fatores podem limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento das empresas que a desenvolvem e/ou utilizam. A demanda por serviços de tecnologia em saúde pode flutuar devido a eventos, incluindo, entre outros, pandemias e as consequentes pressões sobre os sistemas de saúde e os avanços tecnológicos. Os serviços de tecnologia em saúde podem não ser elegíveis para reembolso por planos de saúde ou programas governamentais, o que pode limitar a adoção desses serviços e, consequentemente, impactar as operações dos provedores desses serviços.

Além disso, a adoção da tecnologia de Inteligência Artificial (IA) por empresas de tecnologia da saúde introduz riscos únicos, incluindo preocupações éticas, regulatórias e de segurança.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Machine Translated by Google

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de equipamentos e suprimentos para a saúde: Empresas do setor de equipamentos e suprimentos para a saúde podem ser afetadas pela expiração de patentes, litígios relacionados à responsabilidade por produtos, concorrência no setor, obsolescência programada e aprovações regulatórias, entre outros fatores. A demanda por equipamentos para a saúde, de forma geral e específica para cada segmento, pode flutuar devido a eventos inesperados, incluindo, mas não se limitando a, crises globais de saúde, como pandemias, que podem sobrecarregar os sistemas de saúde e alterar as necessidades de assistência médica. Essas flutuações na demanda podem impactar positiva ou negativamente as empresas de equipamentos para a saúde.

Riscos relacionados ao investimento no setor de saúde: O setor de saúde pode ser afetado por regulamentações e programas governamentais de saúde, aumentos ou reduções nos custos de produtos e serviços médicos, maior ênfase em serviços ambulatoriais e ações judiciais por responsabilidade civil de produtos, entre outros fatores. Muitas empresas de saúde dependem fortemente da proteção de patentes, e a expiração de uma patente pode afetar negativamente a lucratividade da empresa. As empresas de saúde estão sujeitas a forças competitivas que podem resultar em descontos de preços e podem apresentar capitalização insuficiente e serem suscetíveis à obsolescência de produtos. As empresas do setor de saúde também podem ser afetadas por circunstâncias imprevistas, incluindo, entre outras, a disseminação de doenças infecciosas que podem impactar as prioridades e os projetos de desenvolvimento de medicamentos, a dinâmica de oferta e demanda de equipamentos médicos, bem como a capacidade de receber atendimento em instalações de saúde.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da saúde: Empresas do setor de tecnologia da saúde estão sujeitas a mudanças rápidas nos ciclos de produtos tecnológicos; obsolescência programada de produtos; e regulamentações governamentais.

Machine Translated by Google

regulamentação; e aumento da concorrência, tanto nacional quanto internacional, incluindo a concorrência de empresas estrangeiras com custos de produção mais baixos. Empresas do setor de tecnologia da saúde podem ser particularmente suscetíveis a mudanças na regulamentação governamental. Além disso, essas empresas podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo
Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar
o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a uma série de fatores,

Machine Translated by Google

restrições podem fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação.
ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento “não diversificada” nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 (“Lei de 1940”), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar operando.

Machine Translated by Google

operações em que o Conselho de Administração pode decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito significativo, para cima ou para baixo, no preço de mercado das Ações.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

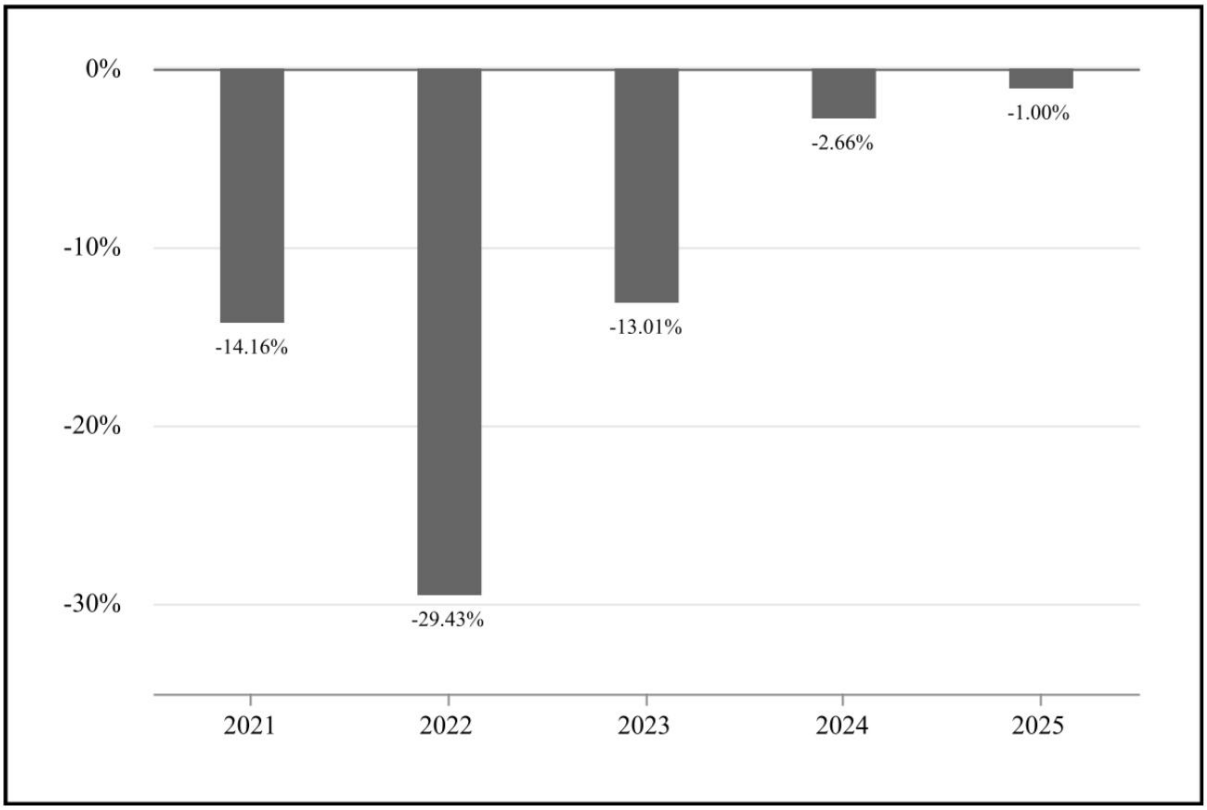
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2025	15,04%
Pior trimestre:	30/09/2023	-21,18%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (29/07/2020)
ETF Global X HealthTech:			
Retorno antes dos impostos	-1,00%	-12,67%	-7,81%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	-1,07%	-12,69%	-7,83%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda do Fundo Ações1	-0,54%	-8,97%	-5,68%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	-12,24%	13,51%
Índice Global X HealthTech (NR) (USD)2 (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	-0,51%	11,19%	-7,35%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

[2] *A partir de 1º de abril de 2025, o Fundo alterou seu Índice Subjacente do Solactive Telemedicine & Digital Health Index para o Global X HealthTech Index. O desempenho reflete o desempenho do Solactive Telemedicine & Digital Health Index até 31 de março de 2025 e do Global X HealthTech Index a partir dessa data.*

Machine Translated by Google

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. (a "Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X ClimateTech

(anteriormente conhecido como Global X CleanTech ETF)

Código da ação: CTEC Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X ClimateTech ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Indxx Global ClimateTech ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
$ 51	$ 160	$ 280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 34,80% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Indxx Global ClimateTech ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos representando até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar da crescente adoção de tecnologias focadas na melhoria da eficiência da produção de energia renovável e/ou na mitigação dos efeitos ambientais adversos do consumo de recursos ("ClimateTech"), incluindo, entre outras, empresas cuja atividade principal seja o desenvolvimento de tecnologia relacionada com energia renovável, eficiência e armazenamento de energia, redes inteligentes, baterias de iões de lítio e/ou células de combustível e/ou prevenção/remediação da poluição (coletivamente, "Empresas ClimateTech"), conforme definido pela Indxx LLC, fornecedora do Índice Subjacente ("Fornecedora do Índice").

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice primeiro identifica os Setores da FactSet relacionados à Tecnologia Climática. As empresas desses Setores, na data da seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice com base na receita relacionada às atividades de Tecnologia Climática. Para ser elegível para o Índice Subjacente, uma empresa é considerada pelo Provedor do Índice como uma Empresa de Tecnologia Climática se gerar pelo menos 50% de sua receita com o desenvolvimento de tecnologias e/ou equipamentos relacionados a: (i) produção de energia renovável, (ii) eficiência energética e armazenamento de energia residencial e comercial, (iii) redes inteligentes.

Machine Translated by Google

implementação, (iv) baterias de íon-lítio e/ou células de combustível, ou (v) prevenção/melhoria dos efeitos ambientais negativos da poluição, em cada caso, conforme determinado pelo Provedor do Índice.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 500 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos).
(conforme definido pelo provedor do índice) igual ou superior a US$ 2 milhões para ser elegível para inclusão no índice subjacente.
Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Peru, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos.

O índice subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para os pesos dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de uma empresa é limitado a 6%, o peso agregado das empresas com peso igual ou superior a 5% é limitado a 40%, e todas as demais empresas têm um peso máximo de 4,5%, sendo que todos os componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%.
De modo geral, essa abordagem limitará a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumentará a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores industrial e de tecnologia da informação. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente era composto por 38 empresas. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência estava concentrado no setor de equipamentos elétricos e apresentava exposição significativa aos setores industrial e de tecnologia da informação.
setores. O Fundo é classificado como “não diversificado”, o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento.

Machine Translated by Google

bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("DIA").

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Tecnologia Climática: As empresas de tecnologia climática geralmente enfrentam forte concorrência, ciclos de vida curtos dos produtos e potencial obsolescência acelerada. Essas empresas podem ser significativamente afetadas por flutuações nos preços da energia e na oferta e demanda de energia renovável, incentivos fiscais, subsídios, prazos para obtenção de licenças e outras regulamentações e políticas governamentais. Os investidores devem estar atentos à distinção entre políticas governamentais implementadas com base em legislação e compromissos menos garantidos, que podem ser aspiracionais, sujeitos a riscos políticos e difíceis de serem aplicados. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. As empresas de tecnologia climática podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, mudanças nas taxas de câmbio, imposição de controles de importação, disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, esgotamento de recursos, desenvolvimentos tecnológicos e relações trabalhistas. Uma queda no preço da energia convencional, como petróleo e gás natural, pode ter um impacto adverso significativo nas empresas de tecnologia climática. Os recursos de energia renovável podem ser altamente dependentes de políticas governamentais que apoiem a geração de energia renovável e aumentem a viabilidade econômica da propriedade de ativos de geração de energia elétrica renovável. Além disso, condições ambientais adversas podem causar flutuações na geração de energia elétrica renovável e afetar negativamente os fluxos de caixa associados às empresas de tecnologia climática.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco das empresas de microcapitalização: Os preços das ações de empresas de microcapitalização são significativamente mais voláteis e mais vulneráveis a desenvolvimentos econômicos e comerciais adversos do que os de empresas maiores, e seus lucros e receitas tendem a ser menos previsíveis (e algumas empresas podem sofrer perdas significativas).
Ações de microcapitalização também podem ter baixa liquidez, o que pode afetar negativamente a precificação desses títulos e a capacidade futura de comprá-los e vendê-los.

Machine Translated by Google

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de equipamentos elétricos: O setor de equipamentos elétricos é fragmentado, mas inclui diversas grandes empresas consolidadas que podem competir fortemente por participação de mercado nesse segmento.
As empresas do setor de equipamentos elétricos podem ter operações com altos custos fixos. Como o cobre, o alumínio, o aço e outras matérias-primas são frequentemente componentes críticos dos produtos fabricados nesse setor, as flutuações nos preços dessas commodities podem afetar a lucratividade das empresas. Os compradores desses produtos podem estar geograficamente dispersos, o que pode expor as empresas do setor a quaisquer aumentos na incerteza geopolítica ou tendências macroeconômicas globais.

Riscos relacionados ao investimento no setor industrial: As empresas do setor industrial estão sujeitas a flutuações na oferta e na demanda de seus produtos ou serviços específicos. Os produtos das empresas manufatureiras podem se tornar obsoletos devido aos rápidos avanços tecnológicos. Regulamentações governamentais, eventos mundiais e condições econômicas afetam o desempenho das empresas do setor industrial. As empresas também podem ser afetadas negativamente por danos ambientais e ações judiciais por responsabilidade civil por produtos defeituosos. Além disso, a volatilidade dos preços das commodities, as variações cambiais, a imposição de controles ou tarifas de importação, o aumento da concorrência, o esgotamento de recursos, os avanços tecnológicos e as relações trabalhistas podem afetar negativamente as empresas desse setor.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a rápidas mudanças nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência programada, regulamentação governamental e aumento da concorrência. Essas empresas são particularmente vulneráveis à dificuldade ou atraso na obtenção de financiamento ou aprovação regulatória, além de serem altamente dependentes de patentes e direitos de propriedade intelectual.
Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações dos EUA que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de valores mobiliários; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos diretores.
Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora

Machine Translated by Google

Negociados em bolsas de valores americanas, os títulos podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investir em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA. Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento na China: Investimentos em títulos chineses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da China. A China pode estar sujeita a consideráveis graus de instabilidade econômica, política e social. Preocupações com os crescentes níveis de endividamento público e familiar podem impactar a estabilidade da economia chinesa. Apesar das reformas econômicas e de mercado das últimas décadas, o controle do governo chinês sobre certos setores e empresas, bem como a significativa regulamentação de investimentos e da indústria, são generalizados.
As empresas chinesas estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura.
A instabilidade social interna ou confrontos com outros países, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, podem perturbar o desenvolvimento econômico na China e resultar em um risco maior de flutuações cambiais, instabilidade da conversibilidade da moeda, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais elevadas.

A economia chinesa é altamente dependente do comércio. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta a atividades cibernéticas chinesas reais ou alegadas), ou uma recessão em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa.

A China tem enfrentado problemas de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, há alegações de que a China participou de ciberataques patrocinados pelo Estado contra empresas e governos estrangeiros.
Respostas reais e potenciais a tais atividades, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ciberataques contra o governo chinês ou empresas chinesas, podem impactar a economia da China e as empresas chinesas nas quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo. As empresas chinesas, incluindo aquelas listadas em bolsas de valores americanas, não estão sujeitas ao mesmo nível de exigências regulatórias, normas contábeis ou supervisão de auditoria que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas, e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido a expropriação, nacionalização, confisco de ativos e propriedades e/ou imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, muitas empresas chinesas listadas em bolsas de valores americanas utilizam entidades de interesse variável ("EIVs") em sua estrutura devido a restrições à propriedade estrangeira. Qualquer alteração nas operações das entidades em uma estrutura VIE, no status dos acordos contratuais VIE ou no ambiente legal ou regulatório na China pode resultar em perdas significativas, e possivelmente permanentes e/ou totais, para investimentos em emissores VIE.

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários de países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm menor capitalização de mercado, menor regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de títulos em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país.

Machine Translated by Google

País de mercado emergente. Podem existir obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo
Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar
o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação. ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos de terrorismo, disseminação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio,

Machine Translated by Google

Outros eventos podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento "não diversificada" nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 ("Lei de 1940"), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender certos ativos.

Machine Translated by Google

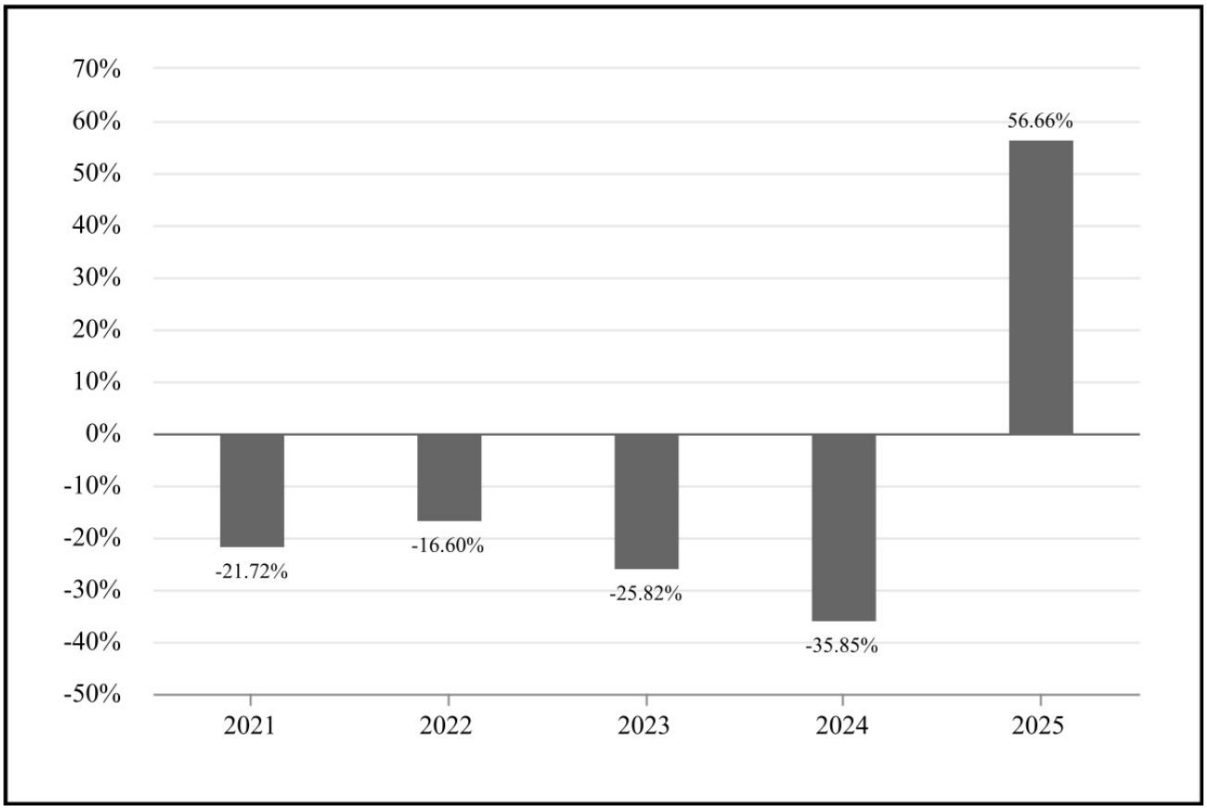
títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/09/2025	40,31%
Pior trimestre:	30/09/2023	-25,46%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (27/10/2020)
Global X ClimateTech ETF (anteriormente conhecido como Global X CleanTech ETF):			
Retorno antes dos impostos	56,66%	-13,41%	-5,84%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	56,23%	-13,60%	-6,04%

Machine Translated by Google

• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de Ações do Fundo1	33,61%	-9,49%	-4,36%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	-13,67%	13,49%
Índice Indxx Global ClimateTech (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	57,05%	11,19%	-6,10%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X Data Center e Infraestrutura Digital

Código da ação: DTCR Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Data Center & Digital Infrastructure ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Solactive Data Center REITs & Digital Infrastructure ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
$ 51	$ 160	$ 280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 24,92% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% do seu ativo total, acrescido de eventuais empréstimos para fins de investimento, em títulos da
O Fundo é composto por títulos lastreados em ativos de data centers, REITs e infraestrutura digital da Solactive (o "Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento do Fundo, de 80%, não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos representando até um terço do valor total de seus ativos (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas com operações comerciais nos setores de data centers, torres de celular e/ou hardware de infraestrutura digital. Especificamente, o Índice Subjacente incluirá títulos emitidos por "Reities de Fundos Imobiliários de Data Centers e Empresas de Infraestrutura Digital", conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente (a "Provedora do Índice"). Os REITs de Data Centers e as Empresas de Infraestrutura Digital são aquelas empresas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos das seguintes atividades comerciais:

i. Empresas de Data Center: Empresas que possuem, operam e/ou desenvolvem data centers (incluindo REITs de data center (conforme definido abaixo)), que são empresas de capital aberto que possuem e gerenciam instalações que os clientes utilizam para armazenar servidores e dados de forma segura e eficiente. As empresas de data center oferecem uma gama de produtos e serviços para ajudar

Machine Translated by Google

Garantir a segurança, a manutenção e facilitar o uso de servidores e dados em centros de dados, incluindo o fornecimento de fontes de alimentação ininterrupta, o controle de temperatura e a segurança física.

ii. Empresas de Torres de Celular: Empresas que possuem, operam e/ou desenvolvem torres de celular (incluindo REITs de torres de celular), que são empresas de capital aberto que alugam espaço para antenas e equipamentos em torres de celular para operadoras de telefonia móvel. As operadoras de telefonia móvel utilizam o espaço das torres de celular fornecido pelas Empresas de Torres de Celular para operar antenas e equipamentos que transmitem e recebem o sinal de telefones celulares, televisores, rádios e outros dispositivos de comunicação sem fio.

iii. Empresas de Hardware de Infraestrutura Digital: Empresas que fabricam, projetam e/ou montam servidores e/ou outros equipamentos frequentemente usados em centros de dados e torres de celular, incluindo servidores, processadores e switches de centros de dados.

Empresas de data centers e empresas de torres de celular podem (mas não são obrigadas a) ser estruturadas como fundos de investimento imobiliário (REITs, na sigla em inglês), que são empresas de capital aberto que possuem ou financiam ativos imobiliários geradores de renda. Para se qualificar como um REIT de acordo com o Código da Receita Federal de 1986, conforme alterado, uma empresa precisa atender a diversos requisitos regulatórios, incluindo, entre outros:

i. Investir pelo menos 75% dos seus ativos em imóveis.

ii. Obter pelo menos 75% de sua receita bruta de aluguéis de imóveis, juros de hipotecas que financiam imóveis ou da venda de imóveis.

iii. Distribuir pelo menos 90% de sua renda tributável na forma de dividendos aos acionistas a cada ano.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas que operam data centers e/ou empresas com exposição direta.
para infraestrutura digital com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, registros regulatórios, transcrições de resultados, etc.). As empresas com melhor classificação identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice para confirmar se obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos de REITs de Data Center e/ou Infraestrutura Digital.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui empresas listadas em bolsa que atendam aos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negociação mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Coreia do Sul, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos. O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para os pesos dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de uma Empresa de Data Center ou Empresa de Torre Celular (definidas pelo Provedor do Índice como empresas que possuem, operam e/ou desenvolvem data centers (incluindo REITs de data center) e torres celulares (incluindo REITs de torres celulares)), respectivamente, é limitado a 12%, e o peso máximo de uma Empresa de Hardware de Infraestrutura Digital (definida pelo Provedor do Índice como empresas que fabricam servidores e/ou outros hardwares frequentemente usados em data centers e torres celulares, incluindo semicondutores, circuitos integrados e processadores) é limitado a 2%, sendo o peso agregado das empresas com peso superior a 2%

Empresas com capitalização de mercado igual ou superior a 4,5% têm um limite máximo de 45%, todas as demais empresas têm um limite máximo de 4,5% e todos os demais componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado, mas pode aumentar o número de componentes incluídos no Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores imobiliário e de tecnologia da informação. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente contava com 25 componentes. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

Machine Translated by Google

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo é classificado como "não diversificado", o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado. O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente estava concentrado no setor especializado de REITs e tinha exposição significativa às informações.
setores de tecnologia e imobiliário.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Risco de Investimento em Ações Imobiliárias e Fundos de Investimento Imobiliário (FIIs): O Fundo pode ter exposição a empresas que investem em imóveis, como os FIIs, o que expõe os investidores do Fundo aos riscos inerentes à posse direta de imóveis, bem como aos riscos específicos relacionados à forma como as empresas imobiliárias são organizadas e operadas. O setor imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais, e caracterizado por intensa concorrência e excesso de construção periódico. Muitas empresas imobiliárias, incluindo os FIIs, utilizam alavancagem (e algumas podem estar altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros. As ações imobiliárias e os FIIs também podem ser impactados negativamente por desastres naturais ou ambientais, como terremotos, incêndios, inundações, furacões, tsunamis e outros fenômenos climáticos severos.

Machine Translated by Google

Riscos Associados ao Investimento em REITs de Data Centers e Empresas de Infraestrutura Digital: Os REITs de Data Centers e as Empresas de Infraestrutura Digital estão expostos aos riscos específicos do mercado imobiliário, bem como aos riscos relacionados à forma como são utilizados e operados. Podem ser afetados por fatores únicos de oferta e demanda que não se aplicam a outros setores imobiliários, como mudanças na demanda por infraestrutura de comunicações, consolidação de torres de telecomunicações e novas tecnologias que podem afetar a demanda por data centers. Empresas que prestam serviços ou dependem de data centers podem enfrentar riscos decorrentes do aumento dos custos de energia, da pressão sobre a rede elétrica e das políticas ambientais, enquanto a adoção mais lenta da inteligência artificial ou ganhos de eficiência podem reduzir o crescimento da demanda, gerando volatilidade para os investimentos do Fundo. Os REITs de Data Centers e as Empresas de Infraestrutura Digital podem estar sujeitos a riscos externos, incluindo, entre outros, desastres naturais e interrupções no fornecimento de equipamentos. Desastres naturais e interrupções no fornecimento de equipamentos podem levar a períodos significativos de inatividade, perda de dados e despesas associadas. Os fundos imobiliários de data centers e as empresas de infraestrutura digital podem estar sujeitos a riscos internos, como riscos relacionados ao abastecimento de água, às mudanças climáticas e à segurança de dados.
Os centros de dados são alvos potenciais de ciberataques, o que pode ter um impacto adverso significativo no desempenho dessas empresas.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a mudanças rápidas nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência acelerada de produtos, regulamentação governamental e

Machine Translated by Google

Aumento da concorrência. As empresas de tecnologia da informação são particularmente vulneráveis à impossibilidade de obter, ou a atrasos na obtenção de, financiamento ou aprovação regulamentar, e também dependem fortemente de patentes e direitos de propriedade intelectual. Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento no setor imobiliário: O setor imobiliário inclui empresas focadas no desenvolvimento, venda, operação e serviços de imóveis comerciais e residenciais, bem como fundos de investimento imobiliário (REITs). O mercado imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais, e caracterizado por intensa concorrência e períodos de superconstrução. Muitas empresas imobiliárias utilizam alavancagem (e algumas podem estar altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros.

Riscos relacionados ao investimento no setor de REITs especializados: O setor de REITs especializados está sujeito a riscos específicos de empresas ou fundos envolvidos na aquisição, desenvolvimento, propriedade, arrendamento, gestão e operação de propriedades como gasodutos e oleodutos, postos de gasolina, cabos de fibra óptica, prisões, estacionamentos e concessionárias de veículos, bem como propriedades de autoarmazenamento, torres de telecomunicações e estruturas relacionadas que suportam telecomunicações sem fio, terras florestais e propriedades relacionadas à madeira, e data centers.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento na China: Investimentos em títulos chineses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da China. A China pode estar sujeita a consideráveis graus de instabilidade econômica, política e social. Preocupações com os crescentes níveis de endividamento público e familiar podem impactar a estabilidade da economia chinesa. Apesar das reformas econômicas e de mercado das últimas décadas, o controle do governo chinês sobre certos setores e empresas, bem como a significativa regulamentação de investimentos e da indústria, são generalizados.
As empresas chinesas estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura.
A instabilidade social interna ou confrontos com outros países, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, podem perturbar o desenvolvimento econômico na China e resultar em um risco maior de flutuações cambiais, instabilidade da conversibilidade da moeda, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais elevadas.

A economia chinesa é altamente dependente do comércio. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta a atividades cibernéticas chinesas reais ou alegadas), ou uma recessão em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa.

A China tem enfrentado problemas de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, há alegações de que a China participou de ciberataques patrocinados pelo Estado contra empresas e governos estrangeiros.
Respostas reais e potenciais a essa atividade, incluindo restrições de compras, sanções, tarifas ou ciberataques contra

Machine Translated by Google

Incidentes envolvendo o governo chinês ou empresas chinesas podem impactar a economia da China e as empresas chinesas nas quais o Fundo investe. Incidentes relacionados à segurança da China ou da região podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo. As empresas chinesas, incluindo aquelas listadas em bolsas de valores americanas, não estão sujeitas ao mesmo nível de exigências regulatórias, normas contábeis ou supervisão de auditoria que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas, e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido a expropriação, nacionalização, confisco de ativos e propriedades e/ou imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, muitas empresas chinesas listadas em bolsas de valores americanas utilizam entidades de interesse variável ("VIEs") em sua estrutura devido a restrições à propriedade estrangeira. Qualquer alteração nas operações das entidades em uma estrutura VIE, no status dos acordos contratuais VIE ou no ambiente legal ou regulatório na China pode resultar em perdas significativas, e possivelmente permanentes e/ou totais, para investimentos em emissores VIE.

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Machine Translated by Google

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação. ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento “não diversificada” nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 (“Lei de 1940”), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Se um grande acionista resgatar todas, ou uma grande parte, de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, caso em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, transações por grandes acionistas podem gerar um impacto negativo significativo sobre o Fundo.

Machine Translated by Google

Os acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito significativo, para cima ou para baixo, no preço de mercado das ações.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

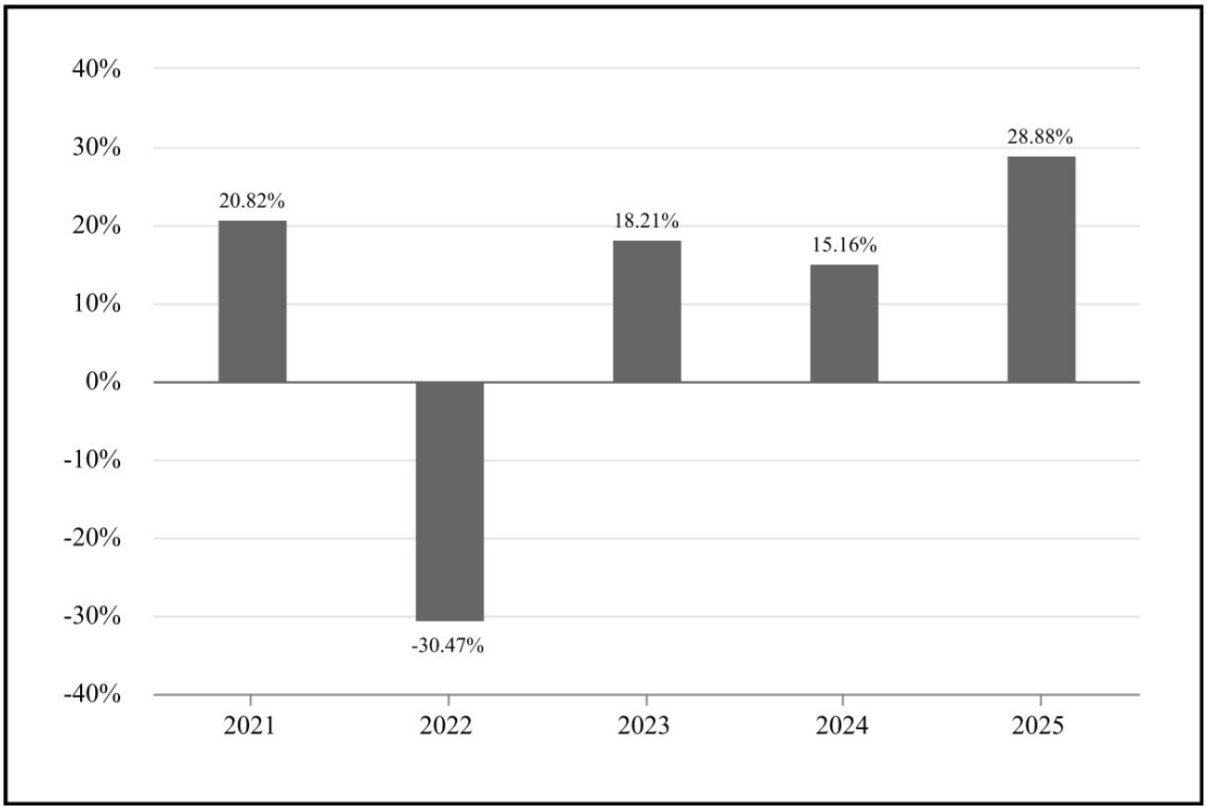
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/09/2024	16,99%
Pior trimestre:	30/09/2022	-17,14%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Cinco anos encerrados 31 de dezembro de 2025	Desde o início (27/10/2020)
Centro de dados e infraestrutura digital Global X ETF:			
Retorno antes dos impostos	28,88%	8,07%	8,52%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	28,31%	7,44%	7,89%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda do Fundo Ações1	17,12%	6,05%	6,42%
Índice MSCI ACWI (líquido) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22,34%	8,31%	13,49%
REITs de Data Centers e Digital da Solactive Índice de Infraestrutura (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	29,41%	11,19%	8,75%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Machine Translated by Google

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Ações que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou
Os investidores podem resgatar Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estejam abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir ações do Fundo (preço de compra) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar por ações do Fundo (preço de venda) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse https://www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X Clean Water

Código da ação: AQWA Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Clean Water ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Solactive Global Clean Water Industry ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento
tem um retorno de 5% ao ano e as despesas operacionais do Fundo permanecem as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou
Com base nessas premissas, seus custos seriam menores:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
$ 51	$ 160	$ 280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 17,03% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Solactive Global Clean Water Industry (o "Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e exige notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada.

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas que atuam no fornecimento de água potável. Especificamente, o Índice Subjacente incluirá títulos emitidos por "Empresas de Água Potável", conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente (a "Provedora do Índice"). Empresas de Água Potável são aquelas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos das seguintes atividades comerciais:

1. Tratamento, reciclagem (incluindo recuperação de água), purificação e conservação de água industrial.
2. Infraestrutura para armazenamento, transporte, medição e distribuição de água.
3. Produção de purificadores de água e aquecedores para uso doméstico e comercial.
4. Prestação de serviços de consultoria para identificar e implementar estratégias de eficiência hídrica nos níveis corporativo e/ou municipal.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas envolvidas no fornecimento de água potável com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, registros regulatórios, transcrições de resultados, etc.). O Provedor do Índice também aplica um

Machine Translated by Google

O processo de triagem ESG (Ambiental, Social e de Governança) é aplicado ao universo de empresas elegíveis. O Provedor do Índice, em parceria com a provedora de dados ESG Minerva, revisa trimestralmente cada componente do Índice Subjacente para verificar a conformidade com os princípios do Pacto Global das Nações Unidas. Qualquer componente existente ou potencial do Índice Subjacente

As empresas que não atenderem aos padrões trabalhistas, de direitos humanos, ambientais e anticorrupção definidos pelos Princípios do Pacto Global das Nações Unidas na revisão trimestral serão excluídas do Índice Subjacente, conforme determinado pelo Provedor do Índice. As empresas com melhor classificação identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data de seleção, são reavaliadas pelo Provedor do Índice para confirmar se obtêm pelo menos 50% de suas receitas com o fornecimento de água potável.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Egito, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, Arábia Saudita, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos.

O índice subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para os pesos dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de uma empresa é limitado a 8%, o peso agregado das empresas com peso igual ou superior a 4,5% é limitado a 40%, e todas as demais empresas têm um peso máximo de 4,5%, sendo que todos os componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%.
De modo geral, essa abordagem limitará a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumentará a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas de serviços públicos e industriais. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente era composto por 40 empresas. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). Além disso, quaisquer decisões relativas aos componentes do Índice Subjacente são tomadas independentemente dos gestores de carteira do Fundo. O Provedor do Índice determina a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente estava concentrado nos setores de máquinas e serviços de água e saneamento e tinha exposição significativa aos setores industriais e de serviços públicos.
O Fundo é classificado como “não diversificado”, o que significa que pode investir uma percentagem maior dos seus ativos num número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Machine Translated by Google

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção Informações Adicionais sobre os Fundos deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Água Potável: As empresas de água potável geralmente enfrentam forte concorrência, ciclos de vida curtos dos produtos e potencial obsolescência acelerada. Essas empresas também podem ser altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologia substancialmente similar ou superior à dessas empresas. As empresas de água potável estão sujeitas a regulamentações significativas em relação ao uso, tratamento e distribuição de água. Elas também podem ser afetadas negativamente pelo impacto das mudanças climáticas globais e eventos climáticos extremos sobre a disponibilidade de reservas de água potável. A capacidade das empresas de água potável de distribuir água potável de forma eficaz depende da infraestrutura em que operam. Os clientes e/ou fornecedores das empresas de água potável podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de água potável.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e

Machine Translated by Google

outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor industrial: As empresas do setor industrial estão sujeitas a flutuações na oferta e na demanda de seus produtos ou serviços específicos. Os produtos das empresas manufatureiras podem se tornar obsoletos devido aos rápidos avanços tecnológicos. Regulamentações governamentais, eventos mundiais e condições econômicas afetam o desempenho das empresas do setor industrial. As empresas também podem ser afetadas negativamente por danos ambientais e ações judiciais por responsabilidade civil por produtos defeituosos. Além disso, a volatilidade dos preços das commodities, as variações cambiais, a imposição de controles ou tarifas de importação, o aumento da concorrência, o esgotamento de recursos, os avanços tecnológicos e as relações trabalhistas podem afetar negativamente as empresas desse setor.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de máquinas: A indústria de máquinas exige alto investimento de capital. O gerenciamento do capital de giro e do fluxo de caixa pode ser crucial para o sucesso de uma empresa, visto que investimentos em pesquisa e desenvolvimento e aquisições podem ser importantes para manter as vendas e os lucros. Um longo ciclo de investimento de capital pode adicionar desafios às decisões de gestão relativas à expansão da capacidade produtiva, o que pode limitar a capacidade de crescimento da empresa durante períodos de aumento da demanda e resultar em excesso de capacidade durante períodos de queda na demanda. O desempenho da indústria de máquinas pode, portanto, ser altamente dependente do ciclo econômico e altamente correlacionado com o desempenho do mercado acionário em geral. Empresas do setor de máquinas com grandes barreiras de entrada baseadas em tecnologia proprietária podem enfrentar uma obsolescência de produto potencialmente rápida. Por outro lado, empresas do setor de máquinas que produzem produtos similares a commodities provavelmente enfrentarão margens reduzidas e precisarão manter amplas redes de distribuição e suporte para manter um volume adequado de vendas.

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços públicos: As empresas do setor de serviços públicos podem ser afetadas negativamente por variações cambiais, concorrência nacional e internacional e regulamentações governamentais sobre as tarifas cobradas aos clientes. A privatização e a desregulamentação do setor podem sujeitar as empresas a maior concorrência e perdas de rentabilidade. As empresas do setor podem ter dificuldades em obter um retorno adequado sobre o capital investido, captar recursos ou financiar grandes projetos de construção durante períodos de inflação ou instabilidade nos mercados de capitais. Além disso, as empresas do setor podem ser afetadas negativamente pelo aumento dos custos de combustível e operacionais, bem como pelos custos de conformidade com as regulamentações. Ademais, desastres naturais, ataques terroristas, intervenção governamental ou outros fatores podem tornar os equipamentos de uma empresa de serviços públicos inutilizáveis ou obsoletos, impactando negativamente a rentabilidade.

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços de água: Empresas do setor de serviços de água podem enfrentar dificuldades na obtenção de recursos hídricos para revenda ou podem se deparar com o aumento da regulamentação ou dos custos operacionais. A dependência de projetos de construção de capital pode aumentar os riscos associados a desastres naturais, ataques terroristas, intervenção governamental ou outros fatores que podem tornar os equipamentos de uma empresa de serviços de água inutilizáveis ou obsoletos e impactar negativamente a lucratividade.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro.

Machine Translated by Google

valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: Podem ocorrer erros de rastreamento devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, etc.
A disponibilidade de caixa não investido do Fundo, o tamanho do Fundo, as diferenças no momento do reconhecimento ou da avaliação de dividendos ou juros, os ganhos ou perdas fiscais, as alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com

Machine Translated by Google

diversos requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior em períodos de alta volatilidade do mercado ou outras condições atípicas. O erro de rastreamento também pode ocorrer porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar erros de rastreamento maiores do que outros ETFs que não replicam esses índices.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação. ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento “não diversificada” nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 (“Lei de 1940”), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas.

Machine Translated by Google

A liquidação do Fundo poderia resultar em custos de transação elevados e em consequências fiscais negativas para os acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

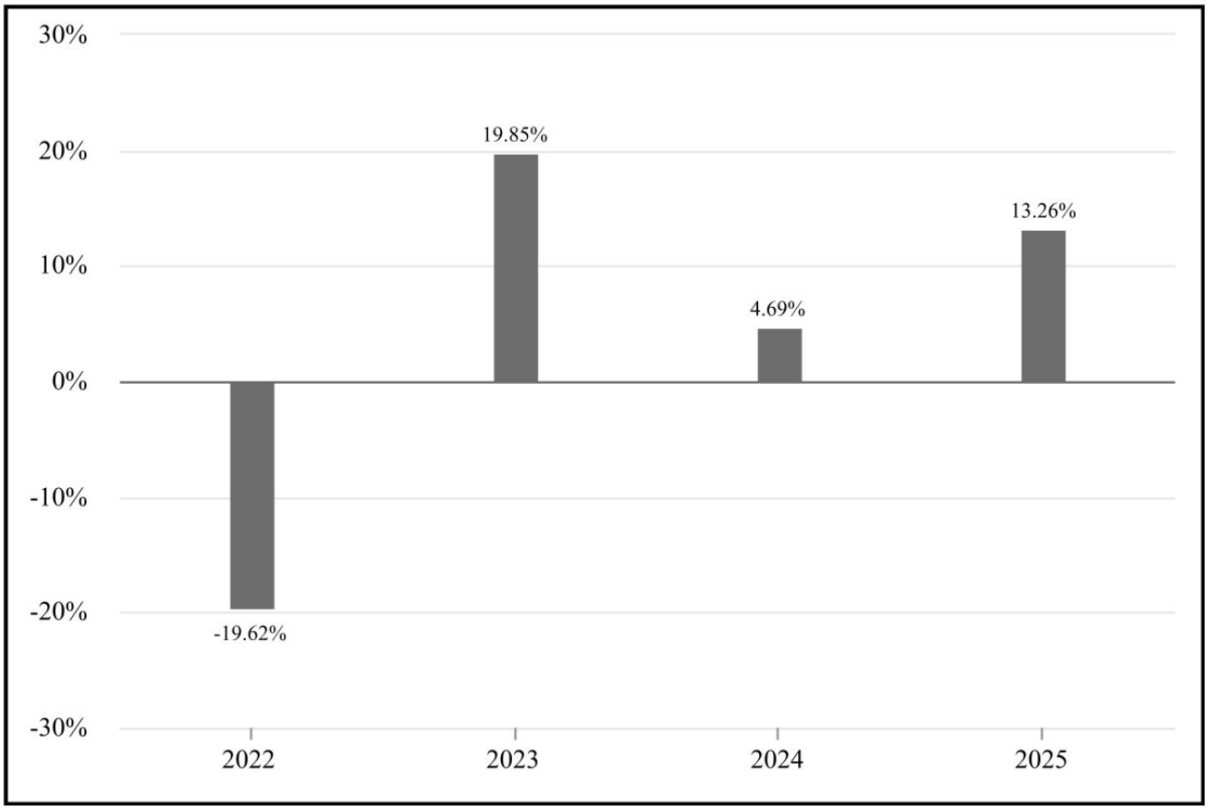
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	31/12/2023	16,17%
Pior trimestre:	30/06/2022	-13,41%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Desde o início (04/08/2021)
ETF Global X Clean Water:		
Retorno antes dos impostos	13,26%	6,46%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	12,82%	6,06%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	8,07%	4,99%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	22,34%	10,14%
Índice da Indústria Global de Água Potável da Solactive (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	13,86%	6,89%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Machine Translated by Google

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie (“Gestores de Carteira”). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados "Unidades de Criação". O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor poderá incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir cotas do Fundo (oferta) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar pelas cotas do Fundo (oferta) ao comprar ou vender cotas no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X AgTech & Food Innovation

Código da ação: KROP Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X AgTech & Food Innovation ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Solactive AgTech & Food Innovation ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento
tem um retorno de 5% ao ano e as despesas operacionais do Fundo permanecem as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou
Com base nessas premissas, seus custos seriam menores:

Um ano	**Três anos**	**Cinco anos**	**Dez anos**
$51	$160	$280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 32,81% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% do seu ativo total, acrescido de eventuais empréstimos para fins de investimento, em títulos da
O Fundo é composto por títulos emitidos pelo Índice Solactive AgTech & Food Innovation (o "Índice Subjacente") e por American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos que compõem o Índice Subjacente. Exclusivamente para fins de conformidade com esta política, o Fundo considera apenas títulos emitidos por Empresas de AgTech & Food Innovation e Empresas de AgTech & Food Innovation em Fase Pré-Receita (ambas conforme definidas abaixo) como atendendo a este critério. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos representando até um terço do valor total de seus ativos (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas que estão posicionadas para beneficiar de novos avanços no setor.
áreas de tecnologia agrícola ("AgTech") e inovação alimentar. Especificamente, o Índice Subjacente incluirá títulos emitidos por "Empresas de AgTech e Inovação Alimentar", conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente (a "Provedora do Índice"). "Empresas de AgTech e Inovação Alimentar" são aquelas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos das seguintes atividades comerciais:

- **AgTech**

  Agricultura de Precisão: Tecnologias utilizadas para aumentar a produtividade das colheitas e reduzir os níveis de insumos agrícolas tradicionais (terra, água, fertilizantes, etc.) para cultivar de forma mais lucrativa/eficiente. As atividades comerciais incluem:

Machine Translated by Google

Desenvolvimento de software e hardware de Sistema de Informação Geográfica ("SIG") para agricultura baseada em SIG, tecnologias de controle de ervas daninhas de precisão, sensores de solo e água, monitoramento meteorológico e imagens de satélite.

Robótica /**Automação:** Tecnologias utilizadas para reduzir a mão de obra e outros insumos agrícolas. As atividades comerciais incluem o desenvolvimento de drones agrícolas e equipamentos agrícolas autônomos para irrigação, manejo do solo (agronomia), polinização, colheita e processamento (por exemplo, colheitadeiras com auxílio de robôs).

- **Agricultura em Ambiente Controlado ("CEA"):** Tecnologias e sistemas que otimizam o cultivo de plantas e/ou peixes e utilizam ambientes controlados para reduzir os tipos e/ou a quantidade de insumos necessários para a agricultura.
  As atividades comerciais incluem agricultura vertical, hidroponia, aquaponia e aeroponia.
- **Biotecnologia Agrícola:** Tecnologias biológicas/genéticas utilizadas para melhorar o cultivo e a produtividade agrícola. As atividades comerciais incluem o uso da edição genética para desenvolver culturas com maior produtividade, menor necessidade de água, maior resistência a insetos, etc.

- **Inovação Alimentar**
  - **Alternativas a proteínas e laticínios:** Produtos que contêm ingredientes ricos em proteínas provenientes de plantas, insetos, fungos ou por meio de cultura de tecidos, que substituem fontes convencionais de proteína de origem animal, como carne e laticínios.
    As atividades comerciais incluem o desenvolvimento de proteínas alternativas à base de plantas e/ou tecnologia alimentar (por exemplo, à base de proteínas moleculares) e laticínios.
  - **Redução do desperdício alimentar:** Tecnologias e/ou sistemas concebidos para reduzir o desperdício alimentar na cadeia de abastecimento.
    As atividades comerciais incluem o desenvolvimento de tecnologia para rastrear, monitorar e/ou preservar alimentos (por exemplo, sistemas e softwares de rastreamento e fornecimento de alimentos baseados em blockchain), bem como o desenvolvimento de produtos e serviços (por exemplo, marketplaces) que reduzem o desperdício de alimentos.

Além disso, empresas identificadas pelo Provedor do Índice como obtendo mais de 0% e menos de 50% de sua receita das atividades comerciais descritas acima ("Empresas Diversificadas de AgTech e Inovação Alimentar"), bem como empresas identificadas pelo Provedor do Índice como tendo operações comerciais primárias nas atividades comerciais descritas acima, mas que atualmente não...

Empresas que geram receita ("Empresas de AgTech e Inovação Alimentar em Fase Pré-Receita") são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente se houver menos de 30 Empresas de AgTech e Inovação Alimentar elegíveis. Empresas de AgTech e Inovação Alimentar Diversificadas e Empresas de AgTech e Inovação Alimentar em Fase Pré-Receita estão sujeitas, coletivamente, a um limite de ponderação agregado de 15% em cada rebalanceamento semestral.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas envolvidas nos campos da tecnologia agrícola e inovação alimentar com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, registros regulatórios, transcrições de resultados, etc.). As empresas com melhor classificação identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice para confirmar se elas obtêm pelo menos 50% de suas receitas das atividades comerciais descritas acima, mais de 0% de suas receitas das atividades comerciais descritas acima no caso de Empresas Diversificadas de AgTech e Inovação Alimentar, ou se elas têm operações comerciais primárias nas atividades comerciais descritas acima, mas atualmente não geram receitas no caso de Empresas de AgTech e Inovação Alimentar em Fase Pré-Receita.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 50 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 0,5 milhão para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Egito, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, Arábia Saudita, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos. O Fundo pode investir em ações A da China, que são emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas em bolsas de valores chinesas.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para os pesos dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de uma empresa é limitado a 12%, o peso agregado das empresas com peso igual ou superior a 4,5% é limitado a 48%, e todas as demais empresas têm um peso limitado a 4,5%, sendo que todos os componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%. Além disso, as Empresas Diversificadas de AgTech e Inovação Alimentar e as Empresas de AgTech e Inovação Alimentar em Fase Pré-Receita estão sujeitas a um limite de peso individual de 2% e a um limite de peso agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral. De modo geral, a ponderação por capitalização modificada limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas de bens de consumo essenciais e de materiais. Em 31 de janeiro de 2026, o

Machine Translated by Google

O índice subjacente era composto por 30 ativos. O objetivo de investimento do fundo e o índice subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). Além disso, quaisquer decisões relacionadas aos componentes do Índice Subjacente são tomadas independentemente dos gestores de portfólio do Fundo.
O provedor do índice determina a ponderação relativa dos títulos no índice subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do índice subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente estava concentrado nos setores de produtos químicos e máquinas, e tinha exposição significativa aos setores industriais, de bens de consumo essenciais e outros.
setores de materiais. O Fundo é classificado como "não diversificado", o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção Informações Adicionais sobre os Fundos deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco das Ações A da China: As Ações A são emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas em bolsas de valores chinesas. Investidores estrangeiros podem acessar investimentos em Ações A obtendo uma licença de Investidor Institucional Estrangeiro Qualificado ("QFII") ou de Investidor Institucional Estrangeiro Qualificado em Renminbi ("RQFII"), bem como por meio do Programa Stock Connect, um programa de negociação e compensação de valores mobiliários com o objetivo de facilitar o acesso mútuo aos mercados de ações da China e de Hong Kong. O Stock Connect foi desenvolvido pela Hong Kong Exchanges and Clearing Limited, pela Bolsa de Valores de Xangai ("SSE") (no caso do Shanghai Connect) ou pela Bolsa de Valores de Shenzhen ("SZSE") (no caso do Shenzhen Connect) e pela China Securities Depository and Clearing Corporation Limited ("CSDCC"). O Fundo pretende atualmente obter exposição às Ações A por meio dos Programas Stock Connect.
Os mercados em que as ações A são negociadas são considerados mercados emergentes, caracterizados por um volume de negociação geralmente baixo e menor liquidez de mercado devido a diversos fatores. Por exemplo, os investimentos em ações A estão sujeitos a várias regulamentações e limites, e o resgate ou repatriação de ativos investidos em ações A está sujeito a restrições impostas pelo governo chinês. Além disso, investidores de fora da China continental podem enfrentar dificuldades ou proibições para acessar certas ações A que fazem parte de uma lista restrita em países como os EUA. As ações A também podem estar sujeitas a frequentes e generalizadas paralisações de negociação, o que pode aumentar a volatilidade dos preços e causar a desvalorização das ações A.

Machine Translated by Google

tornarem-se ilíquidas. Suspensões de negociação de determinadas ações podem levar a maiores riscos e custos de execução, compensação e liquidação para o Fundo, e a criação e o resgate de Unidades de Criação (conforme definido abaixo) também podem ser afetados. Esses riscos, entre outros, podem impactar negativamente o valor dos investimentos do Fundo.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos associados ao investimento em empresas de AgTech e Inovação Alimentar: Empresas de AgTech e Inovação Alimentar podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas geralmente enfrentam forte concorrência.
e a potencial obsolescência acelerada dos produtos. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. As empresas de AgTech e Inovação Alimentar são substancialmente afetadas por desenvolvimentos relacionados à indústria agrícola, incluindo o impacto das mudanças climáticas globais na produção agrícola.
Empresas de AgTech e Inovação Alimentar, especialmente as de menor porte, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem fortemente de tecnologia. Elas podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, variações cambiais, imposição de controles de importação, disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, esgotamento de recursos, desenvolvimentos tecnológicos e relações trabalhistas. Essas empresas também estão sujeitas a regulamentações ambientais e de segurança significativas que podem impactar negativamente seus negócios. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de AgTech e Inovação Alimentar podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de AgTech e Inovação Alimentar.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e

Machine Translated by Google

outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento na indústria química: A indústria química pode ser significativamente afetada pela intensa concorrência, obsolescência de produtos, preços de matérias-primas e regulamentação governamental, podendo estar sujeita a riscos associados à produção, manuseio e descarte de componentes perigosos, bem como a litígios decorrentes da contaminação ambiental.

Riscos relacionados ao investimento no setor de bens de consumo essenciais: O setor de bens de consumo essenciais pode ser afetado, entre outros fatores, por campanhas de marketing, mudanças nas demandas dos consumidores, regulamentações governamentais e variações nos preços das commodities.

Riscos relacionados ao investimento no setor industrial: As empresas do setor industrial estão sujeitas a flutuações na oferta e na demanda de seus produtos ou serviços específicos. Os produtos das empresas manufatureiras podem se tornar obsoletos devido aos rápidos avanços tecnológicos. Regulamentações governamentais, eventos mundiais e condições econômicas afetam o desempenho das empresas do setor industrial. As empresas também podem ser afetadas negativamente por danos ambientais e ações judiciais por responsabilidade civil por produtos defeituosos. Além disso, a volatilidade dos preços das commodities, as variações cambiais, a imposição de controles ou tarifas de importação, o aumento da concorrência, o esgotamento de recursos, os avanços tecnológicos e as relações trabalhistas podem afetar negativamente as empresas desse setor.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de máquinas: A indústria de máquinas exige alto investimento de capital. O gerenciamento do capital de giro e do fluxo de caixa pode ser crucial para o sucesso de uma empresa, visto que investimentos em pesquisa e desenvolvimento e aquisições podem ser importantes para manter as vendas e os lucros. Um longo ciclo de investimento de capital pode adicionar desafios às decisões de gestão relativas à expansão da capacidade produtiva, o que pode limitar a capacidade de crescimento da empresa durante períodos de aumento da demanda e resultar em excesso de capacidade durante períodos de queda na demanda. O desempenho da indústria de máquinas pode, portanto, ser altamente dependente do ciclo econômico e altamente correlacionado com o desempenho do mercado acionário em geral. Empresas do setor de máquinas com grandes barreiras de entrada baseadas em tecnologia proprietária podem enfrentar uma obsolescência de produto potencialmente rápida. Por outro lado, empresas do setor de máquinas que produzem produtos similares a commodities provavelmente enfrentarão margens reduzidas e precisarão manter amplas redes de distribuição e suporte para manter um volume adequado de vendas.

Riscos relacionados ao investimento no setor de materiais: As empresas do setor de materiais são afetadas pela volatilidade dos preços das commodities, taxas de câmbio, controles de importação e exportação, interrupções na cadeia de suprimentos, concorrência global, agitação social e política, guerra, esgotamento de recursos, avanços tecnológicos, relações trabalhistas, superprodução, litígios e regulamentações governamentais, entre outros fatores.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Machine Translated by Google

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento na China: Investimentos em títulos chineses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da China. A China pode estar sujeita a consideráveis graus de instabilidade econômica, política e social. Preocupações com os crescentes níveis de endividamento público e familiar podem impactar a estabilidade da economia chinesa. Apesar das reformas econômicas e de mercado das últimas décadas, o controle do governo chinês sobre certos setores e empresas, bem como a significativa regulamentação de investimentos e da indústria, são generalizados.
As empresas chinesas estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura.
A instabilidade social interna ou confrontos com outros países, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, podem perturbar o desenvolvimento econômico na China e resultar em um risco maior de flutuações cambiais, instabilidade da conversibilidade da moeda, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais elevadas.

A economia chinesa é altamente dependente do comércio. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta a atividades cibernéticas chinesas reais ou alegadas), ou uma recessão em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa.

A China tem enfrentado problemas de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, há alegações de que a China participou de ciberataques patrocinados pelo Estado contra empresas e governos estrangeiros.
Respostas reais e potenciais a tais atividades, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ciberataques contra o governo chinês ou empresas chinesas, podem impactar a economia da China e as empresas chinesas nas quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo. As empresas chinesas, incluindo aquelas listadas em bolsas de valores americanas, não estão sujeitas ao mesmo nível de exigências regulatórias, normas contábeis ou supervisão de auditoria que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas, e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido a expropriação, nacionalização, confisco de ativos e propriedades e/ou imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, muitas empresas chinesas listadas em bolsas de valores americanas utilizam entidades de interesse variável (“EIVs”) em sua estrutura devido a restrições à propriedade estrangeira. Qualquer alteração nas operações das entidades em uma estrutura VIE, no status dos acordos contratuais VIE ou no ambiente legal ou regulatório na China pode resultar em perdas significativas, e possivelmente permanentes e/ou totais, para investimentos em emissores VIE.

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados. Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Machine Translated by Google

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo
Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar
o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação. ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Machine Translated by Google

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento "não diversificada" nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 ("Lei de 1940"), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Riscos relacionados aos programas Stock Connect: Um Fundo pode adquirir ações de empresas sediadas na China continental que negociam em bolsas de valores chinesas ("Ações A da China") por meio dos programas Shanghai-Hong Kong Stock Connect e Shenzhen-Hong Kong Stock Connect ("os Programas Stock Connect"). A negociação por meio dos Programas Stock Connect está sujeita a uma série de restrições, incluindo limitações de cotas diárias e agregadas, que podem restringir ou impedir a capacidade do Fundo de
Abra e feche posições no Stock Connect em tempo hábil. Os mercados de Shenzhen e Xangai podem operar quando os programas Stock Connect não estiverem ativos e, consequentemente, os preços das ações mantidas por meio desses programas podem sofrer flutuações.
quando o Fundo não consegue aumentar ou sair de suas posições. Os Programas Stock Connect são plataformas de negociação relativamente novas, e
O efeito da entrada de um grande número de investidores estrangeiros no mercado de negociação de títulos listados na China ainda não é bem compreendido. É provável que ocorram novos desenvolvimentos nos Programas Stock Connect, e não há garantia de que tais desenvolvimentos possam restringir ou afetar os investimentos ou retornos do Fundo, nem como isso ocorrerá. Regulamentações, como limitações a resgates ou suspensão de negociações, podem impactar negativamente os Programas Stock Connect e, consequentemente, o valor dos investimentos do Fundo. Os investimentos do Fundo em ações A por meio do Programa Stock Connect são mantidos por seu custodiante em contas no Sistema Central de Compensação e Liquidação ("CCASS"), mantidas pela Hong Kong Securities Clearing Company Limited ("HKSCC"), que, por sua vez, detém as ações A, como depositária fiduciária, por meio de uma conta de valores mobiliários omnibus.

Machine Translated by Google

em seu nome registrado na CSDCC. A natureza e os direitos precisos do Fundo como beneficiário das ações da SSE Securities ou da SZSE Securities por meio da HKSCC como mandatária não estão bem definidos pela legislação chinesa. Não há garantia de que as Bolsas de Valores de Shenzhen, Xangai e Hong Kong continuarão a apoiar os Programas Stock Connect no futuro.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

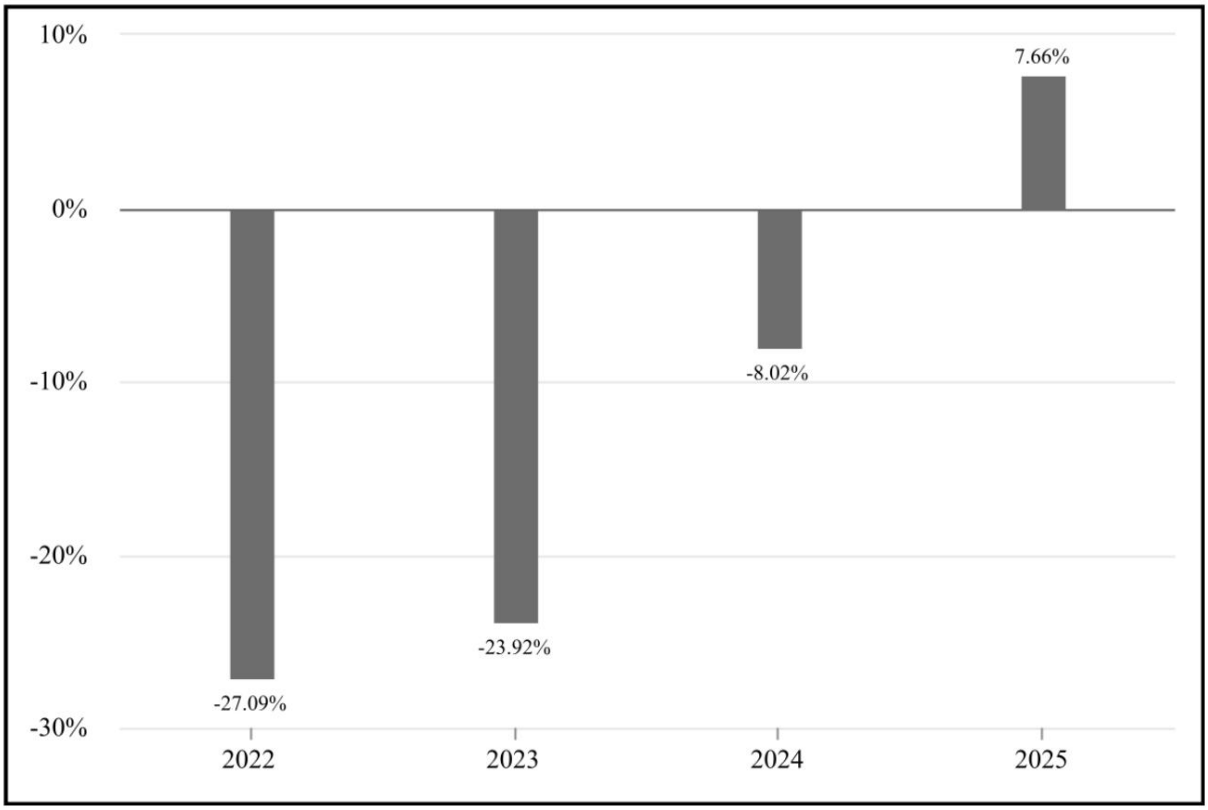
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/09/2024	7,12%
Pior trimestre:	30/06/2022	-20,39%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Desde o início (07/12/2021)
ETF Global X AgTech & Food Innovation:		
Retorno antes dos impostos	7,66%	-17,20%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	6,96%	-17,54%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	5,00%	-11,96%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	22,34%	9,44%
Índice Solactive AgTech e Inovação Alimentar (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	7,78%	-16,94%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

Machine Translated by Google

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.

O Fundo emitirá ou resgatará apenas Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados "Unidades de Criação". O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor poderá incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir cotas do Fundo (oferta) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar pelas cotas do Fundo (oferta) ao comprar ou vender cotas no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X Blockchain

Código da ação: BKCH Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Blockchain ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Blockchain Solactive ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento
tem um retorno de 5% ao ano e as despesas operacionais do Fundo permanecem as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou
Com base nessas premissas, seus custos seriam menores:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
$ 51	$ 160	$ 280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 58,03% do valor médio de sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% do seu ativo total, acrescido de eventuais empréstimos para fins de investimento, em títulos da
O Fundo é composto por títulos lastreados em ações de empresas de blockchain (conforme definido abaixo), incluindo o Índice Solactive Blockchain (o "Índice Subjacente") e American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs"), com base nos títulos que compõem o Índice Subjacente. Exclusivamente para fins de conformidade com esta política, o Fundo considera apenas títulos emitidos por Empresas de Blockchain (conforme definido abaixo) como atendendo a este critério. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos representando até um terço do valor total de seus ativos (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas que estão posicionadas para beneficiar de novos avanços no setor.
O campo da tecnologia blockchain. Um blockchain é um livro-razão distribuído e compartilhado ponto a ponto (ou banco de dados descentralizado) que facilita o registro de transações e o rastreamento de ativos sem a necessidade de uma autoridade central atuando como intermediária confiável (ou seja, um banco). Certos usuários, conhecidos como nós, optam por manter uma cópia do banco de dados ("livro-razão") em seus computadores. Os nós se conectam ponto a ponto com outros nós, propagando transações e blocos pela rede para serem verificados independentemente por outros nós, de acordo com as regras da rede. As transações são agregadas em blocos que registram o horário e a sequência das transações, como novas páginas de um livro-razão. Os "blocos" são interligados com o bloco anterior para formar uma "cadeia", ou um "blockchain", que cresce linearmente no tempo com a adição de cada bloco subsequente, ou página do livro-razão. O blockchain resultante é um livro-razão distribuído e com registro de data e hora, pois as regras para adicionar informações ao blockchain são definidas por meio de um registro de data e hora.

Machine Translated by Google

Os registros são públicos; quaisquer transações e novas páginas do registro podem ser verificadas independentemente por qualquer usuário que mantenha uma cópia do registro, resultando em um banco de dados compartilhado e continuamente reconciliado. Os blockchains também podem ser redes privadas ou públicas. Uma rede blockchain pública é um conjunto de regras disponível publicamente que qualquer pessoa pode baixar e executar para participar da rede. Uma rede blockchain privada é uma blockchain centralizada que exige um convite do criador da rede para participar. Especificamente, o Índice Subjacente incluirá títulos emitidos por "Empresas Blockchain", conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente (a "Provedora do Índice"). "Empresas Blockchain" são aquelas empresas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos das seguintes atividades comerciais:

1. **Mineração de Ativos Digitais:** Empresas envolvidas na verificação e adição de transações de ativos digitais a um livro-razão blockchain. (ou seja, mineração de ativos digitais), ou que produzem tecnologia usada na mineração de ativos digitais.
2. **Blockchain e transações de ativos digitais:** Empresas que operam plataformas/bolsas de negociação, custodiantes, carteiras digitais, e/ou gateways de pagamento para ativos digitais emitidos em uma blockchain.
3. **Aplicações Blockchain:** Empresas envolvidas no desenvolvimento e distribuição de aplicativos e serviços de software relacionados à tecnologia blockchain e ativos digitais emitidos em uma blockchain, incluindo contratos inteligentes.
4. **Hardware para Blockchain e Ativos Digitais:** Empresas que fabricam e distribuem infraestrutura e/ou hardware. Utilizado para atividades de blockchain e ativos digitais emitidos em uma blockchain.
5. **Integração de Blockchain e Ativos Digitais:** Empresas que fornecem serviços de engenharia e consultoria para a adoção e utilização da tecnologia blockchain e de ativos digitais emitidos em blockchain. Para fins da definição de "Empresas de Blockchain", o Provedor do Índice considerará apenas as receitas, o lucro operacional ou os ativos provenientes de serviços de consultoria e/ou engenharia especificamente relacionados a tecnologias de blockchain e ativos digitais.

O Fundo não investirá em ativos digitais (incluindo criptomoedas) (i) diretamente ou (ii) indiretamente através do uso de derivativos de ativos digitais.

Além disso, empresas identificadas pelo Provedor do Índice como obtendo mais de 0% e menos de 50% de sua receita das atividades comerciais descritas acima ("Empresas Blockchain Diversificadas"), bem como empresas identificadas pelo Provedor do Índice como tendo operações comerciais primárias nas atividades comerciais descritas acima, mas que atualmente não geram receita ("Empresas Blockchain em Fase de Pré-Receita"), são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente, desde que haja menos de 25 Empresas Blockchain elegíveis. As Empresas Blockchain Diversificadas e as Empresas Blockchain em Fase de Pré-Receita estão sujeitas, coletivamente, a um limite de ponderação agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas envolvidas no setor de blockchain com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, registros regulatórios, transcrições de resultados, etc.). As empresas com melhor classificação identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice para confirmar se elas obtêm pelo menos 50% de suas receitas das atividades comerciais descritas acima, mais de 0% de suas receitas das atividades comerciais descritas acima no caso de Empresas de Blockchain Diversificadas, ou se elas têm operações comerciais primárias nas atividades comerciais descritas acima, mas atualmente não geram receitas no caso de Empresas de Blockchain em Fase Pré-Receita.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 50 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 3 meses igual ou superior a US$ 0,5 milhão para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Egito, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, Arábia Saudita, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos. O Fundo pode investir em ações A da China, que são emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas em bolsas de valores chinesas.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia modificada de ponderação por capitalização de mercado efetiva e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização de mercado efetiva modificada busca ponderar os componentes com base na capitalização de mercado, mas levando em consideração a liquidez na determinação dos pesos finais, e sujeita a limites máximos nos pesos dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de uma empresa é limitado a 12%, o peso agregado de empresas com peso igual ou superior a 4,5% é limitado a 45%, e todas as demais empresas têm um peso limitado a 4,5%, sendo que todos os componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%. Além disso, as Empresas de Blockchain Diversificadas e as Empresas de Blockchain em Fase Pré-Receita estão sujeitas a um limite de peso individual de 2% e a um limite de peso agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral. De modo geral, a ponderação por capitalização de mercado efetiva modificada limitará a quantidade de

Machine Translated by Google

Concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumento da diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes são principalmente empresas de tecnologia da informação e do setor financeiro. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente era composto por 35 empresas. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). Além disso, quaisquer decisões relacionadas aos componentes do Índice Subjacente são tomadas independentemente dos gestores de portfólio do Fundo.
O provedor do índice determina a ponderação relativa dos títulos no índice subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do índice subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência estava concentrado no setor de software e tinha exposição significativa ao setor de tecnologia da informação. O Fundo é classificado como "não diversificado", o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção Informações Adicionais sobre os Fundos deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Machine Translated by Google

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Blockchain: Empresas de blockchain podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais, histórico operacional limitado ou condições econômicas. Empresas envolvidas no setor de blockchain podem ter exposição significativa às flutuações nos preços à vista de ativos digitais e estão sujeitas aos riscos associados à tecnologia blockchain. A tecnologia blockchain é relativamente nova e seus usos, em muitos casos, não foram testados ou são incertos. Não há garantia de que a adoção generalizada da tecnologia blockchain ocorrerá. Empresas de blockchain normalmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de produtos. Além disso, muitas empresas de blockchain armazenam informações confidenciais de consumidores e podem ser alvo de ataques cibernéticos e outros tipos de roubo, o que pode ter um impacto negativo sobre essas empresas. O acesso a um determinado blockchain pode exigir uma chave criptográfica específica (na prática, uma sequência de caracteres que concede acesso exclusivo para iniciar transações relacionadas a ativos digitais específicos) ou um conjunto de chaves, cujo roubo, perda ou destruição, seja acidental ou como resultado dos esforços de terceiros, pode prejudicar irremediavelmente o direito aos ativos digitais armazenados nesse blockchain.

Muitas empresas de blockchain operam atualmente sob menor escrutínio regulatório do que as empresas de serviços financeiros tradicionais e os bancos, mas o ambiente regulatório está evoluindo rapidamente e existe um risco significativo de que a supervisão regulatória possa aumentar no futuro. Empresas envolvidas em atividades de blockchain podem estar expostas a supervisão regulatória adversa, ações regulatórias, atividades fraudulentas ou mesmo falência, o que pode impactar negativamente o valor dessas empresas e, portanto, os investimentos do Fundo. As empresas de blockchain também podem ser impactadas negativamente por interrupções de serviço causadas por falhas de hardware ou software, ou por interrupções ou atrasos no serviço de provedores terceirizados de hospedagem de data centers e manutenção. Muitas empresas de blockchain têm histórico operacional limitado e podem não possuir as salvaguardas necessárias para garantir sua viabilidade a longo prazo.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco das empresas de microcapitalização: Os preços das ações de empresas de microcapitalização são significativamente mais voláteis e mais vulneráveis a desenvolvimentos econômicos e comerciais adversos do que os de empresas maiores, e seus lucros e receitas tendem a ser menos previsíveis (e algumas empresas podem sofrer perdas significativas).
Ações de microcapitalização também podem ter baixa liquidez, o que pode afetar negativamente a precificação desses títulos e a capacidade futura de comprá-los e vendê-los.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Machine Translated by Google

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a rápidas mudanças nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência programada, regulamentação governamental e aumento da concorrência. Essas empresas são particularmente vulneráveis à dificuldade ou atraso na obtenção de financiamento ou aprovação regulatória, além de serem altamente dependentes de patentes e direitos de propriedade intelectual.
Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de software: A indústria de software pode ser significativamente afetada pela intensa concorrência, preços agressivos, inovações tecnológicas e obsolescência de produtos. Empresas do setor de software de aplicativos, em particular, também podem ser afetadas negativamente pela queda ou flutuação das taxas de renovação de assinaturas de seus produtos e serviços, o que pode impactar negativamente as margens de lucro. Empresas do setor de software de sistemas podem ser afetadas negativamente, entre outros fatores, por vulnerabilidades de segurança reais ou percebidas em seus produtos e serviços, o que pode resultar em ações judiciais individuais ou coletivas, ações de fiscalização estaduais ou federais e outros custos de remediação.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser

Machine Translated by Google

afetados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, encargos da dívida e o preço ou disponibilidade de certas commodities.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo
Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar
o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação. ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Machine Translated by Google

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento "não diversificada" nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 ("Lei de 1940"), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

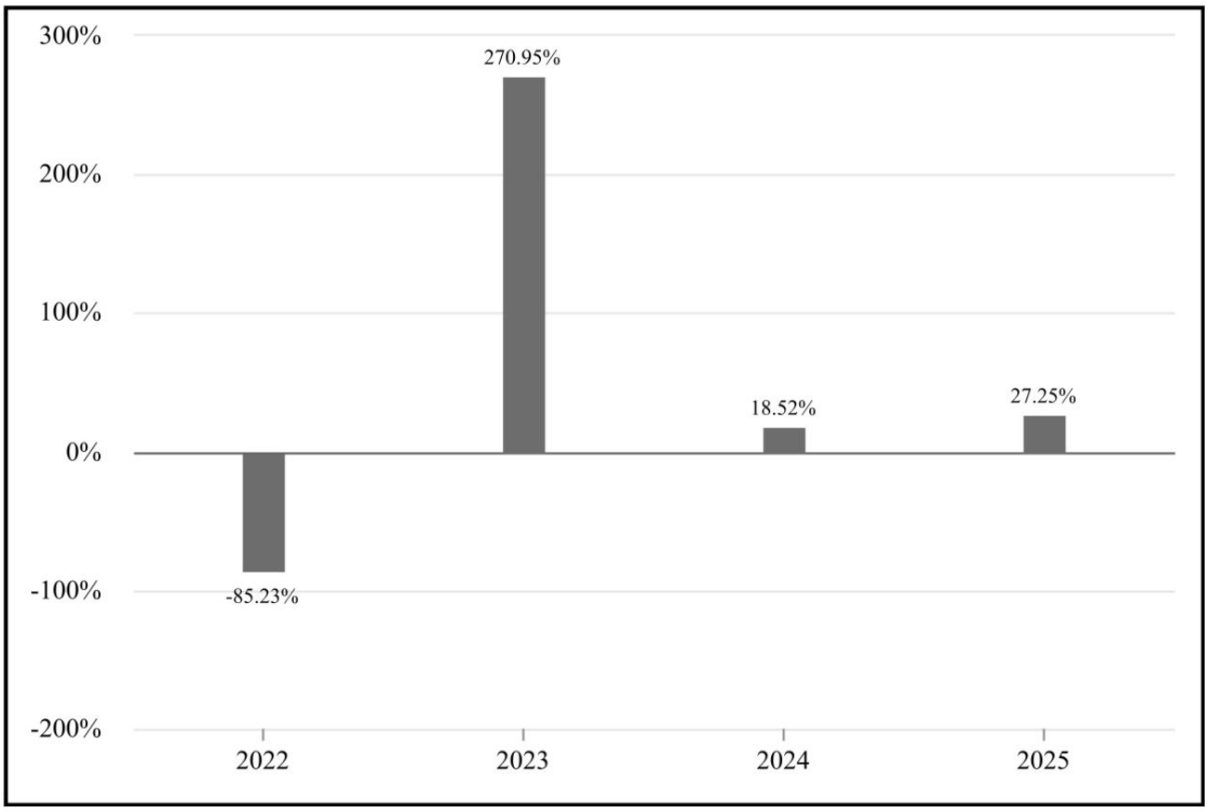
Machine Translated by Google

Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	31/12/2023	103,36%
Pior trimestre:	30/06/2022	-70,75%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Desde o início (07/12/2021)
ETF Global X Blockchain:		
Retorno antes dos impostos	27,25%	-6,15%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	26,24%	-7,51%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	16,14%	-5,13%

Machine Translated by Google

Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	22,34%	9,44%
Índice Blockchain Solactive (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	27,26%	-6,96%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie (“Gestores de Carteira”). O Sr. Xie é Gestor de Carteira do Fundo desde a sua criação. O Sr. To é Gestor de Carteira do Fundo desde 1 de abril de 2026.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados "Unidades de Criação". O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor poderá incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir cotas do Fundo (oferta) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar pelas cotas do Fundo (oferta) ao comprar ou vender cotas no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X Hydrogen

Código da ação: HYDR Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Hydrogen ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Solactive Global Hydrogen ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento
tem um retorno de 5% ao ano e as despesas operacionais do Fundo permanecem as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou
Com base nessas premissas, seus custos seriam menores:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
$ 51	$ 160	$ 280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 72,26% do valor médio de sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Global de Hidrogênio da Solactive (o "Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente. Exclusivamente para fins de cumprimento desta política, o Fundo considera apenas títulos emitidos por Empresas de Hidrogênio e Empresas de Hidrogênio em Fase Pré-Receita (ambas conforme definidas abaixo) como atendendo a este critério. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos representando até um terço do valor de seus ativos totais (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas que estão posicionadas para beneficiar de novos avanços no setor.
O campo da tecnologia do hidrogênio abrange produtos e serviços focados no desenvolvimento e implementação do gás hidrogênio como fonte de combustível renovável. A tecnologia do hidrogênio pode desempenhar um papel importante na transição dos combustíveis fósseis para as energias renováveis. Especificamente, o Índice Subjacente incluirá títulos emitidos por "Empresas de Hidrogênio", conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente (a "Provedora do Índice"). "Empresas de Hidrogênio" são aquelas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos das seguintes atividades comerciais:

1. **Produção de Hidrogênio:** Empresas envolvidas na produção, transporte, armazenamento e distribuição de hidrogênio.
   (incluindo hidrogênio renovável) que pode ser usado como fonte de energia.

Machine Translated by Google

2. **Células de Combustível de Hidrogênio:** Empresas que desenvolvem e/ou fabricam células de combustível (e seus componentes) que convertem energia química em eletricidade e calor, alimentadas por hidrogênio e/ou gás rico em hidrogênio reformado.
3. **Tecnologia do Hidrogênio:** Empresas envolvidas na produção de eletrolisadores de hidrogênio (que produzem gás hidrogênio a partir da água), tanques e dutos, infraestrutura comercial e residencial, geradores, motores e veículos movidos a células de combustível de hidrogênio, bem como postos de abastecimento de hidrogênio.
4. **Integração do Hidrogênio:** Empresas que fornecem serviços de engenharia e consultoria para a adoção e utilização de combustíveis e/ou fontes de energia à base de hidrogênio nos níveis residencial, comercial e industrial.

Além disso, empresas identificadas pelo Provedor do Índice como obtendo mais de 0% e menos de 50% de sua receita das atividades comerciais descritas acima ("Empresas Diversificadas de Hidrogênio"), bem como empresas identificadas pelo Provedor do Índice Empresas que atuam principalmente nas atividades comerciais descritas acima, mas que atualmente não geram receita ("Empresas de Hidrogênio em Fase de Pré-Receita"), são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente se houver menos de 25 Empresas de Hidrogênio elegíveis. As Empresas de Hidrogênio Diversificadas e as Empresas de Hidrogênio em Fase de Pré-Receita estão sujeitas, coletivamente, a um limite de ponderação agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas envolvidas nos setores de hidrogênio e células a combustível com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, registros regulatórios, transcrições de resultados, etc.). As empresas com melhor classificação identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice para confirmar se elas obtêm pelo menos 50% de suas receitas das atividades comerciais descritas acima, mais de 0% de suas receitas das atividades comerciais descritas acima no caso de Empresas de Hidrogênio Diversificadas, ou se elas têm operações comerciais primárias nas atividades comerciais descritas acima, mas atualmente não geram receitas no caso de Empresas de Hidrogênio em Fase Pré-Receita.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 50 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 3 meses igual ou superior a US$ 0,5 milhão para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Egito, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, Arábia Saudita, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos. O Fundo pode investir em ações A da China, emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas em bolsas de valores chinesas. O Fundo também pode investir em títulos de emissores localizados em mercados emergentes.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para os pesos dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de uma empresa é limitado a 12%, o peso agregado das empresas com peso igual ou superior a 4,5% é limitado a 45%, e todas as demais empresas têm um peso limitado a 4,5%, sendo que todos os componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%. Além disso, as Empresas Diversificadas de Hidrogênio e as Empresas de Hidrogênio em Fase Pré-Receita estão sujeitas a um limite de peso individual de 2% e a um limite de peso agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral. De modo geral, a ponderação por capitalização modificada limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes são principalmente empresas industriais. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente era composto por 25 empresas. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, uma organização independente e sem vínculo com o Fundo e a Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). Além disso, quaisquer decisões relacionadas aos componentes do Índice Subjacente são tomadas independentemente dos gestores de portfólio do Fundo.
O provedor do índice determina a ponderação relativa dos títulos no índice subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do índice subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá

Machine Translated by Google

Utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na compilação de uma carteira de títulos de renda variável para replicar o Índice Subjacente, nos casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência estava concentrado no setor de equipamentos elétricos e tinha exposição significativa ao setor industrial. O Fundo é classificado como "não diversificado", o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção Informações Adicionais sobre os Fundos deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais (DIA).

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Hidrogênio: As empresas de hidrogênio geralmente enfrentam forte concorrência, ciclos de vida curtos dos produtos e potencial obsolescência acelerada devido aos significativos custos de P&D e à possibilidade de outras tecnologias energéticas emergentes se tornarem mais viáveis comercialmente. Essas empresas podem ser significativamente afetadas por flutuações nos preços da energia e na oferta e demanda de hidrogênio, gás natural e energia renovável, bem como por impostos.
Incentivos, subsídios e outras regulamentações e políticas governamentais. Os investidores devem estar atentos à distinção entre políticas governamentais implementadas com base em legislação e compromissos menos garantidos, que podem ser aspiracionais, sujeitos a riscos políticos e difíceis de serem aplicados. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos.
As empresas de hidrogênio podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, mudanças nas taxas de câmbio, imposição de controles de importação, disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, esgotamento de recursos, desenvolvimentos tecnológicos e relações trabalhistas. Mudanças no preço da energia convencional, como o gás natural, podem ter um impacto adverso significativo nas empresas de hidrogênio. As empresas de energia estão se tornando cada vez mais alvo de ataques cibernéticos maliciosos, o que pode afetar negativamente as empresas de hidrogênio.

Algumas empresas envolvidas em setores relacionados às mudanças climáticas, como o de hidrogênio, estão em estágios iniciais de operação e possuem histórico operacional limitado e capitalização de mercado, em média, menor do que empresas de outros setores. Como resultado desses e de outros fatores, os preços de mercado das ações de empresas de hidrogênio tendem a ser consideravelmente mais voláteis do que os de empresas em setores e indústrias mais consolidados.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Machine Translated by Google

Riscos de Empresas de Pequena Capitalização: Empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a eventos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos do que os de empresas de grande e média capitalização. Além disso, empresas de pequena capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e histórico operacional mais curto do que empresas de grande e média capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco das empresas de microcapitalização: Os preços das ações de empresas de microcapitalização são significativamente mais voláteis e mais vulneráveis a desenvolvimentos econômicos e comerciais adversos do que os de empresas maiores, e seus lucros e receitas tendem a ser menos previsíveis (e algumas empresas podem sofrer perdas significativas).
Ações de microcapitalização também podem ter baixa liquidez, o que pode afetar negativamente a precificação desses títulos e a capacidade futura de comprá-los e vendê-los.

Risco de Transações em Dinheiro: Ao contrário da maioria dos fundos negociados em bolsa ("ETFs"), o Fundo pretende efetuar uma parcela significativa de criações e resgates em dinheiro, em vez de títulos. Assim, o Fundo pode precisar vender títulos da carteira para obter o dinheiro necessário para distribuir os valores dos resgates. Consequentemente, um investimento no Fundo pode ser menos vantajoso em termos tributários do que um investimento em um ETF mais convencional. Além disso, as transações em dinheiro podem ter que ser realizadas em vários dias.
dias se o mercado de valores mobiliários for relativamente ilíquido e pode envolver o Fundo reconhecendo um ganho de capital e/ou incorrendo em taxas de corretagem e impostos consideráveis. Esses fatores podem resultar em spreads maiores entre os preços de compra e venda das Cotas do Fundo do que para ETFs mais convencionais. Além disso, na medida em que as taxas de corretagem ou outros custos sejam custos ou tributáveis
Ganhos ou perdas que o Fundo não consiga compensar com taxas de transação podem ser suportados pelo Fundo, resultando em uma diminuição do seu valor.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de equipamentos elétricos: O setor de equipamentos elétricos é fragmentado, mas inclui diversas grandes empresas consolidadas que podem competir fortemente por participação de mercado nesse segmento.
As empresas do setor de equipamentos elétricos podem ter operações com altos custos fixos. Como o cobre, o alumínio, o aço e outras matérias-primas são frequentemente componentes críticos dos produtos fabricados nesse setor, as flutuações nos preços dessas commodities podem afetar a lucratividade das empresas. Os compradores desses produtos podem estar geograficamente dispersos, o que pode expor as empresas do setor a quaisquer aumentos na incerteza geopolítica ou tendências macroeconômicas globais.

Machine Translated by Google

Riscos relacionados ao investimento no setor industrial: As empresas do setor industrial estão sujeitas a flutuações na oferta e na demanda de seus produtos ou serviços específicos. Os produtos das empresas manufatureiras podem se tornar obsoletos devido aos rápidos avanços tecnológicos. Regulamentações governamentais, eventos mundiais e condições econômicas afetam o desempenho das empresas do setor industrial. As empresas também podem ser afetadas negativamente por danos ambientais e ações judiciais por responsabilidade civil por produtos defeituosos. Além disso, a volatilidade dos preços das commodities, as variações cambiais, a imposição de controles ou tarifas de importação, o aumento da concorrência, o esgotamento de recursos, os avanços tecnológicos e as relações trabalhistas podem afetar negativamente as empresas desse setor.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento na China: Investimentos em títulos chineses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da China. A China pode estar sujeita a consideráveis graus de instabilidade econômica, política e social. Preocupações com os crescentes níveis de endividamento público e familiar podem impactar a estabilidade da economia chinesa. Apesar das reformas econômicas e de mercado das últimas décadas, o controle do governo chinês sobre certos setores e empresas, bem como a significativa regulamentação de investimentos e da indústria, são generalizados.
As empresas chinesas estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura.
A instabilidade social interna ou confrontos com outros países, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, podem perturbar o desenvolvimento econômico na China e resultar em um risco maior de flutuações cambiais, instabilidade da conversibilidade da moeda, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais elevadas.

A economia chinesa é altamente dependente do comércio. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta a atividades cibernéticas chinesas reais ou alegadas), ou uma recessão em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa.

A China tem enfrentado problemas de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, há alegações de que a China participou de ciberataques patrocinados pelo Estado contra empresas e governos estrangeiros.
Respostas reais e potenciais a tais atividades, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ciberataques contra o governo chinês ou empresas chinesas, podem impactar a economia da China e as empresas chinesas nas quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo. As empresas chinesas, incluindo aquelas listadas em bolsas de valores americanas, não estão sujeitas ao mesmo grau de exigências regulatórias, normas contábeis ou supervisão de auditoria que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas, e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido a expropriação, nacionalização, confisco de ativos e propriedades e/ou imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, muitas empresas chinesas listadas em bolsas de valores americanas utilizam entidades de interesse variável ("VIEs") em sua estrutura como resultado da restrição à propriedade estrangeira. Qualquer mudança nas operações de

Machine Translated by Google

Entidades em uma estrutura VIE, o status dos acordos contratuais VIE ou o ambiente legal ou regulatório na China podem resultar em perdas significativas, e possivelmente permanentes e/ou totais, para investimentos em emissores VIE.

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento na Coreia do Sul: Investimentos em emissores sul-coreanos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da Coreia do Sul. Além disso, os desenvolvimentos econômicos e políticos dos países vizinhos da Coreia do Sul, ou potenciais hostilidades com a Coreia do Norte, podem ter um efeito adverso sobre a economia sul-coreana. A economia sul-coreana é fortemente dependente das exportações comerciais, especialmente com outros países asiáticos e com os EUA. Condições que enfraqueçam a demanda por exportações sul-coreanas importantes, bem como interrupções ou reduções na atividade comercial, podem levar a declínios no crescimento econômico.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo
Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar
o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: Podem ocorrer erros de rastreamento devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, etc.
A disponibilidade de caixa não investido do Fundo, o tamanho do Fundo, as diferenças no cronograma de contabilização ou na avaliação de

Machine Translated by Google

Dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo decorrente do cumprimento de vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior em períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode ocorrer porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação. ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento “não diversificada” nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 (“Lei de 1940”), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Machine Translated by Google

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

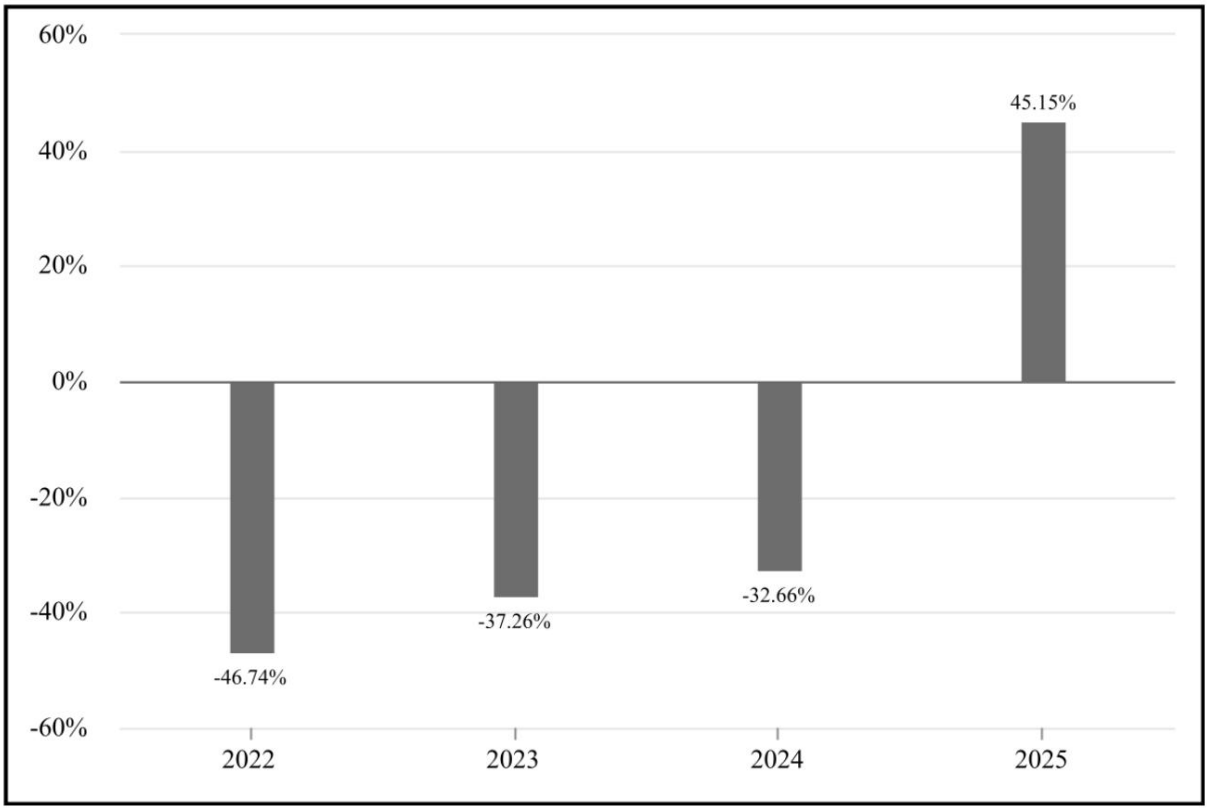
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/09/2025	49,67%
Pior trimestre:	30/06/2022	-37,20%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Desde o início (07/12/2021)
ETF Global X Hydrogen:		
Retorno antes dos impostos	45,15%	-25,48%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	42,80%	-25,77%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	26,63%	-16,74%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	22,34%	9,44%
Índice Global de Hidrogênio Solactive (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	41,37%	-25,73%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie ("Gestores de Carteira"). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

Machine Translated by Google

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.

O Fundo emitirá ou resgatará apenas Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados "Unidades de Criação". O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor poderá incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir cotas do Fundo (oferta) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar pelas cotas do Fundo (oferta) ao comprar ou vender cotas no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X Defense Tech

Código da ação: SHLD Bolsa de Valores: NYSE Arca

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Defense Tech ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Global X Defense Tech ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento
tem um retorno de 5% ao ano e as despesas operacionais do Fundo permanecem as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou
Com base nessas premissas, seus custos seriam menores:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
$ 51	$ 160	$ 280	$ 628

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 32,79% do valor médio de sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos líquidos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Global X Defense Tech (o "Índice Subjacente"), que podem incluir ações ordinárias, American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos representando até um terço do valor total de seus ativos (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente é propriedade da Global X Management Company LLC (a "Fornecedora do Índice"), uma afiliada do Fundo e sua consultora de investimentos (a "Consultora"), que também o desenvolveu. O Índice Subjacente é administrado e calculado pela Mirae Asset Global Indices Pvt. Ltd. (a "Administradora do Índice"), uma afiliada da Fornecedora do Índice. O Índice Subjacente é
O índice foi concebido para proporcionar exposição a empresas de tecnologia de defesa ("Tecnologia de Defesa") que estão posicionadas para se beneficiarem de tecnologias, serviços, sistemas e equipamentos voltados para o setor de defesa e militar. Especificamente, o Índice Subjacente consiste em títulos emitidos por "Empresas de Tecnologia de Defesa", conforme determinado pelo Administrador do Índice. "Empresas de Tecnologia de Defesa" são aquelas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas de uma ou mais das seguintes atividades comerciais, em conjunto, conforme determinado pelo Administrador do Índice:

- **Cibersegurança:** Empresas que desenvolvem e gerenciam protocolos de segurança para prevenir intrusões e ataques a sistemas, redes, aplicativos, computadores e/ou infraestrutura para aplicações de defesa local e/ou nacional.

Machine Translated by Google

- **Tecnologia de Defesa:** Empresas que desenvolvem inteligência artificial (IA), internet das coisas (IoT), realidade aumentada/virtual (RA/RV), colaboração humano-máquina, big data, LiDAR 3D especializado, análise de dados, inteligência geoespacial e/ou soluções de varredura de segurança (por exemplo, biometria, autenticação de credenciais, etc.) para aplicações de defesa local e/ou nacional, bem como empresas que fornecem aplicativos e serviços para suporte à missão por meio de uma combinação de comando, controle, comunicações, computadores, defesa cibernética, sistemas de combate ("C6") e empresas envolvidas em inteligência, vigilância e reconhecimento (ISR).

- **Sistemas e equipamentos militares avançados:** Empresas que desenvolvem robótica, drones, sistemas de armas avançados e munições militares/navais, sistemas de energia e combustível específicos para defesa, conjuntos de sensores, processadores e equipamentos de rede, sistemas de lançamento espacial (incluindo satélites), sistemas de radar e/ou produção de aeronaves/navios/veículos militares para aplicações de defesa local e/ou nacional, bem como empresas que fornecem serviços de engenharia, treinamento técnico e/ou simulação para os sistemas acima mencionados.

Aplicações de defesa local e/ou nacional referem-se aos produtos e serviços que organizações governamentais locais e/ou nacionais necessitam para se prepararem e responderem a ameaças, incluindo, entre outros, inteligência, vigilância, sistemas de combate e defesa cibernética.

Na construção do Índice Subjacente, o Administrador do Índice primeiro identifica as Indústrias FactSet relacionadas à Tecnologia de Defesa. A FactSet é uma provedora líder de dados financeiros que mantém uma taxonomia estruturada abrangente, projetada para oferecer uma classificação precisa de empresas globais e suas respectivas unidades de negócios. As empresas dentro desses setores da FactSet, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Administrador do Índice com base na receita relacionada à Tecnologia de Defesa, conforme definido acima.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, definidos pelo Administrador do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas deveriam ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão inicial no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Egito, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Luxemburgo, Malásia, México, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Peru, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado de livre flutuação, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. A capitalização de mercado de livre flutuação mede a capitalização de mercado de uma empresa descontada pela porcentagem de suas ações prontamente disponíveis para negociação pelo público em geral no mercado aberto ("livre flutuação"). Em cada rebalanceamento, a ponderação máxima de uma empresa é limitada a 8%. De modo geral, a ponderação por capitalização modificada limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas industriais. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 49 componentes. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é criado e patrocinado pelo Provedor do Índice. Quaisquer decisões relativas aos componentes do Índice Subjacente são tomadas pelo Administrador do Índice e são independentes dos gestores de carteira do Fundo. O Administrador do Índice determina a composição e a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não busca posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados. O Fundo geralmente utiliza uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice de Referência em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice. No entanto, o Fundo pode utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice de Referência quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice de Referência, em casos em que um título do Índice de Referência se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice de Referência.

Machine Translated by Google

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência estava concentrado no setor aeroespacial e de defesa e tinha exposição significativa ao setor industrial. O Fundo é classificado como "não diversificado", o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido ("VPL") do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **"Informações Adicionais sobre o Fundo"** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("DIA").

Risco de Provedor de Índice Afiliado: O Consultor também atua como Provedor de Índice do Fundo, o que pode representar um potencial conflito de interesses. Por exemplo, um potencial conflito poderia surgir se o Consultor exercesse influência indevida em relação a atualizações regulares e/ou extraordinárias da metodologia ou composição do Índice Subjacente, inclusive de forma que pudesse melhorar o desempenho aparente do Fundo em relação ao desempenho do Índice Subjacente. Além disso, potenciais conflitos poderiam surgir na medida em que os gestores de portfólio do Consultor tomassem conhecimento de mudanças metodológicas ou atividades de rebalanceamento planejadas antes da divulgação pública, o que poderia facilitar a "apropriação indevida" em nome de outros fundos geridos pelo Consultor com exposição semelhante. Embora o Consultor tenha tomado medidas destinadas a garantir que esses potenciais conflitos sejam mitigados (por exemplo, por meio da adoção de políticas e procedimentos que visam minimizar potenciais conflitos de interesse e garantir a independência em relação à operação do Índice Subjacente, bem como a implementação de barreiras informativas destinadas a minimizar o potencial de uso indevido de informações sobre o Índice Subjacente), não há garantia de que tais medidas serão bem-sucedidas.

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Tecnologia de Defesa: As empresas de tecnologia de defesa estão expostas principalmente aos riscos específicos dos mercados de tecnologia e defesa. Essas empresas geralmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento e podem enfrentar forte concorrência e potencial obsolescência acelerada de seus produtos. Além disso, dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologias substancialmente semelhantes ou superiores às suas. As empresas de tecnologia de defesa podem ser significativamente afetadas por regulamentações e políticas de gastos aeroespaciais e de defesa, visto que as empresas desse setor dependem consideravelmente das políticas e orçamentos governamentais de gastos com defesa para seus produtos e serviços. Essas empresas também podem estar sujeitas a sanções e/ou restrições de investimento impostas por outros países, o que pode ter um efeito adverso sobre as empresas impactadas. As empresas de tecnologia de defesa podem estar concentradas em um país ou região específica, e qualquer evento adverso que afete um desses países ou regiões pode ter um impacto negativo sobre elas.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização

Machine Translated by Google

As empresas podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado e, consequentemente, podem apresentar um desempenho inferior a outros segmentos do mercado de ações ou ao mercado como um todo.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento na indústria aeroespacial e de defesa: As empresas do setor aeroespacial e de defesa estão sujeitas aos orçamentos governamentais de defesa, tensões geopolíticas e mudanças regulatórias, que podem impactar significativamente as receitas e a lucratividade. Muitas empresas aeroespaciais e de defesa dependem fortemente de contratos governamentais, o que as torna vulneráveis a mudanças nas políticas de gastos com defesa, ciclos políticos e ciclos de aquisição.
Além disso, essas empresas enfrentam riscos decorrentes de interrupções na cadeia de suprimentos, estouros de orçamento e obsolescência tecnológica, principalmente devido à rápida evolução da tecnologia de defesa. A instabilidade política global, as restrições comerciais e as mudanças nas alianças internacionais também podem afetar a demanda por produtos aeroespaciais e de defesa. O escrutínio regulatório sobre orçamentos, normas de segurança, práticas de aquisição e aplicações militares pode impor custos adicionais e restrições operacionais às empresas desse setor.

Riscos relacionados ao investimento no setor industrial: As empresas do setor industrial estão sujeitas a flutuações na oferta e na demanda de seus produtos ou serviços específicos. Os produtos das empresas manufatureiras podem se tornar obsoletos devido aos rápidos avanços tecnológicos. Regulamentações governamentais, eventos mundiais e condições econômicas afetam o desempenho das empresas do setor industrial. As empresas também podem ser afetadas negativamente por danos ambientais e ações judiciais por responsabilidade civil por produtos defeituosos. Além disso, a volatilidade dos preços das commodities, as variações cambiais, a imposição de controles ou tarifas de importação, o aumento da concorrência, o esgotamento de recursos, os avanços tecnológicos e as relações trabalhistas podem afetar negativamente as empresas desse setor.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Machine Translated by Google

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo
Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar
o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: Podem ocorrer erros de rastreamento devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, etc.

Machine Translated by Google

O risco pode ser maior em períodos de alta volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. Isso pode incluir fatores como a disponibilidade de caixa não investido pelo Fundo, seu tamanho, diferenças no momento do reconhecimento ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice de Referência ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser acentuado durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. Também pode ocorrer erro de rastreamento, uma vez que o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice de Referência não.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação.
ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento “não diversificada” nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 (“Lei de 1940”), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Machine Translated by Google

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Risco de Empréstimo de Títulos: O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vendê-los e adquirir títulos substitutos no mercado. O empréstimo de títulos acarreta risco de perda para o Fundo se, e na medida em que, o valor de mercado dos títulos emprestados aumentar e a garantia não for aumentada proporcionalmente. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento do valor em dinheiro recebido como garantia. Esses eventos também podem gerar consequências tributárias adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos em tempo hábil para votar em questões relevantes por procuração.

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

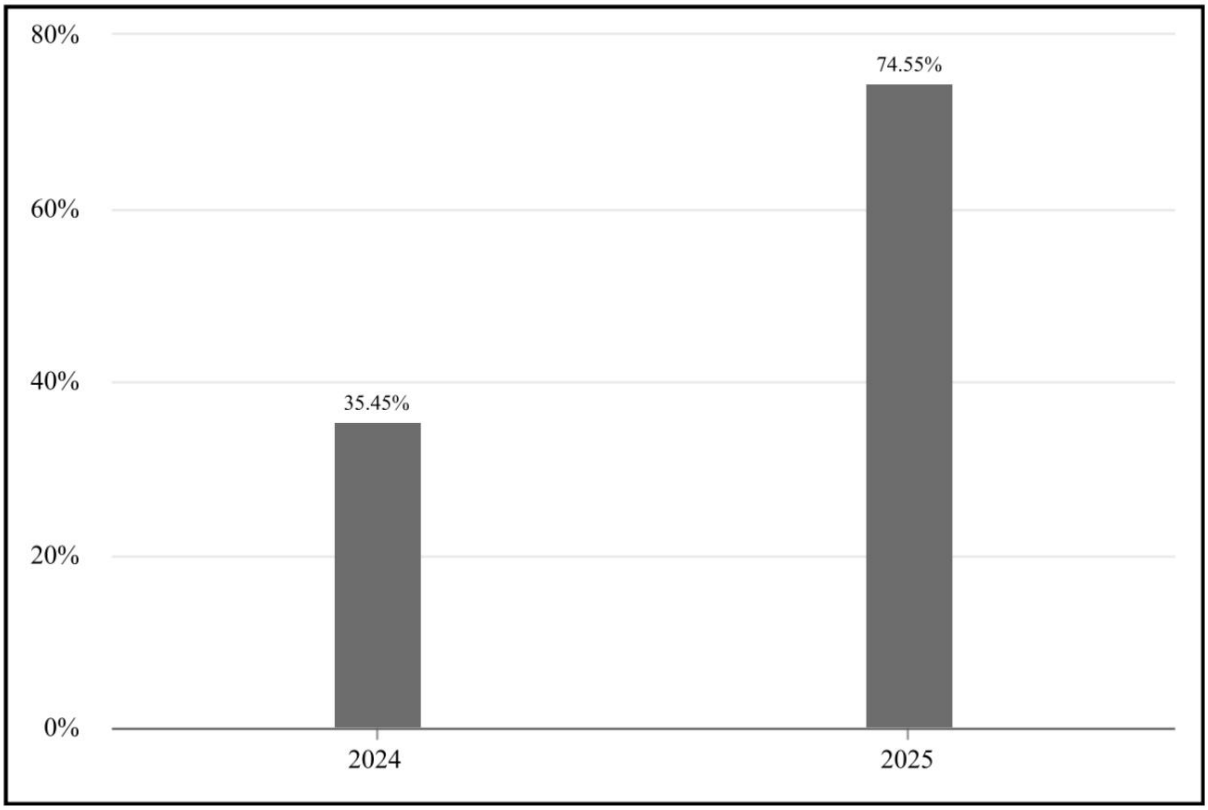
Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Machine Translated by Google

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2025	29,6%
Pior trimestre:	31/12/2025	-6,95%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Desde o início, em 09/11/2023
ETF Global X Defense Tech		
Retorno antes dos impostos	74,55%	52,57%
• Retorno após impostos sobre distribuições1	74,32%	52,36%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	44,29%	42,27%
Índice MSCI ACWI (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	22,34%	20,50%
Índice Global X de Tecnologia de Defesa (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	75,57%	53,42%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Machine Translated by Google

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie (“Gestores de Carteira”). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados "Unidades de Criação". O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor poderá incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir cotas do Fundo (oferta) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar pelas cotas do Fundo (oferta) ao comprar ou vender cotas no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

ETF Global X Infrastructure Development ex-EUA

Código da ação: IPAV Bolsa de Valores: Cboe BZX

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X Infrastructure Development ex-US ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Global X Infrastructure Development ex-US ("Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender ações ("Ações") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e nos exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,55%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas:	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,55%**

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento
tem um retorno de 5% ao ano e as despesas operacionais do Fundo permanecem as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou
Com base nessas premissas, seus custos seriam menores:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
$ 56	$ 176	$ 307	$ 689

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 45,14% do valor médio da sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos líquidos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Global X Infrastructure Development ex-US (o "Índice Subjacente"), que pode incluir ações ordinárias, American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e exige notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada.

O Índice Subjacente é propriedade da Global X Management Company LLC (a "Fornecedora do Índice"), uma afiliada do Fundo e sua consultora de investimentos (a "Consultora"), que também o desenvolveu. O Índice Subjacente é administrado e calculado pela Mirae Asset Global Indices Pvt. Ltd. (a "Administradora do Índice"), uma afiliada da Fornecedora do Índice.

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a títulos de renda variável listados e domiciliados em mercados internacionais, incluindo mercados desenvolvidos e emergentes, mas excluindo os EUA, que ofereçam exposição ao desenvolvimento de infraestrutura, incluindo empresas envolvidas em serviços de engenharia e construção; produção de matérias-primas e compósitos para infraestrutura; produtores e distribuidores de equipamentos e produtos para construção pesada; transporte de infraestrutura; e fabricantes e/ou distribuidores de componentes de redes inteligentes (coletivamente, "Empresas Internacionais de Desenvolvimento de Infraestrutura"). "Empresas Internacionais de Desenvolvimento de Infraestrutura" são aquelas empresas que obtêm pelo menos 50% de sua receita em mercados internacionais.

Machine Translated by Google

Receitas provenientes de uma ou mais das seguintes atividades comerciais, em conjunto, fora dos EUA, conforme determinado pelo Administrador do Índice:

- **Serviços de Engenharia e Construção:** Empresas que fornecem serviços de engenharia, consultoria, projeto, aquisição, manutenção, dragagem e construção para projetos de infraestrutura de grande escala, como geração/distribuição de energia, transporte (por exemplo, estradas, pontes, túneis, ferrovias), água/esgoto, telecomunicações, portos marítimos e aeroportos.

- **Matérias-primas e materiais compósitos:** Empresas que produzem e fornecem materiais compósitos e matérias-primas (por exemplo, alumínio, aço, cobre, níquel, estanho, concreto, asfalto, cimento e produtos químicos especiais) utilizados no desenvolvimento e construção de projetos de infraestrutura.

- **Equipamentos e Produtos para Construção:** Empresas que fabricam, distribuem, vendem e/ou alugam equipamentos pesados de construção, cabos elétricos e de fibra óptica, tubos, guindastes, bombas e outros produtos ou equipamentos utilizados em projetos de infraestrutura de grande escala.

- **Transporte de Infraestrutura:** Empresas que transportam matérias-primas e equipamentos para infraestrutura, como os materiais utilizados nas demais atividades comerciais descritas nos outros subtemas, além de agregados, alumina, metais básicos, bauxita, carvão, coque, minério de ferro, madeira, aço e painéis (solares e de construção, etc.).

- **Componentes de redes inteligentes:** Empresas que fabricam ou vendem componentes elétricos, dispositivos de armazenamento de energia e veículos elétricos. Equipamentos de carregamento, medidores inteligentes e outras aplicações relacionadas à construção de redes inteligentes.

Na construção do Índice Subjacente, o Administrador do Índice primeiro identifica os setores da FactSet relacionados ao Desenvolvimento de Infraestrutura Internacional. A FactSet é uma provedora líder de dados financeiros que mantém uma taxonomia estruturada abrangente, projetada para oferecer uma classificação precisa de empresas globais e suas respectivas unidades de negócios. As empresas dentro desses setores da FactSet, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Administrador do Índice com base na receita relacionada ao Desenvolvimento de Infraestrutura Internacional, conforme definido acima.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, definidos pelo Administrador do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas deveriam ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão inicial no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Índia, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Luxemburgo, Malásia, México, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Peru, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, Singapura, África do Sul, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos e Reino Unido.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado de livre flutuação, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. A capitalização de mercado de livre flutuação mede a capitalização de mercado de uma empresa descontada pela porcentagem de suas ações prontamente disponíveis para negociação pelo público em geral no mercado aberto ("livre flutuação"). Em cada rebalanceamento, a ponderação máxima de uma empresa é limitada a 3%. De modo geral, a ponderação por capitalização modificada limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas industriais. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 100 componentes. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é criado e patrocinado pelo Provedor do Índice. Quaisquer decisões relativas aos componentes do Índice Subjacente são tomadas pelo Administrador do Índice e são independentes dos gestores de carteira do Fundo. O Administrador do Índice determina a composição e a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

Machine Translated by Google

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice de Referência está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice de Referência tinha exposição significativa aos setores de bens industriais e materiais. O Fundo é classificado como “não diversificado”, o que significa que pode investir uma porcentagem maior de seus ativos em um número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido ("VPL") do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **"Informações Adicionais sobre o Fundo"** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("DIA").

Risco de Provedor de Índice Afiliado: O Consultor também atua como Provedor de Índice do Fundo, o que pode representar um potencial conflito de interesses. Por exemplo, um potencial conflito poderia surgir se o Consultor exercesse influência indevida em relação a atualizações regulares e/ou extraordinárias da metodologia ou composição do Índice Subjacente, inclusive de forma que pudesse melhorar o desempenho aparente do Fundo em relação ao desempenho do Índice Subjacente. Além disso, potenciais conflitos poderiam surgir na medida em que os gestores de portfólio do Consultor tomassem conhecimento de mudanças metodológicas ou atividades de rebalanceamento planejadas antes da divulgação pública, o que poderia facilitar a “apropriação indevida” em nome de outros fundos geridos pelo Consultor com exposição semelhante. Embora o Consultor tenha tomado medidas destinadas a garantir que esses potenciais conflitos sejam mitigados (por exemplo, por meio da adoção de políticas e procedimentos que visam minimizar potenciais conflitos de interesse e garantir a independência em relação à operação do Índice Subjacente, bem como a implementação de barreiras informativas destinadas a minimizar o potencial de uso indevido de informações sobre o Índice Subjacente), não há garantia de que tais medidas serão bem-sucedidas.

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Desenvolvimento de Infraestrutura: O Fundo investe em empresas de desenvolvimento de infraestrutura, incluindo empresas envolvidas em construção, engenharia, produção de matérias-primas, produção e distribuição de equipamentos pesados de construção e transporte de infraestrutura. Os riscos gerais das empresas de desenvolvimento de infraestrutura incluem o estado geral da economia, concorrência acirrada, consolidação, política nacional e internacional e excesso de capacidade. Além disso, as empresas de desenvolvimento de infraestrutura também podem ser significativamente afetadas pela conjuntura econômica geral.

Machine Translated by Google

Os níveis de gastos (incluindo gastos dos setores público e privado), os ciclos econômicos, a obsolescência tecnológica, os atrasos na modernização, as relações trabalhistas e as regulamentações governamentais são fatores que podem afetar negativamente as empresas de desenvolvimento de infraestrutura. Algumas empresas de desenvolvimento de infraestrutura podem depender fortemente de contratos com governos locais, estaduais ou nacionais e, portanto, estão sujeitas a maiores riscos políticos, podendo ser impactadas negativamente por mudanças nas políticas governamentais ou por uma deterioração das finanças públicas no futuro. Os clientes e/ou fornecedores das empresas de desenvolvimento de infraestrutura podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de desenvolvimento de infraestrutura.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Riscos de Empresas de Média Capitalização: Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco de Transações em Dinheiro: Ao contrário da maioria dos fundos negociados em bolsa ("ETFs"), o Fundo pretende efetuar uma parcela significativa de criações e resgates em dinheiro, em vez de títulos. Assim, o Fundo pode precisar vender títulos da carteira para obter o dinheiro necessário para distribuir os valores dos resgates. Consequentemente, um investimento no Fundo pode ser menos vantajoso em termos tributários do que um investimento em um ETF mais convencional. Além disso, as transações em dinheiro podem ter que ser realizadas em vários dias.
dias se o mercado de valores mobiliários for relativamente ilíquido e pode envolver o Fundo reconhecendo um ganho de capital e/ou incorrendo em taxas de corretagem e impostos consideráveis. Esses fatores podem resultar em spreads maiores entre os preços de compra e venda das Cotas do Fundo do que para ETFs mais convencionais. Além disso, na medida em que as taxas de corretagem ou outros custos sejam custos ou tributáveis
Ganhos ou perdas que o Fundo não consiga compensar com taxas de transação podem ser suportados pelo Fundo, resultando em uma diminuição do seu valor.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: Na medida em que o Índice Subjacente se concentra em investimentos relacionados a um setor ou grupo de setores específico, o Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida. Da mesma forma, se o Índice Subjacente tiver
Se o Fundo tiver uma exposição significativa a um ou mais setores, seus investimentos provavelmente terão uma exposição significativa a esses setores. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que afetem esse setor ou indústria, o que pode...
Incluem-se, mas não se limitam a, os seguintes fatores: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; concorrência por recursos; relações trabalhistas adversas; eventos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou lançamento de novos produtos que podem afetar a lucratividade ou a viabilidade das empresas.

Machine Translated by Google

em um setor ou indústria específica. Consequentemente, o valor dos investimentos do Fundo pode oscilar mais do que o valor das ações de um fundo que investe em títulos de empresas em uma gama mais ampla de setores ou indústrias.

Riscos relacionados ao investimento no setor industrial: As empresas do setor industrial estão sujeitas a flutuações na oferta e na demanda de seus produtos ou serviços específicos. Os produtos das empresas manufatureiras podem se tornar obsoletos devido aos rápidos avanços tecnológicos. Regulamentações governamentais, eventos mundiais e condições econômicas afetam o desempenho das empresas do setor industrial. As empresas também podem ser afetadas negativamente por danos ambientais e ações judiciais por responsabilidade civil por produtos defeituosos. Além disso, a volatilidade dos preços das commodities, as variações cambiais, a imposição de controles ou tarifas de importação, o aumento da concorrência, o esgotamento de recursos, os avanços tecnológicos e as relações trabalhistas podem afetar negativamente as empresas desse setor.

Riscos relacionados ao investimento no setor de materiais: As empresas do setor de materiais são afetadas pela volatilidade dos preços das commodities, taxas de câmbio, controles de importação e exportação, interrupções na cadeia de suprimentos, concorrência global, agitação social e política, guerra, esgotamento de recursos, avanços tecnológicos, relações trabalhistas, superprodução, litígios e regulamentações governamentais, entre outros fatores.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Risco de exposição à China: A China pode estar sujeita a graus consideráveis de instabilidade econômica, política e social.
As preocupações com os crescentes níveis de endividamento do governo e das famílias podem afetar a estabilidade da economia chinesa.
A China é um mercado emergente e demonstra, ocasionalmente, uma volatilidade significativamente maior em comparação com os mercados desenvolvidos. Nas últimas décadas, o governo chinês implementou reformas nas práticas econômicas e de mercado, incluindo reformas recentes para liberalizar seus mercados de capitais e expandir o espaço para a propriedade privada na China. No entanto, os mercados chineses geralmente continuam a apresentar ineficiência, volatilidade e anomalias de preços resultantes da influência governamental, da falta de informações publicamente disponíveis e/ou da instabilidade política e social. As empresas chinesas também estão sujeitas ao risco de intervenção das autoridades chinesas em suas operações e estrutura. Agitações sociais internas ou confrontos com outros países vizinhos, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, também podem interromper o desenvolvimento econômico na China e resultar em um risco maior de flutuações cambiais, conversibilidade da moeda, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais elevadas.

Os clientes e/ou fornecedores de empresas de desenvolvimento de infraestrutura podem estar concentrados na China. Qualquer evento adverso que afete a China pode ter um impacto negativo sobre essas empresas.

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem gerar incertezas em relação à sua segurança.

Machine Translated by Google

mercados e podem afetar negativamente a sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser afetados negativamente por alterações nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, por dívidas e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer inflação, instabilidade política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de Investimento na Índia: Os investimentos em emissores indianos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da Índia. Relações tensas com países vizinhos podem escalar para conflitos, o que pode afetar negativamente a economia indiana. Além disso, o Banco Central da Índia, em algumas ocasiões, limitou o investimento estrangeiro em certos títulos indianos, o que pode restringir os investimentos do Fundo em emissores indianos. Incertezas políticas e jurídicas, maior controle governamental sobre a economia, flutuações ou bloqueios cambiais, mercados de valores mobiliários relativamente subdesenvolvidos e o risco de nacionalização ou expropriação de ativos podem resultar em maior potencial de perdas para investimentos em títulos indianos.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Machine Translated by Google

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais também podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento "não diversificada" nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 ("Lei de 1940"). Consequentemente, o Fundo está sujeito ao risco de ser mais volátil do que um fundo diversificado, uma vez que pode investir seus ativos em um número menor de emissores ou concentrar uma proporção maior de seus ativos em um único emissor. Como resultado, os ganhos e perdas em um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou não consigam processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas podem ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser maior devido ao investimento do Fundo em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Machine Translated by Google

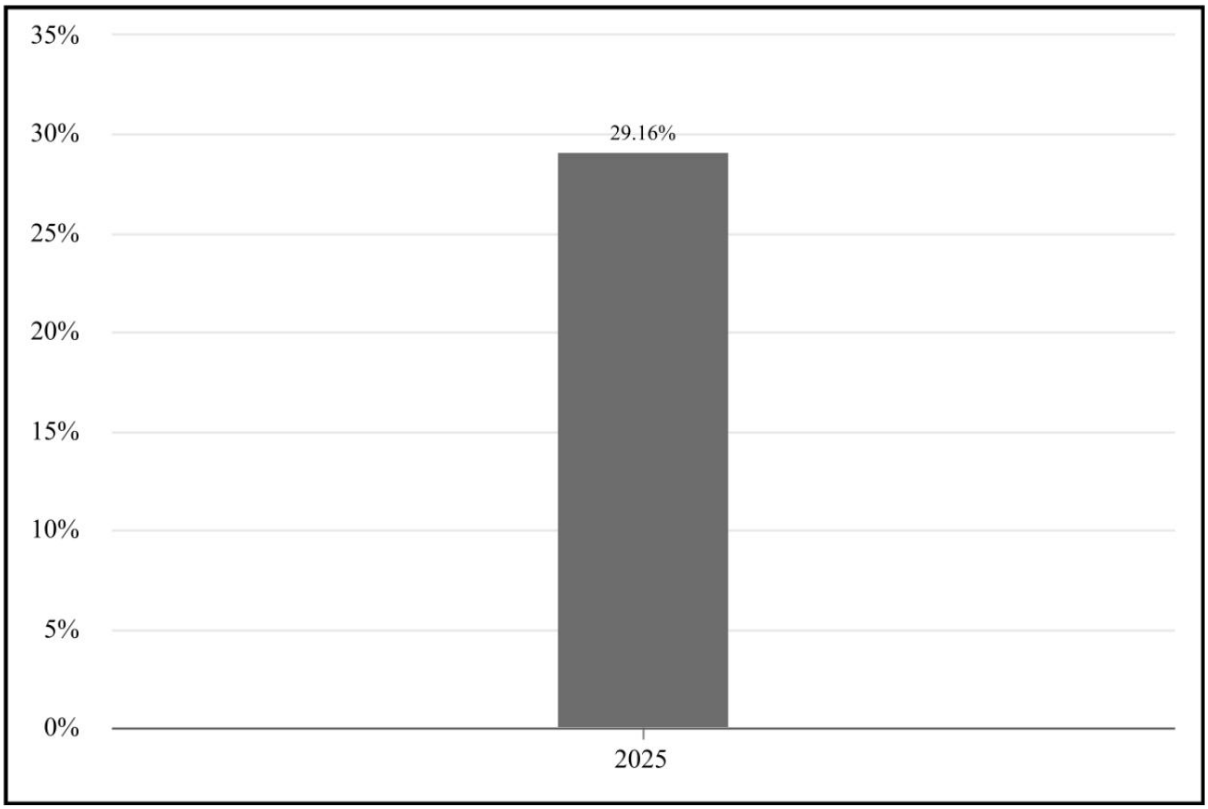
Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram o desempenho do Fundo ao longo do ano civil e indicam os riscos de investir no Fundo, apresentando as variações de desempenho ano a ano e comparando os retornos totais médios anuais do Fundo para os períodos indicados com o índice de referência amplo do Fundo, que reflete uma medida abrangente do desempenho do mercado, e com o Índice Subjacente, que o Fundo busca replicar. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho são disponibilizadas posteriormente.
Disponível online em www.globalxetfs.com.

Retornos Totais Anuais (Anos encerrados em 31 de dezembro)



Melhor trimestre:	30/06/2025	12,88%
Pior trimestre:	30/09/2025	3,47%

Retornos totais médios anuais (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2025)

	Um ano terminou 31 de dezembro de 2025	Desde o início, em 27/08/2024
ETF Global X Infrastructure Development ex-EUA		
Retorno antes dos impostos	29,16%	14,74%

Machine Translated by Google

• Retorno após impostos sobre distribuições1	28,93%	14,53%
• Retorno após impostos sobre distribuições e venda de cotas do fundo[1]	17,71%	11,39%
Índice MSCI ACWI (USD) (NR) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	22,34%	17,62%
Índice Global X de Desenvolvimento de Infraestrutura ex-EUA (NR) (USD) (Os retornos do índice refletem os dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não incluem nenhuma dedução de taxas, despesas ou outros impostos).	30,19%	22,34%

[1] *Os retornos após impostos são calculados usando as taxas marginais de imposto de renda federal individuais mais altas da história dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Seus retornos reais após impostos dependerão de sua situação tributária específica e podem ser diferentes dos mostrados acima. Os retornos após impostos não são relevantes para investidores que detêm cotas do Fundo por meio de planos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas individuais de aposentadoria (IRAs).*

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie (“Gestores de Carteira”). O Sr. To e o Sr. Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados "Unidades de Criação". O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor poderá incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir cotas do Fundo (oferta) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar pelas cotas do Fundo (oferta) ao comprar ou vender cotas no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

Global X AI Semiconductor e ETF Quântico

Código da ação: CHPX Bolsa de Valores: NASDAQ

OBJETIVO DE INVESTIMENTO

O ETF Global X AI Semiconductor & Quantum ("Fundo") busca proporcionar resultados de investimento que correspondam, de forma geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Global X AI Semiconductor & Quantum (o "Índice Subjacente").

TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você poderá pagar se comprar, mantiver e vender cotas ("Cotas") do Fundo. **Você poderá pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas a intermediários financeiros, que não estão refletidas nas tabelas e exemplos abaixo.**

Despesas operacionais anuais do fundo (despesas que você paga anualmente como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de administração:	0,50%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras despesas: 1	0,00%
Despesas operacionais totais anuais do fundo:	**0,50%**

1 Outras despesas são baseadas em valores estimados para o ano fiscal corrente.

Exemplo: O exemplo a seguir tem como objetivo ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em consideração as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US$ 10.000 no Fundo pelos períodos indicados e, em seguida, mantenha ou venda todas as suas Cotas ao final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% ao ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas premissas, seus custos seriam:

Um ano	Três anos
$ 51	$ 160

Giro da Carteira: O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "gira" sua carteira). Uma taxa de giro de carteira mais alta pode indicar custos de transação mais elevados e resultar em impostos mais altos quando as Cotas são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não estão refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo nem no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. Desde o início das operações do Fundo, em 30 de setembro de 2025, até o final do último período fiscal, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 5,88% do valor médio de sua carteira.

PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos líquidos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Subjacente, que podem incluir ações ordinárias, American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depository Receipts ("GDRs"). A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e exige notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada.

O Índice Subjacente é propriedade da Global X Management Company LLC (a "Fornecedora do Índice"), gestora de investimentos do Fundo (a "Gestora") e uma afiliada do Fundo, que também o desenvolveu. O Índice Subjacente é administrado e calculado pela Mirae Asset Global Indices Pvt. Ltd. (a "Administradora do Índice"), uma afiliada da Fornecedora do Índice e do Fundo.

O Índice Subjacente, em sua configuração atual, foi projetado para acompanhar o desempenho de empresas envolvidas nos ecossistemas de semicondutores de inteligência artificial ("IA") e computação quântica. O termo "empresas de semicondutores de IA" refere-se a empresas que atuam em semicondutores de IA, habilitadores de sistemas de computação e infraestrutura de data center, conforme descrito abaixo.
Empresas "quânticas" são empresas envolvidas em Tecnologias de Computação Quântica, conforme descrito abaixo. Na construção do Índice Subjacente, o Administrador do Índice analisa setores e segmentos de negócios dentro do sistema de classificação da FactSet.

Machine Translated by Google

O Administrador do Índice considera que os títulos elegíveis estão relacionados aos temas de IA, Semicondutores e Computação Quântica para criar um universo inicial de títulos elegíveis. A FactSet é uma provedora independente líder em dados financeiros que mantém uma taxonomia estruturada abrangente, projetada para oferecer uma classificação precisa de empresas globais e suas respectivas unidades de negócios. Empresas que são As empresas identificadas como obtendo uma proporção significativa de sua receita dos seguintes subtemas serão avaliadas para inclusão no universo inicial:

- **Semicondutores de IA:** Empresas que se dedicam principalmente ao projeto e fabricação de unidades de processamento gráfico (GPUs), unidades centrais de processamento (CPUs), circuitos integrados de aplicação específica (ASICs), chips de rede, soluções de memória e outros chips semicondutores que permitem o treinamento e a inferência de modelos de IA.
- **Facilitadores de Sistemas de Computação:** Empresas que atuam principalmente na arquitetura, engenharia e produção de sistemas de hardware e software focados em IA, incluindo servidores, redes e integração, além de computação e armazenamento de data center de última geração.
- **Infraestrutura e Equipamentos de Data Center:** Empresas que atuam principalmente no fornecimento de sistemas de climatização (HVAC), refrigeração e infraestrutura especializada, essenciais para garantir a eficiência energética e o desempenho ideal em data centers de IA. Isso também inclui empresas envolvidas em componentes de gerenciamento de energia personalizados para aplicações de IA e aprendizado de máquina.
- **Tecnologias de Computação Quântica:** Empresas dedicadas principalmente ao desenvolvimento de sistemas de computação quântica que utilizam a mecânica quântica para resolver problemas que estão além do alcance dos sistemas de computação clássica.

Para fazer parte do universo inicial, as empresas devem atender a determinados critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme determinado pelo Administrador do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 1 bilhão e um volume médio diário de negociação nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem incluídas no universo inicial. Títulos recém-listados podem ser considerados para inclusão, sujeitos a determinados critérios relacionados ao histórico de negociação, número de dias negociados e capitalização de mercado, determinados pelo Administrador do Índice. Além disso, as empresas devem estar listadas em países desenvolvidos ou emergentes para serem elegíveis para inclusão no universo inicial. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países não são elegíveis para inclusão: Bangladesh, China, Índia, Kuwait, Paquistão, Rússia, Egito e Arábia Saudita. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter um mínimo de 10% de suas ações em circulação disponíveis para investimento público.

Após identificar os segmentos de negócios elegíveis para inclusão no universo inicial, o Administrador do Índice examina mais detalhadamente os títulos dentro dos segmentos para identificar empresas que obtêm a maior parte de suas receitas de uma ou mais das atividades comerciais declaradas nos subtemas. Para serem consideradas para inclusão no Índice Subjacente e, portanto, serem consideradas uma empresa de "Semicondutores de IA" ou "Quântica", as empresas devem gerar pelo menos 50% de suas receitas de uma ou mais das atividades comerciais declaradas nos subtemas acima, em conjunto, conforme determinado pelo Administrador do Índice.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes com base em sua capitalização de mercado de "free float", sujeita a limites máximos para a ponderação de cada título. A capitalização de mercado de free float mede a capitalização de mercado de uma empresa descontada pela porcentagem de suas ações prontamente disponíveis para negociação pelo público em geral no mercado aberto ("free float"). A cada rebalanceamento, o peso máximo de um título individual é limitado a 10%.
A ponderação por capitalização de mercado deverá limitar a exposição do Fundo às empresas com maior capitalização de mercado no Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização; contudo, não é obrigatório que o Índice Subjacente reflita qualquer uma ou todas as capitalizações de mercado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente era composto por 36 empresas. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é criado e patrocinado pelo Provedor do Índice. Quaisquer decisões relativas aos componentes do Índice Subjacente são tomadas pelo Administrador do Índice e são independentes dos gestores de carteira do Fundo. O Administrador do Índice determina a composição e a ponderação relativa dos títulos no Índice Subjacente.

O Gestor utiliza uma abordagem de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice de Referência e não procura posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

O Fundo geralmente utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve investir nos títulos do Índice Subjacente em proporções aproximadamente iguais às do próprio Índice Subjacente. No entanto, o Fundo poderá utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação puder ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando houver dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na formação de uma carteira de ações para replicar o Índice Subjacente, em casos em que um título do Índice Subjacente se torne temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou em decorrência de restrições ou limitações legais (como exigências de diversificação tributária) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

Machine Translated by Google

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice de Referência, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Uma correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo utilizar uma estratégia de replicação, espera-se que apresente uma correlação maior com o Índice de Referência do que se utilizar um índice representativo.
estratégia de amostragem.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um setor ou grupo de setores específico, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente estava concentrado no setor de semicondutores e equipamentos para semicondutores e tinha exposição significativa ao setor de tecnologia da informação.

O Fundo é classificado como “não diversificado”, o que significa que pode investir uma percentagem maior dos seus ativos num número menor de emissores do que um fundo diversificado.

RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como em qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar abaixo do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos descritos abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido ("VPL") do Fundo, o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos com mais detalhes na seção **"Informações Adicionais sobre o Fundo"** do Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("DIA").

Risco de Provedor de Índice Afiliado: O Consultor também atua como Provedor de Índice do Fundo, o que pode representar um potencial conflito de interesses. Por exemplo, um potencial conflito poderia surgir se o Consultor exercesse influência indevida em relação a atualizações regulares e/ou extraordinárias da metodologia ou composição do Índice Subjacente, inclusive de forma que pudesse melhorar o desempenho aparente do Fundo em relação ao desempenho do Índice Subjacente. Além disso, potenciais conflitos poderiam surgir na medida em que os gestores de portfólio do Consultor tomassem conhecimento de mudanças metodológicas ou atividades de rebalanceamento planejadas antes da divulgação pública, o que poderia facilitar a “apropriação indevida” em nome de outros fundos geridos pelo Consultor com exposição semelhante. Embora o Consultor tenha tomado medidas destinadas a garantir que esses potenciais conflitos sejam mitigados (por exemplo, por meio da adoção de políticas e procedimentos que visam minimizar potenciais conflitos de interesse e garantir a independência em relação à operação do Índice Subjacente, bem como a implementação de barreiras informativas destinadas a minimizar o potencial de uso indevido de informações sobre o Índice Subjacente), não há garantia de que tais medidas serão bem-sucedidas.

Risco da Classe de Ativos: Os títulos e outros ativos do Índice Subjacente ou mantidos na carteira do Fundo podem apresentar desempenho inferior em comparação com os mercados de títulos em geral, um mercado de títulos específico ou outras classes de ativos.

Risco de Recibos de Depósito: O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou empresas fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. O titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e menor liquidez.

Risco de títulos de renda variável: Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que os de outras classes de ativos, como resultado do desempenho dos negócios de uma empresa, das percepções dos investidores, das tendências do mercado de ações e das condições econômicas gerais.

Risco dos Títulos do Tesouro dos EUA: Os títulos do Tesouro dos EUA podem diferir em suas taxas de juros, vencimentos, datas de emissão e outras características. Os títulos do Tesouro dos EUA estão sujeitos ao risco de inflação, uma vez que o preço dos títulos de curto prazo dos EUA pode variar. Os títulos do Tesouro tendem a cair durante períodos inflacionários, à medida que os investidores buscam investimentos com rendimentos mais altos. Alterações nas taxas de juros também podem afetar negativamente o valor e a liquidez dos títulos do Tesouro dos EUA. Assim como ocorre com outros emissores, mudanças na situação financeira ou na classificação de crédito do governo dos EUA podem causar a queda do valor dos investimentos do Fundo em títulos do Tesouro dos EUA. Apesar de os títulos do Tesouro dos EUA serem garantidos pela plena fé e crédito dos Estados Unidos, podem surgir circunstâncias que impeçam o pagamento pontual de juros ou principal, como atingir o "teto da dívida" legislativo, o que, por sua vez, pode aumentar a dívida. Tal inadimplência poderia

Machine Translated by Google

resultar em perdas para o Fundo e consequências negativas substanciais para a economia dos EUA e o sistema financeiro global.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Semicondutores e Equipamentos para Semicondutores com Inteligência Artificial: Empresas envolvidas no desenvolvimento de infraestrutura de inteligência artificial ("IA") e produtos e hardware relacionados, que dependem fortemente de avanços tecnológicos, são vulneráveis a mudanças rápidas nos ciclos de produtos, obsolescência programada, interrupções na cadeia de suprimentos, regulamentação governamental e concorrência, tanto nacional quanto internacional. Empresas do setor de semicondutores e equipamentos para semicondutores enfrentam riscos crescentes decorrentes de acordos comerciais entre países que desenvolvem essas tecnologias e países onde estão localizados os clientes dessas tecnologias. O sucesso dessas empresas frequentemente depende da capacidade de desenvolver e produzir novas tecnologias de semicondutores competitivas. Empresas desse setor costumam investir consideravelmente em pesquisa e desenvolvimento para se manterem competitivas, e a incapacidade de demonstrar funcionalidades e desempenho avançados pode ter um impacto significativo nos negócios da empresa.

Riscos Associados ao Investimento em Empresas de Computação Quântica: A computação quântica é uma indústria emergente caracterizada por um estágio inicial de desenvolvimento. Empresas nesse setor podem ter histórico operacional limitado, receitas mínimas e perspectivas incertas de lucratividade. As avaliações de empresas de computação quântica podem ser baseadas mais no potencial especulativo do que no desempenho financeiro atual, o que pode levar a uma volatilidade elevada e ao risco de perdas significativas.
Além disso, as empresas de computação quântica podem estar expostas a riscos devido às rápidas mudanças tecnológicas, à intensa concorrência, à demanda do consumidor, às alterações no financiamento governamental, à evolução dos marcos regulatórios e às restrições de controle de exportação. Consequentemente, a exposição do Fundo a empresas de computação quântica pode resultar em maior volatilidade de preços e maior risco de perdas em comparação com fundos que não investem nesse setor.

Risco de capitalização: Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que a categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Riscos das Empresas de Grande Capitalização: Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo.

Risco Cambial: O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo é determinado em dólares americanos, o VLA do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se desvalorizarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou restrições à repatriação dessas moedas. Geralmente, uma valorização do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduz o valor de um título denominado nessa moeda estrangeira, diminuindo, assim, o VLA do Fundo.
As taxas de câmbio podem ser voláteis e podem mudar rapidamente e sem aviso prévio, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

Risco de custódia: O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de negociações, bem como à custódia de títulos e outros ativos por bancos locais, agentes e depositários de valores mobiliários. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de custódia e liquidação menos robustos.

Risco de Cibersegurança: Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de cibersegurança envolvendo o Fundo e seus prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e os intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e
outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Risco de Foco: O Fundo pode, ocasionalmente, ter uma parcela significativa de seus ativos investida em um setor específico, grupo de setores ou um ou mais segmentos, aproximadamente na mesma proporção em que o Índice Subjacente concentra investimentos relacionados a um setor específico, grupo de setores e/ou um ou mais segmentos. Nesse caso, o desempenho do Fundo dependerá, em maior medida, da condição geral desse(s) setor(es) ou segmento(s), e um evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esse(s) setor(es) ou segmento(s) terá um impacto maior sobre o valor das cotas do Fundo em comparação com o valor das cotas de um fundo que investe em uma gama mais ampla de setores ou segmentos.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação: As empresas de semicondutores de IA nas quais o Fundo investe são um subconjunto do setor de tecnologia da informação. As empresas do setor de tecnologia da informação estão sujeitas a mudanças rápidas nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência programada, regulamentação governamental e

Machine Translated by Google

Aumento da concorrência. As empresas de tecnologia da informação são particularmente vulneráveis à impossibilidade de obter, ou a atrasos na obtenção de, financiamento ou aprovação regulamentar, e também dependem fortemente de patentes e direitos de propriedade intelectual. Além disso, as empresas de tecnologia da informação podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores: A indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores é altamente competitiva, e algumas empresas desse setor podem ter restrições de atuação em certos mercados devido à natureza sensível dessas tecnologias. As empresas desse segmento geralmente buscam aumentar a capacidade de produção de silício, melhorar o rendimento e reduzir o tamanho de seus projetos de produtos, o que pode resultar em aumentos significativos na oferta mundial e pressão para baixo sobre os preços. As empresas envolvidas na indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores enfrentam riscos crescentes decorrentes de acordos comerciais entre os países que desenvolvem essas tecnologias e os países onde estão localizados os clientes dessas tecnologias. A falta de resolução ou a potencial imposição de tarifas comerciais pode prejudicar a capacidade das empresas de alocar seus estoques com sucesso. O sucesso dessas empresas frequentemente depende da capacidade de desenvolver e produzir novas tecnologias de semicondutores competitivas. As empresas desse setor frequentemente realizam despesas substanciais em pesquisa e desenvolvimento para se manterem competitivas, e a incapacidade de demonstrar com sucesso funcionalidades e desempenho avançados pode ter um impacto material nos negócios da empresa.

Risco de Títulos Estrangeiros: Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de títulos; requisitos de contabilidade, divulgação e relatórios mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.

Caso a totalidade ou parte dos títulos do Fundo sejam negociados em um mercado que esteja fechado quando o mercado em que as Ações do Fundo estão listadas e sendo negociadas estiver aberto, poderá haver diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado do título e a cotação do mercado estrangeiro. valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das Ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Risco Geográfico: Os investimentos do Fundo em títulos de emissores localizados em um determinado país ou região geográfica podem sujeitar o Fundo a certos riscos em maior medida do que se seus investimentos fossem menos concentrados, incluindo: desastres naturais, biológicos ou outros e a disseminação de doenças infecciosas; instabilidade econômica, política e social; preocupações com a segurança; e disputas comerciais com parceiros comerciais importantes. Os títulos nos quais o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, também estão sujeitos a riscos específicos em decorrência de suas operações comerciais em um determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Riscos de Investimento em Mercados Desenvolvidos: Investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, apresentam crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Certos países desenvolvidos vivenciaram problemas de segurança, como guerras, terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados negativamente por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, por encargos regulatórios, endividamento e pelo preço ou disponibilidade de determinadas commodities.

Risco de investir em mercados emergentes: Os investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco de perda maior do que os investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários dos países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, possuem menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Além disso, pode haver maior risco associado à custódia de valores mobiliários em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados.
Os mercados emergentes podem ser mais propensos a sofrer com inflação, instabilidade política e mudanças econômicas rápidas.

Machine Translated by Google

Os mercados emergentes podem apresentar condições mais desfavoráveis do que os mercados mais desenvolvidos. Além disso, podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo ou outros conflitos sociais ou políticos.

Riscos de investir em Taiwan: Os investimentos em emissores taiwaneses envolvem riscos específicos de Taiwan, incluindo riscos legais, regulatórios, políticos e econômicos. Os desenvolvimentos políticos e econômicos dos países vizinhos de Taiwan podem ter um efeito adverso sobre a economia taiwanesa. Especificamente, a proximidade geográfica de Taiwan e o histórico de disputas políticas com a China resultaram em tensões contínuas, que podem afetar materialmente a economia taiwanesa e seu mercado de valores mobiliários.

Riscos de Investimento nos Estados Unidos: Investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso significativo na economia americana.

Risco da Estratégia de Indexação: O Fundo não é gerido ativamente e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice de Referência. Portanto, não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respetivamente, do Índice de Referência, mesmo que esse título esteja, em geral, a apresentar um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice de Referência fosse removido, mesmo
Fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderia esse título.
Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, pode causar
o retorno do Fundo será menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice: Não há garantia de que o Fundo atingirá um alto grau de correlação com o índice subjacente e, portanto, alcançará seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o índice subjacente.
Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

Risco de Gestão: O Fundo pode não replicar integralmente o seu Índice de Referência e pode deter títulos não incluídos no mesmo. A estratégia de investimento do Gestor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

Risco de Erro de Rastreamento: O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, saldo de caixa não investido do Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento da contabilização ou da avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de conformidade com vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser maior durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado atípicas. O erro de rastreamento também pode resultar do fato de o Fundo incorrer em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

Risco de negociação em mercado internacional fechado: Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

Universo de Empresas Investíveis Risco: O universo de empresas investíveis no qual o Fundo pode investir pode ser limitado.
Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir sua participação.
ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor: O desempenho do fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o fundo investe. Alterações na situação financeira de qualquer uma dessas empresas podem causar a queda do valor dos títulos dessa empresa.

Risco de Mercado: A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode impactar negativamente o desempenho do Fundo.

Machine Translated by Google

gastos do consumidor e consequente diminuição da confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo americano ao comércio, também pode impactar os mercados. Ademais, eventos locais, regionais ou globais podem afetar os mercados.
Fatores como guerras, atos de terrorismo, a propagação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo no Fundo, em seus investimentos e na negociação de suas Ações. Os fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco de Fundo Novo: O Fundo é um fundo novo, com histórico operacional limitado ou inexistente, o que pode resultar em riscos adicionais para os investidores. Não há garantia de que o Fundo atingirá ou manterá um tamanho economicamente viável.
Caso o Conselho de Administração decida liquidar o Fundo, os interesses dos acionistas serão a principal consideração, mas o momento de qualquer liquidação poderá não ser favorável a certos acionistas individuais. Novos fundos também estão sujeitos ao Risco de Grandes Acionistas.

Risco de Não Diversificação: O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento "não diversificada" nos termos da Lei de Sociedades de Investimento de 1940 ("Lei de 1940"), o que significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais do que um fundo diversificado. Consequentemente, variações no valor de mercado de um único investimento podem ter um impacto maior sobre o Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo e podem torná-lo mais volátil do que fundos mais diversificados.

Risco Operacional: O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abrangem todos os riscos possíveis e podem ser insuficientes para os riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados a fundos negociados em bolsa (ETFs): Como um ETF, o fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de Concentração de Participantes Autorizados: O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou fiquem impossibilitados de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, as Cotas poderão ser negociadas com maior probabilidade de apresentar ágio ou deságio em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa de valores.

O risco de concentração dos participantes autorizados pode ser maior porque o Fundo investe em títulos não americanos.

Risco de Grandes Acionistas: Certos acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Caso um grande acionista resgate a totalidade ou uma grande parte de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, situação em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco de acordo com as normas de listagem: O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa de valores onde estão listadas. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de Negociação no Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto: As ações do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a diversos riscos de negociação no mercado. Em condições de mercado adversas, o mercado das ações pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade de mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado de negociação ativo para as ações, podem resultar na negociação das ações com um prêmio ou desconto significativo em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar ações em um momento em que o preço de mercado estiver com prêmio em relação ao VLA ou vender ações em um momento em que o preço de mercado estiver com desconto em relação ao VLA, o acionista poderá sofrer perdas. O VLA do Fundo é calculado ao final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado dos ativos do Fundo. O preço de negociação das ações do Fundo flutua, em alguns casos substancialmente, ao longo do horário de negociação, em resposta a alterações no Valor Líquido dos Ativos (NAV) do Fundo.

Machine Translated by Google

Risco de Suspensão de Negociação: Uma bolsa ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

Risco de Avaliação: O preço de venda que o Fundo poderá receber por um título pode diferir da avaliação que o Fundo faz desse título e pode diferir do valor utilizado pelo Índice de Referência, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que sejam avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). O valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender as Cotas do Fundo.

INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O Fundo não possui um ano civil completo de desempenho. Assim que o Fundo completar um ano civil completo de operações, um
Serão incluídos um gráfico de barras e uma tabela que fornecerão uma indicação dos riscos de investir no Fundo, mostrando a variabilidade dos retornos do Fundo e comparando o desempenho do Fundo com um índice de referência amplo e com o Índice Subjacente. O desempenho do Fundo não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro.

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos: Global X Management Company LLC.

Gestores de Carteira: Os profissionais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA, e Wayne Xie (“Gestores de Carteira”). Os Srs. To e Xie atuam como Gestores de Carteira do Fundo desde a sua criação.

COMPRA E VENDA DE COTAS DO FUNDO

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As cotas só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das cotas é baseado no preço de mercado e, como as cotas do ETF são negociadas a preços de mercado e não ao seu valor patrimonial líquido (VPL), elas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (com ágio) ou inferior ao VPL (com deságio). Somente os "Participantes Autorizados" (conforme definido no SAI) que firmaram contratos com a distribuidora do Fundo, SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora"), podem realizar operações de criação ou resgate de cotas diretamente com o Fundo.
O Fundo emitirá ou resgatará apenas Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados "Unidades de Criação". O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar, em qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor poderá incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para adquirir cotas do Fundo (oferta) e o preço mais baixo que um vendedor está disposto a aceitar pelas cotas do Fundo (oferta) ao comprar ou vender cotas no mercado secundário (o "spread de compra e venda"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, ágios e deságios e spreads de compra e venda, acesse www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES TRIBUTÁRIAS

O Fundo pretende efetuar distribuições que poderão ser tributáveis para você como rendimento ordinário ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um plano com vantagens fiscais, como um plano 401(k) ou uma conta individual de aposentadoria ("IRA"), caso em que as distribuições desse plano com vantagens fiscais poderão ser tributáveis para você.

PAGAMENTOS A CORRETORAS E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem remunerar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem gerar conflito de interesses, influenciando sua corretora, vendedores ou outro intermediário, ou seus funcionários ou pessoas associadas, a recomendar o Fundo em detrimento de outro investimento. Consulte seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

Machine Translated by Google

INFORMAÇÕES ADICIONAIS SOBRE OS FUNDOS

Este prospecto contém informações sobre o investimento em um Fundo. Leia este prospecto atentamente antes de tomar qualquer decisão de investimento. As cotas de um Fundo são negociadas em uma bolsa de valores nacional. O preço de mercado de uma cota de um Fundo pode ser diferente do seu valor patrimonial líquido (VPL) mais recente. Os ETFs são fundos negociados como outros títulos negociados publicamente. Um Fundo é projetado para replicar um índice subjacente. Semelhante às cotas de um fundo mútuo de índice, cada cota de um Fundo representa uma participação em uma carteira subjacente de títulos. Ao contrário das cotas de um fundo mútuo, que podem ser compradas e resgatadas,
As cotas de um fundo são adquiridas diretamente do fundo emissor por todos os acionistas a um preço baseado no valor patrimonial líquido (VPL). Essas cotas podem ser compradas ou resgatadas diretamente do fundo, ao VPL, exclusivamente por participantes autorizados e apenas em incrementos de unidades de criação. Além disso, diferentemente das cotas de um fundo mútuo, as cotas de um fundo são negociadas em uma bolsa de valores nacional e negociadas no mercado secundário a preços de mercado que variam ao longo do dia. Um fundo é projetado para ser usado como parte de estratégias mais amplas de alocação de ativos. Portanto, um investimento em um fundo não deve constituir um programa de investimento completo. Um índice é um cálculo financeiro, baseado em um agrupamento de instrumentos financeiros, e não é um produto de investimento, enquanto um fundo é uma carteira de investimentos propriamente dita. O desempenho de um fundo e de seu índice de referência pode variar por diversos motivos, incluindo custos de transação, avaliações em moeda estrangeira, avaliações de ativos, eventos corporativos (como fusões e cisões), variações de tempo e diferenças entre a carteira de um fundo e o índice de referência resultantes de restrições legais do fundo (como requisitos de diversificação) que se aplicam ao fundo, mas não ao índice de referência.

Cada Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% de cada Fundo, apresentada na tabela abaixo, não é fundamental e requer notificação prévia por escrito aos acionistas com 60 dias de antecedência para que possa ser alterada.

Nome do Fundo	**Índice subjacente**	**Política/Políticas de Investimento de 80%**
ETF Global X Millennial Consumer	Índice Temático dos Millennials da Indxx	O Fundo investe mais de 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Temático Indxx Millennials ("Índice Subjacente").
ETF Global X de Envelhecimento da População	O Fundo investe mais de 80% de seus ativos totais em títulos	do Índice Temático Indxx de Envelhecimento Populacional ("Índice Subjacente").
ETF Global X FinTech	Índice Temático Global de Fintech Indxx O Fundo investe pelo	menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Temático Global de Fintech Indxx ("Índice Subjacente").
ETF Global X Internet das Coisas	Indxx Global Internet das Coisas Índice Temático	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Temático Global da Internet das Coisas Indxx ("Índice Subjacente").
Robótica Global X e Inteligência Artificial ETF de Inteligência	Indxx Robótica Global e Inteligência Artificial Índice Temático de Inteligência	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Temático Global de Robótica e Inteligência Artificial Indxx ("Índice Subjacente").
ETF Global X US Infrastructure Development	Indxx US Infrastructure Development: O fundo investe pelo menos 80% do seu índice total.	ativos em títulos do Indxx US Índice de Desenvolvimento de Infraestrutura ("Índice Subjacente").
Global X Autônomo e Elétrico ETF de veículos	Solactive Autônomo e Elétrico Índice de Veículos	O Fundo investe pelo menos 80% do seu patrimônio total em títulos do Índice Solactive de Veículos Autônomos e Elétricos ("Índice Subjacente").
Global X Inteligência Artificial e Indxx Inteligência Artificial e Big Data. O fundo investe pelo menos 80% do seu ETF de Tecnologia total.	Ativos indexados nos títulos do Índice de Inteligência Artificial e Big Data Indxx ("Índice Subjacente").	
Genômica e Biotecnologia Global X ETF	Índice de Genômica Solativa	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Solactive Genomics ("Índice Subjacente").

Machine Translated by Google

ETF Global X Cloud Computing	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Indxx Global Cloud Computing ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente.	
ETF Global X de Cibersegurança	Índice de cibersegurança Indxx	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice de Segurança Cibernética Indxx ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente. O Fundo também investirá, em circunstâncias normais, pelo menos 80% de seus ativos líquidos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em Empresas de Segurança Cibernética (conforme definido abaixo) e em ADRs e GDRs baseados nesses títulos.
Global X Dorsey Wright Thematic ETF Nasdaq Dorsey Wright Thematic	Índice de Retorno Total RotationTM	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos da Rotação Temática Nasdaq Dorsey Wright™. Índice de Retorno Total (o "Índice Subjacente").
Global X Video Games & Esports ETF Solactive Video Games & Esports Index	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Solactive Video Games & Esports Index ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente. O Fundo também investirá, em circunstâncias normais, pelo menos 80% de seus ativos líquidos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em Empresas de Videogames e Esports (conforme definido abaixo) e em ADRs e GDRs baseados nesses títulos.	
ETF Global X HealthTech	Índice Global X HealthTech	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Global X HealthTech (o "Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente.
Global X ClimateTech ETF (anteriormente) conhecido como ETF Global X CleanTech, é um exemplo disso.	O Índice Global ClimateTech da Indxx, também	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Indxx Global ClimateTech ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente.

Machine Translated by Google

Centro de dados e digital Global X ETF de Infraestrutura	O fundo Solactive Data Center REITs & Digital investe	pelo menos 80% do seu índice total de infraestrutura. ativos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), nos títulos do Índice Solactive Data Center REITs & Digital Infrastructure (o "Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente.
ETF Global X Clean Water	Solactive Global Clean Water Industry: O fundo investe	pelo menos 80% do seu índice total. ativos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), nos títulos do Índice da Indústria Global de Água Limpa da Solactive (o "Índice Subjacente") e em recibos de depósito americanos ("ADRs") e recibos de depósito globais ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente.
Global X AgTech & Food Innovation Solactive AgTech & Food Innovation O Fundo investe pelo menos 80% do Índice		seu ETF total. ativos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), nos títulos do Índice Solactive AgTech & Food Innovation (o "Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente.
ETF Global X Blockchain	Índice de Blockchain Solactive	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Blockchain da Solactive (o "Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente.
ETF Global X Hydrogen	Índice Global de Hidrogênio Solativo	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Global de Hidrogênio da Solactive (o "Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") baseados nos títulos do Índice Subjacente.
ETF Global X Defense Tech	Índice Global de Tecnologia de Defesa X	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos líquidos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Global X Defense Tech (o "Índice Subjacente"), que podem incluir ações ordinárias, recibos de depósito americanos ("ADRs") e recibos de depósito globais ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente.
Global X Infrastructure Development Global X Infrastructure Development ex-ex-EUA ETF	Índice dos EUA	O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos líquidos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Global X Infrastructure Development ex-US (o "Índice Subjacente"), que pode incluir ações ordinárias, American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente.
Global X AI Semicondutores e Computação Quântica O Fundo investe pelo menos 80% do seu patrimônio líquido		

Machine Translated by Google

ETF	Índice	ativos, mais empréstimos para fins de investimento (se houver), em títulos do Índice Subjacente, que podem incluir ações ordinárias, recibos de depósito americanos ("ADRs") e recibos de depósito globais ("GDRs").

Cada Fundo deterá todos os títulos que compõem seu Índice Subjacente na proporção de suas respectivas ponderações nesse Índice Subjacente. Contudo, em diversas circunstâncias, pode não ser possível ou viável adquirir todos esses títulos nessas ponderações. Nessas circunstâncias, um Fundo poderá adquirir uma amostra dos títulos que compõem seu Índice Subjacente.
Também pode haver casos em que o Consultor opte por reduzir ou aumentar a exposição de um título no Índice Subjacente de um Fundo, adquirir títulos que não estejam no Índice Subjacente do Fundo, mas que o Consultor considere adequados para substituir determinados títulos nesse Índice Subjacente, ou utilizar diversas combinações de outras técnicas de investimento disponíveis, buscando replicar o mais fielmente possível, antes de taxas e despesas, o desempenho de preço e rendimento do Índice Subjacente de um Fundo. Além disso, cada Fundo também pode investir em contratos futuros de índices de ações para fins de gestão de fluxo de caixa e como técnica de gestão de portfólio. Cada Fundo pode vender títulos que estejam representados em seu Índice Subjacente, antecipando sua remoção desse Índice Subjacente, ou adquirir títulos que não estejam representados em seu Índice, antecipando sua inclusão nesse Índice Subjacente.

O objetivo de investimento de cada Fundo e seu Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas, mediante notificação prévia por escrito aos acionistas com pelo menos 60 dias de antecedência.

UMA DISCUSSÃO MAIS ADICIONAL DOS PRINCIPAIS RISCOS

Cada Fundo pode estar sujeito a diversos riscos, incluindo os principais riscos mencionados abaixo, qualquer um dos quais pode afetar negativamente o Valor Líquido do Ativo (VLA), o preço de negociação, o rendimento, o retorno total e a capacidade do Fundo de atingir seu objetivo de investimento. Você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o Fundo pode apresentar desempenho inferior a outros investimentos.

Risco do provedor de índice afiliado

O risco do provedor de índice afiliado se aplica ao Global X HealthTech ETF, Global X Defense Tech ETF, Global X Infrastructure Development ex-US ETF e Global X AI Semiconductor & Quantum ETF.

O Consultor também atua como Provedor de Índices do Fundo, o que pode representar um potencial conflito de interesses. Por exemplo, um potencial conflito poderia surgir se o Consultor exercesse influência indevida em relação a atualizações regulares e/ou extraordinárias da metodologia ou composição do Índice Subjacente, inclusive de forma que pudesse melhorar o desempenho aparente do Fundo em relação ao desempenho do Índice Subjacente. Além disso, potenciais conflitos poderiam surgir na medida em que os gestores de portfólio do Consultor tomassem conhecimento de alterações metodológicas ou atividades de rebalanceamento planejadas antes da implementação das mesmas.
divulgação ao público, o que poderia facilitar a “apropriação indevida” em nome de outros fundos geridos pelo Consultor com características semelhantes.
exposição. Embora o Consultor tenha tomado medidas destinadas a garantir que esses potenciais conflitos sejam mitigados (por exemplo, por meio de
Apesar da adoção de políticas e procedimentos concebidos para minimizar potenciais conflitos de interesses e garantir a independência em relação à operação do Índice Subjacente, bem como da implementação de barreiras informativas destinadas a minimizar o potencial de uso indevido de informações sobre o Índice Subjacente, não há garantia de que tais medidas serão implementadas.
bem-sucedido.

Risco da Classe de Ativos

O risco da classe de ativos aplica-se a cada fundo.

Os retornos dos tipos de títulos e/ou ativos em que o Fundo investe podem ser inferiores aos retornos dos diversos mercados de títulos em geral ou de diferentes classes de ativos. Os ativos do Índice Subjacente podem ter desempenho inferior a investimentos que replicam outros mercados, segmentos, setores ou ativos. Diferentes tipos de ativos tendem a passar por ciclos de desempenho superior e inferior em comparação com os mercados de títulos em geral.

Risco das ações A da China

O risco das ações A da China aplica-se ao ETF Global X Robotics & Artificial Intelligence e ao Global X AgTech & Food.
ETF de Inovação

Machine Translated by Google

As ações A são emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas nas bolsas de valores chinesas. Investidores estrangeiros podem investir em ações A obtendo uma licença QFII ou RQFII, bem como por meio dos Programas Stock Connect. O Fundo pretende, atualmente, obter exposição às ações A por meio dos Programas Stock Connect.
A suspensão da negociação de determinadas ações pode levar a um maior risco de execução de mercado, riscos de avaliação, riscos de liquidez e custos para o Fundo, bem como para os Participantes Autorizados que criam e resgatam Unidades de Criação do Fundo. A Bolsa de Valores de Xangai (SSE) e a Bolsa de Valores de Zurique (SZSE) aplicam atualmente um limite diário para a flutuação permitida nos preços das ações A durante um único dia de negociação. O limite diário refere-se apenas às variações de preço e não restringe a negociação dentro do limite relevante. Além disso, investidores de fora da China continental podem enfrentar dificuldades ou proibições para acessar determinadas ações A que fazem parte de uma lista restrita em países como os EUA. As ações A também podem estar sujeitas a frequentes e generalizadas paralisações de negociação, o que pode aumentar a volatilidade dos preços e tornar as ações A ilíquidas. Não há garantia de que haverá um mercado líquido em uma bolsa para qualquer ação A específica ou em qualquer momento específico.
Além disso, em casos em que os limites agregados de participação estrangeira sejam excedidos, o Fundo poderá ficar impossibilitado de adquirir ações adicionais de uma determinada empresa. Isso poderá aumentar o erro de rastreamento do Fundo e/ou fazer com que suas ações sejam negociadas no mercado com spreads de compra e venda maiores, ou com prêmios ou descontos maiores em relação ao seu valor patrimonial líquido (VPL).
Dado que o mercado de ações A é considerado volátil e instável (com risco de suspensões generalizadas de negociação ou intervenção governamental), a criação e o resgate de Unidades de Criação (conforme definido abaixo) também podem ser afetados.
Esses riscos, entre outros, podem afetar negativamente o valor dos investimentos do Fundo.

Os investimentos em ações A da China podem não estar cobertos pelos programas de proteção ao investidor das bolsas de valores e, sem a proteção desses programas, estão sujeitos ao risco de inadimplência. Em caso de inadimplência no Stock Connect, o Fundo poderá não ter direito a perdas. Programa, ser capaz para recuperar isso é

Risco de recibos de depósito

O risco de recibos de depósito aplica-se aos seguintes ETFs: Global X Millennial Consumer ETF, Global X Aging Population ETF, Global X FinTech ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Artificial Intelligence & Technology ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Infrastructure Development ex-US ETF e Global X AI Semiconductor & Quantum ETF.

O Fundo pode investir em recibos de depósito, como ADRs e GDRs. Recibos de depósito, como ADRs e GDRs, são recibos negociados em bolsas de valores americanas ou estrangeiras, emitidos por bancos ou sociedades fiduciárias, que conferem ao titular o direito a todos os dividendos e ganhos de capital pagos sobre as ações estrangeiras subjacentes. Os ADRs são certificados que comprovam a titularidade de ações de uma emissora estrangeira e representam uma alternativa à compra direta dos títulos estrangeiros subjacentes em seus mercados e moedas nacionais. Os GDRs são certificados emitidos por um banco internacional, geralmente negociados e denominados em moedas de países diferentes do país de origem da emissora das ações subjacentes.

Os recibos de depósito estão geralmente sujeitos aos mesmos riscos associados a investimentos diretos em títulos de empresas estrangeiras. Além disso, os emissores subjacentes de certos recibos de depósito não são obrigados a distribuir comunicados aos acionistas ou a transferir quaisquer direitos de voto relativos aos títulos depositados aos titulares desses recibos. Um titular de um recibo de depósito pode, portanto, receber informações menos oportunas ou ter menos controle do que se investisse diretamente no emissor estrangeiro. Certos países podem limitar a capacidade de converter recibos de depósito nos títulos estrangeiros subjacentes e vice-versa, o que pode fazer com que os títulos da empresa estrangeira sejam negociados com desconto ou ágio em relação ao preço de mercado dos recibos de depósito correspondentes. Um titular de recibos de depósito também pode estar sujeito a taxas e ao risco de crédito da instituição financeira que atua como depositária. Recibos de depósito não patrocinados podem envolver despesas mais elevadas, menos direitos para os acionistas e podem ser menos líquidos. Além disso, os emissores de recibos de depósito não patrocinados não são obrigados a divulgar informações que seriam consideradas relevantes nos EUA.

Portanto, pode haver menos informações disponíveis sobre esses emissores e pode não haver correlação entre essas informações e o valor de mercado dos recibos de depósito.

Risco de ações

O risco de ações se aplica a cada fundo.

O Fundo pode investir em ações, que estão sujeitas a variações de valor que podem ser atribuídas à percepção do mercado sobre um determinado emissor, às flutuações gerais do mercado de ações ou a fatores como o desempenho da empresa, a percepção dos investidores, as tendências do mercado de ações e as condições econômicas gerais. Por exemplo, o valor das ações ordinárias de uma empresa pode cair unicamente devido a fatores que impactam negativamente outras empresas na mesma região, setor ou segmento de mercado. As ações ordinárias de uma empresa também podem sofrer uma queda significativa de preço em um curto período devido a fatores específicos dessa empresa, incluindo decisões tomadas por sua administração ou executivos.

Machine Translated by Google

A demanda pelos produtos ou serviços da empresa. Os investimentos em ações podem ser mais voláteis do que os investimentos em outras classes de ativos.

Risco de investimento em ETFs

O risco de investimento em ETFs aplica-se ao ETF temático Global X Dorsey Wright.

Espera-se que o Fundo detenha principalmente ETFs para obter exposição a determinadas classes de ativos. Consequentemente, o Fundo estará sujeito aos mesmos riscos que os ETFs subjacentes. Embora os riscos de possuir ações de um ETF subjacente geralmente reflitam os riscos de possuir os títulos subjacentes do índice que o ETF foi projetado para replicar, a falta de liquidez em um ETF subjacente pode resultar em maior volatilidade do seu valor em comparação com os títulos subjacentes da carteira. Como o valor das ações de um ETF subjacente depende da demanda do mercado, o Consultor pode não conseguir liquidar as participações do Fundo nessas ações no momento mais oportuno, afetando negativamente o desempenho do Fundo. Um ETF subjacente pode apresentar erro de rastreamento em relação ao índice que replica, o que pode contribuir para o erro de rastreamento do Fundo. Além disso, as ações de um ETF subjacente podem ser negociadas com ágio ou deságio em relação ao seu valor patrimonial líquido (VPL). Os ETFs subjacentes nos quais o Fundo investe podem não ser diversificados de acordo com a Lei de 1940. Isso significa que não há restrição, nos termos da Lei de 1940, sobre o quanto o ETF subjacente pode investir em títulos de um único emissor.
Portanto, o valor das ações do ETF subjacente pode ser volátil e flutuar mais do que o das ações de um fundo diversificado que investe em uma gama mais ampla de títulos. Se um ETF subjacente não atingir seu objetivo de investimento, o valor do investimento do fundo poderá diminuir, afetando negativamente seu desempenho.

Além disso, os investimentos em títulos de ETFs subjacentes podem envolver a duplicação de certas despesas. O Fundo pagará comissões de corretagem relacionadas à compra e venda de ações dos ETFs subjacentes, o que pode resultar em maiores despesas para o Fundo. Ao investir em um ETF subjacente, o Fundo torna-se acionista deste. Consequentemente, os acionistas do Fundo arcam indiretamente com a parte proporcional do Fundo em certas taxas e despesas pagas indiretamente pelos acionistas do ETF subjacente, além das taxas e despesas que os acionistas do Fundo arcam indiretamente em relação às próprias operações do Fundo. Ademais, alguns dos ETFs subjacentes podem manter posições de portfólio comuns, reduzindo assim os benefícios da diversificação de um estilo de alocação de ativos.

A lista completa de cada ETF subjacente detido pelo Fundo pode ser consultada diariamente no site do Fundo. Cada investidor deve analisar a descrição completa dos principais riscos de cada ETF subjacente antes de investir no Fundo.

Risco de investimento em ações imobiliárias e fundos de investimento imobiliário (REITs)

O risco de investimento em ações imobiliárias e fundos de investimento imobiliário (REITs) aplica-se ao Global X Millennial. ETF de Consumo, ETF Global X de População Idosa, ETF Global X de Computação em Nuvem e ETF Global X de Data Center & ETF de Infraestrutura Digital

O Fundo investe em empresas ou fundos subjacentes que investem em imóveis, como os REITs (Fundos de Investimento Imobiliário), o que expõe os investidores do Fundo aos riscos inerentes à propriedade imobiliária direta, bem como aos riscos específicos relacionados à forma como as empresas imobiliárias são organizadas e operadas. O setor imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais, e caracterizado por intensa concorrência e excesso de construção periódico. Muitas empresas imobiliárias, incluindo os REITs, utilizam alavancagem (e algumas podem estar altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros.

Risco de Concentração

As empresas imobiliárias podem possuir um número limitado de imóveis e concentrar seus investimentos em uma região geográfica específica ou tipo de imóvel. Recessões econômicas que afetam uma determinada região, setor ou tipo de imóvel podem levar a um alto volume de inadimplências em um curto período.

Risco dos REITs de ações

Certos REITs podem fazer investimentos diretos em imóveis. Esses REITs são frequentemente chamados de "REITs de ações". Os REITs de ações investem principalmente em imóveis e obtêm renda com o aluguel desses imóveis. Os REITs de ações também podem obter ganhos ou perdas com a venda dos imóveis. Os REITs de ações serão afetados pelas condições do mercado imobiliário de aluguel e pelas mudanças no valor dos imóveis que possuem. Uma queda na renda de aluguel pode ocorrer devido a períodos prolongados de vacância, limitações nos aluguéis, inadimplência, aumento da concorrência de outros imóveis ou má administração. Os REITs de ações também podem ser afetados pelo aumento das taxas de juros. O aumento das taxas de juros pode afetar os investidores.

Machine Translated by Google

Exigir um alto rendimento anual das distribuições futuras, o que, por sua vez, poderia diminuir os preços de mercado desses REITs.
Além disso, o aumento das taxas de juros também eleva os custos de obtenção de financiamento para projetos imobiliários. Como muitos projetos imobiliários dependem de financiamento, isso pode causar a queda do valor dos REITs de ações nos quais o Fundo investe.

Risco dos REITs de hipotecas

Os REITs de hipotecas investem em hipotecas ou títulos lastreados em hipotecas. Esses REITs estão expostos aos riscos específicos do mercado imobiliário, bem como aos riscos relacionados à sua organização e operação. Estão sujeitos ao risco de crédito dos mutuários aos quais concedem crédito. Além disso, estão sujeitos a um risco significativo de taxa de juros. Os REITs geralmente utilizam alavancagem, e muitos são altamente alavancados, o que os expõe ao risco de alavancagem e pode prejudicar sua liquidez, forçar a liquidação de posições em momentos desfavoráveis, aumentar a volatilidade do valor dos títulos emitidos e incorrer em perdas substanciais caso seus custos de financiamento aumentem. Os REITs de hipotecas também estão sujeitos ao risco de pré-pagamento, que é o risco de que os mutuários quitem seus empréstimos hipotecários antecipadamente, em taxas mais rápidas do que o esperado.

Risco de taxa de juros

O aumento das taxas de juros pode resultar em custos de capital mais elevados para as empresas imobiliárias, o que pode afetar negativamente a capacidade dessas empresas de cumprir suas obrigações de pagamento. A queda das taxas de juros pode resultar em um aumento dos pagamentos antecipados de empréstimos e exigir a realocação de capital para investimentos menos rentáveis.

Risco de alavancagem

As empresas imobiliárias podem usar alavancagem (e algumas podem estar altamente alavancadas), o que aumenta o risco de investimento e os riscos normalmente associados ao financiamento por dívida, podendo afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros. As cláusulas contratuais de financiamento relacionadas à alavancagem de uma empresa imobiliária podem afetar a capacidade da empresa de operar de forma eficaz. Além disso, os imóveis podem estar sujeitos à qualidade do crédito concedido e à inadimplência de mutuários e inquilinos. A alavancagem também pode aumentar o risco de inadimplência.

Risco de Liquidez

Investir em empresas imobiliárias pode envolver riscos semelhantes aos associados ao investimento em empresas de pequena capitalização. Os títulos de empresas imobiliárias podem ser voláteis. Pode haver menos negociações de ações de empresas imobiliárias, o que significa que as transações de compra e venda dessas ações podem ter um impacto ampliado no preço das ações, resultando em flutuações de preço abruptas ou erráticas. Além disso, o setor imobiliário é relativamente ilíquido e, portanto, uma empresa imobiliária pode ter uma capacidade limitada de variar ou liquidar seus investimentos em propriedades em resposta a mudanças nas condições econômicas ou de outra natureza.

Risco Operacional

As empresas imobiliárias dependem de habilidades de gestão e podem ter recursos financeiros limitados. Geralmente, não são diversificadas e podem estar sujeitas a forte dependência de fluxo de caixa, inadimplência de mutuários e autoliquidação. Além disso, as transações entre empresas imobiliárias e suas afiliadas podem estar sujeitas a conflitos de interesse, o que pode afetar negativamente os acionistas da empresa. Uma empresa imobiliária também pode ter joint ventures em alguns de seus imóveis e, consequentemente, sua capacidade de controlar as decisões relativas a esses imóveis pode ser limitada.

Risco de propriedade

As empresas imobiliárias podem estar sujeitas a riscos relacionados à obsolescência funcional ou à redução da atratividade dos imóveis; períodos prolongados de vacância devido a condições econômicas e falências de inquilinos; eventos catastróficos como terremotos, furacões, tornados e atos terroristas; e perdas por sinistros ou desapropriação. A renda e o valor dos imóveis também podem ser fortemente afetados por tendências demográficas, como mudanças populacionais, alterações de gostos e valores, aumento da vacância ou queda dos aluguéis resultantes de desenvolvimentos legais, culturais, tecnológicos, globais ou locais e mudanças na legislação tributária.

Risco regulatório

Machine Translated by Google

A renda e o valor dos imóveis podem ser afetados negativamente pelas leis nacionais e estrangeiras aplicáveis (incluindo as leis tributárias). Ações governamentais, como aumentos de impostos, alterações nas leis de zoneamento, fechamentos obrigatórios ou outras restrições comerciais, redução de verbas para escolas, parques, coleta de lixo e outros serviços públicos, ou regulamentações ambientais, também podem ter um grande impacto na renda e nos valores imobiliários.

Risco de reembolso

Os preços dos títulos de empresas imobiliárias podem cair devido à inadimplência dos mutuários, à má gestão ou à incapacidade de obter financiamento em condições favoráveis ou mesmo de obtê-lo. Se os imóveis não gerarem renda suficiente para cobrir as despesas operacionais, incluindo, quando aplicável, o serviço da dívida, o pagamento do arrendamento do terreno, as benfeitorias nos imóveis alugados, as comissões de locação de terceiros e outros investimentos de capital, a receita e a capacidade das empresas imobiliárias de efetuar os pagamentos de juros e principal de seus empréstimos serão afetadas negativamente.

Risco tributário nos EUA

Determinadas empresas imobiliárias dos EUA estão sujeitas a requisitos fiscais federais específicos. Um REIT que não cumprir tais requisitos fiscais poderá estar sujeito ao imposto de renda federal dos EUA, o que pode afetar o valor do REIT e a classificação de suas distribuições. A exigência fiscal federal dos EUA de que um REIT distribua substancialmente todo o seu lucro líquido aos seus acionistas pode resultar em capital insuficiente para despesas futuras. Um REIT que mantenha sua qualificação ainda poderá estar sujeito a impostos federais, estaduais e locais dos EUA, incluindo impostos especiais de consumo, multas, franquias, folha de pagamento, registro de hipotecas e transferências, tanto direta quanto indiretamente por meio de suas subsidiárias.

Riscos associados ao investimento em empresas com população idosa

Os riscos associados ao investimento em empresas com população envelhecida aplicam-se ao ETF Global X Aging Population.

O Fundo investe em empresas voltadas para o envelhecimento da população, incluindo empresas farmacêuticas e de biotecnologia envolvidas na pesquisa, desenvolvimento, produção e/ou fabricação de medicamentos; fornecedores ou fabricantes de dispositivos médicos; empresas que operam casas de repouso, residências para idosos e comunidades de cuidados continuados; e prestadores de serviços de saúde, incluindo prestadores de assistência domiciliar. Empresas voltadas para o envelhecimento da população podem ser afetadas pela concorrência do setor, dependência de um número limitado de produtos, obsolescência de produtos, aprovações e regulamentações governamentais, perda ou comprometimento de direitos de propriedade intelectual e litígios relacionados à responsabilidade por produtos. Essas empresas também podem ser afetadas por circunstâncias imprevistas de saúde, incluindo, entre outras, a disseminação de doenças infecciosas que podem impactar as prioridades e os projetos de desenvolvimento de medicamentos relacionados à longevidade, a dinâmica de oferta e demanda de equipamentos de saúde para a longevidade, bem como a capacidade de receber atendimento em instalações de serviços de saúde relacionados à longevidade. Além disso, podem ser afetadas por regulamentações e programas governamentais de saúde, bem como por aumentos ou reduções no custo de produtos e serviços médicos e por ações judiciais relacionadas à responsabilidade por produtos. Muitas empresas voltadas para o envelhecimento da população dependem fortemente da proteção de patentes, e a expiração de uma patente pode afetar negativamente a lucratividade da empresa. Os clientes e/ou fornecedores dessas empresas podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas voltadas para o envelhecimento da população.

Riscos associados ao investimento em empresas de AgTech e inovação alimentar

Os riscos associados ao investimento em empresas de AgTech e Inovação Alimentar aplicam-se ao Global X AgTech & Food. ETF de Inovação

Empresas de AgTech e Inovação Alimentar podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência programada de produtos. Elas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. Empresas de AgTech e Inovação Alimentar são substancialmente afetadas por desenvolvimentos relacionados ao setor agrícola, incluindo o impacto das mudanças climáticas globais na produção agrícola. Empresas de AgTech e Inovação Alimentar, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem tanto de tecnologia. Elas podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, mudanças nas taxas de câmbio, imposição de controles de importação, disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, esgotamento de recursos, desenvolvimentos tecnológicos e relações trabalhistas.
As empresas de AgTech e Inovação Alimentar também estão sujeitas a regulamentações ambientais e de segurança significativas que podem afetar negativamente seus negócios. Os clientes e/ou fornecedores dessas empresas podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de AgTech e Inovação Alimentar.

Machine Translated by Google

Riscos associados ao investimento em empresas de semicondutores e equipamentos para semicondutores com foco em IA

Os riscos associados ao investimento em empresas de semicondutores e equipamentos para semicondutores com foco em IA aplicam-se à Global X ETF de semicondutores AI e Quantum

Empresas envolvidas no desenvolvimento de infraestrutura de inteligência artificial ("IA") e produtos e hardware relacionados que dependem fortemente de avanços tecnológicos são vulneráveis a mudanças rápidas nos ciclos de produtos, obsolescência acelerada de produtos e problemas na cadeia de suprimentos. Interrupções, regulamentação governamental e concorrência, tanto nacional quanto internacional, são fatores críticos para o sucesso da indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores. A indústria é altamente competitiva, e algumas empresas podem ter sua atuação restringida em certos mercados devido à natureza sensível dessas tecnologias. Geralmente, as empresas desse setor buscam aumentar a capacidade de produção de silício, melhorar o rendimento e reduzir o tamanho de seus produtos, o que pode resultar em aumentos significativos na oferta mundial e pressão para baixo sobre os preços.

Riscos associados ao investimento em empresas de inteligência artificial e big data

Os riscos associados ao investimento em empresas de Inteligência Artificial e Big Data aplicam-se à Global X Artificial. ETF de Inteligência e Tecnologia

Empresas de Inteligência Artificial e Big Data normalmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência acelerada de produtos. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologia substancialmente semelhante ou superior à dessas empresas. Empresas de Inteligência Artificial e Big Data normalmente investem quantias significativas em infraestrutura de computação, pesquisa e desenvolvimento, fusões e aquisições, e não há garantia de que os produtos ou serviços produzidos por essas empresas serão bem-sucedidos. Empresas de Inteligência Artificial e Big Data são alvos potenciais de ataques cibernéticos, que podem ter um impacto adverso significativo em seu desempenho. Além disso, a tecnologia de inteligência artificial pode enfrentar um escrutínio regulatório crescente no futuro, o que pode limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento de empresas que a desenvolvem e/ou utilizam. Da mesma forma,

A coleta de dados de consumidores e outras fontes pode enfrentar um escrutínio maior, à medida que os órgãos reguladores avaliam como os dados são coletados, armazenados, protegidos e utilizados. Empresas de Inteligência Artificial e Big Data podem estar sujeitas a multas e penalidades regulatórias, incluindo possíveis desmembramentos forçados, o que poderia prejudicar a capacidade dessas empresas de operar de forma contínua. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de Inteligência Artificial e Big Data podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de Inteligência Artificial e Big Data. Regulamentações ou restrições específicas de cada país, governo e/ou região podem impactar essas empresas.

Riscos associados ao investimento em empresas de veículos autônomos e elétricos

Os riscos associados ao investimento em empresas de veículos autônomos e elétricos aplicam-se à Global X Autonomous & ETF de Veículos Elétricos

As empresas de veículos autônomos e elétricos geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência acelerada de seus produtos. Muitas dessas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual. A propriedade intelectual visa impedir a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que concorrentes não desenvolvam tecnologia substancialmente similar ou superior à dessas empresas. Empresas de veículos autônomos e elétricos geralmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, despesas de capital e fusões e aquisições, e não há garantia de que os produtos ou serviços oferecidos por essas empresas serão bem-sucedidos. Além disso, a tecnologia de veículos autônomos pode enfrentar um escrutínio regulatório crescente no futuro, o que pode limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento das empresas que a desenvolvem e/ou utilizam. Empresas de veículos autônomos e elétricos dependem de inteligência artificial e tecnologias de big data para o desenvolvimento de suas plataformas e, como resultado, podem enfrentar um escrutínio maior, à medida que os órgãos reguladores avaliam como os dados são coletados, armazenados, protegidos e utilizados. Empresas de tecnologia de veículos autônomos podem ser afetadas negativamente por violações de segurança cibernética, acidentes de trânsito relacionados a veículos autônomos e outras questões, como ações de responsabilidade civil por produtos e custos de seguro, que podem levar a litígios e/ou regulamentação adicional. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de veículos autônomos e elétricos podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de veículos autônomos e elétricos. Além disso, as empresas de veículos elétricos podem ser significativamente afetadas por incentivos fiscais, subsídios e outras regulamentações e políticas governamentais que podem mudar devido a alterações geopolíticas e resultados eleitorais.

Machine Translated by Google

As empresas que produzem as matérias-primas utilizadas em veículos elétricos podem estar concentradas em determinadas commodities e, portanto, expostas às flutuações de preços dessas commodities. Além disso, essas empresas podem operar em mercados emergentes e de fronteira, estando, consequentemente, sujeitas a maiores riscos econômicos e políticos associados a esses mercados. Por exemplo, certas commodities utilizadas em veículos elétricos, como o cobalto, podem ser afetadas por problemas na cadeia de suprimentos, maior fiscalização das práticas trabalhistas e das condições de trabalho, conflitos locais ou regionais, ou intervenção governamental, entre outros fatores.

Riscos associados ao investimento em empresas de blockchain

Os riscos associados ao investimento em empresas de blockchain aplicam-se ao ETF Global X Blockchain.

Empresas de blockchain podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais, histórico operacional limitado ou condições econômicas. A tecnologia blockchain é nova e, em muitos casos, seus usos ainda não foram testados ou são incertos. Empresas envolvidas no setor de blockchain podem ter exposição significativa às flutuações nos preços à vista de ativos digitais e estão sujeitas aos riscos associados à tecnologia blockchain. O mercado de criptomoedas pode sofrer quedas bruscas e certas criptomoedas podem se valorizar enquanto outras caem. Empresas de blockchain podem ser afetadas negativamente pela volatilidade nos mercados de criptomoedas e ativos digitais. Eventos adversos que afetam outras empresas de blockchain podem impactar negativamente a confiança geral do consumidor ou a percepção em relação às empresas de blockchain como um todo. A tecnologia blockchain é relativamente nova e seu uso ainda está em desenvolvimento.
Em muitos casos, os usos não foram testados ou são incertos. Não há garantia de que a tecnologia blockchain será amplamente adotada.
As empresas de blockchain geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência programada de seus produtos. Além disso, muitas empresas de blockchain armazenam informações sensíveis de consumidores e podem ser alvo de ataques cibernéticos e outros tipos de ameaças.
roubo, o que poderia ter um impacto negativo nessas empresas. O acesso a uma determinada blockchain pode exigir uma chave criptográfica específica (na prática, uma sequência de caracteres que concede acesso exclusivo para iniciar transações relacionadas a ativos digitais específicos) ou um conjunto de chaves, cujo roubo, perda ou destruição, seja acidental ou como resultado dos esforços de terceiros, poderia comprometer irremediavelmente a blockchain digital. prejudicar um alegar para o ativos armazenado sobre que

Muitas empresas de blockchain operam atualmente sob menor escrutínio regulatório do que as empresas de serviços financeiros tradicionais e os bancos, mas o ambiente regulatório está evoluindo rapidamente e existe um risco significativo de que a supervisão regulatória possa aumentar no futuro. Empresas envolvidas em atividades de blockchain podem estar expostas a supervisão regulatória adversa, ações regulatórias, atividades fraudulentas ou mesmo falência, o que pode impactar negativamente o valor dessas empresas e, portanto, os investimentos do Fundo. Níveis mais altos de regulamentação podem aumentar os custos e impactar negativamente os modelos de negócios atuais de algumas empresas de blockchain, podendo até resultar na proibição total de certas atividades comerciais. Restrições impostas por governos, como o da China ou dos EUA, a atividades relacionadas a criptomoedas podem impactar negativamente as empresas de blockchain e, por sua vez, o desempenho do Fundo. As empresas de blockchain também podem ser impactadas negativamente por interrupções nos serviços causadas por
por falhas de hardware ou software, ou por interrupções ou atrasos nos serviços de provedores terceirizados de hospedagem de data centers e manutenção. Empresas de blockchain, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem tanto de tecnologia. Muitas empresas de blockchain têm histórico operacional limitado e podem não possuir as salvaguardas necessárias para sua viabilidade a longo prazo.
para garantir deles

Riscos associados ao investimento em empresas de água potável

Os riscos associados ao investimento em empresas de água potável aplicam-se ao ETF Global X Clean Water.

As empresas de água potável geralmente enfrentam forte concorrência, ciclos de vida curtos dos produtos e potencial obsolescência acelerada dos mesmos. Essas empresas também podem ser altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual.
propriedade para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolvam tecnologia substancialmente semelhante ou superior à dessas empresas. As empresas de água potável estão sujeitas a regulamentações significativas quanto ao uso, tratamento e distribuição de água. As empresas de água potável também podem ser afetadas negativamente pelo impacto.
As mudanças climáticas globais e os eventos climáticos extremos afetam a disponibilidade de reservas de água potável. A capacidade das empresas de água potável de distribuir água potável de forma eficaz depende da infraestrutura em que operam. Os clientes
Os fornecedores de empresas de água potável podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de água potável.

Riscos associados ao investimento em empresas de tecnologia climática

Os riscos associados ao investimento em empresas de tecnologia climática aplicam-se ao ETF Global X ClimateTech.

Machine Translated by Google

As empresas de tecnologia climática geralmente enfrentam forte concorrência, ciclos de vida curtos dos produtos e potencial obsolescência acelerada. Essas empresas podem ser significativamente afetadas por flutuações nos preços da energia e na oferta e demanda de energia renovável, incentivos fiscais, subsídios e outras regulamentações e políticas governamentais. Elas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. As empresas de tecnologia climática podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, mudanças nas taxas de câmbio, imposição de controles de importação, disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, esgotamento de recursos, prazos de aprovação de licenças e tecnologias. desenvolvimentos e relações trabalhistas. Uma queda no preço da energia convencional, como petróleo e gás natural, pode ter um impacto adverso significativo nas empresas de tecnologia climática. Os recursos de energia renovável podem ser altamente dependentes de políticas governamentais que apoiem a geração de energia renovável e aumentem a viabilidade econômica da propriedade de ativos de geração de energia elétrica renovável. Tais políticas podem incluir créditos fiscais, sistemas de depreciação acelerada e programas de padrões de portfólio de energia renovável, que exigem que uma porcentagem específica das vendas de eletricidade provenha de fontes elegíveis de energia renovável. Qualquer falha na prorrogação dessas políticas pode afetar material e adversamente os negócios, a situação financeira, os resultados operacionais e o fluxo de caixa das empresas de tecnologia climática. Além disso, os investidores devem estar atentos à distinção entre políticas governamentais implementadas com base em legislação e compromissos menos garantidos, que podem ser aspiracionais, sujeitos a riscos políticos e difíceis de serem aplicados.

A eletricidade produzida e as receitas geradas por instalações de geração de energia renovável variável, incluindo energia solar, elétrica ou eólica, dependem fortemente de condições ambientais adequadas. Além disso, os componentes utilizados na geração de energia renovável podem ser danificados por eventos climáticos severos, como tempestades de granizo ou tornados. Ademais, a aquisição de peças de reposição para componentes essenciais pode ser difícil ou dispendiosa, ou mesmo indisponível. Condições ambientais desfavoráveis podem comprometer a eficácia dos ativos, reduzir sua produção abaixo da capacidade nominal ou exigir a paralisação de equipamentos essenciais, impedindo a operação dos ativos de energia renovável. As condições climáticas reais em uma instalação, particularmente as condições de vento, podem não estar em conformidade com os dados históricos e, portanto, as instalações de energia renovável podem não atingir os níveis de produção previstos ou a capacidade nominal dos ativos de geração, o que pode afetar negativamente os negócios, a situação financeira, os resultados operacionais e os fluxos de caixa das empresas de tecnologia climática.

Riscos associados ao investimento em empresas de computação em nuvem

Os riscos associados ao investimento em empresas de computação em nuvem aplicam-se ao ETF Global X Cloud Computing.

As empresas de computação em nuvem podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência programada de produtos. Elas também podem ser ameaçadas por ofertas de produtos concorrentes baseadas em inteligência artificial. Além disso, muitas empresas de computação em nuvem armazenam informações confidenciais de consumidores e podem ser alvo de ataques cibernéticos e outros tipos de roubo, o que pode ter um impacto negativo sobre elas. Como resultado, as empresas de computação em nuvem podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais e estar sujeitas a supervisão regulatória adicional em relação a questões de privacidade e riscos de segurança cibernética. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. As empresas de computação em nuvem podem ser impactadas negativamente por interrupções no serviço causadas por falhas de hardware ou software, ou por interrupções ou atrasos no serviço de provedores de hospedagem e manutenção de data centers terceirizados.
Empresas de computação em nuvem, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem tanto de tecnologia. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de computação em nuvem podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de computação em nuvem. Essas empresas podem adotar práticas monopolistas que as sujeitam a níveis mais altos de fiscalização regulatória e/ou a possíveis desmembramentos no futuro, o que poderia afetar gravemente a viabilidade dessas empresas.

Riscos associados ao investimento em empresas de cibersegurança

Os riscos associados ao investimento em empresas de cibersegurança aplicam-se ao ETF Global X Cybersecurity.

As empresas de cibersegurança podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas normalmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de produtos. Elas podem ser afetadas negativamente por regulamentações e ações governamentais e podem estar sujeitas a supervisão regulatória adicional em relação a questões de privacidade.
Riscos de cibersegurança. As empresas de cibersegurança também podem ser afetadas negativamente pela queda ou flutuação das taxas de renovação de assinaturas de seus produtos e serviços, o que pode impactar negativamente as margens de lucro. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos.
As empresas de cibersegurança, especialmente as de menor porte, tendem a ser mais voláteis do que as empresas que não dependem tanto de tecnologia. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de cibersegurança podem estar concentrados em um país, região ou localidade específica.

Machine Translated by Google

Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo nas empresas de cibersegurança. Enfrentar as ciberameaças em meio a ambientes de trabalho remoto cada vez mais comuns pode representar desafios para essas empresas.

Riscos associados ao investimento em REITs de data centers e empresas de infraestrutura digital

Os riscos associados ao investimento em REITs de data centers e empresas de infraestrutura digital aplicam-se à Global X Data. ETF de Infraestrutura Digital e de Centros

Os REITs de Data Centers e as Empresas de Infraestrutura Digital estão expostos aos riscos específicos do mercado imobiliário, bem como aos riscos relacionados à forma como são utilizados e operados. Os REITs de Data Centers e as Empresas de Infraestrutura Digital podem ser afetados por fatores únicos de oferta e demanda que não se aplicam a outros setores imobiliários, como mudanças na demanda por infraestrutura de comunicações, consolidação de torres de telecomunicações e novas tecnologias que podem afetar a demanda por data centers. As empresas que prestam serviços ou dependem de data centers podem enfrentar riscos decorrentes do aumento dos custos de energia, da pressão sobre a rede elétrica e das políticas ambientais, enquanto a adoção mais lenta da inteligência artificial ou os ganhos de eficiência podem reduzir o crescimento da demanda, criando volatilidade para os investimentos do Fundo. Os REITs de Data Centers e as Empresas de Infraestrutura Digital são particularmente afetados por mudanças na demanda por infraestrutura sem fio e conectividade sem fio.

que pode ser afetada por fatores que incluem, mas não se limitam a, demanda do consumidor por conectividade sem fio; disponibilidade ou capacidade da infraestrutura sem fio ou direitos fundiários associados; localização da infraestrutura sem fio; situação financeira de
clientes; aumento do uso de compartilhamento de rede, roaming, desenvolvimento conjunto ou acordos de revenda por parte dos clientes; fusões ou consolidações entre clientes; regulamentações governamentais, incluindo restrições locais ou estaduais à proliferação de infraestrutura sem fio; e mudanças tecnológicas. Os REITs de Data Center e as Empresas de Infraestrutura Digital podem estar sujeitos a
Riscos externos incluem, mas não se limitam a, desastres naturais e interrupções no fornecimento de equipamentos. Desastres naturais e interrupções no fornecimento de equipamentos podem levar a períodos significativos de inatividade, perda de dados e despesas associadas. Os Fundos Imobiliários de Data Centers (REITs) e as Empresas de Infraestrutura Digital podem estar sujeitos a riscos internos, como riscos relacionados ao abastecimento de água, às mudanças climáticas e à segurança de dados, que podem causar danos extensos à infraestrutura crítica. Os data centers são alvos potenciais de ataques cibernéticos, que podem ter um impacto adverso significativo no desempenho dessas empresas. Data centers que não implementam controles de acesso e monitoramento de segurança mais avançados em resposta a ameaças internas e externas podem estar mais vulneráveis a possíveis violações ou danos à integridade dos dados.

Riscos associados ao investimento em empresas de tecnologia de defesa

Os riscos associados ao investimento em empresas de tecnologia de defesa aplicam-se ao ETF Global X Defense Tech.

As empresas de tecnologia de defesa estão expostas principalmente aos riscos específicos dos mercados de tecnologia e defesa. Essas empresas normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento e podem enfrentar forte concorrência e potencial obsolescência acelerada de produtos. Além disso, dependem muito de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas estarão livres de riscos.
ser capaz de proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolvam tecnologia substancialmente similar ou superior à dessas empresas. As empresas de tecnologia de defesa podem ser significativamente afetadas pelas regulamentações e políticas de gastos aeroespaciais e de defesa, visto que as empresas desse setor dependem, em grande medida, das políticas e orçamentos governamentais de gastos com defesa para seus produtos e serviços. Essas empresas também podem estar sujeitas a sanções e/ou restrições de investimento impostas por outros países, o que pode ter um efeito adverso sobre as empresas impactadas. As empresas de tecnologia de defesa podem estar concentradas em um país ou região específica.
e qualquer evento adverso que afete um desses países ou regiões pode ter um impacto negativo nas empresas de tecnologia de defesa.

Riscos associados ao investimento em empresas de tecnologia financeira (FinTech)

Os riscos associados ao investimento em empresas de tecnologia financeira (FinTech) aplicam-se ao ETF Global X FinTech.

As empresas de tecnologia financeira (FinTechs) podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais, condições econômicas e deterioração dos mercados de crédito. Essas empresas podem ter uma exposição significativa a consumidores e empresas (especialmente pequenas empresas) na forma de empréstimos e outros produtos ou serviços financeiros. As empresas de FinTech normalmente enfrentam forte concorrência e um cenário potencialmente acelerado. obsolescência de produtos. Certas empresas de tecnologia financeira (FinTechs) podem buscar desestabilizar ou substituir instituições financeiras tradicionais e podem enfrentar a concorrência de empresas maiores e mais consolidadas. Além disso, muitas FinTechs armazenam informações sensíveis de consumidores e podem ser alvo de ataques cibernéticos e outros tipos de roubo, o que poderia ter um impacto negativo sobre essas empresas. Muitas FinTechs operam atualmente sob menor escrutínio regulatório do que as empresas de serviços financeiros tradicionais e os bancos, mas existe um risco significativo de que a supervisão regulatória aumente no futuro. Níveis mais altos de regulamentação podem aumentar os custos e impactar negativamente os modelos de negócios atuais de algumas FinTechs. Essas empresas podem ser impactadas negativamente por interrupções no serviço causadas por falhas de hardware ou software, ou por interrupções ou atrasos em

Machine Translated by Google

serviço prestado por provedores de hospedagem e manutenção de data centers terceirizados. Empresas de tecnologia financeira (FinTechs) envolvidas com moedas alternativas, como criptomoedas, podem enfrentar taxas de adoção lentas e estar sujeitas a níveis mais altos de escrutínio regulatório no futuro, o que poderia impactar severamente a viabilidade dessas empresas. Empresas de tecnologia financeira com presença significativa em moedas alternativas A exposição também pode ser afetada negativamente durante períodos de alta volatilidade nos mercados de criptomoedas. Empresas de tecnologia financeira (FinTech), especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem tanto de tecnologia.

Riscos associados ao investimento em empresas de genômica

Os riscos associados ao investimento em empresas de genômica se aplicam ao ETF Global X Genomics & Biotechnology.

As empresas de genômica geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência acelerada de seus produtos. Essas empresas também dependem muito de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologias substancialmente semelhantes ou superiores às dessas empresas. As empresas de genômica normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, e não há garantia de que os produtos ou serviços por elas produzidos serão bem-sucedidos. Além disso, o campo da genômica pode enfrentar um escrutínio regulatório crescente no futuro, o que pode limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento das empresas que a desenvolvem e/ou utilizam. Os clientes e/ou fornecedores das empresas de genômica podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de genômica. A demanda por produtos genômicos, de forma geral e especificamente por subsegmentos, pode flutuar devido a eventos inesperados, incluindo, mas não se limitando a, crises globais de saúde como pandemias, que podem sobrecarregar os sistemas de saúde e alterar as necessidades de assistência médica. Essas flutuações de demanda podem impactar positiva ou negativamente as empresas de genômica.

Riscos associados ao investimento em empresas de tecnologia da saúde

Os riscos associados ao investimento em empresas de tecnologia da saúde aplicam-se ao ETF Global X HealthTech.

As empresas de tecnologia da saúde podem enfrentar concorrência acirrada, demanda flutuante, rigoroso escrutínio regulatório e potencial obsolescência acelerada de produtos. Essas empresas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologia substancialmente similar ou superior à dessas empresas.
As empresas de tecnologia da saúde normalmente se envolvem em investimentos significativos.
Os investimentos em pesquisa e desenvolvimento são elevados, e não há garantia de que os produtos ou serviços oferecidos por essas empresas serão bem-sucedidos. Algumas empresas do setor de HealthTech são pequenas startups com ações pouco negociadas, o que leva à volatilidade dos preços.
Além disso, o setor de HealthTech é fortemente afetado pela regulamentação governamental, incluindo a regulamentação do armazenamento e da transmissão de dados de saúde sensíveis por empresas de HealthTech. Juntos, esses fatores podem limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento das empresas que a desenvolvem e/ou utilizam.
Muitas empresas de tecnologia da saúde armazenam e transmitem dados sensíveis e podem ser particularmente vulneráveis a violações de segurança cibernética ou outros meios pelos quais esses dados possam ser expostos. A demanda por serviços de tecnologia da saúde pode flutuar devido a eventos, incluindo, entre outros, pandemias e as consequentes pressões sobre os sistemas de saúde e os avanços tecnológicos.
Os serviços de tecnologia em saúde podem não ser elegíveis para reembolso por planos de saúde ou programas governamentais, o que pode limitar a adoção desses serviços e, consequentemente, impactar as operações dos provedores de serviços de tecnologia em saúde. Além disso, a adoção da tecnologia de Inteligência Artificial (IA) por empresas de tecnologia em saúde introduz riscos específicos, incluindo questões éticas, regulatórias e de segurança.

Riscos associados ao investimento em empresas de hidrogênio

Os riscos associados ao investimento em empresas de hidrogênio aplicam-se ao ETF Global X Hydrogen.

As empresas de hidrogênio geralmente enfrentam forte concorrência, ciclos de vida curtos dos produtos e potencial obsolescência acelerada devido aos significativos custos de P&D e à possibilidade de outras tecnologias energéticas emergentes se tornarem mais viáveis comercialmente. Essas empresas podem ser significativamente afetadas por flutuações nos preços da energia e na oferta e demanda de hidrogênio, gás natural e energia renovável, bem como por incentivos fiscais, subsídios e outras regulamentações e políticas governamentais. Os investidores devem estar atentos à distinção entre políticas governamentais implementadas com base em legislação e compromissos menos garantidos, que podem ser aspiracionais, sujeitos a riscos políticos e difíceis de serem aplicados. Essas empresas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos.
As empresas de hidrogênio podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, mudanças nas taxas de câmbio, imposição de controles de importação, disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, esgotamento de recursos e desafios tecnológicos.

Machine Translated by Google

desenvolvimentos e relações trabalhistas. Alterações no preço da energia convencional, como o gás natural, podem ter um impacto adverso significativo nas empresas de hidrogênio. As empresas de energia estão se tornando cada vez mais alvo de ataques cibernéticos maliciosos, o que pode afetar negativamente as empresas de hidrogênio. Algumas empresas envolvidas em setores relacionados às mudanças climáticas, como o de hidrogênio, estão em estágios iniciais de operação e têm histórico operacional limitado e capitalização de mercado menor, em média, do que empresas de outros setores. Como resultado desses e de outros fatores, os preços de mercado das ações de empresas de hidrogênio tendem a ser consideravelmente mais voláteis do que os de empresas em setores e indústrias mais consolidados.

Riscos associados ao investimento em empresas de desenvolvimento de infraestrutura

Os riscos associados ao investimento em empresas de desenvolvimento de infraestrutura aplicam-se ao ETF Global X US Infrastructure Development e ao ETF Global X Infrastructure Development ex-US.

O Fundo investe em empresas de desenvolvimento de infraestrutura, incluindo empresas envolvidas em construção, engenharia, produção de matérias-primas, produção e distribuição de equipamentos pesados de construção e transporte industrial. Os riscos gerais das empresas de desenvolvimento de infraestrutura incluem o estado geral da economia, a concorrência acirrada, a consolidação, a política interna e internacional e a capacidade ociosa. Além disso, as empresas de desenvolvimento de infraestrutura também podem ser significativamente afetadas pelos níveis gerais de gastos de capital (incluindo gastos dos setores público e privado), ciclos econômicos, obsolescência tecnológica, atrasos na modernização, relações trabalhistas, mudanças climáticas e eventos climáticos extremos, processos e prazos de licenciamento e outras regulamentações governamentais. Algumas empresas de desenvolvimento de infraestrutura podem depender fortemente de contratos com governos locais, estaduais ou nacionais e, portanto, estão sujeitas a maiores riscos políticos e podem ser impactadas negativamente por mudanças nas políticas governamentais ou por uma deterioração dos balanços governamentais no futuro. Os clientes e/ou fornecedores das empresas de desenvolvimento de infraestrutura podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de desenvolvimento de infraestrutura.

Riscos associados ao investimento em empresas da Internet das Coisas

Os riscos associados ao investimento em empresas da Internet das Coisas aplicam-se ao ETF Global X Internet of Things.

As empresas de Internet das Coisas podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas normalmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência acelerada de produtos. Além disso, muitas empresas de Internet das Coisas... As empresas de Internet das Coisas (IoT) armazenam informações sensíveis de consumidores e podem ser alvo de ataques cibernéticos e outros tipos de roubo, o que pode impactar negativamente essas empresas. Consequentemente, as empresas de IoT podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais e estar sujeitas a supervisão regulatória adicional em relação a questões de privacidade e riscos de segurança cibernética. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. As empresas de IoT podem ser impactadas negativamente por interrupções de serviço causadas por falhas de hardware ou software, ou por interrupções ou atrasos no serviço de provedores de hospedagem e manutenção de data centers terceirizados. As empresas de Internet das Coisas (IoT), especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que as empresas que não dependem tanto de tecnologia. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de IoT podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo em toda a empresa.
Empresas da Internet das Coisas.

Riscos associados ao investimento em empresas da geração Y

Os riscos associados ao investimento em empresas da geração Y aplicam-se ao ETF Global X Millennial Consumer.

O Fundo investe em empresas voltadas para a geração millennial, incluindo empresas envolvidas na produção ou distribuição de roupas e vestuário, alimentos (incluindo restaurantes) e bens de consumo essenciais, bem como empresas envolvidas no fornecimento de redes sociais e mídias sociais, mídia digital, eventos ao vivo e entretenimento, serviços de viagens e transporte, serviços financeiros e investimentos, habitação e serviços habitacionais e serviços educacionais. As empresas voltadas para a geração millennial podem ser afetadas por mudanças na renda disponível dos consumidores, preferências do consumidor, tendências sociais e campanhas de marketing. Essas empresas geralmente enfrentam um alto grau de concorrência e uma potencial obsolescência rápida de seus produtos. Os clientes e/ou fornecedores dessas empresas podem estar concentrada em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo nas empresas da geração millennial. Essas empresas podem adotar práticas monopolistas que as sujeitariam a níveis mais elevados de fiscalização regulatória e/ou a possíveis desmembramentos no futuro, o que poderia afetar gravemente sua viabilidade.

Riscos associados ao investimento em empresas de computação quântica

Machine Translated by Google

Os riscos associados ao investimento em empresas de computação quântica aplicam-se à Global X AI Semiconductor &
Quanto custa um ETF?

A computação quântica é um setor nascente e altamente experimental dentro da indústria de tecnologia em geral, e investir em empresas que atuam nessa área envolve riscos substanciais. Muitas dessas empresas estão na fase de pesquisa e desenvolvimento, com poucos ou nenhum produto comercialmente viável. Como resultado, elas podem ter um histórico operacional limitado, receitas mínimas ou inexistentes, fluxos de caixa negativos e perspectivas incertas de lucratividade. Suas avaliações podem ser impulsionadas principalmente pelo sentimento do mercado, pelo potencial teórico ou pelas expectativas de futuros investimentos governamentais ou do setor privado, em vez de um desempenho financeiro demonstrável. Essa desconexão pode levar a uma volatilidade significativa nos preços das ações e a uma maior suscetibilidade a correções de mercado.

O setor também está sujeito à rápida obsolescência tecnológica. A computação quântica depende de avanços em áreas como coerência quântica, correção de erros, criogenia e materiais quânticos — áreas em que o progresso é incerto e os prazos para a adoção comercial são difíceis de prever. As empresas de computação quântica também podem ser impactadas pela intensa concorrência e pela mudança na demanda do consumidor. Um único desenvolvimento científico ou de engenharia por parte de um concorrente pode tornar a abordagem de uma empresa obsoleta ou não competitiva.

Além disso, muitas empresas de computação quântica dependem de subsídios governamentais, contratos de defesa ou parcerias acadêmicas, que podem ser reduzidos, repriorizados ou suspensos com mudanças nas políticas ou na administração. As preocupações com a segurança nacional em torno das tecnologias quânticas também levaram a um escrutínio crescente sob as leis de controle de exportação e restrições ao investimento transfronteiriço, particularmente entre os EUA e países como a China. Empresas envolvidas em pesquisa quântica podem enfrentar restrições a parcerias, fornecimento de componentes ou operações globais devido à evolução dos marcos regulatórios.

Consequentemente, a exposição do Fundo a empresas de computação quântica pode causar maior volatilidade de preços e um risco de perda elevado em comparação com fundos que não investem nesse setor.

Riscos associados ao investimento em empresas de robótica e inteligência artificial

Os riscos associados ao investimento em empresas de robótica e inteligência artificial aplicam-se à Global X Robotics &
ETF de Inteligência Artificial

As empresas de robótica e inteligência artificial podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.
As empresas normalmente enfrentam riscos decorrentes da intensa concorrência e da potencial obsolescência programada dos produtos, bem como da atuação do governo.
A regulamentação e o aumento da fiscalização regulatória podem limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento das empresas que a desenvolvem e/ou utilizam. A coleta de dados de consumidores e outras fontes por essas empresas pode enfrentar maior escrutínio, à medida que os órgãos reguladores avaliam como os dados são coletados, armazenados, protegidos e utilizados.
A tecnologia artificial, em particular, evoluiu rapidamente e pode acarretar riscos adicionais, incluindo riscos associados à dependência da coleta, análise e armazenamento de grandes quantidades de dados e algoritmos complexos, o que pode resultar em danos à reputação, responsabilidade legal, efeitos adversos nas operações comerciais e/ou erros operacionais e perdas de investimento, e que podem impactar os investimentos do Fundo nessas empresas. Mudanças rápidas nas tecnologias que afetam os produtos de uma empresa podem ter um impacto significativo. Efeito adverso material nos resultados operacionais da empresa. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. Além disso, essas empresas podem se basear em uma combinação de patentes, direitos autorais, marcas registradas e leis de segredo comercial para estabelecer e proteger seus direitos de propriedade sobre seus produtos e tecnologias. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologia substancialmente semelhante ou superior à tecnologia dessas empresas. Empresas de Robótica e Inteligência Artificial normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, e não há garantia de que os produtos ou serviços produzidos por essas empresas serão bem-sucedidos. Empresas de Robótica e Inteligência Artificial são alvos potenciais de ataques cibernéticos, que podem ter um impacto adverso material em seu desempenho. Empresas de Robótica e Inteligência Artificial, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem fortemente de tecnologia. Empresas de Robótica e Inteligência Artificial também podem ser impactadas por disputas comerciais, o que pode dificultar a capacidade das empresas de implantar seus estoques com sucesso.

Riscos associados ao investimento em empresas temáticas

Os riscos associados ao investimento em empresas temáticas aplicam-se ao ETF Global X Dorsey Wright Thematic.

Machine Translated by Google

Os investimentos do Fundo em emissores associados a determinados temas econômicos limitarão a exposição do Fundo a certos emissores, setores, regiões e países, podendo impactar o desempenho do Fundo dependendo da popularidade ou não desses investimentos. O Fundo depende do Provedor do Índice para identificar investimentos para inclusão no Índice Subjacente que reflitam determinados temas. Além disso, os investimentos incluídos no Índice Subjacente podem apresentar desempenho inferior a outros investimentos temáticos semelhantes. Empresas focadas em atividades comerciais em temas econômicos emergentes normalmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de seus produtos, e os modelos de negócios empregados por empresas focadas em um tema econômico específico podem não se mostrar bem-sucedidos. Os investimentos do Fundo em empresas temáticas podem fazer com que seu desempenho seja diferente do de Fundos que não utilizam essa estratégia.

Além de todos os riscos descritos acima, as empresas focadas em temas econômicos específicos podem enfrentar riscos mais específicos. relacionados a esses temas, incluindo, mas não se limitando aos riscos descritos abaixo.

Desenvolvimento de infraestrutura

As empresas de desenvolvimento de infraestrutura enfrentam riscos relacionados ao estado geral da economia, à intensa concorrência, à consolidação do mercado, à política interna e internacional, às mudanças climáticas e eventos climáticos extremos, e à capacidade ociosa. Algumas dessas empresas podem depender fortemente de contratos com governos locais, estaduais ou nacionais e, portanto, estão sujeitas a maiores riscos políticos, podendo ser impactadas negativamente por mudanças nas políticas governamentais ou por uma deterioração da governança.
balanços patrimoniais no futuro.

Produção de lítio e tecnologia de baterias

As empresas envolvidas na fabricação de baterias de íon-lítio estão sujeitas aos efeitos das flutuações de preços das fontes de energia tradicionais e alternativas, aos desenvolvimentos na tecnologia de baterias e energias alternativas, e à possibilidade de intervenção governamental.
Os subsídios para energias alternativas e veículos elétricos serão eliminados, e existe a possibilidade de a tecnologia de íon-lítio não ser adequada para adoção em larga escala. O preço do lítio pode ser afetado por mudanças nas taxas de inflação, taxas de juros, política monetária, condições econômicas e estabilidade política. O preço do lítio pode flutuar substancialmente em curtos períodos de tempo; portanto, as empresas produtoras de lítio podem ser mais voláteis do que outros tipos de investimento. Além disso, as empresas produtoras de lítio também podem ser significativamente afetadas por controles de importação, concorrência global, responsabilidade por danos ambientais, esgotamento de recursos e gastos obrigatórios com dispositivos de segurança e controle da poluição.

Envelhecimento da população

Empresas voltadas para o envelhecimento da população podem ser afetadas por regulamentações governamentais e programas de saúde do governo, bem como por aumentos ou reduções nos custos de produtos e serviços médicos e por ações judiciais por responsabilidade civil de produtos. Muitas dessas empresas dependem fortemente da proteção de patentes, e a expiração de uma patente pode afetar negativamente a lucratividade da empresa.

Gastos da Geração Y

Empresas que se beneficiam do poder de compra da geração millennial podem ser afetadas por mudanças na renda disponível dos consumidores, nas preferências do consumidor, nas tendências sociais e nas campanhas de marketing.

Internet das Coisas

Empresas focadas na “internet das coisas” podem ser afetadas negativamente por interrupções de serviço causadas por falhas de hardware ou software, ou por interrupções ou atrasos no serviço prestado por provedores terceirizados de hospedagem de data centers e manutenção.

Mídias sociais

As empresas de redes sociais podem enfrentar interrupções no serviço causadas por falhas de hardware ou software, interrupções ou atrasos no serviço por parte de provedores de hospedagem e manutenção de data centers de terceiros, violações de segurança envolvendo certas informações privadas, sensíveis, proprietárias e confidenciais gerenciadas e transmitidas por empresas de redes sociais, além de preocupações e leis de privacidade, regulamentações da internet em constante evolução e outras regulamentações estrangeiras ou nacionais que podem limitar ou afetar as operações dessas empresas.

Tecnologia Financeira (“FinTech”)

Machine Translated by Google

As empresas de tecnologia financeira (FinTechs) podem ser afetadas negativamente pela deterioração dos mercados de crédito, visto que essas empresas podem ter uma exposição significativa a consumidores e empresas (principalmente pequenas empresas) na forma de empréstimos e outros produtos e serviços financeiros. Muitas empresas de FinTech operam atualmente sob menor escrutínio regulatório do que as empresas de serviços financeiros tradicionais e os bancos, mas existe um risco significativo de que a supervisão regulatória possa aumentar no futuro. Níveis mais altos de regulamentação podem aumentar os custos e impactar negativamente os modelos de negócios atuais de algumas empresas de FinTech. As empresas de FinTech envolvidas com moedas alternativas podem enfrentar taxas de adoção lentas e estar sujeitas a níveis mais altos de escrutínio regulatório no futuro, o que poderia afetar severamente a viabilidade dessas empresas.

Veículos autônomos e elétricos

As empresas de veículos autônomos e elétricos geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência acelerada de seus produtos.
As empresas de veículos autônomos e elétricos normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, despesas de capital e fusões e aquisições, e não há garantia de que os produtos ou serviços oferecidos por essas empresas serão bem-sucedidos. As empresas que produzem as matérias-primas utilizadas em veículos elétricos podem estar concentradas.
em determinadas commodities, e, portanto, expostas às flutuações de preços dessas commodities. Além disso, empresas em toda a cadeia de valor de veículos elétricos e autônomos podem ser significativamente afetadas por incentivos fiscais, subsídios e outras regulamentações e políticas governamentais que podem mudar devido a alterações geopolíticas e resultados eleitorais.

Comércio eletrônico

As empresas de comércio eletrônico geralmente competem agressivamente em preço, o que pode afetar sua lucratividade a longo prazo. Devido à natureza online dessas empresas e ao seu envolvimento no processamento, armazenamento e transmissão de grandes quantidades de dados, elas são particularmente vulneráveis a riscos de segurança cibernética.

Computação em Nuvem

As empresas de computação em nuvem armazenam informações sensíveis de consumidores e podem ser alvo de ataques cibernéticos e outros tipos de roubo, o que pode ter um impacto negativo sobre essas empresas. Consequentemente, as empresas de computação em nuvem podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais e estar sujeitas a uma supervisão regulatória adicional em relação a questões de privacidade e riscos de segurança cibernética.

Jogos de vídeo e eSports

As empresas de videogames e eSports podem depender de um ou poucos produtos ou franquias para uma parcela significativa de sua receita e lucros. Elas também podem estar sujeitas a mudanças nas preferências do consumidor, incluindo preferências em relação a plataformas de consoles de jogos e alterações nos gastos discricionários do consumidor. Recentemente, as empresas de videogames e eSports têm enfrentado um escrutínio regulatório maior, e alguns órgãos reguladores chegaram a suspender a emissão de licenças.
licenças para novos jogos eletrônicos.

Genômica e Biotecnologia

As empresas de genômica geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência acelerada de seus produtos. Essas empresas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologias substancialmente semelhantes ou superiores às dessas empresas. As empresas de genômica normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, e não há garantia de que os produtos ou serviços por elas oferecidos serão bem-sucedidos. Além disso, o campo da genômica pode enfrentar um escrutínio regulatório crescente no futuro, o que pode limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento das empresas que a desenvolvem e/ou utilizam.

Robótica e Inteligência Artificial

As empresas de robótica e inteligência artificial podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.
As empresas geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência programada de seus produtos. Essas empresas também dependem muito de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologia substancialmente similar ou superior à dessas empresas. Empresas de Robótica e Inteligência Artificial normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, e não há garantia de que os produtos ou serviços produzidos por essas empresas serão bem-sucedidos.

Machine Translated by Google

As empresas de Inteligência Artificial são alvos potenciais de ciberataques, que podem ter um impacto materialmente adverso sobre a empresa. O desempenho dessas empresas. Empresas de Robótica e Inteligência Artificial, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem tanto de tecnologia.

Inteligência Artificial e Tecnologia

Empresas de Inteligência Artificial e Big Data normalmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência acelerada de produtos. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologia substancialmente semelhante ou superior à dessas empresas. Empresas de Inteligência Artificial e Big Data normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, bem como em fusões e aquisições, e não há garantia de que os produtos ou serviços
Os produtos desenvolvidos por essas empresas serão bem-sucedidos. Empresas de Inteligência Artificial e Big Data são alvos potenciais de ataques cibernéticos, que podem ter um impacto adverso significativo em seu desempenho. Além disso, a tecnologia de inteligência artificial poderá enfrentar um escrutínio regulatório crescente no futuro, o que pode limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento de empresas que a desenvolvem e/ou utilizam. Da mesma forma, a coleta de dados de consumidores e outras fontes poderá enfrentar um escrutínio maior, à medida que os órgãos reguladores consideram como os dados são coletados, armazenados, protegidos e utilizados.

Segurança cibernética

As empresas de cibersegurança podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas normalmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de produtos. Elas podem ser afetadas negativamente por regulamentações e ações governamentais e podem estar sujeitas a supervisão regulatória adicional em relação a questões de privacidade.
Riscos de cibersegurança. As empresas de cibersegurança também podem ser afetadas negativamente pela queda ou flutuação das taxas de renovação de assinaturas de seus produtos e serviços, o que pode impactar negativamente as margens de lucro. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos.
Empresas de cibersegurança, especialmente as de menor porte, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem tanto de tecnologia.

Tecnologia da Saúde

As empresas de tecnologia da saúde (HealthTech) geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência programada de seus produtos. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolverão tecnologias substancialmente semelhantes ou superiores às dessas empresas. As empresas de HealthTech normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento, e não há garantia de que os produtos ou serviços por elas desenvolvidos serão bem-sucedidos. Além disso, o campo de sensores médicos inteligentes, descoberta de medicamentos por IA, telemedicina e software médico para saúde digital e telemedicina pode enfrentar crescente escrutínio regulatório no futuro, o que pode limitar o desenvolvimento dessa tecnologia e impedir o crescimento de empresas que...
desenvolver e/ou utilizar essa tecnologia.

Água limpa

As empresas de água potável geralmente enfrentam forte concorrência, ciclos de vida curtos dos produtos e potencial obsolescência acelerada dos mesmos. Essas empresas também podem ser altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas conseguirão proteger com sucesso sua propriedade intelectual.
propriedade para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolvam tecnologia substancialmente semelhante ou superior à dessas empresas. As empresas de água potável estão sujeitas a regulamentações significativas quanto ao uso, tratamento e distribuição de água. As empresas de água potável também podem ser afetadas negativamente pelo impacto.
das mudanças climáticas globais sobre a disponibilidade de reservas de água potável. A capacidade das empresas de água potável de efetivamente
A distribuição de água potável depende da infraestrutura em que as empresas operam. Os clientes e/ou fornecedores das empresas de água potável podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo nas empresas de água potável.

Blockchain

As empresas de blockchain podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais, histórico operacional limitado ou condições econômicas. Empresas envolvidas no setor de blockchain podem ter exposição significativa às flutuações nos preços à vista de

Machine Translated by Google

Os ativos digitais estão sujeitos aos riscos associados à tecnologia blockchain. A tecnologia blockchain é relativamente nova e, em muitos casos, seus usos ainda não foram testados ou são incertos. As empresas de blockchain geralmente enfrentam forte concorrência e a possibilidade de rápida obsolescência de seus produtos. Além disso, muitas empresas de blockchain armazenam informações sensíveis de consumidores e podem ser alvo de ataques cibernéticos e outros tipos de roubo, o que pode ter um impacto negativo sobre essas empresas. Muitas empresas de blockchain operam atualmente sob menor escrutínio regulatório do que as empresas de serviços financeiros tradicionais e os bancos, mas o ambiente regulatório está evoluindo rapidamente e há um risco significativo de que a supervisão regulatória aumente no futuro.
As empresas de blockchain também podem ser afetadas negativamente por interrupções no serviço causadas por falhas de hardware ou software, ou por interrupções ou atrasos no serviço prestado por provedores terceirizados de hospedagem de data centers e manutenção.

Tecnologia Climática

As empresas de tecnologia climática geralmente enfrentam forte concorrência, ciclos de vida curtos dos produtos e potencial obsolescência acelerada. Essas empresas podem ser significativamente afetadas por flutuações nos preços da energia e na oferta e demanda de energia renovável, incentivos fiscais, subsídios, prazos para obtenção de licenças e outras regulamentações e políticas governamentais. Os investidores devem estar atentos à distinção entre políticas governamentais implementadas com base em legislação e compromissos menos garantidos, que podem ser aspiracionais, sujeitos a riscos políticos e difíceis de serem aplicados. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. As empresas de tecnologia climática podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, mudanças nas taxas de câmbio, imposição de controles de importação, disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, esgotamento de recursos, desenvolvimentos tecnológicos e relações trabalhistas. Uma queda no preço da energia convencional, como petróleo e gás natural, pode ter um impacto adverso significativo nas empresas de tecnologia climática. Os recursos de energia renovável podem ser altamente dependentes de políticas governamentais que apoiam a geração de energia renovável e aumentam a viabilidade econômica da propriedade de ativos de geração de energia elétrica renovável. Além disso, condições ambientais adversas podem causar flutuações na geração de energia elétrica renovável e afetar negativamente os fluxos de caixa associados às empresas de tecnologia climática.

REITs de Data Center e Infraestrutura Digital

Os REITs de Data Centers e as Empresas de Infraestrutura Digital estão expostos aos riscos específicos do mercado imobiliário, bem como aos riscos relacionados à forma como são utilizados e operados. Esses REITs podem ser afetados por fatores únicos de oferta e demanda que não se aplicam a outros setores imobiliários, como mudanças na demanda por infraestrutura de comunicações, consolidação de torres de telecomunicações e novas tecnologias que podem afetar a demanda por data centers. Empresas que atendem ou dependem de data centers podem enfrentar riscos decorrentes do aumento dos custos de energia, pressões sobre a rede elétrica e políticas ambientais, enquanto uma adoção mais lenta da inteligência artificial ou ganhos de eficiência podem reduzir o crescimento da demanda, criando volatilidade para os investimentos do Fundo. Os REITs de Data Centers e as Empresas de Infraestrutura Digital podem estar sujeitos a riscos internos, como riscos relacionados ao abastecimento de água, às mudanças climáticas e à segurança de dados. Data centers são alvos potenciais de ataques cibernéticos, que podem ter um impacto adverso significativo no desempenho dessas empresas.

Hidrogênio

As empresas de hidrogênio geralmente enfrentam forte concorrência, ciclos de vida curtos dos produtos e potencial obsolescência acelerada devido aos significativos custos de P&D e à possibilidade de outras tecnologias energéticas emergentes se tornarem mais viáveis comercialmente. Essas empresas podem ser significativamente afetadas por flutuações nos preços da energia e na oferta e demanda de hidrogênio e energia renovável, bem como por incentivos fiscais, subsídios e outras regulamentações e políticas governamentais. Os investidores devem atentar para a distinção entre políticas governamentais implementadas com base em legislação e compromissos menos garantidos, que podem ser aspiracionais, sujeitos a riscos políticos e difíceis de serem aplicados. Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. As empresas de hidrogênio podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, mudanças nas taxas de câmbio, imposição de controles de importação, disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, esgotamento de recursos, desenvolvimentos tecnológicos e relações trabalhistas. Mudanças no preço da energia convencional, como o gás natural, podem ter um impacto adverso significativo nas empresas de hidrogênio. As empresas de energia estão se tornando cada vez mais alvo de ataques cibernéticos maliciosos, o que pode afetá-las negativamente. Algumas empresas envolvidas em setores relacionados às mudanças climáticas, como o de hidrogênio, estão em estágios iniciais de operação e possuem histórico operacional limitado e capitalização de mercado, em média, menor do que empresas de outros setores. Como resultado desses e de outros fatores, os preços de mercado das ações de empresas de hidrogênio tendem a ser consideravelmente mais voláteis do que os de empresas em setores e indústrias mais consolidados.

AgTech e Inovação Alimentar

Machine Translated by Google

Empresas de AgTech e Inovação Alimentar podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência programada de produtos. Elas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. Empresas de AgTech e Inovação Alimentar são substancialmente afetadas por desenvolvimentos relacionados ao setor agrícola, incluindo o impacto das mudanças climáticas globais na produção agrícola. Empresas de AgTech e Inovação Alimentar, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem tanto de tecnologia. Elas podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, mudanças nas taxas de câmbio, imposição de controles de importação, disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, esgotamento de recursos, desenvolvimentos tecnológicos e relações trabalhistas.
As empresas de AgTech e Inovação Alimentar também estão sujeitas a regulamentações ambientais e de segurança significativas que podem afetar negativamente seus negócios. Os clientes e/ou fornecedores dessas empresas podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de AgTech e Inovação Alimentar.

Energia renovável

As empresas de energia renovável geralmente enfrentam forte concorrência, ciclos de vida curtos dos produtos e potencial obsolescência acelerada. Essas empresas podem ser significativamente afetadas por flutuações nos preços da energia e na oferta e demanda de energia renovável, incentivos fiscais, prazos para obtenção de licenças, disponibilidade de capacidade de transmissão, subsídios e outras regulamentações e políticas governamentais. Essas empresas também são altamente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser
As empresas de energia renovável podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. A volatilidade dos preços das commodities, as variações cambiais, a imposição de controles de importação, a disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, o esgotamento de recursos, os avanços tecnológicos e as relações trabalhistas também podem impactar negativamente as empresas de energia renovável. Uma queda no preço da energia convencional, como petróleo e gás natural, pode ter um impacto adverso significativo sobre as empresas de energia renovável. Os recursos de energia renovável podem ser altamente dependentes de políticas governamentais que apoiem a geração de energia renovável e aumentem a viabilidade econômica da propriedade de ativos de geração de energia elétrica renovável. Os investidores devem, ainda, atentar para a distinção entre políticas governamentais implementadas com base em legislação e compromissos menos garantidos, que podem ser meramente aspiracionais, sujeitos a riscos políticos e difíceis de serem cumpridos. Além disso, condições ambientais adversas podem causar flutuações na geração de energia elétrica renovável e afetar negativamente os fluxos de caixa associados às empresas de energia renovável.

Tecnologia de Defesa

As empresas de tecnologia de defesa estão expostas principalmente aos riscos específicos dos mercados de tecnologia e defesa. Essas empresas normalmente investem quantias significativas em pesquisa e desenvolvimento e podem enfrentar forte concorrência e potencial obsolescência acelerada de produtos. Além disso, dependem muito de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou violação desses direitos. Não há garantia de que essas empresas estarão livres de riscos.
ser capaz de proteger com sucesso sua propriedade intelectual para evitar a apropriação indevida de sua tecnologia, ou que os concorrentes não desenvolvam tecnologia substancialmente similar ou superior à dessas empresas. As empresas de tecnologia de defesa podem ser significativamente afetadas pelas regulamentações e políticas de gastos aeroespaciais e de defesa, visto que as empresas desse setor dependem, em grande medida, das políticas e orçamentos governamentais de gastos com defesa para seus produtos e serviços. Essas empresas também podem estar sujeitas a sanções e/ou restrições de investimento impostas por outros países, o que pode ter um efeito adverso sobre as empresas impactadas. As empresas de tecnologia de defesa podem estar concentradas em um país ou região específica.
e qualquer evento adverso que afete um desses países ou regiões pode ter um impacto negativo nas empresas de tecnologia de defesa.

Empresas de eletrificação

Os riscos gerais para empresas de eletrificação incluem a situação econômica geral, a concorrência acirrada, a consolidação do setor, a política interna e internacional e a capacidade ociosa. Além disso, essas empresas podem ser significativamente afetadas pelos níveis gerais de investimento de capital (incluindo gastos dos setores público e privado), ciclos econômicos, obsolescência tecnológica, atrasos na modernização e relações trabalhistas. Políticas governamentais, regulamentações, controles de importação e preços fixos contratuais também podem impactar significativamente as empresas de eletrificação. Algumas empresas podem depender fortemente de contratos com governos locais, estaduais ou nacionais e, portanto, estão sujeitas a maiores riscos políticos, podendo ser afetadas negativamente por mudanças nas políticas governamentais ou por uma deterioração do balanço patrimonial do governo no futuro.
As condições climáticas sazonais e os eventos climáticos extremos, as flutuações na oferta e na demanda de energia e as alterações nos preços da eletricidade podem causar flutuações no desempenho dessas empresas.

Riscos associados ao investimento em empresas de videogames e eSports

Machine Translated by Google

Os riscos associados ao investimento em empresas de videogames e eSports aplicam-se ao Global X Video Games & Esports. ETF

Empresas de videogames e eSports podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados. Essas empresas geralmente enfrentam forte concorrência e potencial obsolescência rápida de produtos. Elas podem depender de um ou poucos produtos ou franquias para uma parcela significativa de sua receita e lucros. Também podem estar sujeitas a mudanças nas preferências do consumidor, incluindo preferências em relação a plataformas de consoles de jogos e alterações nos gastos discricionários do consumidor. Empresas de videogames e eSports podem ser afetadas negativamente por regulamentações governamentais e estar sujeitas a supervisão regulatória adicional em relação a questões de privacidade e riscos de segurança cibernética.
Recentemente, as empresas de videogames e eSports têm enfrentado um escrutínio regulatório maior, e certos órgãos reguladores, por vezes, suspenderam a emissão de licenças para novos videogames ou limitaram o horário em que os videogames podem ser jogados por indivíduos.
Essas empresas também dependem fortemente de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou comprometimento desses direitos. Empresas de videogames e eSports podem ser impactadas negativamente por interrupções no serviço causadas por falhas de hardware ou software. Empresas de videogames e eSports, especialmente as menores, tendem a ser mais voláteis do que empresas que não dependem tanto de tecnologia. Os clientes e/ou fornecedores de empresas de videogames e eSports podem estar concentrados em um país, região ou setor específico. Qualquer evento adverso que afete um desses países, regiões ou setores pode ter um impacto negativo sobre as empresas de videogames e eSports.

Risco de capitalização

O risco de capitalização aplica-se a cada fundo.

Investir em emissores da mesma categoria de capitalização de mercado acarreta o risco de que essa categoria esteja em desfavor devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento dos investidores.

Risco das empresas de grande capitalização

O risco de empresas de grande capitalização se aplica aos seguintes ETFs: Global X Millennial Consumer ETF, Global X Aging Population ETF, Global X FinTech ETF, Global X Internet of Things ETF, Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF, Global X US Infrastructure Development ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Artificial Intelligence & Technology ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Cybersecurity ETF, Global X Dorsey Wright Thematic ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X HealthTech ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Clean Water ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Defense Tech ETF, Global X Infrastructure Development ex-US ETF e Global X AI Semiconductor & Quantum ETF.

Empresas de grande capitalização podem se adaptar mais lentamente a novos desafios competitivos e mudanças nas condições de mercado do que empresas de menor capitalização. Além disso, empresas de grande capitalização podem ser mais maduras e sujeitas a um potencial de crescimento mais limitado, podendo, consequentemente, apresentar desempenho inferior a outros segmentos do mercado acionário ou ao mercado como um todo. As ações de empresas de grande capitalização tendem a passar por ciclos de desempenho melhor ou pior do que o mercado acionário em geral.

Risco em empresas de média capitalização

O risco de empresas de média capitalização se aplica aos seguintes ETFs: Global X Millennial Consumer ETF, Global X FinTech ETF, Global X Internet of Things ETF, Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF, Global X US Infrastructure Development ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Cybersecurity ETF, Global X Dorsey Wright Thematic ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X HealthTech ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Clean Water ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Hydrogen ETF e Global X Infrastructure Development ex-US ETF.

Empresas de média capitalização podem apresentar maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas de grande capitalização. Além disso, empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência da gestão, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas de grande capitalização. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Machine Translated by Google

Risco das empresas de pequena capitalização

O risco de empresas de pequena capitalização aplica-se ao ETF Global X Autonomous & Electric Vehicles, Global X. ETF de Genômica e Biotecnologia, ETF Global X de Computação em Nuvem, ETF Global X de Segurança Cibernética, ETF Global X de Vídeo ETF de Jogos e Esports, ETF Global X HealthTech, ETF Global X ClimateTech, ETF Global X Data Center e Digital ETF de Infraestrutura, ETF Global X AgTech & Food Innovation, ETF Global X Blockchain e ETF Global X Hydrogen

Empresas de pequena capitalização geralmente apresentam maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que empresas maiores e mais consolidadas. Além disso, essas empresas costumam ser menos acompanhadas por analistas e podem estar em fases iniciais e menos previsíveis de sua existência corporativa. Essas empresas tendem a ter receitas menores, linhas de produtos mais restritas, menor profundidade e experiência gerencial, menor participação nos mercados de seus produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menor competitividade do que empresas maiores. Esses títulos podem apresentar retornos que variam, às vezes significativamente, em relação ao mercado de ações em geral.

Risco das Empresas de Microcapitalização

O risco das empresas de microcapitalização aplica-se ao Global X Blockchain ETF e ao Global X Hydrogen ETF.

As empresas de microcapitalização estão sujeitas a riscos substancialmente maiores de perdas e flutuações de preços, e são mais vulneráveis a desenvolvimentos econômicos e comerciais adversos do que outros títulos com capitalizações maiores, porque seus lucros e receitas tendem a ser menos previsíveis (e algumas empresas podem sofrer perdas significativas), seus preços de ações tendem a ser mais voláteis e seus mercados menos líquidos do que os de empresas com capitalizações de mercado maiores.
As empresas de microcapitalização podem ser recém-formadas ou estar em estágios iniciais de desenvolvimento, com linhas de produtos, mercados ou recursos financeiros limitados e podem apresentar falta de experiência gerencial. Além disso, pode haver menos informações públicas disponíveis sobre essas empresas. As ações de empresas de microcapitalização tendem a ser negociadas com menos frequência do que as de empresas maiores e mais consolidadas, o que pode afetar negativamente a precificação desses títulos e a capacidade futura de comprá-los e vendê-los.

Risco de transações em dinheiro

O risco de transação em dinheiro aplica-se ao Global X Hydrogen ETF e ao Global X Infrastructure Development ex-US ETF.

Diferentemente da maioria dos ETFs, o Fundo pretende efetuar uma parcela significativa de suas criações e resgates em dinheiro, em vez de títulos. Consequentemente, um investimento no Fundo pode ser menos vantajoso em termos tributários do que um investimento em um ETF mais convencional. Como o Fundo pretende atualmente efetuar resgates em dinheiro, em vez de distribuições em espécie, poderá ser necessário vender títulos da carteira para obter o caixa necessário para distribuir os valores dos resgates. Se o Fundo reconhecer ganho nessas vendas, isso geralmente fará com que o Fundo reconheça um ganho que, de outra forma, não teria reconhecido, ou que reconheça tal ganho.
mais cedo do que seria necessário se a distribuição dos títulos da carteira fosse feita em espécie. O Fundo geralmente pretende distribuir esses ganhos aos acionistas para evitar a tributação sobre esses ganhos no nível do Fundo e, de outra forma, cumprir as regras tributárias especiais que se aplicam a ele. Essa estratégia pode fazer com que os acionistas sejam tributados sobre ganhos aos quais não seriam tributados de outra forma, ou em data anterior, do que se tivessem investido em um ETF diferente. Além disso, as transações em dinheiro podem ter que ser
As operações podem ser realizadas ao longo de vários dias, caso o mercado de valores mobiliários seja relativamente ilíquido, e podem envolver o reconhecimento de ganho de capital pelo Fundo e/ou a incidência de taxas de corretagem e impostos consideráveis. Esses fatores podem resultar em spreads maiores entre os preços de compra e venda das Cotas do Fundo do que os observados em ETFs mais convencionais. Caso a taxa variável adicional máxima para operações de criação ou resgate de caixa seja insuficiente para cobrir os custos de transação de compra ou venda de títulos da carteira, o desempenho do Fundo poderá ser impactado negativamente. Além disso, caso as taxas de corretagem ou outros custos representem ganhos ou perdas tributáveis que o Fundo não possa compensar com as taxas de transação, tais custos poderão ser arcados pelo Fundo, resultando em uma diminuição de seu valor.

Risco cambial

O risco cambial aplica-se ao Global X Aging Population ETF, Global X FinTech ETF, Global X Internet of Things ETF, Global ETF de Robótica e Inteligência Artificial X, ETF Global de Veículos Autônomos e Elétricos X, ETF Global de Inteligência Artificial e ETF de Tecnologia, ETF Global X de Genômica e Biotecnologia, ETF Global X de Computação em Nuvem, ETF Global X de Segurança Cibernética Global X Dorsey Wright Thematic ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X HealthTech ETF, Global X ETF de Tecnologia Climática, ETF Global X de Data Centers e Infraestrutura Digital, ETF Global X de Água Limpa, ETF Global X de AgTech e Alimentos

Machine Translated by Google

ETF de Inovação, ETF Global X Blockchain, ETF Global X Hidrogênio, ETF Global X Tecnologia de Defesa, ETF Global X Desenvolvimento de Infraestrutura (excluindo EUA) e ETF Global X IA Semicondutores e Computação Quântica

O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. As moedas estrangeiras estão sujeitas a riscos, que incluem alterações no nível de endividamento e no déficit comercial do país emissor da moeda estrangeira; taxas de inflação e/ou taxas de juros dos Estados Unidos e do país emissor da moeda estrangeira; envolvimento e influência do governo nos mercados cambiais; e eventos políticos.

global ou regional econômico ou financeiro

As taxas de câmbio também podem ser influenciadas por: mudanças na oferta e demanda de uma determinada moeda; políticas monetárias governamentais (incluindo programas de controle cambial, restrições a mercados ou bolsas de valores locais e limitações ao investimento estrangeiro em um país ou ao investimento de residentes de um país em outros países); alterações nos balanços de pagamentos e na balança comercial; restrições comerciais; e desvalorizações e revalorizações cambiais. A volatilidade resultante na taxa de câmbio USD/moeda estrangeira impacta negativamente o desempenho do Fundo. avaliar poderia e afetar o de o

Em geral, um aumento no valor do dólar americano em relação a uma moeda estrangeira reduzirá o valor de um título denominado em moeda estrangeira, diminuindo assim o seu valor patrimonial líquido (VPL). que moeda, diminuição Fundos

Risco de custódia

O risco de custódia se aplica aos seguintes ETFs: Global X Internet of Things ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Artificial Intelligence & Technology ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Cybersecurity ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Clean Water ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Hydrogen ETF, Global X Defense Tech ETF, Global X Infrastructure Development ex-US ETF e Global X AI Semiconductor & Quantum ETF.

O risco de custódia refere-se aos riscos inerentes ao processo de compensação e liquidação de transações e à custódia de títulos por bancos, agentes e depositários locais. Esses riscos são maiores em jurisdições com mercados menos desenvolvidos ou com infraestrutura e processos de liquidação e custódia menos robustos, podendo resultar em perdas ou atrasos em pagamentos, entrega ou recuperação de dinheiro ou outros ativos. Os baixos volumes de negociação e a volatilidade dos preços em mercados menos desenvolvidos dificultam a conclusão e a liquidação das transações. Governos ou grupos comerciais podem obrigar os agentes locais a manterem os títulos em depositários designados, sujeitos a avaliação independente. Os agentes locais estão sujeitos apenas aos padrões de diligência de seus mercados locais e podem estar sujeitos a supervisão governamental limitada ou inexistente. Geralmente, quanto menos desenvolvido for o mercado de valores mobiliários de um país, maior a probabilidade de ocorrerem problemas de custódia.

Risco de segurança cibernética

O risco de cibersegurança aplica-se a cada Fundo.

Com o aumento do uso de tecnologias como a Internet para conduzir negócios, o Fundo, como todas as empresas, pode estar suscetível a riscos operacionais, de segurança da informação e outros riscos relacionados. Incidentes de segurança cibernética envolvendo o Fundo, Participantes Autorizados ou prestadores de serviços (incluindo, entre outros, o Consultor, o contador do fundo, o custodiante, o agente de transferência e intermediários financeiros) podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em perdas financeiras, impedimentos à negociação, impossibilidade de os acionistas do Fundo realizarem transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, reembolsos ou outros custos de compensação e/ou custos adicionais de conformidade.

Incidentes de cibersegurança podem resultar de ciberataques deliberados ou eventos não intencionais e podem ter origem em fontes externas ou internas. Os ciberataques podem incluir infecção por software malicioso ou obtenção de acesso não autorizado a sistemas, redes ou dispositivos digitais utilizados para as operações do Fundo (por exemplo, por meio de "hacking" ou "phishing"). Os ciberataques também podem ser realizados de forma que não exijam a obtenção de acesso não autorizado, como causar ataques de negação de serviço em websites (ou seja, esforços para tornar os serviços de rede indisponíveis para os usuários pretendidos). Além disso, os ciberataques podem tornar inacessíveis, imprecisos ou incompletos os registros de ativos e transações do Fundo, a titularidade das cotas do Fundo pelos acionistas e outros dados essenciais para o funcionamento do Fundo. O Fundo pode incorrer em custos substanciais para resolver ou prevenir incidentes cibernéticos.
futuro. Embora o Fundo tenha estabelecido planos de continuidade de negócios para o caso de tais ataques cibernéticos e sistemas de gestão de riscos para preveni-los, existem limitações inerentes a esses planos e sistemas, incluindo a possibilidade de que certos riscos não tenham sido previstos. identificados e que os esforços de prevenção e remediação não serão bem-sucedidos. Além disso, o Fundo não pode controlar os riscos cibernéticos. planos e sistemas de segurança implementados por prestadores de serviços ao Fundo, emissores nos quais o Fundo investe, formadores de mercado ou Participantes autorizados.

Machine Translated by Google

Consequências adversas semelhantes podem resultar de incidentes de cibersegurança que afetem emissores de títulos nos quais o Fundo investe, contrapartes com as quais o Fundo negocia, autoridades governamentais e outras autoridades reguladoras, bolsas de valores e outros operadores do mercado financeiro, bancos, corretoras, distribuidoras, seguradoras, outras instituições financeiras e outras partes. Além disso, custos substanciais podem ser incorridos para prevenir quaisquer incidentes de cibersegurança no futuro. Embora os prestadores de serviços do Fundo possam ter estabelecido planos de continuidade de negócios e sistemas de gestão de riscos para mitigar os riscos de cibersegurança, não há garantia de que tais planos ou sistemas serão eficazes, ou que todos os riscos existentes, ou que possam surgir no futuro, tenham sido completamente previstos e identificados ou possam ser mitigados. O Fundo e seus acionistas podem ser impactados negativamente como resultado disso.

O rápido desenvolvimento e o uso cada vez mais disseminado de tecnologias de inteligência artificial podem aumentar a eficácia dos ataques cibernéticos e agravar os riscos.

Risco de foco

O Focus Risk aplica-se a cada Fundo.

Seguindo sua metodologia, o Índice Subjacente pode estar significativamente concentrado em títulos de emissores de um setor ou grupo de setores específico e/ou pode ter exposição significativa a um ou mais setores. O Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida que o Índice Subjacente. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que impactem esse(s) setor(es) ou setor(es), e o Fundo poderá estar sujeito a um risco maior de perda, incluindo perdas devido a eventos que afetem negativamente os investimentos do Fundo mais do que o mercado como um todo.
Em sua totalidade, na medida em que os investimentos do Fundo estejam concentrados em títulos de um ou mais emissores específicos dentro do mesmo mercado geográfico, região, indústria, grupo de indústrias, setor ou ativo

Esses riscos elevados, que podem afetar negativamente as empresas nas quais o Fundo investe, podem incluir, entre outros: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; competição por recursos; relações trabalhistas adversas; eventos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou lançamento de novos produtos que podem afetar a rentabilidade ou a viabilidade das empresas em um determinado setor ou indústria. Além disso, em alguns momentos, esse(s) setor(es) ou indústria(s) podem apresentar desempenho inferior a outras categorias semelhantes ou ao mercado como um todo.

Riscos relacionados ao investimento na indústria aeroespacial e de defesa

Os riscos associados ao investimento na indústria aeroespacial e de defesa aplicam-se ao ETF Global X Defense Tech.

As empresas do setor aeroespacial e de defesa estão sujeitas a orçamentos governamentais de defesa, tensões geopolíticas e mudanças regulatórias, que podem impactar significativamente suas receitas e lucratividade. Muitas empresas aeroespaciais e de defesa dependem fortemente de contratos governamentais, o que as torna vulneráveis a mudanças nas políticas de gastos com defesa, ciclos políticos e ciclos de aquisição. Além disso, essas empresas enfrentam riscos decorrentes de interrupções na cadeia de suprimentos, estouros de custos e obsolescência tecnológica, principalmente devido à rápida evolução da tecnologia de defesa. A instabilidade política global, as restrições comerciais e as mudanças nas alianças internacionais também podem afetar a demanda por produtos aeroespaciais e de defesa. O escrutínio regulatório sobre orçamentos, padrões de segurança, práticas de aquisição e aplicações militares pode impor custos adicionais e restrições operacionais às empresas desse setor.

Riscos relacionados ao investimento na indústria automobilística

Os riscos associados ao investimento na indústria automobilística aplicam-se ao ETF Global X Autonomous & Electric Vehicles.

A indústria automobilística pode ser altamente cíclica, e as empresas do setor podem sofrer prejuízos operacionais periódicos.
O setor pode ser significativamente afetado pelas relações trabalhistas e pela flutuação dos preços dos componentes. Embora a maioria dos grandes fabricantes sejam empresas grandes e financeiramente sólidas, muitos outros são pequenos e podem não ser diversificados em termos de linha de produtos e base de clientes. Além disso, os avanços em tecnologias automotivas (por exemplo, tecnologias para veículos autônomos) podem exigir investimentos de capital significativos que podem não gerar lucros por vários anos, ou mesmo nenhum.
As empresas do setor automotivo podem estar significativamente sujeitas às políticas e regulamentações governamentais relativas à importação e exportação de produtos automotivos. Políticas governamentais que afetam a indústria automotiva, como impostos, tarifas, taxas, subsídios e restrições à importação e exportação de produtos automotivos, podem influenciar a lucratividade do setor.
Além disso, essas empresas devem cumprir as leis e regulamentações ambientais. Leis e regulamentações ambientais adicionais ou mais rigorosas podem ser promulgadas no futuro, e tais mudanças podem ter um efeito adverso significativo sobre o valor dessas empresas.

Machine Translated by Google

Riscos relacionados ao investimento na indústria de biotecnologia

Os riscos associados ao investimento no setor de biotecnologia aplicam-se ao ETF Global X Genomics & Biotechnology.

As empresas de biotecnologia dependem do desenvolvimento bem-sucedido de tecnologias novas e proprietárias. Não há garantia de que o desenvolvimento de novas tecnologias será bem-sucedido ou de que os direitos de propriedade intelectual serão obtidos em relação a essas novas tecnologias. A perda ou o comprometimento dos direitos de propriedade intelectual podem afetar negativamente a lucratividade das empresas de biotecnologia. Além disso, as empresas do setor de biotecnologia investem pesadamente em pesquisa e desenvolvimento, e seus produtos ou serviços podem não se mostrar comercialmente bem-sucedidos ou podem se tornar obsoletos rapidamente. Os riscos dos altos custos de desenvolvimento podem ser exacerbados pela incapacidade de aumentar os preços devido à pressão dos planos de saúde, à regulamentação governamental ou ao controle de preços. As empresas de biotecnologia podem sofrer perdas persistentes durante a transição de novos produtos do desenvolvimento para a produção ou quando os produtos estão ou podem estar sujeitos a processos de aprovação ou escrutínio regulatório e, como consequência, os lucros das empresas de biotecnologia podem ser instáveis. As empresas do setor de biotecnologia também estão expostas ao risco de serem alvo de ações de responsabilidade por produtos. As empresas envolvidas no setor de biotecnologia podem estar sujeitas a extensas regulamentações governamentais da FDA (Food and Drug Administration) dos EUA, da EPA (Environmental Protection Agency) dos EUA e do FDA (Agência Federal de Proteção Ambiental dos EUA).
Departamento de Agricultura, entre outros órgãos reguladores nacionais e estrangeiros. Tal regulamentação pode afetar e limitar significativamente a pesquisa biotecnológica, o desenvolvimento de produtos e a aprovação de produtos.

Riscos relacionados ao investimento na indústria química

Os riscos associados ao investimento na indústria química aplicam-se ao ETF Global X AgTech & Food Innovation.

A indústria química pode ser significativamente afetada pela concorrência, obsolescência de produtos, preços de matérias-primas e regulamentação governamental. À medida que as regulamentações são desenvolvidas e aplicadas, as empresas químicas podem ser obrigadas a alterar ou interromper a produção de um produto, pagar multas, arcar com os custos de limpeza de um local de descarte ou concordar com restrições ou supervisão de suas operações. Alguns dos materiais e processos utilizados por essas empresas envolvem componentes perigosos e podem existir riscos associados à sua produção, manuseio e descarte.

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços de comunicação

Os riscos associados ao investimento no setor de serviços de comunicação aplicam-se ao Global X Dorsey Wright Thematic ETF e ao Global X Video Games & Esports ETF.

O setor de serviços de comunicação engloba tanto empresas da indústria de telecomunicações quanto aquelas do setor de mídia e entretenimento. Exemplos de empresas do setor de telecomunicações incluem provedores de redes de fibra óptica, telefonia fixa, celular e sem fio. As empresas do setor de mídia e entretenimento abrangem uma variedade de serviços e produtos, incluindo transmissão de televisão, jogos, mídias sociais, plataformas de redes sociais, classificados online, sites de avaliação online e mecanismos de busca na internet. As empresas do setor de serviços de comunicação podem ser afetadas pela concorrência no setor, necessidades substanciais de capital, regulamentação governamental e obsolescência de produtos e serviços de comunicação devido ao avanço tecnológico. A demanda nacional e internacional flutuante, as mudanças demográficas e as alterações, muitas vezes imprevisíveis, nos gostos dos consumidores podem afetar drasticamente a lucratividade de uma empresa de serviços de comunicação. Além disso, embora todas as empresas possam estar suscetíveis a violações de segurança de rede, certas empresas do setor de serviços de comunicação podem ser alvos específicos de ataques cibernéticos e potencial roubo de informações proprietárias ou de consumidores, ou interrupções no serviço, o que poderia ter um efeito adverso significativo em seus negócios.

O setor de serviços de comunicação da economia de um país está frequentemente sujeito a extensa regulamentação governamental. Os custos de conformidade com as regulamentações governamentais, atrasos ou falhas na obtenção das aprovações regulatórias necessárias, ou a promulgação de novos requisitos regulatórios podem afetar negativamente os negócios das empresas de comunicação.
As ações governamentais em todo o mundo, especialmente na área de aprovação prévia de produtos e preços, podem ser arbitrárias e imprevisíveis. Empresas do setor de serviços de comunicação podem enfrentar dificuldades no fluxo de caixa devido à necessidade de investir capital substancial para competir com o aumento da concorrência, principalmente no desenvolvimento de novos produtos e serviços utilizando novas tecnologias. Inovações tecnológicas podem tornar obsoletos os produtos e serviços de certas empresas de comunicação.

Nos EUA, o setor de serviços de comunicação é caracterizado pelo aumento da concorrência e da regulamentação por parte do governo americano. Comissão Federal de Comunicações e diversas autoridades reguladoras estaduais. Empresas do setor de comunicação.

Machine Translated by Google

Em geral, empresas do setor de serviços precisam obter franquias ou licenças para prestar serviços em determinada localidade.
Os direitos de licenciamento e franquia no setor de serviços de comunicação são limitados, o que pode conferir vantagem a certos participantes. A disponibilidade restrita desses direitos, as elevadas barreiras de entrada no mercado e a supervisão regulatória, entre outros fatores, levaram à consolidação de empresas dentro do setor, o que poderá resultar em maior regulamentação ou outros efeitos negativos no futuro. Além disso, as operações de empresas estrangeiras do setor de serviços de comunicação podem ser percebidas pelos órgãos reguladores nacionais como riscos à segurança nacional, resultando em restrições ou mesmo proibições dessas operações.

Riscos relacionados ao investimento no setor de consumo discricionário

Os riscos associados ao investimento no setor de consumo discricionário aplicam-se ao ETF Global X Millennial Consumer. Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF e Global X Dorsey Wright Thematic ETF

O sucesso dos fabricantes e varejistas de produtos de consumo está intimamente ligado ao desempenho da economia nacional e internacional em geral, às taxas de câmbio e de juros, à concorrência e à confiança do consumidor. Esse sucesso depende fortemente da renda disponível das famílias e dos gastos do consumidor, podendo ser fortemente influenciado por tendências sociais e campanhas de marketing. Além disso, o setor de consumo discricionário pode ser significativamente afetado por diversos fatores, incluindo, entre outros, a renda disponível dos consumidores e a mudança em suas preferências, a demografia, a geração cíclica de receita, a volatilidade dos preços das commodities, o esgotamento de recursos, as relações trabalhistas, a inflação, os controles de importação e exportação, as interrupções na cadeia de suprimentos, a concorrência acirrada, os ataques cibernéticos, os avanços tecnológicos e a regulamentação governamental.

Riscos relacionados ao investimento no setor de bens de consumo essenciais

Os riscos associados ao investimento no setor de bens de consumo essenciais aplicam-se ao ETF Global X AgTech & Food Innovation.

As empresas do setor de bens de consumo essenciais podem ser afetadas pela regulamentação de diversos componentes de produtos e métodos de produção, campanhas de marketing e mudanças na economia global, nos gastos e na demanda do consumidor. As empresas de tabaco, em particular, podem ser afetadas negativamente por novas leis, regulamentações e litígios.
Produtos domésticos e de higiene pessoal são particularmente sensíveis ao aumento da concorrência, à diminuição da demanda devido a mudanças nas preferências do consumidor e à perda de visibilidade da marca. Produtos alimentícios estão sujeitos ao risco de contaminação acidental ou intencional de matérias-primas, ou de contaminação dos produtos ao longo da cadeia de suprimentos devido a erro humano ou falha de equipamento. Tais incidentes podem resultar em perda de participação de mercado e de receita para empresas do setor de bens de consumo essenciais. Empresas desse setor também podem ser afetadas negativamente por mudanças ou tendências nos preços das commodities, que podem ser influenciadas por fatores imprevisíveis. Essas empresas podem estar sujeitas a uma concorrência acirrada, o que pode ter um impacto negativo em sua lucratividade.

Riscos relacionados ao investimento no setor de equipamentos elétricos

Os riscos relacionados ao investimento no setor de equipamentos elétricos aplicam-se ao ETF Global X ClimateTech e ao Global X. ETF de hidrogênio

O setor de equipamentos elétricos inclui empresas que produzem cabos e fios elétricos, componentes ou equipamentos elétricos; e fabricantes de equipamentos de geração de energia e outros equipamentos elétricos pesados (incluindo turbinas a gás, máquinas elétricas pesadas destinadas ao uso fixo e grandes sistemas elétricos). O setor de equipamentos elétricos é fragmentado, mas inclui diversas grandes empresas consolidadas que podem competir fortemente por participação de mercado. As empresas do setor de equipamentos elétricos podem ter operações com altos custos fixos.
Como o cobre, o alumínio, o aço e outras matérias-primas são frequentemente componentes essenciais dos produtos fabricados na indústria de equipamentos elétricos, as flutuações nos preços dessas commodities podem afetar a lucratividade das empresas desse setor. Os compradores desses produtos podem estar geograficamente dispersos, o que pode expor as empresas desse setor a quaisquer aumentos na incerteza geopolítica ou nas tendências macroeconômicas globais.

Riscos relacionados ao investimento na indústria do entretenimento

Os riscos associados ao investimento na indústria do entretenimento aplicam-se ao ETF Global X Video Games & Esports.

As empresas de entretenimento podem ser impactadas pelos altos custos de pesquisa e desenvolvimento de novos conteúdos e serviços, em um esforço para se manterem relevantes em um setor altamente competitivo, e os produtos de entretenimento podem enfrentar o risco de rápida obsolescência. As empresas de entretenimento estão sujeitas a riscos que incluem a ciclicidade das receitas e dos lucros, mudanças

Machine Translated by Google

Os gostos e interesses atuais, bem como a diminuição da renda disponível de seus consumidores-alvo, são fatores que impactam o mercado. A venda de conteúdo em formatos físicos e por meio de serviços tradicionais de distribuição pode ser substituída por novos mecanismos, como o streaming, e é possível que esses mesmos mecanismos se tornem obsoletos com o tempo. A indústria do entretenimento é regulamentada, e mudanças nas normas relativas à publicidade e ao conteúdo produzido pelas empresas do setor podem aumentar os custos gerais de produção e distribuição. Empresas da indústria do entretenimento já enfrentaram, por vezes, crescente pressão regulatória, o que atrasou ou proibiu o lançamento de conteúdo.

Riscos relacionados ao investimento no setor financeiro

Os riscos associados ao investimento no setor financeiro aplicam-se ao ETF Global X FinTech.

As empresas do setor financeiro estão sujeitas à intervenção governamental e a uma ampla regulamentação, o que pode afetar negativamente o escopo de suas atividades, o montante e os tipos de empréstimos e outros compromissos que podem assumir, os preços que podem cobrar, o montante de capital que devem manter e seu porte, entre outros aspectos.
A regulamentação governamental pode mudar frequentemente e ter consequências adversas significativas para as empresas do setor financeiro, incluindo efeitos não previstos por essa regulamentação. O impacto das mudanças nos requisitos de capital, ou da regulamentação recente ou futura em vários países, sobre qualquer empresa financeira individual ou sobre o setor financeiro como um todo foi previsto.
não pode ser

O setor financeiro está exposto a riscos que podem impactar o valor dos investimentos nesse setor de forma mais severa do que investimentos fora dele, incluindo a operação com alavancagem financeira substancial. Além disso, as empresas de serviços financeiros podem ter carteiras concentradas, o que as torna vulneráveis às condições econômicas que afetam o setor. O setor financeiro pode ser afetado negativamente por condições econômicas, incluindo aumentos nas taxas de juros e perdas com empréstimos, diminuição da disponibilidade de dinheiro ou da valorização de ativos e condições adversas em outros mercados relacionados. As empresas de serviços financeiros também podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos mercados financeiros, deterioração dos mercados de crédito, perdas de crédito resultantes de dificuldades financeiras de tomadores de empréstimo, particularmente emissores com carteiras de empréstimos concentradas, e o risco de que um choque de mercado ou outro evento inesperado de mercado, econômico, político, regulatório ou de outra natureza possa levar a uma queda repentina no valor da maioria ou de todas as empresas do setor de serviços financeiros, entre outros fatores. O setor financeiro é alvo de ataques cibernéticos e as empresas de serviços financeiros podem sofrer mau funcionamento, interrupções e/ou falhas tecnológicas, o que pode causar perdas e prejuízos financeiros.
poderia negativamente impacto o

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços financeiros

Os riscos associados ao investimento no setor de serviços financeiros aplicam-se ao ETF Global X FinTech.

O desempenho das ações do setor de Serviços Financeiros pode ser afetado negativamente pelas atividades bancárias, de seguros, de financiamento imobiliário e de processamento de transações e pagamentos, por regulamentações governamentais, condições econômicas, rebaixamentos de classificação de crédito e outros fatores que podem impactar negativamente os mercados financeiros.

Riscos relacionados ao investimento no setor de equipamentos e suprimentos para a área da saúde

Os riscos relacionados ao investimento no setor de equipamentos e suprimentos para a área da saúde se aplicam ao Global X Aging. ETF de População e ETF Global X HealthTech

As empresas do setor de equipamentos e suprimentos para a área da saúde podem ser altamente dependentes da proteção de patentes, e a expiração dessas patentes pode afetar negativamente a lucratividade dessas empresas. Elas também podem estar sujeitas a extensos litígios relacionados à responsabilidade pelo produto e outras reivindicações semelhantes, além de enfrentarem forças competitivas que podem dificultar o aumento de preços e, inclusive, resultar em descontos. A lucratividade de algumas empresas do setor de equipamentos para a área da saúde pode depender de um número relativamente limitado de produtos.
Além disso, seus produtos podem se tornar obsoletos devido à inovação do setor, mudanças tecnológicas ou outros desenvolvimentos de mercado. Muitos novos produtos na indústria de equipamentos para a saúde estão sujeitos a aprovações regulatórias, e o processo para obtê-las pode ser longo e custoso. A demanda por equipamentos para a saúde, de forma geral e específica para cada subsegmento, pode flutuar devido a eventos inesperados, incluindo, entre outros, crises globais de saúde, como pandemias, que podem sobrecarregar os sistemas de saúde e alterar as necessidades de assistência médica. Essas flutuações de demanda podem impactar positiva ou negativamente as empresas de equipamentos para a saúde.

Riscos relacionados ao investimento no setor de saúde

Machine Translated by Google

Os riscos relacionados ao investimento no setor de saúde aplicam-se ao ETF Global X Aging Population, Global X. ETF de Genômica e Biotecnologia e ETF Global X HealthTech

A rentabilidade das empresas do setor de saúde pode ser afetada negativamente pelos seguintes fatores, entre outros: extensas regulamentações governamentais, restrições ao reembolso governamental de despesas médicas, aumento dos custos de produtos e serviços médicos, pressão sobre os preços, maior ênfase em serviços ambulatoriais, mudanças na demanda por produtos e serviços médicos, número limitado de produtos, inovação no setor, mudanças tecnológicas e outros desenvolvimentos de mercado. Diversas empresas do setor de saúde se fundiram ou passaram por outras formas de consolidação recentemente. Os efeitos dessa tendência de consolidação são desconhecidos e podem ser abrangentes. Muitas empresas de saúde dependem fortemente da proteção de patentes. O vencimento das patentes de uma empresa pode afetar negativamente sua rentabilidade. Muitas empresas de saúde estão sujeitas a extensos litígios com base em responsabilidade por produtos e reivindicações semelhantes. As empresas de saúde estão sujeitas a forças competitivas que podem dificultar o aumento de preços e, de fato, podem resultar em descontos. Muitos novos produtos no setor de saúde podem estar sujeitos a aprovações regulatórias. O processo de obtenção dessas aprovações pode ser longo e custoso, e esses esforços podem, em última análise, ser malsucedidos. As empresas do setor de saúde podem ter capital insuficiente e estar sujeitas à obsolescência de produtos. Além disso, diversas propostas legislativas relacionadas à saúde têm sido consideradas pelos EUA.

O Congresso tem feito alterações significativas nos últimos anos. Não está claro quais propostas serão implementadas, se houver alguma, e qual será o impacto delas sobre empresas americanas e estrangeiras do setor de saúde. Empresas do setor de saúde também podem ser afetadas por circunstâncias imprevistas, incluindo, entre outras, a disseminação de doenças infecciosas, que podem impactar as prioridades e os projetos de desenvolvimento de medicamentos, a dinâmica de oferta e demanda de equipamentos médicos, bem como a capacidade de receber atendimento em instalações de saúde.

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da saúde

Os riscos associados ao investimento no setor de tecnologia da saúde aplicam-se ao ETF Global X HealthTech.

O setor de tecnologia da saúde engloba empresas que fornecem serviços de tecnologia da informação principalmente para prestadores de serviços de saúde. Inclui empresas que fornecem aplicativos, sistemas e/ou softwares de processamento de dados, ferramentas baseadas na internet e serviços de consultoria em TI para médicos, hospitais ou empresas que atuam principalmente no setor de saúde.
Fatores de mercado ou econômicos que impactam empresas que dependem fortemente de avanços tecnológicos podem ter um efeito significativo no valor dos investimentos do Fundo. O valor de empresas do setor de tecnologia da saúde e de empresas que dependem fortemente de tecnologia é particularmente vulnerável a mudanças rápidas nos ciclos de produtos tecnológicos, obsolescência acelerada de produtos, regulamentação governamental e aumento da concorrência, tanto nacional quanto internacional, incluindo a concorrência de concorrentes estrangeiros com custos de produção mais baixos. Empresas do setor de tecnologia da saúde podem ser particularmente suscetíveis a mudanças na regulamentação governamental, e empresas que dependem de serviços por assinatura também podem ser afetadas negativamente pela queda ou flutuação das taxas de renovação de assinaturas de seus produtos e serviços, o que pode ter um efeito adverso nas margens de lucro. As empresas também podem ser afetadas negativamente, entre outras coisas, por vulnerabilidades de segurança reais ou percebidas em seus produtos e serviços, o que pode resultar em ações judiciais individuais ou coletivas, ações de fiscalização estaduais ou federais e outros custos de remediação. Além disso, empresas do setor de tecnologia da saúde podem ter linhas de produtos, mercados, recursos financeiros ou pessoal limitados.

Riscos relacionados ao investimento no setor industrial

Os riscos associados ao investimento no setor industrial aplicam-se aos seguintes ETFs: Global X Robotics & Artificial Intelligence, Global X US Infrastructure Development, Global X ClimateTech, Global X Clean Water, Global X AgTech & Food Innovation, Global X Hydrogen, Global X Defense Tech e Global X Infrastructure Development ex-US ETF.

As empresas do setor industrial são afetadas pela oferta e demanda, tanto de seus produtos ou serviços específicos quanto dos produtos do setor industrial em geral. Os produtos das empresas manufatureiras podem sofrer obsolescência devido aos rápidos avanços tecnológicos e ao frequente lançamento de novos produtos. Regulamentações governamentais, disputas comerciais, eventos mundiais e condições econômicas afetam o desempenho das empresas do setor industrial.
As empresas do setor industrial podem ser afetadas negativamente por danos decorrentes de reclamações ambientais e de responsabilidade por produtos, ataques cibernéticos, tendências ou volatilidade dos preços das commodities, alterações nas taxas de câmbio, aumento da concorrência, esgotamento de recursos, desenvolvimentos tecnológicos e relações trabalhistas. O desempenho dessas empresas também pode ser afetado por mudanças nas economias nacional e internacional, alterações nas políticas de gastos governamentais, alterações ou falhas em acordos comerciais e imposição de controles de exportação ou importação ou tarifas comerciais.

Machine Translated by Google

Riscos relacionados ao investimento no setor de tecnologia da informação

Os riscos associados ao investimento no setor de tecnologia da informação aplicam-se ao ETF Global X FinTech, Global X. ETF de Internet das Coisas, ETF Global X de Robótica e Inteligência Artificial, ETF Global X de Veículos Autônomos e Elétricos ETF Global X de Inteligência Artificial e Tecnologia, ETF Global X de Computação em Nuvem, ETF Global X de Cibersegurança ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Blockchain ETF e Global X AI Semiconductor e ETF Quântico

As empresas do setor de tecnologia da informação são particularmente vulneráveis à dificuldade ou atraso na obtenção de financiamento ou aprovação regulatória, às rápidas mudanças nos ciclos de desenvolvimento de produtos tecnológicos, à rápida obsolescência programada, à regulamentação governamental e ao aumento da concorrência, tanto nacional quanto internacional, incluindo a concorrência de empresas estrangeiras com custos de produção mais baixos. Empresas de tecnologia da informação e empresas que dependem fortemente de tecnologia, especialmente as menores e menos experientes, tendem a ser mais voláteis do que o mercado em geral. O setor de tecnologia da informação está sujeito a mudanças tecnológicas rápidas e significativas, e o sucesso dos participantes do setor depende substancialmente do lançamento oportuno e bem-sucedido de novos produtos. Essas empresas também são altamente dependentes de patentes e direitos de propriedade intelectual, cuja perda ou comprometimento pode afetar negativamente a lucratividade.

As empresas do setor de tecnologia da informação podem enfrentar mudanças drásticas e muitas vezes imprevisíveis nas taxas de crescimento, concorrência pelos serviços de pessoal qualificado, declínio ou flutuação das taxas de renovação de assinaturas de seus produtos e serviços, aumento da fiscalização governamental e regulatória e ações governamentais ou regulatórias adversas. Empresas do setor de tecnologia da informação podem ser afetadas negativamente, entre outros fatores, por vulnerabilidades de segurança reais ou percebidas em seus produtos e serviços, o que pode resultar em ações judiciais individuais ou coletivas, medidas coercitivas estaduais ou federais e outros custos de remediação. Certas empresas do setor de tecnologia da informação podem ser alvos específicos de ataques cibernéticos e potencial roubo de informações proprietárias ou de consumidores, ou interrupções de serviço, o que poderia ter um impacto adverso significativo em seus negócios.

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços de TI

Os riscos associados ao investimento no setor de serviços de TI aplicam-se ao ETF Global X Cloud Computing.

O setor de serviços de TI pode ser significativamente afetado por pressões competitivas, como desenvolvimentos tecnológicos, preços fixos e a capacidade de atrair e reter funcionários qualificados, e o sucesso das empresas do setor está sujeito à demanda contínua por serviços de TI.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de baterias de íon-lítio

Os riscos relacionados ao investimento na indústria de baterias de íon-lítio se aplicam à Global X Autonomous & Electric Vehicles. ETF

Os títulos da carteira do Fundo envolvidos na fabricação de baterias de íon-lítio estão sujeitos aos efeitos das flutuações de preços de minerais, bem como de fontes de energia tradicionais e alternativas, aos desenvolvimentos em tecnologia de baterias e energias alternativas, às regulamentações governamentais, à oferta e demanda de fontes de energia alternativas e veículos elétricos, à conservação de energia, ao sucesso de projetos de exploração, aos custos relacionados à exploração, mineração e produção, e às regulamentações e políticas governamentais, tributárias e outras. A indústria de baterias de íon-lítio pode ser significativamente afetada pela obsolescência da tecnologia existente, ciclos de vida curtos dos produtos, queda de preços e lucros, concorrência de novos entrantes no mercado e condições econômicas gerais. As empresas desse setor podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, pela imposição de controles de importação, pelo aumento da concorrência, pelo esgotamento de recursos, pelos desenvolvimentos tecnológicos e pelas relações trabalhistas, e podem enfrentar riscos associados à produção, manuseio e descarte de componentes perigosos, bem como litígios decorrentes da contaminação ambiental. A redução ou eliminação de subsídios governamentais e incentivos econômicos para energias alternativas pode causar uma queda na demanda por baterias de íon-lítio e, consequentemente, quedas nas receitas e lucros das empresas do setor. Caso a tecnologia de íon-lítio não seja adequada para adoção em larga escala, ou se a demanda por produtos de íon-lítio não se desenvolver em quantidade suficiente ou demorar muito para se desenvolver, as receitas das empresas de baterias de íon-lítio podem diminuir.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de máquinas

Machine Translated by Google

Os riscos associados ao investimento no setor de máquinas aplicam-se ao ETF Global X Robotics & Artificial Intelligence. Global X Clean Water ETF e Global X AgTech & Food Innovation ETF

O setor de máquinas exige alto investimento de capital. O capital de giro e a gestão do fluxo de caixa podem ser cruciais para o sucesso de uma empresa, visto que investimentos em pesquisa e desenvolvimento e aquisições podem ser importantes para manter as vendas e os lucros. Um longo ciclo de investimento de capital pode adicionar desafios às decisões de gestão relativas à expansão da capacidade produtiva, o que pode limitar a capacidade de crescimento de uma empresa durante períodos de aumento da demanda e resultar em excesso de capacidade durante períodos de queda. O desempenho da indústria de máquinas pode, portanto, ser altamente dependente do ciclo econômico e altamente correlacionado com o desempenho do mercado acionário em geral. Empresas do setor de máquinas com grandes barreiras de entrada baseadas em tecnologia proprietária podem enfrentar uma obsolescência de produto potencialmente rápida. Por outro lado, empresas do setor de máquinas que produzem produtos similares a commodities provavelmente enfrentarão margens reduzidas e precisarão manter amplas redes de distribuição e suporte para manter um volume adequado de vendas.

Riscos relacionados ao investimento no setor de materiais

Os riscos associados ao investimento no setor de materiais aplicam-se ao ETF Global X AgTech & Food Innovation e ao ETF Global X Infrastructure Development ex-US.

O setor de materiais tende a estar intimamente ligado ao ciclo econômico e pode ser significativamente afetado pela dinâmica de oferta e demanda. As empresas do setor de materiais podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, taxas de câmbio, controles de importação e exportação, interrupções na cadeia de suprimentos, concorrência global, agitação social e política, guerras, esgotamento de recursos, avanços tecnológicos, relações trabalhistas, superprodução, litígios e regulamentações governamentais, entre outros fatores. Em alguns momentos, a produção mundial de materiais industriais excedeu a demanda como resultado de excesso de construção ou recessões econômicas, levando a baixos retornos de investimento ou perdas. As empresas do setor de materiais estão sujeitas a riscos de danos ambientais e ações judiciais por responsabilidade civil por produtos defeituosos, podendo incorrer em custos significativos para o cumprimento das leis ambientais.

Riscos relacionados ao investimento na indústria farmacêutica

Os riscos associados ao investimento na indústria farmacêutica aplicam-se ao ETF Global X Aging Population.

As empresas do setor farmacêutico estão sujeitas a forças competitivas que podem dificultar o aumento de preços e, de fato, resultar em descontos. A lucratividade de algumas empresas do setor farmacêutico pode depender de um número relativamente limitado de produtos. Além disso, seus produtos podem se tornar obsoletos devido à inovação do setor, mudanças tecnológicas ou outros desenvolvimentos de mercado. Muitos novos produtos na indústria farmacêutica estão sujeitos a aprovações governamentais, regulamentação e taxas de reembolso. O processo de obtenção de aprovação governamental pode ser longo e custoso. Muitas empresas do setor farmacêutico dependem fortemente de patentes e direitos de propriedade intelectual. A perda ou o comprometimento desses direitos pode afetar negativamente a lucratividade dessas empresas. As empresas do setor farmacêutico podem estar sujeitas a extensos litígios com base em responsabilidade por produtos e reivindicações semelhantes. A demanda por produtos farmacêuticos, de forma geral e específica para subsegmentos, pode flutuar devido a eventos inesperados, incluindo, entre outros, crises globais de saúde, como pandemias, que podem sobrecarregar os sistemas de saúde e alterar as necessidades de assistência médica. Essas flutuações de demanda podem impactar positiva ou negativamente as empresas farmacêuticas.

Riscos relacionados ao investimento no setor imobiliário

Os riscos associados ao investimento no setor imobiliário aplicam-se ao ETF Global X Data Center & Digital Infrastructure.

O setor imobiliário engloba empresas focadas no desenvolvimento, venda, operação e serviços de imóveis comerciais e residenciais, bem como fundos de investimento imobiliário (REITs). O mercado imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais, e caracterizado por intensa concorrência e períodos de excesso de oferta. Muitas empresas imobiliárias utilizam alavancagem (e algumas podem estar altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores

Os riscos relacionados ao investimento na indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores aplicam-se à Global X ETF de Internet das Coisas, ETF Global X de Inteligência Artificial e Tecnologia e ETF Global X de Semicondutores e IA

Machine Translated by Google

A indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores é altamente competitiva, e certas empresas desse setor podem ter restrições de atuação em determinados mercados devido à natureza sensível dessas tecnologias.
As empresas desse setor geralmente buscam aumentar a capacidade de produção de silício, melhorar o rendimento e reduzir o tamanho de seus projetos de produtos, o que pode resultar em aumentos significativos na oferta mundial e pressão para baixo nos preços. As empresas envolvidas na indústria de semicondutores e equipamentos para semicondutores enfrentam riscos crescentes devido a acordos comerciais entre os países que desenvolvem essas tecnologias e os países onde estão localizados os clientes dessas tecnologias.
A falta de resolução ou a potencial imposição de tarifas comerciais podem prejudicar a capacidade das empresas de alocar seus estoques com sucesso. O sucesso dessas empresas frequentemente depende da capacidade de desenvolver e produzir novas tecnologias de semicondutores competitivas. Empresas desse setor costumam investir consideravelmente em pesquisa e desenvolvimento para se manterem competitivas, e a incapacidade de demonstrar funcionalidades e desempenho avançados pode ter um impacto significativo nos negócios da empresa.

Riscos relacionados ao investimento na indústria de software

Os riscos associados ao investimento no setor de software aplicam-se ao ETF Global X FinTech e ao Global X Cloud Computing. ETF, Global X Cybersecurity ETF e Global X Blockchain ETF

O setor de software pode ser significativamente afetado pela intensa concorrência, preços agressivos, inovações tecnológicas e obsolescência de produtos. Empresas do setor de software aplicativo, em particular, também podem ser afetadas negativamente pela queda ou flutuação das taxas de renovação de assinaturas de seus produtos e serviços, o que pode impactar negativamente as margens de lucro. Empresas do setor de software de sistemas podem ser afetadas negativamente, entre outros fatores, por vulnerabilidades de segurança reais ou percebidas em seus produtos e serviços, o que pode resultar em ações judiciais individuais ou coletivas, ações de fiscalização estaduais ou federais e outros custos de remediação.

Riscos relacionados ao investimento no setor de REITs especializados

Os riscos associados ao investimento no setor de REITs especializados aplicam-se ao Global X Data Center & Digital. ETF de Infraestrutura

O setor especializado de REITs está sujeito a riscos específicos de empresas ou fundos envolvidos na aquisição, desenvolvimento, propriedade, arrendamento, gestão e operação de propriedades como gasodutos e oleodutos, postos de gasolina, cabos de fibra óptica, prisões, estacionamentos e concessionárias de automóveis, bem como propriedades de autoarmazenamento, torres de telecomunicações e estruturas relacionadas que suportam telecomunicações sem fio, terras florestais e propriedades relacionadas à madeira, e data centers.

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços públicos

Os riscos associados ao investimento no setor de serviços públicos aplicam-se ao ETF Global X Clean Water.

Os preços das ações de empresas do setor de serviços públicos são afetados pela oferta e demanda, custos operacionais, regulamentação governamental, fatores ambientais como eventos climáticos extremos e padrões climáticos sazonais, passivos por danos ambientais e responsabilidades civis em geral, além de tetos ou negociações de tarifas. Embora as alterações nas tarifas de uma concessionária geralmente flutuem em correlação aproximada com os custos de financiamento devido a fatores políticos e regulatórios, essas alterações normalmente ocorrem somente após um período de latência, depois das mudanças nos custos de financiamento. Esse fator tende a afetar favoravelmente os lucros e dividendos de uma concessionária regulada em períodos de custos decrescentes, mas, inversamente, tende a afetar negativamente os lucros e dividendos em períodos de aumento de custos. O valor das ações de empresas de serviços públicos reguladas pode apresentar uma relação inversa com a variação das taxas de juros. Algumas concessionárias de serviços públicos passaram por desregulamentação total ou parcial nos últimos anos. Essas concessionárias são frequentemente mais semelhantes a empresas industriais, pois estão sujeitas a maior concorrência e foram autorizadas pelos órgãos reguladores a diversificar suas atividades para além de suas regiões geográficas originais e de suas linhas de negócios tradicionais. Essas oportunidades podem permitir que algumas concessionárias de serviços públicos obtenham retornos superiores à sua taxa de retorno regulamentada tradicional. Algumas empresas, no entanto, podem ser forçadas a defender seus negócios principais e, consequentemente, apresentar menor lucratividade. Além disso, desastres naturais, ataques terroristas, intervenção governamental ou outros fatores podem tornar os equipamentos de uma empresa de serviços públicos inutilizáveis ou obsoletos, impactando negativamente a rentabilidade.

Riscos relacionados ao investimento no setor de serviços de água e saneamento

Os riscos associados ao investimento no setor de serviços de água aplicam-se ao ETF Global X Clean Water.

Machine Translated by Google

As empresas do setor de serviços de água estão sujeitas a regulamentações rigorosas quanto ao uso, tratamento e distribuição de água, podendo enfrentar aumentos nas regulamentações ou nos custos operacionais. Elas também podem ser afetadas negativamente por eventos climáticos extremos e pelas mudanças climáticas globais, além de encontrarem dificuldades para obter recursos hídricos para revenda. A capacidade dessas empresas de distribuir água de forma eficaz depende da infraestrutura em que operam. A dependência de grandes investimentos em infraestrutura pode aumentar os riscos associados a desastres naturais, ataques terroristas, intervenções governamentais ou outros fatores que podem tornar os equipamentos de uma empresa de serviços de água inutilizáveis ou obsoletos, impactando negativamente a lucratividade.

Risco de títulos estrangeiros

O risco de títulos estrangeiros aplica-se aos seguintes ETFs: Global X Millennial Consumer ETF, Global X Aging Population ETF, Global X FinTech ETF, Global X Internet of Things ETF, Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Artificial Intelligence & Technology ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Cybersecurity ETF, Global X Dorsey Wright Thematic ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X HealthTech ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Clean Water ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Hydrogen ETF, Global X Defense Tech ETF, Global X Infrastructure Development ex-US ETF e Global X AI Semiconductor & Quantum ETF.

Investimentos em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que investimentos em títulos dos EUA. Investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts (“ADRs”) e Global Depositary Receipts (“GDRs”)) estão sujeitos a riscos adicionais, incluindo, entre outros: níveis mais baixos de liquidez e eficiência de mercado; maior volatilidade dos preços dos títulos; flutuações cambiais e controles cambiais; menor disponibilidade de informações públicas sobre os emissores; limitações à propriedade estrangeira de títulos; imposição de retenção na fonte ou outros impostos; imposição de restrições à expatrição dos ativos do Fundo; restrições impostas a investidores dos EUA por regulamentações americanas que regem investimentos estrangeiros; custos de transação e custódia mais elevados e atrasos nos procedimentos de liquidação; dificuldades na execução de obrigações contratuais; níveis mais baixos de regulamentação do mercado de valores mobiliários; requisitos de contabilidade, divulgação e reporte mais fracos; e princípios legais relacionados à governança corporativa e aos deveres e responsabilidades fiduciárias dos administradores. Os países em que o Fundo investe também podem estar sujeitos a riscos estruturais, incluindo instabilidade econômica, política e social. Além disso, certos títulos detidos pelo Fundo, embora negociados em bolsas de valores dos EUA, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras e, como tal, podem estar sujeitos aos riscos de investimento em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitas às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA.
Os direitos dos acionistas sob as leis de alguns países estrangeiros podem não ser tão favoráveis quanto as leis dos EUA. Assim, um acionista pode ter mais dificuldade em fazer valer seus direitos ou executar uma sentença contra uma empresa estrangeira do que um acionista de uma empresa americana comparável. Isso ocorre quando todos ou parte dos títulos subjacentes do Fundo são negociados em um mercado que está fechado quando o Em mercados onde as ações do Fundo são negociadas e estão em funcionamento, podem existir diferenças entre a última cotação do mercado estrangeiro fechado e o valor da ação durante o dia de negociação no mercado doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, pode levar a diferenças entre o preço de mercado das ações do Fundo e o valor intrínseco dessas ações.

Emissores estrangeiros podem não estar sujeitos a normas uniformes de contabilidade, auditoria e relatórios financeiros, e pode haver menos informações financeiras e outras informações públicas confiáveis sobre esses emissores, em comparação com os emissores dos EUA. As instituições jurídicas, os mercados financeiros e os serviços de certos países são menos desenvolvidos do que os dos EUA ou de outras grandes economias.
O Fundo pode ter maior dificuldade em votar por procuração, exercer os direitos dos acionistas, garantir o recebimento de dividendos e obter informações sobre eventos corporativos em tempo hábil, buscar soluções legais e obter decisões judiciais relativas a investimentos estrangeiros em tribunais estrangeiros do que em relação a emissores nacionais em tribunais dos EUA. Os países nos quais o Fundo pode investir vivenciaram problemas de segurança, como guerras e outros tipos de conflito, terrorismo, relações internacionais tensas e disputas territoriais. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza nos mercados, incluindo volatilidade de curto prazo, e podem afetar negativamente a economia e os investimentos do Fundo.

Risco Geográfico

O risco geográfico aplica-se a cada fundo.

O risco geográfico é o risco de os ativos do Fundo estarem concentrados em países localizados na mesma região geográfica. Esse foco de investimento sujeitará o Fundo aos riscos associados a essa região específica ou a uma região economicamente ligada a ela.
região específica, como desastres naturais, biológicos ou de outra natureza, e a propagação de doenças infecciosas. O Fundo pode investir em países ou regiões com economias fortemente dependentes do comércio com parceiros-chave. Qualquer redução nesse comércio pode ter um impacto adverso na economia em que o Fundo investe e em seus investimentos. Os países em que o Fundo investe podem estar sujeitos a graus consideráveis de instabilidade econômica, política e social. Além disso, os países em que o Fundo pode investir vivenciaram problemas de segurança, o que pode causar incerteza nos mercados e afetar negativamente a economia e os investimentos do Fundo. Consequentemente, uma recessão econômica, agitação social ou política, ou intervenção governamental podem afetar negativamente o Fundo.

Machine Translated by Google

Restrições ao comércio internacional, entre outros fatores, em uma ou mais dessas regiões podem afetar o desempenho dos ativos nos quais o Fundo investe, mesmo que o Fundo não invista diretamente em empresas localizadas nessas regiões.

Os títulos em que o Fundo investe e, consequentemente, o próprio Fundo, estão sujeitos a riscos específicos resultantes das suas operações comerciais num determinado país ou região, incluindo, entre outros:

Risco de exposição à China

O risco de exposição à China aplica-se ao ETF Global X Infrastructure Development ex-US.

A China pode estar sujeita a graus consideráveis de instabilidade econômica, política e social. Preocupações com os crescentes níveis de endividamento público e familiar podem impactar a estabilidade da economia chinesa. A China é um mercado emergente e demonstra, ocasionalmente, uma volatilidade significativamente maior em comparação com os mercados desenvolvidos. Nas últimas décadas, o governo chinês implementou reformas nas práticas econômicas e de mercado, incluindo reformas recentes para liberalizar seus mercados de capitais e expandir o espaço para a propriedade privada na China.
No entanto, os mercados chineses em geral continuam a sofrer com ineficiência, volatilidade e anomalias de preços resultantes da influência governamental, da falta de informações disponíveis ao público e/ou da instabilidade política e social.
As empresas chinesas também estão sujeitas ao risco de intervenção das autoridades chinesas em suas operações e estrutura. Agitações sociais internas ou confrontos com outros países vizinhos, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, também podem perturbar o desenvolvimento econômico na China e resultar em maior risco de flutuações cambiais, instabilidade da moeda, oscilações das taxas de juros e aumento da inflação.

Os clientes e/ou fornecedores de empresas de desenvolvimento de infraestrutura podem estar concentrados na China. Qualquer evento adverso que afete a China pode ter um impacto negativo sobre essas empresas.

Riscos de investir na China

O risco de investir na China aplica-se ao ETF Global X Robotics & Artificial Intelligence e ao ETF Global X Autonomous & ETF de Veículos Elétricos, Global X; ETF Temático Dorsey Wright, Global X; ETF de Videogames e Esports, Global X ETF ClimateTech, ETF Global X Data Center & Digital Infrastructure, ETF Global X AgTech & Food Innovation e ETF Global X Hydrogen

Os investimentos em emissores chineses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da China.

Risco político e social

O governo chinês é autoritário e periodicamente usa a força para reprimir a dissidência civil. As disparidades de riqueza e o ritmo da liberalização econômica podem levar a turbulências sociais, violência e agitação trabalhista. Além disso, a China continua a enfrentar divergências relacionadas à integração com Hong Kong e disputas religiosas e nacionalistas no Tibete e em Xinjiang. Há também um risco maior na China do que em muitos outros países de flutuações cambiais, inconversibilidade da moeda, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais altas como resultado de agitação social interna ou
Conflitos com outros países. Desenvolvimentos políticos ou sociais imprevistos podem resultar em perdas de investimento repentinas e significativas. A crescente desigualdade de renda na China, o rápido envelhecimento da população e os significativos problemas ambientais também são fatores que podem afetar a economia chinesa. Preocupações com os crescentes níveis de endividamento do governo e das famílias podem impactar a estabilidade da economia chinesa.

Risco de controle e regulamentação governamental

Apesar da implementação de reformas econômicas e de mercado pelo governo chinês nas últimas décadas, o controle governamental sobre certos setores ou empresas e a significativa regulamentação de investimentos e da indústria ainda são generalizados. A China impõe restrições ao investimento em empresas ou setores considerados sensíveis a determinados interesses nacionais, à negociação de títulos de emissores chineses, à participação estrangeira em empresas chinesas e/ou à repatriação de ativos por investidores estrangeiros. Limitações ou restrições à participação estrangeira em títulos chineses podem ter efeitos adversos sobre a liquidez e o desempenho do Fundo e podem levar a um maior erro de rastreamento. A intervenção do governo chinês no mercado pode ter um impacto negativo no sentimento do mercado, o que, por sua vez, pode afetar o desempenho da economia chinesa e os investimentos do Fundo. Os mercados chineses, em geral, continuam a apresentar ineficiência, volatilidade e anomalias de preços que podem estar relacionadas à influência governamental, à falta de informações publicamente disponíveis e à instabilidade política e social.

Machine Translated by Google

Risco econômico

A economia chinesa é fortemente dependente do comércio e pode ser afetada negativamente, entre outros fatores, por uma deterioração da demanda global e dos gastos com exportações chinesas ou com bens de consumo interno por parte dos consumidores chineses. A implementação de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta a atividades cibernéticas chinesas reais ou alegadas), ou uma recessão em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China, pode ter um impacto negativo na economia chinesa e nas empresas em que o Fundo investe. A continuidade ou o agravamento do atual clima político entre a China e os EUA pode resultar em restrições regulatórias, comerciais ou empresariais adicionais que podem ter um impacto negativo no desempenho do Fundo.

Risco de expropriação

O governo chinês desempenha um papel importante na formulação de políticas econômicas, e investir na China envolve o risco de perdas devido à expropriação, nacionalização, confisco de bens e propriedades ou à imposição de restrições a investimentos estrangeiros e à repatriação do capital investido.

Risco de segurança

A China mantém relações internacionais tensas com Taiwan, Japão, Filipinas, Índia e outros vizinhos devido a disputas territoriais, animosidades históricas, questões de defesa e outras preocupações de segurança. As relações entre a maioria étnica Han da China e outros grupos étnicos no país, incluindo tibetanos e uigures, também são tensas e têm sido marcadas por protestos e violência. Além disso, alega-se que a China participou de ciberataques patrocinados pelo Estado contra empresas e governos estrangeiros. Respostas reais e potenciais a essas atividades e às tensões nas relações internacionais, incluindo restrições de compras, sanções, controles de exportação, tarifas ou ciberataques contra o governo chinês ou empresas chinesas, podem impactar a economia da China e os emissores chineses de títulos nos quais o Fundo investe. Essas situações podem causar incerteza na economia chinesa.

Risco da Estrutura VIE

As empresas chinesas, incluindo aquelas listadas em bolsas de valores americanas, não estão sujeitas ao mesmo nível de exigências regulatórias, normas contábeis ou supervisão de auditoria que as empresas em países mais desenvolvidos. Consequentemente, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. As empresas chinesas com títulos listados em bolsas de valores americanas podem ser excluídas da bolsa se não atenderem às normas contábeis e aos requisitos de supervisão de auditoria dos EUA, ou por outros motivos, o que diminuiria significativamente a liquidez e o valor dos títulos.

Pode haver obstáculos significativos para a obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas, e os acionistas podem ter recursos legais limitados.

Muitas empresas chinesas listadas em bolsas de valores americanas utilizam entidades de interesse variável, ou "VIEs", em sua estrutura devido a restrições à propriedade estrangeira. Em uma estrutura VIE, uma empresa operacional chinesa estabelece uma empresa de fachada em outra jurisdição para emitir ações para acionistas públicos. Quando uma empresa chinesa utiliza uma estrutura VIE para listar suas ações nos EUA, em vez de possuir os títulos de participação da empresa chinesa, a empresa de fachada listada nos EUA celebra contratos direta ou indiretamente com a empresa operacional chinesa, de acordo com a legislação chinesa. Esses contratos conferem à empresa de fachada listada nos EUA apenas exposição econômica à empresa chinesa e não representam participação acionária na empresa operacional.

Embora as VIEs (Entidades de Interesse Variável) sejam uma prática antiga e bem conhecida pelas autoridades e reguladores chineses, a estrutura não foi formalmente reconhecida pela legislação chinesa. Não se sabe ao certo se as autoridades ou reguladores chineses irão revogar sua aceitação implícita da estrutura ou se os contratos serão executados pelos tribunais ou órgãos de arbitragem chineses. A proibição dessas estruturas pelo governo chinês, ou a impossibilidade de executar tais contratos, dos quais a empresa de fachada deriva seu valor, provavelmente causaria perdas significativas, prejudiciais e possivelmente permanentes às participações estruturadas em VIEs, afetando, por sua vez, negativamente o Fundo.

Riscos de investir em mercados desenvolvidos

O risco de investir em mercados desenvolvidos aplica-se a cada fundo.

Machine Translated by Google

Os investimentos em emissores de países desenvolvidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos desses países. Os países desenvolvidos geralmente tendem a depender do setor de serviços (por exemplo, o setor de serviços financeiros) como principal meio de crescimento econômico. Uma desaceleração prolongada em um ou mais setores de serviços provavelmente terá um impacto negativo nas economias de certos países desenvolvidos, embora as economias de cada país desenvolvido possam ser impactadas por desacelerações em outros setores. No passado, certos países desenvolvidos foram alvos de terrorismo, e algumas áreas geográficas em que o Fundo investe vivenciaram relações internacionais tensas devido a disputas territoriais, animosidades históricas, preocupações com a defesa e outras questões de segurança. Essas situações podem causar incerteza nos mercados financeiros desses países ou áreas geográficas e podem afetar negativamente o desempenho dos emissores aos quais o Fundo está exposto. A forte regulamentação de certos mercados, incluindo os mercados de trabalho e de produtos, pode ter um efeito adverso sobre certos emissores. Tais regulamentações podem afetar negativamente o crescimento econômico ou causar períodos prolongados de recessão. Muitos países desenvolvidos estão altamente endividados e enfrentam crescentes despesas com saúde e aposentadoria. Além disso, as flutuações de preços de certas commodities e as regulamentações que impactam a importação dessas commodities podem afetar negativamente as economias dos países desenvolvidos. Os países desenvolvidos também podem ser impactados por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes ou pela imposição de tarifas por ou sobre esses parceiros.

Riscos de investir em mercados emergentes

O risco de investir em mercados emergentes aplica-se aos seguintes ETFs: Global X Aging Population ETF, Global X Internet of Things ETF, Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Artificial Intelligence & Technology ETF, Global X Dorsey Wright Thematic ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Clean Water ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Hydrogen ETF, Global X Defense Tech ETF, Global X Infrastructure Development ex-US ETF e Global X AI Semiconductor & Quantum ETF.

Os mercados de valores mobiliários de países emergentes podem ser menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, ter menor capitalização de mercado, menor regulamentação governamental e não estar sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos. Em geral, os emissores e os mercados de valores mobiliários em mercados emergentes não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e de outros relatórios tão extensos e frequentes, nem a regulamentações governamentais tão abrangentes, quanto os emissores e os mercados de valores mobiliários em mercados desenvolvidos. Pode haver substancialmente menos informações disponíveis publicamente sobre emissores de mercados emergentes do que sobre emissores em mercados desenvolvidos. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo apresentar reclamações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país emergente. Podem existir obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes, e os acionistas podem ter recursos limitados.

jurídico direitos

Os mercados emergentes são geralmente classificados como tal por apresentarem uma ou mais das seguintes características: sustentabilidade do desenvolvimento econômico, mercados de valores mobiliários amplos e líquidos, abertura à propriedade estrangeira, facilidade de entrada e saída de capital, eficiência da estrutura operacional do mercado e/ou estabilidade da estrutura institucional. A compra e venda de títulos da carteira do Fundo em determinados países de mercados emergentes pode ser limitada por restrições relacionadas às variações diárias nos preços dos títulos listados, ao volume periódico de negociação ou liquidação e/ou a limitações nas participações agregadas de investidores estrangeiros. Tais limitações podem ser calculadas com base no volume agregado de negociação ou nas participações do Fundo, do Consultor, de suas afiliadas e de seus respectivos clientes e outros prestadores de serviços. O Fundo pode não conseguir vender títulos em circunstâncias em que as limitações de preço, negociação ou volume de liquidação tenham sido atingidas.

O investimento estrangeiro nos mercados de valores mobiliários de certos países emergentes é restringido ou controlado em diferentes graus, o que pode limitar o investimento nesses países ou aumentar os custos administrativos desses investimentos.
Os títulos de mercados emergentes também estão sujeitos aos riscos de expropriação, nacionalização ou outros desenvolvimentos políticos ou econômicos adversos, bem como à dificuldade de execução de obrigações em outros países. Os investimentos em títulos de mercados emergentes também podem estar sujeitos à retenção na fonte sobre dividendos ou impostos confiscatórios, bloqueio cambial e/ou restrições à transferência, além de custos de transação mais elevados. Ademais, os mercados emergentes frequentemente apresentam maior risco de controle de capitais por meio de medidas como impostos ou controle de taxas de juros do que os mercados desenvolvidos. Certos países de mercados emergentes também podem não possuir a infraestrutura necessária para atrair grandes volumes de comércio exterior e investimento. Problemas estruturais crônicos no setor público em alguns países déficits podem impactar negativamente os investimentos de um Fundo.

Muitos países de mercados emergentes têm sofrido desvalorizações cambiais, taxas de inflação substanciais (e, em alguns casos, extremamente altas) e recessões econômicas. Essas circunstâncias têm afetado negativamente as economias e os mercados de valores mobiliários desses países. As economias dos países de mercados emergentes geralmente dependem do comércio internacional e podem ser afetadas negativamente pelas economias de seus parceiros comerciais, barreiras comerciais, controles cambiais, ajustes administrados nos valores relativos das moedas e outras medidas protecionistas impostas.

Machine Translated by Google

ou negociadas pelos países com os quais comercializam. Consequentemente, os países de mercados emergentes são particularmente vulneráveis às recessões econômicas mundiais. de o

Muitos países de mercados emergentes estão sujeitos a um grau substancial de instabilidade econômica, política e social. Os mercados emergentes também podem enfrentar outros riscos internos ou externos significativos, incluindo o risco de guerra, terrorismo, disputas de fronteira ou outros conflitos sociais ou políticos. Desenvolvimentos políticos, sociais e de saúde pública imprevistos podem causar incerteza nos mercados e/ou resultar em perdas de investimento repentinas e significativas que afetam negativamente o desempenho dessas economias. Esses desenvolvimentos podem resultar em maior volatilidade do mercado, interrupções nas operações comerciais e restrições de viagens. e fornecer correntes, e sobre

Em consequência do aumento das tensões geopolíticas, diversos países impuseram sanções econômicas, barreiras não comerciais e renovaram sanções econômicas já existentes contra certos mercados emergentes e emissores nesses mercados. Essas barreiras não comerciais consistem na proibição de certas negociações de valores mobiliários, na proibição de certas transações privadas em determinados setores e com relação a certas empresas, no congelamento de ativos e na proibição de todas as atividades comerciais contra certos indivíduos e empresas. Essas ações, quaisquer sanções ou outras ações futuras, ou mesmo a ameaça de novas sanções ou outras ações, podem afetar negativamente o valor e a liquidez dos investimentos do Fundo. Além disso, as sanções podem exigir que o Fundo congele seus investimentos existentes, proibindo-o de comprar, vender ou realizar qualquer outra transação com esses investimentos. Ademais, se um valor mobiliário afetado estiver incluído no Índice Subjacente do Fundo, este poderá, sempre que viável, buscar eliminar suas participações nesse valor, empregando ou ampliando sua estratégia de amostragem representativa para tentar replicar o desempenho do Índice Subjacente. Além disso, a falta de dados relevantes e de informações públicas confiáveis, incluindo informações financeiras, sobre títulos em mercados emergentes pode contribuir para ponderações incorretas e erros de dados e de cálculo. O uso (ou o aumento do uso) de uma estratégia de amostragem representativa pode aumentar o risco de erro de rastreamento do Fundo. Ações que impeçam algumas ou todas as transações com uma empresa específica provavelmente terão um impacto negativo substancial no valor dos títulos dessa empresa.
Essas sanções também podem levar a alterações no Índice Subjacente do Fundo. O provedor do índice do Fundo pode remover títulos do Índice Subjacente ou implementar limites para os títulos de certos emissores que foram alvo de sanções econômicas recentes. Nesse caso, espera-se que o Fundo reequilibre seu portfólio para alinhá-lo ao seu Índice Subjacente em decorrência de tais alterações, o que pode resultar em custos de transação e aumento do erro de rastreamento. O investimento do Fundo em países de mercados emergentes também pode estar sujeito a retenções na fonte ou outros impostos, que podem ser significativos e reduzir o retorno do Fundo proveniente de um investimento nesses países.

Os procedimentos de liquidação e compensação em países de mercados emergentes são frequentemente menos desenvolvidos e confiáveis do que nos Estados Unidos e podem envolver a entrega de títulos pelo Fundo antes do recebimento do pagamento pela sua venda. Além disso, podem ocorrer atrasos significativos em certos mercados no registro da transferência de títulos. Problemas de liquidação, compensação ou registro podem dificultar a avaliação dos títulos da carteira do Fundo e podem fazer com que o Fundo perca oportunidades de investimento atraentes, tenha parte de seus ativos sem investimento ou incorra em perdas devido à inadimplência de uma contraparte em relação aos títulos que o Fundo entregou ou à incapacidade do Fundo de cumprir suas obrigações contratuais por roubo ou outros motivos.

Riscos de investir na Índia

O risco de investir na Índia aplica-se ao ETF Global X Infrastructure Development ex-US.

Os investimentos em emissores indianos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da Índia. A Índia é um país de mercado emergente e apresenta volatilidade de mercado significativamente maior, em alguns momentos, em comparação com mercados mais desenvolvidos. Incertezas políticas e jurídicas, maior controle governamental sobre a economia, flutuações ou bloqueio cambial e o risco de nacionalização ou expropriação de ativos podem resultar em perdas maiores.
potencial para

Além disso, as ações governamentais podem ter um impacto significativo nas condições econômicas da Índia, o que poderia afetar negativamente o valor e a liquidez dos investimentos do Fundo. A liquidez limitada dos mercados de valores mobiliários indianos também pode afetar a capacidade do Fundo de adquirir ou alienar títulos ao preço e no momento desejados.

Fatores globais e ações estrangeiras também podem inibir o fluxo de capital estrangeiro do qual a Índia depende para sustentar seu crescimento. As relações tensas da Índia com países vizinhos como Paquistão e China podem afetar negativamente a economia indiana e o mercado de ações caso as tensões aumentem. Além disso, o Banco Central da Índia (RBI) impôs limites à participação estrangeira em títulos indianos, o que pode limitar o montante que o Fundo pode investir em certos tipos de empresas. Os limites à participação estrangeira geralmente se aplicam a investimentos em determinados setores nos quais o RBI considera que a participação local é estrategicamente importante, como bancos e seguros, mas podem ser aplicados a outros tipos de empresas pelo RBI ocasionalmente. Esses fatores, juntamente com a falta de uma contabilidade abrangente,

Machine Translated by Google

As normas e práticas de auditoria e de relatórios financeiros, em comparação com os EUA, podem aumentar o risco de perda do Fundo.

Além disso, certas aprovações regulatórias indianas, incluindo aprovações do Securities and Exchange Board of India ("SEBI"), do RBI, do governo central e das autoridades fiscais (na medida em que seja necessário utilizar benefícios fiscais), podem ser exigidas antes que o Fundo possa investir em títulos de empresas indianas. Ganhos de capital sujeitos à tributação indiana.

títulos poderia ser assunto para local

Padrões climáticos extremos podem levar a chuvas abaixo da média durante a crucial temporada de monções na Índia e afetar negativamente as colheitas e a inflação.

cortar qual poderia colocar pressão sobre

A Índia é um importador líquido de petróleo. As flutuações nos preços globais do petróleo podem ter um impacto direto na balança comercial do país, afetando tanto a volatilidade fiscal quanto a de mercado, saldo, reservas cambiais, e inflação, o que pode levar a

Riscos de investir no Japão

O risco de investir no Japão aplica-se ao ETF Global X Robotics & Artificial Intelligence e ao ETF Global X Video Games. ETF de Esports

Os investimentos em emissores japoneses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos do Japão. A taxa de crescimento econômico do Japão tem permanecido geralmente baixa em comparação com outras economias avançadas e pode continuar a permanecer baixa. A economia japonesa é fortemente dependente do comércio internacional e de políticas governamentais que apoiam seu mercado de exportação, sendo afetada por tarifas comerciais e pela concorrência de economias emergentes. Assim, o crescimento econômico depende fortemente do crescimento contínuo do comércio internacional, de preços relativamente baixos das commodities, do apoio governamental ao setor de serviços financeiros e de outras políticas governamentais. Quaisquer mudanças ou tendências nesses fatores econômicos podem ter um impacto significativo nos mercados japoneses em geral e podem afetar negativamente os investimentos do Fundo. Outros riscos para o crescimento econômico e a competitividade do Japão incluem dívida pública e déficits significativos, bem como escassez de mão de obra devido ao envelhecimento e declínio da população. A economia e o mercado de ações do Japão também apresentam forte correlação com os mercados dos EUA, e a economia japonesa pode ser afetada por problemas econômicos nos EUA. Além disso, apesar do fortalecimento da relação econômica entre o Japão e a China, a relação política entre os dois países tem sido tensa em alguns momentos. Caso a tensão política aumente, isso poderá afetar negativamente a economia e desestabilizar a região como um todo. Além disso, o aumento das tensões envolvendo a Coreia do Norte e qualquer surto de hostilidades por parte desse país poderiam ter um impacto negativo severo na economia japonesa. O Japão também é altamente dependente da importação de petróleo e outras commodities, e preços mais altos dessas commodities poderiam, portanto, ter um impacto negativo na economia.

sobre o japonês

O Japão está localizado em uma região do mundo historicamente propensa a desastres naturais, como terremotos, erupções vulcânicas e tsunamis, e é economicamente sensível a eventos ambientais. Qualquer evento dessa natureza poderia resultar em um impacto negativo significativo para a economia japonesa. impacto sobre o

As flutuações cambiais também podem afetar negativamente o mercado de exportação do Japão e sua economia. Se o governo japonês interviesse no mercado cambial, como já fez no passado, o valor do iene poderia flutuar de forma acentuada e imprevisível, o que poderia causar prejuízos aos investidores.

Riscos de investir na Coreia do Sul

O risco de investir na Coreia do Sul aplica-se ao Global X Dorsey Wright Thematic ETF e ao Global X Video Games & ETF de Esports e ETF Global X Hydrogen

Os investimentos em emissores sul-coreanos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos específicos da Coreia do Sul. Existem tensões políticas substanciais entre a Coreia do Norte e a Coreia do Sul.
O aumento das tensões entre as duas nações e o início de hostilidades, ou mesmo a ameaça de um conflito armado, poderiam ter um impacto adverso severo na economia sul-coreana. Além disso, o desempenho econômico da Coreia do Sul está sujeito a riscos decorrentes do rápido envelhecimento da força de trabalho, da baixa produtividade e de problemas estruturais. A economia sul-coreana depende fortemente das exportações, especialmente de outros países asiáticos e dos EUA, e interrupções ou reduções na atividade comercial poderiam levar a um declínio econômico ainda maior. A dependência da economia sul-coreana em relação às economias da Ásia e dos EUA significa que uma redução nos gastos dessas economias com produtos e serviços sul-coreanos, ou mudanças negativas em qualquer uma dessas economias, pode causar um impacto adverso na economia sul-coreana e, consequentemente, nos investimentos do Fundo.

Machine Translated by Google

Riscos de investir em Taiwan

O risco de investir em Taiwan aplica-se ao ETF Global X AI Semiconductor & Quantum.

Os investimentos em emissores taiwaneses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais e econômicos específicos de Taiwan. Especificamente, a proximidade geográfica de Taiwan e o histórico de disputas políticas com a China resultaram em tensões contínuas entre os dois países. Essas tensões podem afetar materialmente a economia taiwanesa e seu mercado de valores mobiliários. Essas tensões podem evoluir para um conflito militar entre a China e Taiwan, com potencial participação de outras potências regionais, como os EUA e o Japão. A falta de reconhecimento formal de Taiwan pela maioria dos países do mundo torna seu status legal ambíguo e frequentemente impede a adesão de Taiwan a organizações internacionais. O estabelecimento de relações diplomáticas entre Taiwan e outro país pode resultar em retaliação econômica ou diplomática por parte da China, tanto para Taiwan quanto para esse país. A economia de Taiwan é voltada para a exportação, portanto, depende de um regime de comércio mundial aberto e permanece vulnerável às flutuações da economia global.

O aumento dos custos de mão de obra e a crescente consciência ambiental levaram algumas indústrias com uso intensivo de mão de obra a se realocarem para países com mão de obra mais barata, e a terceirização contínua da mão de obra pode afetar negativamente a economia taiwanesa.

Risco de investir nos Estados Unidos

O risco de investir nos Estados Unidos aplica-se aos seguintes ETFs: Global X Millennial Consumer ETF, Global X Aging Population ETF, Global X FinTech ETF, Global X Internet of Things ETF, Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF, Global X US Infrastructure Development ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Artificial Intelligence & Technology ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Cybersecurity ETF, Global X Dorsey Wright Thematic ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X HealthTech ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Clean Water ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Hydrogen ETF, Global X Defense Tech ETF e Global X AI Semiconductor & Quantum ETF.

Os investimentos em emissores dos Estados Unidos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de valores mobiliários e econômicos específicos dos Estados Unidos. Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais, incluindo a imposição de tarifas sobre parceiros comerciais, inflação e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso relevante sobre a economia americana e os títulos negociados em bolsas de valores americanas. As mudanças políticas e legislativas propostas e adotadas nos EUA estão alterando muitos aspectos da regulamentação financeira, comercial, de saúde pública, ambiental e outras, podendo ter um efeito significativo sobre os mercados americanos em geral, bem como sobre o valor de certos títulos. Agências governamentais projetam que os EUA continuarão a manter níveis elevados de dívida pública no futuro previsível. Embora níveis elevados de dívida não indiquem necessariamente ou causem problemas econômicos, custos elevados de serviço da dívida pública podem restringir o crescimento econômico futuro. Os EUA têm desenvolvido relações cada vez mais tensas com diversos países estrangeiros. Se as relações com certos países se deteriorarem, isso poderá afetar negativamente tanto os emissores americanos quanto os não americanos que dependem dos EUA para o comércio. Os EUA também têm vivenciado um aumento na discórdia política interna. Caso essa tendência continue, poderá ter um impacto negativo na economia dos EUA e nas empresas emissoras em que o Fundo investe.

Risco da estratégia de indexação

A estratégia de indexação aplica-se a cada fundo.

O Fundo não é gerido ativamente e pode ser afetado por uma queda generalizada nos segmentos de mercado relacionados ao Índice Subjacente. O Fundo investe em títulos incluídos no Índice Subjacente ou representativos dele, independentemente de seus méritos de investimento, e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não busca superar o seu Índice Subjacente. Portanto, o Fundo não compraria ou venderia necessariamente um
segurança, a menos que essa segurança seja adicionada ou removida, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que essa segurança geralmente apresente desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente for removido, mesmo fora de um rebalanceamento regular do Índice Subjacente, o Consultor prevê que o Fundo venderá essa segurança. Manter investimentos em títulos independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais pode fazer com que o retorno do Fundo seja menor do que se o Fundo empregasse uma estratégia ativa.

Risco relacionado ao índice

O risco relacionado ao índice aplica-se a cada fundo.

Machine Translated by Google

Não há garantia de que o Fundo alcançará um alto grau de correlação com o Índice Subjacente e, portanto, atingirá seu objetivo de investimento. Perturbações de mercado e restrições regulatórias podem afetar negativamente a capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para acompanhar o Índice Subjacente. Não há garantia de que o Provedor do Índice compilará o Índice Subjacente com precisão, ou de que o Índice Subjacente será determinado, composto ou calculado corretamente. Erros nos dados do índice, nos cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer ocasionalmente e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou mesmo nunca, o que pode ter um impacto negativo sobre o Fundo e seus acionistas. O Provedor do Índice pode estar exposto a riscos operacionais, incluindo falhas em seus sistemas ou tecnologia, o que pode afetar o Fundo e sua capacidade de acompanhar o Índice Subjacente.

Gestão de Riscos

O risco de gestão aplica-se a cada Fundo.

O Fundo pode não replicar integralmente seu Índice Subjacente e pode deter títulos não incluídos em seu Índice Subjacente.
Portanto, o Fundo está sujeito ao risco de que a estratégia de investimento do Consultor, cuja implementação está sujeita a diversas restrições, possa fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao do mercado ou ao seu índice de referência relevante, ou ainda afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir seu objetivo de investimento. Embora o Fundo utilize uma abordagem de indexação, a implementação da estratégia principal de investimento do Fundo pode resultar em risco de erro de rastreamento, conforme descrito abaixo.
Não há garantia de que os resultados de investimento de um Fundo terão um alto grau de correlação com os do seu Índice de Referência ou de que um Fundo atingirá seu objetivo de investimento.

Risco de erro de rastreamento

O risco de erro de rastreamento se aplica a cada fundo.

O Fundo não é gerido ativamente e pode ser afetado por uma queda generalizada nos segmentos de mercado relacionados ao Índice Subjacente. O Fundo investe em títulos incluídos no Índice Subjacente ou que o representem, independentemente de seus méritos de investimento, e o Gestor não tenta assumir posições defensivas em mercados em queda nem busca superar o desempenho do seu Índice Subjacente. Portanto, o Fundo não compraria ou venderia necessariamente um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente apresente desempenho inferior.
Manter investimentos em títulos independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais pode fazer com que o retorno do Fundo seja menor do que se o Fundo adotasse uma estratégia ativa. ETFs que replicam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem apresentar um erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não replicam tais índices.

Risco de negociação em mercado fechado internacional

O risco de negociação em mercado fechado internacional aplica-se aos seguintes ETFs: Global X Aging Population ETF, Global X FinTech ETF, Global X Internet of Things ETF, Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Artificial Intelligence & Technology ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Cybersecurity ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X HealthTech ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Clean Water ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Hydrogen ETF, Global X Defense Tech ETF, Global X Infrastructure Development ex-US ETF e Global X AI Semiconductor & Quantum ETF.

Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo sejam negociados em bolsas estrangeiras que possam estar fechadas quando a bolsa de valores em que as Ações do Fundo são negociadas estiver aberta, é provável que ocorram desvios entre o preço atual de tal ativo subjacente e o último preço cotado para o mesmo ativo (ou seja, a cotação do Fundo no mercado estrangeiro fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos no Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros ETFs.

Universo Investível de Empresas Risco

Universo de Empresas Investíveis. O risco aplica-se ao ETF Global X Robotics & Artificial Intelligence e ao Global X Cloud.
ETF de Computação, ETF Global X de Cibersegurança, ETF Global X de Tecnologia da Saúde, ETF Global X de Tecnologia Climática, ETF Global X de Data Center e ETF de Infraestrutura Digital, ETF Global X de Água Limpa, ETF Global X de Inovação em AgTech e Alimentos, ETF Global X de Blockchain Global X Hydrogen ETF, Global X Defense Tech ETF e Global X AI Semiconductor & Quantum ETF

Machine Translated by Google

O universo de empresas em que o Fundo pode investir pode ser limitado. Se uma empresa deixar de atender aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo poderá precisar reduzir ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto negativo na liquidez da carteira geral do Fundo e no desempenho do Fundo.

Risco do Emissor

O risco do emissor aplica-se a cada fundo.

O risco do emissor é o risco de que qualquer uma das empresas individuais em que o Fundo investe possa apresentar um desempenho ruim, causando a queda do valor de seus títulos. O desempenho ruim pode ser causado por decisões de gestão inadequadas, pressões competitivas, mudanças tecnológicas, interrupções no fornecimento, problemas ou escassez de mão de obra, reestruturações corporativas, divulgações fraudulentas ou outros fatores.
Em momentos de dificuldade ou por sua própria iniciativa, as empresas emissoras podem decidir reduzir ou eliminar os dividendos, o que também causaria suas ações vão cair.

Risco de Portfólio Limitado

O risco de investimentos em carteira limitada se aplica ao ETF Global X Dorsey Wright Thematic.

Como o Fundo pode deter posições significativas nos ETFs subjacentes, um aumento ou diminuição no valor das ações ou participações emitidas por esses veículos terá um impacto maior no valor e no retorno total do Fundo. Fundos que investem em um número relativamente pequeno de títulos podem estar sujeitos a maior volatilidade do que um investimento mais diversificado.

Risco de mercado

O risco de mercado aplica-se a cada fundo.

O risco de mercado é o risco de que o valor dos títulos em que o Fundo investe possa subir ou descer em resposta às perspectivas de emissores individuais e/ou às condições econômicas gerais. A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que poderia ter um efeito adverso sobre o Fundo e seus investimentos. O valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo pode diminuir em curtos períodos devido a movimentos de mercado de curto prazo e em períodos mais longos durante recessões de mercado. Mudanças nas políticas de governos centrais e agências governamentais, incluindo o Federal Reserve ou o Banco Central Europeu, podem causar maior volatilidade nos mercados financeiros e levar a níveis mais altos de resgates do Fundo por parte dos Participantes Autorizados, o que poderia ter um impacto negativo sobre o Fundo. A política comercial, incluindo a imposição de tarifas, pode reduzir o consumo e resultar em menor confiança nos mercados. Além disso, a incerteza política em relação à política dos EUA, incluindo a abordagem do governo dos EUA em relação ao comércio, também pode impactar os mercados. Além disso, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos terroristas, disseminação de doenças infecciosas, inflação e recessões, alterações nas taxas de juros ou de câmbio, ou outros eventos, podem ter um impacto significativo sobre o Fundo, seus investimentos e a negociação de suas Ações. Fatores de risco de mercado podem resultar em maior volatilidade e/ou menor liquidez nos mercados de valores mobiliários.

Risco do Portfólio Modelo

O risco de portfólio modelo se aplica ao ETF temático Global X Dorsey Wright.

O Índice Subjacente utiliza uma metodologia proprietária para determinar a alocação dos ativos nos quais o Fundo investe.
Os investimentos selecionados por meio de uma metodologia proprietária, incluindo modelos quantitativos, podem apresentar desempenho diferente do mercado como um todo ou do desempenho esperado. Não há garantia de que o uso de um modelo permitirá que o Fundo obtenha retornos positivos ou supere o mercado.

Risco da estratégia de momentum

A estratégia de momentum aplica-se ao ETF temático Global X Dorsey Wright.

O Índice Subjacente utiliza uma metodologia quantitativa baseada em momentum para determinar suas alocações aos ETFs Subjacentes nos quais o Fundo investe. Momentum é uma estratégia de investimento que se baseia na tendência dos ativos de apresentarem preços persistentes.
Tendências de desempenho ao longo do tempo. Os ETFs subjacentes são removidos do Índice Subjacente apenas quando seu desempenho cai significativamente em relação aos demais membros do portfólio de ETFs subjacentes elegíveis, considerando a força relativa. Um novo ETF subjacente é adicionado ao Índice Subjacente somente quando um ETF subjacente existente no Índice Subjacente é removido.
O momento pode mudar rapidamente e, como resultado, o Fundo pode ficar exposto a tendências de queda e/ou volatilidade do mercado.

Machine Translated by Google

Risco de Novo Fundo

Novo risco de fundo se aplica ao ETF Global X AI Semiconductor & Quantum.

O Fundo é um fundo novo, com histórico operacional limitado ou inexistente, o que pode resultar em riscos adicionais para os investidores.
Não há garantia de que o Fundo crescerá ou manterá um tamanho economicamente viável, caso em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Embora os interesses dos acionistas sejam a principal consideração, o momento de qualquer liquidação poderá não ser favorável a certos acionistas individuais. Ocasionalmente, um Participante Autorizado, um investidor terceiro, o Consultor ou outra afiliada do Consultor ou do Fundo poderá investir no Fundo e manter seu investimento por um período específico para facilitar o início das operações do Fundo ou para que o Fundo atinja o tamanho ou a escala desejados.

Não há garantia de que tal entidade não resgatará seu investimento ou que o tamanho do Fundo será mantido em níveis que possam impactá-lo negativamente.

Risco de não diversificação

O risco de não diversificação aplica-se aos seguintes ETFs: Global X FinTech ETF, Global X Internet of Things ETF, Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Cybersecurity ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X HealthTech ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Clean Water ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Hydrogen ETF, Global X Defense Tech ETF, Global X Infrastructure Development ex-US ETF e Global X AI Semiconductor & Quantum ETF.

O Fundo é classificado como uma sociedade de investimento “não diversificada” nos termos da Lei de 1940. Isso significa que o Fundo pode investir uma parcela maior de seus ativos em títulos de emissores individuais em comparação com um fundo diversificado. Consequentemente, o Fundo pode estar mais suscetível aos riscos associados a esses emissores específicos, ou a um único evento econômico, comercial, político, regulatório ou de outra natureza que afete esses emissores, o que pode impactar negativamente o desempenho do Fundo e resultar em maior volatilidade no valor de suas cotas.

Risco Operacional

O risco operacional aplica-se a cada fundo.

O Fundo está exposto a riscos operacionais decorrentes de diversos fatores, incluindo, entre outros, erros humanos, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados, incidentes de segurança cibernética e falhas de tecnologia ou sistemas. Interrupções nos sistemas do Consultor e do distribuidor do Fundo e outros prestadores de serviços (incluindo, entre outros, contadores de fundos, custodiantes, agentes de transferência e administradores), formadores de mercado, Participantes Autorizados ou emissores de títulos nos quais o Fundo investe, podem causar interrupções e impactar as operações comerciais, resultando potencialmente em: perdas financeiras, interferência nas operações do Fundo.

capacidade de calcular seu VPL, divulgação de informações confidenciais de negociação, impedimentos à negociação, envio de informações errôneas negociações ou ordens de criação ou resgate errôneas, a incapacidade do Fundo ou de seus prestadores de serviços de realizar transações, violações das leis de privacidade aplicáveis e outras leis, multas regulatórias, penalidades, danos à reputação, custos de reembolso ou outras compensações, ou custos adicionais de conformidade. Embora o Fundo tenha estabelecido planos de continuidade de negócios para o caso de,
Embora o Fundo implemente sistemas de gestão de riscos para prevenir interrupções tecnológicas ou de outra natureza nas operações do Fundo, existem limitações inerentes a esses planos e sistemas, incluindo a possibilidade de que certos riscos não tenham sido identificados e que os esforços de prevenção e remediação não sejam bem-sucedidos. Além disso, o Fundo não pode controlar os planos e sistemas de segurança cibernética implementados por prestadores de serviços, emissores nos quais o Fundo investe, formadores de mercado ou Participantes Autorizados.
e seus acionistas podem ser afetados negativamente como resultado. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, essas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser inadequadas para aqueles riscos que se propõem a mitigar.

Riscos associados aos fundos negociados em bolsa

Os riscos associados aos fundos negociados em bolsa aplicam-se a cada fundo.

Como um ETF, o Fundo está sujeito aos seguintes riscos:

Risco de concentração dos participantes autorizados

Machine Translated by Google

O Fundo possui um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados. Somente os Participantes Autorizados que firmaram contratos com o distribuidor do Fundo podem realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a realizar tais operações. Caso esses Participantes Autorizados deixem de operar ou fiquem impossibilitados de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de turbulência no mercado, e nenhum outro Participante Autorizado esteja disponível para realizar a criação e o resgate em tais casos, as Cotas poderão ser negociadas como cotas de fundos fechados, com desconto em relação ao seu Valor Líquido do Ativo (NAV) e/ou com spreads de compra e venda intradiários mais amplos, podendo ainda sofrer suspensões de negociação e/ou exclusão da bolsa de valores onde o Fundo está inserido.

Risco de grandes acionistas

Determinados acionistas, incluindo um Participante Autorizado, o Consultor, uma afiliada do Consultor ou fundos administrados pelo Consultor, podem deter uma quantidade substancial de Cotas do Fundo. Além disso, ocasionalmente, um Participante Autorizado, um investidor terceiro, o Consultor ou uma afiliada do Consultor podem investir no Fundo e manter seu investimento por um período específico para facilitar o início das operações do Fundo ou para permitir que o Fundo atinja porte ou escala. Não há garantia de que um grande acionista não resgatará seu investimento.

Esses resgates em larga escala podem forçar o Fundo a vender títulos da carteira ou outros ativos quando, de outra forma, não o faria, o que pode impactar negativamente o Valor Líquido dos Ativos (VLA) do Fundo, aumentar seus custos de corretagem e/ou ter um efeito material sobre o preço de mercado do Fundo. Resgates por grandes acionistas podem ter um impacto negativo significativo sobre o Fundo. Se um grande acionista resgatar todas, ou uma grande parte, de suas Cotas, não há garantia de que o Fundo conseguirá manter ativos suficientes para continuar suas operações, caso em que o Conselho de Administração poderá decidir pela liquidação do Fundo. Além disso, as transações realizadas por grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação na bolsa do Fundo e, portanto, podem ter um efeito material, para cima ou para baixo, sobre o preço de mercado das Cotas.

Risco dos Padrões de Listagem

O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de valores onde está listado. O não cumprimento desses requisitos pode resultar na exclusão das ações do Fundo da bolsa. Qualquer liquidação subsequente do Fundo poderá acarretar custos de transação elevados e consequências fiscais negativas para seus acionistas.

Riscos de negociação no mercado e riscos de prêmio/desconto

Ausência de mercado ativo

Embora as ações do Fundo sejam ou venham a ser negociadas em uma bolsa de valores dos EUA e possam ser negociadas em determinadas bolsas estrangeiras, não há garantia de que um mercado de negociação ativo para as ações se desenvolverá ou será mantido.

Riscos das Listagens Secundárias

As ações do Fundo podem ser listadas ou negociadas em bolsas de valores americanas e estrangeiras, além da bolsa americana onde o Fundo está listado. Não há garantia de que as ações do Fundo continuarão a ser negociadas em qualquer bolsa ou mercado, ou que continuarão a atender aos requisitos para listagem ou negociação em qualquer bolsa ou mercado. As ações do Fundo podem ter menor volume de negociação em alguns mercados do que em outros, e os investidores estão sujeitos aos riscos de execução e liquidação, bem como aos padrões de mercado do mercado onde eles ou suas corretoras direcionam suas ordens para execução. Algumas informações disponíveis para investidores que negociam ações em uma bolsa americana estão disponíveis nos EUA.

A negociação durante o horário normal do mercado americano pode não estar disponível para investidores que negociam em outros mercados, o que pode resultar em preços menos eficientes no mercado secundário nesses mercados.

Risco de negociação no mercado secundário

Somente os Participantes Autorizados que firmaram contratos com o distribuidor do Fundo podem realizar operações de criação ou resgate diretamente com o Fundo. As cotas do Fundo podem ser negociadas no mercado secundário nos dias em que o Fundo não aceita ordens de compra ou resgate de cotas de Participantes Autorizados. Nesses dias, as cotas podem ser negociadas no mercado secundário com ágios ou deságios mais significativos do que os observados nos dias em que o Fundo aceita ordens de compra e resgate. A negociação das cotas do Fundo no mercado secundário pode ser suspensa por uma ação judicial.

Machine Translated by Google

A negociação das cotas do Fundo pode ser interrompida devido às condições de mercado ou outros motivos. Além disso, a negociação das cotas do Fundo em uma bolsa de valores ou em qualquer mercado pode estar sujeita a paralisações causadas por volatilidade extraordinária do mercado, de acordo com as regras de "disjuntor" da bolsa ou do mercado. Durante uma "queda repentina", os preços de mercado das cotas do Fundo podem cair repentinamente e de forma significativa. Essa queda pode não refletir o desempenho dos títulos da carteira detidos pelo Fundo. Quedas repentinas podem levar os Participantes Autorizados e outros formadores de mercado a limitar ou interromper a negociação das cotas do Fundo por períodos temporários ou mais longos. Os acionistas podem sofrer perdas significativas caso vendam cotas a esses preços de mercado temporariamente baixos. Não há garantia de que os requisitos necessários para manter a listagem ou a negociação das cotas do Fundo continuarão sendo atendidos ou permanecerão inalterados.

As ações do Fundo podem ser negociadas a preços diferentes do seu Valor Líquido de Ativos (NAV).

As cotas do Fundo podem ser negociadas a um preço igual, superior ou inferior ao seu Valor Líquido do Ativo (VLA). O VLA por cota do Fundo flutuará de acordo com as variações no valor de mercado dos ativos do Fundo. Os preços de negociação das cotas flutuarão de acordo com as variações no VLA do Fundo, bem como com a oferta e a demanda do mercado. Os preços de negociação das cotas do Fundo podem divergir significativamente do VLA durante períodos de volatilidade do mercado ou quando o Fundo tiver um número relativamente pequeno de ativos ou apresentar um volume de negociação menor. Em condições de mercado adversas, o mercado das cotas pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Qualquer um desses fatores pode levar as cotas do Fundo a serem negociadas com ágio ou deságio em relação ao VLA. Embora o mecanismo de criação/resgate seja projetado para que seja provável que as cotas sejam negociadas normalmente próximas ao VLA do Fundo, não se espera que os preços de mercado se correlacionem exatamente com o VLA do Fundo devido a fatores de tempo, bem como à oferta e à demanda do mercado. Além disso, interrupções nas criações e resgates ou a existência de extrema volatilidade de mercado podem resultar em preços de negociação que diferem significativamente do Valor Líquido do Ativo (VLA). Se um acionista comprar quando o preço de mercado estiver acima do VLA ou vender quando o preço de mercado estiver abaixo do VLA, o acionista poderá sofrer perdas. Como as bolsas de valores estrangeiras podem estar abertas nos dias em que o Fundo não precifica as Cotas, o valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não puderem comprar ou vender Cotas.

Custos de compra ou venda de ações de fundos

A compra ou venda de cotas de um fundo envolve dois tipos de custos que se aplicam a todas as transações com valores mobiliários. Ao comprar ou vender cotas do fundo por meio de uma corretora, você provavelmente incorrerá em uma comissão de corretagem ou outras taxas impostas pela corretora, conforme determinado por ela. Além disso, você poderá incorrer no custo do "spread" — ou seja, a diferença entre o que os investidores profissionais estão dispostos a pagar pelas cotas do fundo (o preço de "compra") e o preço de mercado pelo qual estão dispostos a vendê-las (o preço de "venda"). Devido aos custos inerentes à compra ou venda de cotas de um fundo, a negociação frequente pode prejudicar significativamente os resultados do investimento, e um investimento em cotas de um fundo pode não ser aconselhável para investidores que preveem fazer pequenos investimentos regularmente.

Riscos relacionados aos programas Stock Connect

Os riscos relacionados aos programas Stock Connect aplicam-se ao ETF Global X Robotics & Artificial Intelligence e ao Global X AgTech. ETF de Inovação Alimentar

Investir em títulos na China continental por meio dos Programas Stock Connect está sujeito a procedimentos de negociação, compensação, liquidação e outros, que podem representar riscos para o Fundo. A negociação por meio dos Programas Stock Connect está sujeita a uma série de restrições, incluindo limitações de cotas diárias e agregadas, que limitam as compras líquidas diárias máximas em qualquer dia específico por investidores de Hong Kong (e investidores estrangeiros que negociam por meio de Hong Kong) que negociam títulos listados na China continental e por investidores da China continental que negociam títulos listados em Hong Kong por meio dos Programas Stock Connect relevantes. A cota diária não é específica do Fundo e é utilizada por ordem de chegada. Assim, as ordens de compra por meio dos Programas Stock Connect podem ser rejeitadas caso a cota diária seja excedida. A cota diária pode, portanto, restringir a capacidade do Fundo de investir por meio dos Programas Stock Connect em tempo hábil, o que pode afetar a capacidade do Fundo de executar sua estratégia de investimento de forma eficaz. A cota diária também está sujeita a alterações. É possível que títulos elegíveis para compra por meio dos Programas Stock Connect percam essa designação, o que pode impactar a capacidade do Fundo de executar sua estratégia de investimento. Para cumprir as normas aplicáveis do mercado local e facilitar o funcionamento ordenado do Fundo, incluindo a liquidação atempada das operações dos Programas Stock Connect realizadas pelo Fundo ou em seu nome, o Fundo utiliza um modelo operacional que pode reduzir os riscos de falhas nas operações; contudo, também permite que as operações dos Programas Stock Connect sejam liquidadas sem a verificação prévia pelo Fundo. Consequentemente, este modelo operacional pode sujeitar o Fundo a riscos adicionais, incluindo um risco acrescido de exceder inadvertidamente certas restrições ou limites de negociação ou outros impostos ao Fundo e/ou às suas afiliadas, e um risco acrescido de que as operações impactem o Fundo.

Machine Translated by Google

Os programas Stock Connect funcionam apenas nos dias em que os mercados da China e de Hong Kong estão abertos para negociação.
Além disso, os mercados de Shenzhen e Xangai podem operar quando os Programas Stock Connect não estiverem ativos. Consequentemente, os preços das ações mantidas por meio dos Programas Stock Connect podem flutuar em momentos em que o Fundo não puder aumentar ou sair de suas posições.

Os investimentos do Fundo em ações A por meio dos Programas Stock Connect são mantidos por seu custodiante em contas no Sistema Central de Compensação e Liquidação ("CCASS"), administradas pela Hong Kong Securities Clearing Company Limited ("HKSCC"), que, por sua vez, detém as ações A, como depositária fiduciária, por meio de uma conta de valores mobiliários omnibus em seu nome, registrada na CSDCC. A natureza e os direitos precisos do Fundo como beneficiário das ações da Bolsa de Valores de Shenzhen (SSE) ou da Bolsa de Valores de Shenzhen (SZSE) por meio da HKSCC como depositária fiduciária não estão bem definidos pela legislação chinesa. Não há garantia de que as Bolsas de Valores de Shenzhen, Xangai e Hong Kong continuarão a apoiar os Programas Stock Connect no futuro. Os regimes de valores mobiliários e os sistemas jurídicos da China e de Hong Kong diferem significativamente, e podem surgir problemas decorrentes dessas diferenças que podem afetar negativamente os investimentos e os retornos do Fundo. Diferentes taxas, custos e impostos são aplicados a investidores estrangeiros que adquirem valores mobiliários por meio dos Programas Stock Connect, e essas taxas, custos e impostos podem ser superiores às taxas, custos e impostos comparáveis aplicados a outros valores mobiliários com exposição semelhante.

sobre proprietários chinês fornecendo investimento

Os programas Stock Connect são plataformas de negociação relativamente novas, e o efeito da entrada de um grande número de investidores estrangeiros no mercado de negociação de títulos listados na China ainda não é bem compreendido. É provável que ocorram novos desdobramentos, e não há garantia de que tais desdobramentos possam restringir ou afetar os investimentos ou os retornos do Fundo, nem de que forma isso ocorrerá.
As regulamentações chinesas, como limitações a resgates ou suspensão de negociações, também podem afetar negativamente o valor dos investimentos do Fundo.

Risco de empréstimo de títulos

Na data do prospecto, o Risco de Empréstimo de Títulos se aplica aos seguintes ETFs: Global X Millennial Consumer ETF, Global X FinTech ETF, Global X Internet of Things ETF, Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF, Global X US Infrastructure Development ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Artificial Intelligence & Technology ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Cybersecurity ETF, Global X Dorsey Wright Thematic ETF, Global X Video Games & Esports ETF, Global X HealthTech ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Hydrogen ETF e Global X Defense Tech ETF. Entretanto, o Conselho de Administração do Fundo reserva-se o direito de adicionar ou remover um Fundo do programa de empréstimo de títulos dos Fundos periodicamente e, consequentemente, esse risco pode se aplicar a Fundos diferentes dos listados acima.

O Fundo poderá emprestar seus títulos da carteira. O empréstimo de títulos envolve risco de perda, pois o tomador pode não devolver os títulos em tempo hábil ou mesmo não devolvê-los. Caso o Fundo não consiga recuperar os títulos emprestados, poderá vender a garantia e adquirir um título substituto no mercado. Em relação a esses empréstimos, o Fundo geralmente recebe garantia líquida equivalente a pelo menos 102% do valor dos títulos de renda variável nacionais e ADRs e 105% do valor dos títulos de renda variável estrangeiros (exceto ADRs) emprestados. Essa garantia é avaliada a mercado diariamente. Embora o Fundo receba garantia em todos os empréstimos de seus títulos, estará exposto ao risco de perda caso o tomador não cumpra sua obrigação de devolver os títulos emprestados (por exemplo, os títulos emprestados podem ter se valorizado além do valor da garantia mantida pelo Fundo). Além disso, o Fundo assumirá o risco de perda de qualquer garantia em dinheiro que investir.

Esses eventos também podem acarretar consequências fiscais adversas para o Fundo. Além disso, como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, existe o risco de que o Fundo não consiga reaver os títulos a tempo de votar em questões relevantes por procuração.

Risco de suspensão de negociação

O risco de suspensão de negociação aplica-se a cada fundo.

Uma bolsa de valores ou mercado pode fechar ou suspender a negociação de títulos específicos, ou a capacidade de comprar ou vender determinados títulos ou instrumentos financeiros pode ser restringida, o que pode resultar na impossibilidade de o Fundo comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros. Nessas circunstâncias, o Fundo pode não conseguir reequilibrar sua carteira, pode não conseguir precificar seus investimentos com precisão e/ou pode incorrer em perdas substanciais nas negociações.

Risco de rotatividade

Machine Translated by Google

O risco de rotatividade se aplica ao ETF temático Global X Dorsey Wright.

O Fundo pode realizar negociações frequentes e ativas, o que pode aumentar significativamente a taxa de rotatividade da carteira. Em alguns momentos, a taxa de rotatividade da carteira do Fundo pode ser substancialmente superior a 100%. Por exemplo, uma taxa de rotatividade da carteira de 300% equivale ao Fundo comprar e vender todos os seus títulos três vezes ao longo de um ano. Uma alta taxa de rotatividade da carteira resultaria em altos custos de corretagem para o Fundo, podendo resultar em impostos mais elevados quando as ações forem mantidas em um ativo tributável. conta e desempenho inferior do Fundo.

Risco de avaliação

O risco de avaliação aplica-se a cada fundo.

O preço de venda que o Fundo poderia receber por um título pode diferir da avaliação do título feita pelo Fundo e do valor utilizado pelo Índice Subjacente, particularmente para títulos negociados em mercados de baixo valor ou voláteis, ou que são avaliados utilizando uma metodologia de valor justo (como durante suspensões de negociação). Os títulos do Fundo que são avaliados utilizando técnicas diferentes das cotações de mercado, incluindo títulos avaliados a "valor justo", podem estar sujeitos a maiores flutuações de valor de um dia para o outro do que ocorreriam se fossem utilizadas cotações de mercado. Como as bolsas de valores fora dos EUA podem estar abertas nos dias em que o Fundo não precifica suas Cotas, o valor dos títulos na carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os acionistas não poderão comprar ou vender Cotas do Fundo.

UMA DISCUSSÃO ADICIONAL SOBRE OUTROS RISCOS

Cada Fundo também pode estar sujeito a outros riscos associados aos seus investimentos e estratégias de investimento.

Exclusão da definição de risco de operador de fundo de commodities

Com relação ao Fundo, o Consultor alegou uma exclusão da definição de “operador de fundo de commodities” (“CPO”) sob a Lei de Bolsa de Mercadorias (Commodity Exchange Act), conforme alterada (“CEA”), e as regras da Comissão de Negociação de Futuros de Commodities (“CFTC”) e, portanto, não está sujeito ao registro ou regulamentação da CFTC como CPO. Além disso, com relação aos Fundos, o Consultor está se baseando em uma exclusão relacionada da definição de “consultor de negociação de commodities” (“CTA”) sob a CEA e as regras da CFTC. Os termos da exclusão de CPO exigem que o Fundo, entre outras coisas, respeite certos limites em seus investimentos em “participações em commodities”. Participações em commodities incluem contratos futuros de commodities, opções de commodities e swaps.
Como o Consultor e os Fundos pretendem cumprir os termos da exclusão de CPO, os Fundos poderão, no futuro, precisar de Ajustar as suas estratégias de investimento, em consonância com o seu objetivo de investimento, de forma a limitar os seus investimentos neste tipo de instrumentos. O Fundo não se destina a ser um veículo para negociação nos mercados futuros de commodities, opções de commodities ou swaps. A CFTC não analisou nem aprovou a utilização dessas exclusões pelo Consultor, nem o Fundo, suas estratégias de investimento ou este Prospecto.

Risco de alavancagem

Nos termos da Lei de 1940, o Fundo está autorizado a contrair empréstimos bancários no valor de até 33 1/3% de seus ativos líquidos para fins de curto prazo ou emergenciais. O Fundo pode contrair empréstimos ao final de cada trimestre fiscal para manter o nível de diversificação exigido para se qualificar como uma empresa de investimento regulamentada ("RIC") para fins do Código. Consequentemente, o Fundo pode estar exposto aos riscos de alavancagem. que pode ser considerada uma técnica de investimento especulativa. A alavancagem amplia o potencial de ganho e perda sobre os valores investidos e, portanto, aumenta os riscos associados ao investimento no Fundo. Se o valor dos ativos do Fundo aumentar, a alavancagem fará com que o valor patrimonial líquido (VPL) do Fundo aumente mais acentuadamente do que aumentaria se o Fundo não estivesse alavancado. Por outro lado, se o valor dos ativos do Fundo diminuir, a alavancagem fará com que o VPL do Fundo diminua mais acentuadamente do que diminuiria se o Fundo não estivesse alavancado. O Fundo pode incorrer em despesas adicionais relacionadas a empréstimos.

Qualificação como Empresa de Investimento Regulamentada - Risco

O Fundo deve atender a uma série de requisitos de diversificação para se qualificar como um RIC (Registered Investment Company) de acordo com a Seção 851 do Código Tributário dos EUA e, se qualificado, para continuar qualificado. Se o Fundo tiver dificuldades em atender a esses requisitos em qualquer trimestre fiscal, poderá contrair empréstimos para aumentar a parcela de seus ativos totais representada por caixa, itens de caixa e títulos do governo dos EUA logo em seguida e, ao final do trimestre fiscal subsequente, tentar atender aos requisitos.
No entanto, o Fundo poderá incorrer em despesas adicionais relacionadas a quaisquer empréstimos desse tipo, e o aumento dos investimentos do Fundo em dinheiro, itens de caixa e títulos do governo dos EUA (independentemente de o Fundo realizar tais investimentos a partir de empréstimos) provavelmente reduzirá o retorno do Fundo para os investidores.

Machine Translated by Google

Tratado Tributário Elimina Incertezas

Quando os Fundos recebem dividendos e juros (se houver) de emissores em determinados países, essas distribuições podem estar sujeitas à retenção parcial na fonte pelas autoridades fiscais locais, a fim de satisfazer eventuais obrigações fiscais locais. Os Fundos podem apresentar pedidos de reembolso desse imposto retido na fonte nas jurisdições onde o reembolso do imposto retido na fonte é possível, o que pode ocorrer como um resultado de tratados bilaterais entre os Estados Unidos e governos locais. A possibilidade e o momento em que os Fundos receberão um reembolso de imposto retido na fonte no futuro estão sob o controle das autoridades fiscais desses países. O recebimento de um reembolso de imposto retido na fonte impediria a reivindicação de um crédito tributário estrangeiro, na medida em que estiver disponível ou for aplicável, em relação a esse imposto retido na fonte. Quando os Fundos esperam recuperar o imposto retido na fonte com base em uma avaliação contínua da probabilidade de recuperação, o valor patrimonial líquido (VPL) de um Fundo geralmente inclui provisões para esses reembolsos de impostos. Os Fundos continuam avaliando os desdobramentos tributários. pelo impacto potencial na probabilidade de recuperação. Se a probabilidade de receber reembolsos diminuir materialmente, por exemplo, devido a uma mudança na regulamentação ou abordagem tributária, as provisões no valor patrimonial líquido (VPL) dos Fundos para tais reembolsos poderão precisar ser reduzidas parcial ou totalmente, o que afetará negativamente o VPL dos Fundos. Os investidores em um Fundo no momento em que uma provisão for reduzida arcarão com o impacto. O impacto de qualquer redução resultante no VPL (Valor Líquido dos Ativos) independentemente de os investidores terem sido ou não participantes durante o período de acumulação. Por outro lado, se um Fundo receber um reembolso de imposto que não tenha sido previamente contabilizado, os investidores que possuíam ações no Fundo no momento em que a solicitação for aprovada se beneficiarão de qualquer aumento resultante no VPL do Fundo. Os investidores que venderam suas ações antes desse momento não se beneficiarão desse aumento no VPL.

INFORMAÇÕES SOBRE AS POSSIBILIDADES DA CARTEIRA

Uma descrição das políticas e procedimentos da Global X Funds® (o "Fundo") com relação à divulgação dos títulos da carteira dos Fundos está disponível na Declaração de Informações Adicionais ("SAI") combinada dos Fundos. As principais participações de cada Fundo e as Fichas Informativas dos Fundos, que fornecem informações sobre as principais participações de cada Fundo, podem ser encontradas em www.globalxetfs.com/explore/ (clique no nome do seu Fundo) e podem ser solicitadas pelo telefone 1-888-493-8631.

GESTÃO DE FUNDOS

Consultor de Investimentos

A Global X Management Company LLC (a "Consultora") atua como consultora de investimentos e administradora dos Fundos. Sob a supervisão do Conselho de Curadores do Fundo, o Consultor é responsável pela gestão das atividades de investimento dos Fundos, bem como pelos negócios e demais assuntos administrativos dos mesmos. O Consultor é um consultor de investimentos registrado desde 2008. O Consultor é uma sociedade de responsabilidade limitada de Delaware, com sede principal localizada em 605 3rd Avenue, [endereço omitido]. 43º andar, Nova Iorque, NY 10158. Em 2 de março de 2026, a Consultora prestava serviços de consultoria de investimentos para ativos de aproximadamente US$ 94,1 bilhões.

Nos termos de um Contrato de Supervisão e Administração e sujeito à supervisão geral do Conselho de Administração, o Consultor presta, ou providencia a prestação, de todos os serviços de supervisão, administração e outros serviços razoavelmente necessários para a operação dos Fundos, e também arca com os custos de diversos serviços de terceiros exigidos pelos Fundos, incluindo auditoria, custódia, contabilidade de portfólio, serviços jurídicos, serviços de transferência e custos de impressão. O Contrato de Supervisão e Administração também exige que o Consultor preste serviços de consultoria de investimento aos Fundos, nos termos de um Contrato de Consultoria de Investimento. O Contrato de Supervisão e Administração do Global X Dorsey Wright Thematic ETF prevê que o Consultor também arque com os custos de taxas de fundos adquiridos e despesas geradas por investimentos do Fundo em empresas de investimento afiliadas.

Cada Fundo paga ao Consultor uma taxa ("Taxa de Administração") em troca da prestação de serviços de consultoria de investimento, supervisão e administração, sob uma estrutura de taxas fixas. Para o exercício fiscal encerrado em 30 de novembro de 2025, os Fundos pagaram uma Taxa de Administração mensal ao Consultor nas seguintes taxas anuais (expressas como uma porcentagem da média diária do patrimônio líquido de cada Fundo, considerada separadamente):

Fundo	Taxa de administração
ETF Global X Millennial Consumer	0,50%
ETF Global X de Envelhecimento da População	0,50%
ETF Global X FinTech	0,68%
ETF Global X Internet das Coisas, ETF	0,68%
Global X Robótica e Inteligência Artificial, ETF Global X	0,68%
Desenvolvimento de Infraestrutura dos EUA	0,47%

Machine Translated by Google

ETF Global X de Veículos Autônomos e Elétricos	0,68%
ETF Global X de Inteligência Artificial e Tecnologia	0,68%
ETF Global X de Genômica e Biotecnologia	0,50%
ETF Global X Cloud Computing	0,68%
ETF Global X de Cibersegurança	0,50%
ETF Temático Global X Dorsey Wright	0,50%
ETF Global X Video Games & Esports	0,50%
Global X HealthTech ETF1	0,56%
Global X ClimateTech ETF (anteriormente conhecido como Global X CleanTech ETF)	0,50%
ETF Global X Data Center e Infraestrutura Digital	0,50%
ETF Global X Clean Water	0,50%
ETF Global X AgTech & Food Innovation	0,50%
ETF Global X Blockchain	0,50%
ETF Global X Hydrogen	0,50%
ETF Global X Defense Tech	0,50%
Global X Infrastructure Development ex-US ETF Global X	0,55%
AI Semiconductor & Quantum ETF	0,50%

1. O Conselho de Administração do Fundo votou pela aprovação de uma Taxa de Administração reduzida para o ETF Global X HealthTech de 0,50%, com vigência a partir de 1º de abril de 2025. Anteriormente, o Fundo estava sujeito a uma Taxa de Administração de 0,68%.

Além disso, cada Fundo incorre em outras taxas e despesas não cobertas pelo Contrato de Supervisão e Administração, as quais podem variar e afetarão o índice de despesas totais de cada Fundo, tais como impostos, taxas de corretagem, comissões e outras despesas de transação, juros e despesas extraordinárias (como despesas com litígios e indenizações). O Consultor pode obter lucro com a Taxa de Administração paga por cada Fundo. Ademais, o Consultor, e não os acionistas dos Fundos, se beneficiaria de quaisquer reduções de preços em serviços de terceiros, incluindo reduções resultantes de um aumento no patrimônio líquido.

O Consultor ou suas afiliadas podem pagar remuneração, proveniente dos lucros derivados da Taxa de Administração do Consultor ou de outros recursos, e não como uma cobrança adicional aos Fundos, a determinadas instituições financeiras (que podem incluir bancos, corretoras de valores mobiliários e outros profissionais do setor) pela venda e/ou distribuição de Cotas do Fundo ou pela retenção e/ou prestação de serviços aos investidores e às Cotas do Fundo ("compartilhamento de receita"). Esses pagamentos são adicionais a quaisquer outras taxas descritas na tabela de taxas ou em outras partes do Prospecto ou do SAI. Exemplos de pagamentos de "compartilhamento de receita" incluem, entre outros, pagamentos a instituições financeiras por "espaço em prateleira" ou acesso a uma plataforma de terceiros ou lista de oferta de fundos ou outros programas de marketing, incluindo, entre outros, a inclusão dos Fundos em listas de vendas preferenciais ou recomendadas, plataformas de "supermercado" de fundos mútuos e outros programas formais de vendas; concessão de acesso do Consultor à equipe de vendas da instituição financeira; concessão de acesso do Consultor a conferências e reuniões da instituição financeira; assistência no treinamento e capacitação da equipe da instituição financeira; e obtendo outras formas de apoio de marketing. O nível de pagamentos de compartilhamento de receita feitos às instituições financeiras pode ser uma taxa fixa ou baseado em um ou mais dos seguintes fatores: vendas brutas, ativos circulantes e/ou número de contas de um Fundo atribuíveis à instituição financeira, ou outros fatores acordados entre o Consultor e a instituição financeira, ou qualquer combinação destes. O valor desses pagamentos de compartilhamento de receita é determinado a critério do Consultor, podendo ser substancial e variar de acordo com a instituição financeira, dependendo dos serviços prestados por ela. Tais pagamentos podem incentivar a instituição financeira a disponibilizar Cotas dos Fundos aos seus clientes e podem permitir que os Fundos tenham maior acesso aos clientes da instituição financeira.

Aprovação do Contrato de Consultoria

As discussões sobre os fundamentos da aprovação do Contrato de Supervisão e Administração e do respectivo Contrato de Assessoria de Investimentos pelo Conselho de Administração de cada Fundo estão (ou estarão) disponíveis nos relatórios dos Fundos, apresentados no Formulário N-CSR, referentes aos períodos encerrados em 31 de maio ou 30 de novembro, respectivamente.

Gestão de Portfólio

Os gestores de carteira atualmente responsáveis pela gestão diária da carteira do Fundo são Nam To e Wayne Xie.

Machine Translated by Google

Nam To: Nam To, CFA, Gestor de Portfólio, juntou-se à Consultoria em julho de 2017. Anteriormente, o Sr. To foi Analista de Pesquisa Econômica Global na Bunge Limited. O Sr. To é bacharel em Filosofia e Economia pela Universidade Cornell e possui a certificação CFA.

Wayne Xie: Wayne Xie, Chefe de Gestão de Portfólio, ingressou na Assessoria em julho de 2018 como Associado de Gestão de Portfólio. Anteriormente, o Sr. Xie foi analista na VanEck Associates, na equipe de Gestão de Investimentos em ETFs de Ações, de 2010 a 2018. O Sr. Xie obteve seu diploma de Bacharel em Ciências pela Universidade Estadual de Nova York em Buffalo em 2002.
O SAI fornece informações adicionais sobre a estrutura de remuneração dos Gestores de Carteira, outras contas geridas pelos Gestores de Carteira e a participação dos Gestores de Carteira nas Cotas dos Fundos.

DISTRIBUIDOR

A SEI Investments Distribution Co. ("Distribuidora") distribui Unidades de Criação dos Fundos em regime de agência. A Distribuidora
A Distribuidora não mantém um mercado secundário de ações. A Distribuidora não tem qualquer participação na definição das políticas dos Fundos ou dos títulos que são comprados ou vendidos por cada Fundo. O endereço principal da Distribuidora é One Freedom Valley Drive, Oaks, PA.
19456. O Distribuidor não tem vínculo com o Consultor.

COMPRA E VENDA DE AÇÕES DE FUNDOS

As ações dos Fundos são negociadas em uma bolsa de valores nacional e no mercado secundário durante o pregão. As ações podem ser
As ações são compradas e vendidas ao longo do pregão, como outras ações de empresas negociadas em bolsa. Não há investimento mínimo para compras realizadas em uma bolsa de valores nacional. Ao comprar ou vender ações por meio de uma corretora, você incorrerá em comissões e taxas de corretagem usuais. Além disso, você também incorrerá no custo do "spread", que é a diferença entre o preço de compra e o preço de venda.
O spread é o preço pelo qual os investidores profissionais estão dispostos a pagar pelas ações (o preço de compra) e o preço pelo qual estão dispostos a vendê-las (o preço de venda). A comissão geralmente é um valor fixo e pode representar um custo proporcional significativo para investidores que desejam comprar ou vender pequenas quantidades de ações. O spread em relação às ações varia ao longo do tempo com base no volume de negociação e na liquidez do mercado de um fundo, sendo geralmente menor se o fundo tiver um volume de negociação e liquidez de mercado significativos e maior se o fundo tiver pouco volume de negociação e liquidez de mercado. Devido aos custos de compra e venda de ações, a negociação frequente pode reduzir os retornos do investimento.

As cotas de um Fundo podem ser adquiridas ou resgatadas diretamente do Fundo somente por Participantes Autorizados (conforme definido no SAI) e somente em Unidades de Criação ou múltiplos destas, conforme discutido na seção "Criações e Resgates" do SAI. Os Fundos preveem atender regularmente às solicitações de resgate principalmente por meio de resgates em espécie. No entanto, os Fundos reservam-se o direito de pagar os valores de resgate a um Participante Autorizado em dinheiro, em conformidade com a isenção tributária do Fundo. O dinheiro utilizado para resgates será obtido com a venda de ativos da carteira ou poderá provir de reservas existentes de caixa ou equivalentes de caixa.

As ações geralmente são negociadas no mercado secundário em quantidades inferiores a uma Unidade de Criação. As ações dos Fundos são negociadas sob o símbolo de negociação listado para cada Fundo na seção Resumos do Fundo do Prospecto.

Os Fundos estão listados em uma bolsa de valores nacional, que funciona de segunda a sexta-feira e está fechada nos fins de semana e nos seguintes feriados: Ano Novo, Dia de Martin Luther King Jr., Dia dos Presidentes, Sexta-feira Santa, Dia da Memória, Dia Nacional da Independência (Juneteenth), Dia da Independência, Dia do Trabalho, Dia de Ação de Graças e Natal.

Entrada de livro

As ações dos Fundos são mantidas em formato escritural, o que significa que não são emitidos certificados de ações. A Depository Trust Company ("DTC") ou seu representante é o proprietário registado de todas as ações em circulação e é reconhecido como proprietário de todas as ações.
Para todos os fins.

Os investidores que detêm Ações são os beneficiários finais, conforme consta nos registros da DTC ou de seus participantes. A DTC atua como depositária de valores mobiliários para todas as Ações. Os participantes incluem a DTC, corretoras e distribuidoras de valores mobiliários, bancos, sociedades fiduciárias, câmaras de compensação e outras instituições que mantêm, direta ou indiretamente, uma relação de custódia com a DTC. Como beneficiário final das Ações, você não tem direito a receber a entrega física de certificados de ações nem a ter as Ações registradas em seu nome, e não é considerado um proprietário registrado das Ações. Portanto, para exercer quaisquer direitos como proprietário de Ações, você deve seguir os procedimentos da DTC e de seus participantes. Esses procedimentos são os mesmos que se aplicam a quaisquer valores mobiliários que você possua.
Manter registrado em livro de ocorrências ou formulário com o nome da rua.

NEGOCIAÇÃO FREQUENTE

Machine Translated by Google

Ao contrário da negociação frequente de ações de um fundo mútuo aberto tradicional (ou seja, ações não negociadas em bolsa), a negociação frequente de ações no mercado secundário não interfere na gestão da carteira, não aumenta os custos de negociação do fundo e não leva à realização de...
ganhos de capital ou outros prejuízos para os acionistas do Fundo, uma vez que essas negociações não envolvem o Fundo diretamente. Alguns investidores institucionais estão autorizados a comprar e resgatar as Cotas do Fundo diretamente com os Fundos. Quando essas negociações são efetuadas em espécie *(ou seja,* por títulos e não por dinheiro), elas não causam nenhum dos efeitos prejudiciais (mencionados acima) que podem resultar de negociações frequentes em dinheiro. Além disso, cada Fundo cobra taxas de transação sobre compras e resgates em espécie do Fundo, destinadas a cobrir os custos de custódia e outros custos incorridos pelo Fundo na efetivação dessas negociações. Essas taxas aumentam se um investidor substituir títulos por dinheiro, parcial ou totalmente, refletindo o fato de que os custos de negociação de um Fundo aumentam nessas circunstâncias, embora as taxas de transação estejam sujeitas a certos limites e, portanto, possam não cobrir todos os custos relacionados incorridos por um Fundo. Por esses motivos, o Conselho de Administração determinou que não é necessário adotar políticas e procedimentos para detectar e impedir negociações frequentes e manipulação de mercado com as Cotas dos Fundos.

PLANO DE DISTRIBUIÇÃO E SERVIÇOS

O Conselho de Administração do Fundo adotou um Plano de Distribuição e Serviços ("Plano") de acordo com a Regra 12b-1 da Lei de 1940. De acordo com o Plano, cada Fundo está autorizado a pagar taxas de distribuição relacionadas à venda e distribuição de suas Cotas e taxas de serviço relacionadas à prestação de serviços contínuos aos acionistas de cada classe e à manutenção das contas dos acionistas, em um montante de até 0,25% de seu patrimônio líquido médio diário a cada ano.

Atualmente, nenhum Fundo paga taxas da Regra 12b-1 e não há planos para implementá-las. No entanto, caso as taxas da Regra 12b-1 sejam cobradas no futuro, como são pagas continuamente com os ativos de cada Fundo, elas aumentarão o custo do seu investimento. Ao adquirir Cotas sujeitas a taxas de distribuição e de serviço, você poderá pagar mais ao longo do tempo do que pagaria ao adquirir Cotas com outros tipos de taxas de venda. Acionistas de longo prazo podem pagar mais do que o equivalente econômico da taxa de venda inicial máxima permitida pelas regras da FINRA. O lucro líquido atribuível às Cotas será reduzido pelo valor das taxas de distribuição, taxas de serviço e outras despesas do Fundo.

DIVIDENDOS E DISTRIBUIÇÕES

Os dividendos provenientes de rendimentos líquidos de investimentos, incluindo quaisquer ganhos líquidos em moeda estrangeira, são geralmente declarados e pagos pelo menos anualmente, e quaisquer ganhos líquidos de capital realizados são distribuídos pelo menos anualmente. Para reduzir erros de rastreamento ou cumprir os requisitos de distribuição do Código, os dividendos podem ser declarados e pagos com maior frequência do que anualmente para um Fundo.

Os dividendos e outras distribuições sobre as ações são distribuídos proporcionalmente aos beneficiários dessas ações.
Os pagamentos são feitos por meio dos participantes do DTC aos beneficiários finais registrados, com os recursos recebidos de um Fundo.
Os dividendos e os ganhos com a aquisição de ações são distribuídos em dólares americanos e não podem ser reinvestidos automaticamente em novas ações.

O Fundo não oferece serviço de reinvestimento de dividendos. Corretoras podem disponibilizar o serviço de reinvestimento de dividendos da DTC (Delta Commission Trading) para uso pelos beneficiários finais do Fundo, visando o reinvestimento de seus dividendos. Os beneficiários finais devem contatar sua corretora para verificar a disponibilidade e os custos do serviço, bem como os detalhes de participação. As corretoras podem exigir que os beneficiários finais sigam procedimentos e cronogramas específicos. Caso esse serviço esteja disponível e seja utilizado, os dividendos, tanto de renda quanto de ganhos realizados, serão automaticamente reinvestidos na aquisição de novas cotas no mercado secundário.

INVESTIMENTOS POR EMPRESAS DE INVESTIMENTO

A Seção 12(d)(1) da Lei de 1940 restringe os investimentos de sociedades de investimento em títulos de outras sociedades de investimento, incluindo ações dos Fundos. Sociedades de investimento registradas e fundos de investimento imobiliário que celebrarem um contrato de investimento de fundo de fundos com o Fundo ("Fundos Investidores") poderão ser autorizados a investir em determinados Fundos Global X além dos limites estabelecidos na Seção 12(d)(1) da Lei de 1940, sujeitos a certas condições estabelecidas na Regra 12d1-4 da Lei de 1940.

IMPOSTOS

A seguir, apresentamos um resumo de algumas considerações tributárias que podem ser relevantes para um investidor em um Fundo. Salvo indicação em contrário, a discussão refere-se a investidores que sejam cidadãos ou residentes individuais dos Estados Unidos e baseia-se na legislação tributária vigente. Você deve consultar seu consultor tributário para obter mais informações sobre as consequências tributárias federais, estaduais, locais e/ou estrangeiras relevantes para sua situação específica.

Machine Translated by Google

Tributação de Fundos. Cada Fundo optou e pretende se qualificar como uma RIC (Registered Investment Company) de acordo com o Subcapítulo M do Subtítulo A, Capítulo 1, do Código Tributário Federal dos EUA. Como uma RIC, cada Fundo geralmente estará isento do imposto de renda federal sobre sua renda líquida de investimentos e ganhos de capital realizados que distribuir aos acionistas, desde que distribua um valor igual a pelo menos a soma de 90% de sua renda isenta de impostos e 90% de sua renda tributável como empresa de investimento (renda líquida de investimentos e o excesso do ganho de capital líquido de curto prazo sobre a perda de capital líquida de longo prazo), se houver, para o ano (o "Requisito de Distribuição") e atenda a certos outros requisitos do Código Tributário Federal. Além de atender ao Requisito de Distribuição, um Fundo deve obter, em relação a um ano fiscal, pelo menos 90% de sua receita bruta de dividendos, juros, certos pagamentos relativos a empréstimos de títulos e
ganhos com a venda ou outra alienação de ações, títulos ou moedas estrangeiras, ou com outras receitas derivadas de sua atividade de investimento em tais ações, títulos ou moedas, ou receita líquida derivada de uma participação em uma sociedade anônima de capital aberto qualificada (o "Requisito de Renda"). Além disso, ao final de cada trimestre do seu ano fiscal, pelo menos 50% do valor dos ativos de um Fundo deve ser composto por caixa e itens de caixa, títulos do governo dos EUA, títulos de outras sociedades de investimento regulamentadas e títulos de outros emissores (nos quais o Fundo não detém mais de 5% do valor total de seus ativos em títulos de tal emissor e nos quais o Fundo não detém mais de 10% dos títulos com direito a voto em circulação (incluindo títulos de uma "sociedade negociada publicamente qualificada" ("QPTP") de tal emissor), e não mais de 25% do valor total dos ativos do Fundo pode ser investido em títulos de (i) qualquer emissor (exceto títulos do governo dos EUA e títulos de outras sociedades de investimento regulamentadas), (ii) dois ou mais emissores que tal Fundo controla e que atuam no mesmo ramo de atividade.

ou negócios ou atividades similares ou (iii) um ou mais QPTPs (o "Requisito de Diversificação de Ativos"). Cada Fundo pretende cumprir esses requisitos.

Caso um Fundo deixe de cumprir, em qualquer período, os requisitos de distribuição, rendimento ou diversificação de ativos descritos acima,
As leis vigentes geralmente permitem que o fundo tome certas medidas para se regularizar. Se um fundo for considerado inelegível ou não sanar tal irregularidade, ou ainda se não se qualificar como um RIC (Registered Investment Company), toda a sua renda tributável estará sujeita ao imposto de renda federal às alíquotas corporativas regulares, no nível do fundo (sem qualquer dedução para distribuições aos seus acionistas). Além disso, todas as distribuições aos acionistas provenientes de lucros e prejuízos serão tributadas como renda de dividendos, mesmo que as distribuições sejam atribuíveis a ganhos de capital de longo prazo ou a rendimentos de juros isentos auferidos pelo fundo. Algumas parcelas dessas distribuições podem ser elegíveis para a dedução de dividendos recebidos, no caso de acionistas corporativos, ou serem tratadas como renda de dividendos qualificada para acionistas não corporativos, desde que, em ambos os casos, o acionista atenda a certos requisitos de período de detenção e outros requisitos em relação às ações do fundo. Ademais, para se requalificar para tributação como um RIC, o fundo poderá ser obrigado a reconhecer ganhos não realizados, pagar impostos e juros substanciais e realizar distribuições substanciais. Consulte a seção "Impostos – Tributação de Fundos" da Declaração de Informações Adicionais para obter mais detalhes.

Distribuições. Cada Fundo recebe rendimentos e ganhos sobre seus investimentos. O rendimento, menos as despesas incorridas na operação de um Fundo, constitui o rendimento líquido de investimento do Fundo, a partir do qual os dividendos podem ser pagos a você. Cada Fundo optou e pretende se qualificar como uma RIC (Registered Investment Company) sob o Código Tributário Federal dos EUA e distribuir aos acionistas substancialmente todo o seu rendimento líquido de investimento e ganho de capital líquido a cada ano. Exceto quando indicado de outra forma abaixo, você geralmente estará sujeito ao imposto de renda federal sobre as distribuições de um Fundo que receber. Para fins de imposto de renda federal, as distribuições do Fundo atribuíveis a ganhos de capital de curto prazo e rendimento líquido de investimento são tributáveis para você como renda ordinária. As distribuições atribuíveis a ganhos de capital líquidos (o excesso de ganhos de capital líquidos de longo prazo sobre perdas de capital líquidas de curto prazo) de um Fundo geralmente são tributáveis para você como ganhos de capital de longo prazo. Isso é válido independentemente de quanto tempo você possua suas Ações ou se você receber distribuições em dinheiro ou Ações adicionais. A alíquota máxima de ganho de capital de longo prazo aplicável a pessoas físicas é de 20%.

A distribuição de "dividendos qualificados" geralmente também será tributada para você às taxas de ganhos de capital de longo prazo, desde que certos requisitos sejam atendidos. Em geral, se 95% ou mais da receita bruta de um Fundo (exceto ganho de capital líquido) consistir em dividendos recebidos de empresas nacionais ou empresas estrangeiras "qualificadas" ("dividendos qualificados"), todas as distribuições recebidas por acionistas individuais de um Fundo serão tratadas como dividendos qualificados. Mas se menos de 95% da receita bruta de um Fundo (exceto ganho de capital líquido) consistir em dividendos qualificados, as distribuições recebidas por acionistas individuais de um Fundo serão dividendos qualificados somente na medida em que forem derivadas de dividendos qualificados auferidos por esse Fundo. Para que as taxas mais baixas se apliquem, você deve ter possuído suas Ações por pelo menos 61 dias durante o período de 121 dias que começa 60 dias antes da data ex-dividendo do Fundo (e o Fundo precisará ter atendido a um requisito de período de detenção semelhante em relação às Ações da empresa que paga o dividendo qualificado). O montante das distribuições de um Fundo que se qualificam para este tratamento favorável pode ser reduzido em consequência das atividades de empréstimo de títulos do Fundo (se houver), de uma elevada taxa de rotatividade da carteira ou de investimentos em títulos de dívida ou em empresas estrangeiras "não qualificadas". Além disso, a qualificação das distribuições recebidas de empresas estrangeiras como dividendos dependerá de diversos fatores, incluindo o país de residência da empresa que efetua a distribuição. Consequentemente, as distribuições de muitas das participações dos Fundos podem não ser consideradas dividendos qualificados.

Uma parcela dos dividendos pagos aos acionistas que sejam empresas também pode ser elegível para a dedução de dividendos recebidos para empresas, sujeita a certos requisitos de período de detenção e limitações de financiamento por dívida. O valor dos dividendos

Machine Translated by Google

A elegibilidade para essa dedução pode, no entanto, ser reduzida em decorrência das atividades de empréstimo de títulos do Fundo, de uma alta taxa de rotatividade da carteira ou de investimentos em títulos de dívida ou empresas estrangeiras.

Em geral, os rendimentos de um fundo serão tributáveis no ano em que forem pagos, com uma exceção. Os dividendos e rendimentos declarados por um fundo em outubro, novembro ou dezembro e pagos em janeiro do ano seguinte serão tributados como se tivessem sido pagos em 31 de dezembro.

É importante observar que, se você comprar cotas de um fundo pouco antes da distribuição de dividendos, essa distribuição será totalmente tributável, mesmo que, do ponto de vista econômico, represente apenas o retorno de uma parte do seu investimento. Esse resultado tributário desfavorável é conhecido como "comprar dividendos".

Você será informado do valor de seus dividendos de renda ordinária, dividendos qualificados e distribuições de ganhos de capital no momento do pagamento, e será informado sobre sua situação tributária para fins de imposto de renda federal logo após o encerramento de cada ano civil. Caso você não tenha mantido as Ações por um ano completo, o Fundo poderá designar e distribuir a você, como renda ordinária ou ganho de capital, uma porcentagem da renda que não seja igual ao valor real dessa renda auferida durante o período do seu investimento no referido Fundo.

Os investimentos de um Fundo em parcerias, incluindo parcerias definidas como Parcerias Negociadas Publicamente Qualificadas para fins tributários, podem resultar na sujeição desse Fundo a obrigações tributárias estaduais, locais ou estrangeiras relativas a impostos de renda, franquia ou retenção na fonte.

Dividendos de REITs Qualificados. De acordo com a Lei de Redução de Impostos e Criação de Empregos de 2017 (Tax Cuts and Jobs Act), os “dividendos de REITs qualificados” (ou seja, dividendos ordinários de REITs, exceto dividendos de ganho de capital e parcelas de dividendos de REITs designadas como renda de dividendos qualificados) são considerados elegíveis para uma dedução de 20% por contribuintes não corporativos. Essa dedução, se concedida integralmente, equivale a uma alíquota máxima efetiva de imposto de 29,6% (alíquota máxima de 37% aplicada à renda após a dedução de 20%). Um Fundo pode optar por declarar a natureza especial dos “dividendos de REITs qualificados”. Um acionista não corporativo que receber tais dividendos os considerará elegíveis para a dedução de 20%, desde que as ações do Fundo tenham sido mantidas pelo acionista por mais de 45 dias durante o período de 91 dias que começa 45 dias antes da data em que as ações se tornam ex-dividend em relação a esse dividendo. O montante dos dividendos de um RIC (Registered Investment Company) elegível para a dedução de 20% em um ano fiscal é limitado ao excesso dos dividendos qualificados do REIT (Real Estate Investment Trust) do RIC no ano fiscal sobre as despesas alocáveis.

Requisitos de Distribuição Sujeitos ao Imposto Especial. De acordo com o Código, um imposto especial não dedutível de 4% incide sobre o excesso da “distribuição obrigatória” de um RIC (Registered Investment Company) para o ano civil que termina dentro do ano fiscal do RIC, em relação ao “valor distribuído” para o mesmo ano civil. O termo “distribuição obrigatória” significa a soma de (a) 98% da renda ordinária (geralmente renda líquida de investimentos) para o ano civil, (b) 98,2% do ganho de capital (tanto de longo prazo quanto de curto prazo) para o período de um ano que termina em 31 de outubro (ou 31 de dezembro, se o Fundo assim optar), e (c) a soma de qualquer renda líquida de investimentos não tributada e não distribuída e o valor líquido ganhos de capital do RIC em períodos anteriores. O termo “valor distribuído” geralmente significa a soma de (a) os valores efetivamente distribuídos por um Fundo a partir de sua renda ordinária e renda líquida de ganhos de capital do ano corrente e (b) qualquer valor sobre o qual um Fundo pague imposto de renda para o ano fiscal que termina no ano civil. Embora cada Fundo pretenda distribuir seu investimento líquido
Para evitar a incidência de impostos especiais de consumo sobre rendimentos e ganhos de capital líquidos, um Fundo pode determinar que é do interesse dos acionistas distribuir um montante menor. Os Fundos pretendem declarar e pagar esses montantes em dezembro (ou em janeiro, que deverá ser considerado como recebido em dezembro) para evitar esses impostos especiais de consumo, mas não podem garantir que as suas distribuições serão suficientes para eliminar todos esses impostos.

Moedas estrangeiras. De acordo com o Código, os ganhos ou perdas atribuíveis a flutuações nas taxas de câmbio que ocorrem entre o momento em que um Fundo acumula juros ou outros valores a receber ou acumula despesas ou outros passivos denominados em moeda estrangeira e o momento em que esse Fundo efetivamente recebe esses valores ou paga esses passivos são tratados como receita ordinária ou perda ordinária.
Da mesma forma, os ganhos ou perdas decorrentes da alienação de moedas estrangeiras, da alienação de títulos de dívida denominados em moeda estrangeira ou da alienação de um contrato a termo de moeda estrangeira, atribuíveis a flutuações no valor da moeda estrangeira entre a data de aquisição do ativo e a data de alienação, também são tratados como rendimento ou perda ordinários. Esses ganhos ou perdas, denominados no Código como ganhos ou perdas da “seção 988”, aumentam ou diminuem o montante do rendimento tributável de uma sociedade de investimento do Fundo disponível para distribuição aos seus acionistas como rendimento ordinário, em vez de aumentarem ou diminuírem o montante do ganho de capital líquido desse Fundo.

Impostos Estrangeiros. Cada Fundo estará sujeito a impostos retidos na fonte estrangeiros com relação a certos pagamentos recebidos de fontes em países estrangeiros. Se, ao final do ano fiscal, mais de 50% do valor dos ativos de um Fundo consistir em ações de empresas estrangeiras, esse Fundo poderá optar por tratar uma quantia proporcional desses impostos como sendo proveniente de um imposto estrangeiro.
distribuição a cada acionista, o que lhe permitiria (sujeito a certas limitações) (1) creditar esse valor proporcional de impostos contra sua obrigação de imposto de renda federal nos EUA como um crédito tributário estrangeiro ou (2) deduzir esse valor como uma dedução detalhada.

Machine Translated by Google

Dedução. Caso um Fundo não seja elegível ou opte por não fazer essa opção, terá o direito de deduzir esses impostos no cálculo dos valores que for obrigado a distribuir.

Vendas e Trocas. A venda de ações é um evento tributável no qual se reconhece um ganho ou uma perda. O valor do ganho ou da perda baseia-se na diferença entre o seu custo fiscal das ações e o valor que você recebe por elas na alienação. Geralmente, você
Será reconhecido o ganho ou perda de capital de longo prazo se você mantiver suas Ações por mais de um ano no momento da venda ou troca. Os ganhos e perdas em Ações mantidas por um ano ou menos geralmente constituirão ganhos de capital de curto prazo, exceto que uma perda em Ações mantidas por seis meses ou menos será reclassificada como perda de capital de longo prazo na medida de quaisquer distribuições de ganho de capital de longo prazo que você tenha recebido sobre as Ações. Uma perda realizada na venda ou troca de Ações pode ser desconsiderada pelas chamadas regras de "venda fictícia" na medida em que as Ações alienadas sejam substituídas por outras Ações do mesmo Fundo dentro de um período de 61 dias, começando 30 dias antes e terminando 30 dias depois da alienação das Ações, como em um reinvestimento de dividendos em Ações de um Fundo. Se desconsiderada, a perda será refletida em um ajuste na base das Ações adquiridas.

Impostos sobre a Compra e o Resgate de Unidades de Criação. Um Participante Autorizado que troca ações por Unidades de Criação geralmente reconhecerá um ganho ou uma perda. O ganho ou a perda será igual à diferença entre o valor de mercado das Unidades de Criação no momento da compra (mais qualquer valor em dinheiro recebido pelo Participante Autorizado como parte da emissão) e o custo de aquisição agregado das ações entregues pelo Participante Autorizado (mais qualquer valor em dinheiro pago pelo Participante Autorizado como parte da emissão). Um Participante Autorizado que troca Unidades de Criação por ações geralmente reconhecerá um ganho ou uma perda igual à diferença entre o custo de aquisição das Unidades de Criação pelo Participante Autorizado (mais qualquer valor em dinheiro pago pelo Participante Autorizado como parte do resgate) e o valor de mercado agregado das ações recebidas (mais qualquer valor em dinheiro recebido pelo Participante Autorizado como parte do resgate). O Serviço da Receita Federal (IRS, na sigla em inglês), no entanto, pode alegar que uma perda realizada na troca de ações por Unidades de Criação não pode ser deduzida imediatamente, de acordo com as regras que regem as "vendas fictícias" ou com base no argumento de que não houve mudança significativa na posição econômica. As pessoas que realizam transações com títulos devem consultar seu próprio consultor tributário para verificar se as regras de venda fictícia se aplicam e quando uma perda pode ser dedutível. De acordo com as leis tributárias federais vigentes, qualquer ganho ou perda de capital realizado no resgate de Unidades de Criação é geralmente tratado como ganho ou perda de capital de longo prazo se as Ações tiverem sido mantidas por mais de um ano e como ganho ou perda de capital de curto prazo se as Ações tiverem sido mantidas por um ano ou menos, pressupondo que tais Unidades de Criação sejam mantidas como um ativo de capital.

IRAs e outros planos qualificados para fins fiscais. A principal exceção aos princípios tributários anteriores é que as distribuições, vendas, trocas e resgates de ações mantidas em um IRA ou outro plano qualificado para fins fiscais não são tributáveis no momento da transação, mas podem ser tributáveis quando os fundos forem retirados do plano, a menos que as ações tenham sido adquiridas com recursos obtidos por empréstimo.

Imposto do Medicare. Um imposto adicional de 3,8% referente ao Medicare incide sobre certos rendimentos líquidos de investimentos (incluindo dividendos ordinários e distribuições de ganhos de capital recebidos de um Fundo e ganhos líquidos provenientes de resgates ou outras alienações tributáveis de Cotas do Fundo) de pessoas físicas, espólios e fundos fiduciários dos EUA, na medida em que a “renda bruta ajustada modificada” (no caso de pessoa física) ou a “renda bruta ajustada” (no caso de espólio ou fundo fiduciário) dessa pessoa exceda um determinado limite. Esse imposto do Medicare, se aplicável, deve ser declarado e pago juntamente com a sua declaração de imposto de renda federal.

Retenção na fonte. Em determinados casos, cada Fundo será obrigado a reter e remeter ao Tesouro dos EUA a retenção na fonte à taxa aplicável sobre dividendos e receitas brutas de vendas pagas a qualquer acionista (i) que tenha fornecido um número de identificação fiscal incorreto ou nenhum número, (ii) que esteja sujeito à retenção na fonte pelo IRS, ou (iii) que não tenha certificado ao Fundo, quando exigido, que não está sujeito à retenção na fonte ou que é um “beneficiário isento”.

Declaração do Custo de Aquisição. A legislação federal exige que o custo de aquisição, o ganho/perda e o período de detenção dos acionistas sejam informados ao IRS (Receita Federal dos EUA) e aos acionistas no Formulário 1099 Consolidado quando títulos "abrangidos" forem vendidos. Títulos abrangidos são quaisquer ações de RIC (Plano de Investimento de Renda Variável) e/ou de planos de reinvestimento de dividendos adquiridas a partir de 1º de janeiro de 2012.

Para os títulos definidos como "abrangidos" pelas normas atuais do IRS para declaração de imposto de renda com base no custo de aquisição, é necessário manter informações precisas sobre o custo de aquisição e o lote fiscal para fins de declaração de imposto de renda. Essas informações não são exigidas para ações que não sejam "abrangidas". Os Fundos e seus prestadores de serviços não oferecem consultoria tributária. Você deve consultar fontes independentes, incluindo um profissional da área tributária, em relação a quaisquer decisões que você possa tomar quanto à escolha de um método de identificação de lote tributário.
Os acionistas devem entrar em contato com seus intermediários financeiros para obter informações sobre o custo de aquisição e as opções disponíveis para suas contas.

Impostos estaduais e locais. Você também pode estar sujeito a impostos estaduais e locais sobre a renda e os ganhos atribuíveis à sua participação nas Ações. Consulte seu consultor tributário sobre a tributação das distribuições em seu estado e município.

Tratamento tributário nos EUA para acionistas estrangeiros. Um acionista não americano geralmente não estará sujeito à retenção na fonte nos EUA sobre o ganho proveniente do resgate de ações ou sobre dividendos de ganhos de capital (ou seja, dividendos atribuíveis a ganhos de capital de longo prazo de uma empresa).

Machine Translated by Google

Fundo), a menos que, no caso de um acionista que seja um indivíduo estrangeiro não residente, o acionista esteja presente nos Estados Unidos por 183 dias ou mais durante o ano fiscal e certas outras condições sejam atendidas. Os acionistas não americanos geralmente estarão sujeitos à retenção na fonte nos EUA à taxa de 30% (ou uma taxa menor prevista em tratado, se aplicável) sobre as distribuições feitas por um Fundo de rendimento líquido de investimentos, outros rendimentos ordinários e o excesso, se houver, do ganho de capital líquido de curto prazo sobre a perda de capital líquida de longo prazo para o ano, a menos que as distribuições estejam efetivamente relacionadas a uma atividade comercial ou empresarial do acionista nos EUA. Há isenções de retenção na fonte nos EUA para certos dividendos de ganho de capital pagos por um Fundo provenientes de ganhos de capital líquidos de longo prazo, se houver, dividendos relacionados a juros pagos pelo Fundo provenientes de sua receita líquida de juros qualificada de fontes americanas e dividendos de ganho de capital de curto prazo, se tais valores forem declarados pelo Fundo. Os acionistas não americanos estão sujeitos a requisitos especiais de certificação fiscal nos EUA para evitar a retenção na fonte e reivindicar quaisquer benefícios previstos em tratado. Os acionistas não americanos devem consultar seus consultores tributários sobre as consequências fiscais, tanto nos EUA quanto no exterior, do investimento em um Fundo.

Outras Obrigações de Declaração e Retenção. De acordo com a Lei de Conformidade Tributária de Contas Estrangeiras ("FATCA"), é aplicada uma retenção na fonte de 30% sobre os dividendos pagos por um Fundo a determinadas entidades estrangeiras, denominadas instituições financeiras estrangeiras ou entidades estrangeiras não financeiras, que não cumpram (ou não sejam consideradas em conformidade) com as extensas obrigações de declaração e retenção destinadas a informar o Departamento do Tesouro dos EUA sobre contas de investimento estrangeiras detidas por cidadãos americanos.
Após 31 de dezembro de 2018, a retenção na fonte do FATCA também se aplicaria a certas distribuições de ganhos de capital, distribuições de retorno de capital e aos recursos provenientes da venda de cotas do Fundo; no entanto, com base nas regulamentações propostas pelo IRS, que podem ser consideradas atualmente, essa retenção na fonte não é mais exigida, a menos que as regulamentações finais disponham de outra forma (o que não é esperado). Informações sobre um acionista de um Fundo podem ser divulgadas ao IRS, às autoridades fiscais estrangeiras ou a outras partes, conforme necessário para o cumprimento do FATCA. A retenção na fonte também pode ser exigida se uma entidade estrangeira que seja acionista de um Fundo não fornecer as certificações ou outros documentos apropriados relativos à sua situação perante o FATCA.

Consulte seu profissional de impostos. Seu investimento em um Fundo pode ter implicações fiscais adicionais. Você deve consultar seu profissional de impostos para obter informações sobre todas as implicações fiscais aplicáveis aos seus investimentos em um Fundo. Mais informações fiscais relacionadas aos Fundos também são fornecidas no SAI (Aviso de Intenção de Investimento). Este breve resumo não substitui um planejamento tributário cuidadoso.

DETERMINAÇÃO DO VALOR LÍQUIDO DO PATRIMÔNIO

Cada Fundo calcula seu Valor Líquido dos Ativos (VLA) no fechamento regular do pregão da NYSE Arca Inc. ("NYSE Arca"), da NASDAQ Stock Market LLC ("NASDAQ") ou da Cboe BZX Exchange, Inc. ("Cboe BZX") (cada uma referida neste documento como a "Bolsa") (normalmente às 16h00, horário do leste dos EUA) em cada dia em que a Bolsa estiver aberta para negócios, com base nos preços vigentes naquele momento.
de fechamento, desde que quaisquer ativos ou passivos denominados em moedas que não sejam o dólar americano sejam convertidos para dólares americanos às taxas de mercado vigentes na data da avaliação, conforme cotadas por um ou mais bancos ou corretoras importantes que atuem no mercado bidirecional dessas moedas (ou por um provedor de serviços de dados com base em cotações recebidas desses bancos ou corretoras). O VPL (Valor Líquido do Ativo) de cada Fundo é calculado dividindo-se o valor do patrimônio líquido do Fundo (ou seja, o valor de seus ativos totais menos o passivo total) pelo número total de Cotas em circulação, geralmente arredondado para o centavo mais próximo. O preço das Cotas do Fundo é baseado no preço de mercado e, como as cotas de ETFs são negociadas a preços de mercado e não ao VPL, as Cotas podem ser negociadas a um preço superior ao VPL (um ágio) ou inferior ao VPL (um deságio).

No cálculo do VPL (Valor Líquido dos Ativos) de um Fundo, os investimentos do Fundo são geralmente avaliados utilizando valores de mercado. Um valor de mercado geralmente significa uma avaliação (i) obtida de uma bolsa de valores ou de um grande formador de mercado (ou corretora), (ii) baseada em uma cotação de preço ou outra (iii) com base no valor de mercado, desde que este seja aproximadamente o valor de mercado do título. No caso de ações de fundos que não são negociadas em bolsa, a avaliação de mercado significa o valor patrimonial líquido (VPL) por ação publicado desse fundo. Um Fundo pode utilizar diversos serviços de precificação ou interromper o uso de qualquer serviço de precificação.

Caso as avaliações de mercado atuais não estejam prontamente disponíveis ou não reflitam os valores de mercado atuais, os investimentos afetados serão avaliados utilizando o método de precificação a valor justo, de acordo com a política e os procedimentos de precificação aprovados pelo Conselho de Administração. Um preço obtido de um serviço de precificação com base na matriz de avaliação desse serviço poderá ser utilizado para determinar o valor justo de um título. A frequência com que os investimentos de um Fundo são avaliados utilizando o método de precificação a valor justo depende principalmente dos tipos de títulos e outros ativos nos quais o Fundo investe, de acordo com seus objetivos, estratégias e limitações de investimento.

Os investimentos que podem ser avaliados utilizando o método de precificação pelo valor justo incluem, entre outros: (i) um título não listado relacionado a eventos corporativos; (ii) um título restrito (ou seja, um título que não pode ser vendido publicamente sem registro nos termos da Lei de Valores Mobiliários de 1933, conforme alterada (a "Lei de Valores Mobiliários")); (iii) um título cuja negociação foi suspensa ou que foi excluído da sua principal bolsa de valores; (iv) um título com baixa liquidez; (v) um título em processo de inadimplência ou falência para o qual não há cotação de mercado atual; (vi) um título afetado por controles ou restrições cambiais; e (vii) um título afetado por um evento significativo (ou seja, um evento que ocorre após o fechamento dos mercados em que o título é negociado, mas antes do momento em que o VPL do Fundo é calculado e que pode afetar materialmente o valor dos investimentos do Fundo). Exemplos de eventos

Machine Translated by Google

Eventos que podem ser considerados “eventos significativos” incluem ações governamentais, desastres naturais, conflitos armados, atos de terrorismo e flutuações significativas do mercado.

A avaliação dos investimentos de um fundo utilizando o método do valor justo resultará na utilização de preços para esses investimentos que podem diferir das avaliações de mercado atuais. O uso de preços de valor justo e certas avaliações de mercado atuais pode resultar em uma diferença entre os preços utilizados para calcular o valor patrimonial líquido (VPL) de um fundo e os preços utilizados pelo índice de referência do fundo, o que, por sua vez, pode resultar em uma diferença entre o desempenho do fundo e o desempenho do índice de referência do fundo.

Como os mercados estrangeiros podem estar abertos em dias diferentes dos dias em que um acionista pode comprar ações, o valor dos investimentos de um Fundo pode variar nos dias em que os acionistas não podem comprar ações. Além disso, devido à variação nos feriados, os pedidos de resgate feitos em determinadas datas podem resultar em um período de liquidação superior a sete dias corridos.

O valor dos ativos denominados em moedas estrangeiras é convertido em dólares americanos utilizando taxas de câmbio consideradas apropriadas pelo Consultor. Qualquer utilização de uma taxa diferente das taxas utilizadas por cada Provedor de Índice pode afetar negativamente a capacidade de um Fundo de replicar seu Índice Subjacente.

O direito de resgate pode ser suspenso ou a data de pagamento adiada em relação a um Fundo (1) durante qualquer período em que a Bolsa estiver fechada (exceto nos fins de semana e feriados habituais), (2) durante qualquer período em que a negociação na Bolsa estiver suspensa ou restrita, (3) durante qualquer período em que exista uma emergência em consequência da qual a alienação de
(4) os títulos da carteira do Fundo ou a determinação do seu VPL não são razoavelmente praticáveis, ou (5) em outras circunstâncias permitidas pela SEC.

Sob a supervisão do Conselho de Administração, o Consultor, na qualidade de “designado para avaliação”, nos termos da Regra 2a-5 da Lei de 1940, realiza determinações de valor justo dos investimentos do Fundo. Além disso, o Consultor, na qualidade de designado para avaliação, é responsável por avaliar periodicamente quaisquer riscos materiais associados à determinação do valor justo dos investimentos do Fundo; estabelecer e aplicar metodologias de valor justo; testar a adequação das metodologias de valor justo; e supervisionar e avaliar serviços de precificação de terceiros. O Consultor constituiu um comitê de valor justo para auxiliá-lo em suas responsabilidades designadas como designado para avaliação.

INFORMAÇÕES SOBRE PREMIUM/DESCONTO E COMPARTILHAMENTO

Assim que disponíveis, informações sobre a frequência com que as ações de cada Fundo foram negociadas nas bolsas de valores nacionais a um preço acima (ou seja, com ágio) ou abaixo (ou seja, com deságio) do Valor Líquido do Ativo (VLA) do Fundo, o VLA por ação do Fundo e a mediana.
O spread entre os preços de compra e venda das ações pode ser encontrado em www.globalxetfs.com.

INFORMAÇÕES SOBRE O RETORNO TOTAL

Cada Fundo iniciou suas operações no final do último exercício fiscal.

As tabelas a seguir apresentam informações sobre os retornos totais do Índice Subjacente de cada Fundo e os retornos totais de cada Fundo. As informações apresentadas para cada Fundo referem-se ao seu exercício fiscal encerrado em 30 de novembro de 2025.

Os "retornos totais anualizados" ou "retornos totais acumulados" representam a variação total do valor de um investimento ao longo dos períodos indicados.

O valor patrimonial líquido (VPL) por ação do Fundo é o valor de uma ação do Fundo, calculado de acordo com a fórmula padrão para avaliação de ações de fundos mútuos. O retorno do VPL é baseado no VPL do Fundo, e o retorno de mercado é baseado nos preços de mercado do Fundo. O preço utilizado para calcular os preços de mercado é determinado pela média entre o preço de compra e o preço de venda.
na principal bolsa de valores em que as ações do Fundo são negociadas, na data de cálculo do seu Valor Líquido do Ativo (VLA). Os retornos de mercado e do VLA pressupõem que os dividendos e as distribuições de ganhos de capital foram reinvestidos no Fundo a preços de mercado e ao VLA, respectivamente.

Um índice é um composto estatístico que acompanha um mercado ou setor financeiro específico. Ao contrário de um Fundo, um Índice Subjacente não detém, de fato, uma carteira de títulos e, portanto, não incorre nas despesas incorridas pelo Fundo. Essas despesas impactam negativamente o desempenho de um Fundo. Além disso, os retornos de mercado não incluem comissões de corretagem que podem ser devidas em transações no mercado secundário. Se as comissões de corretagem fossem incluídas, os retornos de mercado seriam menores. Os retornos apresentados nas tabelas abaixo não refletem a dedução de impostos que um acionista pagaria sobre as distribuições do Fundo ou sobre o resgate ou venda de Cotas do Fundo. O retorno do investimento e o valor principal das Cotas do Fundo variam de acordo com as mudanças no mercado.

Machine Translated by Google

Condições. As cotas do Fundo podem valer mais ou menos do que seu custo original quando forem resgatadas ou vendidas no mercado.
O desempenho passado do Fundo não garante resultados futuros.

Retornos Totais Anualizados

Início até 30/11/2025

	ÍNDICE SUBJACENTE DO MERCADO DE NAV		
ETF Global X Millennial Consumer1	13,01%	12,97%	13,54%
ETF2 Global X para População Envelhecida	10,46%	10,74%	10,78%
Global X FinTech ETF3	8,80%	8,80%	9,38%
ETF Global X Internet das Coisas4 ETF	11,00%	10,97%	11,45%
Global X Robótica e Inteligência Artificial5 ETF Global X	10,25%	10,24%	10,66%
Desenvolvimento de Infraestrutura dos EUA6 ETF Global X	15,07%	15,08%	15,69%
Veículos Autônomos e Elétricos7	10,74%	10,74%	10,92%
ETF Global X de Inteligência Artificial e Tecnologia8	17,72%	17,73%	18,29%
Global X Genomics & Biotechnology ETF9	-4,01%	-3,75%	-3,53%
Global X Cloud Computing ETF10	6,67%	6,70%	7,34%
Global X Cybersecurity ETF11	13,15%	13,50%	13,50%
Global X Dorsey Wright Thematic ETF12	1,28%	1,41%	1,02%
Global X Video Games & Esports ETF13	13,67%	13,57%	14,18%
Global X HealthTech ETF14	-6,59%	-6,57%	-6,13%
Global X ClimateTech ETF15 (anteriormente conhecido como Global X ETF de tecnologias limpas)	-5,24%	-5,22%	-5,50%
ETF Global X Data Center & Digital Infrastructure16	8,31%	8,37%	8,54%
Global X Clean Water ETF17	7,00%	6,97%	7,43%
Global X AgTech & Food Innovation ETF18	-17,40%	-17,40%	-17,14%
Global X Blockchain ETF19	-1,49%	-1,45%	-2,37%
ETF Global X Hydrogen20	-23,95%	-23,86%	-24,17%
Global X Defense Tech ETF21	52,22%	52,11%	53,06%
Global X Infrastructure Development ex-US ETF22 Global X AI	13,67%	14,23%	14,46%
Semiconductor & Quantum ETF23	N / D	N / D	N / D

Machine Translated by Google

1. *Para o período desde o início em 05/04/16 até 30/11/25*
2. *Para o período desde o início em 05/09/16 até 30/11/25*
3. Para o período desde o início em 09/12/16 até 30/11/25
4. Para o período desde o início em 09/12/16 até 30/11/25
5. *Para o período desde o início em 09/12/16 até 30/11/25*
6. *Para o período desde o início em 03/06/17 até 30/11/25*
7. *Para o período desde o início em 13/04/2018 até 30/11/2025.*
8. *Para o período desde o início em 05/11/18 até 30/11/25*
9. *Para o período desde o início em 04/05/19 até 30/11/25*
10. *Para o período desde o início em 04/12/19 até 30/11/25*
11. *Para o período desde o início em 25/10/19 até 30/11/25*
12. *Para o período desde o início em 25/10/19 até 30/11/25*
13. *Para o período desde o início em 25/10/19 até 30/11/25*
14. *Para o período desde o início em 29/07/2020 até 30/11/2025.*
15. *Para o período desde o início em 27/10/2020 até 30/11/2025.*
16. *Para o período desde o início em 27/10/2020 até 30/11/2025.*
17. Para o período desde o início em 04/08/21 até 30/11/25
18. Para o período desde o início em 07/12/21 até 30/11/25
19. Para o período desde o início em 07/12/21 até 30/11/25
20. Para o período desde o início em 07/12/21 até 30/11/25.

21. *Para o período desde o início em 09/11/23 até 30/11/25*
22. Para o período desde o início em 27/08/24 até 30/11/25
23 Não possuía mais de um ano de desempenho até 30/11/2025.

Retornos Totais Acumulados

Início até 30/11/2025

	ÍNDICE SUBJACENTE DO MERCADO DE NAV		
ETF Global X Millennial Consumer1	222,73%	221,59%	237,63%
ETF2 Global X para População Envelhecida	159,01%	165,40%	166,28%
Global X FinTech ETF3	117,67%	117,66%	128,52%
ETF Global X Internet das Coisas4 ETF	161,88%	161,17%	171,65%
Global X Robótica e Inteligência Artificial5 ETF Global X	145,92%	145,72%	154,46%
Desenvolvimento de Infraestrutura dos EUA6 ETF Global X	241,14%	241,35%	257,44%
Veículos Autônomos e Elétricos7	117,95%	117,98%	120,70%
ETF Global X de Inteligência Artificial e Tecnologia8	243,26%	243,68%	256,21%
Global X Genomics & Biotechnology ETF9	-23,85%	-22,50%	-21,26%
Global X Cloud Computing ETF10	53,50%	53,84%	60,09%
Global X Cybersecurity ETF11	112,60%	116,62%	116,61%
Global X Dorsey Wright Thematic ETF12	8,06%	8,93%	6,37%
Global X Video Games & Esports ETF13	118,63%	117,46%	124,61%
Global X HealthTech ETF14	-30,52%	-30,43%	-28,67%
Global X ClimateTech ETF15	-23,99%	-23,89%	-25,04%
ETF Global X Data Center & Digital Infrastructure16	50,21%	50,65%	51,80%
Global X Clean Water ETF17	36,96%	36,81%	39,55%
Global X AgTech & Food Innovation ETF18	-56,79%	-56,80%	-56,18%
Global X Blockchain ETF19	-6,40%	-6,20%	-9,98%
ETF Global X Hydrogen20	-69,93%	-69,77%	-70,30%
Global X Defense Tech ETF24	154,37%	153,95%	157,48%
Global X Infrastructure Development ex-US ETF25 Global X AI	17,52%	18,25%	18,56%
Semiconductor & Quantum ETF26	8,48%	8,64%	8,60%

Machine Translated by Google

1. *Para o período desde o início em 05/04/16 até 30/11/25*
2. *Para o período desde o início em 05/09/16 até 30/11/25*
3. *Para o período desde o início em 09/12/16 até 30/11/25*
4. *Para o período desde o início em 09/12/16 até 30/11/25*
5. *Para o período desde o início em 09/12/16 até 30/11/25*
6. *Para o período desde o início em 03/06/17 até 30/11/25*
7. *Para o período desde o início em 13/04/2018 até 30/11/2025.*
8. *Para o período desde o início em 05/11/18 até 30/11/25*
9. *Para o período desde o início em 04/05/19 até 30/11/25*
10. *Para o período desde o início em 04/12/19 até 30/11/25*
11. *Para o período desde o início em 25/10/19 até 30/11/25*
12. *Para o período desde o início em 25/10/19 até 30/11/25*
13. *Para o período desde o início em 25/10/19 até 30/11/25*
14. *Para o período desde o início em 29/07/2020 até 30/11/2025.*
15. *Para o período desde o início em 27/10/2020 até 30/11/2025.*
16. *Para o período desde o início em 27/10/2020 até 30/11/2025.*
17. *Para o período desde o início em 04/08/21 até 30/11/25*
18. *Para o período desde o início em 07/12/21 até 30/11/25*
19. *Para o período desde o início em 07/12/21 até 30/11/25*
20. *Para o período desde o início em 07/12/21 até 30/11/25.*
21. *Para o período desde o início em 09/08/21 até 30/11/25*
22. *Para o período desde o início em 09/08/21 até 30/11/25*
23. *Para o período desde o início em 04/11/23 até 30/11/25.*
24. *Para o período desde o início em 09/11/23 até 30/11/25*
25. *Para o período desde o início em 27/08/24 até 30/11/25.*
26. *Para o período desde o início em 30/09/25 até 30/11/25.*

INFORMAÇÕES RELATIVAS AOS ÍNDICES E AOS FORNECEDORES DE ÍNDICES

Índice Temático dos Millennials da Indxx

O Índice Temático Millennials da Indxx (o "Índice Subjacente") foi desenvolvido para medir o desempenho de empresas listadas nos EUA que oferecem exposição às tendências de consumo da geração millennial (coletivamente, "Empresas Millennials"), conforme definido pela Indxx, LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice"). A geração millennial refere-se ao grupo demográfico nos EUA com anos de nascimento entre 1980 e 2000.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui as empresas mais líquidas e investíveis, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez associados a mercados desenvolvidos, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 500 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice, ou 3 meses, no caso de outros IPOs) igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. O Índice Subjacente inclui apenas empresas listadas nos Estados Unidos. O Índice Subjacente é desenvolvido utilizando uma metodologia proprietária.

Processo de pesquisa em várias etapas para identificar empresas voltadas para a geração Millennial. Primeiramente, o provedor do índice realiza uma pesquisa fundamental sobre tendências relacionadas à geração Millennial, incluindo, entre outros: dados de gastos do consumidor, comportamento do consumidor, tecnologia e demografia. Com base nessa análise, o Provedor do Índice determina as principais categorias que melhor refletem como os indivíduos da geração millennial gastam seu tempo e dinheiro (coletivamente, "Categorias de Gastos"). Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou as seguintes oito categorias principais de gastos para millennials: (1) Social e Entretenimento, (2) Vestuário e Moda, (3) Viagens e Mobilidade, (4) Alimentação/Restaurantes e Bens de Consumo Essenciais, (5) Serviços Financeiros e Investimentos, (6) Moradia e Artigos para o Lar, (7) Educação e Emprego e (8) Saúde e Bem-Estar. Essas categorias de gastos podem mudar ao longo do tempo, conforme determinado pelo Provedor do Índice.

Após estabelecer essas Categorias de Gastos, o Provedor do Índice utiliza diversas fontes – incluindo, entre outras: relatórios do setor, pesquisas de investimento e demonstrações financeiras publicadas pelas empresas – para identificar empresas com exposição significativa a essas Categorias de Gastos. Uma empresa é considerada como tendo exposição significativa às Categorias de Gastos se (i)
(i) a empresa obtém uma parcela significativa de sua receita das Categorias de Gastos, ou (ii) declarou que sua principal atividade é a de produtos e serviços focados nas Categorias de Gastos, conforme determinado pelo Provedor do Índice. As empresas identificadas nesta etapa são então consideradas para análises adicionais, que, em última instância, determinam sua elegibilidade para inclusão no Índice Subjacente.

Na etapa final do processo de seleção, o Provedor do Índice realiza uma análise composta das empresas restantes para identificar Empresas Millennials em cada uma das Categorias de Gastos. Como parte desse processo, o Provedor do Índice utiliza o

Machine Translated by Google

A pesquisa fundamental realizada pela empresa sobre tendências relacionadas à geração millennial permite avaliar empresas com base em critérios quantitativos e qualitativos considerados consistentes com o perfil demográfico e de consumo dessa geração.
preferências. A partir de 31 de janeiro de 2026, alguns exemplos dos critérios utilizados no processo de avaliação incluem, entre outros: comércio eletrônico, redes sociais e profissionais, serviços de streaming de mídia digital, vestuário esportivo e para atividades ao ar livre, apartamentos multifamiliares e avaliações/recomendações de pares. O Provedor do Índice, então, pontua as empresas com base nesses critérios para determinar quais delas melhor representam as Empresas da Geração Millennial em cada Categoria de Gastos. Esses critérios variam de acordo com a Categoria de Gastos e estão sujeitos à avaliação anual pelo Provedor do Índice. Um mínimo de cinco e um máximo de quinze empresas de cada Categoria de Gastos são incluídas no Índice Subjacente, principalmente com base em sua pontuação na análise composta realizada pelo Provedor do Índice.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado anualmente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores de consumo discricionário, bens de consumo básico, tecnologia da informação e serviços financeiros, bem como fundos de investimento imobiliário (REITs).

Índice Temático de Envelhecimento da População Indxx

O Índice Temático de Envelhecimento Populacional da Indxx (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa em mercados desenvolvidos que contribuem para a tendência demográfica de aumento da esperança média de vida e envelhecimento da população global.
população, incluindo, mas não se limitando a, empresas envolvidas em biotecnologia, dispositivos médicos, produtos farmacêuticos e residências para idosos.
instalações e serviços especializados de saúde (coletivamente, "Empresas para a População Idosa"), conforme definido pela Indxx, LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

O universo elegível do Índice Subjacente inclui as empresas mais líquidas e com maior potencial de investimento, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez associados a mercados desenvolvidos, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 500 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice) igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir componentes dos seguintes países: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica Empresas com População Envelhecida aplicando uma análise proprietária que consiste em dois componentes principais: identificação de temas e análise de empresas. Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou os quatro temas a seguir que devem proporcionar a maior exposição a Empresas com População Envelhecida: (1)
Produtos de saúde, (2) Serviços de saúde, (3) Dispositivos médicos e (4) Residências para idosos (coletivamente, "Temas de Longevidade"). Para ser incluída no Índice Subjacente, uma empresa deve ser identificada como tendo exposição significativa a esses Temas de Envelhecimento Populacional, conforme determinado pelo Provedor do Índice. As empresas são analisadas com base em dois critérios principais: exposição da receita e operações comerciais principais. Uma empresa é considerada como tendo exposição significativa aos Temas de Envelhecimento Populacional se (i) obtiver uma parcela significativa de sua receita dos Temas de Envelhecimento Populacional ou (ii) tiver declarado que seu negócio principal é em produtos e serviços focados nos Temas de Envelhecimento Populacional, conforme determinado pelo Provedor do Índice.
Assim, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais do seu patrimônio total) em empresas que fornecem produtos e serviços que facilitam o envelhecimento da população global.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado anualmente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores de saúde, biotecnologia e farmacêutico, bem como fundos de investimento imobiliário (REITs).

Índice Temático Global de Fintech Indxx

O Índice Temático Global de Fintech da Indxx (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa em mercados desenvolvidos que fornecem produtos e serviços de tecnologia financeira, incluindo empresas envolvidas em pagamentos móveis, empréstimos peer-to-peer ("P2P") e empréstimos de mercado, software de análise financeira e moedas alternativas (coletivamente, "Empresas de Fintech"), conforme definido pela Indxx, LLC, a provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

O universo elegível do Índice Subjacente inclui algumas das empresas mais líquidas e investíveis, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez associados a mercados desenvolvidos, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 300 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice, ou 3 meses).

Machine Translated by Google

No caso de outras ofertas públicas iniciais (IPOs), o valor da oferta deve ser igual ou superior a US$ 2 milhões para que o investimento seja elegível para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, os componentes dos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica empresas de FinTech aplicando uma análise proprietária que consiste em dois componentes principais: identificação de temas e análise de empresas. Como parte do processo de identificação de temas, o Provedor do Índice analisa relatórios do setor, pesquisas de investimento e dados de consumidores relacionados ao setor de fintech, a fim de estabelecer os temas que devem proporcionar a maior exposição ao crescimento do setor. Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou os seguintes seis temas de fintech: (1) Pagamentos Móveis, (2) Empréstimos P2P e Marketplace, (3)
Soluções Empresariais, (4) Blockchain e Moedas Alternativas, (5) Financiamento Coletivo e (6) Software de Finanças Pessoais e Gestão/Negociação Automatizada de Patrimônio (coletivamente, "Temas FinTech"). Para ser incluída no Índice Subjacente, uma empresa deve ser identificada como tendo exposição significativa a esses Temas FinTech, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Na segunda etapa do processo, as empresas são analisadas com base em dois critérios principais: exposição da receita e operações comerciais principais. Uma empresa é considerada como tendo exposição significativa aos Temas FinTech se (i) obtiver uma parcela significativa de sua receita dos Temas FinTech ou (ii) tiver declarado que seu negócio principal consiste em produtos e serviços focados nos Temas FinTech, em ambos os casos conforme determinado pelo Provedor do Índice. Consequentemente, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais de seus ativos totais) em empresas que oferecem exposição aos Temas FinTech.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado anualmente. No rebalanceamento anual, aplica-se uma metodologia de limitação para reduzir a concentração em títulos individuais e aumentar a diversificação do Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores financeiro e de tecnologia da informação.

Índice Temático Global da Internet das Coisas da Indxx

O Índice Temático Global da Internet das Coisas da Indxx (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa em mercados desenvolvidos que impulsionam a indústria da Internet das Coisas, incluindo empresas envolvidas em tecnologia vestível, automação residencial, tecnologia automotiva conectada, sensores, infraestrutura/software de rede, medição inteligente e dispositivos de controle de energia (coletivamente, "Empresas da Internet das Coisas"), conforme definido pela Indxx, LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice"). A Internet das Coisas refere-se à rede de objetos físicos (como dispositivos eletrônicos, wearables, veículos conectados, infraestrutura, equipamentos, eletrodomésticos inteligentes, edifícios) que estão conectados à internet. Esses objetos geralmente utilizam semicondutores, sensores e software integrados para coletar, analisar, receber e transferir dados por meio de redes habilitadas por tecnologias como Wi-Fi, infraestrutura de telecomunicações 4G e 5G e fibra óptica.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui algumas das empresas mais líquidas e com maior potencial de investimento, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez associados a mercados desenvolvidos, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 300 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice, ou 3 meses, no caso de outros IPOs) igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas dos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica empresas de Internet das Coisas aplicando uma análise proprietária composta por dois componentes principais: identificação de temas e análise de empresas. Como parte do processo de identificação de temas, o Provedor do Índice analisa relatórios do setor, pesquisas de investimento e dados de consumidores relacionados à indústria de Internet das Coisas, a fim de estabelecer os temas que se espera que proporcionem a maior exposição ao crescimento do setor.
Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou os seguintes quatro temas da Internet das Coisas: (1) Tecnologia da Internet das Coisas para o Consumidor, (2) Tecnologia para Equipamentos, Veículos e Infraestrutura/Edifícios, (3) Semicondutores e Sensores e (4) Infraestrutura/ Software de Rede (coletivamente, "Temas da Internet das Coisas"). Para ser incluída no Índice Subjacente, uma empresa deve ser identificada como tendo exposição significativa a esses Temas da Internet das Coisas, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Na segunda etapa do processo, as empresas são analisadas com base em dois critérios principais: exposição da receita e operações comerciais principais. Uma empresa é considerada como tendo exposição significativa aos Temas da Internet das Coisas se (i) de acordo com um documento público, ela obtém uma parcela significativa de sua receita dos Temas da Internet das Coisas, ou (ii) ela declarou que seu negócio principal consiste em produtos e serviços focados nos Temas da Internet das Coisas, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Além disso, empresas com fluxos de receita mais diversificados também podem ser incluídas no Índice Subjacente se

Machine Translated by Google

As empresas que atendem aos seguintes critérios devem: (1) serem identificadas como essenciais para o ecossistema da Internet das Coisas devido à escalabilidade de determinadas tecnologias e serviços da Internet das Coisas; (2) possuírem uma unidade de negócios distinta focada em produtos e serviços da Internet das Coisas; e (3) terem uma competência central que se espera que se beneficie do aumento da adoção da Internet das Coisas, conforme determinado pelo Provedor do Índice. As empresas que atendem a esses critérios são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente com um limite de ponderação de 2%. Assim sendo, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais do seu patrimônio total) em empresas que fornecem produtos e serviços que oferecem exposição a temas relacionados à Internet das Coisas.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado anualmente. No rebalanceamento anual, aplica-se uma metodologia de limitação para reduzir a concentração em títulos individuais e aumentar a diversificação do Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores industrial e de tecnologia da informação.

Índice Temático Global de Robótica e Inteligência Artificial da Indxx

O Índice Temático Global de Robótica e Inteligência Artificial da Indxx (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa em mercados desenvolvidos e na China que estejam envolvidas no desenvolvimento de robótica e/ou inteligência artificial, incluindo empresas envolvidas no desenvolvimento de robótica e automação industrial, robôs não industriais, tecnologia humanoide, inteligência artificial e veículos não tripulados (coletivamente, "Empresas de Robótica e Inteligência Artificial"), conforme definido pela Indxx, LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

O universo elegível do Índice Subjacente inclui algumas das empresas mais líquidas e investíveis, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 300 milhões e um volume médio diário de negociação mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de referência).
Data de lançamento do IPO para IPOs significativos, conforme definido pelo provedor do índice, ou 3 meses (no caso de outros IPOs) superior a ou para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente, os ativos deveriam ter um valor de mercado de US$ 2 milhões. Em 31 de janeiro de 2026, os componentes dos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, China e Dinamarca. Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos. O Fundo pode investir em ações A da China, emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas em bolsas de valores chinesas. Além disso, ADRs e GDRs de empresas constituídas ou com listagem principal na China também são elegíveis para inclusão. Investimentos em
Os ADRs e GDRs baseados nos títulos do Índice Subjacente são considerados investimentos em títulos do Índice Subjacente para fins da política de investimento de 80% do Fundo.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica empresas de Robótica e Inteligência Artificial aplicando uma análise proprietária composta por dois componentes principais: identificação do tema e análise da empresa. Como parte da primeira etapa do processo, a identificação do tema, o Provedor do Índice analisa relatórios do setor, pesquisas de investimento e dados de consumidores relacionados a
a indústria de robótica e inteligência artificial, a fim de estabelecer os temas que se espera que proporcionem maior visibilidade ao crescimento do setor. Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou os seguintes cinco temas de robótica e inteligência artificial: (1) Robótica Industrial e Automação, (2) Veículos Não Tripulados e
Drones, (3) Robótica não industrial, (4) Tecnologia humanoide e (5) Inteligência artificial (coletivamente, "Temas de Robótica e Inteligência Artificial").

Na segunda etapa do processo, a análise de empresas, as empresas são analisadas com base em dois critérios principais: exposição à receita e operações comerciais principais. As “Empresas de Robótica e Inteligência Artificial” são aquelas identificadas pelo Provedor do Índice que obtêm pelo menos 50% de suas receitas dos subtemas elegíveis de robótica e inteligência artificial ou que declararam que seu negócio principal consiste em produtos e serviços focados nesses segmentos. Além disso, empresas identificadas pelo Provedor do Índice como obtendo menos de 50% de sua receita dos temas elegíveis de robótica e inteligência artificial, mas reconhecidas como contribuintes significativos para o setor (“Empresas Diversificadas de Robótica e Inteligência Artificial”), bem como empresas identificadas pelo Provedor do Índice como tendo operações comerciais principais nas atividades descritas acima, mas que atualmente não geram receita (“Empresas de Robótica e Inteligência Artificial em Fase Pré-Receita”), são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Um máximo de 10 Empresas Diversificadas de Robótica e Inteligência Artificial podem ser incluídas no Índice Subjacente a qualquer momento.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado semestralmente. No rebalanceamento semestral, aplica-se uma metodologia de limitação para reduzir a concentração em títulos individuais e aumentar a diversificação do Índice Subjacente. Durante cada rebalanceamento, as Empresas Diversificadas de Robótica e Inteligência Artificial estão sujeitas a um limite de ponderação individual de 2% e um limite agregado de 10%, as empresas chinesas estão sujeitas a um limite de ponderação individual de 8% e um limite agregado de 10%, e as Empresas de Robótica e Inteligência Artificial e as Empresas de Robótica e Inteligência Artificial em Fase Pré-Receita estão sujeitas a um limite de ponderação individual de 8%.

Machine Translated by Google

O índice subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores industrial e de tecnologia da informação.

Índice de Desenvolvimento de Infraestrutura dos EUA (Indxx)

O Índice de Desenvolvimento de Infraestrutura dos EUA da Indxx (o "Índice Subjacente") foi concebido para medir o desempenho de empresas listadas nos EUA que oferecem exposição ao desenvolvimento de infraestrutura doméstica, incluindo empresas envolvidas em construção e engenharia; produção de matérias-primas, compósitos e produtos para infraestrutura; transporte industrial; e produtoras/distribuidoras de equipamentos pesados de construção (coletivamente, "Empresas de Desenvolvimento de Infraestrutura dos EUA"), conforme definido pela Indxx, LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

O universo elegível do Índice Subjacente inclui as empresas mais líquidas e com maior potencial de investimento, de acordo com os critérios padrão de capitalização de mercado e liquidez associados a mercados desenvolvidos, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 300 milhões e um volume médio diário de negociação mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice) igual ou superior a US$ 1 milhão para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. O Índice Subjacente inclui apenas empresas listadas nos Estados Unidos.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica Empresas de Desenvolvimento de Infraestrutura dos EUA aplicando um método proprietário.
A análise consiste em dois componentes principais: identificação de temas e análise de empresas. Como parte do processo de identificação de temas, o Provedor do Índice analisa relatórios do setor, pesquisas de investimento e tendências de gastos relacionados ao desenvolvimento de infraestrutura, a fim de estabelecer os temas que devem proporcionar a maior exposição ao aumento do investimento em infraestrutura nos EUA. Em 31 de janeiro de 2026, o Provedor do Índice identificou os seguintes quatro temas de desenvolvimento de infraestrutura nos EUA: (1) Serviços de Construção e Engenharia, (2) Matérias-primas e Compósitos, (3)
Produtos e equipamentos e (4) Transporte industrial (coletivamente, "Temas de desenvolvimento de infraestrutura dos EUA").

Na segunda etapa do processo, as empresas são analisadas com base em dois critérios principais: exposição à receita e principais operações comerciais. Uma empresa é elegível para inclusão no Índice Subjacente se (i) obtiver uma parcela significativa de sua receita de temas relacionados ao desenvolvimento de infraestrutura nos EUA ou (ii) tiver declarado que sua principal atividade comercial consiste em produtos e serviços focados em temas relacionados ao desenvolvimento de infraestrutura nos EUA, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Além disso, somente empresas que geram mais de 50% de sua receita nos Estados Unidos na data de seleção do índice, conforme determinado pelo Provedor do Índice, são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Consequentemente, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais de seus ativos totais) em empresas que oferecem exposição ao desenvolvimento de infraestrutura nos EUA.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e rebalanceado semestralmente. No rebalanceamento semestral, aplica-se uma metodologia de limitação para reduzir a concentração em títulos individuais e aumentar a diversificação do Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores industrial e de materiais.

Índice de Veículos Autônomos e Elétricos da Solactive

O Índice de Veículos Autônomos e Elétricos da Solactive (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que atuam no desenvolvimento de veículos elétricos e/ou autônomos, incluindo empresas que produzem veículos elétricos/híbridos, componentes e materiais para veículos elétricos/híbridos, tecnologia de condução autônoma e serviços de transporte conectados à rede (coletivamente, "Empresas de Veículos Autônomos e Elétricos"), conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

O universo elegível do Índice Subjacente inclui as empresas mais líquidas e com maior potencial de investimento, de acordo com os critérios de capitalização de mercado e liquidez associados aos mercados elegíveis, conforme definido pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 500 milhões e um volume médio diário de negociação mínimo igual ou superior a US$ 2 milhões nos últimos 6 meses para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente.
Em 31 de janeiro de 2026, empresas dos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Coreia do Sul, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica Empresas de Veículos Autônomos e Elétricos aplicando um método proprietário.
Algoritmo de processamento de linguagem natural que busca identificar empresas com exposição às seguintes categorias:

Machine Translated by Google

- **Veículos Elétricos ("VE")** - empresas que produzem veículos elétricos/híbridos, incluindo carros, caminhões, motocicletas/scooters, ônibus e trens elétricos.

- **Componentes para Veículos Elétricos ("EVC")** - empresas que produzem componentes para veículos elétricos/híbridos, incluindo sistemas de propulsão elétrica, baterias de íon-lítio e outros tipos de baterias elétricas, e células de combustível. Além disso, empresas que produzem os produtos químicos e as matérias-primas (incluindo, entre outros, lítio e cobalto) que compõem esses componentes para veículos elétricos/híbridos também são elegíveis para inclusão.

- **Tecnologia de Veículos Autônomos ("AVT")** - empresas que constroem veículos autônomos e/ou desenvolvem hardware e software que facilitam o desenvolvimento de veículos autônomos, incluindo sensores, tecnologia de mapeamento, inteligência artificial, sistemas avançados de assistência ao motorista, plataformas de compartilhamento de viagens e serviços conectados em rede para transporte.

Para ser incluída no Índice Subjacente, uma empresa deve ser identificada como tendo exposição a essas categorias com base em: a classificação que recebe do algoritmo de processamento de linguagem natural ("Pontuação do Segmento"), conforme determinado pelo Provedor do Índice. Dentro de cada categoria listada acima, as empresas são classificadas pelo provedor do índice de acordo com sua respectiva pontuação de segmento. O Provedor do Índice analisa as empresas para garantir a relevância para uma ou mais das categorias acima, com base nas operações comerciais da empresa. O Índice Subjacente é composto pelas 15 empresas com melhor classificação no segmento de veículos elétricos (VE), pelas 30 empresas com melhor classificação no segmento de veículos elétricos de capital de risco (EVC) e pelas 30 empresas com melhor classificação no segmento de veículos autônomos (AVT), conforme determinado pelo Provedor do Índice e sujeito a certas regras de margem destinadas a reduzir a rotatividade. Consequentemente, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais de seus ativos totais) em empresas que oferecem exposição a veículos elétricos e veículos autônomos.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído semestralmente. Na reconstituição semestral, aplica-se uma metodologia de limitação para reduzir a concentração em títulos individuais e aumentar a diversificação do Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores industrial, de tecnologia da informação, de materiais e de consumo discricionário.

Índice de Inteligência Artificial e Big Data da Indxx

O Índice Indxx de Inteligência Artificial e Big Data (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar do desenvolvimento e utilização da tecnologia de inteligência artificial nos seus produtos e serviços, bem como a empresas que fornecem hardware que facilita a utilização da inteligência artificial para a análise de big data (coletivamente, "Empresas de Inteligência Artificial e Big Data"), conforme definido pela Indxx, LLC, fornecedora do Índice Subjacente (a "Fornecedora do Índice").

Com o avanço contínuo da tecnologia, a inteligência artificial e o big data convergem como temas tecnológicos complementares que permitem às empresas extrair informações úteis de conjuntos de dados grandes e complexos. A crescente disponibilidade e acessibilidade do big data cria mais aplicações potenciais para a tecnologia de inteligência artificial, o que incentiva ainda mais as empresas a desenvolverem capacidades nessa área. Os avanços na inteligência artificial e na tecnologia de big data têm o potencial de impactar empresas em diversos setores e são particularmente aplicáveis àquelas que possuem quantidades significativas de dados de consumidores, industriais, financeiros ou de outros tipos.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui empresas listadas em bolsa que atendam aos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 500 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice, ou 3 meses, no caso de outros IPOs) igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas ou constituídas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Portugal, Singapura, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos. Além disso, ADRs e GDRs de empresas constituídas ou com listagem principal na China também são elegíveis para inclusão.

A partir do universo elegível, o Provedor do Índice identifica empresas de Inteligência Artificial e Big Data aplicando uma análise proprietária que busca identificar empresas que podem ser classificadas nas seguintes categorias:

- **Desenvolvedores de Inteligência Artificial**

Machine Translated by Google

ÿ **Inteligência Artificial Aplicada a Produtos e Serviços -** Empresas que desenvolveram capacidades internas de inteligência artificial (de forma orgânica ou por meio de aquisições) e estão aplicando essa tecnologia diretamente em seus produtos e serviços. As aplicações de inteligência artificial incluem, entre outras, processamento e reconhecimento de linguagem/imagem, comunicações automatizadas, detecção de ameaças, geração de recomendações e outras análises preditivas.

ÿ **Inteligência Artificial como Serviço ("AIaaS") para Aplicações de Big Data -** Empresas que fornecem recursos de inteligência artificial aos seus clientes como um serviço. As empresas neste segmento normalmente oferecem plataformas baseadas em nuvem que permitem que seus clientes apliquem técnicas de inteligência artificial a big data sem a necessidade de investimento direto em infraestrutura ou recursos próprios relacionados à inteligência artificial.

Muitas empresas na categoria de Desenvolvedores de Inteligência Artificial são consideradas "proprietárias de big data" devido à grande quantidade de dados de consumidores, da indústria, financeiros ou de outros tipos que adquiriram por meio de suas plataformas, produtos e serviços. Essas empresas geralmente desenvolveram capacidades internas em tecnologia de inteligência artificial e utilizam essas capacidades para criar vantagem competitiva em seus negócios. Essa categoria pode incluir empresas de setores como, entre outros, Tecnologia da Informação, Indústria, Finanças e Consumo Discricionário.

• **Hardware para Inteligência Artificial e Análise de Big Data**

• **Hardware de Inteligência Artificial -** Empresas que produzem semicondutores, armazenamento de memória e outros componentes de hardware utilizados em aplicações de inteligência artificial. Isso inclui, entre outros, empresas que produzem unidades de processamento gráfico (GPUs), circuitos integrados de aplicação específica ("ASICs"), matrizes de portas programáveis em campo ("FPGAs") e armazenamento em flash.

• **Computação Quântica -** Empresas que estão desenvolvendo tecnologia de computação quântica. Embora ainda esteja em processo de comercialização, espera-se que a computação quântica tenha um potencial significativo para aplicações em inteligência artificial e big data.

Para ser incluída no Índice Subjacente, uma empresa deve ser classificada nas categorias descritas acima, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Essa classificação baseia-se em uma análise composta de registros públicos, produtos e serviços, comunicados oficiais da empresa e outras informações referentes ao envolvimento direto nas categorias de inteligência artificial e big data, conforme descrito acima. As empresas elegíveis são então classificadas pelo Provedor do Índice utilizando uma estrutura de pesquisa que avalia a exposição da empresa a essas categorias. As empresas devem obter uma pontuação mínima em uma determinada categoria para serem selecionadas no Índice Subjacente, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Consequentemente, os ativos do Fundo serão concentrados (ou seja, deterão 25% ou mais de seus ativos totais) em empresas que oferecem exposição à Inteligência Artificial e Big Data.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído anualmente com uma reponderação semestral. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas de tecnologia da informação.

Índice de Genômica Solativa

O Índice de Genômica da Solactive (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar de novos avanços na área da ciência genômica, bem como das suas aplicações (coletivamente, "Empresas de Genômica"), conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice"). As Empresas de Genômica podem incluir empresas do setor de biotecnologia. As Empresas do setor de biotecnologia incluem empresas envolvidas em atividades comerciais relacionadas à pesquisa, desenvolvimento, fabricação e/ou comercialização de produtos baseados em análise genética e engenharia genética.

Para ser elegível para inclusão no Índice Subjacente, uma empresa deve ser considerada pela entidade provedora do índice como uma empresa de genômica. A empresa, se estiver envolvida em atividades comerciais que incluam, entre outras: (i) edição genética, (ii) sequenciamento genômico, (iii) desenvolvimento e teste de medicamentos/terapias genéticas e/ou (iv) genômica computacional e diagnóstico genético.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice primeiro estabelece o universo elegível utilizando as classificações setoriais da FactSet: somente empresas classificadas pela FactSet como empresas de saúde são elegíveis para o Índice Subjacente. O Provedor do Índice então aplica um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas com exposição direta ao setor de genômica com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, documentos regulatórios, transcrições de resultados, etc.). As empresas com melhor classificação identificadas pelo processamento de linguagem natural.

Machine Translated by Google

O algoritmo, a partir da data de seleção, é posteriormente revisado pelo Provedor do Índice para confirmar seu envolvimento no seguinte: Atividades comerciais:

eu. *Edição genética:* Empresas que desenvolvem tecnologia para a inserção, deleção ou substituição de DNA em um local específico do genoma de um organismo.

ii. *Sequenciamento Genômico:* Empresas que se dedicam ao processo de determinar a sequência completa de DNA do genoma de um organismo.

iii. *Medicina/ Terapias Genéticas:* Empresas que buscam detectar, curar ou tratar doenças identificando e/ou modificando a expressão ou o funcionamento dos genes de um organismo.

4. *Genômica Computacional e Diagnóstico Genético:* Empresas que utilizam análises computacionais e estatísticas para decifrar informações biológicas a partir de sequências genômicas e dados relacionados.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui empresas listadas em bolsa que atendam aos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negociação mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Reino Unido e Estados Unidos. Além disso, ADRs de qualquer empresa cuja listagem principal esteja em um país que faça parte dos Mercados Emergentes também são elegíveis.

As vinte empresas com melhor classificação, identificadas pelo Provedor do Índice como detentoras de pelo menos 50% de suas receitas provenientes de atividades comerciais relacionadas à genômica ("Empresas Puramente Dedicadas à Genômica"), bem como as empresas identificadas como tendo operações comerciais primárias em atividades relacionadas à genômica, mas que atualmente não geram receita ("Empresas de Genômica em Fase de Pré-Receita"), são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Além disso, as cinco empresas com melhor classificação, identificadas pelo Provedor do Índice como detentoras de mais de 0% e menos de 50% de suas receitas provenientes de atividades comerciais relacionadas à genômica ("Empresas de Genômica Diversificadas"), também são elegíveis para inclusão. Os componentes existentes do índice são mantidos no Índice Subjacente por ordem de prioridade de ponderação, desde que permaneçam classificados e atendam aos critérios do índice, até um máximo de cinquenta componentes. Se o número total de componentes do índice for inferior a cinquenta, empresas adicionais serão adicionadas de acordo com sua classificação até que o número máximo de componentes seja atingido. O número de Empresas de Genômica Diversificadas incluídas no índice final será limitado a dez.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia modificada de ponderação por capitalização de mercado em livre circulação e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização de mercado em livre circulação busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado em livre circulação, mas sujeita a limites máximos para os pesos dos títulos individuais. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de qualquer empresa é limitado a 4%. Além disso, as Empresas de Genômica Diversificadas estão sujeitas a um limite de peso individual de 2% e a um limite de peso agregado de 10%. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas do setor de saúde. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 49 componentes.

Índice Global de Computação em Nuvem Indxx

O Índice Global de Computação em Nuvem da Indxx (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar da crescente adoção da tecnologia de computação em nuvem, incluindo, entre outras, as seguintes: para empresas cujo negócio principal é oferecer software como serviço ("SaaS"), plataforma como serviço ("PaaS"), infraestrutura como serviço ("IaaS"), espaço de armazenamento de servidor gerenciado e fundos de investimento imobiliário (REITs) de data center, e/ou infraestrutura e hardware de computação em nuvem e de borda (coletivamente, "Empresas de Computação em Nuvem"), conforme definido pela Indxx LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice primeiro identifica os setores da FactSet relacionados à computação em nuvem. As empresas desses setores, na data de seleção, são analisadas mais detalhadamente pelo Provedor do Índice com base na receita relacionada a atividades de computação em nuvem. Para ser elegível para o Índice Subjacente, uma empresa é considerada pelo Provedor do Índice como uma Empresa de Computação em Nuvem se gerar pelo menos 50% de sua receita com atividades de computação em nuvem, conforme determinado pelo Provedor do Índice. O Provedor do Índice classifica como Empresas de Computação em Nuvem aquelas que (i) licenciam e fornecem software pela internet por meio de assinatura (SaaS), (ii) fornecem uma plataforma para a criação de aplicativos de software que são entregues pela internet (PaaS), (iii) fornecem infraestrutura de computação virtualizada pela internet, incluindo empresas de Banco de Dados como Serviço ou empresas que fornecem soluções baseadas em nuvem para gerenciamento de dados por meio de assinatura (IaaS), (iv) possuem e gerenciam instalações que os clientes usam para armazenar dados e servidores, incluindo REITs de data centers.

Machine Translated by Google

e/ou (v) fabricar ou distribuir componentes de infraestrutura e/ou hardware usados em atividades de computação em nuvem e de borda, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Além disso, empresas que geram pelo menos US$ 500 milhões em receita com o fornecimento de serviços públicos Infraestrutura em nuvem (mas que represente menos de 50% de sua receita total) é elegível para inclusão no Índice Subjacente.
As empresas estão sujeitas a um limite de ponderação individual de 2% e a um limite de ponderação agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos).
(conforme definido pelo provedor do índice) igual ou superior a US$ 2 milhões para ser elegível para inclusão no índice subjacente.
Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Global de Computação em Nuvem da Indxx: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Peru, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas de tecnologia da informação. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 37 componentes.

ETF Global X de Cibersegurança

O Índice de Cibersegurança Indxx (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar da crescente adoção de tecnologia de cibersegurança, incluindo, entre outras, empresas cuja atividade principal seja o desenvolvimento e a gestão de protocolos de segurança que previnam intrusões e ataques a sistemas, redes, aplicações, computadores e dispositivos móveis (coletivamente, "Empresas de Cibersegurança"), conforme determinado pela Indxx LLC, fornecedora do Índice Subjacente ("Fornecedora do Índice").

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice primeiro identifica os setores da FactSet relacionados à cibersegurança. As empresas dentro desses setores da FactSet, na data da seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice com base na receita.
relacionadas a atividades de cibersegurança. Para ser elegível para o Índice Subjacente como uma Empresa de Cibersegurança, uma empresa deve gerar pelo menos 50% de sua receita com atividades de cibersegurança, que o Provedor do Índice classifica como o desenvolvimento e gerenciamento de protocolos de segurança que previnem intrusões e ataques a sistemas, redes, aplicativos, computadores e dispositivos móveis.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos seis meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos, conforme definido pelo Provedor do Índice) igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente.
Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Peru, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos.

O índice subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para a ponderação de cada título individual. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas com maior capitalização de mercado e, assim, aumenta a exposição a outras empresas.
O índice subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes são principalmente empresas de média capitalização. Em 31 de janeiro de 2026, o índice subjacente possuía 29 componentes.

Índice de Retorno Total Nasdaq Dorsey Wright Thematic Rotation™

O Índice de Retorno Total Nasdaq Dorsey Wright Thematic Rotation™ (o "Índice Subjacente") busca proporcionar ampla exposição a estratégias temáticas por meio de uma carteira de fundos negociados em bolsa ("ETFs") emitidos pela Global X Funds® que têm como alvo um tema específico ou que apresentam uma sobreponderação significativa em relação a um tema específico (cada um, um "ETF Subjacente"), conforme determinado pelo Índice.

Machine Translated by Google

Provedor (conforme definido abaixo). O Índice Subjacente aloca pesos iguais entre os cinco ETFs Subjacentes com melhor classificação na Matriz de Força Relativa Nasdaq Dorsey Wright, uma metodologia quantitativa proprietária baseada em momentum, desenvolvida pela Nasdaq, Inc., provedora do Índice Subjacente (a "Provedora do Índice"). "Força relativa" mede o desempenho de um ativo em relação ao de outros ativos, índices de referência ou índices de mercado amplos. Ao determinar a força relativa, a Provedora do Índice leva em consideração uma variedade de dados para rastrear padrões históricos de desempenho dos preços dos ativos dos ETFs Subjacentes em vários períodos. O Índice Subjacente mede a força relativa de cada ETF Subjacente.

Em comparação com outros ETFs subjacentes, o índice é avaliado mensalmente, utilizando os dados da Matriz de Força Relativa da Nasdaq Dorsey Wright referentes ao fechamento do último dia de negociação do mês, para determinar os cinco ETFs subjacentes com melhor classificação.
Caso haja inclusão ou exclusão de um ativo no Índice Subjacente, este será rebalanceado para que seus componentes tenham pesos iguais. O cronograma periódico de rebalanceamento e reconstituição do Índice Subjacente pode resultar em uma maior taxa de rotatividade da carteira do Fundo.

O Índice Subjacente é construído a partir do universo elegível de ETFs Subjacentes, conforme determinado pelo Provedor do Índice. A partir de
Em 31 de janeiro de 2026, os ETFs subjacentes elegíveis para inclusão no Índice Subjacente são: Global X Aging Population ETF, Global X AgTech & Food Innovation ETF, Global X Artificial Intelligence & Technology ETF, Global X Autonomous & Electric Vehicles ETF, Global X Blockchain ETF, Global X Clean Water ETF, Global X ClimateTech ETF, Global X Cloud Computing ETF, Global X Cybersecurity ETF, Global X Data Center & Digital Infrastructure ETF, Global X Defense Tech ETF, Global X E-commerce ETF, Global X FinTech ETF, Global X Genomics & Biotechnology ETF, Global X HealthTech ETF, Global X Hydrogen ETF, Global X Infrastructure Development ex-US ETF, Global X Internet of Things ETF, Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X Millennial Consumer ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF, Global X Social Media ETF, Global X US Electrification ETF, Global X US

ETF de Desenvolvimento de Infraestrutura, ETF Global X de Videogames e Esports.

Índice de Jogos de Vídeo e Esports da Solactive

O Índice Solactive de Videogames e Esports (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar do aumento do consumo relacionado com videogames e esports, incluindo empresas cujo negócio principal seja o desenvolvimento/publicação de videogames, a distribuição e transmissão de conteúdo de videogames e esports, a operação/propriedade de ligas/equipes de esports e a produção de hardware para videogames/esports (coletivamente, "Empresas de Videogames e Esports"), conforme definido pela Solactive AG, a provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível. Esse algoritmo examina documentos, divulgações e outras informações públicas (como registros regulatórios, transcrições de resultados, etc.) em busca de palavras-chave que descrevam o tema do índice, a fim de identificar e classificar empresas com exposição direta ao setor de videogames e eSports. As empresas identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice com base na receita relacionada a atividades de videogames e eSports. Para ser elegível para o Índice Subjacente, uma empresa é considerada pelo Provedor do Índice como uma Empresa de Videogames e ESports se gerar pelo menos 50% de sua receita com atividades de videogames e eSports, conforme determinado pelo Provedor do Índice. Empresas de videogames e eSports são aquelas empresas que (i) desenvolvem e/ou publicam videogames, (ii) facilitam a transmissão ou distribuição de conteúdo de videogames e/ou eSports, (iii) operam e/ou possuem ligas competitivas de eSports e/ou equipes competitivas de eSports e/ou (iv) produzem hardware usado em videogames e/ou eSports, incluindo realidade aumentada e virtual.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Coreia do Sul, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 42 componentes.

Índice Global X HealthTech

Machine Translated by Google

O Índice Global X HealthTech (o "Índice Subjacente") é propriedade da Global X Management Company LLC (a "Fornecedora do Índice"), uma afiliada do Fundo e sua consultora de investimentos (a "Consultora"), que também o desenvolveu. O Índice Subjacente é administrado e calculado pela Mirae Asset Global Indices Pvt. Ltd. (a "Administradora do Índice"), uma afiliada do Índice.
Fornecedor.

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar de novos avanços na área da tecnologia da saúde e suas aplicações, conforme determinado pelo Administrador do Índice (coletivamente, "Empresas de Tecnologia da Saúde"). Para ser elegível para inclusão no Índice Subjacente, uma empresa é considerada pelo Administrador do Índice como uma Empresa de Tecnologia da Saúde se obtiver pelo menos 50% de sua receita de uma ou mais das seguintes atividades comerciais: (i) Análises de Dados e Soluções de Software para a Saúde, (ii) Dispositivos Médicos Inteligentes, (iii) Descoberta de Medicamentos com Inteligência Artificial e/ou (iv) Produtos de Saúde para o Consumidor com Tecnologia Aplicada, cada uma das quais é descrita com mais detalhes abaixo.

Na construção do Índice Subjacente, o Administrador do Índice primeiro identifica os setores da FactSet relacionados à tecnologia da saúde. A FactSet é uma provedora líder de dados financeiros que mantém uma taxonomia estruturada abrangente, projetada para oferecer
Classificação precisa de empresas globais e suas respectivas unidades de negócios. As empresas dentro desses setores da FactSet, na data de seleção, são analisadas posteriormente pelo Administrador do Índice com base na receita relacionada à HealthTech, que inclui empresas que atuam nas seguintes atividades comerciais:

1. Análise de Dados e Soluções de Software para o Setor de Saúde: Empresas que se dedicam principalmente ao fornecimento de software específico para o setor de saúde. Isso inclui tecnologia para seguros ("Insurtech"), software de faturamento médico, gestão do ciclo de receita, registros médicos eletrônicos e software para ensaios clínicos.
2. Dispositivos Médicos Inteligentes: Empresas que se dedicam principalmente a oferecer dispositivos e equipamentos médicos inteligentes, incluindo dispositivos médicos vestíveis, equipamentos médicos da Internet das Coisas (IoT), automação de processos médicos (como o processamento de medicamentos em farmácias) e robótica cirúrgica.
3. Descoberta de Medicamentos com Inteligência Artificial: Empresas que oferecem software ou serviços de desenvolvimento de medicamentos com auxílio de inteligência artificial.
4. Serviços de saúde para o consumidor com foco em tecnologia: Empresas que atuam principalmente em soluções de saúde voltadas para o consumidor, incluindo telemedicina, plataformas online de saúde e farmácias online.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui empresas listadas em bolsa que atendam aos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Administrador do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter suas ações negociadas regularmente e, no momento da seleção, possuir: 1) no mínimo 10% de suas ações em circulação prontamente disponíveis para negociação pública ou US$ 1 bilhão em capitalização de mercado de free float, que corresponde à capitalização de mercado da empresa descontada pela porcentagem de suas ações em circulação.
Para ser elegível para inclusão no Índice Subjacente, a empresa deve atender aos seguintes critérios: 1) ter ações prontamente disponíveis para negociação pública; 2) uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões; e 3) um valor médio diário negociado (ADTV) mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões. Uma empresa é removida do Índice Subjacente se sua capitalização de mercado cair abaixo de US$ 160 milhões ou se seu valor médio diário negociado (ADTV) nos últimos 6 meses for inferior a US$ 1,4 milhão. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica,
Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Coreia do Sul, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado das ações em circulação, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes são principalmente empresas do setor de saúde. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 40 componentes.

Índice Global de Tecnologia Climática Indxx

O Índice Global ClimateTech da Indxx (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas cotadas em bolsa que estejam posicionadas para beneficiar da crescente adoção de tecnologias focadas na melhoria da eficiência da produção de energia renovável e/ou na mitigação dos efeitos ambientais adversos do consumo de recursos ("ClimateTech"), incluindo, entre outras.
incluindo, mas não se limitando a, empresas cuja atividade principal seja o desenvolvimento de tecnologia relacionada a energia renovável, eficiência e armazenamento de energia, redes inteligentes, baterias de íon-lítio e/ou células de combustível e/ou prevenção/mitigação da poluição (coletivamente, "Empresas de Tecnologia Climática"), conforme definido pela Indxx LLC, provedora do Índice Subjacente ("Provedora do Índice").

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice primeiro identifica os Setores da FactSet relacionados à Tecnologia Climática. As empresas desses Setores, na data da seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice com base na receita relacionada a

Machine Translated by Google

Atividades de ClimateTech. Para ser elegível para o Índice Subjacente, uma empresa é considerada pelo Provedor do Índice como uma Empresa de ClimateTech se gerar pelo menos 50% de sua receita com o desenvolvimento de tecnologias e/ou equipamentos relacionados a: (i) produção de energia renovável, (ii) eficiência e armazenamento de energia residencial e comercial, (iii) implementação de redes inteligentes, (iv) baterias de íon-lítio e/ou células de combustível, ou (v) prevenção/mitigação dos efeitos ambientais negativos da poluição, em cada caso, conforme determinado pelo Provedor do Índice.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 500 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses (ou desde a data de lançamento do IPO para IPOs Significativos).
(conforme definido pelo provedor do índice) igual ou superior a US$ 2 milhões para ser elegível para inclusão no índice subjacente.
Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Peru, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos.

O índice subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para os pesos dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de uma empresa é limitado a 6%, o peso agregado das empresas com peso igual ou superior a 5% é limitado a 40%, e todas as demais empresas têm um peso máximo de 4,5%, sendo que todos os componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%.
De modo geral, essa abordagem limitará a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumentará a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores industrial e de tecnologia da informação. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente contava com 38 componentes.

Índice Solactive de REITs de Data Center e Infraestrutura Digital

O Índice Solactive Data Center REITs & Digital Infrastructure (o "Índice Subjacente") foi desenvolvido para proporcionar exposição a empresas que atuam nas áreas de data centers, torres de celular e/ou hardware de infraestrutura digital.
Especificamente, o Índice Subjacente incluirá títulos emitidos por “Real Estate Investment Trusts (REITs) de Data Centers e Empresas de Infraestrutura Digital”, conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente (a “Provedora do Índice”). Os REITs de Data Centers e Empresas de Infraestrutura Digital são aquelas empresas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos de data centers.
seguintes atividades comerciais:

i. Empresas de Data Center: Empresas que possuem, operam e/ou desenvolvem data centers (incluindo REITs de data center (conforme definido abaixo)), que são empresas de capital aberto que possuem e gerenciam instalações que os clientes utilizam para armazenar servidores e dados de forma segura e eficiente. As empresas de data center oferecem uma gama de produtos e serviços para ajudar a proteger, manter e facilitar o uso de servidores e dados dentro dos data centers, incluindo o fornecimento de fontes de alimentação ininterrupta (UPS), controle de temperatura e segurança física.

ii. Empresas de Torres de Celular: Empresas que possuem, operam e/ou desenvolvem torres de celular (incluindo REITs de torres de celular), que são empresas de capital aberto que alugam espaço para antenas e equipamentos em torres de celular para operadoras de telefonia móvel. As operadoras de telefonia móvel utilizam o espaço das torres de celular fornecido pelas Empresas de Torres de Celular para operar antenas e equipamentos que transmitem e recebem o sinal de telefones celulares, televisores, rádios e outros dispositivos de comunicação sem fio.

iii. Empresas de Hardware de Infraestrutura Digital: Empresas que fabricam, projetam e/ou montam servidores e/ou outros equipamentos frequentemente usados em centros de dados e torres de celular, incluindo servidores, processadores e switches de centros de dados.

Empresas de data centers e empresas de torres de celular podem (mas não são obrigadas a) ser estruturadas como fundos de investimento imobiliário (REITs, na sigla em inglês), que são empresas de capital aberto que possuem ou financiam ativos imobiliários geradores de renda. Para se qualificar como um REIT de acordo com o Código da Receita Federal de 1986, conforme alterado, uma empresa precisa atender a diversos requisitos regulatórios, incluindo, entre outros:

i. Investir pelo menos 75% dos seus ativos em imóveis.

Machine Translated by Google

ii. Obter pelo menos 75% de sua receita bruta de aluguéis de imóveis, juros de hipotecas que financiam imóveis ou da venda de imóveis.

iii. Distribuir pelo menos 90% de sua renda tributável na forma de dividendos aos acionistas a cada ano.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas que operam data centers e/ou empresas com exposição direta.
para infraestrutura digital com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, registros regulatórios, transcrições de resultados, etc.). As empresas com melhor classificação identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice para confirmar se obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos de REITs de Data Center e/ou Infraestrutura Digital.

O universo elegível do Índice Subjacente inclui empresas listadas em bolsa que atendam aos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negociação mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Hong Kong, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Polônia, Portugal, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Coreia do Sul, Taiwan, Reino Unido e Estados Unidos. O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para os pesos dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de uma Empresa de Data Center ou Empresa de Torre Celular (definidas pelo Provedor do Índice como empresas que possuem, operam e/ou desenvolvem data centers (incluindo REITs de data center) e torres celulares (incluindo REITs de torres celulares)), respectivamente, é limitado a 12%, e o peso máximo de uma Empresa de Hardware de Infraestrutura Digital (definida pelo Provedor do Índice como empresas que fabricam servidores e/ou outros hardwares frequentemente usados em data centers e torres celulares, incluindo semicondutores, circuitos integrados e processadores) é limitado a 2%, sendo o peso agregado das empresas com peso superior a 2%

Empresas com participação igual ou superior a 4,5% têm um limite máximo de 45%, todas as demais empresas têm um limite máximo de 4,5% e todos os demais componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%. De modo geral, essa abordagem limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado, mas pode aumentar o número de componentes incluídos no Índice Subjacente. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas dos setores imobiliário e de tecnologia da informação. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente contava com 25 componentes.

Índice Global da Indústria de Água Potável da Solactive

O Índice Global da Indústria de Água Potável da Solactive (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas que atuam no fornecimento de água potável. Especificamente, o Índice Subjacente incluirá títulos emitidos por "Empresas de Água Potável", conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente (a "Provedora do Índice"). Empresas de Água Potável são aquelas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos das seguintes atividades comerciais:

1. Tratamento, reciclagem (incluindo recuperação de água), purificação e conservação de água industrial.
2. Infraestrutura para armazenamento, transporte, medição e distribuição de água.
3. Produção de purificadores de água e aquecedores para uso doméstico e comercial.
4. Prestação de serviços de consultoria para identificar e implementar estratégias de eficiência hídrica nos níveis corporativo e/ou municipal.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas envolvidas no fornecimento de água potável com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, registros regulatórios, transcrições de resultados, etc.). O Provedor do Índice também aplica um processo de triagem ESG (Ambiental, Social e de Governança) ao universo de empresas elegíveis. O Provedor do Índice, em parceria com a provedora de dados ESG Minerva, revisa trimestralmente cada componente do Índice Subjacente para verificar a conformidade com os princípios do Pacto Global das Nações Unidas. Qualquer componente existente ou potencial do Índice Subjacente
As empresas que não atenderem aos padrões trabalhistas, de direitos humanos, ambientais e anticorrupção definidos pelos Princípios do Pacto Global das Nações Unidas na revisão trimestral serão excluídas do Índice Subjacente, conforme determinado pelo Provedor do Índice. As empresas com melhor classificação identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data da seleção, serão selecionadas.

Machine Translated by Google

Os dados são posteriormente analisados pelo Provedor do Índice para confirmar se eles obtêm pelo menos 50% de suas receitas com o fornecimento de água potável.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Egito, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, Arábia Saudita, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos.

O índice subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para os pesos dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de uma empresa é limitado a 8%, o peso agregado das empresas com peso igual ou superior a 4,5% é limitado a 40%, e todas as demais empresas têm um peso máximo de 4,5%, sendo que todos os componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%.

De modo geral, essa abordagem limitará a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumentará a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas de serviços públicos e industriais. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente contava com 40 componentes.

Índice Solactive de AgTech e Inovação Alimentar

O Índice Solactive AgTech & Food Innovation (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas que estão posicionadas para beneficiar de novos avanços nas áreas da tecnologia agrícola ("AgTech") e da inovação alimentar.

Especificamente, o Índice Solactive AgTech & Food Innovation incluirá títulos emitidos por “Empresas de AgTech & Food Innovation”, conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Solactive AgTech & Food Innovation. “Empresas de AgTech & Food Innovation” são aquelas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos das seguintes atividades comerciais:

- **AgTech**
  - **Agricultura de Precisão:** Tecnologias utilizadas para aumentar a produtividade das culturas e reduzir os níveis de insumos agrícolas tradicionais (terra, água, fertilizantes, etc.) para cultivar de forma mais lucrativa e eficiente. As atividades comerciais incluem o desenvolvimento de software e hardware de Sistema de Informação Geográfica (SIG) para agricultura baseada em SIG, tecnologias de controle de ervas daninhas de precisão, sensores de solo e água, monitoramento meteorológico e imagens de satélite.
  - Robótica /**Automação:** Tecnologias utilizadas para reduzir a mão de obra e outros insumos agrícolas. As atividades comerciais incluem o desenvolvimento de drones agrícolas e equipamentos agrícolas autônomos para irrigação, manejo do solo (agronomia), polinização, colheita e processamento (por exemplo, colheitadeiras com auxílio de robôs).
  - **Agricultura em Ambiente Controlado (“CEA”):** Tecnologias e sistemas que otimizam o cultivo de plantas e/ou peixes e utilizam ambientes controlados para reduzir os tipos e/ou a quantidade de insumos necessários para a agricultura. As atividades comerciais incluem agricultura vertical, hidroponia, aquaponia e aeroponia.
  - **Biotecnologia Agrícola:** Tecnologias biológicas/genéticas utilizadas para melhorar o cultivo e a produtividade agrícola. As atividades comerciais incluem o uso da edição genética para desenvolver culturas com maior produtividade, menor necessidade de água, maior resistência a insetos, etc.
- **Inovação Alimentar**
  - **Alternativas a proteínas e laticínios:** Produtos que contêm ingredientes ricos em proteínas provenientes de plantas, insetos, fungos ou por meio de cultura de tecidos, que substituem fontes convencionais de proteína de origem animal, como carne e laticínios. As atividades comerciais incluem o desenvolvimento de proteínas alternativas à base de plantas e/ou tecnologia alimentar (por exemplo, à base de proteínas moleculares) e laticínios.
  - **Redução do desperdício alimentar:** Tecnologias e/ou sistemas concebidos para reduzir o desperdício alimentar na cadeia de abastecimento. As atividades comerciais incluem o desenvolvimento de tecnologia para rastrear, monitorar e/ou preservar alimentos (por exemplo, sistemas e softwares de rastreamento e fornecimento de alimentos baseados em blockchain), bem como o desenvolvimento de produtos e serviços (por exemplo, marketplaces) que reduzem o desperdício de alimentos.

Além disso, empresas identificadas pela Solactive AG como obtendo mais de 0% e menos de 50% de sua receita das atividades comerciais descritas acima ("Empresas Diversificadas de AgTech e Inovação Alimentar"), bem como empresas identificadas pela Solactive AG, que tem suas principais operações comerciais nas atividades descritas acima, mas que atualmente não geram receita.

Machine Translated by Google

Empresas de AgTech e Inovação Alimentar em fase pré-receita são elegíveis para inclusão no Índice Solactive de AgTech e Inovação Alimentar se houver menos de 30 empresas elegíveis. Empresas de AgTech e Inovação Alimentar diversificadas e empresas de AgTech e Inovação Alimentar em fase pré-receita estão sujeitas a um limite de ponderação agregado de 15% em cada rebalanceamento semestral.

Para construir o Índice Solactive AgTech & Food Innovation, a Solactive AG aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível. Esse algoritmo busca identificar e classificar empresas atuantes nos campos da tecnologia agrícola e inovação alimentar com base em registros, divulgações e outras informações públicas (como documentos regulatórios, transcrições de resultados, etc.). As empresas com melhor classificação identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data da seleção, são posteriormente analisadas pela Solactive AG para confirmar se obtêm pelo menos 50% de sua receita com atividades comerciais.
conforme descrito acima, mais de 0% de suas receitas provenientes das atividades comerciais descritas acima, no caso de Empresas Diversificadas de AgTech e Inovação Alimentar, ou que possuem operações comerciais primárias nas atividades comerciais descritas acima, mas atualmente não geram receitas, no caso de Empresas de AgTech e Inovação Alimentar em Fase Pré-Receita.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Solactive AgTech & Food Innovation, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo provedor do índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas deveriam ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 50 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 500 mil para serem elegíveis para inclusão no Índice Solactive AgTech & Food Innovation. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Solactive AgTech & Food Innovation: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Egito, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, Arábia Saudita, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos. O Fundo pode investir em ações A da China, que são emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas em bolsas de valores chinesas.

O Índice Solactive AgTech & Food Innovation é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o máximo
O peso de uma empresa é limitado a 12%, o peso agregado das empresas com peso igual ou superior a 4,5% é limitado a 48%, e todas as demais empresas têm um peso limitado a 4,5%, sendo que todos os componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%. Além disso, as Empresas Diversificadas de AgTech e Inovação Alimentar e as Empresas de AgTech e Inovação Alimentar em Fase Pré-Receita estão sujeitas a um limite de peso individual de 4% e a um limite de peso agregado de 15% em cada rebalanceamento semestral.
De modo geral, a ponderação por capitalização modificada limitará a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumentará a diversificação em nível empresarial. O Índice Solactive AgTech & Food Innovation pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas de bens de consumo essenciais e materiais. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Solactive AgTech & Food Innovation contava com 30 componentes.

Índice de Blockchain Solactive

O Índice Blockchain da Solactive (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas que estão posicionadas para se beneficiarem de avanços futuros na área da tecnologia blockchain. Uma blockchain é um livro-razão distribuído e compartilhado ponto a ponto (ou banco de dados descentralizado) que facilita o registro de transações e o rastreamento de ativos sem a necessidade de uma autoridade central atuando como intermediária confiável (ou seja, um banco). Determinados usuários, conhecidos como nós, optam por manter uma cópia do banco de dados ("livro-razão") em seus computadores. Os nós se conectam ponto a ponto com outros nós, propagando transações e blocos pela rede para serem verificados independentemente por outros nós, de acordo com as regras da rede. As transações são agregadas em blocos que registram o horário e a sequência das transações, como novas páginas de um livro-razão. Os "blocos" são interligados com o bloco anterior para formar uma "cadeia", ou uma "blockchain", que cresce linearmente ao longo do tempo com a adição de cada bloco subsequente, ou página do livro-razão. A blockchain resultante é um livro-razão distribuído com registro de data e hora — como as regras para adicionar informações ao livro-razão são públicas, quaisquer transações e novas páginas do livro-razão podem ser verificadas independentemente por qualquer usuário que mantenha uma cópia do livro-razão, resultando em um banco de dados compartilhado e continuamente reconciliado. As blockchains também podem ser redes privadas ou públicas. Uma rede blockchain pública é um conjunto de regras disponível publicamente que qualquer pessoa pode baixar e executar para participar da rede. Uma rede blockchain privada é uma blockchain centralizada que requer um convite do criador da rede para participar. Especificamente, o Índice Subjacente incluirá títulos emitidos por “Empresas de Blockchain”, conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente (a “Provedora do Índice”).

As “empresas de blockchain” são aquelas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou ativos das seguintes atividades comerciais:

1. **Mineração de Ativos Digitais:** Empresas envolvidas na verificação e adição de transações de ativos digitais a um livro-razão blockchain.
   (ou seja, mineração de ativos digitais), ou que produzem tecnologia usada na mineração de ativos digitais.

Machine Translated by Google

2. **Blockchain e transações de ativos digitais:** Empresas que operam plataformas/bolsas de negociação, custodiantes, carteiras digitais, e/ou gateways de pagamento para ativos digitais emitidos em uma blockchain.
3. **Aplicações Blockchain:** Empresas envolvidas no desenvolvimento e distribuição de aplicativos e serviços de software relacionados à tecnologia blockchain e ativos digitais emitidos em uma blockchain, incluindo contratos inteligentes.
4. **Hardware para Blockchain e Ativos Digitais:** Empresas que fabricam e distribuem infraestrutura e/ou hardware. Utilizado para atividades de blockchain e ativos digitais emitidos em uma blockchain.
5. **Integração de Blockchain e Ativos Digitais:** Empresas que fornecem serviços de engenharia e consultoria para a adoção e utilização da tecnologia blockchain e de ativos digitais emitidos em blockchain. Para fins da definição de “Empresas de Blockchain”, o Provedor do Índice considerará apenas as receitas, o lucro operacional ou os ativos provenientes de serviços de consultoria e/ou engenharia especificamente relacionados a tecnologias de blockchain e ativos digitais.

O Fundo não investirá em ativos digitais (incluindo criptomoedas) (i) diretamente ou (ii) indiretamente através do uso de derivativos de ativos digitais.

Além disso, empresas identificadas pelo Provedor do Índice como obtendo mais de 0% e menos de 50% de sua receita das atividades comerciais descritas acima ("Empresas Blockchain Diversificadas"), bem como empresas identificadas pelo Provedor do Índice como tendo operações comerciais primárias nas atividades comerciais descritas acima, mas que atualmente não geram receita ("Empresas Blockchain em Fase de Pré-Receita"), são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente, desde que haja menos de 25 Empresas Blockchain elegíveis. As Empresas Blockchain Diversificadas e as Empresas Blockchain em Fase de Pré-Receita estão sujeitas, coletivamente, a um limite de ponderação agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas envolvidas no setor de blockchain com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, registros regulatórios, transcrições de resultados, etc.). As empresas com melhor classificação identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice para confirmar se elas obtêm pelo menos 50% de suas receitas das atividades comerciais descritas acima, mais de 0% de suas receitas das atividades comerciais descritas acima no caso de Empresas de Blockchain Diversificadas, ou se elas têm operações comerciais primárias nas atividades comerciais descritas acima, mas atualmente não geram receitas no caso de Empresas de Blockchain em Fase Pré-Receita.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 50 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 3 meses igual ou superior a US$ 0,5 milhão para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Egito, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, Arábia Saudita, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos. O Fundo pode investir em ações A da China, que são emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas em bolsas de valores chinesas.

O índice subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia modificada de ponderação por capitalização de mercado efetiva e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização de mercado efetiva modificada busca ponderar os componentes com base na capitalização de mercado, mas levando em consideração a liquidez na determinação das ponderações finais, e sujeita a limites máximos para as ponderações dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, a ponderação máxima de uma empresa é limitada a 12%, a ponderação agregada de empresas com ponderação igual ou superior a 4,5% é limitada a 45%, e todas as demais empresas têm sua ponderação limitada a um máximo de [valor omitido]. 4,5%, e todos os componentes estão sujeitos a uma ponderação mínima de 0,3%. Além disso, as Empresas de Blockchain Diversificadas e as Empresas de Blockchain em Fase Pré-Receita estão sujeitas a um limite de ponderação individual de 2% e a um limite de ponderação agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral. De modo geral, a ponderação modificada pela capitalização de mercado efetiva limitará a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumentará a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas de tecnologia da informação e do setor financeiro. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 35 componentes.

Índice Global de Hidrogênio Solativo

O Índice Global de Hidrogênio da Solactive (o "Índice Subjacente") foi concebido para proporcionar exposição a empresas que estão posicionadas para se beneficiarem de avanços futuros na área da tecnologia do hidrogênio. A tecnologia do hidrogênio engloba produtos e serviços focados no desenvolvimento e implementação do gás hidrogênio como fonte de combustível renovável. A tecnologia do hidrogênio pode desempenhar um papel importante na transição dos combustíveis fósseis para as energias renováveis. Especificamente, o Índice Subjacente irá

Machine Translated by Google

incluem títulos emitidos por “Empresas de Hidrogênio”, conforme definido pela Solactive AG, provedora do Índice Subjacente (a “Provedora do Índice”). “Empresas de Hidrogênio” são aquelas empresas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas, lucros operacionais ou
ativos provenientes das seguintes atividades comerciais:

1. **Produção de Hidrogênio:** Empresas envolvidas na produção, transporte, armazenamento e distribuição de hidrogênio. (incluindo hidrogênio renovável) que pode ser usado como fonte de energia.
2. **Células de Combustível de Hidrogênio:** Empresas que desenvolvem e/ou fabricam células de combustível (e seus componentes) que convertem energia química em eletricidade e calor, alimentadas por hidrogênio e/ou gás rico em hidrogênio reformado.
3. **Tecnologia do Hidrogênio:** Empresas envolvidas na produção de eletrolisadores de hidrogênio (que produzem gás hidrogênio a partir da água), tanques e dutos, infraestrutura comercial e residencial, geradores, motores e veículos movidos a células de combustível de hidrogênio, bem como postos de abastecimento de hidrogênio.
4. **Integração do Hidrogênio:** Empresas que fornecem serviços de engenharia e consultoria para a adoção e utilização do hidrogênio. de combustíveis e/ou fontes de energia à base de hidrogênio nos níveis residencial, comercial e industrial.

Além disso, empresas identificadas pelo Provedor do Índice como obtendo mais de 0% e menos de 50% de sua receita das atividades comerciais descritas acima ("Empresas Diversificadas de Hidrogênio"), bem como empresas identificadas pelo Provedor do Índice
Empresas que atuam principalmente nas atividades comerciais descritas acima, mas que atualmente não geram receita (“Empresas de Hidrogênio em Fase de Pré-Receita”), são elegíveis para inclusão no Índice Subjacente se houver menos de 25 Empresas de Hidrogênio elegíveis. As Empresas de Hidrogênio Diversificadas e as Empresas de Hidrogênio em Fase de Pré-Receita estão sujeitas, coletivamente, a um limite de ponderação agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral.

Na construção do Índice Subjacente, o Provedor do Índice aplica inicialmente um algoritmo proprietário de processamento de linguagem natural ao universo elegível, que busca identificar e classificar empresas envolvidas nos setores de hidrogênio e células a combustível com base em registros, divulgações e outras informações públicas (por exemplo, registros regulatórios, transcrições de resultados, etc.). As empresas com melhor classificação identificadas pelo algoritmo de processamento de linguagem natural, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Provedor do Índice para confirmar se elas obtêm pelo menos 50% de suas receitas das atividades comerciais descritas acima, mais de 0% de suas receitas das atividades comerciais descritas acima no caso de Empresas de Hidrogênio Diversificadas, ou se elas têm operações comerciais primárias nas atividades comerciais descritas acima, mas atualmente não geram receitas no caso de Empresas de Hidrogênio em Fase Pré-Receita.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme definidos pelo Provedor do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 50 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 3 meses igual ou superior a US$ 0,5 milhão para serem elegíveis para inclusão no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Egito, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Kuwait, Malásia, México, Holanda, Nova Zelândia, Noruega, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, Arábia Saudita, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos. O Fundo pode investir em ações A da China, emitidas por empresas constituídas na China continental e negociadas em bolsas de valores chinesas. O Fundo também pode investir em títulos de emissores localizados em mercados emergentes.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos para os pesos dos títulos individuais. Durante cada rebalanceamento, o peso máximo de uma empresa é limitado a 12%, o peso agregado das empresas com peso igual ou superior a 4,5% é limitado a 45%, e todas as demais empresas têm um peso limitado a 4,5%, sendo que todos os componentes estão sujeitos a um peso mínimo de 0,3%. Além disso, as Empresas Diversificadas de Hidrogênio e as Empresas de Hidrogênio em Fase Pré-Receita estão sujeitas a um limite de peso individual de 2% e a um limite de peso agregado de 10% em cada rebalanceamento semestral. De modo geral, a ponderação por capitalização modificada limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado e aumenta a diversificação em nível empresarial. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes são principalmente empresas industriais. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente tinha 25 componentes.

Índice Global de Tecnologia de Defesa X

O Índice Global X Defense Tech (o "Índice Subjacente") é propriedade da Global X Management Company LLC (a "Fornecedora do Índice"), uma afiliada do Fundo e sua consultora de investimentos (a "Consultora"), que também o desenvolveu. O Índice Subjacente é administrado e calculado pela Mirae Asset Global Indices Pvt. Ltd. (a "Administradora do Índice"), uma afiliada do Índice.
Provedor. O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a empresas de tecnologia de defesa ("Tecnologia de Defesa") que estejam posicionadas para se beneficiarem de tecnologias, serviços, sistemas e equipamentos voltados para o setor de defesa e militar. Especificamente,

Machine Translated by Google

O índice subjacente é composto por títulos emitidos por "empresas de tecnologia de defesa", conforme determinado pelo administrador do índice. As “Empresas de Tecnologia de Defesa” são aquelas que obtêm pelo menos 50% de suas receitas de uma ou mais das seguintes atividades comerciais, em conjunto, conforme determinado pelo Administrador do Índice:

- **Cibersegurança:** Empresas que desenvolvem e gerenciam protocolos de segurança para prevenir intrusões e ataques a sistemas, redes, aplicativos, computadores e/ou infraestrutura para aplicações de defesa local e/ou nacional.

- **Tecnologia de Defesa:** Empresas que desenvolvem inteligência artificial (IA), internet das coisas (IoT), realidade aumentada/virtual (RA/RV), colaboração humano-máquina, big data, LiDAR 3D especializado, análise de dados, inteligência geoespacial e/ou soluções de varredura de segurança (por exemplo, biometria, autenticação de credenciais, etc.) para aplicações de defesa local e/ou nacional, bem como empresas que fornecem aplicativos e serviços para suporte à missão por meio de uma combinação de comando, controle, comunicações, computadores, defesa cibernética, sistemas de combate (“C6”) e empresas envolvidas em inteligência, vigilância e reconhecimento (ISR).

- **Sistemas e equipamentos militares avançados:** Empresas que desenvolvem robótica, drones, sistemas de armas avançados e munições militares/navais, sistemas de energia e combustível específicos para defesa, conjuntos de sensores, processadores e equipamentos de rede, sistemas de lançamento espacial (incluindo satélites), sistemas de radar e/ou produção de aeronaves/navios/veículos militares para aplicações de defesa local e/ou nacional, bem como empresas que fornecem serviços de engenharia, treinamento técnico e/ou simulação para os sistemas acima mencionados.

Aplicações de defesa local e/ou nacional referem-se aos produtos e serviços que organizações governamentais locais e/ou nacionais necessitam para se prepararem e responderem a ameaças, incluindo, entre outros, inteligência, vigilância, sistemas de combate e defesa cibernética.

Na construção do Índice Subjacente, o Administrador do Índice primeiro identifica as Indústrias FactSet relacionadas à Tecnologia de Defesa. A FactSet é uma provedora líder de dados financeiros que mantém uma taxonomia estruturada abrangente, projetada para oferecer uma classificação precisa de empresas globais e suas respectivas unidades de negócios. As empresas dentro desses setores da FactSet, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Administrador do Índice com base na receita relacionada à Tecnologia de Defesa, conforme definido acima.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, definidos pelo Administrador do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas deveriam ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão inicial no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Egito, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Luxemburgo, Malásia, México, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Peru, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, África do Sul, Coreia do Sul, Singapura, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos, Reino Unido e Estados Unidos.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado de ações em livre circulação, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. A capitalização de mercado de ações em livre circulação mede a capitalização de mercado de uma empresa descontada pela porcentagem de suas ações prontamente disponíveis para negociação pelo público em geral no mercado aberto ("free float"). Em cada rebalanceamento, a ponderação máxima de uma empresa é limitada a 8%. De modo geral, a ponderação por capitalização modificada limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas industriais. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 49 componentes.

Índice Global de Desenvolvimento de Infraestrutura X (excluindo os EUA)

O Índice Global X Infrastructure Development ex-US (o "Índice Subjacente") é propriedade da Global X Management Company LLC (a "Fornecedora do Índice"), uma afiliada do Fundo e sua consultora de investimentos (a "Consultora").
O Índice Subjacente é administrado e calculado pela Mirae Asset Global Indices Pvt. Ltd. (a “Administradora do Índice”), uma afiliada do Provedor do Índice.

O Índice Subjacente foi concebido para proporcionar exposição a títulos de renda variável cotados e domiciliados em mercados internacionais, incluindo mercados desenvolvidos e emergentes, mas excluindo os EUA, que ofereçam exposição ao desenvolvimento de infraestrutura, incluindo empresas envolvidas em serviços de engenharia e construção; produção de matérias-primas para infraestrutura e

Machine Translated by Google

compósitos; produtores e distribuidores de equipamentos e produtos para construção pesada; transporte de infraestrutura; e fabricantes e/ou distribuidores de componentes de redes inteligentes (coletivamente, "Empresas Internacionais de Desenvolvimento de Infraestrutura"). "Empresas Internacionais de Desenvolvimento de Infraestrutura" são aquelas empresas que obtêm pelo menos 50% de sua receita de uma ou mais das seguintes atividades comerciais, em conjunto, fora dos EUA, conforme determinado pelo Administrador do Índice:

- **Serviços de Engenharia e Construção:** Empresas que fornecem serviços de engenharia, consultoria, projeto, aquisição, manutenção, dragagem e construção para projetos de infraestrutura de grande escala, como geração/distribuição de energia, transporte (por exemplo, estradas, pontes, túneis, ferrovias), água/esgoto, telecomunicações, portos marítimos e aeroportos.

- **Matérias-primas e materiais compósitos:** Empresas que produzem e fornecem materiais compósitos e matérias-primas (por exemplo, alumínio, aço, cobre, níquel, estanho, concreto, asfalto, cimento e produtos químicos especiais) utilizados no desenvolvimento e construção de projetos de infraestrutura.

- **Equipamentos e Produtos para Construção:** Empresas que fabricam, distribuem, vendem e/ou alugam equipamentos pesados de construção, cabos elétricos e de fibra óptica, tubos, guindastes, bombas e outros produtos ou equipamentos utilizados em projetos de infraestrutura de grande escala.

- **Transporte de Infraestrutura:** Empresas que transportam matérias-primas e equipamentos para infraestrutura, como os materiais utilizados nas demais atividades comerciais descritas nos outros subtemas, além de agregados, alumina, metais básicos, bauxita, carvão, coque, minério de ferro, madeira, aço e painéis (solares e de construção, etc.).

- **Componentes de redes inteligentes:** Empresas que fabricam ou vendem componentes elétricos, dispositivos de armazenamento de energia e veículos elétricos. Equipamentos de carregamento, medidores inteligentes e outras aplicações relacionadas à construção de redes inteligentes.

Na construção do Índice Subjacente, o Administrador do Índice primeiro identifica os setores da FactSet relacionados ao Desenvolvimento de Infraestrutura Internacional. A FactSet é uma provedora líder de dados financeiros que mantém uma taxonomia estruturada abrangente, projetada para oferecer uma classificação precisa de empresas globais e suas respectivas unidades de negócios. As empresas dentro desses setores da FactSet, na data de seleção, são posteriormente analisadas pelo Administrador do Índice com base na receita relacionada ao Desenvolvimento de Infraestrutura Internacional, conforme definido acima.

Para fazer parte do universo elegível do Índice Subjacente, certos critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, definidos pelo Administrador do Índice, devem ser atendidos. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas deveriam ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 200 milhões e um volume médio diário de negócios mínimo nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem elegíveis para inclusão inicial no Índice Subjacente. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas listadas nos seguintes países eram elegíveis para inclusão no Índice Subjacente: Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, Colômbia, República Tcheca, Dinamarca, Finlândia, França, Alemanha, Grécia, Hong Kong, Hungria, Índia, Indonésia, Irlanda, Israel, Itália, Japão, Luxemburgo, Malásia, México, Países Baixos, Nova Zelândia, Noruega, Peru, Filipinas, Polônia, Portugal, Catar, Singapura, África do Sul, Coreia do Sul, Espanha, Suécia, Suíça, Taiwan, Tailândia, Turquia, Emirados Árabes Unidos e Reino Unido.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação por capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação por capitalização modificada busca ponderar os componentes principalmente com base na capitalização de mercado de ações em livre circulação, mas sujeita a limites máximos para a ponderação dos títulos individuais. A capitalização de mercado de ações em livre circulação mede a capitalização de mercado de uma empresa descontada pela porcentagem de suas ações prontamente disponíveis para negociação pelo público em geral no mercado aberto ("free float"). Em cada rebalanceamento, a ponderação máxima de uma empresa é limitada a 3%. De modo geral, a ponderação por capitalização modificada limita a concentração nas empresas de maior capitalização de mercado. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e seus componentes incluem principalmente empresas industriais. Em 31 de janeiro de 2026, o Índice Subjacente possuía 100 componentes.

Índice Global X AI Semicondutores e Quântica

O Índice Subjacente é propriedade da Global X Management Company LLC (a “Fornecedora do Índice”), gestora de investimentos do Fundo (a “Gestora”) e uma afiliada do Fundo, que também o desenvolveu. O Índice Subjacente é administrado e calculado pela Mirae Asset Global Indices Pvt. Ltd. (a “Administradora do Índice”), uma afiliada da Fornecedora do Índice e do Fundo.

O Índice Subjacente, em sua configuração atual, foi projetado para acompanhar o desempenho de empresas envolvidas nos ecossistemas de semicondutores de inteligência artificial (“IA”) e computação quântica. O termo “empresas de semicondutores de IA” refere-se a:

Machine Translated by Google

Empresas envolvidas em semicondutores de IA, habilitadores de sistemas de computação e infraestrutura de data center, conforme descrito abaixo. Empresas "quânticas" são empresas envolvidas em Tecnologias de Computação Quântica, conforme descrito abaixo. Na construção do Índice Subjacente, o Administrador do Índice analisa setores e segmentos de negócios dentro do sistema de classificação da FactSet que o Administrador do Índice considera relacionados aos temas de Semicondutores de IA e Computação Quântica para criar um universo inicial de títulos elegíveis. A FactSet é uma provedora independente líder de dados financeiros que mantém uma taxonomia estruturada abrangente, projetada para oferecer uma classificação precisa de empresas globais e suas unidades de negócios individuais. Empresas que são
As empresas identificadas como obtendo uma proporção significativa de sua receita dos seguintes subtemas serão avaliadas para inclusão no universo inicial:

- **Semicondutores de IA:** Empresas que se dedicam principalmente ao projeto e fabricação de unidades de processamento gráfico. (GPUs), unidades centrais de processamento (CPUs), circuitos integrados de aplicação específica (ASICs), chips de rede, soluções de memória e outros chips semicondutores que permitem o treinamento e a inferência de modelos de IA.
- **Facilitadores de Sistemas de Computação:** Empresas que atuam principalmente na arquitetura, engenharia e produção de IA. Sistemas de hardware e software focados, incluindo servidores, redes e integração, além de computação e armazenamento de data center de última geração.
- **Infraestrutura e Equipamentos de Data Center:** Empresas que atuam principalmente no fornecimento de sistemas de climatização (HVAC), refrigeração e infraestrutura especializada, essenciais para garantir a eficiência energética e o desempenho ideal em data centers de IA. Isso também inclui empresas envolvidas em componentes de gerenciamento de energia personalizados para aplicações de IA e aprendizado de máquina.
- **Tecnologias de Computação Quântica:** Empresas dedicadas principalmente ao desenvolvimento de sistemas de computação quântica que utilizam a mecânica quântica para resolver problemas que estão além do alcance dos sistemas de computação clássica.

Para fazer parte do universo inicial, as empresas devem atender a determinados critérios mínimos de capitalização de mercado e liquidez, conforme determinado pelo Administrador do Índice. Em 3 de setembro de 2025, as empresas devem ter uma capitalização de mercado mínima de US$ 1 bilhão e um volume médio diário de negociação nos últimos 6 meses igual ou superior a US$ 2 milhões para serem incluídas no universo inicial. Títulos recém-listados podem ser considerados para inclusão, sujeitos a determinados critérios relacionados ao histórico de negociação, número de dias negociados e capitalização de mercado, determinados pelo Administrador do Índice. Além disso, as empresas devem estar listadas em países desenvolvidos ou emergentes para serem elegíveis para inclusão no universo inicial. Em 3 de setembro de 2025, as empresas listadas nos seguintes países não são elegíveis para inclusão: Bangladesh, China, Índia, Kuwait, Paquistão, Rússia, Egito e Arábia Saudita. Em 31 de janeiro de 2026, as empresas devem ter um mínimo de 10% de suas ações em circulação disponíveis para investimento público.

Avisos legais

Os provedores de índices são independentes do Fundo e da Global X Management Company LLC, a gestora de investimentos do Fundo ("Gestora"). O provedor de índices determina a ponderação relativa dos componentes do índice subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do índice subjacente.

A Solactive AG ("Solactive") é uma empresa líder no setor de estruturação e indexação para clientes institucionais. A Solactive opera a plataforma de índices Solactive. Os índices Solactive são utilizados por emissores em todo o mundo como índices subjacentes para produtos financeiros.
A Solactive não patrocina, endossa ou promove nenhum Fundo, não possui qualquer ligação com ele e não assume qualquer responsabilidade em relação à sua emissão, operação e negociação.

Concinnity tem experiência em consultoria corporativa com foco em modelagem de caminhos causais composta por índices de stakeholders, como bem como experiência significativa em análise quantitativa e gestão de portfólios. A Concinnity desenvolveu uma estrutura proprietária, que combina métodos qualitativos e quantitativos, para identificar empresas guiadas por um Sistema de Gestão de Operações (MsOS) e realiza essa análise há quase uma década. A Concinnity não oferece nenhuma garantia, expressa ou implícita, aos acionistas desta empresa.
O Fundo ou qualquer membro do público em relação à conveniência de investir em títulos em geral ou neste Fundo em particular, ou à capacidade de quaisquer dados fornecidos pela Concinnity de acompanhar o desempenho geral do mercado de ações.

Os Fundos não são patrocinados, promovidos, vendidos ou apoiados de qualquer outra forma pela Solactive AG ou pela Concinnity, nem a Solactive AG ou a Concinnity oferecem qualquer garantia ou segurança expressa ou implícita em relação aos resultados da utilização do índice e/ou da marca comercial do índice ou ao preço do índice em qualquer momento ou em qualquer outro aspecto. Os índices relevantes são calculados e
Publicado pela Solactive AG e/ou Concinnity. A Solactive AG e/ou Concinnity envidam todos os esforços para garantir que as informações relevantes sejam precisas. Os índices são calculados corretamente. Independentemente das suas obrigações para com o emissor, a Solactive AG e/ou a Concinnity não têm qualquer obrigação de apontar erros no índice a terceiros, incluindo, entre outros, investidores e/ou intermediários financeiros dos Fundos. Nem a publicação do índice pela Solactive AG ou pela Concinnity, nem o licenciamento do índice ou da marca registada do índice pela Concinnity e/ou pela Solactive AG para efeitos de utilização em conexão com os Fundos, constituem uma recomendação da Solactive AG ou da Concinnity para investir capital nos referidos Fundos, nem representam, de forma alguma, uma garantia ou opinião da Solactive AG ou da Concinnity relativamente a qualquer investimento nos Fundos.

Machine Translated by Google

Indxx é uma marca de serviço da Indxx LLC ("Indxx") e foi licenciada para uso para determinados fins pelo Consultor. Os Fundos não são patrocinados, endossados, vendidos ou promovidos pela Indxx. A Indxx não oferece qualquer declaração ou garantia, expressa ou implícita, sobre os Fundos.
A Indxx não tem a obrigação de levar em consideração as necessidades do Consultor ou dos acionistas dos Fundos, nem de qualquer membro do público em geral, quanto à conveniência de investir em títulos em geral ou nos Fundos em particular.
A Indxx não é responsável pela determinação, composição ou cálculo dos Índices Subjacentes. A Indxx não participa nem tem qualquer responsabilidade na determinação do momento, quantidade ou preço das Cotas do Fundo a serem emitidas, nem na determinação ou cálculo da equação pela qual as Cotas do Fundo serão convertidas em dinheiro. A Indxx não tem qualquer obrigação ou responsabilidade em relação à administração, comercialização ou negociação dos Fundos.

A Global X Management Company LLC detém todos os direitos sobre a marca registrada, o nome e a propriedade intelectual associados ao Global X Defense Tech Index, ao Global X HealthTech Index, ao Global X Infrastructure Development ex-US Index e ao Global X AI Semiconductor & Quantum Index. A Global X Management Company LLC não garante que o Global X Defense Tech Index, o Global X HealthTech Index, o Global X Infrastructure Development ex-US Index ou o Global X AI Semiconductor & Quantum Index sejam precisos ou completos, nem que o investimento nesses índices seja lucrativo ou adequado para qualquer pessoa. O Global X Defense Tech Index, o Global X HealthTech Index, o Global X Infrastructure Development ex-US Index e o Global X AI Semiconductor & Quantum Index são administrados e calculados pela Mirae Asset Global Indices Pvt. A Global X Management Company LLC não se responsabiliza por quaisquer erros no cálculo do Global X Defense Tech Index, do Global X HealthTech Index, do Global X Infrastructure Development ex-US Index ou do Global X AI Semiconductor & Quantum Index. A Global X Management Company LLC não garante que o Global X Defense Tech Index, o Global X HealthTech Index, o Global X Infrastructure Development ex-US Index, o Global X AI Semiconductor & Quantum Index ou a metodologia subjacente sejam precisos ou completos.

OUTROS FORNECEDORES DE SERVIÇOS

A SEI Investments Global Funds Services é a subadministradora de cada Fundo.

A Brown Brothers Harriman & Co. atua como custodiante e agente de transferência para o Global X Cloud Computing ETF, o Global X Millennial Consumer ETF, o Global X HealthTech ETF e o Global X US Infrastructure Development ETF. O Bank of New York Mellon atua como custodiante e agente de transferência para todos os fundos, exceto para o Global X Cloud Computing ETF, o Global X Millennial Consumer ETF, o Global X HealthTech ETF e o Global X US Infrastructure Development ETF.

O escritório de advocacia Stradley Ronon Stevens & Young, LLP atua como consultor jurídico do Fundo e de seus Administradores Independentes.

A PricewaterhouseCoopers LLP atua como a firma de auditoria independente registrada de cada Fundo.

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

O Fundo celebra contratos com diversas partes, incluindo, entre outras, o Consultor do Fundo, subconsultores (conforme aplicável), custodiantes e agentes de transferência que prestam serviços ao Fundo. Os acionistas não são partes em tais contratos e não são considerados beneficiários dos mesmos, e tais contratos não têm a intenção de criar para qualquer acionista o direito de executá-los contra os prestadores de serviços ou de buscar qualquer reparação contra os mesmos, seja diretamente ou em nome do Fundo.

Este Prospecto fornece informações sobre os Fundos que os investidores devem considerar ao decidir se devem adquirir Cotas dos Fundos. Nem este Prospecto nem o SAI (Aviso de Intenção de Compra) têm a intenção de constituir, nem devem ser interpretados como constituindo, um acordo ou contrato entre o Fundo ou os Fundos e qualquer investidor, ou conferindo quaisquer direitos a qualquer acionista ou outra pessoa, exceto quaisquer direitos previstos em lei federal ou estadual que não possam ser renunciados.

DESTAQUES FINANCEIROS

Cada Fundo iniciou suas operações e apresenta os principais resultados financeiros referentes ao ano fiscal encerrado em 30 de novembro de 2025.

As tabelas de destaques financeiros têm como objetivo auxiliar os investidores a compreender o desempenho financeiro de cada Fundo desde a sua criação. Algumas informações refletem os resultados financeiros de uma única Ação de cada Fundo. Os retornos totais nas tabelas representam a taxa que um investidor teria ganho (ou perdido) em um investimento em cada Fundo, considerando o reinvestimento de todos os dividendos e distribuições. A PricewaterhouseCoopers LLP atuou como a firma de auditoria independente registrada dos Fundos para o exercício fiscal.

Machine Translated by Google

Anos ou períodos com término em 30 de novembro de 2021, 2022, 2023, 2024 e 2025, conforme aplicável. O relatório mais recente consta nos relatórios anuais dos Fundos aos acionistas, datados de 30 de novembro de 2025, os quais estão disponíveis gratuitamente mediante solicitação.

Machine Translated by Google

Dados e índices selecionados por ação

Para uma ação em circulação durante todo o período

	Patrimônio Líquido Valor, Início do Período ($)	Líquido Investimento Renda ($)*	Líquido Realizado e Não realizado Ganho (Perda) em n de Investimento ($)	Total de Operações ($)	Distribuição Investimento Renda ($)	Distribuição Capital Ganhos ($)	Retorno de Capital ($)	Total de Distribuição ns ($)	Líquido Ativo Valor, Fim do Período ($)	Total Retornar (%)**	Patrimônio Líquido Fim de Período ($)(000)	Proporção de Despesas para Média Ativos Líquidos (%)	Proporção de Líquido Investimento Renda para Média Ativos Líquidos (%)	Portfólio Rotatividade (%)††
ETF Global X Millennial Consumer														
2025	46,96	0,09	-0,26	-0,17	-0,10	— — -0,10			46,69	-0,35	110.179	0,50	0,19	11:35
2024	32,86	0,12	14.11	14.23	-0,13	— — -0,13			46,96	43,42	131.031	0,50	0,31	10,95
2023	28,43	0,07	4,43	4,50	-0,07	— — -0,07			32,86	15,87	105.493	0,50	0,23	16,60
2022	42,68	0,05	-14,23	-14,18	-0,07	— — -0,07			28,43	-33,29	105.459	0,5	0,17	14,75
2021	35,23	0,08	7,43	7,51	-0,06	— — -0,06			42,68	21,33	227.075	0,50	0,18	11,59
ETF Global X de Envelhecimento da População														
2025	31,91	0,29	4,79	5.08	-0,29	— — -0,29			36,70	16.09	75.970	0,50	0,91	9,93
2024	26,93	0,24	4,97	5.21	-0,23	— — -0,23			31,91	19,41	61.902	0,50	0,80	18.26
2023	26,46	0,23	0,41	0,64	-0,17	— — -0,17			26,93	2,42	53.596	0,50	0,87	13.34
2022	27,41	0,20	-0,87	-0,67	-0,26	— -0,02		-0,28	26,46	-2,47	41.800	0,5	0,76	13,50
2021	26,82	0,13	0,55	0,68	-0,09	— — -0,09			27,41	2,51	59.756	0,50	0,43	19,57
ETF Global X FinTech														
2025	33,96	-0,05	-3,06	-3,11	-0,17	— — -0,17			30,68	-9,18	265.978	0,68	-0,15	12,64
2024	22,37	0,02	11,63	11,65	-0,06	— — -0,06			33,96	52,18	349.457	0,68	0,07	13,79
2023	20,44	0,05	1,93	1,98	-0,05	— —	***	-0,05	22,37	9,70	351.478	0,68	0,23	13.12
2022	45,52	0,09	-22,96	-22,87	-2,16	— -0,05		-2,21	20,44	-52,58	455.463	0,68	0,33	38,15
2021	42,75	-0,13	2,90	2,77	— — — — 45,52					6,48	1.289.006	0,68	-0,28	29,60

** Os dados por ação foram calculados utilizando o método de ações médias.*

*** O retorno total refere-se ao período indicado e não foi anualizado. O retorno apresentado não reflete a dedução de impostos que um acionista pagaria sobre as distribuições do Fundo ou o resgate de cotas do Fundo.*

**** O valor é inferior a US$ 0,005.*

†† A taxa de rotatividade da carteira refere-se ao período indicado e períodos inferiores a um ano não foram anualizados. Exclui o efeito de transferências em espécie.
Valores designados como "—" são zero ou foram arredondados para zero.

Machine Translated by Google

Dados e índices selecionados por ação

Para uma ação em circulação durante todo o período

	Patrimônio Líquido Valor, Início do Período ($)	Líquido Investimento Renda (Prejuízo) ($)*	Líquido Realizado e Não realizado Ganho (Perda) sobre Investimentos ($)	Total de Operações ($)	Distribuição da Net Investimento Renda ($)	Distribuição de Capital Ganhos ($)	Retorno de Capital ($)	Total de Distribuições ($)	Líquido Ativo Valor, Fim de Período ($)	Total Retornar (%)**	Líquido Ativos Fim de Período ($)(000)	Proporção de Despesas para Média Líquido Ativos (%)	Proporção de Líquido Investimentos Renda (Perda) para Média Patrimônio Líquido (%)	Portfólio Rotatividade (%)††
ETF Global X Internet das Coisas														
2025	36.14	0,22	0,61	0,83	-0,23	—	—	-0,23	36,74	2.32	200.257	0,68	0,62	17.23
2024	32,45	0,18	3,73	3,91	-0,22	—	—	-0,22	36.14	12.06	240.722	0,68	0,52	19.16
2023	30,54	0,25	1,95	2.20	-0,29	—	—	-0,29	32,45	7.26	287.487	0,68	0,79	11.12
2022	37,68	0,21	-7,17	-6,96	-0,13	-0,05	—	-0,18	30,54	-18,52	305.697	0,68	0,67	8,40
2021	29,95	0,13	7,72	7,85	-0,12	—	—	-0,12	37,68	26.24	517.291	0,68	0,37	9,25
ETF Global X de Robótica e Inteligência Artificial														
2025	33,25	0,13	1,90	2.03	-0,08	—	—	-0,08	35,20	6,12	3.018.749	0,68	0,39	12.11
2024	26,47	0,02	6,81	6,83	-0,03	—	-0,02	-0,05	33,25	25,81	2.648.468	0,68	0,08	10,43
2023	21.09	0,07	5,36	5,43	-0,05	—	—	-0,05	26,47	25,75	2.269.824	0,68	0,26	8.28
2022	36,24	0,04	-15,14	-15,10	-0,04	—	-0,01	-0,05	21.09	-41,67	1.341.942	0,69	0,16	29,86
2021	31,78	0,02	4,50	4,52	-0,02	—	-0,04	-0,06	36,24	14,23	2.703.488	0,68	0,06	22,66
ETF Global X US Infrastructure Development														
2025	45,71	0,27	2,78	3.05	-0,25	—	—	-0,25	48,51	6,76	9.833.763	0,47	0,63	9,98
2024	31,50	0,24	14.21	14:45	-0,24	—	—	-0,24	45,71	46,08	9.715.853	0,47	0,63	4,41
2023	27,94	0,24	3,54	3,78	-0,22	—	—	-0,22	31,50	13,63	5.153.796	0,47	0,82	5,99
2022	27.19	0,19	0,74	0,93	-0,17	-0,01	—	-0,18	27,94	3,48	3.748.693	0,47	0,74	9,78
2021	20.24	0,17	6,87	7.04	-0,09	***	—	-0,09	27.19	34,90	5.186.497	0,47	0,64	10.07

** Os dados por ação foram calculados utilizando o método de ações médias.*

*** O retorno total refere-se ao período indicado e não foi anualizado. O retorno apresentado não reflete a dedução de impostos que um O acionista pagaria sobre as distribuições do Fundo ou o resgate de ações do Fundo.*

**** O valor é inferior a US$ 0,005.*

†† A taxa de rotatividade da carteira refere-se ao período indicado e períodos inferiores a um ano não foram anualizados. Exclui o efeito de ativos em espécie. transferências.

Valores designados como "—" são zero ou foram arredondados para zero.

Machine Translated by Google

Dados e índices selecionados por ação

Para uma ação em circulação durante todo o período

	Patrimônio Líquido Valor, Início do Período ($)	Líquido Investimento Renda (Prejuízo) ($)*	Líquido Realizado e Não realizado Ganho (Perda) em Investimentos ($)	Total de Operações ($)	Distribuição n da Net n da Investimento Renda ($)	Distribuição Capital Ganhos ($)	Retorno de Capital ($)	Total de Distribuições ($)	Líquido Ativo Valor, Fim do Período ($)	Total Retornar (%)**	Patrimônio Líquido Fim de Período ($)(000)	Proporção de Despesas para Média Ativos Líquidos (%)	Proporção de Líquido Investimentos Renda para Média Ativos Líquidos (%)	Portfólio Rotatividade (%)††
ETF Global X de Veículos Autônomos e Elétricos														
2025	23,64	0,28	6.02	6:30	-0,46	— — -0,46			29,48	27.19	331.681	0,68	1.17	37,46
2024	23.19	0,29	0,57	0,86	-0,41	— — -0,41			23,64	3,65	415.073	0,68	1.21	26.13
2023	22,89	0,38	0,23	0,61	-0,31	— — -0,31			23.19	2,71	697.745	0,68	1,63	26,60
2022	30,41	0,19	-7,56	-7,37	-0,13	-0,02	— -0,15		22,89	-24,25	883.478	0,68	0,74	34,76
2021	21,75	0,09	8,65	8,74	-0,08	— — -0,08			30,41	40,22	1.323.546	0,68	0,33	18.17
ETF Global X de Inteligência Artificial e Tecnologia														
2025	38,75	0,03	11.36	11,39	-0,06	— — -0,06			50,08	29,42	6.965.661	0,68	0,06	15,52
2024	29,73	0,07	9.01	9.08	-0,06	— — -0,06			38,75	30,58	2.490.690	0,68	0,20	10,88
2023	21,54	0,07	8.21	8.28	-0,09	— — -0,09			29,73	38,56	789.875	0,68	0,28	19.08
2022	31,58	0,11	-10,08	-9,97	-0,07	— — -0,07			21,54	-31,58	130.518	0,68	0,46	21.28
2021	25,84	0,05	5,78	5,83	-0,09	— — -0,09			31,58	22,60	186.334	0,68	0,17	26,37
ETF Global X de Genômica e Biotecnologia														
2025(1)	43,32	0,02	3.11 ^	3.13	-0,03	— — -0,03			46,42	7.26	54.527	0,50	0,04	34.03
2024(1)	41,64	-0,12	1,80	1,68	— — — — 43,32					4.03	79.156	0,50	-0,23	18,89
2023(1)	53,80	-0,16	-12,00	-12,16	— — — — 41,64					-22,60	93.029	0,50	-0,34	16,59
2022(1)	82,44	-0,12	-28,48	-28,60	-0,04	— — -0,04			53,80	-34,72	209.341	0,50	-0,21	39,39
2021(1)	84,04	-0,32	-1,16	-1,48	— -0,12	— -0,12			82,44	-1,77	255.572	0,50	-0,35	29,25

* *Os dados por ação foram calculados utilizando o método da média de ações.*

** *O retorno total refere-se ao período indicado e não foi anualizado. O retorno apresentado não reflete a dedução de impostos que um acionista pagaria sobre as distribuições do Fundo ou o resgate de cotas do Fundo.*

†† *A taxa de rotatividade da carteira refere-se ao período indicado, e períodos inferiores a um ano não foram anualizados. Exclui o efeito de transferências em espécie.*

^ *O valor apresentado para uma ação em circulação durante todo o período não corresponde aos ganhos líquidos agregados sobre os investimentos no período, devido às vendas e recompras de ações do fundo em relação à flutuação do valor de mercado dos investimentos do Fundo.*

(1) Os valores por ação foram ajustados para um desdobramento reverso de ações de 1 para 4 em 29 de agosto de 2025. (Ver Nota 10 nas Notas às Demonstrações Financeiras.)

Valores designados como "—" são $0 ou foram arredondados para $0.

Machine Translated by Google

Dados e índices selecionados por ação

Para uma ação em circulação durante todo o período

	Patrimônio Líquido Valor, Início do Período ($)	Líquido Investimento Renda (Prejuízo) ($)*	Líquido Realizado e Não realizado Ganho (Perda) em n de Net de Investimento ($)	Total de Operações ($)	Distribuição Investimento Renda ($)	Distribuição Capital Ganhos ($)	Retorno de Capital ($)	Total de Distribuição ns ($)	Líquido Ativo Valor, Fim do Período ($)	Total Retornar (%)**	Patrimônio Líquido Fim de Período ($)(000)	Proporção de Despesas para Média Ativos Líquidos (%)	Proporção de Líquido Investimento Renda (Perda) para Média Ativos Líquidos (%)	Portfólio Rotatividade (%)††
ETF Global X Cloud Computing														
2025	24,64	-0,12	-1,81	-1,93	— — — — 22,71					-7,83	274.514	0,68	-0,51	12.34
2024	20,79	-0,11	3,96	3,85	— — — — 24,64					18,52	376.498	0,68	-0,54	21.22
2023	16,77	-0,10	4.12	4,02	— — — — 20,79					23,97	581.162	0,68	-0,54	21,60
2022	28,38	-0,15	-10,99	-11,14	— -0,47 — -0,47				16,77	-39,88	589.085	0,68	-0,74	31.21
2021	25,84	-0,15	2,69	2,54	— — — — 28,38					9,83	1.317.544	0,68	-0,53	23,77
ETF Global X de Cibersegurança														
2025	33,44	-0,03	-1,96	-1,99	— — -0,03			-0,03	31,42	-5,95	999.359	0,50	-0,10	35,93
2024	26,84	0,05	6,58	6,63	-0,03 — — -0,03				33,44	24,72	819.308	0,51	0,17	23,91
2023	22,85	-0,03	4,34	4,31	— -0,32 — -0,32				26,84	19.29	647.551	0,50	-0,12	18,77
2022	31,75	-0,03	-8,66	-8,69	-0,09	-0,12 — -0,21			22,85	-27,56	967.942	0,51	-0,11	57,81
2021	22,75	0,12	8,90	9.02	-0,01	-0,01 — -0,02			31,75	39,68	1.132.090	0,50 ^	0,41	26,34
ETF Temático Global X Dorsey Wright														
2025	25,46	0,12	0,03 ^^	0,15	-0,19 — — -0,19				25,42	0,61	9.150	0,50 (1)	0,48 (2)	191,21
2024	23.05	0,26	2,66	2,92	-0,36 — -0,15			-0,51	25,46	12,78	15.783	0,50 (1)	1.10 (2)	30,26
2023	26.14	0,11	-2,79	-2,68	-0,41 — — -0,41				23.05	-10,30	32.270	0,50 (1)	0,45 (2)	54,28
2022	47,65	0,44	-21,33	-20,89	-0,62 — — -0,62				26.14	-44,36	50.979	0,50 (1)	1.32 (2)	55,00
2021	42,45	0,39	5.10	5,49	-0,29 — — -0,29				47,65	12,95	110.081	(0,13) ‡(1)	0,77 (2)	32,16
ETF Global X Video Games & Esports														
2025	24,35	0,30	7.15	7,45	-0,36 — — -0,36				31,44	30,85	121.673	0,50	1.02	30.12
2024	19,93	0,20	4,38	4,58	-0,16 — — -0,16				24,35	23.14	108.854	0,50	0,93	30,77
2023	18,96	0,10	0,90	1,00	-0,03 — — -0,03				19,93	5.29	132.339	0,50	0,49	26.11
2022	29,52	0,08	-10,39	-10,31	-0,14	-0,07	-0,04	-0,25	18,96	-35,19	174.075	0,50	0,36	55,72
2021	28,57	0,04	1.14	1.18	-0,23 —	***	— -0,23		29,52	4.09	485.235	0,50	0,09	23:45

* *Os dados por ação foram calculados utilizando o método da média de ações.*

*** O retorno total refere-se ao período indicado e não foi anualizado. O retorno apresentado não reflete a dedução de impostos que um acionista teria direito. pagamento referente às distribuições do Fundo ou ao resgate de cotas do Fundo.*

**** O valor é inferior a US$ 0,005.*

†† A taxa de rotatividade da carteira refere-se ao período indicado e períodos inferiores a um ano não foram anualizados. Exclui o efeito de transferências em espécie.

‡ *A partir do exercício fiscal encerrado em 30 de novembro de 2022, o Fundo passou a apresentar as taxas de fundos adquiridos, arcadas pelo Consultor como parte de seu contrato de taxa unitária (ver Nota 3 nas Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras/ Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras Consolidadas), como um ganho realizado na Demonstração de Resultados, em comparação com a contabilização como despesa, conforme os exercícios fiscais anteriores. Se esses valores tivessem sido apresentados como ganho realizado nos anos anteriores a 2022, a relação entre Despesas e Patrimônio Líquido Médio teria sido de 0,50% a cada ano.*

^ *A partir de 1º de abril de 2021, as taxas de administração do Fundo foram reduzidas permanentemente para 0,50%. Antes de 1º de abril de 2021, a relação entre Despesas e Patrimônio Líquido Médio incluía o efeito de uma isenção. Se essas compensações fossem excluídas, a relação teria sido de 0,52%, 0,60% e 0,60% para os exercícios findos em 30 de novembro de 2021, 2020 e 2019, respectivamente.*

^^ O valor apresentado para uma ação em circulação durante todo o período não corresponde aos ganhos líquidos totais sobre investimentos no período devido a as vendas e recompras de ações do fundo em relação à flutuação do valor de mercado dos investimentos do Fundo.

(1) Exclui taxas e despesas incorridas indiretamente como resultado de investimentos em fundos subjacentes.

(2) Os rácios de rendimento líquido de investimento não refletem a parte proporcional dos rendimentos e despesas dos fundos subjacentes em que o fundo investe.

Valores designados como "—" são zero ou foram arredondados para zero.

Machine Translated by Google

Dados e índices selecionados por ação

Para uma ação em circulação durante todo o período

	Patrimônio Líquido Valor, Início do Período ($)	Líquido Investimento Renda (Prejuízo) ($)*	Líquido Realizado e Não realizado Ganho (Perda) em Investimentos ($)	Total de n da Net Operações ($)	Distribuição Investimento Renda ($)	Distribuição n de Capital Ganhos ($)	Retorno de Capital ($)	Total de Distribuições ($)	Líquido Ativo Valor, Fim do Período ($)	Total Retornar (%)**	Patrimônio Líquido Fim de Período ($)(000)	Proporção de Despesas para Média Patrimônio Líquido (%)	Proporção de Líquido Investimento Renda (Perda) para Média Patrimônio Líquido (%)	Portfólio Rotatividade (%)††
ETF Global X HealthTech														
2025(1)	31,38	0,24	0,11	0,35	-0,02	— — -0,02			31,71	1.13	51.049	0,56	0,77	59,68
2024(1)	26,85	-0,12	4,65	4,53	— — — — 31,38					16,87	43.511	0,68	-0,47	38,36
2023(1)	36,69	-0,12	-9,72	-9,84	— — — — 26,85					-26,82	64.919	0,68	-0,36	29,92
2022(1)	48,96	-0,03	-12,24	-12,27	— — — — 36,69					-25,06	150.075	0,68	-0,05	43,26
2021(1)	55,23	-0,30	-5,94	-6,24	-0,03	— — -0,03			48,96	-11,32	475.576	0,68	-0,52	42,39
ETF Global X ClimateTech														
2025(2)	37,05	0,37	18,71	19.08	-0,52	— — -0,52			55,61	52,34	30.027	0,50	0,97	34,80
2024(2)	49,40	0,45	-12,40	-11,95	-0,40	— — -0,40			37,05	-24,39	34.846	0,50	1.01	19h45
2023(2)	81,00	0,25	-31,70	-31,45	-0,15	— — -0,15			49,40	-38,9	58.874	0,50	0,38	23,91
2022(2)	102,15	0,15	-20,95	-20,80	-0,35	— — -0,35			81,00	-20,38	127.842	0,50	0,17	15,72
2021(2)	95,10	0,10	7,00	7.10	-0,05	— — -0,05			102,15	7,48	175.458	0,50	0,09	35,53

* *Os dados por ação foram calculados utilizando o método da média de ações.*

** *O retorno total refere-se ao período indicado e não foi anualizado. O retorno apresentado não reflete a dedução de impostos que um acionista pagaria sobre as distribuições do Fundo ou o resgate de cotas do Fundo.*

†† *A taxa de rotatividade da carteira refere-se ao período indicado, e períodos inferiores a um ano não foram anualizados. Exclui o efeito de transferências em espécie.*

(1) Os valores por ação foram ajustados para um desdobramento reverso de ações de 1 para 3 em 29 de agosto de 2025. (Ver Nota 10 nas Notas às Demonstrações Financeiras.)

(2) Os valores por ação foram ajustados para um desdobramento inverso de ações de 1 para 5 em 29 de agosto de 2025. (Ver Nota 10 nas Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras.)

Valores designados como "—" são zero ou foram arredondados para zero.

Machine Translated by Google

Dados e índices selecionados por ação

Para uma ação em circulação durante todo o período

	Patrimônio Líquido Valor, Início do Período ($)	Líquido Investimento Renda (Prejuízo) ($)*	Líquido Realizado e Não realizado Ganho (Perda) em Investimentos ($)	Total de n da Operações ($)	Distribuição Net Investimento Renda ($)	Distribuição de Capital Ganhos ($)	Retorno de Capital ($)	Total de Distribuições ($)	Líquido Ativo Valor, Fim do Período ($)	Total Retornar (%)**	Patrimônio Líquido Fim de Período ($)(000)	Proporção de Despesas para Média Patrimônio Líquido (%)	Proporção de Líquido Investimento Renda (Perda) para Média Patrimônio Líquido (%)	Portfólio Rotatividade (%)††
ETF Global X Data Center e Infraestrutura Digital														
2025	17,57	0,22	3,33	3,55	-0,27	— —	-0,27		20,85	20,56	624.520	0,50	1.16	24,92
2024	14h30	0,25	3.22	3,47	-0,20	— —	-0,20		17,57	24,56	138.297	0,50	1,62	28,84
2023	13,52	0,21	0,90	1.11	-0,22	-0,11	— -0,33		14h30	8,46	39.323	0,50	1,60	62.01
2022	17,83	0,15	-4,22	-4,07	-0,16	-0,08	— -0,24		13,52	-23.11	63.143	0,50	0,99	36,96
2021	14,94	0,16	2,84	3,00	-0,11	— —	-0,11		17,83	20.17	78.098	0,50	0,93	15,80
ETF Global X Clean Water														
2025	18,43	0,28	0,89	1.17	-0,26	— —	-0,26		19,34	6,48	21.859	0,50	1,53	17.03
2024	15,40	0,26	3,00	3.26	-0,23	— —	-0,23		18,43	21.31	10.687	0,50	1,49	10,48
2023	14h30	0,25	1.09	1,34	-0,24	— —	-0,24		15,40	9,5	9.394	0,50	1,71	15.27
2022	16,73	0,23	-2,41	-2,18	-0,25	—	***	— -0,25	14h30	-13,18	7.580	0,50	1,58	28.19
2021(1)	15.04	0,26	1,47	1,73	-0,04	— —	-0,04		16,73	11,52	8.699	0,50 †	2,44 †	4,84
ETF Global X AgTech & Food Innovation														
2025(2)	31,50	0,66	-0,45	0,21	-0,52	— —	-0,52		31.19	0,73	6.340	0,50	2.13	32,81
2024(2)	30,51	0,57	0,93	1,50	-0,51	— —	-0,51		31,50	4,92	4.726	0,50	1,79	21,57
2023(2)	46,89	0,33	-16,41	-16,08	-0,30	— —	-0,30		30,51	-34,41	4.476	0,51	0,86	54,45
2022(2)	59,28	0,33	-12.12	-11,79	-0,30	-0,30	— -0,60		46,89	-20,06	6.721	0,50	0,62	55,85
2021(2)(3)	76,02	0,15	-16,89	-16,74	— —	— —	59,28			-22,02	5.533	0,51 †	0,58 †	32,72

** Os dados por ação foram calculados utilizando o método de ações médias.*

*** O retorno total refere-se ao período indicado e não foi anualizado. O retorno apresentado não reflete a dedução de impostos que um acionista teria direito. pagamento referente às distribuições do Fundo ou ao resgate de cotas do Fundo.*

**** O valor é inferior a US$ 0,005.*

† Anualizado.

†† A taxa de rotatividade da carteira refere-se ao período indicado e períodos inferiores a um ano não foram anualizados. Exclui o efeito de transferências em espécie.

(1) O Fundo iniciou as operações em 8 de abril de 2021.

(2) Os valores por ação foram ajustados para um desdobramento inverso de ações na proporção de 1 para 3 em 29 de agosto de 2025. (Ver Nota 10 nas Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras.)

(3) O Fundo iniciou as operações em 12 de julho de 2021.

Valores designados como "—" são zero ou foram arredondados para zero.

Machine Translated by Google

Dados e índices selecionados por ação

Para uma ação em circulação durante todo o período

	Patrimônio Líquido Valor, Início do Período ($)	Líquido Investimento Renda (Prejuízo) ($)*	Líquido Realizado e Não realizado Ganho (Perda) em n de Net Investimento ($)	Total de Operações ($)	Distribuição Investimento Renda ($)	Distribuição Capital Ganhos ($)	Retorno de Capital ($)	Total de Distribuição ns ($)	Líquido Ativo Valor, Fim do Período ($)	Total Retornar (%)**	Patrimônio Líquido Fim de Período ($)(000)	Proporção de Despesas para Média Ativos Líquidos (%)	Proporção de Líquido Investimento Renda (Perda) para Média Ativos Líquidos (%)	Portfólio Rotatividade (%)††
ETF Global X Blockchain														
2025	71,18	0,12	13,43	13,55	-3,81	— — -3,81			80,92	21,99	363.803	0,50	0,20	58,03
2024	30,72	0,07	41,42	41,49	-1,03	— — -1,03			71,18	136,25	226.776	0,50	0,16	56,38
2023(1)	16,39	0,28	14.27	14,55	-0,22	— — -0,22			30,72	89,03	87.124	0,50	1.16	39,77
2022(1)	129,32	0,46	-109,52	-109,06	-3,80	— -0,07		-3,87	16,39	-86,7	45.227	0,50	1,15	36,47
2021(1)(2)	100,04	0,24	29.04	29,28	— — — —	129,32				29,27	127.720	0,50 †	0,52 †	19,49
ETF Global X Hydrogen														
2025	25,56	0,79	11.04	11,83	-0,36	— — -0,36			37.03	47,21	61.092	0,50	3.05	72,26
2024(3)	32,60	0,08	-7,12	-7,04	— — — —	25,56				-21,60	40.637	0,50	0,31	36,79
2023(3)	61,35	-0,10	-28,65	-28,75	— — — —	32,60				-46,86	35.777	0,50	-0,21	27,79
2022(3)	121,90	-0,15	-60,35	-60,50	— -0,05	— -0,05			61,35	-49,64	38.035	0,50	-0,24	36,44
2021(2)(3)	125,20	-0,15	-3,15	-3,30	— — — —	121,90				-2,64	32.427	0,51 †	(0,33) †	40,38
ETF Global X Defense Tech														
2025	39,26	0,33	23.17	23,50	-0,26	— — -0,26			62,50	60,10	4.827.481	0,50	0,56	32,79
2024	27.03	0,29	12.08	12.37	-0,13	-0,01	— -0,14		39,26	45,89	766.037	0,50	0,80	14,43
2023(4)	24,82	0,08	2.13	2.21	— — — —	27.03				8,90	4.595	0,50 †	1,39 †	2,94

** Os dados por ação foram calculados utilizando o método de ações médias.*

*** O retorno total refere-se ao período indicado e não foi anualizado. O retorno apresentado não reflete a dedução de impostos que um acionista teria direito. pagamento referente às distribuições do Fundo ou ao resgate de cotas do Fundo.*

† Anualizado.

†† A taxa de rotatividade da carteira refere-se ao período indicado e períodos inferiores a um ano não foram anualizados. Exclui o efeito de transferências em espécie.

(1) Os valores por ação foram ajustados para um desdobramento inverso de ações de 1 para 4 em 19 de dezembro de 2022 (ver Nota 10 nas Notas às Demonstrações Financeiras).

(2) O Fundo iniciou as operações em 12 de julho de 2021.

(3) Os valores por ação foram ajustados para um desdobramento inverso de ações de 1 para 5 em 14 de junho de 2024. (Ver Nota 10 nas Notas às Demonstrações Financeiras.)

(4) O Fundo iniciou as operações em 11 de setembro de 2023.

Valores designados como "—" são zero ou foram arredondados para zero.

Machine Translated by Google

Dados e índices selecionados por ação

Para uma ação em circulação durante todo o período

	Patrimônio Líquido Valor, Início do Período ($)	Líquido Investimento Renda (Prejuízo) ($)*	Líquido Realizado e Não realizado Ganho (Perda) em n de Net de Investimento ($)	Total de Operações ($)	Distribuição Investimento Renda ($)	Distribuição Capital Ganhos ($)	Retorno de Capital ($)	Total de Distribuição ns ($)	Líquido Ativo Valor, Fim do Período ($)	Total Retornar (%)**	Patrimônio Líquido Fim de Período ($)(000)	Proporção de Despesas para Média Ativos Líquidos (%)	Proporção de Líquido Investimento Renda para Média Ativos Líquidos (%)	Portfólio Rotatividade (%)††
ETF Global X Infrastructure Development ex-EUA														
2025	23,97	0,45	4,72	5.17	-0,20	— — -0,20			28,94	21,69	4.630	0,55	1,68	45,14
2024(1)	24,82	0,08	-0,93	-0,85	— — — — 23,97					-3,42	2.397	0,56 †	1,28 †	7,99
Global X AI Semiconductor e ETF Quântico														
2025(2)	50,35	-0,03	4.30	4,27	— — — — 54,62					8,48	9.832	0,50 †	(0,36) †	5,88

** Os dados por ação foram calculados utilizando o método de ações médias.*

*** O retorno total refere-se ao período indicado e não foi anualizado. O retorno apresentado não reflete a dedução de impostos que um acionista teria direito. pagamento referente às distribuições do Fundo ou ao resgate de cotas do Fundo.*

† Anualizado.

†† A taxa de rotatividade da carteira refere-se ao período indicado e períodos inferiores a um ano não foram anualizados. Exclui o efeito de transferências em espécie.

(1) O Fundo iniciou as operações em 27 de agosto de 2024.

(2) O Fundo iniciou as operações em 30 de setembro de 2025.

Valores designados como "—" são zero ou foram arredondados para zero.

Machine Translated by Google

OUTRAS INFORMAÇÕES

Os Fundos não são patrocinados, endossados, vendidos ou promovidos por nenhuma bolsa de valores nacional. Nenhuma bolsa de valores nacional faz qualquer declaração ou garantia, expressa ou implícita, aos proprietários de Ações ou a qualquer membro do público em relação à conveniência de investir em valores mobiliários em geral ou nos Fundos em particular, ou à capacidade dos Fundos de atingirem seus objetivos. Nenhuma bolsa de valores nacional tem qualquer obrigação ou responsabilidade em relação à administração, comercialização ou negociação dos Fundos.

Para efeitos da Lei de 1940, as ações emitidas por uma sociedade de investimento registada e as aquisições dessas ações por sociedades de investimento e sociedades que se baseiam nas Secções 3(c)(1) ou 3(c)(7) da Lei de 1940 estão sujeitas às restrições estabelecidas. conforme estabelecido na Seção 12(d)(1) da Lei de 1940. As empresas de investimento registradas podem ser autorizadas a investir em certos dos Fundos além dos limites estabelecidos na seção 12(d)(1), sujeitos a certas condições estabelecidas na Regra 12d1-4 da Lei de 1940, incluindo que tais empresas de investimento celebrem um acordo com tal Fundo.

O método pelo qual as Unidades de Criação são criadas e negociadas pode suscitar certas questões ao abrigo das leis de valores mobiliários aplicáveis. Dado que novas Unidades de Criação são emitidas e vendidas pelos Fundos de forma contínua, uma "distribuição", conforme o termo é utilizado na Lei dos Valores Mobiliários, pode ocorrer a qualquer momento. As corretoras e outras pessoas são alertadas de que algumas das suas atividades podem, dependendo das circunstâncias, resultar na sua classificação como participantes numa distribuição, o que as tornaria subscritoras estatutárias e as sujeitaria às disposições da Lei dos Valores Mobiliários relativas à entrega do prospecto e à responsabilidade.

Por exemplo, uma corretora ou seu cliente podem ser considerados subscritores estatutários se adquirirem Unidades de Criação após a emissão de uma ordem junto ao Distribuidor, as dividirem em Ações constituintes e venderem essas Ações diretamente aos clientes, ou se optarem por associar a criação de uma oferta de novas Ações a um esforço ativo de venda que envolva a solicitação de demanda no mercado secundário por Ações. A determinação de se alguém é um subscritor para fins da Lei de Valores Mobiliários deve levar em consideração
Todos os fatos e circunstâncias pertinentes às atividades da corretora ou de seu cliente no caso específico, e os exemplos mencionados acima, não devem ser considerados uma descrição completa de todas as atividades que poderiam levar à classificação como subscritor.

Corretoras que não são "subscritoras", mas participam de uma distribuição (em contraste com transações comuns de negociação secundária) e, portanto, lidam com ações que fazem parte de uma "alocação não vendida", conforme definido na Seção 4(a)(3)(C) da Lei de Valores Mobiliários, não poderiam se beneficiar da isenção de entrega de prospecto prevista na Seção 4(a)(3) da Lei.
Lei de Valores Mobiliários. Isso ocorre porque a isenção de entrega do prospecto prevista na Seção 4(a)(3) da Lei de Valores Mobiliários não se aplica a essas transações, em virtude da Seção 24(d) da Lei de 1940. Consequentemente, as corretoras devem observar que os negociadores que não são subscritores, mas participam de uma distribuição (em contraste com as transações comuns do mercado secundário) e, portanto, negociam ações que fazem parte de uma sobrealocação, conforme definido na Seção 4(a)(3)(A) da Lei de Valores Mobiliários.
não poderiam se beneficiar da isenção de entrega de prospecto prevista na Seção 4(a)(3) da Lei de Valores Mobiliários.
As empresas que incorrem em uma obrigação de entrega de prospecto em relação às Ações devem lembrar que, de acordo com a Regra 153 da Lei de Valores Mobiliários (Securities Act), a obrigação de entrega de prospecto prevista na Seção 5(b)(2) da Lei de Valores Mobiliários, devida a um membro da bolsa em conexão com uma venda na NYSE Arca, NASDAQ ou Cboe BZX, é satisfeita pelo fato de o prospecto estar disponível na NYSE Arca, NASDAQ ou Cboe BZX mediante solicitação. O mecanismo de entrega de prospecto previsto na Regra 153 está disponível apenas para transações realizadas em bolsa.

Machine Translated by Google

Para obter mais informações, visite nosso site em

www.globalxetfs.com

ou ligue para 1-888-493-8631

Consultor e Administrador de Investimentos

Global X Management Company LLC 605 3rd
Avenue, 43º andar
Nova Iorque, NY 10158

Distribuidora

SEI Investments Distribution Co.

One Freedom Valley Drive, Oaks,
PA 19456

Custodiantes e Agentes de Transferência

O Banco de Nova York Mellon

Rua Greenwich, 240

Nova Iorque, Nova Iorque 10286

Brown Brothers Harriman & Co.

50 Post Office Square
Boston, MA 02110

Subadministrador

Serviços Globais de Fundos da SEI Investments

One Freedom Valley Drive
Oaks, PA 19456

Assessoria Jurídica dos Global X Funds® e dos Administradores Fiduciários Independentes: Stradley Ronon Stevens &
Young, LLP, 2000 K Street, NW, Suite
700, Washington, DC 20006

Empresa de contabilidade pública independente registrada

PricewaterhouseCoopers LLP
Two Commerce Square, Sala 1800
2001 Market Street

Filadélfia, PA 19103

Machine Translated by Google

A Declaração de Informações Adicionais, datada de 1º de abril de 2026, que contém mais detalhes sobre os Fundos, está incorporada por referência em sua totalidade a este Prospecto, o que significa que faz parte integrante deste Prospecto.

Informações adicionais sobre cada Fundo que iniciou suas operações e seus investimentos estão disponíveis em seus relatórios anuais e semestrais aos acionistas e no Formulário N-CSR. O relatório anual explica as condições de mercado e as estratégias de investimento que afetaram o desempenho de cada Fundo durante seu último exercício fiscal. No Formulário N-CSR, você encontrará as demonstrações financeiras anuais e semestrais de cada Fundo.

Você pode tirar dúvidas ou obter uma cópia gratuita do relatório semestral e anual de cada Fundo, da Declaração de Informações Adicionais ou de outras informações, como as demonstrações financeiras do Fundo, ligando para 1-888-493-8631. Cópias gratuitas do relatório semestral e anual do Fundo e da Declaração de Informações Adicionais estão disponíveis em nosso site: www.globalxetfs.com.

As informações sobre cada Fundo, incluindo seus relatórios semestrais e anuais e a Declaração de Informações Adicionais, foram arquivadas na SEC. Elas podem ser consultadas e copiadas no banco de dados EDGAR, no site da SEC (http://www.sec.gov). Você também pode solicitar cópias desses materiais, mediante o pagamento de uma taxa de reprodução, por meio de solicitação eletrônica para o endereço de e-mail da SEC (publicinfo@sec.gov).

PROSPECTO

Distribuidor

SEI Investments Distribution Co.

One Freedom Valley Drive

Oaks, PA 19456

1 de abril de 2026

Número do processo da Lei das Sociedades de Investimento: 811-22209