

# GLOBAL X

by Mirae Asset

**Global X Lithium & Battery Tech ETF**

NYSE Arca: LIT

**ETF Global X SuperDividend®**

NYSE Arca: SDIV

**Global X Social Media ETF**

NASDAQ: SOCL

**ETF Global X Guru® Index**

NYSE Arca: GURU

**ETF Global X SuperIncome™ Preferred**

NYSE Arca: SPFF

**Global X SuperDividend® ETF dos EUA**

NYSE Arca: DIV

**ETF Global X MSCI SuperDividend® Mercados Emergentes**

NYSE Arca: SDEM

**ETF Global X SuperDividend® REIT**

NASDAQ: SRET

**ETF Global X Produtores de Energia Renovável**

NASDAQ: RNRG

**Global X S&P 500® ETF Valores Católicos**

NASDAQ: CATH

**ETF Global X MSCI SuperDividend® EAFE**

NASDAQ: EFAS

**Global X E-commerce ETF**

NASDAQ: EBIZ

**Global X S&P Catholic Values Desenvolvido ex-EUA ETF**

NASDAQ: CEFA

**ETF Global X NASDAQ 100® Collar 95-110**

NASDAQ: OCLR

**Global X NASDAQ 100® Tail Risk ETF**

NASDAQ: OTR

**ETF Global X S&P 500® Collar 95-110**

NYSE Arca: XCLR

**ETF Global X S&P 500® Tail Risk**

NYSE Arca: XTR

**ETF Global X Materiais Disruptivos**

NASDAQ: DMAT

**Global X S&P Catholic Values ETF de títulos agregados dos EUA\***

NASDAQ: CAGG

## Prospecto

1 de março de 2024

\* Não aberto para investimento.

A Securities and Exchange Commission ("SEC") não aprovou ou reprovou esses valores mobiliários ou repassou a adequação deste Prospecto. Qualquer representação em contrário é crime.

As ações de um Fundo (definidas abaixo) não são garantidas ou seguradas pela Federal Deposit Insurance Corporation ou qualquer outra agência do Governo dos EUA, nem são depósitos de ações ou obrigações de qualquer banco. Tais ações em um Fundo envolvem riscos de investimento, incluindo a perda do principal.

## ÍNDICE

<b>RESUMOS DOS FUNDOS</b>	<b><u>1</u></b>
<b>INFORMAÇÕES ADICIONAIS SOBRE OS FUNDOS</b>	<b><u>192</u></b>
<b>UMA NOVA DISCUSSÃO SOBRE OS PRINCIPAIS RISCOS</b>	<b><u>192</u></b>
<b>UMA NOVA DISCUSSÃO SOBRE OUTROS RISCOS</b>	<b><u>244</u></b>
<b>INFORMAÇÕES SOBRE PARTICIPAÇÕES EM CARTEIRAS</b>	<b><u>245</u></b>
<b>GESTÃO DE FUNDOS</b>	<b><u>245</u></b>
<b>DISTRIBUIDOR</b>	<b><u>247</u></b>
<b>COMPRA E VENDA DE COTAS DE FUNDOS</b>	<b><u>248</u></b>
<b>NEGOCIAÇÃO FREQUENTE</b>	<b><u>248</u></b>
<b>PLANO DE DISTRIBUIÇÃO E SERVIÇOS</b>	<b><u>249</u></b>
<b>DIVIDENDOS E DISTRIBUIÇÕES</b>	<b><u>249</u></b>
<b>IMPOSTOS</b>	<b><u>249</u></b>
<b>DETERMINAÇÃO DO VALOR PATRIMONIAL LÍQUIDO</b>	<b><u>253</u></b>
<b>INFORMAÇÕES SOBRE PRÊMIO/DESCONTO E COMPARTILHAMENTO</b>	<b><u>254</u></b>
<b>INFORMAÇÕES DE DEVOLUÇÃO TOTAL</b>	<b><u>255</u></b>
<b>INFORMAÇÕES SOBRE OS ÍNDICES E OS PROVEDORES DE ÍNDICES</b>	<b><u>258</u></b>
<b>OUTROS PRESTADORES DE SERVIÇOS</b>	<b><u>267</u></b>
<b>INFORMAÇÕES ADICIONAIS</b>	<b><u>268</u></b>
<b>DESTAQUES FINANCEIROS</b>	<b><u>268</u></b>
<b>OUTRAS INFORMAÇÕES</b>	<b><u>275</u></b>

## RESUMOS DOS FUNDOS

### Global X Lithium & Battery Tech ETF

Ticker: LIT Exchange: NYSE Arca

#### OBJETIVO DO INVESTIMENTO

O Global X Lithium & Battery Tech ETF ("Fundo") procura fornecer resultados de investimento que correspondam geralmente ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Solactive Global Lithium Index ("Índice Subjacente").

#### TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você pode pagar se comprar, manter e vender ações ("Ações") do Fundo. Você pode pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas para intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e exemplos abaixo.

**Despesas Operacionais do Fundo Anual** (despesas que você paga a cada ano como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de Administração:	0.75%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras Despesas:	0.00%
<b>Total das Despesas Operacionais Anuais do Fundo:</b>	<b>0.75%</b>

**Exemplo:** O exemplo a seguir destina-se a ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em conta as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US\$ 10.000 no Fundo pelos períodos de tempo indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas no final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% a cada ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas suposições, seus custos seriam:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
\$77	\$240	\$417	\$930

**Giro da carteira:** O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "entrega" sua carteira). Uma taxa de rotatividade mais alta da carteira pode indicar custos de transação mais altos e pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não são refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo ou no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. Durante o exercício mais recente, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 19,76% do valor médio de sua carteira.

#### PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais nos títulos do Solactive Global Lithium Index ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente. O Fundo também investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos de empresas economicamente ligadas à indústria do lítio. As empresas economicamente ligadas à indústria de lítio incluem aquelas envolvidas na mineração de lítio e na produção de baterias de lítio. As políticas de investimento de 80% do Fundo não são fundamentais e exigem 60 dias de aviso prévio por escrito

aos acionistas antes que possam ser alteradas. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor dos ativos totais do Fundo (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente foi projetado para medir o desempenho do mercado de ações de base ampla de empresas globais envolvidas na indústria de lítio, conforme definido pela Solactive AG, fornecedora do Índice Subjacente ("Provedor de Índice"). Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente tinha 40 componentes, 32 dos quais são empresas estrangeiras. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, que é uma organização independente e não afiliada ao Fundo e à Global X Management Company LLC, a consultora de investimentos do Fundo ("Consultor"). O Provedor do Índice determina as ponderações relativas dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Consultor usa uma abordagem "passiva" ou de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice Subjacente e não busca posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

Em geral, o Fundo utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve o investimento nos títulos do Índice Subjacente em aproximadamente as mesmas proporções que no Índice Subjacente. No entanto, o Fundo pode utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação pode ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando há dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na compilação de uma carteira de títulos de ações para replicar o Índice Subjacente, nos casos em que um título no Índice Subjacente se torna temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação fiscal) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Um percentual de correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo usar uma estratégia de replicação, pode-se esperar que ele tenha maior correlação com o Índice Subjacente do que se usar uma estratégia de amostragem representativa.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um determinado setor ou grupo de setores aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente estava concentrado na indústria química e tinha exposição significativa aos setores industrial e de materiais.

## RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como acontece com qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar atrás do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos mencionados abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido do Fundo ("NAV"), preço de negociação, rendimento, retorno total e capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos em maiores detalhes na **seção Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("SAI"). A ordem dos fatores de risco abaixo não indica a significância de nenhum fator de risco específico.

**Risco de Classe de Ativos:** Títulos e outros ativos no Índice Subjacente ou de outra forma mantidos na carteira do Fundo podem ter um desempenho inferior em comparação com os mercados de valores mobiliários em geral, um mercado de valores mobiliários específico ou outras classes de ativos.

**China A-Shares Risk:** A-Shares são emitidas por empresas constituídas na China continental e são negociadas em bolsas chinesas. Os investidores estrangeiros podem acessar A-Shares obtendo uma licença de Investidor Institucional

Estrangeiro Qualificado ("QFII") ou um Investidor Institucional Estrangeiro Qualificado Renminbi ("RQFII"), bem como por meio do Programa Stock Connect, que é um programa de negociação e compensação de valores mobiliários com o objetivo de alcançar o acesso mútuo ao mercado de ações entre os mercados da China e de Hong Kong. O Stock Connect foi desenvolvido pela Hong Kong Exchanges and Clearing Limited, pela Shanghai Stock Exchange ("SSE") (no caso da Shanghai Connect) ou pela Shenzhen Stock Exchange ("SZSE") (no caso da Shenzhen Connect) e pela China Securities Depository and Clearing Corporation Limited ("CSDCC"). Atualmente, o Fundo pretende ganhar exposição a A-Shares por meio dos Programas Stock Connect. Os investimentos em A-Shares estão sujeitos a vários regulamentos e limites, e a recuperação ou repatriação de ativos investidos em A-Shares está sujeita a restrições por parte do governo chinês. Além disso, investidores de fora da China continental podem enfrentar dificuldades ou proibições de acessar certas A-Shares que fazem parte de uma lista restrita em países como os EUA A-Shares podem estar sujeitas a interrupções de negociação frequentes e generalizadas e podem se tornar ilíquidas. Suspensões de negociação em certas ações podem levar a um maior risco de execução de mercado e custos para o Fundo, e a criação e o resgate de Unidades de Criação (conforme definido abaixo) também podem ser interrompidos. Esses riscos, entre outros, podem afetar adversamente o valor dos investimentos do Fundo.

**Risco de Títulos de Renda Variável:** Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que outras classes de ativos, como resultado de fatores como o desempenho dos negócios de uma empresa, percepções dos investidores, tendências do mercado de ações e condições econômicas gerais.

**Risco de capitalização:** Investir em emissores dentro da mesma categoria de capitalização de mercado traz o risco de que a categoria possa estar em desvantagem devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento do investidor.

**Risco das grandes empresas de capitalização:** As empresas de grande capitalização podem acompanhar os retornos do mercado de ações em geral. Ações de grande capitalização tendem a passar por ciclos de desempenho melhor - ou pior - do que o mercado de ações em geral. Esses períodos, no passado, duraram até vários anos.

**Risco das empresas de capitalização média:** As empresas de capitalização média podem ter maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que as empresas de grande capitalização. Além disso, as empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais estreitas, menos profundidade e experiência de gestão, menores participações em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menos força competitiva do que as empresas de grande capitalização.

**Risco de transação em dinheiro:** Ao contrário da maioria dos fundos negociados em bolsa ("ETFs"), o Fundo pretende efetuar uma parcela significativa de criações e resgates por dinheiro, em vez de títulos em espécie. Como resultado, um investimento no Fundo pode ser menos eficiente do ponto de vista fiscal do que um investimento em um ETF mais convencional. Além disso, as transações em numerário podem ter de ser efectuadas ao longo de vários dias se o mercado de valores mobiliários for relativamente ilíquido e puder implicar taxas de corretagem e impostos consideráveis. Esses fatores podem resultar em spreads mais amplos entre a oferta e os preços oferecidos das Cotas do Fundo do que para ETFs mais convencionais.

**Risco de exposição a commodities:** O Fundo investe em empresas que estão economicamente ligadas à indústria de lítio, que podem ser suscetíveis a flutuações no mercado de commodities subjacentes. Os preços das commodities podem ser influenciados ou caracterizados por fatores imprevisíveis, incluindo, quando aplicável, alta volatilidade, mudanças nas relações de oferta e demanda, clima, agricultura, comércio, mudanças nas taxas de juros e políticas monetárias e outras políticas governamentais, ação e inação. Títulos de empresas detidas pelo Fundo que são dependentes de uma única commodity, ou estão concentrados em um único setor de commodities, normalmente podem exibir volatilidade ainda maior atribuível aos preços das commodities.

**Risco de Relação de Preço de Commodities:** O Índice Subjacente mede o desempenho das empresas envolvidas nas indústrias de mineração de lítio e baterias de íons de lítio e não o desempenho do preço do lítio em si. Os títulos de empresas envolvidas na indústria do lítio podem ter um desempenho inferior ou superior ao preço do lítio a curto ou longo prazo.

**Risco Cambial:** O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o NAV do Fundo é determinado em dólares americanos, o NAV do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se depreciarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou limites na repatriação de tais moedas. As taxas de câmbio podem ser muito voláteis e podem mudar de forma rápida e imprevisível. Como resultado, o NAV do Fundo pode mudar rapidamente e sem aviso, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

**Risco de Custódia:** O Fundo pode manter títulos estrangeiros e dinheiro com bancos, agentes e depositários de títulos estrangeiros nomeados pelo custodiante do Fundo. Investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a riscos de custódia ainda maiores do que investimentos em mercados mais desenvolvidos. É mais provável que os mercados menos desenvolvidos tenham problemas com a compensação e liquidação de transações e com a detenção de títulos por bancos, agentes e depositários locais.

**Exposição ao Risco de Mercados Não-Lítio:** Embora o Fundo invista uma grande porcentagem de seus ativos em títulos de empresas que estão ativas na exploração e/ou mineração de lítio, essas empresas podem obter uma porcentagem significativa de seus lucros de outras atividades comerciais, incluindo, por exemplo, a produção de fertilizantes e/ou especialidades químicas industriais. Como resultado, o desempenho desses mercados e os lucros dessas empresas com tais atividades podem afetar significativamente o desempenho do Fundo.

**Risco de Foco:** Na medida em que o Índice Subjacente se concentra em investimentos relacionados a um determinado setor ou grupo de indústrias, o Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida. Da mesma forma, se o Índice Subjacente tiver exposição significativa a um ou mais setores, os investimentos do Fundo provavelmente terão exposição significativa a esses setores. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que afetem tal indústria ou setor, que podem incluir, mas não estão limitados a: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; competição por recursos; relações de trabalho adversas; acontecimentos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou introdução de novos produtos que possam afetar a lucratividade ou a viabilidade de empresas de um determinado setor ou indústria. Como resultado, o valor dos investimentos do Fundo pode subir e cair mais do que o valor das cotas de um fundo que investe em títulos de empresas de uma gama mais ampla de indústrias ou setores.

**Riscos Relacionados ao Investimento na Indústria Química:** A indústria química pode ser significativamente afetada por intensa concorrência, obsolescência de produtos, preços de matérias-primas e regulamentação governamental, e pode estar sujeita a riscos associados à produção, manuseio e descarte de componentes perigosos e litígios decorrentes de contaminação ambiental.

**Riscos Relacionados ao Investimento na Indústria de Exploração:** A exploração e o desenvolvimento de jazidas minerais envolvem riscos financeiros significativos durante um período significativo de tempo, que mesmo uma combinação de avaliação cuidadosa, experiência e conhecimento pode não eliminar. Poucas propriedades que são exploradas são desenvolvidas em minas de produção. Podem ser necessárias despesas importantes para estabelecer reservas através da perfuração e para construir instalações de mineração e processamento em um local. Além disso, as empresas de exploração mineral normalmente operam com prejuízo e dependem da garantia de financiamento de capital e/ou dívida, o que pode ser mais difícil de garantir para uma empresa de exploração do que para uma contraparte mais estabelecida.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor Industrial:** As empresas do setor industrial estão sujeitas a flutuações na oferta e demanda por seu produto ou serviço específico. Os produtos das empresas manufatureiras podem enfrentar a obsolescência do produto devido à rápida evolução tecnológica. A regulação governamental, os acontecimentos mundiais e as condições econômicas afetam o desempenho das empresas do setor industrial. As empresas também podem ser afetadas negativamente por danos ambientais e reclamações de responsabilidade pelo produto. As empresas do Setor Industrial enfrentam um risco acrescido devido a acordos comerciais entre países que desenvolvem estas tecnologias e países em que os clientes destas tecnologias estão sediados. A falta de resolução ou a potencial imposição de tarifas comerciais pode prejudicar a capacidade das empresas de implantar com sucesso seus estoques.

**Riscos Relacionados ao Investimento na Indústria de Baterias de Íons de Lítio:** Os títulos da carteira do Fundo envolvidos na fabricação de baterias de íons de lítio estão sujeitos aos efeitos das flutuações de preços de fontes de energia tradicionais e alternativas, desenvolvimentos em baterias e tecnologia de energia alternativa, a possibilidade de que os subsídios governamentais para energia alternativa sejam eliminados e a possibilidade de que a tecnologia de íons de lítio não seja adequada para adoção generalizada.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor de Materiais:** As empresas do setor de materiais são afetadas pela volatilidade dos preços das commodities, taxas de câmbio, controles de importação e concorrência mundial. Às vezes, a produção mundial de materiais industriais excede a demanda, levando a baixos retornos de investimento ou perdas definitivas. Emissores do setor de materiais correm risco de esgotamento de recursos, progresso tecnológico, relações de trabalho, regulamentações governamentais e reclamações de danos ambientais e responsabilidade pelo produto.

**Risco de Títulos Estrangeiros:** O Fundo pode investir, dentro das regulamentações dos EUA, em títulos estrangeiros. Os investimentos do Fundo em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que os investimentos em títulos dos EUA. Os investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos aos riscos associados ao investimento nesses mercados estrangeiros, como riscos elevados de inflação ou nacionalização. Os preços dos títulos estrangeiros e os preços dos títulos norte-americanos têm, por vezes, caminhado em direções opostas. Além disso, os títulos de emissores estrangeiros podem perder valor devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Durante períodos de instabilidade social, política ou econômica em um país ou região, o valor de um título estrangeiro negociado em bolsas dos EUA pode ser afetado, entre outros fatores, pelo aumento da volatilidade dos preços, pela iliquidez ou pelo fechamento do mercado primário no qual o título (ou o título subjacente ao ADR ou à RDA) é negociado. O Fundo pode perder dinheiro devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Quando todos ou parte dos títulos subjacentes do Fundo são negociados em um mercado fechado quando o mercado em que as Cotas do Fundo estão listadas e a negociação está aberta, pode haver diferenças entre a última cotação do mercado externo fechado do título e o valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, poderia levar a diferenças entre o preço de mercado das Cotas do Fundo e o valor subjacente dessas ações.

**Risco Geográfico:** Um desastre natural, biológico ou outro pode ocorrer em uma região geográfica na qual o Fundo investe, o que pode afetar a economia ou operações comerciais específicas de empresas na região geográfica específica, causando um impacto adverso nos investimentos do Fundo na região afetada ou em uma região economicamente ligada à região afetada. Os títulos nos quais o Fundo investe e, conseqüentemente, o Fundo também estão sujeitos a riscos específicos como resultado de suas operações comerciais, incluindo, mas não limitado a:

**Risco de Investir na Austrália:** Investimentos em emissores australianos podem sujeitar o Fundo a riscos regulatórios, políticos, monetários, de segurança e econômicos específicos da Austrália. A economia australiana é fortemente dependente das exportações dos setores de energia, agricultura e mineração. Isso torna a economia australiana suscetível a flutuações nos mercados de commodities. A Austrália também depende do comércio com os principais parceiros comerciais.

**Risco de Investir no Chile:** Os investimentos em emissores chilenos envolvem riscos específicos do Chile, incluindo riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, ambientais e econômicos. Entre outras coisas, a economia chilena é fortemente dependente da exportação de certas commodities.

**Risco de Investir na China:** A exposição do investimento à China sujeita o Fundo a riscos específicos da China.

#### Risco Econômico, Político e Social

A China pode estar sujeita a graus consideráveis de instabilidade econômica, política e social. As preocupações com o aumento dos níveis de endividamento do governo e das famílias podem afetar a estabilidade da economia chinesa. A China é um mercado emergente e demonstra volatilidade significativamente maior de tempos em tempos em comparação com os mercados desenvolvidos. Nas últimas décadas, o governo chinês empreendeu reformas nas práticas econômicas

e de mercado, incluindo reformas recentes para liberalizar seus mercados de capitais e expandir a esfera para a propriedade privada de propriedade na China. No entanto, os mercados chineses geralmente continuam a experimentar ineficiência, volatilidade e anomalias de preços resultantes da influência governamental, falta de informações publicamente disponíveis e/ou instabilidade política e social. As empresas chinesas também estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura. Agitação social interna ou confrontos com outros países vizinhos, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, também podem interromper o desenvolvimento econômico na China e resultar em um maior risco de flutuações cambiais, conversibilidade cambial, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais altas.

A China tem passado por grandes crises sanitárias. Essas crises de saúde incluem, mas não se limitam a, a disseminação rápida e pandêmica de novos vírus comumente conhecidos como SARS, Mers e COVID-19 (Coronavírus). Tais crises sanitárias podem agravar os riscos políticos, sociais e econômicos mencionados anteriormente.

O crescimento das exportações continua a ser um dos principais motores do rápido crescimento econômico da China. As elevadas tensões comerciais entre a China e seus parceiros comerciais, incluindo a imposição de tarifas dos EUA sobre certos produtos chineses e o aumento da pressão internacional relacionada à política comercial chinesa e transferências forçadas de tecnologia e proteções de propriedade intelectual, podem ter um impacto substancial na economia chinesa. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta à atividade cibernética chinesa real ou alegada) ou uma desaceleração em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa. A continuação ou piora do atual clima político entre a China e os EUA pode resultar em restrições regulatórias adicionais sendo contempladas ou impostas nos EUA ou na China que podem afetar a capacidade do Fundo de investir em certas empresas.

#### Risco de segurança

A China tem experimentado preocupações de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, a China é acusada de ter participado de ataques cibernéticos patrocinados pelo Estado contra empresas estrangeiras e governos estrangeiros. Respostas reais e ameaçadas a tal atividade, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ataques cibernéticos ao governo chinês ou empresas chinesas, podem afetar a economia da China e os emissores chineses de títulos nos quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região, incluindo o contágio de vírus ou doenças infecciosas, podem causar incerteza nos mercados chineses e podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo.

#### Controle e Regulação Governamentais Pesados

As empresas chinesas, incluindo as empresas chinesas listadas em bolsas dos EUA, não estão sujeitas ao mesmo grau de requisitos regulatórios, padrões contábeis ou supervisão de auditores que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido à expropriação ou nacionalização de ativos e propriedades ou à imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, ações do governo contra líderes ou outras figuras-chave dentro das empresas, ou especulações sobre tais ações, podem levar a quedas repentinas e imprevisíveis no valor dos títulos dentro do Fundo.

#### Risco Fiscal

A China implementou uma série de reformas tributárias nos últimos anos e pode alterar ou revisar suas leis e/ou procedimentos tributários existentes no futuro, possivelmente com efeito retroativo. Mudanças na legislação tributária chinesa aplicável podem reduzir os lucros após impostos do Fundo, direta ou indiretamente, inclusive reduzindo os lucros após impostos de empresas na China nas quais o Fundo investe. Incertezas nas regras fiscais chinesas podem resultar em obrigações fiscais inesperadas para o Fundo. Caso a legislação limite a capacidade dos investidores dos EUA de investir em empresas chinesas específicas por meio de ações A ou outras listagens de classe de ações que fazem parte das participações subjacentes, essas ações podem ser excluídas das participações do Fundo.

#### Considerações de Risco Especial de Investir na China – Investimentos de Entidades de Interesse Variável



Para fins de levantar capital offshore em bolsas fora da China, inclusive em bolsas dos EUA, muitas empresas operacionais com sede na China são estruturadas como Entidades de Interesse Variável ("VIEs"). Nessa estrutura, a empresa operacional com sede na China é a VIE e estabelece uma empresa de fachada em uma jurisdição estrangeira, como as Ilhas Cayman. A empresa de fachada faz uma listagem em moeda estrangeira e celebra acordos contratuais com o VIE. Essa estrutura permite que empresas chinesas nas quais o governo chinês restringe a propriedade estrangeira levantem capital de investidores estrangeiros. Embora a empresa de fachada não tenha participação acionária da VIE, esses arranjos contratuais permitem que a empresa de fachada consolide as demonstrações financeiras da VIE com as suas próprias para fins contábeis e preveja exposição econômica ao desempenho da empresa operacional chinesa subjacente. Portanto, um investidor na empresa de fachada listada, como o Fundo, terá exposição à empresa operacional com sede na China apenas por meio de acordos contratuais e não tem propriedade na empresa operacional com sede na China. Além disso, como a empresa de fachada tem apenas direitos específicos previstos nesses contratos de serviços com a VIE, suas habilidades para controlar as atividades na empresa operacional com sede na China são limitadas e a empresa operacional pode se envolver em atividades que impactam negativamente o valor do investimento.

Embora a estrutura VIE tenha sido amplamente adotada, ela não é formalmente reconhecida pela lei chinesa e, portanto, há o risco de que o governo chinês possa proibir a existência de tais estruturas ou impactar negativamente os acordos contratuais da VIE com a empresa de fachada listada, tornando-os inválidos. Se esses contratos forem considerados inexequíveis sob a lei chinesa, os investidores da empresa de fachada listada, como o Fundo, podem sofrer perdas significativas com pouco ou nenhum recurso disponível. Se o governo chinês determinar que os acordos que estabelecem as estruturas VIE não estão em conformidade com a lei e os regulamentos chineses, incluindo aqueles relacionados a restrições à propriedade estrangeira, ele pode sujeitar um emissor com sede na China a penalidades, revogação de licenças comerciais e operacionais ou perda de participação acionária. Além disso, o controle da empresa de fachada listada sobre um VIE também pode ser comprometido se uma pessoa física que detém a participação acionária no VIE violar os termos do acordo, estiver sujeita a processos legais ou se quaisquer instrumentos físicos para autenticar a documentação, como costeletas e selos, forem usados sem a autorização do emissor com sede na China para celebrar acordos contratuais na China. Costeletas e selos, que são selos esculpidos usados para assinar documentos, representam um compromisso juridicamente vinculativo da empresa. Além disso, qualquer ação regulatória futura pode proibir a capacidade da empresa de fachada de receber os benefícios econômicos da empresa operacional com sede na China, o que pode fazer com que o valor do investimento do Fundo na empresa de fachada listada sofra uma perda significativa. Por exemplo, em 2021, o governo chinês proibiu o uso da estrutura VIE para investimento em empresas de reforço escolar após as aulas. Não há garantia de que o governo chinês não colocará restrições semelhantes a outras indústrias.

As ações chinesas que utilizam a estrutura VIE para listar nos EUA como ADRs enfrentam o risco de ação regulatória das autoridades americanas, incluindo o risco de sair da bolsa. Isso dependerá, em parte, se as autoridades regulatórias dos EUA estão satisfeitas com seu acesso à China continental e Hong Kong com o objetivo de realizar inspeções sobre a qualidade das auditorias para essas empresas. Embora os EUA e a China tenham chegado a um acordo em setembro de 2022 para conceder aos EUA acesso para essas inspeções, não há garantia de que o acordo será aplicado ou que as autoridades regulatórias dos EUA continuarão a se sentir satisfeitas com seu acesso.

**Risco de investir em mercados emergentes:** O Fundo tem como alvo empresas de lítio globalmente e deve investir em títulos em países de mercados emergentes. Investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco maior de perda do que investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários de países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, têm menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e outros requisitos de relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos, e pode haver maior risco associado à custódia de títulos em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo processar reivindicações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país de mercado emergente. Pode haver obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados. Os mercados emergentes podem ser mais propensos a experimentar inflação, turbulência política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. A exposição das economias de mercado emergentes a setores específicos, como o turismo, e a falta de sistemas de saúde eficientes ou suficientes, podem tornar essas economias especialmente vulneráveis a crises globais, incluindo, mas não se limitando a, pandemias como a pandemia global de COVID-19. Alguns países emergentes

podem ter privatizado, ou ter iniciado o processo de privatização, certas entidades e indústrias. As entidades privatizadas podem perder dinheiro ou ser reestatizadas.

**Risco de investir na Coreia do Sul:** Os investimentos em emissores sul-coreanos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, monetários, de segurança e econômicos específicos da Coreia do Sul. Além disso, os desenvolvimentos econômicos e políticos dos vizinhos da Coreia do Sul, incluindo a escalada das tensões envolvendo a Coreia do Norte e qualquer surto de hostilidades envolvendo a Coreia do Norte, ou mesmo a ameaça de um surto de hostilidades, podem ter um efeito adverso severo na economia sul-coreana.

**Risco de Negociação em Mercado Fechado Internacional:** Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo são negociados em bolsas estrangeiras que podem ser fechadas quando a bolsa de valores na qual as Ações do Fundo são negociadas está aberta, é provável que haja desvios entre o preço atual de tal título subjacente e o último preço cotado para o título subjacente (ou seja, cotação do Fundo do mercado externo fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos para o NAV do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

**Universo Investido de Risco de Empresas:** O universo investido de empresas nas quais o Fundo pode investir pode ser limitado. Se uma empresa não atender mais aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo pode precisar reduzir ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto adverso na liquidez das participações gerais da carteira do Fundo e no desempenho do Fundo.

**Risco do Emissor:** O desempenho do Fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o Fundo investe. Alterações na condição financeira de qualquer uma dessas empresas podem fazer com que o valor dos valores mobiliários dessa empresa diminua.

**Risco de Mercado:** A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo. Se os títulos detidos pelo Fundo apresentarem baixa liquidez, o Fundo pode não conseguir transacionar em momentos ou preços vantajosos, o que pode diminuir os retornos do Fundo. Além disso, há o risco de que mudanças de política por governos centrais e agências governamentais, incluindo o Federal Reserve dos EUA ou o Banco Central Europeu, que podem incluir o aumento das taxas de juros, possam causar maior volatilidade nos mercados financeiros e levar a níveis mais altos de resgates do Fundo de Participantes Autorizados, o que poderia ter um impacto negativo no Fundo. Além disso, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos de terrorismo, disseminação de doenças infecciosas ou outros problemas de saúde pública, recessões, aumento das taxas de juros ou outros eventos podem ter um impacto significativo sobre o Fundo e seus investimentos e negociação de suas Ações. Isso aumenta o risco de que a política monetária possa fornecer menos apoio caso o crescimento econômico desacelere. Além disso, a mudança da China de uma política de COVID zero cria oportunidades e riscos, causando incerteza para o crescimento econômico global. Os fatores de risco de mercado podem resultar em aumento da volatilidade e/ou diminuição da liquidez nos mercados de valores mobiliários. O NAV do Fundo pode diminuir em períodos curtos devido a movimentos de mercado de curto prazo e durante períodos mais longos durante as crises do mercado.

**Risco de Não Diversificação:** O Fundo é classificado como uma empresa de investimento "não diversificada" de acordo com o Investment Company Act de 1940 ("Lei de 1940"). Como resultado, o Fundo está sujeito ao risco de ser mais volátil do que um fundo diversificado, porque o Fundo pode investir seus ativos em um número menor de emissores ou pode investir uma proporção maior de seus ativos em um único emissor. Como resultado, os ganhos e perdas em um único investimento podem ter um impacto maior no NAV do Fundo e podem tornar o Fundo mais volátil do que fundos mais diversificados.

**Risco Operacional:** O Fundo está exposto ao risco operacional decorrente de uma série de fatores, incluindo, mas não limitado a, erro humano, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados e falhas de tecnologia ou sistemas. Além disso, falhas de segurança cibernética ou violações dos sistemas eletrônicos do Fundo, do Consultor e de outros prestadores de serviços, criadores de mercado, Participantes Autorizados ou emissores de títulos nos quais o Fundo investe têm a capacidade de causar interrupções e impactar negativamente as operações de negócios do Fundo, potencialmente resultando em perdas financeiras para o Fundo e seus acionistas. O Fundo e

o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, estas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser inadequadas para os riscos que se destinam a enfrentar.

**Risco de Investimento Passivo:** O Fundo não é gerido ativamente, e o Consultor não tenta assumir posições defensivas em mercados em declínio. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice Subjacente. Portanto, ele não necessariamente compraria ou venderia um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente tenha um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente fosse removido, mesmo fora de um reequilíbrio regular do Índice Subjacente, o Consultor antecipa que o Fundo venderia tal título. Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, poderia fazer com que o retorno do Fundo fosse menor do que se o Fundo empregasse uma estratégia ativa.

**Risco Relacionado ao Índice:** Não há garantia de que o Fundo alcançará um alto grau de correlação com o Índice Subjacente e, portanto, atingirá seu objetivo de investimento. Interrupções no mercado e restrições regulatórias podem ter um efeito adverso na capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para rastrear o Índice Subjacente. Erros nos dados do índice, cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer de tempos em tempos e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou de forma alguma, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

**Risco de Gestão:** O Fundo pode não replicar totalmente seu Índice Subjacente e pode manter títulos não incluídos em seu Índice Subjacente. A estratégia de investimento do Consultor, cuja implementação está sujeita a uma série de restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao mercado ou ao seu índice de referência relevante ou afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

**Risco de Erro de Rastreamento:** O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, retenção de dinheiro não investido pelo Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento do acúmulo ou na avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de cumprir vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser aumentado durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado incomuns. O erro de rastreamento também pode resultar porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que rastreiam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem experimentar erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não rastreiam tais índices.

**Riscos Associados a Fundos Negociados em Bolsa:** Como um ETF, o Fundo está sujeito aos seguintes riscos:

**Risco de Concentração de Participantes Autorizados:** O Fundo tem um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e se envolver em transações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a se envolver em transações de criação e/ou resgate. Na medida em que esses Participantes Autorizados saiam do negócio ou sejam incapazes de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de estresse do mercado, as Ações podem ser mais propensas a negociar com um prêmio ou desconto em relação ao NAV e/ou a spreads de compra e venda intradiários mais amplos e, possivelmente, enfrentar interrupções de negociação e/ou saída de uma bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser aumentado porque o Fundo investe em países fora dos EUA. valores mobiliários.

**Grande Risco para o Acionista:** Resgates por grandes cotistas podem ter um impacto negativo significativo no Fundo. Se um grande acionista resgatar a totalidade, ou uma grande parte, de suas Ações, não há garantia de que o Fundo será capaz de manter ativos suficientes para continuar as operações, caso em que o Conselho de Curadores pode determinar a liquidação do Fundo. Além disso, as transações de grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito relevante para cima ou para baixo no preço de mercado das Ações.

**Risco dos Padrões de Listagem:** O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de listagem. O não cumprimento de tais requisitos pode resultar na retirada das cotas do Fundo pela bolsa de valores. Qualquer liquidação resultante do Fundo poderia fazer com que o Fundo incorresse em custos de transação elevados e poderia resultar em consequências fiscais negativas para seus acionistas.

**Riscos de Negociação de Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto:** As cotas do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a inúmeros riscos de negociação de mercado. Em condições de mercado estressadas, o mercado de Cotas pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das Ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade do mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado ativo de negociação de Ações, podem resultar na negociação de Ações com um prêmio ou desconto significativo para o NAV. Se um acionista comprar Ações em um momento em que o preço de mercado está com um prêmio para o NAV ou vender Ações em um momento em que o preço de mercado está com desconto para o NAV, o acionista pode sofrer perdas. O NAV do Fundo é calculado no final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado das participações do Fundo. O preço de negociação das Cotas do Fundo flutua, em alguns casos materialmente, ao longo do horário de negociação em resposta a mudanças no NAV do Fundo.

**Riscos Relacionados aos Programas Stock Connect:** Os Programas Stock Connect estão sujeitos a limitações diárias e agregadas de cotas, o que pode afetar a capacidade do Fundo de entrar e sair de posições Stock Connect em tempo hábil. Os mercados de Shenzhen e Xangai podem operar quando os Programas Stock Connect não estão ativos e, conseqüentemente, os preços das ações detidas por meio dos Programas Stock Connect podem flutuar em momentos em que o Fundo não consegue adicionar ou sair de suas posições. Os Programas Stock Connect são novos, e o efeito da introdução de um grande número de investidores estrangeiros no mercado de negociação de títulos listados na China não é bem compreendido. Regulamentos, como limitações de resgates ou suspensão de negociação, podem afetar negativamente o valor dos investimentos do Fundo. Os investimentos do Fundo em A-Shares através do Programa Stock Connect são mantidos por seu custodiante em contas no Sistema Central de Compensação e Liquidação ("CCASS") mantidas pela Hong Kong Securities Clearing Company Limited ("HKSCC"), que por sua vez detém as A-Shares, como detentor indicado, por meio de uma conta de valores mobiliários omnibus em seu nome registrada no CSDCC. A natureza precisa e os direitos do Fundo como beneficiário efetivo da SSE Securities ou da SZSE Securities através da HKSCC como nomeado não estão bem definidos pela lei chinesa. Não há garantia de que as Bolsas de Valores de Shenzhen, Xangai e Hong Kong continuarão a apoiar os Programas Stock Connect no futuro.

**Risco de empréstimo de títulos:** O empréstimo de títulos envolve um risco de perda, porque o mutuário pode não devolver os títulos em tempo hábil ou de forma alguma. Se o Fundo não for capaz de recuperar os títulos emprestados, ele pode vender a garantia e comprar um título substituto no mercado. O empréstimo de títulos implica um risco de perda para o Fundo se e na medida em que o valor de mercado dos títulos emprestados aumente e a garantia não seja aumentada em conformidade. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento de garantias em dinheiro que receber. Esses eventos também podem desencadear consequências fiscais adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, há o risco de que o Fundo não consiga recuperá-los em tempo suficiente para votar em questões relevantes de procuração.

**Risco de status fiscal:** O Fundo pretende pagar dividendos a cada ano tributável para permitir que continue a satisfazer os requisitos de distribuição necessários para se qualificar para o tratamento como uma empresa de investimento regulamentada ("RIC"). Se o Fundo distribuisse aos seus cotistas menos do que o valor mínimo exigido para qualquer ano, o Fundo ficaria sujeito ao imposto de renda federal daquele ano sobre todos os seus rendimentos tributáveis e ganhos reconhecidos, mesmo aqueles distribuídos aos seus acionistas. Além disso, de acordo com o Código da Receita Federal de 1986, conforme alterado (o "Código"), o Fundo não pode ganhar mais de 10% de sua receita bruta anual com ganhos resultantes da venda de commodities e metais preciosos. Isso poderia tornar mais difícil para o Fundo prosseguir sua estratégia de investimento e manter a qualificação como RIC. Em vez de uma potencial desqualificação como RIC, o Fundo está autorizado a pagar um imposto por certas falhas em satisfazer esse requisito de renda, que, em geral, são limitadas àquelas devidas a causa razoável e não negligência intencional.

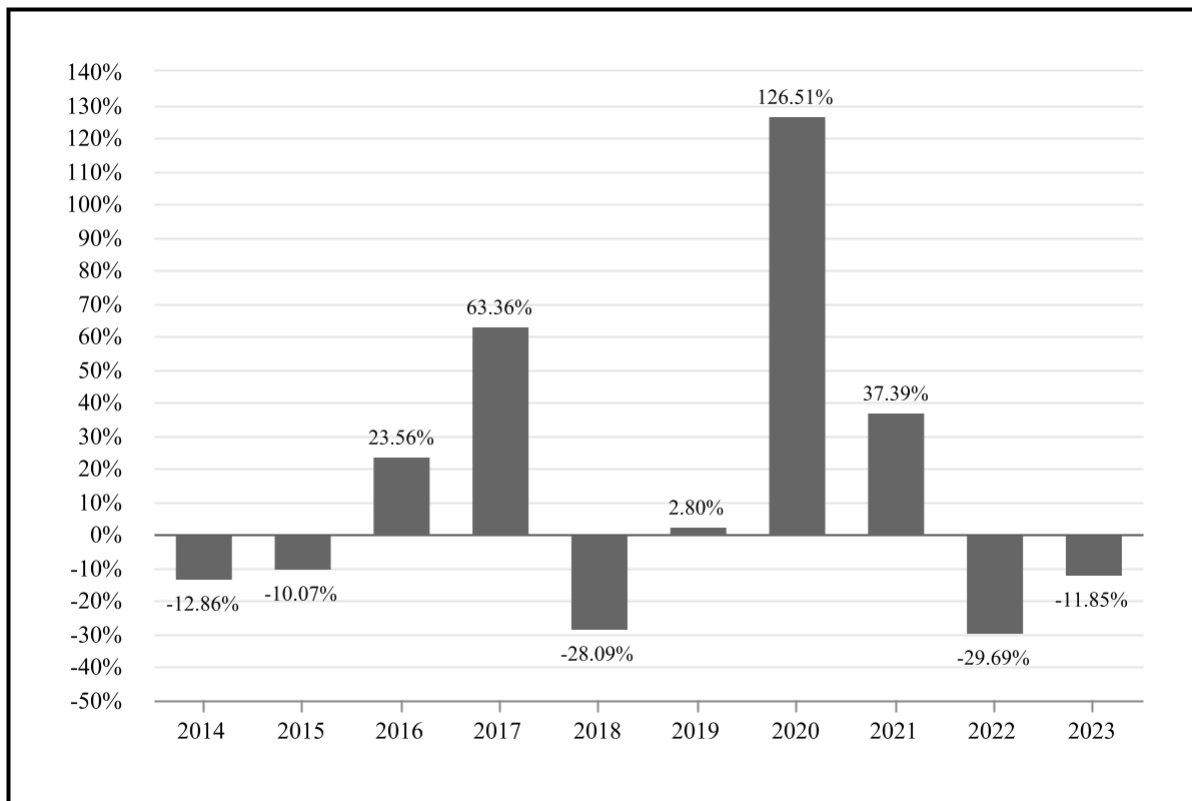
**Risco de Interrupção de Negociação:** Uma bolsa ou mercado pode fechar ou emitir interrupções de negociação em valores mobiliários específicos, ou a capacidade de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros pode ser restrita, o que pode resultar na incapacidade do Fundo de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros. Em tais circunstâncias, o Fundo pode ser incapaz de reequilibrar sua carteira, pode ser incapaz de precificar com precisão seus investimentos e/ou pode incorrer em perdas comerciais substanciais.

**Risco de Avaliação:** O preço de venda que o Fundo pode receber por um título pode diferir da avaliação do título pelo Fundo e pode diferir do valor usado pelo Índice Subjacente, particularmente para títulos que são negociados em mercados de baixo valor ou voláteis ou que são avaliados usando uma metodologia de valor justo (como durante paradas de negociação). O valor dos títulos da carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os cotistas não poderão comprar ou vender as Cotas do Fundo.

### INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram como o Fundo se comportou em um ano civil e fornecem uma indicação dos riscos de investir no Fundo, mostrando as mudanças no desempenho do Fundo de ano para ano e mostrando como os retornos anuais médios do Fundo para os períodos indicados se comparam com o índice de referência do Fundo e uma medida ampla do desempenho do mercado. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho estão disponíveis on-line em [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

**Retornos Totais Anuais (Exercícios Findos em 31 de Dezembro)**



<b>Melhor</b>	12/31/2020	55.63%
<b>Pior trimestre:</b>	3/31/2020	-20.32%

## Retornos totais anuais médios (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2023)

	Um ano encerrado em 31 de dezembro de 2023	Cinco anos encerrados em 31 de dezembro de	Dez anos terminaram em 31 de dezembro. 2023
<b>ETF Global X Lithium &amp; Battery Tech:</b>			
· Devolução antes de impostos	-11.85%	14.67%	8.47%
· Retorno após impostos sobre distribuições <sup>1</sup>	-12.03%	14.42%	8.05%
· Retorno após impostos sobre distribuições e venda de Fundo	-6.81%	11.80%	6.76%
<b>Índice Global de Lítio Solactive (líquido)</b> (Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não refletem dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	-11.56%	14.91%	8.85%
<b>Índice MSCIACWI (líquido)</b> (Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não refletem dedução de taxas, despesas ou outros impostos)	22.20%	11.72%	7.93%

<sup>1</sup> As declarações após impostos são calculadas usando as taxas de imposto de renda marginal federais mais altas históricas dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Suas declarações pós-impostos reais dependerão de sua situação fiscal específica e podem diferir das mostradas acima. As declarações após impostos não são relevantes para os investidores que detêm Cotas do Fundo por meio de acordos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas de aposentadoria individuais (IRAs).

## GESTÃO DE FUNDOS

**Consultor de Investimentos:** Global X Management Company LLC.

**Gestores de Carteira:** Os profissionais principais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; e Sandy Lu, CFA ("Portfolio Managers"). O Sr. To é Gestor de Carteiras do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Portfólio do Fundo desde 1º de março de 2019. A Sra. Yang é Gestora de Portfólio do Fundo desde dezembro de 2020. O Sr. Lu é Gestor de Carteiras do Fundo desde março de 2022.

## COMPRA E VENDA DE COTAS DE FUNDOS

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As ações só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das Ações é baseado no preço de mercado e, como as ações do ETF são negociadas a preços de mercado e não a NAV, as Ações podem ser negociadas a um preço maior que NAV (um prêmio) ou menor que NAV (um desconto). Somente "Participantes Autorizados" (conforme definido na SAI) que tenham celebrado acordos com o distribuidor do Fundo, a SEI Investments Distribution Co. O Fundo só emitirá ou resgatará Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar a qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para comprar cotas do Fundo (bid) e o menor preço que um vendedor está disposto a aceitar por cotas do Fundo (ask) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "bid-ask spread"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, prêmios e descontos, e spreads de compra e venda, acesse <https://www.globalxetfs.com>.

## INFORMAÇÕES FISCAIS

O Fundo pretende fazer distribuições que podem ser tributáveis para você como renda ordinária ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um acordo com vantagem fiscal, como um plano 401(k) ou uma conta de aposentadoria individual ("IRA"), caso em que as distribuições de tal acordo com vantagem fiscal podem ser tributáveis para você.

## **PAGAMENTOS A CORRETORES E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS**

O Consultor e suas empresas relacionadas podem pagar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem criar um conflito de interesses, influenciando seu corretor, vendedores ou outro intermediário ou seus funcionários ou pessoas associadas a recomendar o Fundo em vez de outro investimento. Pergunte ao seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

## ETF Global X SuperDividend®

Ticker: Bolsa SDIV: NYSE Arca

### OBJETIVO DO INVESTIMENTO

O ETF Global X SuperDividend® ("Fundo") busca resultados de investimento que correspondam, em geral, ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Global SuperDividend® Solactive ("Índice Subjacente").

### TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você pode pagar se comprar, manter e vender ações ("Ações") do Fundo. Você pode pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas para intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e exemplos abaixo.

**Despesas Operacionais do Fundo Anual** (despesas que você paga a cada ano como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de Administração:	0.58%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras Despesas:	0.00%
<b>Total das Despesas Operacionais Anuais do Fundo:</b>	<b>0.58%</b>

**Exemplo:** O exemplo a seguir destina-se a ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em conta as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US\$ 10.000 no Fundo pelos períodos de tempo indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas no final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% a cada ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas suposições, seus custos seriam:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
\$59	\$186	\$324	\$726

**Giro da carteira:** O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "entrega" sua carteira). Uma taxa de rotatividade mais alta da carteira pode indicar custos de transação mais altos e pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não são refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo ou no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. Durante o exercício mais recente, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 91,59% do valor médio de sua carteira.

### PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Solactive Global SuperDividend® Index ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer 60 dias de aviso prévio por escrito aos acionistas antes que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor dos ativos totais do Fundo (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente acompanha o desempenho de 100 empresas igualmente ponderadas que estão entre os títulos de ações com maior rendimento de dividendos do mundo, incluindo países de mercados emergentes, conforme definido pela Solactive AG,



fornecedora do Índice Subjacente ("Provedor de Índice"). O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, que é uma organização independente e não afiliada ao Fundo e à Global X Management Company LLC, a consultora de investimentos do Fundo ("Consultor"). O Provedor do Índice determina as ponderações relativas dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Consultor usa uma abordagem "passiva" ou de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice Subjacente e não busca posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

Em geral, o Fundo utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve o investimento nos títulos do Índice Subjacente em aproximadamente as mesmas proporções que no Índice Subjacente. No entanto, o Fundo pode utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação pode ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando há dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na compilação de uma carteira de títulos de ações para replicar o Índice Subjacente, nos casos em que um título no Índice Subjacente se torna temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação fiscal) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Um percentual de correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo usar uma estratégia de replicação, pode-se esperar que ele tenha maior correlação com o Índice Subjacente do que se usar uma estratégia de amostragem representativa.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um determinado setor ou grupo de setores aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente tinha exposição significativa ao setor financeiro.

## RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como acontece com qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar atrás do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos mencionados abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido do Fundo ("NAV"), preço de negociação, rendimento, retorno total e capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos em maiores detalhes na **seção Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("SAI"). A ordem dos fatores de risco abaixo não indica a significância de nenhum fator de risco específico.

**Risco de Classe de Ativos:** Títulos e outros ativos no Índice Subjacente ou de outra forma mantidos na carteira do Fundo podem ter um desempenho inferior em comparação com os mercados de valores mobiliários em geral, um mercado de valores mobiliários específico ou outras classes de ativos.

**Risco de Títulos de Renda Variável:** Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que outras classes de ativos, como resultado de fatores como o desempenho dos negócios de uma empresa, percepções dos investidores, tendências do mercado de ações e condições econômicas gerais.

**Risco de Investimento em Ações Imobiliárias e Fundos de Investimento em Investimentos Imobiliários (REITs):** O Fundo pode ter exposição a empresas que investem em imóveis, como REITs, o que expõe os investidores do Fundo aos riscos de possuir imóveis diretamente, bem como a riscos que se relacionam especificamente com a forma como as

empresas imobiliárias são organizadas e operadas. O setor imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais e caracterizado por intensa concorrência e superconstrução periódica. Muitas empresas imobiliárias, incluindo REITs, utilizam alavancagem (e algumas podem ser altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros.

**Risco de capitalização:** Investir em emissores dentro da mesma categoria de capitalização de mercado traz o risco de que a categoria possa estar em desvantagem devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento do investidor.

**Risco das empresas de capitalização média:** As empresas de capitalização média podem ter maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que as empresas de grande capitalização. Além disso, as empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais estreitas, menos profundidade e experiência de gestão, menores participações em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menos força competitiva do que as empresas de grande capitalização.

**Risco das empresas de pequena capitalização:** Em comparação com as empresas de média e grande capitalização, as empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a desenvolvimentos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos.

**Risco de Crédito:** O risco de crédito refere-se à possibilidade de o emissor do título não conseguir efetuar pagamentos de principal e juros quando devidos. Alterações na classificação de crédito de um emissor ou na percepção do mercado sobre a solvabilidade de um emissor também podem afetar o valor do investimento do Fundo nesse emissor. Os títulos classificados nas quatro categorias mais elevadas pelas agências de notação de risco são considerados grau de investimento, mas também podem ter algumas características especulativas. As classificações de grau de investimento não garantem que as obrigações não percam valor.

**Risco Cambial:** O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o NAV do Fundo é determinado em dólares americanos, o NAV do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se depreciarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou limites na repatriação de tais moedas. As taxas de câmbio podem ser muito voláteis e podem mudar de forma rápida e imprevisível. Como resultado, o NAV do Fundo pode mudar rapidamente e sem aviso, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

**Risco de Custódia:** O Fundo pode manter títulos estrangeiros e dinheiro com bancos, agentes e depositários de títulos estrangeiros nomeados pelo custodiante do Fundo. Investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a riscos de custódia ainda maiores do que investimentos em mercados mais desenvolvidos. É mais provável que os mercados menos desenvolvidos tenham problemas com a compensação e liquidação de transações e com a detenção de títulos por bancos, agentes e depositários locais.

**Risco de Foco:** Na medida em que o Índice Subjacente se concentra em investimentos relacionados a um determinado setor ou grupo de indústrias, o Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida. Da mesma forma, se o Índice Subjacente tiver exposição significativa a um ou mais setores, os investimentos do Fundo provavelmente terão exposição significativa a esses setores. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que afetem tal indústria ou setor, que podem incluir, mas não estão limitados a: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; competição por recursos; relações de trabalho adversas; acontecimentos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou introdução de novos produtos que possam afetar a lucratividade ou a viabilidade de empresas de um determinado setor ou indústria. Como resultado, o valor dos investimentos do Fundo pode subir e cair mais do que o valor das cotas de um fundo que investe em títulos de empresas de uma gama mais ampla de indústrias ou setores.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor Financeiro:** O desempenho das empresas do setor financeiro pode ser negativamente impactado por muitos fatores, incluindo, entre outros, regulamentações governamentais, condições econômicas, rebaixamentos da classificação de crédito, mudanças nas taxas de juros e diminuição da liquidez nos

mercados de crédito. Este sector registou perdas significativas no passado, não se podendo prever o impacto de requisitos de fundos próprios mais rigorosos e da regulamentação actual ou futura em qualquer empresa financeira individual ou no sector no seu conjunto. Nos últimos anos, ataques cibernéticos e falhas e falhas tecnológicas têm se tornado cada vez mais frequentes nesse setor e têm causado prejuízos significativos às empresas desse setor, o que pode impactar negativamente o Fundo.

**Risco de Títulos Estrangeiros:** O Fundo pode investir, dentro das regulamentações dos EUA, em títulos estrangeiros. Os investimentos do Fundo em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que os investimentos em títulos dos EUA. Os investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos aos riscos associados ao investimento nesses mercados estrangeiros, como riscos elevados de inflação ou nacionalização. Os preços dos títulos estrangeiros e os preços dos títulos norte-americanos têm, por vezes, caminhado em direções opostas. Além disso, os títulos de emissores estrangeiros podem perder valor devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Durante períodos de instabilidade social, política ou econômica em um país ou região, o valor de um título estrangeiro negociado em bolsas dos EUA pode ser afetado, entre outros fatores, pelo aumento da volatilidade dos preços, pela iliquidez ou pelo fechamento do mercado primário no qual o título (ou o título subjacente ao ADR ou à RDA) é negociado. O Fundo pode perder dinheiro devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Quando todos ou parte dos títulos subjacentes do Fundo são negociados em um mercado fechado quando o mercado em que as Cotas do Fundo estão listadas e a negociação está aberta, pode haver diferenças entre a última cotação do mercado externo fechado do título e o valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, poderia levar a diferenças entre o preço de mercado das Cotas do Fundo e o valor subjacente dessas ações.

**Risco Geográfico:** Um desastre natural, biológico ou outro pode ocorrer em uma região geográfica na qual o Fundo investe, o que pode afetar a economia ou operações comerciais específicas de empresas na região geográfica específica, causando um impacto adverso nos investimentos do Fundo na região afetada ou em uma região economicamente ligada à região afetada. Os títulos nos quais o Fundo investe e, conseqüentemente, o Fundo também estão sujeitos a riscos específicos como resultado de suas operações comerciais, incluindo, mas não limitado a:

**Risco de Investir no Brasil:** O investimento em emissores brasileiros envolve riscos específicos do Brasil, incluindo riscos legais, regulatórios, políticos e econômicos. A economia brasileira tem sido historicamente exposta a altas taxas de inflação, endividamento, corrupção e violência, cada uma das quais pode reduzir e/ou impedir o crescimento econômico.

**Risco de Investir na China:** A exposição do investimento à China sujeita o Fundo a riscos específicos da China.

#### Risco Econômico, Político e Social

A China pode estar sujeita a graus consideráveis de instabilidade econômica, política e social. As preocupações com o aumento dos níveis de endividamento do governo e das famílias podem afetar a estabilidade da economia chinesa. A China é um mercado emergente e demonstra volatilidade significativamente maior de tempos em tempos em comparação com os mercados desenvolvidos. Nas últimas décadas, o governo chinês empreendeu reformas nas práticas econômicas e de mercado, incluindo reformas recentes para liberalizar seus mercados de capitais e expandir a esfera para a propriedade privada de propriedade na China. No entanto, os mercados chineses geralmente continuam a experimentar ineficiência, volatilidade e anomalias de preços resultantes da influência governamental, falta de informações publicamente disponíveis e/ou instabilidade política e social. As empresas chinesas também estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura. Agitação social interna ou confrontos com outros países vizinhos, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, também podem interromper o desenvolvimento econômico na China e resultar em um maior risco de flutuações cambiais, conversibilidade cambial, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais altas.

A China tem passado por grandes crises sanitárias. Essas crises de saúde incluem, mas não se limitam a, a disseminação rápida e pandêmica de novos vírus comumente conhecidos como SARS, Mers e COVID-19 (Coronavírus). Tais crises sanitárias podem agravar os riscos políticos, sociais e econômicos mencionados anteriormente.

O crescimento das exportações continua a ser um dos principais motores do rápido crescimento económico da China. As elevadas tensões comerciais entre a China e seus parceiros comerciais, incluindo a imposição de tarifas dos EUA sobre certos produtos chineses e o aumento da pressão internacional relacionada à política comercial chinesa e transferências forçadas de tecnologia e proteções de propriedade intelectual, podem ter um impacto substancial na economia chinesa. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta à atividade cibernética chinesa real ou alegada) ou uma desaceleração em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa. A continuação ou piora do atual clima político entre a China e os EUA pode resultar em restrições regulatórias adicionais sendo contempladas ou impostas nos EUA ou na China que podem afetar a capacidade do Fundo de investir em certas empresas.

#### Risco de segurança

A China tem experimentado preocupações de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, a China é acusada de ter participado de ataques cibernéticos patrocinados pelo Estado contra empresas estrangeiras e governos estrangeiros. Respostas reais e ameaçadas a tal atividade, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ataques cibernéticos ao governo chinês ou empresas chinesas, podem afetar a economia da China e os emissores chineses de títulos nos quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região, incluindo o contágio de vírus ou doenças infecciosas, podem causar incerteza nos mercados chineses e podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo.

#### Controle e Regulação Governamentais Pesados

As empresas chinesas, incluindo as empresas chinesas listadas em bolsas dos EUA, não estão sujeitas ao mesmo grau de requisitos regulatórios, padrões contábeis ou supervisão de auditores que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido à expropriação ou nacionalização de ativos e propriedades ou à imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, ações do governo contra líderes ou outras figuras-chave dentro das empresas, ou especulações sobre tais ações, podem levar a quedas repentinas e imprevisíveis no valor dos títulos dentro do Fundo.

#### Risco Fiscal

A China implementou uma série de reformas tributárias nos últimos anos e pode alterar ou revisar suas leis e/ou procedimentos tributários existentes no futuro, possivelmente com efeito retroativo. Mudanças na legislação tributária chinesa aplicável podem reduzir os lucros após impostos do Fundo, direta ou indiretamente, inclusive reduzindo os lucros após impostos de empresas na China nas quais o Fundo investe. Incertezas nas regras fiscais chinesas podem resultar em obrigações fiscais inesperadas para o Fundo. Caso a legislação limite a capacidade dos investidores dos EUA de investir em empresas chinesas específicas por meio de ações A ou outras listagens de classe de ações que fazem parte das participações subjacentes, essas ações podem ser excluídas das participações do Fundo.

#### Considerações de Risco Especial de Investir na China – Investimentos de Entidades de Interesse Variável

Para fins de levantar capital offshore em bolsas fora da China, inclusive em bolsas dos EUA, muitas empresas operacionais com sede na China são estruturadas como Entidades de Interesse Variável ("VIEs"). Nessa estrutura, a empresa operacional com sede na China é a VIE e estabelece uma empresa de fachada em uma jurisdição estrangeira, como as Ilhas Cayman. A empresa de fachada faz uma listagem em moeda estrangeira e celebra acordos contratuais com o VIE. Essa estrutura permite que empresas chinesas nas quais o governo chinês restringe a propriedade estrangeira levantem capital de investidores estrangeiros. Embora a empresa de fachada não tenha participação acionária da VIE, esses arranjos contratuais permitem que a empresa de fachada consolide as demonstrações financeiras da VIE com as suas próprias para fins contábeis e preveja exposição econômica ao desempenho da empresa operacional chinesa subjacente. Portanto, um investidor na empresa de fachada listada, como o Fundo, terá exposição à empresa operacional com sede na China apenas por meio de acordos contratuais e não tem propriedade na empresa operacional com sede na China. Além disso, como a empresa de fachada tem apenas direitos específicos previstos nesses contratos de serviços

com a VIE, suas habilidades para controlar as atividades na empresa operacional com sede na China são limitadas e a empresa operacional pode se envolver em atividades que impactam negativamente o valor do investimento.

Embora a estrutura VIE tenha sido amplamente adotada, ela não é formalmente reconhecida pela lei chinesa e, portanto, há o risco de que o governo chinês possa proibir a existência de tais estruturas ou impactar negativamente os acordos contratuais da VIE com a empresa de fachada listada, tornando-os inválidos. Se esses contratos forem considerados inexecutáveis sob a lei chinesa, os investidores da empresa de fachada listada, como o Fundo, podem sofrer perdas significativas com pouco ou nenhum recurso disponível. Se o governo chinês determinar que os acordos que estabelecem as estruturas VIE não estão em conformidade com a lei e os regulamentos chineses, incluindo aqueles relacionados a restrições à propriedade estrangeira, ele pode sujeitar um emissor com sede na China a penalidades, revogação de licenças comerciais e operacionais ou perda de participação acionária. Além disso, o controle da empresa de fachada listada sobre um VIE também pode ser comprometido se uma pessoa física que detém a participação acionária no VIE violar os termos do acordo, estiver sujeita a processos legais ou se quaisquer instrumentos físicos para autenticar a documentação, como costeletas e selos, forem usados sem a autorização do emissor com sede na China para celebrar acordos contratuais na China. Costeletas e selos, que são selos esculpidos usados para assinar documentos, representam um compromisso juridicamente vinculativo da empresa. Além disso, qualquer ação regulatória futura pode proibir a capacidade da empresa de fachada de receber os benefícios econômicos da empresa operacional com sede na China, o que pode fazer com que o valor do investimento do Fundo na empresa de fachada listada sofra uma perda significativa. Por exemplo, em 2021, o governo chinês proibiu o uso da estrutura VIE para investimento em empresas de reforço escolar após as aulas. Não há garantia de que o governo chinês não colocará restrições semelhantes a outras indústrias.

As ações chinesas que utilizam a estrutura VIE para listar nos EUA como ADRs enfrentam o risco de ação regulatória das autoridades americanas, incluindo o risco de sair da bolsa. Isso dependerá, em parte, se as autoridades regulatórias dos EUA estão satisfeitas com seu acesso à China continental e Hong Kong com o objetivo de realizar inspeções sobre a qualidade das auditorias para essas empresas. Embora os EUA e a China tenham chegado a um acordo em setembro de 2022 para conceder aos EUA acesso para essas inspeções, não há garantia de que o acordo será aplicado ou que as autoridades regulatórias dos EUA continuarão a se sentir satisfeitas com seu acesso.

**Risco de Investir em Mercados Desenvolvidos:** O investimento do Fundo em um emissor de um país desenvolvido pode sujeitar o Fundo a riscos regulatórios, políticos, monetários, de segurança, econômicos e outros associados a países desenvolvidos. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, têm experimentado um crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Alguns países desenvolvidos têm experimentado preocupações de segurança, como o terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e podem afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, encargos com a dívida e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

**Risco de Investir em Mercados Emergentes:** Investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco maior de perda do que investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários de países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, têm menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e outros requisitos de relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos, e pode haver maior risco associado à custódia de títulos em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo processar reivindicações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país de mercado emergente. Pode haver obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados. Os mercados emergentes podem ser mais propensos a experimentar inflação, turbulência política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. A exposição das economias de mercado emergentes a setores específicos, como o turismo, e a falta de sistemas de saúde eficientes ou suficientes, podem tornar essas economias especialmente vulneráveis a crises globais, incluindo, mas não se limitando a, pandemias como a pandemia global de COVID-19. Alguns países emergentes podem ter privatizado, ou ter iniciado o processo de privatização, certas entidades e indústrias. As entidades privatizadas podem perder dinheiro ou ser reestatizadas.

**Risco de investir na África do Sul:** Investir em títulos sul-africanos envolve riscos significativos, incluindo riscos legais, regulatórios e econômicos específicos da África do Sul. Entre outras considerações, a economia da África do Sul é fortemente dependente de seus setores de agricultura e mineração e, portanto, suscetível a flutuações nos mercados de commodities.

**Risco de ações de alto rendimento de dividendos:** Ações de alto rendimento são geralmente investimentos especulativos e de alto risco. Essas empresas podem estar pagando mais do que podem suportar e podem reduzir seus dividendos ou parar de pagar dividendos a qualquer momento, o que pode ter um efeito adverso material no preço das ações dessas empresas e no desempenho do Fundo. Títulos que pagam dividendos, como um grupo, podem cair em desgraça com o mercado, potencialmente durante períodos de aumento das taxas de juros, fazendo com que essas empresas tenham um desempenho inferior às empresas que não pagam dividendos.

**Risco de Negociação em Mercado Fechado Internacional:** Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo são negociados em bolsas estrangeiras que podem ser fechadas quando a bolsa de valores na qual as Ações do Fundo são negociadas está aberta, é provável que haja desvios entre o preço atual de tal título subjacente e o último preço cotado para o título subjacente (ou seja, cotação do Fundo do mercado externo fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos para o NAV do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

**Risco do Emissor:** O desempenho do Fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o Fundo investe. Alterações na condição financeira de qualquer uma dessas empresas podem fazer com que o valor dos valores mobiliários dessa empresa diminua.

**Risco de Mercado:** A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo. Se os títulos detidos pelo Fundo apresentarem baixa liquidez, o Fundo pode não conseguir transacionar em momentos ou preços vantajosos, o que pode diminuir os retornos do Fundo. Além disso, há o risco de que mudanças de política por governos centrais e agências governamentais, incluindo o Federal Reserve dos EUA ou o Banco Central Europeu, que podem incluir o aumento das taxas de juros, possam causar maior volatilidade nos mercados financeiros e levar a níveis mais altos de resgates do Fundo de Participantes Autorizados, o que poderia ter um impacto negativo no Fundo. Além disso, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos de terrorismo, disseminação de doenças infecciosas ou outros problemas de saúde pública, recessões, aumento das taxas de juros ou outros eventos podem ter um impacto significativo sobre o Fundo e seus investimentos e negociação de suas Ações. Isso aumenta o risco de que a política monetária possa fornecer menos apoio caso o crescimento econômico desacelere. Além disso, a mudança da China de uma política de COVID zero cria oportunidades e riscos, causando incerteza para o crescimento econômico global. Os fatores de risco de mercado podem resultar em aumento da volatilidade e/ou diminuição da liquidez nos mercados de valores mobiliários. O NAV do Fundo pode diminuir em períodos curtos devido a movimentos de mercado de curto prazo e durante períodos mais longos durante as crises do mercado.

**Risco Operacional:** O Fundo está exposto ao risco operacional decorrente de uma série de fatores, incluindo, mas não limitado a, erro humano, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados e falhas de tecnologia ou sistemas. Além disso, falhas de segurança cibernética ou violações dos sistemas eletrônicos do Fundo, do Consultor e de outros prestadores de serviços, criadores de mercado, Participantes Autorizados ou emissores de títulos nos quais o Fundo investe têm a capacidade de causar interrupções e impactar negativamente as operações de negócios do Fundo, potencialmente resultando em perdas financeiras para o Fundo e seus acionistas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, estas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser inadequadas para os riscos que se destinam a enfrentar.

**Risco de Investimento Passivo:** O Fundo não é gerido ativamente, e o Consultor não tenta assumir posições defensivas em mercados em declínio. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice Subjacente. Portanto, ele não necessariamente compraria ou venderia um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente tenha um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente fosse removido, mesmo fora de um reequilíbrio regular do Índice Subjacente, o Consultor antecipa que o Fundo venderia tal título. Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do

desempenho de títulos individuais, poderia fazer com que o retorno do Fundo fosse menor do que se o Fundo empregasse uma estratégia ativa.

**Risco Relacionado ao Índice:** Não há garantia de que o Fundo alcançará um alto grau de correlação com o Índice Subjacente e, portanto, atingirá seu objetivo de investimento. Interrupções no mercado e restrições regulatórias podem ter um efeito adverso na capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para rastrear o Índice Subjacente. Erros nos dados do índice, cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer de tempos em tempos e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou de forma alguma, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

**Risco de Gestão:** O Fundo pode não replicar totalmente seu Índice Subjacente e pode manter títulos não incluídos em seu Índice Subjacente. A estratégia de investimento do Consultor, cuja implementação está sujeita a uma série de restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao mercado ou ao seu índice de referência relevante ou afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

**Risco de Erro de Rastreamento:** O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, retenção de dinheiro não investido pelo Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento do acúmulo ou na avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de cumprir vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser aumentado durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado incomuns. O erro de rastreamento também pode resultar porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que rastreiam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem experimentar erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não rastreiam tais índices.

**Risco de pré-pagamento:** Quando as taxas de juros caem, certas obrigações serão pagas pelo devedor mais rapidamente do que o previsto originalmente, e o Fundo pode ter que investir os recursos em títulos com rendimentos mais baixos.

**Riscos Associados a Fundos Negociados em Bolsa:** Como um ETF, o Fundo está sujeito aos seguintes riscos:

**Risco de Concentração de Participantes Autorizados:** O Fundo tem um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e se envolver em transações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a se envolver em transações de criação e/ou resgate. Na medida em que esses Participantes Autorizados saiam do negócio ou sejam incapazes de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de estresse do mercado, as Ações podem ser mais propensas a negociar com um prêmio ou desconto em relação ao NAV e/ou a spreads de compra e venda intradiários mais amplos e, possivelmente, enfrentar interrupções de negociação e/ou saída de uma bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser aumentado porque o Fundo investe em países fora dos EUA. valores mobiliários.

**Grande Risco para o Acionista:** Resgates por grandes cotistas podem ter um impacto negativo significativo no Fundo. Se um grande acionista resgatar a totalidade, ou uma grande parte, de suas Ações, não há garantia de que o Fundo será capaz de manter ativos suficientes para continuar as operações, caso em que o Conselho de Curadores pode determinar a liquidação do Fundo. Além disso, as transações de grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito relevante para cima ou para baixo no preço de mercado das Ações.

**Risco dos Padrões de Listagem:** O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de listagem. O não cumprimento de tais requisitos pode resultar na retirada das cotas do Fundo pela bolsa de valores. Qualquer liquidação resultante do Fundo poderia fazer com que o Fundo incorresse em custos de transação elevados e poderia resultar em consequências fiscais negativas para seus acionistas.

**Riscos de Negociação de Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto:** As cotas do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a inúmeros riscos de negociação de mercado. Em condições de mercado estressadas, o mercado de Cotas pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das Ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade do mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado ativo de negociação de Ações, podem resultar na negociação de Ações com um prêmio ou desconto significativo para o NAV. Se um acionista comprar Ações em um momento em que o preço de mercado está com um prêmio para o NAV ou vender Ações em um momento em que o preço de mercado está com desconto para o NAV, o acionista pode sofrer perdas. O NAV do Fundo é calculado no final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado das participações do Fundo. O preço de negociação das Cotas do Fundo flutua, em alguns casos materialmente, ao longo do horário de negociação em resposta a mudanças no NAV do Fundo.

**Risco de empréstimo de títulos:** O empréstimo de títulos envolve um risco de perda, porque o mutuário pode não devolver os títulos em tempo hábil ou de forma alguma. Se o Fundo não for capaz de recuperar os títulos emprestados, ele pode vender a garantia e comprar um título substituto no mercado. O empréstimo de títulos implica um risco de perda para o Fundo se e na medida em que o valor de mercado dos títulos emprestados aumente e a garantia não seja aumentada em conformidade. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento de garantias em dinheiro que receber. Esses eventos também podem desencadear consequências fiscais adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, há o risco de que o Fundo não consiga recuperá-los em tempo suficiente para votar em questões relevantes de procuração.

**Risco de Interrupção de Negociação:** Uma bolsa ou mercado pode fechar ou emitir interrupções de negociação em valores mobiliários específicos, ou a capacidade de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros pode ser restrita, o que pode resultar na incapacidade do Fundo de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros. Em tais circunstâncias, o Fundo pode ser incapaz de reequilibrar sua carteira, pode ser incapaz de precificar com precisão seus investimentos e/ou pode incorrer em perdas comerciais substanciais.

**Risco de rotatividade:** O Fundo pode se envolver em negociações frequentes e ativas, o que pode aumentar significativamente a taxa de rotatividade da carteira do Fundo. Às vezes, o Fundo pode ter uma taxa de rotatividade da carteira substancialmente maior que 100%. Por exemplo, uma taxa de rotatividade da carteira de 300% equivale ao Fundo comprar e vender todos os seus títulos três vezes ao longo de um ano. Uma alta taxa de rotatividade da carteira resultaria em altos custos de corretagem para o Fundo, pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável e menor desempenho do Fundo.

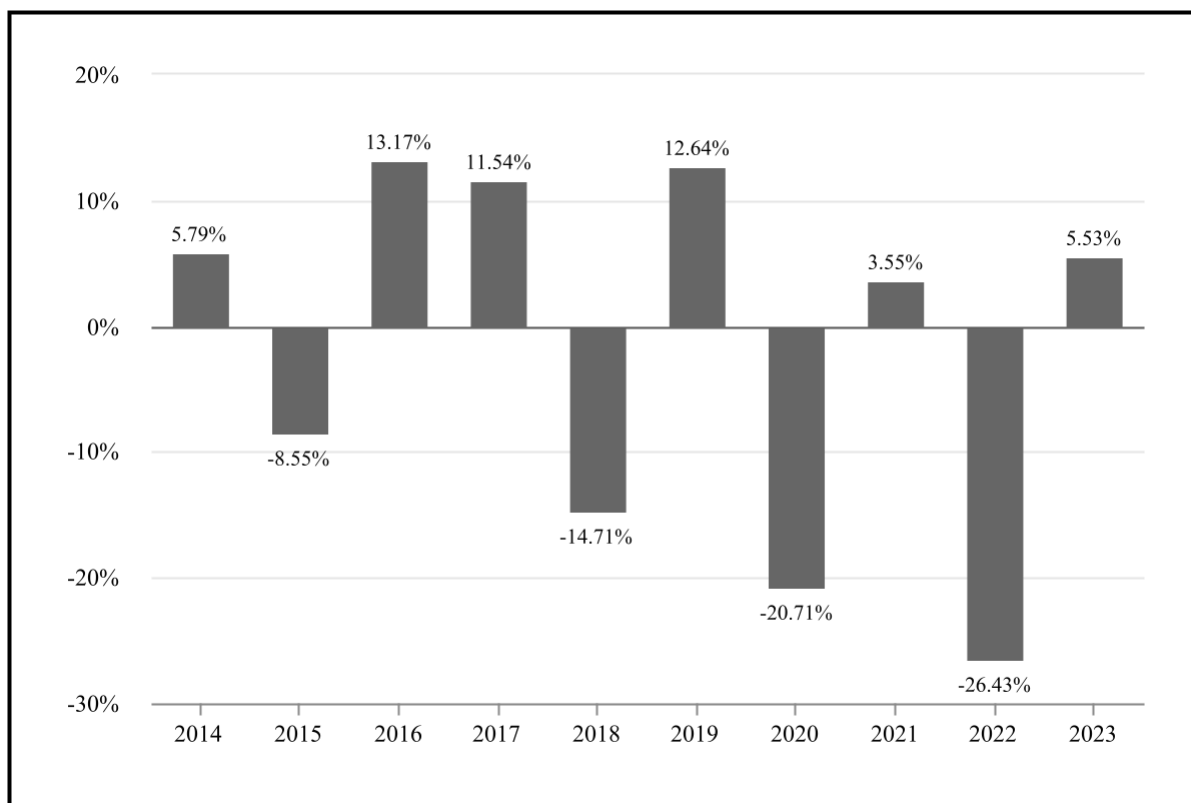
**Risco de Avaliação:** O preço de venda que o Fundo pode receber por um título pode diferir da avaliação do título pelo Fundo e pode diferir do valor usado pelo Índice Subjacente, particularmente para títulos que são negociados em mercados de baixo valor ou voláteis ou que são avaliados usando uma metodologia de valor justo (como durante paradas de negociação). O valor dos títulos da carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os cotistas não poderão comprar ou vender as Cotas do Fundo.

## INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram como o Fundo se comportou em um ano civil e fornecem uma indicação dos riscos de investir no Fundo, mostrando as mudanças no desempenho do Fundo de ano para ano e mostrando como os retornos anuais médios do Fundo para os períodos indicados se comparam com o índice de referência do Fundo e uma medida ampla do desempenho do mercado. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho estão disponíveis on-line em [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).



## Retornos Totais Anuais (Exercícios Findos em 31 de Dezembro)



<b>Melhor</b>	12/31/2020	23.61%
<b>Pior trimestre:</b>	3/31/2020	-46.59%

## Retornos totais anuais médios (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2023)

	Um ano encerrado em 31 de dezembro	Cinco anos encerrados em 31	Dez anos terminaram em 31
<b>ETF Global X SuperDividend®:</b>			
· Devolução antes de impostos	5.53%	-6.41%	-2.86%
· Retorno após impostos sobre distribuições <sup>1</sup>	2.38%	-8.95%	-5.21%
· Retorno após impostos sobre distribuições e venda de Cotas	3.92%	-5.16%	-2.38%
<b>Índice Global SuperDividend® Solactive (líquido)</b>			
(Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não refletem dedução de taxas,	6.33%	-6.70%	-3.07%
<b>Índice MSCIACWI (líquido)</b>			
(Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não refletem dedução de taxas,	22.20%	11.72%	7.93%

<sup>1</sup> As declarações após impostos são calculadas usando as taxas de imposto de renda marginal federais mais altas históricas dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Suas declarações pós-impostos reais dependerão de sua situação fiscal específica e podem diferir das mostradas acima. As declarações após impostos não são relevantes para os investidores que detêm Cotas do Fundo por meio de acordos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas de aposentadoria individuais (IRAs).

## GESTÃO DE FUNDOS

**Consultor de Investimentos:** Global X Management Company LLC.

**Gestores de Carteira:** Os profissionais principais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; e Sandy Lu, CFA ("Portfolio Managers"). O Sr. To é Gestor de Carteiras do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Portfólio do Fundo desde 1º de março de 2019. A Sra. Yang é Gestora de Portfólio do Fundo desde dezembro de 2020. O Sr. Lu é Gestor de Carteiras do Fundo desde março de 2022.

## **COMPRA E VENDA DE COTAS DE FUNDOS**

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As ações só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das Ações é baseado no preço de mercado e, como as ações do ETF são negociadas a preços de mercado e não a NAV, as Ações podem ser negociadas a um preço maior que NAV (um prêmio) ou menor que NAV (um desconto). Somente "Participantes Autorizados" (conforme definido na SAI) que tenham celebrado acordos com o distribuidor do Fundo, a SEI Investments Distribution Co. O Fundo só emitirá ou resgatará Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar a qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para comprar cotas do Fundo (bid) e o menor preço que um vendedor está disposto a aceitar por cotas do Fundo (ask) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "bid-ask spread"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, prêmios e descontos, e spreads de compra e venda, acesse <https://www.globalxetfs.com>.

## **INFORMAÇÕES FISCAIS**

O Fundo pretende fazer distribuições que podem ser tributáveis para você como renda ordinária ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um acordo com vantagem fiscal, como um plano 401(k) ou uma conta de aposentadoria individual ("IRA"), caso em que as distribuições de tal acordo com vantagem fiscal podem ser tributáveis para você.

## **PAGAMENTOS A CORRETORES E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS**

O Consultor e suas empresas relacionadas podem pagar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem criar um conflito de interesses, influenciando seu corretor, vendedores ou outro intermediário ou seus funcionários ou pessoas associadas a recomendar o Fundo em vez de outro investimento. Pergunte ao seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

# Global X Social Media ETF

Ticker: Troca SOCL: NASDAQ

## OBJETIVO DO INVESTIMENTO

O ETF Global X Social Media procura fornecer resultados de investimento que correspondam geralmente ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice de Retorno Total de Mídia Social Solactive ("Índice Subjacente").

## TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você pode pagar se comprar, manter e vender ações ("Ações") do Fundo. Você pode pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas para intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e exemplos abaixo.

**Despesas Operacionais do Fundo Anual** (despesas que você paga a cada ano como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de Administração:	0.65%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras Despesas:	0.00%
<b>Total das Despesas Operacionais Anuais do Fundo:</b>	<b>0.65%</b>

**Exemplo:** O exemplo a seguir destina-se a ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em conta as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US\$ 10.000 no Fundo pelos períodos de tempo indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas no final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% a cada ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas suposições, seus custos seriam:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
\$66	\$208	\$362	\$810

**Giro da carteira:** O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "entrega" sua carteira). Uma taxa de rotatividade mais alta da carteira pode indicar custos de transação mais altos e pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não são refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo ou no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. No último exercício, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 29,09% do valor médio da carteira.

## PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investirá pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Solactive Social Media Total Return Index ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer 60 dias de aviso prévio por escrito aos acionistas antes que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor dos ativos totais do Fundo (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente acompanha o desempenho patrimonial das maiores e mais líquidas empresas envolvidas no setor de mídia social, incluindo empresas que fornecem redes sociais, compartilhamento de arquivos e outros aplicativos de mídia baseados na

Web, conforme definido pela Solactive AG, o provedor do Índice Subjacente ("Provedor de Índice"). Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente tinha 43 componentes, 17 dos quais são empresas estrangeiras. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, que é uma organização independente e não afiliada ao Fundo e à Global X Management Company LLC, a consultora de investimentos do Fundo ("Consultor"). O Provedor do Índice determina as ponderações relativas dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Consultor usa uma abordagem "passiva" ou de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice Subjacente e não busca posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

Em geral, o Fundo utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve o investimento nos títulos do Índice Subjacente em aproximadamente as mesmas proporções que no Índice Subjacente. No entanto, o Fundo pode utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação pode ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando há dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na compilação de uma carteira de títulos de ações para replicar o Índice Subjacente, nos casos em que um título no Índice Subjacente se torna temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação fiscal) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Um percentual de correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo usar uma estratégia de replicação, pode-se esperar que ele tenha maior correlação com o Índice Subjacente do que se usar uma estratégia de amostragem representativa.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um determinado setor ou grupo de setores aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente estava concentrado no setor de mídia interativa e serviços e tinha exposição significativa ao setor de serviços de comunicação.

## RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como acontece com qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar atrás do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos mencionados abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido do Fundo ("NAV"), preço de negociação, rendimento, retorno total e capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos em maiores detalhes na **seção Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("SAI"). A ordem dos fatores de risco abaixo não indica a significância de nenhum fator de risco específico.

**Risco de Classe de Ativos:** Títulos e outros ativos no Índice Subjacente ou de outra forma mantidos na carteira do Fundo podem ter um desempenho inferior em comparação com os mercados de valores mobiliários em geral, um mercado de valores mobiliários específico ou outras classes de ativos.

**Risco de Títulos de Renda Variável:** Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que outras classes de ativos, como resultado de fatores como o desempenho dos negócios de uma empresa, percepções dos investidores, tendências do mercado de ações e condições econômicas gerais.

**Riscos associados relacionados ao investimento em empresas de mídia social:** O Fundo investe em títulos de empresas de mídia social, incluindo empresas que fornecem redes sociais, compartilhamento de arquivos e outros aplicativos de mídia baseados na web. Os riscos relacionados ao investimento em tais empresas incluem interrupção no serviço causada por falha de hardware ou software, interrupções ou atrasos no serviço por instalações de hospedagem de data center de terceiros e provedores de manutenção, violações de segurança envolvendo certas informações privadas, sensíveis, proprietárias e confidenciais gerenciadas e transmitidas por empresas de mídia social, e preocupações e leis de privacidade, regulamentação da Internet em evolução e outras regulamentações estrangeiras ou domésticas que podem limitar ou caso contrário, afetam as operações de tais empresas. Além disso, a coleta de dados de consumidores e outras fontes pode enfrentar maior escrutínio à medida que os reguladores consideram como os dados são coletados, armazenados, salvaguardados e usados. Além disso, os modelos de negócios empregados pelas empresas do setor de mídias sociais podem não ser bem-sucedidos. Por meio dos clientes e fornecedores de suas empresas do portfólio, o Fundo está exposto ao **Risco Econômico Asiático** e ao **Risco Econômico Europeu**.

**Risco de capitalização:** Investir em emissores dentro da mesma categoria de capitalização de mercado traz o risco de que a categoria possa estar em desvantagem devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento do investidor.

**Risco das grandes empresas de capitalização:** As empresas de grande capitalização podem acompanhar os retornos do mercado de ações em geral. Ações de grande capitalização tendem a passar por ciclos de desempenho melhor - ou pior - do que o mercado de ações em geral. Esses períodos, no passado, duraram até vários anos.

**Risco das empresas de capitalização média:** As empresas de capitalização média podem ter maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que as empresas de grande capitalização. Além disso, as empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais estreitas, menos profundidade e experiência de gestão, menores participações em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menos força competitiva do que as empresas de grande capitalização.

**Risco Cambial:** O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o NAV do Fundo é determinado em dólares americanos, o NAV do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se depreciarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou limites na repatriação de tais moedas. As taxas de câmbio podem ser muito voláteis e podem mudar de forma rápida e imprevisível. Como resultado, o NAV do Fundo pode mudar rapidamente e sem aviso, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

**Risco de Custódia:** O Fundo pode manter títulos estrangeiros e dinheiro com bancos, agentes e depositários de títulos estrangeiros nomeados pelo custodiante do Fundo. Investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a riscos de custódia ainda maiores do que investimentos em mercados mais desenvolvidos. É mais provável que os mercados menos desenvolvidos tenham problemas com a compensação e liquidação de transações e com a detenção de títulos por bancos, agentes e depositários locais.

**Risco de Foco:** Na medida em que o Índice Subjacente se concentra em investimentos relacionados a um determinado setor ou grupo de indústrias, o Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida. Da mesma forma, se o Índice Subjacente tiver exposição significativa a um ou mais setores, os investimentos do Fundo provavelmente terão exposição significativa a esses setores. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que afetem tal indústria ou setor, que podem incluir, mas não estão limitados a: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; competição por recursos; relações de trabalho adversas; acontecimentos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou introdução de novos produtos que possam afetar a lucratividade ou a viabilidade de empresas de um determinado setor ou indústria. Como resultado, o valor dos investimentos do Fundo pode subir e cair mais do que o valor das cotas de um fundo que investe em títulos de empresas de uma gama mais ampla de indústrias ou setores.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor de Serviços de Comunicação:** As empresas do setor de serviços de comunicação podem ser afetadas pela concorrência do setor, requisitos substanciais de capital, regulamentação governamental, ciclicidade de receitas e ganhos, obsolescência de produtos e serviços de comunicação devido ao avanço

tecnológico, uma potencial diminuição na renda discricionária de indivíduos visados e mudanças nos gostos e interesses dos consumidores.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor de Mídia e Serviços Interativos:** O sucesso do setor de mídia e serviços interativos pode estar intimamente ligado ao desempenho da economia doméstica e global em geral, às taxas de juros, à concorrência e à confiança do consumidor. O sucesso depende muito da renda disponível das famílias e dos gastos do consumidor. Além disso, as empresas do setor de mídia interativa e serviços podem estar sujeitas a uma concorrência severa, o que pode ter um impacto adverso em suas respectivas lucrativas. Mudanças na demografia e nos gostos dos consumidores também podem afetar a demanda e o sucesso de mídia e serviços interativos no mercado.

**Risco de Títulos Estrangeiros:** O Fundo pode investir, dentro das regulamentações dos EUA, em títulos estrangeiros. Os investimentos do Fundo em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que os investimentos em títulos dos EUA. Os investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos aos riscos associados ao investimento nesses mercados estrangeiros, como riscos elevados de inflação ou nacionalização. Os preços dos títulos estrangeiros e os preços dos títulos norte-americanos têm, por vezes, caminhado em direções opostas. Além disso, os títulos de emissores estrangeiros podem perder valor devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Durante períodos de instabilidade social, política ou econômica em um país ou região, o valor de um título estrangeiro negociado em bolsas dos EUA pode ser afetado, entre outros fatores, pelo aumento da volatilidade dos preços, pela iliquidez ou pelo fechamento do mercado primário no qual o título (ou o título subjacente ao ADR ou à RDA) é negociado. O Fundo pode perder dinheiro devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Quando todos ou parte dos títulos subjacentes do Fundo são negociados em um mercado fechado quando o mercado em que as Cotas do Fundo estão listadas e a negociação está aberta, pode haver diferenças entre a última cotação do mercado externo fechado do título e o valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, poderia levar a diferenças entre o preço de mercado das Cotas do Fundo e o valor subjacente dessas ações.

**Risco Geográfico:** Um desastre natural, biológico ou outro pode ocorrer em uma região geográfica na qual o Fundo investe, o que pode afetar a economia ou operações comerciais específicas de empresas na região geográfica específica, causando um impacto adverso nos investimentos do Fundo na região afetada ou em uma região economicamente ligada à região afetada. Os títulos nos quais o Fundo investe e, conseqüentemente, o Fundo também estão sujeitos a riscos específicos como resultado de suas operações comerciais, incluindo, mas não limitado a:

**Risco de Investir na China:** A exposição do investimento à China sujeita o Fundo a riscos específicos da China.

#### Risco Econômico, Político e Social

A China pode estar sujeita a graus consideráveis de instabilidade econômica, política e social. As preocupações com o aumento dos níveis de endividamento do governo e das famílias podem afetar a estabilidade da economia chinesa. A China é um mercado emergente e demonstra volatilidade significativamente maior de tempos em tempos em comparação com os mercados desenvolvidos. Nas últimas décadas, o governo chinês empreendeu reformas nas práticas econômicas e de mercado, incluindo reformas recentes para liberalizar seus mercados de capitais e expandir a esfera para a propriedade privada de propriedade na China. No entanto, os mercados chineses geralmente continuam a experimentar ineficiência, volatilidade e anomalias de preços resultantes da influência governamental, falta de informações publicamente disponíveis e/ou instabilidade política e social. As empresas chinesas também estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura. Agitação social interna ou confrontos com outros países vizinhos, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, também podem interromper o desenvolvimento econômico na China e resultar em um maior risco de flutuações cambiais, conversibilidade cambial, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais altas.

A China tem passado por grandes crises sanitárias. Essas crises de saúde incluem, mas não se limitam a, a disseminação rápida e pandêmica de novos vírus comumente conhecidos como SARS, Mers e COVID-19 (Coronavírus). Tais crises sanitárias podem agravar os riscos políticos, sociais e econômicos mencionados anteriormente.

O crescimento das exportações continua a ser um dos principais motores do rápido crescimento económico da China. As elevadas tensões comerciais entre a China e seus parceiros comerciais, incluindo a imposição de tarifas dos EUA sobre certos produtos chineses e o aumento da pressão internacional relacionada à política comercial chinesa e transferências forçadas de tecnologia e proteções de propriedade intelectual, podem ter um impacto substancial na economia chinesa. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta à atividade cibernética chinesa real ou alegada) ou uma desaceleração em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa. A continuação ou piora do atual clima político entre a China e os EUA pode resultar em restrições regulatórias adicionais sendo contempladas ou impostas nos EUA ou na China que podem afetar a capacidade do Fundo de investir em certas empresas.

#### Risco de segurança

A China tem experimentado preocupações de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, a China é acusada de ter participado de ataques cibernéticos patrocinados pelo Estado contra empresas estrangeiras e governos estrangeiros. Respostas reais e ameaçadas a tal atividade, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ataques cibernéticos ao governo chinês ou empresas chinesas, podem afetar a economia da China e os emissores chineses de títulos nos quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região, incluindo o contágio de vírus ou doenças infecciosas, podem causar incerteza nos mercados chineses e podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo.

#### Controle e Regulação Governamentais Pesados

As empresas chinesas, incluindo as empresas chinesas listadas em bolsas dos EUA, não estão sujeitas ao mesmo grau de requisitos regulatórios, padrões contábeis ou supervisão de auditores que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido à expropriação ou nacionalização de ativos e propriedades ou à imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, ações do governo contra líderes ou outras figuras-chave dentro das empresas, ou especulações sobre tais ações, podem levar a quedas repentinas e imprevisíveis no valor dos títulos dentro do Fundo.

#### Risco Fiscal

A China implementou uma série de reformas tributárias nos últimos anos e pode alterar ou revisar suas leis e/ou procedimentos tributários existentes no futuro, possivelmente com efeito retroativo. Mudanças na legislação tributária chinesa aplicável podem reduzir os lucros após impostos do Fundo, direta ou indiretamente, inclusive reduzindo os lucros após impostos de empresas na China nas quais o Fundo investe. Incertezas nas regras fiscais chinesas podem resultar em obrigações fiscais inesperadas para o Fundo. Caso a legislação limite a capacidade dos investidores dos EUA de investir em empresas chinesas específicas por meio de ações A ou outras listagens de classe de ações que fazem parte das participações subjacentes, essas ações podem ser excluídas das participações do Fundo.

#### Considerações de Risco Especial de Investir na China – Investimentos de Entidades de Interesse Variável

Para fins de levantar capital offshore em bolsas fora da China, inclusive em bolsas dos EUA, muitas empresas operacionais com sede na China são estruturadas como Entidades de Interesse Variável ("VIEs"). Nessa estrutura, a empresa operacional com sede na China é a VIE e estabelece uma empresa de fachada em uma jurisdição estrangeira, como as Ilhas Cayman. A empresa de fachada faz uma listagem em moeda estrangeira e celebra acordos contratuais com o VIE. Essa estrutura permite que empresas chinesas nas quais o governo chinês restringe a propriedade estrangeira levantem capital de investidores estrangeiros. Embora a empresa de fachada não tenha participação acionária da VIE, esses arranjos contratuais permitem que a empresa de fachada consolide as demonstrações financeiras da VIE com as suas próprias para fins contábeis e preveja exposição econômica ao desempenho da empresa operacional chinesa subjacente. Portanto, um investidor na empresa de fachada listada, como o Fundo, terá exposição à empresa operacional com sede na China apenas por meio de acordos contratuais e não tem propriedade na empresa operacional com sede na China. Além disso, como a empresa de fachada tem apenas direitos específicos previstos nesses contratos de serviços com a VIE, suas habilidades para controlar as atividades na empresa operacional com sede na China são limitadas e a empresa operacional pode se envolver em atividades que impactam negativamente o valor do investimento.

Embora a estrutura VIE tenha sido amplamente adotada, ela não é formalmente reconhecida pela lei chinesa e, portanto, há o risco de que o governo chinês possa proibir a existência de tais estruturas ou impactar negativamente os acordos contratuais da VIE com a empresa de fachada listada, tornando-os inválidos. Se esses contratos forem considerados inexecutáveis sob a lei chinesa, os investidores da empresa de fachada listada, como o Fundo, podem sofrer perdas significativas com pouco ou nenhum recurso disponível. Se o governo chinês determinar que os acordos que estabelecem as estruturas VIE não estão em conformidade com a lei e os regulamentos chineses, incluindo aqueles relacionados a restrições à propriedade estrangeira, ele pode sujeitar um emissor com sede na China a penalidades, revogação de licenças comerciais e operacionais ou perda de participação acionária. Além disso, o controle da empresa de fachada listada sobre um VIE também pode ser comprometido se uma pessoa física que detém a participação acionária no VIE violar os termos do acordo, estiver sujeita a processos legais ou se quaisquer instrumentos físicos para autenticar a documentação, como costeletas e selos, forem usados sem a autorização do emissor com sede na China para celebrar acordos contratuais na China. Costeletas e selos, que são selos esculpidos usados para assinar documentos, representam um compromisso juridicamente vinculativo da empresa. Além disso, qualquer ação regulatória futura pode proibir a capacidade da empresa de fachada de receber os benefícios econômicos da empresa operacional com sede na China, o que pode fazer com que o valor do investimento do Fundo na empresa de fachada listada sofra uma perda significativa. Por exemplo, em 2021, o governo chinês proibiu o uso da estrutura VIE para investimento em empresas de reforço escolar após as aulas. Não há garantia de que o governo chinês não colocará restrições semelhantes a outras indústrias.

As ações chinesas que utilizam a estrutura VIE para listar nos EUA como ADRs enfrentam o risco de ação regulatória das autoridades americanas, incluindo o risco de sair da bolsa. Isso dependerá, em parte, se as autoridades regulatórias dos EUA estão satisfeitas com seu acesso à China continental e Hong Kong com o objetivo de realizar inspeções sobre a qualidade das auditorias para essas empresas. Embora os EUA e a China tenham chegado a um acordo em setembro de 2022 para conceder aos EUA acesso para essas inspeções, não há garantia de que o acordo será aplicado ou que as autoridades regulatórias dos EUA continuarão a se sentir satisfeitas com seu acesso. Em 31 de dezembro de 2023, o Fundo tinha exposição significativa a VIEs, conforme definido acima.

**Risco de Investir em Mercados Desenvolvidos:** O investimento do Fundo em um emissor de um país desenvolvido pode sujeitar o Fundo a riscos regulatórios, políticos, monetários, de segurança, econômicos e outros associados a países desenvolvidos. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, têm experimentado um crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Alguns países desenvolvidos têm experimentado preocupações de segurança, como o terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e podem afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, encargos com a dívida e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

**Risco de investir em mercados emergentes:** O Fundo tem como alvo empresas de mídia social globalmente e espera-se que invista em títulos em países de mercados emergentes. Investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco maior de perda do que investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários de países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, têm menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e outros requisitos de relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos, e pode haver maior risco associado à custódia de títulos em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo processar reivindicações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país de mercado emergente. Pode haver obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados. Os mercados emergentes podem ser mais propensos a experimentar inflação, turbulência política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. A exposição das economias de mercado emergentes a setores específicos, como o turismo, e a falta de sistemas de saúde eficientes ou suficientes, podem tornar essas economias especialmente vulneráveis a crises globais, incluindo, mas não se limitando a, pandemias como a pandemia global de COVID-19. Alguns países emergentes podem ter privatizado, ou ter iniciado o processo de privatização, certas entidades e indústrias. As entidades privatizadas podem perder dinheiro ou ser reestatizadas.



**Risco de investir na Coreia do Sul:** Os investimentos em emissores sul-coreanos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, monetários, de segurança e econômicos específicos da Coreia do Sul. Além disso, os desenvolvimentos econômicos e políticos dos vizinhos da Coreia do Sul, incluindo a escalada das tensões envolvendo a Coreia do Norte e qualquer surto de hostilidades envolvendo a Coreia do Norte, ou mesmo a ameaça de um surto de hostilidades, podem ter um efeito adverso severo na economia sul-coreana.

**Risco de Negociação em Mercado Fechado Internacional:** Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo são negociados em bolsas estrangeiras que podem ser fechadas quando a bolsa de valores na qual as Ações do Fundo são negociadas está aberta, é provável que haja desvios entre o preço atual de tal título subjacente e o último preço cotado para o título subjacente (ou seja, cotação do Fundo do mercado externo fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos para o NAV do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

**Universo Investido de Risco de Empresas:** O universo investido de empresas nas quais o Fundo pode investir pode ser limitado. Se uma empresa não atender mais aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo pode precisar reduzir ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto adverso na liquidez das participações gerais da carteira do Fundo e no desempenho do Fundo.

**Risco do Emissor:** O desempenho do Fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o Fundo investe. Alterações na condição financeira de qualquer uma dessas empresas podem fazer com que o valor dos valores mobiliários dessa empresa diminua.

**Risco de Mercado:** A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo. Se os títulos detidos pelo Fundo apresentarem baixa liquidez, o Fundo pode não conseguir transacionar em momentos ou preços vantajosos, o que pode diminuir os retornos do Fundo. Além disso, há o risco de que mudanças de política por governos centrais e agências governamentais, incluindo o Federal Reserve dos EUA ou o Banco Central Europeu, que podem incluir o aumento das taxas de juros, possam causar maior volatilidade nos mercados financeiros e levar a níveis mais altos de resgates do Fundo de Participantes Autorizados, o que poderia ter um impacto negativo no Fundo. Além disso, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos de terrorismo, disseminação de doenças infecciosas ou outros problemas de saúde pública, recessões, aumento das taxas de juros ou outros eventos podem ter um impacto significativo sobre o Fundo e seus investimentos e negociação de suas Ações. Isso aumenta o risco de que a política monetária possa fornecer menos apoio caso o crescimento econômico desacelere. Além disso, a mudança da China de uma política de COVID zero cria oportunidades e riscos, causando incerteza para o crescimento econômico global. Os fatores de risco de mercado podem resultar em aumento da volatilidade e/ou diminuição da liquidez nos mercados de valores mobiliários. O NAV do Fundo pode diminuir em períodos curtos devido a movimentos de mercado de curto prazo e durante períodos mais longos durante as crises do mercado.

**Risco de Não Diversificação:** O Fundo é classificado como uma empresa de investimento "não diversificada" de acordo com o Investment Company Act de 1940 ("Lei de 1940"). Como resultado, o Fundo está sujeito ao risco de ser mais volátil do que um fundo diversificado, porque o Fundo pode investir seus ativos em um número menor de emissores ou pode investir uma proporção maior de seus ativos em um único emissor. Como resultado, os ganhos e perdas em um único investimento podem ter um impacto maior no NAV do Fundo e podem tornar o Fundo mais volátil do que fundos mais diversificados.

**Risco Operacional:** O Fundo está exposto ao risco operacional decorrente de uma série de fatores, incluindo, mas não limitado a, erro humano, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados e falhas de tecnologia ou sistemas. Além disso, falhas de segurança cibernética ou violações dos sistemas eletrônicos do Fundo, do Consultor e de outros prestadores de serviços, criadores de mercado, Participantes Autorizados ou emissores de títulos nos quais o Fundo investe têm a capacidade de causar interrupções e impactar negativamente as operações de negócios do Fundo, potencialmente resultando em perdas financeiras para o Fundo e seus acionistas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, estas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser inadequadas para os riscos que se destinam a enfrentar.

**Risco de Investimento Passivo:** O Fundo não é gerido ativamente, e o Consultor não tenta assumir posições defensivas em mercados em declínio. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice Subjacente. Portanto, ele não necessariamente compraria ou venderia um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente tenha um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente fosse removido, mesmo fora de um reequilíbrio regular do Índice Subjacente, o Consultor antecipa que o Fundo venderia tal título. Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, poderia fazer com que o retorno do Fundo fosse menor do que se o Fundo empregasse uma estratégia ativa.

**Risco Relacionado ao Índice:** Não há garantia de que o Fundo alcançará um alto grau de correlação com o Índice Subjacente e, portanto, atingirá seu objetivo de investimento. Interrupções no mercado e restrições regulatórias podem ter um efeito adverso na capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para rastrear o Índice Subjacente. Erros nos dados do índice, cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer de tempos em tempos e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou de forma alguma, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

**Risco de Gestão:** O Fundo pode não replicar totalmente seu Índice Subjacente e pode manter títulos não incluídos em seu Índice Subjacente. A estratégia de investimento do Consultor, cuja implementação está sujeita a uma série de restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao mercado ou ao seu índice de referência relevante ou afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

**Risco de Erro de Rastreamento:** O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, retenção de dinheiro não investido pelo Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento do acúmulo ou na avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de cumprir vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser aumentado durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado incomuns. O erro de rastreamento também pode resultar porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

**Riscos Associados a Fundos Negociados em Bolsa:** Como um ETF, o Fundo está sujeito aos seguintes riscos:

**Risco de Concentração de Participantes Autorizados:** O Fundo tem um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e se envolver em transações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a se envolver em transações de criação e/ou resgate. Na medida em que esses Participantes Autorizados saiam do negócio ou sejam incapazes de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de estresse do mercado, as Ações podem ser mais propensas a negociar com um prêmio ou desconto em relação ao NAV e/ou a spreads de compra e venda intradiários mais amplos e, possivelmente, enfrentar interrupções de negociação e/ou saída de uma bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser aumentado porque o Fundo investe em países fora dos EUA. valores mobiliários.

**Grande Risco para o Acionista:** Resgates por grandes cotistas podem ter um impacto negativo significativo no Fundo. Se um grande acionista resgatar a totalidade, ou uma grande parte, de suas Ações, não há garantia de que o Fundo será capaz de manter ativos suficientes para continuar as operações, caso em que o Conselho de Curadores pode determinar a liquidação do Fundo. Além disso, as transações de grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito relevante para cima ou para baixo no preço de mercado das Ações.

**Risco dos Padrões de Listagem:** O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de listagem. O não cumprimento de tais requisitos pode resultar na retirada das cotas do Fundo pela bolsa de valores. Qualquer liquidação resultante do Fundo poderia fazer com que o Fundo incorresse em custos de transação elevados e poderia resultar em consequências fiscais negativas para seus acionistas.

**Riscos de Negociação de Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto:** As cotas do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a inúmeros riscos de negociação de mercado. Em condições de mercado estressadas, o mercado de Cotas pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das Ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade do mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado ativo de negociação de Ações, podem resultar na negociação de Ações com um prêmio ou desconto significativo para o NAV. Se um acionista comprar Ações em um momento em que o preço de mercado está com um prêmio para o NAV ou vender Ações em um momento em que o preço de mercado está com desconto para o NAV, o acionista pode sofrer perdas. O NAV do Fundo é calculado no final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado das participações do Fundo. O preço de negociação das Cotas do Fundo flutua, em alguns casos materialmente, ao longo do horário de negociação em resposta a mudanças no NAV do Fundo.

**Risco de empréstimo de títulos:** O empréstimo de títulos envolve um risco de perda, porque o mutuário pode não devolver os títulos em tempo hábil ou de forma alguma. Se o Fundo não for capaz de recuperar os títulos emprestados, ele pode vender a garantia e comprar um título substituto no mercado. O empréstimo de títulos implica um risco de perda para o Fundo se e na medida em que o valor de mercado dos títulos emprestados aumente e a garantia não seja aumentada em conformidade. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento de garantias em dinheiro que receber. Esses eventos também podem desencadear consequências fiscais adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, há o risco de que o Fundo não consiga recuperá-los em tempo suficiente para votar em questões relevantes de procuração.

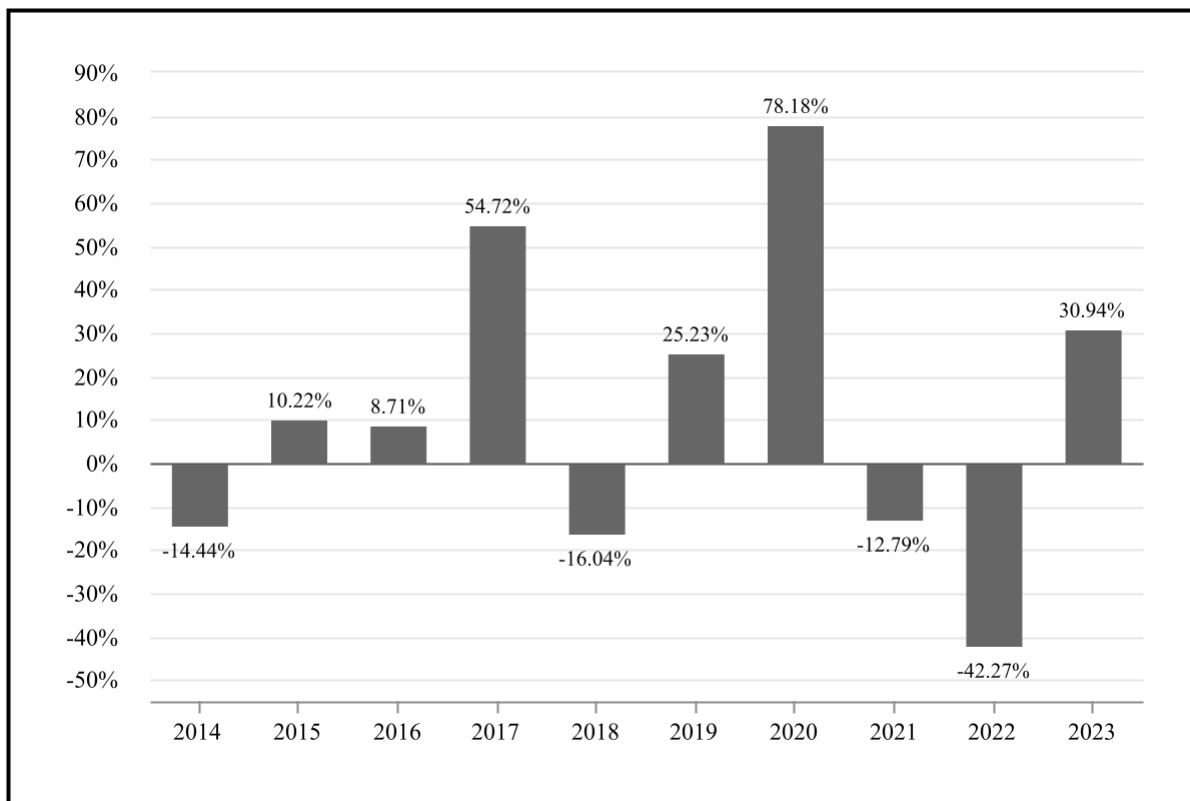
**Risco de Interrupção de Negociação:** Uma bolsa ou mercado pode fechar ou emitir interrupções de negociação em valores mobiliários específicos, ou a capacidade de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros pode ser restrita, o que pode resultar na incapacidade do Fundo de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros. Em tais circunstâncias, o Fundo pode ser incapaz de reequilibrar sua carteira, pode ser incapaz de precificar com precisão seus investimentos e/ou pode incorrer em perdas comerciais substanciais.

**Risco de Avaliação:** O preço de venda que o Fundo pode receber por um título pode diferir da avaliação do título pelo Fundo e pode diferir do valor usado pelo Índice Subjacente, particularmente para títulos que são negociados em mercados de baixo valor ou voláteis ou que são avaliados usando uma metodologia de valor justo (como durante paradas de negociação). O valor dos títulos da carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os cotistas não poderão comprar ou vender as Cotas do Fundo.

## **INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO**

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram como o Fundo se comportou em um ano civil e fornecem uma indicação dos riscos de investir no Fundo, mostrando as mudanças no desempenho do Fundo de ano para ano e mostrando como os retornos anuais médios do Fundo para os períodos indicados se comparam com o índice de referência do Fundo e uma medida ampla do desempenho do mercado. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho estão disponíveis on-line em [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Retornos Totais Anuais (Exercícios Findos em 31 de Dezembro)



**Melhor** 6/30/2020 44.80%  
**Pior trimestre:** 6/30/2022 -22.23%

### Retornos totais anuais médios (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2023)

	Um ano encerrado em 31 de dezembro	Cinco anos encerrados em 31	Dez anos terminaram em 31
<b>ETF Global X Social Media:</b>			
· Devolução antes de impostos	30.94%	8.02%	6.95%
· Retorno após impostos sobre distribuições <sup>1</sup>	30.62%	7.97%	6.85%
· Retorno após impostos sobre distribuições e venda de Cotas	18.33%	6.30%	5.58%
<b>Índice de Retorno Total de Mídias Sociais Solactive (líquido)</b>			
(Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não refletem dedução de taxas.	31.75%	8.60%	7.47%
<b>Índice MSCIACWI (líquido)</b>			
(Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não refletem dedução de taxas.	22.20%	11.72%	7.93%

<sup>1</sup> As declarações após impostos são calculadas usando as taxas de imposto de renda marginal federais mais altas históricas dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Suas declarações pós-impostos reais dependerão de sua situação fiscal específica e podem diferir das mostradas acima. As declarações após impostos não são relevantes para os investidores que detêm Cotas do Fundo por meio de acordos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas de aposentadoria individuais (IRAs).

### GESTÃO DE FUNDOS

**Consultor de Investimentos:** Global X Management Company LLC.

**Gestores de Carteira:** Os profissionais principais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; e Sandy Lu, CFA ("Portfolio Managers"). O Sr. To é Gestor de Carteiras do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Portfólio do Fundo desde 1º de março de 2019. A Sra. Yang é Gestora de Portfólio do Fundo desde dezembro de 2020. O Sr. Lu é Gestor de Carteiras do Fundo desde março de 2022.

## **COMPRA E VENDA DE COTAS DE FUNDOS**

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As ações só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das Ações é baseado no preço de mercado e, como as ações do ETF são negociadas a preços de mercado e não a NAV, as Ações podem ser negociadas a um preço maior que NAV (um prêmio) ou menor que NAV (um desconto). Somente "Participantes Autorizados" (conforme definido na SAI) que tenham celebrado acordos com o distribuidor do Fundo, a SEI Investments Distribution Co. O Fundo só emitirá ou resgatará Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar a qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para comprar cotas do Fundo (bid) e o menor preço que um vendedor está disposto a aceitar por cotas do Fundo (ask) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "bid-ask spread"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, prêmios e descontos, e spreads de compra e venda, acesse <https://www.globalxetfs.com>.

## **INFORMAÇÕES FISCAIS**

O Fundo pretende fazer distribuições que podem ser tributáveis para você como renda ordinária ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um acordo com vantagem fiscal, como um plano 401(k) ou uma conta de aposentadoria individual ("IRA"), caso em que as distribuições de tal acordo com vantagem fiscal podem ser tributáveis para você.

## **PAGAMENTOS A CORRETORES E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS**

O Consultor e suas empresas relacionadas podem pagar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem criar um conflito de interesses, influenciando seu corretor, vendedores ou outro intermediário ou seus funcionários ou pessoas associadas a recomendar o Fundo em vez de outro investimento. Pergunte ao seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

## ETF Global X Guru® Index

Ticker: GURU Exchange: NYSE Arca

### OBJETIVO DO INVESTIMENTO

O ETF Global X Guru® Index ("Fundo") busca resultados de investimento que correspondam geralmente ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Índice Solactive Guru ("Índice Subjacente").

### TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você pode pagar se comprar, manter e vender ações ("Ações") do Fundo. Você pode pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas para intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e exemplos abaixo.

**Despesas Operacionais do Fundo Anual** (despesas que você paga a cada ano como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de Administração:	0.75%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras Despesas:	0.00%
<b>Total das Despesas Operacionais Anuais do Fundo:</b>	<b>0.75%</b>

**Exemplo:** O exemplo a seguir destina-se a ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em conta as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US\$ 10.000 no Fundo pelos períodos de tempo indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas no final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% a cada ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas suposições, seus custos seriam:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
\$77	\$240	\$417	\$930

**Giro da carteira:** O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "entrega" sua carteira). Uma taxa de rotatividade mais alta da carteira pode indicar custos de transação mais altos e pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não são refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo ou no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. Durante o último exercício social, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 100,70% do valor médio de sua carteira.

### PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Índice Solactive Guru ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer 60 dias de aviso prévio por escrito aos acionistas antes que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor dos ativos totais do Fundo (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente é composto pelas principais posições de ações listadas nos EUA relatadas no Formulário 13F por um grupo seleto de entidades caracterizadas como fundos de hedge, conforme definido pela Solactive AG, fornecedora do Índice Subjacente ("Provedor de Índice").

Os fundos de hedge são selecionados pelo Provedor de Índices a partir de um pool de milhares de veículos de investimento agrupados oferecidos de forma privada com base no tamanho de suas participações acionárias relatadas e na eficácia de replicar suas posições divulgadas publicamente. Os fundos de hedge devem ter participações mínimas relatadas de US\$ 500 milhões em seu Formulário 13F para serem considerados para o Índice Subjacente. Filtros adicionais são aplicados para eliminar fundos de hedge que têm altas taxas de rotatividade para participações acionárias. Apenas os fundos multimercados com uma participação concentrada são incluídos no processo de seleção.

Uma vez que o pool de fundos de hedge tenha sido determinado, o Provedor de Índice utiliza os registros do Formulário 13F para compilar as principais ações de cada um desses fundos de hedge. As ações são examinadas quanto à liquidez, ponderadas e rebalanceadas trimestralmente seguindo o cronograma de preenchimento do Formulário 13F. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente tinha 59 constituintes. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, que é uma organização independente e não afiliada ao Fundo e à Global X Management Company LLC, a consultora de investimentos do Fundo ("Consultor"). O Provedor do Índice determina as ponderações relativas dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Consultor usa uma abordagem "passiva" ou de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice Subjacente e não busca posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

Em geral, o Fundo utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve o investimento nos títulos do Índice Subjacente em aproximadamente as mesmas proporções que no Índice Subjacente. No entanto, o Fundo pode utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação pode ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando há dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na compilação de uma carteira de títulos de ações para replicar o Índice Subjacente, nos casos em que um título no Índice Subjacente se torna temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação fiscal) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Um percentual de correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo usar uma estratégia de replicação, pode-se esperar que ele tenha maior correlação com o Índice Subjacente do que se usar uma estratégia de amostragem representativa.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um determinado setor ou grupo de setores aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente não estava concentrado em nenhum setor.

## **RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS**

Como acontece com qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar atrás do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos mencionados abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido do Fundo ("NAV"), preço de negociação, rendimento, retorno total e capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos em maiores detalhes na **seção Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de

Informações Adicionais ("SAI"). A ordem dos fatores de risco abaixo não indica a significância de nenhum fator de risco específico.

**Risco de Classe de Ativos:** Títulos e outros ativos no Índice Subjacente ou de outra forma mantidos na carteira do Fundo podem ter um desempenho inferior em comparação com os mercados de valores mobiliários em geral, um mercado de valores mobiliários específico ou outras classes de ativos.

**Risco de Títulos de Renda Variável:** Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que outras classes de ativos, como resultado de fatores como o desempenho dos negócios de uma empresa, percepções dos investidores, tendências do mercado de ações e condições econômicas gerais.

**Riscos Associados Relacionados aos Dados do Formulário 13F:** Os registros do Formulário 13F usados para selecionar os títulos no Índice Subjacente são arquivados até 45 dias após o final de cada trimestre civil. Portanto, um determinado investidor pode já ter vendido sua posição no momento em que o título é adicionado ao Índice Subjacente. Além disso, o preenchimento do Formulário 13F só pode revelar um subconjunto das participações de um determinado investidor, uma vez que nem todos os valores mobiliários devem ser reportados no Formulário 13F. Como resultado, o formulário 13F pode não fornecer uma imagem completa das participações de um determinado investidor. Um investidor pode manter posições compradas por uma série de razões, e o Provedor do Índice não investigou tais razões ou as estratégias seguidas por um investidor que faz os registros. O Índice Subjacente pode não ser representativo do universo do investidor ou das estratégias que dão origem às participações reportadas. Como o preenchimento do Formulário 13F é uma informação disponível publicamente, é possível que outros investidores também estejam monitorando esses registros e investindo de acordo. Isso pode resultar em inflação do preço das ações dos títulos nos quais o Fundo investe.

**Risco de capitalização:** Investir em emissores dentro da mesma categoria de capitalização de mercado traz o risco de que a categoria possa estar em desvantagem devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento do investidor.

**Risco das grandes empresas de capitalização:** As empresas de grande capitalização podem acompanhar os retornos do mercado de ações em geral. Ações de grande capitalização tendem a passar por ciclos de desempenho melhor - ou pior - do que o mercado de ações em geral. Esses períodos, no passado, duraram até vários anos.

**Risco das empresas de capitalização média:** As empresas de capitalização média podem ter maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que as empresas de grande capitalização. Além disso, as empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais estreitas, menos profundidade e experiência de gestão, menores participações em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menos força competitiva do que as empresas de grande capitalização.

**Risco Cambial:** O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o NAV do Fundo é determinado em dólares americanos, o NAV do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se depreciarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou limites na repatriação de tais moedas. As taxas de câmbio podem ser muito voláteis e podem mudar de forma rápida e imprevisível. Como resultado, o NAV do Fundo pode mudar rapidamente e sem aviso, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

**Risco de Foco:** Na medida em que o Índice Subjacente se concentra em investimentos relacionados a um determinado setor ou grupo de indústrias, o Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida. Da mesma forma, se o Índice Subjacente tiver exposição significativa a um ou mais setores, os investimentos do Fundo provavelmente terão exposição significativa a esses setores. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que afetem tal indústria ou setor, que podem incluir, mas não estão limitados a: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; competição por recursos; relações de trabalho adversas; acontecimentos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou introdução de novos produtos que possam afetar a lucratividade ou a viabilidade de empresas de um determinado setor ou indústria. Como resultado, o valor dos



investimentos do Fundo pode subir e cair mais do que o valor das cotas de um fundo que investe em títulos de empresas de uma gama mais ampla de indústrias ou setores.

**Risco de Títulos Estrangeiros:** O Fundo pode investir, dentro das regulamentações dos EUA, em títulos estrangeiros. Os investimentos do Fundo em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que os investimentos em títulos dos EUA. Os investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos aos riscos associados ao investimento nesses mercados estrangeiros, como riscos elevados de inflação ou nacionalização. Os preços dos títulos estrangeiros e os preços dos títulos norte-americanos têm, por vezes, caminhado em direções opostas. Além disso, os títulos de emissores estrangeiros podem perder valor devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Durante períodos de instabilidade social, política ou econômica em um país ou região, o valor de um título estrangeiro negociado em bolsas dos EUA pode ser afetado, entre outros fatores, pelo aumento da volatilidade dos preços, pela iliquidez ou pelo fechamento do mercado primário no qual o título (ou o título subjacente ao ADR ou à RDA) é negociado. O Fundo pode perder dinheiro devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Quando todos ou parte dos títulos subjacentes do Fundo são negociados em um mercado fechado quando o mercado em que as Cotas do Fundo estão listadas e a negociação está aberta, pode haver diferenças entre a última cotação do mercado externo fechado do título e o valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, poderia levar a diferenças entre o preço de mercado das Cotas do Fundo e o valor subjacente dessas ações.

**Risco Geográfico:** Um desastre natural, biológico ou outro pode ocorrer em uma região geográfica na qual o Fundo investe, o que pode afetar a economia ou operações comerciais específicas de empresas na região geográfica específica, causando um impacto adverso nos investimentos do Fundo na região afetada ou em uma região economicamente ligada à região afetada. Os títulos nos quais o Fundo investe e, conseqüentemente, o Fundo também estão sujeitos a riscos específicos como resultado de suas operações comerciais, incluindo, mas não limitado a:

**Risco de Investir em Mercados Desenvolvidos:** O investimento do Fundo em um emissor de um país desenvolvido pode sujeitar o Fundo a riscos regulatórios, políticos, monetários, de segurança, econômicos e outros associados a países desenvolvidos. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, têm experimentado um crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Alguns países desenvolvidos têm experimentado preocupações de segurança, como o terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e podem afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, encargos com a dívida e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

**Risco de investir nos Estados Unidos:** Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso material na economia dos EUA.

**Risco de Negociação em Mercado Fechado Internacional:** Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo são negociados em bolsas estrangeiras que podem ser fechadas quando a bolsa de valores na qual as Ações do Fundo são negociadas está aberta, é provável que haja desvios entre o preço atual de tal título subjacente e o último preço cotado para o título subjacente (ou seja, cotação do Fundo do mercado externo fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos para o NAV do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

**Risco do Emissor:** O desempenho do Fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o Fundo investe. Alterações na condição financeira de qualquer uma dessas empresas podem fazer com que o valor dos valores mobiliários dessa empresa diminua.

**Risco de Mercado:** A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo. Se os títulos detidos pelo Fundo apresentarem baixa liquidez, o Fundo pode não

conseguir transacionar em momentos ou preços vantajosos, o que pode diminuir os retornos do Fundo. Além disso, há o risco de que mudanças de política por governos centrais e agências governamentais, incluindo o Federal Reserve dos EUA ou o Banco Central Europeu, que podem incluir o aumento das taxas de juros, possam causar maior volatilidade nos mercados financeiros e levar a níveis mais altos de resgates do Fundo de Participantes Autorizados, o que poderia ter um impacto negativo no Fundo. Além disso, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos de terrorismo, disseminação de doenças infecciosas ou outros problemas de saúde pública, recessões, aumento das taxas de juros ou outros eventos podem ter um impacto significativo sobre o Fundo e seus investimentos e negociação de suas Ações. Isso aumenta o risco de que a política monetária possa fornecer menos apoio caso o crescimento econômico desacelere. Além disso, a mudança da China de uma política de COVID zero cria oportunidades e riscos, causando incerteza para o crescimento econômico global. Os fatores de risco de mercado podem resultar em aumento da volatilidade e/ou diminuição da liquidez nos mercados de valores mobiliários. O NAV do Fundo pode diminuir em períodos curtos devido a movimentos de mercado de curto prazo e durante períodos mais longos durante as crises do mercado.

**Risco Operacional:** O Fundo está exposto ao risco operacional decorrente de uma série de fatores, incluindo, mas não limitado a, erro humano, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados e falhas de tecnologia ou sistemas. Além disso, falhas de segurança cibernética ou violações dos sistemas eletrônicos do Fundo, do Consultor e de outros prestadores de serviços, criadores de mercado, Participantes Autorizados ou emissores de títulos nos quais o Fundo investe têm a capacidade de causar interrupções e impactar negativamente as operações de negócios do Fundo, potencialmente resultando em perdas financeiras para o Fundo e seus acionistas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, estas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser inadequadas para os riscos que se destinam a enfrentar.

**Risco de Investimento Passivo:** O Fundo não é gerido ativamente, e o Consultor não tenta assumir posições defensivas em mercados em declínio. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice Subjacente. Portanto, ele não necessariamente compraria ou venderia um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente tenha um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente fosse removido, mesmo fora de um reequilíbrio regular do Índice Subjacente, o Consultor antecipa que o Fundo venderia tal título. Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, poderia fazer com que o retorno do Fundo fosse menor do que se o Fundo empregasse uma estratégia ativa.

**Risco Relacionado ao Índice:** Não há garantia de que o Fundo alcançará um alto grau de correlação com o Índice Subjacente e, portanto, atingirá seu objetivo de investimento. Interrupções no mercado e restrições regulatórias podem ter um efeito adverso na capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para rastrear o Índice Subjacente. Erros nos dados do índice, cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer de tempos em tempos e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou de forma alguma, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

**Risco de Gestão:** O Fundo pode não replicar totalmente seu Índice Subjacente e pode manter títulos não incluídos em seu Índice Subjacente. A estratégia de investimento do Consultor, cuja implementação está sujeita a uma série de restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao mercado ou ao seu índice de referência relevante ou afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

**Risco de Erro de Rastreamento:** O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, retenção de dinheiro não investido pelo Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento do acúmulo ou na avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de cumprir vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser aumentado durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado incomuns. O erro de rastreamento também pode resultar porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que rastreiam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem experimentar erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não rastreiam tais índices.

**Riscos Associados a Fundos Negociados em Bolsa:** Como um ETF, o Fundo está sujeito aos seguintes riscos:

**Risco de Concentração de Participantes Autorizados:** O Fundo tem um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e se envolver em transações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a se envolver em transações de criação e/ou resgate. Na medida em que esses Participantes Autorizados saiam do negócio ou sejam incapazes de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de estresse do mercado, as Ações podem ser mais propensas a negociar com um prêmio ou desconto em relação ao NAV e/ou a spreads de compra e venda intradiários mais amplos e, possivelmente, enfrentar interrupções de negociação e/ou saída de uma bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser aumentado porque o Fundo investe em países fora dos EUA. valores mobiliários.

**Grande Risco para o Acionista:** Resgates por grandes cotistas podem ter um impacto negativo significativo no Fundo. Se um grande acionista resgatar a totalidade, ou uma grande parte, de suas Ações, não há garantia de que o Fundo será capaz de manter ativos suficientes para continuar as operações, caso em que o Conselho de Curadores pode determinar a liquidação do Fundo. Além disso, as transações de grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito relevante para cima ou para baixo no preço de mercado das Ações.

**Risco dos Padrões de Listagem:** O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de listagem. O não cumprimento de tais requisitos pode resultar na retirada das cotas do Fundo pela bolsa de valores. Qualquer liquidação resultante do Fundo poderia fazer com que o Fundo incorresse em custos de transação elevados e poderia resultar em consequências fiscais negativas para seus acionistas.

**Riscos de Negociação de Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto:** As cotas do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a inúmeros riscos de negociação de mercado. Em condições de mercado estressadas, o mercado de Cotas pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das Ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade do mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado ativo de negociação de Ações, podem resultar na negociação de Ações com um prêmio ou desconto significativo para o NAV. Se um acionista comprar Ações em um momento em que o preço de mercado está com um prêmio para o NAV ou vender Ações em um momento em que o preço de mercado está com desconto para o NAV, o acionista pode sofrer perdas. O NAV do Fundo é calculado no final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado das participações do Fundo. O preço de negociação das Cotas do Fundo flutua, em alguns casos materialmente, ao longo do horário de negociação em resposta a mudanças no NAV do Fundo.

**Risco de empréstimo de títulos:** O empréstimo de títulos envolve um risco de perda, porque o mutuário pode não devolver os títulos em tempo hábil ou de forma alguma. Se o Fundo não for capaz de recuperar os títulos emprestados, ele pode vender a garantia e comprar um título substituto no mercado. O empréstimo de títulos implica um risco de perda para o Fundo se e na medida em que o valor de mercado dos títulos emprestados aumente e a garantia não seja aumentada em conformidade. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento de garantias em dinheiro que receber. Esses eventos também podem desencadear consequências fiscais adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, há o risco de que o Fundo não consiga recuperá-los em tempo suficiente para votar em questões relevantes de procuração.

**Risco de Interrupção de Negociação:** Uma bolsa ou mercado pode fechar ou emitir interrupções de negociação em valores mobiliários específicos, ou a capacidade de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros pode ser restrita, o que pode resultar na incapacidade do Fundo de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros. Em tais circunstâncias, o Fundo pode ser incapaz de reequilibrar sua carteira, pode ser incapaz de precificar com precisão seus investimentos e/ou pode incorrer em perdas comerciais substanciais.

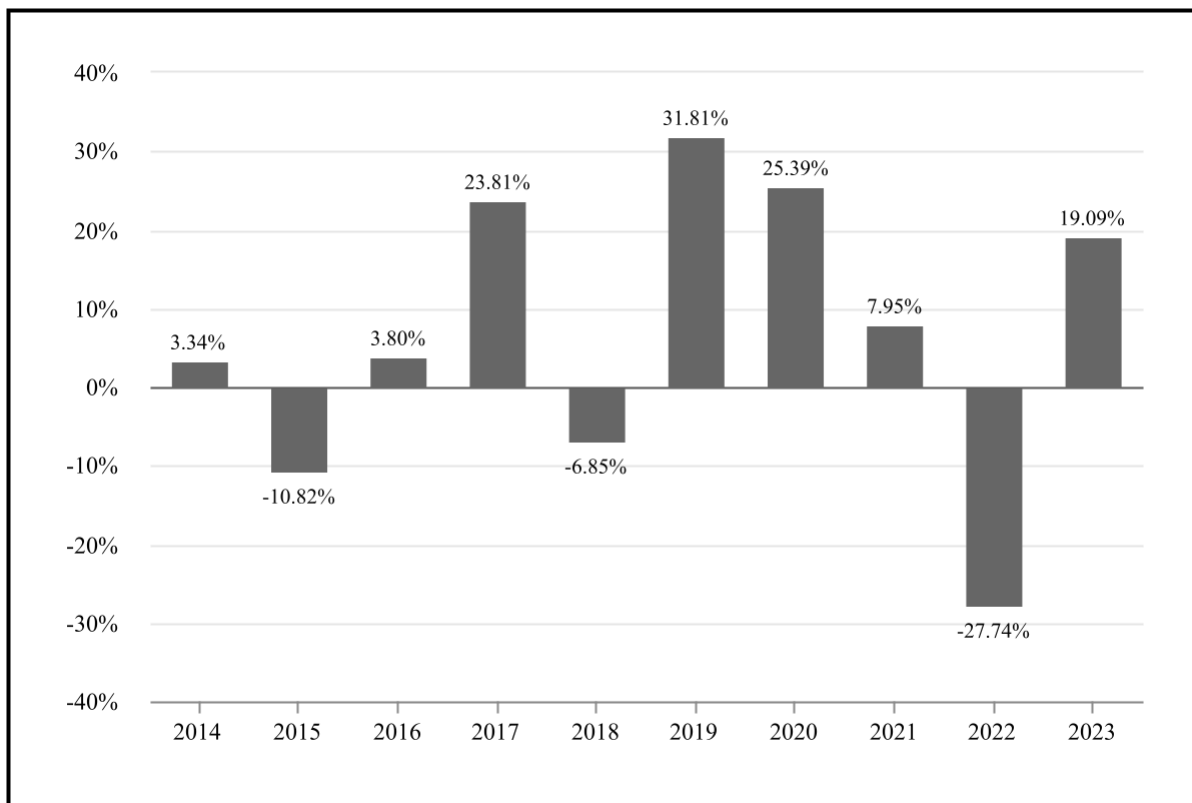
**Risco de rotatividade:** O Fundo pode se envolver em negociações frequentes e ativas, o que pode aumentar significativamente a taxa de rotatividade da carteira do Fundo. Às vezes, o Fundo pode ter uma taxa de rotatividade da carteira substancialmente maior que 100%. Por exemplo, uma taxa de rotatividade da carteira de 300% equivale ao Fundo comprar e vender todos os seus títulos três vezes ao longo de um ano. Uma alta taxa de rotatividade da carteira resultaria em altos custos de corretagem para o Fundo, pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável e menor desempenho do Fundo.

**Risco de Avaliação:** O preço de venda que o Fundo pode receber por um título pode diferir da avaliação do título pelo Fundo e pode diferir do valor usado pelo Índice Subjacente, particularmente para títulos que são negociados em mercados de baixo valor ou voláteis ou que são avaliados usando uma metodologia de valor justo (como durante paradas de negociação). O valor dos títulos da carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os cotistas não poderão comprar ou vender as Cotas do Fundo.

### INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram como o Fundo se comportou em um ano civil e fornecem uma indicação dos riscos de investir no Fundo, mostrando as mudanças no desempenho do Fundo de ano para ano e mostrando como os retornos anuais médios do Fundo para os períodos indicados se comparam com o índice de referência do Fundo e uma medida ampla do desempenho do mercado. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho estão disponíveis on-line em [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

**Retornos Totais Anuais (Exercícios Findos em 31 de Dezembro)**



**Melhor** 6/30/2020 26.73%  
**Pior trimestre:** 3/31/2020 -24.72%

## Retornos totais anuais médios (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2023)

	Um ano encerrado em 31 de dezembro	Cinco anos encerrados em 31	Dez anos terminaram em 31
<b>ETF Global X Guru® Index:</b>			
· Devolução antes de impostos	19.09%	8.95%	5.41%
· Retorno após impostos sobre distribuições <sup>1</sup>	18.93%	8.64%	5.19%
· Retorno após impostos sobre distribuições e venda de Cotas	11.41%	6.97%	4.25%
<b>Índice Solactive Guru (líquido)</b> (Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não refletem dedução de taxas,	18.34%	8.93%	5.57%
<b>Índice S&amp;P 500®</b> (Os retornos do índice não refletem deduções de taxas, despesas ou impostos)	26.29%	15.69%	12.03%

<sup>1</sup> As declarações após impostos são calculadas usando as taxas de imposto de renda marginal federais mais altas históricas dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Suas declarações pós-impostos reais dependerão de sua situação fiscal específica e podem diferir das mostradas acima. As declarações após impostos não são relevantes para os investidores que detêm Cotas do Fundo por meio de acordos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas de aposentadoria individuais (IRAs).

## GESTÃO DE FUNDOS

**Consultor de Investimentos:** Global X Management Company LLC.

**Gestores de Carteira:** Os profissionais principais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; e Sandy Lu, CFA ("Portfolio Managers"). O Sr. To é Gestor de Carteiras do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Portfólio do Fundo desde 1º de março de 2019. A Sra. Yang é Gestora de Portfólio do Fundo desde dezembro de 2020. O Sr. Lu é Gestor de Carteiras do Fundo desde março de 2022.

## COMPRA E VENDA DE COTAS DE FUNDOS

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As ações só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das Ações é baseado no preço de mercado e, como as ações do ETF são negociadas a preços de mercado e não a NAV, as Ações podem ser negociadas a um preço maior que NAV (um prêmio) ou menor que NAV (um desconto). Somente "Participantes Autorizados" (conforme definido na SAI) que tenham celebrado acordos com o distribuidor do Fundo, a SEI Investments Distribution Co. O Fundo só emitirá ou resgatará Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar a qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para comprar cotas do Fundo (bid) e o menor preço que um vendedor está disposto a aceitar por cotas do Fundo (ask) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "bid-ask spread"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, prêmios e descontos, e spreads de compra e venda, acesse <https://www.globalxetfs.com>.

## INFORMAÇÕES FISCAIS

O Fundo pretende fazer distribuições que podem ser tributáveis para você como renda ordinária ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um acordo com vantagem fiscal, como um plano 401(k) ou uma conta de aposentadoria individual ("IRA"), caso em que as distribuições de tal acordo com vantagem fiscal podem ser tributáveis para você.

## PAGAMENTOS A CORRETORES E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS

O Consultor e suas empresas relacionadas podem pagar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem criar um conflito de interesses, influenciando seu corretor, vendedores ou outro intermediário ou seus funcionários ou pessoas associadas a recomendar o Fundo em vez de outro investimento. Pergunte ao seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

# ETF Global X SuperIncome™ Preferred

Ticker: Bolsa SPFF : NYSE Arca

## OBJETIVO DO INVESTIMENTO

O Global X SuperIncome™ Preferred ETF ("Fundo") busca resultados de investimento que correspondam geralmente ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Global X U.S. High Yield Preferred Index ("Índice Subjacente").

## TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você pode pagar se comprar, manter e vender ações ("Ações") do Fundo. Você pode pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas para intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e exemplos abaixo.

**Despesas Operacionais do Fundo Anual** (despesas que você paga a cada ano como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de Administração: <sup>1</sup>	0.48%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras Despesas:	0.00%
<b>Total das Despesas Operacionais Anuais do Fundo:</b>	<b>0.48%</b>

<sup>1</sup> As taxas de administração foram reexpressas para refletir as taxas atuais.

**Exemplo:** O exemplo a seguir destina-se a ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em conta as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US\$ 10.000 no Fundo pelos períodos de tempo indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas no final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% a cada ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas suposições, seus custos seriam:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
\$49	\$154	\$269	\$604

**Giro da carteira:** O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "entrega" sua carteira). Uma taxa de rotatividade mais alta da carteira pode indicar custos de transação mais altos e pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não são refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo ou no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. Durante o exercício mais recente, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 109,60% do valor médio de sua carteira.

## PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investirá pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Global X U.S. High Yield Preferred Index ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente. Além disso, pelo menos 80% dos ativos totais do Fundo serão investidos em títulos preferenciais. As políticas de investimento de 80% do Fundo não são fundamentais e exigem 60 dias de aviso prévio por escrito aos acionistas antes que possam ser alteradas. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor dos ativos totais do Fundo (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente pertence e foi desenvolvido pela Global X Management Company LLC (o "Provedor do Índice"), uma afiliada do Fundo e consultor de investimentos do Fundo (o "Consultor"). O Índice Subjacente acompanha o desempenho dos títulos preferenciais de maior rendimento listados nos Estados Unidos, conforme determinado pela Solactive AG, administradora do Índice Subjacente ("Administrador do Índice"). O Índice Subjacente é composto por ações preferenciais que atendem a determinados critérios relacionados a tamanho, liquidez, concentração e classificação do emissor, vencimento e outros requisitos, conforme determinado pelo Administrador do Índice. O Índice Subjacente não busca refletir diretamente o desempenho das empresas emissoras das ações preferenciais. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente tinha 50 constituintes. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

Em geral, as ações preferenciais são uma classe de títulos patrimoniais que pagam um dividendo específico que deve ser pago antes que qualquer dividendo possa ser pago aos acionistas ordinários, e que tem precedência sobre as ações ordinárias em caso de liquidação da empresa. Embora as ações preferenciais representem uma participação parcial em uma empresa, as ações preferenciais geralmente não têm direito a voto e têm características econômicas semelhantes aos títulos de renda fixa. As ações preferenciais geralmente são emitidas com valor nominal fixo e pagam dividendos com base em um percentual desse valor nominal a uma taxa fixa ou variável. Além disso, as ações preferenciais geralmente têm um valor de liquidação que geralmente é igual ao preço de compra original das ações preferenciais na data de emissão. O Índice Subjacente pode incluir muitas categorias diferentes de ações preferenciais, como preferenciais flutuantes e de taxa fixa, ações preferenciais perpétuas, títulos preferenciais fiduciários, preferenciais cumulativas e não cumulativas ou ações preferenciais com um recurso exigível ou de conversão.

O Administrador do Índice determina as ponderações relativas dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Consultor usa uma abordagem "passiva" ou de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice Subjacente e não busca posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

Em geral, o Fundo utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve o investimento nos títulos do Índice Subjacente em aproximadamente as mesmas proporções que no Índice Subjacente. No entanto, o Fundo pode utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação pode ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando há dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na compilação de uma carteira de títulos de ações para replicar o Índice Subjacente, nos casos em que um título no Índice Subjacente se torna temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação fiscal) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Um percentual de correlação de 100% indicaria correlação perfeita.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um determinado setor ou grupo de setores aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente estava concentrado no setor bancário e tinha exposição significativa ao setor financeiro.

## **RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS**

Como acontece com qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar atrás do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos mencionados abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido do Fundo ("NAV"), preço de negociação, rendimento, retorno total e capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos em maiores detalhes na **seção Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de



Informações Adicionais ("SAI"). A ordem dos fatores de risco abaixo não indica a significância de nenhum fator de risco específico.

**Risco do Provedor de Índice Afiliado:** O Consultor também atua como Provedor de Índice do Fundo, o que pode apresentar a aparência de um conflito de interesses. Por exemplo, um potencial conflito poderia surgir se o Consultor exercesse influência indevida em relação a atualizações regulares e/ou extraordinárias da metodologia ou composição do Índice Subjacente, inclusive de forma a melhorar o desempenho aparente do Fundo em relação ao desempenho do Índice Subjacente. Além disso, podem surgir potenciais conflitos na medida em que os gestores de carteiras do Consultor tomem conhecimento das alterações metodológicas previstas ou da atividade de reequilíbrio antes da divulgação ao público, o que poderia facilitar o "front running" em nome de outros fundos geridos pelo Consultor com exposição semelhante. Embora o Consultor tenha tomado medidas destinadas a garantir que esses conflitos potenciais sejam mitigados (por exemplo, por meio da adoção de políticas e procedimentos projetados para minimizar potenciais conflitos de interesse e garantir independência em relação à operação do Índice Subjacente, bem como a implementação de barreiras informacionais projetadas para minimizar o potencial de uso indevido de informações sobre o Índice Subjacente), Não pode haver garantias de que tais medidas serão bem-sucedidas.

**Risco de Classe de Ativos:** Títulos e outros ativos no Índice Subjacente ou de outra forma mantidos na carteira do Fundo podem ter um desempenho inferior em comparação com os mercados de valores mobiliários em geral, um mercado de valores mobiliários específico ou outras classes de ativos.

**Risco de Títulos de Renda Variável:** Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que outras classes de ativos, como resultado de fatores como o desempenho dos negócios de uma empresa, percepções dos investidores, tendências do mercado de ações e condições econômicas gerais.

**Risco de Investimento em Títulos Híbridos:** Os títulos híbridos estão sujeitos aos riscos dos títulos de capital e aos riscos dos títulos de dívida. Os créditos dos detentores de títulos híbridos de um emitente estão geralmente subordinados aos dos detentores de títulos de dívida tradicionais em situação de falência, pelo que os títulos híbridos podem ser mais voláteis e sujeitos a um risco maior do que os títulos de dívida tradicionais e podem, em determinadas circunstâncias, até ser mais voláteis do que os títulos de capital tradicionais. Ao mesmo tempo, os valores mobiliários híbridos podem não participar plenamente nos ganhos do seu emitente e, por conseguinte, os retornos potenciais desses títulos são geralmente mais limitados do que os títulos de capital tradicionais, que participariam nesses ganhos.

**Risco de Transição LIBOR:** Os Fundos podem estar expostos a instrumentos financeiros vinculados à London Interbank Offered Rate ("LIBOR") para determinar obrigações de pagamento, condições de financiamento, estratégias de hedge ou valor de investimento. Os investimentos dos Fundos podem pagar juros a taxas flutuantes com base na LIBOR ou podem estar sujeitos a limites ou pisos de juros com base na LIBOR. Os Fundos também podem obter financiamento a taxas flutuantes com base na LIBOR. Os instrumentos derivativos utilizados pelos Fundos também podem fazer referência à LIBOR. A Autoridade de Conduta Financeira do Reino Unido ("FCA"), que regula a LIBOR, deixou de publicar todas as configurações da LIBOR. Em abril de 2023, no entanto, a FCA anunciou que algumas configurações de USD LIBOR continuarão a ser publicadas sob uma metodologia sintética até 30 de setembro de 2024 para certos contratos legados. As ações dos reguladores resultaram no estabelecimento de taxas de referência alternativas na maioria das principais moedas. O Federal Reserve dos EUA, com base nas recomendações do Comitê de Taxas de Referência Alternativas, começou a publicar a Secured Overnight Financing Rate ("SOFR") que se destina a substituir a LIBOR em dólar americano. Propostas de taxas de referência alternativas para outras moedas também foram anunciadas ou já começaram a ser publicadas. Os mercados estão a desenvolver-se lentamente em resposta a estas novas taxas de referência. Nem o efeito do processo de transição da LIBOR nem o seu sucesso final ainda podem ser conhecidos. O processo de transição pode conduzir a um aumento da volatilidade e da iliquidez nos mercados e reduzir a eficácia de novas coberturas contrapostas a instrumentos cujos termos incluem atualmente a LIBOR. Embora alguns instrumentos existentes baseados na LIBOR possam contemplar um cenário em que a LIBOR já não esteja disponível, prevendo uma metodologia alternativa de fixação de taxas, pode haver uma incerteza significativa quanto à eficácia de tais metodologias alternativas para replicar a LIBOR. Nem todos os instrumentos existentes baseados na LIBOR podem ter disposições alternativas de fixação de taxas e subsiste incerteza quanto à vontade e capacidade dos emitentes para

adicionar disposições alternativas de fixação de taxas em determinados instrumentos existentes. Além disso, pode ainda estar a desenvolver-se um mercado líquido para instrumentos recém-emitidos que utilizem uma taxa de referência diferente da LIBOR. Também pode haver desafios para os Fundos realizarem operações de hedge contra esses instrumentos recém-emitidos até que um mercado para tais operações de hedge se desenvolva. Todos os itens acima mencionados podem afetar adversamente o desempenho ou o valor patrimonial líquido dos Fundos.

**Risco de Investimento em Ações Preferenciais:** As ações preferenciais podem estar subordinadas a títulos ou outros instrumentos de dívida na estrutura de capital de um emissor, o que significa que as ações preferenciais de um emissor geralmente pagam dividendos somente depois que o emissor faz os pagamentos necessários aos detentores de seus títulos e outras dívidas. Além disso, em determinadas situações, um emissor pode chamar ou resgatar suas ações preferenciais ou convertê-las em ações ordinárias. As ações preferenciais podem ser menos líquidas do que muitos outros tipos de valores mobiliários, como ações ordinárias, e geralmente não oferecem direito de voto em relação ao emissor. As ações preferenciais estão sujeitas a muitos dos riscos associados aos títulos de dívida, incluindo o risco de taxa de juros. À medida que as taxas de juros aumentam, o valor das ações preferenciais detidas pelo Fundo provavelmente diminuirá.

**Risco de capitalização:** Investir em emissores dentro da mesma categoria de capitalização de mercado traz o risco de que a categoria possa estar em desvantagem devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento do investidor.

**Risco das grandes empresas de capitalização:** As empresas de grande capitalização podem acompanhar os retornos do mercado de ações em geral. Ações de grande capitalização tendem a passar por ciclos de desempenho melhor - ou pior - do que o mercado de ações em geral. Esses períodos, no passado, duraram até vários anos.

**Risco de Crédito:** O risco de crédito refere-se à possibilidade de o emissor do título não conseguir efetuar pagamentos de principal e juros quando devidos. Alterações na classificação de crédito de um emissor ou na percepção do mercado sobre a solvabilidade de um emissor também podem afetar o valor do investimento do Fundo nesse emissor. Os títulos classificados nas quatro categorias mais elevadas pelas agências de notação de risco são considerados grau de investimento, mas também podem ter algumas características especulativas. As classificações de grau de investimento não garantem que as obrigações não percam valor.

**Risco Cambial:** O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o NAV do Fundo é determinado em dólares americanos, o NAV do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se depreciarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou limites na repatriação de tais moedas. As taxas de câmbio podem ser muito voláteis e podem mudar de forma rápida e imprevisível. Como resultado, o NAV do Fundo pode mudar rapidamente e sem aviso, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

**Risco de Foco:** Na medida em que o Índice Subjacente se concentra em investimentos relacionados a um determinado setor ou grupo de indústrias, o Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida. Da mesma forma, se o Índice Subjacente tiver exposição significativa a um ou mais setores, os investimentos do Fundo provavelmente terão exposição significativa a esses setores. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que afetem tal indústria ou setor, que podem incluir, mas não estão limitados a: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; competição por recursos; relações de trabalho adversas; acontecimentos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou introdução de novos produtos que possam afetar a lucratividade ou a viabilidade de empresas de um determinado setor ou indústria. Como resultado, o valor dos investimentos do Fundo pode subir e cair mais do que o valor das cotas de um fundo que investe em títulos de empresas de uma gama mais ampla de indústrias ou setores.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor Bancário:** O desempenho das ações no setor bancário pode ser afetado por uma extensa regulamentação governamental que pode limitar os valores e tipos de empréstimos e outros compromissos financeiros que eles podem fazer, e as taxas de juros e taxas que podem cobrar e o montante de capital que devem manter. A rentabilidade depende em grande parte da disponibilidade e do custo dos fundos de capital e pode flutuar significativamente quando as taxas de juros mudam. As perdas de crédito decorrentes de dificuldades financeiras

dos tomadores de crédito podem impactar negativamente as empresas bancárias. Os bancos também podem estar sujeitos a uma forte concorrência de preços. A concorrência é elevada entre as empresas bancárias e a incapacidade de manter ou aumentar a quota de mercado pode resultar em perda de valor de mercado. O impacto das mudanças nos requisitos de capital e da regulamentação recente ou futura de qualquer empresa bancária individual, ou do setor financeiro como um todo, não pode ser previsto. Nos últimos anos, ataques cibernéticos e falhas e falhas tecnológicas têm se tornado cada vez mais frequentes nesse setor e têm causado prejuízos significativos às empresas desse setor, o que pode impactar negativamente o Fundo.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor Financeiro:** O desempenho das empresas do setor financeiro pode ser negativamente impactado por muitos fatores, incluindo, entre outros, regulamentações governamentais, condições econômicas, rebaixamentos da classificação de crédito, mudanças nas taxas de juros e diminuição da liquidez nos mercados de crédito. Este sector registou perdas significativas no passado, não se podendo prever o impacto de requisitos de fundos próprios mais rigorosos e da regulamentação actual ou futura em qualquer empresa financeira individual ou no sector no seu conjunto. Nos últimos anos, ataques cibernéticos e falhas e falhas tecnológicas têm se tornado cada vez mais frequentes nesse setor e têm causado prejuízos significativos às empresas desse setor, o que pode impactar negativamente o Fundo.

**Risco de Instituição Financeira Estrangeira:** Alguns dos títulos que compõem o Índice Subjacente, embora negociados em bolsas norte-americanas, podem ser emitidos por instituições financeiras estrangeiras. Portanto, o Fundo pode estar sujeito aos riscos de investir em títulos emitidos por empresas estrangeiras, que podem não estar sujeitos às mesmas regulamentações que as empresas domiciliadas nos EUA. A saúde de muitas instituições financeiras estrangeiras está muitas vezes intimamente ligada à estabilidade financeira da economia local em que estão domiciliadas e, portanto, estão sujeitas a riscos adicionais, incluindo, mas não limitado a: mudanças de políticas, crescimento econômico lento ou desacelerado e altos níveis de dívida.

**Risco de Títulos Estrangeiros:** O Fundo pode investir, dentro das regulamentações dos EUA, em títulos estrangeiros. Os investimentos do Fundo em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que os investimentos em títulos dos EUA. Os investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos aos riscos associados ao investimento nesses mercados estrangeiros, como riscos elevados de inflação ou nacionalização. Os preços dos títulos estrangeiros e os preços dos títulos norte-americanos têm, por vezes, caminhado em direções opostas. Além disso, os títulos de emissores estrangeiros podem perder valor devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Durante períodos de instabilidade social, política ou econômica em um país ou região, o valor de um título estrangeiro negociado em bolsas dos EUA pode ser afetado, entre outros fatores, pelo aumento da volatilidade dos preços, pela iliquidez ou pelo fechamento do mercado primário no qual o título (ou o título subjacente ao ADR ou à RDA) é negociado. O Fundo pode perder dinheiro devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Quando todos ou parte dos títulos subjacentes do Fundo são negociados em um mercado fechado quando o mercado em que as Cotas do Fundo estão listadas e a negociação está aberta, pode haver diferenças entre a última cotação do mercado externo fechado do título e o valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, poderia levar a diferenças entre o preço de mercado das Cotas do Fundo e o valor subjacente dessas ações.

**Risco Geográfico:** Um desastre natural, biológico ou outro pode ocorrer em uma região geográfica na qual o Fundo investe, o que pode afetar a economia ou operações comerciais específicas de empresas na região geográfica específica, causando um impacto adverso nos investimentos do Fundo na região afetada ou em uma região economicamente ligada à região afetada. Os títulos nos quais o Fundo investe e, conseqüentemente, o Fundo também estão sujeitos a riscos específicos como resultado de suas operações comerciais, incluindo, mas não limitado a:

**Risco de Investir em Mercados Desenvolvidos:** O investimento do Fundo em um emissor de um país desenvolvido pode sujeitar o Fundo a riscos regulatórios, políticos, monetários, de segurança, econômicos e outros associados a países desenvolvidos. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, têm experimentado um crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Alguns países desenvolvidos têm experimentado preocupações de segurança, como o terrorismo e relações internacionais tensas.

Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e podem afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, encargos com a dívida e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

**Risco de investir nos Estados Unidos:** Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso material na economia dos EUA.

**High Yield Securities Risk:** Títulos classificados abaixo do grau de investimento (comumente referidos como "junk bonds", incluindo aqueles títulos classificados abaixo de "BBB-" pela Standard & Poor's® (uma divisão da McGraw-Hill Companies, Inc.) ("S&P") e Fitch, Inc.® ou não são classificados, mas podem ser considerados de qualidade comparável, no momento da compra, podem ser mais voláteis do que títulos de classificação mais alta de vencimento semelhante. Investir em junk bonds é especulativo.

**Risco de Renda:** O risco de renda é o risco de que a renda do Fundo diminua por causa da queda das taxas de juros.

**Risco de taxa de juros:** O risco de taxa de juros é o risco de que os preços dos títulos de renda fixa geralmente aumentem quando as taxas de juros diminuem e diminuam quando as taxas de juros aumentam. O Fundo pode perder dinheiro se as taxas de juros de curto ou longo prazo aumentarem acentuadamente.

**Risco de Negociação em Mercado Fechado Internacional:** Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo são negociados em bolsas estrangeiras que podem ser fechadas quando a bolsa de valores na qual as Ações do Fundo são negociadas está aberta, é provável que haja desvios entre o preço atual de tal título subjacente e o último preço cotado para o título subjacente (ou seja, cotação do Fundo do mercado externo fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos para o NAV do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

**Risco do Emissor:** O desempenho do Fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o Fundo investe. Alterações na condição financeira de qualquer uma dessas empresas podem fazer com que o valor dos valores mobiliários dessa empresa diminua.

**Risco de Mercado:** A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo. Se os títulos detidos pelo Fundo apresentarem baixa liquidez, o Fundo pode não conseguir transacionar em momentos ou preços vantajosos, o que pode diminuir os retornos do Fundo. Além disso, há o risco de que mudanças de política por governos centrais e agências governamentais, incluindo o Federal Reserve dos EUA ou o Banco Central Europeu, que podem incluir o aumento das taxas de juros, possam causar maior volatilidade nos mercados financeiros e levar a níveis mais altos de resgates do Fundo de Participantes Autorizados, o que poderia ter um impacto negativo no Fundo. Além disso, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos de terrorismo, disseminação de doenças infecciosas ou outros problemas de saúde pública, recessões, aumento das taxas de juros ou outros eventos podem ter um impacto significativo sobre o Fundo e seus investimentos e negociação de suas Ações. Isso aumenta o risco de que a política monetária possa fornecer menos apoio caso o crescimento econômico desacelere. Além disso, a mudança da China de uma política de COVID zero cria oportunidades e riscos, causando incerteza para o crescimento econômico global. Os fatores de risco de mercado podem resultar em aumento da volatilidade e/ou diminuição da liquidez nos mercados de valores mobiliários. O NAV do Fundo pode diminuir em períodos curtos devido a movimentos de mercado de curto prazo e durante períodos mais longos durante as crises do mercado.

**Risco Operacional:** O Fundo está exposto ao risco operacional decorrente de uma série de fatores, incluindo, mas não limitado a, erro humano, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados e falhas de tecnologia ou sistemas. Além disso, falhas de segurança cibernética ou violações dos sistemas eletrônicos do Fundo, do Consultor e de outros prestadores de serviços, criadores de mercado, Participantes Autorizados ou emissores de títulos nos quais o Fundo investe têm a capacidade de causar interrupções e impactar negativamente as operações de negócios do Fundo, potencialmente resultando em perdas financeiras para o Fundo e seus acionistas. O Fundo e

o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, estas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser inadequadas para os riscos que se destinam a enfrentar.

**Risco de Investimento Passivo:** O Fundo não é gerido ativamente, e o Consultor não tenta assumir posições defensivas em mercados em declínio. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice Subjacente. Portanto, ele não necessariamente compraria ou venderia um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente tenha um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente fosse removido, mesmo fora de um reequilíbrio regular do Índice Subjacente, o Consultor antecipa que o Fundo venderia tal título. Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, poderia fazer com que o retorno do Fundo fosse menor do que se o Fundo empregasse uma estratégia ativa.

**Risco Relacionado ao Índice:** Não há garantia de que o Fundo alcançará um alto grau de correlação com o Índice Subjacente e, portanto, atingirá seu objetivo de investimento. Interrupções no mercado e restrições regulatórias podem ter um efeito adverso na capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para rastrear o Índice Subjacente. Erros nos dados do índice, cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer de tempos em tempos e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou de forma alguma, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

**Risco de Gestão:** O Fundo pode não replicar totalmente seu Índice Subjacente e pode manter títulos não incluídos em seu Índice Subjacente. A estratégia de investimento do Consultor, cuja implementação está sujeita a uma série de restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao mercado ou ao seu índice de referência relevante ou afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

**Risco de Erro de Rastreamento:** O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, retenção de dinheiro não investido pelo Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento do acúmulo ou na avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de cumprir vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser aumentado durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado incomuns. O erro de rastreamento também pode resultar porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

**Riscos Associados a Fundos Negociados em Bolsa:** Como um ETF, o Fundo está sujeito aos seguintes riscos:

**Risco de Concentração de Participantes Autorizados:** O Fundo tem um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e se envolver em transações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a se envolver em transações de criação e/ou resgate. Na medida em que esses Participantes Autorizados saiam do negócio ou sejam incapazes de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de estresse do mercado, as Ações podem ser mais propensas a negociar com um prêmio ou desconto em relação ao NAV e/ou a spreads de compra e venda intradiários mais amplos e, possivelmente, enfrentar interrupções de negociação e/ou saída de uma bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser aumentado porque o Fundo investe em países fora dos EUA. valores mobiliários.

**Grande Risco para o Acionista:** Resgates por grandes cotistas podem ter um impacto negativo significativo no Fundo. Se um grande acionista resgatar a totalidade, ou uma grande parte, de suas Ações, não há garantia de que o Fundo será capaz de manter ativos suficientes para continuar as operações, caso em que o Conselho de Curadores pode determinar a liquidação do Fundo. Além disso, as transações de grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito relevante para cima ou para baixo no preço de mercado das Ações.

**Risco dos Padrões de Listagem:** O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de listagem. O não cumprimento de tais requisitos pode resultar na retirada das cotas do Fundo pela bolsa de valores. Qualquer liquidação resultante do Fundo poderia fazer com que o Fundo incorresse em custos de transação elevados e poderia resultar em consequências fiscais negativas para seus acionistas.

**Riscos de Negociação de Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto:** As cotas do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a inúmeros riscos de negociação de mercado. Em condições de mercado estressadas, o mercado de Cotas pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das Ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade do mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado ativo de negociação de Ações, podem resultar na negociação de Ações com um prêmio ou desconto significativo para o NAV. Se um acionista comprar Ações em um momento em que o preço de mercado está com um prêmio para o NAV ou vender Ações em um momento em que o preço de mercado está com desconto para o NAV, o acionista pode sofrer perdas. O NAV do Fundo é calculado no final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado das participações do Fundo. O preço de negociação das Cotas do Fundo flutua, em alguns casos materialmente, ao longo do horário de negociação em resposta a mudanças no NAV do Fundo.

**Risco de empréstimo de títulos:** O empréstimo de títulos envolve um risco de perda, porque o mutuário pode não devolver os títulos em tempo hábil ou de forma alguma. Se o Fundo não for capaz de recuperar os títulos emprestados, ele pode vender a garantia e comprar um título substituto no mercado. O empréstimo de títulos implica um risco de perda para o Fundo se e na medida em que o valor de mercado dos títulos emprestados aumente e a garantia não seja aumentada em conformidade. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento de garantias em dinheiro que receber. Esses eventos também podem desencadear consequências fiscais adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, há o risco de que o Fundo não consiga recuperá-los em tempo suficiente para votar em questões relevantes de procuração.

**Risco de Interrupção de Negociação:** Uma bolsa ou mercado pode fechar ou emitir interrupções de negociação em valores mobiliários específicos, ou a capacidade de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros pode ser restrita, o que pode resultar na incapacidade do Fundo de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros. Em tais circunstâncias, o Fundo pode ser incapaz de reequilibrar sua carteira, pode ser incapaz de precificar com precisão seus investimentos e/ou pode incorrer em perdas comerciais substanciais.

**Risco de rotatividade:** O Fundo pode se envolver em negociações frequentes e ativas, o que pode aumentar significativamente a taxa de rotatividade da carteira do Fundo. Às vezes, o Fundo pode ter uma taxa de rotatividade da carteira substancialmente maior que 100%. Por exemplo, uma taxa de rotatividade da carteira de 300% equivale ao Fundo comprar e vender todos os seus títulos três vezes ao longo de um ano. Uma alta taxa de rotatividade da carteira resultaria em altos custos de corretagem para o Fundo, pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável e menor desempenho do Fundo.

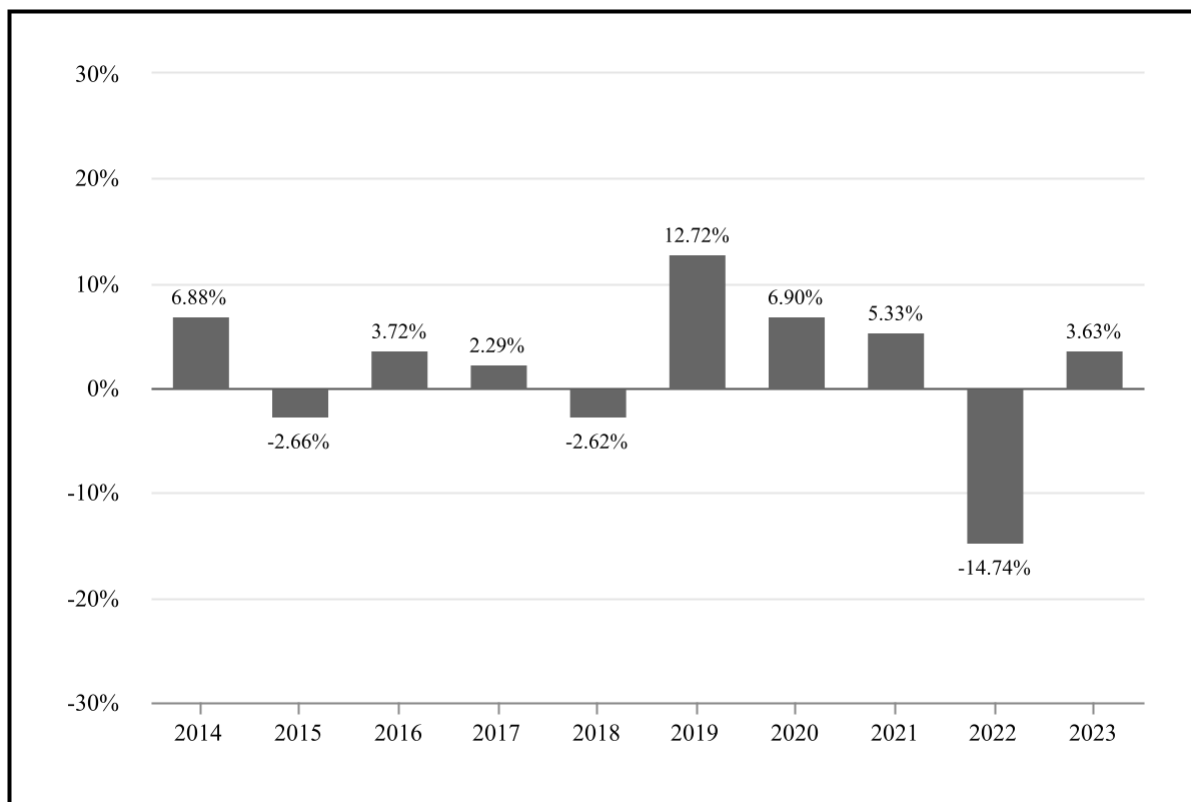
**Risco de Avaliação:** O preço de venda que o Fundo pode receber por um título pode diferir da avaliação do título pelo Fundo e pode diferir do valor usado pelo Índice Subjacente, particularmente para títulos que são negociados em mercados de baixo valor ou voláteis ou que são avaliados usando uma metodologia de valor justo (como durante paradas de negociação). O valor dos títulos da carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os cotistas não poderão comprar ou vender as Cotas do Fundo.

## INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram como o Fundo se comportou em um ano civil e fornecem uma indicação dos riscos de investir no Fundo, mostrando as mudanças no desempenho do Fundo de ano para ano e mostrando como os retornos anuais médios do Fundo para os períodos indicados se comparam com o índice de referência do Fundo e uma medida ampla do desempenho do mercado. Em 3 de abril de 2023, o Fundo alterou seu Índice Subjacente do S&P Enhanced Yield North American Preferred Stock Index para o Global X U.S. High Yield Preferred Index. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos

impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho estão disponíveis on-line em [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Retornos Totais Anuais (Exercícios Findos em 31 de Dezembro)



**Melhor** 6/30/2020 10.56%  
**Pior trimestre:** 3/31/2020 -17.18%

### Retornos totais anuais médios (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2023)

	Um ano encerrado em 31 de dezembro	Cinco anos encerrados em 31	Dez anos terminaram em 31
<b>ETF Global X SuperIncome™ Preferred ETF:</b>			
· Devolução antes de impostos	3.63%	2.32%	1.89%
· Retorno após impostos sobre distribuições <sup>1</sup>	1.74%	0.60%	0.02%
· Retorno após impostos sobre distribuições e venda de Cotas	2.96%	1.54%	1.10%
<b>Global X U.S. High Yield Preferred Index<sup>2</sup></b> (Os retornos do índice não refletem a dedução de taxas, despesas ou	3.97%	2.82%	2.46%
<b>Índice S&amp;P 500®</b> (Os retornos do índice não refletem a dedução de taxas, despesas ou	26.29%	15.69%	12.03%

<sup>1</sup> As declarações após impostos são calculadas usando as taxas de imposto de renda marginais federais mais altas históricas dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Suas declarações pós-impostos reais dependerão de sua situação fiscal específica e podem diferir das mostradas acima. As declarações após impostos não são relevantes para os investidores que detêm Cotas do Fundo por meio de acordos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas de aposentadoria individuais (IRAs).

<sup>2</sup> O desempenho do Índice Subjacente reflete o desempenho do S&P Enhanced Yield North American Preferred Stock Index até 2 de abril de 2023 e do Global X U.S. High Yield Preferred Index posteriormente.

## **GESTÃO DE FUNDOS**

**Consultor de Investimentos:** Global X Management Company LLC.

**Gestores de Carteira:** Os profissionais principais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; e Sandy Lu, CFA ("Portfolio Managers"). O Sr. To é Gestor de Carteiras do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Portfólio do Fundo desde 1º de março de 2019. A Sra. Yang é Gestora de Portfólio do Fundo desde dezembro de 2020. O Sr. Lu é Gestor de Carteiras do Fundo desde março de 2022.

## **COMPRA E VENDA DE COTAS DE FUNDOS**

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As ações só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das Ações é baseado no preço de mercado e, como as ações do ETF são negociadas a preços de mercado e não a NAV, as Ações podem ser negociadas a um preço maior que NAV (um prêmio) ou menor que NAV (um desconto). Somente "Participantes Autorizados" (conforme definido na SAI) que tenham celebrado acordos com o distribuidor do Fundo, a SEI Investments Distribution Co. O Fundo só emitirá ou resgatará Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar a qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para comprar cotas do Fundo (bid) e o menor preço que um vendedor está disposto a aceitar por cotas do Fundo (ask) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "bid-ask spread"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, prêmios e descontos, e spreads de compra e venda, acesse <https://www.globalxetfs.com>.

## **INFORMAÇÕES FISCAIS**

O Fundo pretende fazer distribuições que podem ser tributáveis para você como renda ordinária ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um acordo com vantagem fiscal, como um plano 401(k) ou uma conta de aposentadoria individual ("IRA"), caso em que as distribuições de tal acordo com vantagem fiscal podem ser tributáveis para você.

## **PAGAMENTOS A CORRETORES E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS**

O Consultor e suas empresas relacionadas podem pagar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem criar um conflito de interesses, influenciando seu corretor, vendedores ou outro intermediário ou seus funcionários ou pessoas associadas a recomendar o Fundo em vez de outro investimento. Pergunte ao seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.



# Global X SuperDividend® ETF dos EUA

Ticker: Bolsa DIV : NYSE Arca

## OBJETIVO DO INVESTIMENTO

O Global X SuperDividend® U.S. ETF ("Fundo") busca fornecer resultados de investimento que correspondam geralmente ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Indxx SuperDividend® U.S. Low Volatility Index ("Índice Subjacente").

## TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você pode pagar se comprar, manter e vender ações ("Ações") do Fundo. Você pode pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas para intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e exemplos abaixo.

**Despesas Operacionais do Fundo Anual** (despesas que você paga a cada ano como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de Administração:	0.45%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras Despesas:	0.00%
<b>Total das Despesas Operacionais Anuais do Fundo:</b>	<b>0.45%</b>

**Exemplo:** O exemplo a seguir destina-se a ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em conta as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US\$ 10.000 no Fundo pelos períodos de tempo indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas no final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% a cada ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas suposições, seus custos seriam:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
\$46	\$144	\$252	\$567

**Giro da carteira:** O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "entrega" sua carteira). Uma taxa de rotatividade mais alta da carteira pode indicar custos de transação mais altos e pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não são refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo ou no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. Durante o exercício mais recente, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 63,24% do valor médio de sua carteira.

## PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Indxx SuperDividend® U.S. Low Volatility Index ("Índice Subjacente"). O Fundo também investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos americanos que rendem dividendos. As políticas de investimento de 80% do Fundo não são fundamentais e exigem 60 dias de aviso prévio por escrito aos acionistas antes que possam ser alteradas. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor dos ativos totais do Fundo (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente acompanha o desempenho de 50 ações ordinárias igualmente ponderadas, incluindo Master Limited Partnerships ("MLPs") e Real Estate Investment Trusts ("REITs"), que estão entre os títulos de ações com maior rendimento de dividendos nos Estados Unidos, conforme definido pela Indxx, LLC, fornecedora do Índice Subjacente ("Provedor de Índice"). Os componentes do Índice Subjacente pagaram dividendos consistentemente nos últimos dois anos. O Índice Subjacente é composto por títulos que o Provedor do Índice determina ter menor volatilidade relativa, medida pelo beta, uma medida da

sensibilidade de um título aos movimentos do mercado mais amplo, de cada título em relação ao benchmark de mercado. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, que é uma organização independente e não afiliada ao Fundo e à Global X Management Company LLC, a consultora de investimentos do Fundo ("Consultor"). O Provedor do Índice determina as ponderações relativas dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Consultor usa uma abordagem "passiva" ou de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice Subjacente e não busca posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

Em geral, o Fundo utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve o investimento nos títulos do Índice Subjacente em aproximadamente as mesmas proporções que no Índice Subjacente. No entanto, o Fundo pode utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação pode ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando há dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na compilação de uma carteira de títulos de ações para replicar o Índice Subjacente, nos casos em que um título no Índice Subjacente se torna temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação fiscal) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Um percentual de correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo usar uma estratégia de replicação, pode-se esperar que ele tenha maior correlação com o Índice Subjacente do que se usar uma estratégia de amostragem representativa.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um determinado setor ou grupo de setores aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente não estava concentrado em nenhum setor.

## RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como acontece com qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar atrás do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos mencionados abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido do Fundo ("NAV"), preço de negociação, rendimento, retorno total e capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos em maiores detalhes na **seção Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("SAI"). A ordem dos fatores de risco abaixo não indica a significância de nenhum fator de risco específico.

**Risco de Classe de Ativos:** Títulos e outros ativos no Índice Subjacente ou de outra forma mantidos na carteira do Fundo podem ter um desempenho inferior em comparação com os mercados de valores mobiliários em geral, um mercado de valores mobiliários específico ou outras classes de ativos.

**Risco de Títulos de Renda Variável:** Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que outras classes de ativos, como resultado de fatores como o desempenho dos negócios de uma empresa, percepções dos investidores, tendências do mercado de ações e condições econômicas gerais.

**Master Limited Partnerships Investment Risk:** Os investimentos em valores mobiliários de um MLP envolvem riscos que diferem dos investimentos em ações ordinárias, incluindo riscos relacionados ao controle limitado e direitos limitados de voto em questões que afetam o MLP, riscos relacionados a potenciais conflitos de interesse entre o MLP e

o sócio geral do MLP e riscos de fluxo de caixa. As unidades ordinárias MLP e outros títulos de capital podem ser afetados por mudanças macroeconômicas e outros fatores que afetam o mercado de ações em geral, incluindo mudanças nas taxas de crescimento, desemprego e inflação, bem como expectativas de taxas de juros. As unidades ordinárias de MLP e outros títulos de capital também podem ser afetados pelo sentimento do investidor em relação às MLPs ou ao setor de energia, mudanças na condição financeira de um determinado emissor ou mau desempenho desfavorável ou imprevisto de um determinado emissor (no caso de MLPs, geralmente medido em termos de fluxo de caixa distribuível). Os preços das unidades ordinárias de MLPs individuais e outros títulos de ações também podem ser afetados por fundamentos exclusivos da parceria ou empresa, incluindo poder de lucro e índices de cobertura.

**Mortgage Real Estate Investment Trusts (Mortgage REITs) Risco de Investimento:** Os REITs de hipoteca estão expostos aos riscos específicos do mercado imobiliário, bem como risco de crédito, risco de taxa de juros, risco de alavancagem e risco de pré-pagamento.

**Risco de Investimento em Ações Imobiliárias e Fundos de Investimento em Investimentos Imobiliários (REITs):** O Fundo pode ter exposição a empresas que investem em imóveis, como REITs, o que expõe os investidores do Fundo aos riscos de possuir imóveis diretamente, bem como a riscos que se relacionam especificamente com a forma como as empresas imobiliárias são organizadas e operadas. O setor imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais e caracterizado por intensa concorrência e superconstrução periódica. Muitas empresas imobiliárias, incluindo REITs, utilizam alavancagem (e algumas podem ser altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros.

**Risco de capitalização:** Investir em emissores dentro da mesma categoria de capitalização de mercado traz o risco de que a categoria possa estar em desvantagem devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento do investidor.

**Risco das grandes empresas de capitalização:** As empresas de grande capitalização podem acompanhar os retornos do mercado de ações em geral. Ações de grande capitalização tendem a passar por ciclos de desempenho melhor - ou pior - do que o mercado de ações em geral. Esses períodos, no passado, duraram até vários anos.

**Risco das empresas de capitalização média:** As empresas de capitalização média podem ter maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que as empresas de grande capitalização. Além disso, as empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais estreitas, menos profundidade e experiência de gestão, menores participações em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menos força competitiva do que as empresas de grande capitalização.

**Risco das empresas de pequena capitalização:** Em comparação com as empresas de média e grande capitalização, as empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a desenvolvimentos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos.

**Risco de Crédito:** O risco de crédito refere-se à possibilidade de o emissor do título não conseguir efetuar pagamentos de principal e juros quando devidos. Alterações na classificação de crédito de um emissor ou na percepção do mercado sobre a solvabilidade de um emissor também podem afetar o valor do investimento do Fundo nesse emissor. Os títulos classificados nas quatro categorias mais elevadas pelas agências de notação de risco são considerados grau de investimento, mas também podem ter algumas características especulativas. As classificações de grau de investimento não garantem que as obrigações não percam valor.

**Risco de Foco:** Na medida em que o Índice Subjacente se concentra em investimentos relacionados a um determinado setor ou grupo de indústrias, o Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida. Da mesma forma, se o Índice Subjacente tiver exposição significativa a um ou mais setores, os investimentos do Fundo provavelmente terão exposição significativa a esses setores. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que afetem tal indústria ou setor, que podem incluir, mas não estão limitados a: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado

que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; competição por recursos; relações de trabalho adversas; acontecimentos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou introdução de novos produtos que possam afetar a lucratividade ou a viabilidade de empresas de um determinado setor ou indústria. Como resultado, o valor dos investimentos do Fundo pode subir e cair mais do que o valor das cotas de um fundo que investe em títulos de empresas de uma gama mais ampla de indústrias ou setores.

**Risco Geográfico:** Um desastre natural, biológico ou outro pode ocorrer em uma região geográfica na qual o Fundo investe, o que pode afetar a economia ou operações comerciais específicas de empresas na região geográfica específica, causando um impacto adverso nos investimentos do Fundo na região afetada ou em uma região economicamente ligada à região afetada. Os títulos nos quais o Fundo investe e, conseqüentemente, o Fundo também estão sujeitos a riscos específicos como resultado de suas operações comerciais, incluindo, mas não limitado a:

**Risco de Investir em Mercados Desenvolvidos:** O investimento do Fundo em um emissor de um país desenvolvido pode sujeitar o Fundo a riscos regulatórios, políticos, monetários, de segurança, econômicos e outros associados a países desenvolvidos. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, têm experimentado um crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Alguns países desenvolvidos têm experimentado preocupações de segurança, como o terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e podem afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, encargos com a dívida e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

**Risco de investir nos Estados Unidos:** Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso material na economia dos EUA.

**Risco de ações de alto rendimento de dividendos:** Ações de alto rendimento são geralmente investimentos especulativos e de alto risco. Essas empresas podem estar pagando mais do que podem suportar e podem reduzir seus dividendos ou parar de pagar dividendos a qualquer momento, o que pode ter um efeito adverso material no preço das ações dessas empresas e no desempenho do Fundo. Títulos que pagam dividendos, como um grupo, podem cair em desgraça com o mercado, potencialmente durante períodos de aumento das taxas de juros, fazendo com que essas empresas tenham um desempenho inferior às empresas que não pagam dividendos.

**Risco do Emissor:** O desempenho do Fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o Fundo investe. Alterações na condição financeira de qualquer uma dessas empresas podem fazer com que o valor dos valores mobiliários dessa empresa diminua.

**Risco de Mercado:** A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo. Se os títulos detidos pelo Fundo apresentarem baixa liquidez, o Fundo pode não conseguir transacionar em momentos ou preços vantajosos, o que pode diminuir os retornos do Fundo. Além disso, há o risco de mudanças de política por governos centrais e agências governamentais, incluindo o Federal Reserve dos EUA ou o Banco Central Europeu, que podem incluir o aumento das taxas de juros, possam causar maior volatilidade nos mercados financeiros e levar a níveis mais altos de resgates do Fundo de Participantes Autorizados, o que poderia ter um impacto negativo no Fundo. Além disso, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos de terrorismo, disseminação de doenças infecciosas ou outros problemas de saúde pública, recessões, aumento das taxas de juros ou outros eventos podem ter um impacto significativo sobre o Fundo e seus investimentos e negociação de suas Ações. Isso aumenta o risco de que a política monetária possa fornecer menos apoio caso o crescimento econômico desacelere. Além disso, a mudança da China de uma política de COVID zero cria oportunidades e riscos, causando incerteza para o crescimento econômico global. Os fatores de risco de mercado podem resultar em aumento da volatilidade e/ou diminuição da liquidez nos mercados de valores mobiliários. O NAV do Fundo pode diminuir em períodos curtos devido a movimentos de mercado de curto prazo e durante períodos mais longos durante as crises do mercado.

**Risco Fiscal MLP:** Sujeito à aplicação das regras de auditoria de parcerias, os MLPs que optam por ser tributados como parcerias não pagam imposto de renda federal dos EUA no nível da parceria. Em vez disso, cada sócio recebe uma parte das receitas, ganhos, perdas, deduções e despesas da parceria. Uma mudança na legislação tributária atual, ou uma mudança no mix de negócios subjacente de um determinado MLP, poderia resultar em um MLP que anteriormente optou por ser tributado como uma parceria sendo tratado como uma corporação para fins de imposto de renda federal dos EUA, o que resultaria em tal MLP sendo obrigado a pagar imposto de renda federal dos EUA sobre sua renda tributável. A classificação de um MLP como uma corporação para fins de imposto de renda federal dos EUA teria o efeito de reduzir a quantidade de caixa disponível para distribuição pelo MLP. Assim, na medida em que qualquer um dos MLPs aos quais o Fundo tem exposição seja tratado como uma corporação para fins de imposto de renda federal dos EUA, isso poderia resultar em uma redução no valor do investimento do Fundo e diminuir a renda do Fundo. O Fundo também pode investir em MLPs que optam por ser tributados como corporações, o que teria o efeito de reduzir a quantidade de dinheiro disponível para distribuição pelo MLP. Além disso, como resultado da exposição do Fundo a MLPs tributados como parcerias, espera-se que uma parte das distribuições do Fundo seja tratada como um retorno de capital para fins fiscais. As distribuições de capital não são rendimentos tributáveis para você, mas reduzem sua base de tributação em suas Cotas do Fundo. Tal redução na base tributária resultará em maiores ganhos tributáveis e/ou menores perdas fiscais em uma venda subsequente de Cotas do Fundo. Os acionistas que venderem suas Ações por menos do que compraram ainda poderão reconhecer um ganho devido à redução da base de cálculo. Os acionistas que recebem periodicamente o pagamento de dividendos ou outras distribuições que consistam em um retorno de capital podem ter a impressão de que estão recebendo lucros líquidos do Fundo quando, na verdade, não estão. Os acionistas não devem assumir que a fonte das distribuições é do lucro líquido do Fundo. Na medida em que as distribuições pagas a você constituam um retorno de capital, os ativos do Fundo diminuirão. Um declínio nos ativos do Fundo também pode resultar em um aumento na parcela do índice de despesas de um Fundo que não está sujeita a uma taxa unitária ou qualquer outra forma de limite contratual e, ao longo do tempo, as distribuições pagas além das distribuições líquidas recebidas podem funcionar para corroer o valor patrimonial líquido do Fundo.

**Risco Operacional:** O Fundo está exposto ao risco operacional decorrente de uma série de fatores, incluindo, mas não limitado a, erro humano, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados e falhas de tecnologia ou sistemas. Além disso, falhas de segurança cibernética ou violações dos sistemas eletrônicos do Fundo, do Consultor e de outros prestadores de serviços, criadores de mercado, Participantes Autorizados ou emissores de títulos nos quais o Fundo investe têm a capacidade de causar interrupções e impactar negativamente as operações de negócios do Fundo, potencialmente resultando em perdas financeiras para o Fundo e seus acionistas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, estas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser inadequadas para os riscos que se destinam a enfrentar.

**Risco de Investimento Passivo:** O Fundo não é gerido ativamente, e o Consultor não tenta assumir posições defensivas em mercados em declínio. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice Subjacente. Portanto, ele não necessariamente compraria ou venderia um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente tenha um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente fosse removido, mesmo fora de um reequilíbrio regular do Índice Subjacente, o Consultor antecipa que o Fundo venderia tal título. Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, poderia fazer com que o retorno do Fundo fosse menor do que se o Fundo empregasse uma estratégia ativa.

**Risco Relacionado ao Índice:** Não há garantia de que o Fundo alcançará um alto grau de correlação com o Índice Subjacente e, portanto, atingirá seu objetivo de investimento. Interrupções no mercado e restrições regulatórias podem ter um efeito adverso na capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para rastrear o Índice Subjacente. Erros nos dados do índice, cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer de tempos em tempos e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou de forma alguma, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

**Risco de Gestão:** O Fundo pode não replicar totalmente seu Índice Subjacente e pode manter títulos não incluídos em seu Índice Subjacente. A estratégia de investimento do Consultor, cuja implementação está sujeita a uma série de

restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao mercado ou ao seu índice de referência relevante ou afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

**Risco de Erro de Rastreamento:** O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, retenção de dinheiro não investido pelo Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento do acúmulo ou na avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de cumprir vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser aumentado durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado incomuns. O erro de rastreamento também pode resultar porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

**Risco de pré-pagamento:** Quando as taxas de juros caem, certas obrigações serão pagas pelo devedor mais rapidamente do que o previsto originalmente, e o Fundo pode ter que investir os recursos em títulos com rendimentos mais baixos.

**Riscos Associados a Fundos Negociados em Bolsa:** Como um ETF, o Fundo está sujeito aos seguintes riscos:

**Risco de Concentração de Participantes Autorizados:** O Fundo tem um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e se envolver em transações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a se envolver em transações de criação e/ou resgate. Na medida em que esses Participantes Autorizados saiam do negócio ou sejam incapazes de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de estresse do mercado, as Ações podem ser mais propensas a negociar com um prêmio ou desconto em relação ao NAV e/ou a spreads de compra e venda intradiários mais amplos e, possivelmente, enfrentar interrupções de negociação e/ou saída de uma bolsa.

**Grande Risco para o Acionista:** Resgates por grandes cotistas podem ter um impacto negativo significativo no Fundo. Se um grande acionista resgatar a totalidade, ou uma grande parte, de suas Ações, não há garantia de que o Fundo será capaz de manter ativos suficientes para continuar as operações, caso em que o Conselho de Curadores pode determinar a liquidação do Fundo. Além disso, as transações de grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito relevante para cima ou para baixo no preço de mercado das Ações.

**Risco dos Padrões de Listagem:** O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de listagem. O não cumprimento de tais requisitos pode resultar na retirada das cotas do Fundo pela bolsa de valores. Qualquer liquidação resultante do Fundo poderia fazer com que o Fundo incorresse em custos de transação elevados e poderia resultar em consequências fiscais negativas para seus acionistas.

**Riscos de Negociação de Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto:** As cotas do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a inúmeros riscos de negociação de mercado. Em condições de mercado estressadas, o mercado de Cotas pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das Ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade do mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado ativo de negociação de Ações, podem resultar na negociação de Ações com um prêmio ou desconto significativo para o NAV. Se um acionista comprar Ações em um momento em que o preço de mercado está com um prêmio para o NAV ou vender Ações em um momento em que o preço de mercado está com desconto para o NAV, o acionista pode sofrer perdas. O NAV do Fundo é calculado no final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado das participações do Fundo. O preço de negociação das Cotas do Fundo flutua, em alguns casos materialmente, ao longo do horário de negociação em resposta a mudanças no NAV do Fundo.

**Risco de empréstimo de títulos:** O empréstimo de títulos envolve um risco de perda, porque o mutuário pode não devolver os títulos em tempo hábil ou de forma alguma. Se o Fundo não for capaz de recuperar os títulos emprestados, ele pode vender a garantia e comprar um título substituto no mercado. O empréstimo de títulos implica um risco de perda para o Fundo se e na

medida em que o valor de mercado dos títulos emprestados aumente e a garantia não seja aumentada em conformidade. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento de garantias em dinheiro que receber. Esses eventos também podem desencadear consequências fiscais adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, há o risco de que o Fundo não consiga recuperá-los em tempo suficiente para votar em questões relevantes de procuração.

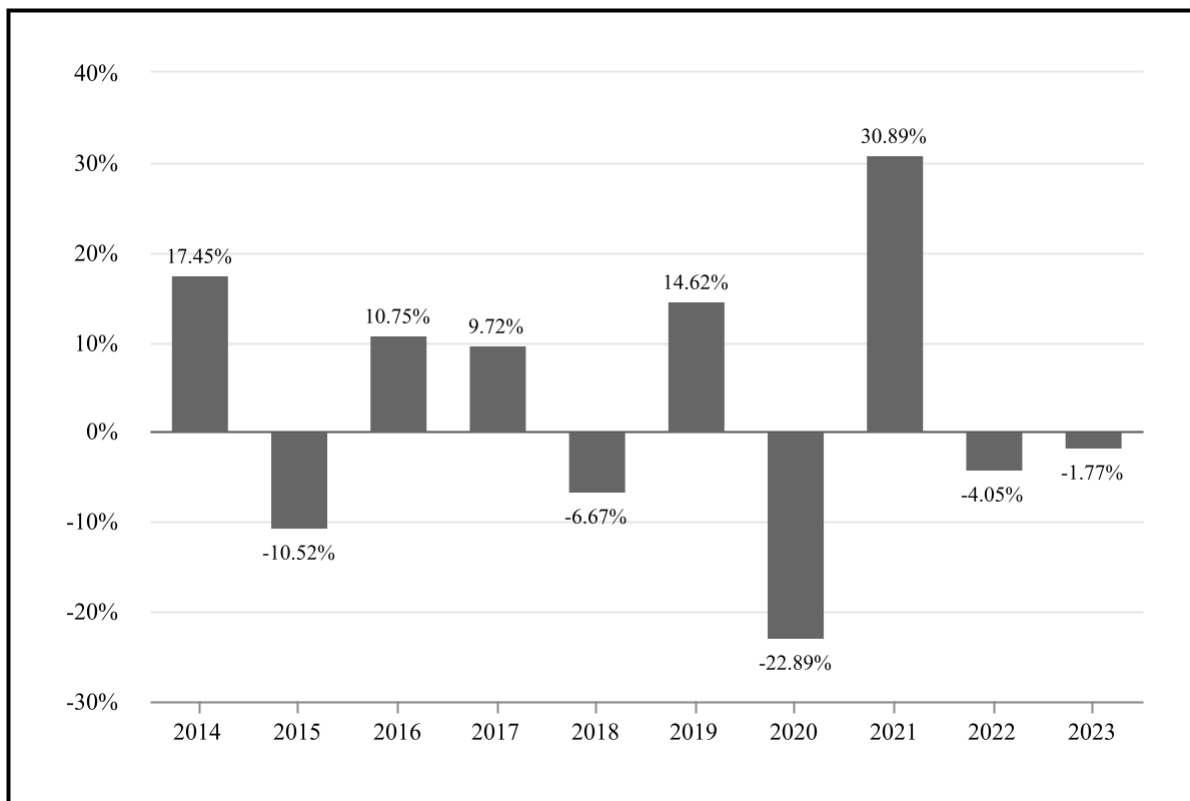
**Risco de Interrupção de Negociação:** Uma bolsa ou mercado pode fechar ou emitir interrupções de negociação em valores mobiliários específicos, ou a capacidade de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros pode ser restrita, o que pode resultar na incapacidade do Fundo de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros. Em tais circunstâncias, o Fundo pode ser incapaz de reequilibrar sua carteira, pode ser incapaz de precificar com precisão seus investimentos e/ou pode incorrer em perdas comerciais substanciais.

**Risco de Avaliação:** O preço de venda que o Fundo pode receber por um título pode diferir da avaliação do título pelo Fundo e pode diferir do valor usado pelo Índice Subjacente, particularmente para títulos que são negociados em mercados de baixo valor ou voláteis ou que são avaliados usando uma metodologia de valor justo (como durante paradas de negociação). O valor dos títulos da carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os cotistas não poderão comprar ou vender as Cotas do Fundo.

## **INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO**

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram como o Fundo se comportou em um ano civil e fornecem uma indicação dos riscos de investir no Fundo, mostrando as mudanças no desempenho do Fundo de ano para ano e mostrando como os retornos anuais médios do Fundo para os períodos indicados se comparam com o índice de referência do Fundo e uma medida ampla do desempenho do mercado. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho estão disponíveis on-line em [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Retornos Totais Anuais (Exercícios Findos em 31 de Dezembro)



**Melhor** 6/30/2020 19.58%  
**Pior trimestre:** 3/31/2020 -44.86%

### Retornos totais anuais médios (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2023)

	Um ano encerrado em 31 de dezembro	Cinco anos encerrados em 31	Dez anos terminaram em 31
<b>Global X SuperDividend® ETF dos EUA:</b>			
· Devolução antes de impostos	-1.77%	1.74%	2.65%
· Retorno após impostos sobre distribuições <sup>1</sup>	-3.26%	0.02%	1.05%
· Retorno após impostos sobre distribuições e venda de Cotas	-0.52%	0.87%	1.63%
<b>Indxx SuperDividend® Índice de Baixa Volatilidade dos EUA</b> (Os retornos do índice não refletem deduções de taxas, despesas ou impostos)			
	-1.14%	2.12%	3.24%
<b>Índice S&amp;P 500®</b> (Os retornos do índice não refletem deduções de taxas, despesas ou impostos)			
	26.29%	15.69%	12.03%

<sup>1</sup> As declarações após impostos são calculadas usando as taxas de imposto de renda marginal federais mais altas históricas dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Suas declarações pós-impostos reais dependerão de sua situação fiscal específica e podem diferir das mostradas acima. As declarações após impostos não são relevantes para os investidores que detêm Cotas do Fundo por meio de acordos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas de aposentadoria individuais (IRAs).

### GESTÃO DE FUNDOS

**Consultor de Investimentos:** Global X Management Company LLC.



**Gestores de Carteira:** Os profissionais principais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; e Sandy Lu, CFA ("Portfolio Managers"). O Sr. To é Gestor de Carteiras do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Portfólio do Fundo desde 1º de março de 2019. A Sra. Yang é Gestora de Portfólio do Fundo desde dezembro de 2020. O Sr. Lu é Gestor de Carteiras do Fundo desde março de 2022.

## **COMPRA E VENDA DE COTAS DE FUNDOS**

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As ações só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das Ações é baseado no preço de mercado e, como as ações do ETF são negociadas a preços de mercado e não a NAV, as Ações podem ser negociadas a um preço maior que NAV (um prêmio) ou menor que NAV (um desconto). Somente "Participantes Autorizados" (conforme definido na SAI) que tenham celebrado acordos com o distribuidor do Fundo, a SEI Investments Distribution Co. O Fundo só emitirá ou resgatará Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar a qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para comprar cotas do Fundo (bid) e o menor preço que um vendedor está disposto a aceitar por cotas do Fundo (ask) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "bid-ask spread"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, prêmios e descontos, e spreads de compra e venda, acesse <https://www.globalxetfs.com>.

## **INFORMAÇÕES FISCAIS**

O Fundo pretende fazer distribuições que podem ser tributáveis para você como renda ordinária ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um acordo com vantagem fiscal, como um plano 401(k) ou uma conta de aposentadoria individual ("IRA"), caso em que as distribuições de tal acordo com vantagem fiscal podem ser tributáveis para você.

## **PAGAMENTOS A CORRETORES E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS**

O Consultor e suas empresas relacionadas podem pagar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem criar um conflito de interesses, influenciando seu corretor, vendedores ou outro intermediário ou seus funcionários ou pessoas associadas a recomendar o Fundo em vez de outro investimento. Pergunte ao seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

# ETF Global X MSCI SuperDividend® Mercados Emergentes

Ticker: Bolsa SDEM : NYSE Arca

## OBJETIVO DO INVESTIMENTO

O ETF Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ("Fundo") busca resultados de investimento que correspondam geralmente ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index ("Índice Subjacente").

## TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você pode pagar se comprar, manter e vender ações ("Ações") do Fundo. Você pode pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas para intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e exemplos abaixo.

**Despesas Operacionais do Fundo Anual** (despesas que você paga a cada ano como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de Administração:	0.65%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras Despesas:	0.03%
<b>Total das Despesas Operacionais Anuais do Fundo:</b>	<b>0.68%</b>

**Exemplo:** O exemplo a seguir destina-se a ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em conta as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US\$ 10.000 no Fundo pelos períodos de tempo indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas no final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% a cada ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas suposições, seus custos seriam:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
\$69	\$218	\$379	\$847

**Giro da carteira:** O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "entrega" sua carteira). Uma taxa de rotatividade mais alta da carteira pode indicar custos de transação mais altos e pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não são refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo ou no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. Durante o exercício mais recente, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 87,06% do valor médio de sua carteira.

## PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer 60 dias de aviso prévio por escrito aos acionistas antes que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor dos ativos totais do Fundo (incluindo o valor da garantia recebida).

O MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index acompanha o desempenho de 50 empresas igualmente ponderadas que estão entre os títulos de ações com maior rendimento de dividendos em Mercados Emergentes, conforme definido pelo MSCI. O Índice Subjacente pode incluir componentes dos seguintes países: Brasil, Chile, China, Colômbia, República Tcheca, Egito, Grécia,

Hungria, Índia, Indonésia, Coreia do Sul, Kuwait, Malásia, México, Peru, Filipinas, Polônia, Catar, Arábia Saudita, África do Sul, Taiwan, Tailândia, Turquia e Emirados Árabes Unidos. O MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index começa com o MSCI Emerging Markets Index, que é um índice ponderado por capitalização, como seu universo inicial, e depois segue uma metodologia baseada em regras que é projetada para selecionar entre os títulos de ações de maior rendimento de dividendos do MSCI Emerging Markets Index. O MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index é igualmente ponderado e rebalanceado anualmente. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, que é uma organização independente e não afiliada ao Fundo e à Global X Management Company LLC, a consultora de investimentos do Fundo ("Consultor"). O Provedor do Índice determina as ponderações relativas dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Consultor usa uma abordagem "passiva" ou de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta "bater" o Índice Subjacente e não busca posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

Em geral, o Fundo utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve o investimento nos títulos do Índice Subjacente em aproximadamente as mesmas proporções que no Índice Subjacente. No entanto, o Fundo pode utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação pode ser prejudicial para os acionistas, como quando há dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na compilação de uma carteira de títulos de ações para seguir o Índice Subjacente, nos casos em que um título no Índice Subjacente se torna temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação fiscal) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Um percentual de correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo usar uma estratégia de replicação, pode-se esperar que ele tenha maior correlação com o Índice Subjacente do que se usar uma estratégia de amostragem representativa.

O Fundo concentra seus investimentos (i.e., detêm 25% ou mais de seus ativos totais) em um determinado setor ou grupo de indústrias aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente estava concentrado no setor bancário e tinha exposição significativa ao setor financeiro.

## RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como acontece com qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar atrás do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos mencionados abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido do Fundo ("NAV"), preço de negociação, rendimento, retorno total e capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos em maiores detalhes na **seção Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("SAI"). A ordem dos fatores de risco abaixo não indica a significância de nenhum fator de risco específico.

**Risco de Classe de Ativos:** Títulos e outros ativos no Índice Subjacente ou de outra forma mantidos na carteira do Fundo podem ter um desempenho inferior em comparação com os mercados de valores mobiliários em geral, um mercado de valores mobiliários específico ou outras classes de ativos.

**China A-Shares Risk:** A-Shares são emitidas por empresas constituídas na China continental e são negociadas em bolsas chinesas. Os investidores estrangeiros podem acessar A-Shares obtendo uma licença de Investidor Institucional Estrangeiro Qualificado ("QFII") ou um Investidor Institucional Estrangeiro Qualificado Renminbi ("RQFII"), bem

como por meio do Programa Stock Connect, que é um programa de negociação e compensação de valores mobiliários com o objetivo de alcançar o acesso mútuo ao mercado de ações entre os mercados da China e de Hong Kong. O Stock Connect foi desenvolvido pela Hong Kong Exchanges and Clearing Limited, pela Shanghai Stock Exchange ("SSE") (no caso da Shanghai Connect) ou pela Shenzhen Stock Exchange ("SZSE") (no caso da Shenzhen Connect) e pela China Securities Depository and Clearing Corporation Limited ("CSDCC"). Atualmente, o Fundo pretende ganhar exposição a A-Shares por meio dos Programas Stock Connect. Os investimentos em A-Shares estão sujeitos a vários regulamentos e limites, e a recuperação ou repatriação de ativos investidos em A-Shares está sujeita a restrições por parte do governo chinês. Além disso, investidores de fora da China continental podem enfrentar dificuldades ou proibições de acessar certas A-Shares que fazem parte de uma lista restrita em países como os EUA A-Shares podem estar sujeitas a interrupções de negociação frequentes e generalizadas e podem se tornar ilíquidas. Suspensões de negociação em certas ações podem levar a um maior risco de execução de mercado e custos para o Fundo, e a criação e o resgate de Unidades de Criação (conforme definido abaixo) também podem ser interrompidos. Esses riscos, entre outros, podem afetar adversamente o valor dos investimentos do Fundo.

**Risco de Títulos de Renda Variável:** Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que outras classes de ativos, como resultado de fatores como o desempenho dos negócios de uma empresa, percepções dos investidores, tendências do mercado de ações e condições econômicas gerais.

**Risco de capitalização:** Investir em emissores dentro da mesma categoria de capitalização de mercado traz o risco de que a categoria possa estar em desvantagem devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento do investidor.

**Risco das grandes empresas de capitalização:** As empresas de grande capitalização podem acompanhar os retornos do mercado de ações em geral. Ações de grande capitalização tendem a passar por ciclos de desempenho melhor - ou pior - do que o mercado de ações em geral. Esses períodos, no passado, duraram até vários anos.

**Risco das empresas de capitalização média:** As empresas de capitalização média podem ter maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que as empresas de grande capitalização. Além disso, as empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais estreitas, menos profundidade e experiência de gestão, menores participações em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menos força competitiva do que as empresas de grande capitalização.

**Risco de transação em dinheiro:** Ao contrário da maioria dos fundos negociados em bolsa ("ETFs"), o Fundo pretende efetuar uma parcela significativa de criações e resgates por dinheiro, em vez de títulos em espécie. Como resultado, um investimento no Fundo pode ser menos eficiente do ponto de vista fiscal do que um investimento em um ETF mais convencional. Além disso, as transações em numerário podem ter de ser efetuadas ao longo de vários dias se o mercado de valores mobiliários for relativamente ilíquido e puder implicar taxas de corretagem e impostos consideráveis. Esses fatores podem resultar em spreads mais amplos entre a oferta e os preços oferecidos das Cotas do Fundo do que para ETFs mais convencionais.

**Risco Cambial:** O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o NAV do Fundo é determinado em dólares americanos, o NAV do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se depreciarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou limites na repatriação de tais moedas. As taxas de câmbio podem ser muito voláteis e podem mudar de forma rápida e imprevisível. Como resultado, o NAV do Fundo pode mudar rapidamente e sem aviso, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

**Risco de Custódia:** O Fundo pode manter títulos estrangeiros e dinheiro com bancos, agentes e depositários de títulos estrangeiros nomeados pelo custodiante do Fundo. Investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a riscos de custódia ainda maiores do que investimentos em mercados mais desenvolvidos. É mais provável que os mercados menos desenvolvidos tenham problemas com a compensação e liquidação de transações e com a detenção de títulos por bancos, agentes e depositários locais.

**Risco de Foco:** Na medida em que o Índice Subjacente se concentra em investimentos relacionados a um determinado setor ou grupo de indústrias, o Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida. Da mesma forma, se

o Índice Subjacente tiver exposição significativa a um ou mais setores, os investimentos do Fundo provavelmente terão exposição significativa a esses setores. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que afetem tal indústria ou setor, que podem incluir, mas não estão limitados a: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; competição por recursos; relações de trabalho adversas; acontecimentos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou introdução de novos produtos que possam afetar a lucratividade ou a viabilidade de empresas de um determinado setor ou indústria. Como resultado, o valor dos investimentos do Fundo pode subir e cair mais do que o valor das cotas de um fundo que investe em títulos de empresas de uma gama mais ampla de indústrias ou setores.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor Bancário:** O desempenho das ações no setor bancário pode ser afetado por uma extensa regulamentação governamental que pode limitar os valores e tipos de empréstimos e outros compromissos financeiros que eles podem fazer, e as taxas de juros e taxas que podem cobrar e o montante de capital que devem manter. A rentabilidade depende em grande parte da disponibilidade e do custo dos fundos de capital e pode flutuar significativamente quando as taxas de juros mudam. As perdas de crédito decorrentes de dificuldades financeiras dos tomadores de crédito podem impactar negativamente as empresas bancárias. Os bancos também podem estar sujeitos a uma forte concorrência de preços. A concorrência é elevada entre as empresas bancárias e a incapacidade de manter ou aumentar a quota de mercado pode resultar em perda de valor de mercado. O impacto das mudanças nos requisitos de capital e da regulamentação recente ou futura de qualquer empresa bancária individual, ou do setor financeiro como um todo, não pode ser previsto. Nos últimos anos, ataques cibernéticos e falhas e falhas tecnológicas têm se tornado cada vez mais frequentes nesse setor e têm causado prejuízos significativos às empresas desse setor, o que pode impactar negativamente o Fundo.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor Financeiro:** O desempenho das empresas do setor financeiro pode ser negativamente impactado por muitos fatores, incluindo, entre outros, regulamentações governamentais, condições econômicas, rebaixamentos da classificação de crédito, mudanças nas taxas de juros e diminuição da liquidez nos mercados de crédito. Este sector registou perdas significativas no passado, não se podendo prever o impacto de requisitos de fundos próprios mais rigorosos e da regulamentação actual ou futura em qualquer empresa financeira individual ou no sector no seu conjunto. Nos últimos anos, ataques cibernéticos e falhas e falhas tecnológicas têm se tornado cada vez mais frequentes nesse setor e têm causado prejuízos significativos às empresas desse setor, o que pode impactar negativamente o Fundo.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor de Serviços Financeiros:** O desempenho das ações no setor de Serviços Financeiros pode ser negativamente impactado pelas atividades bancárias, de seguros, financiamento hipotecário e serviços de processamento de transações e pagamentos, regulamentações governamentais, condições econômicas, rebaixamentos de classificação de crédito e outros fatores que podem afetar adversamente os mercados financeiros.

**Risco de Títulos Estrangeiros:** O Fundo pode investir, dentro das regulamentações dos EUA, em títulos estrangeiros. Os investimentos do Fundo em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que os investimentos em títulos dos EUA. Os investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos aos riscos associados ao investimento nesses mercados estrangeiros, como riscos elevados de inflação ou nacionalização. Os preços dos títulos estrangeiros e os preços dos títulos norte-americanos têm, por vezes, caminhado em direções opostas. Além disso, os títulos de emissores estrangeiros podem perder valor devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Durante períodos de instabilidade social, política ou econômica em um país ou região, o valor de um título estrangeiro negociado em bolsas dos EUA pode ser afetado, entre outros fatores, pelo aumento da volatilidade dos preços, pela iliquidez ou pelo fechamento do mercado primário no qual o título (ou o título subjacente ao ADR ou à RDA) é negociado. O Fundo pode perder dinheiro devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Quando todos ou parte dos títulos subjacentes do Fundo são negociados em um mercado fechado quando o mercado em que as Cotas do Fundo estão listadas e a negociação está aberta, pode haver diferenças entre a última cotação do mercado externo fechado do título e o valor do título durante o dia de

negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, poderia levar a diferenças entre o preço de mercado das Cotas do Fundo e o valor subjacente dessas ações.

**Risco Geográfico:** Um desastre natural, biológico ou outro pode ocorrer em uma região geográfica na qual o Fundo investe, o que pode afetar a economia ou operações comerciais específicas de empresas na região geográfica específica, causando um impacto adverso nos investimentos do Fundo na região afetada ou em uma região economicamente ligada à região afetada. Os títulos nos quais o Fundo investe e, conseqüentemente, o Fundo também estão sujeitos a riscos específicos como resultado de suas operações comerciais, incluindo, mas não limitado a:

**Risco de Investir no Brasil:** O investimento em emissores brasileiros envolve riscos específicos do Brasil, incluindo riscos legais, regulatórios, políticos e econômicos. A economia brasileira tem sido historicamente exposta a altas taxas de inflação, endividamento, corrupção e violência, cada uma das quais pode reduzir e/ou impedir o crescimento econômico.

**Risco de Investir no Chile:** Os investimentos em emissores chilenos envolvem riscos específicos do Chile, incluindo riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, ambientais e econômicos. Entre outras coisas, a economia chilena é fortemente dependente da exportação de certas commodities.

**Risco de Investir na China:** A exposição do investimento à China sujeita o Fundo a riscos específicos da China.

#### Risco Econômico, Político e Social

A China pode estar sujeita a graus consideráveis de instabilidade econômica, política e social. As preocupações com o aumento dos níveis de endividamento do governo e das famílias podem afetar a estabilidade da economia chinesa. A China é um mercado emergente e demonstra volatilidade significativamente maior de tempos em tempos em comparação com os mercados desenvolvidos. Nas últimas décadas, o governo chinês empreendeu reformas nas práticas econômicas e de mercado, incluindo reformas recentes para liberalizar seus mercados de capitais e expandir a esfera para a propriedade privada de propriedade na China. No entanto, os mercados chineses geralmente continuam a experimentar ineficiência, volatilidade e anomalias de preços resultantes da influência governamental, falta de informações publicamente disponíveis e/ou instabilidade política e social. As empresas chinesas também estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura. Agitação social interna ou confrontos com outros países vizinhos, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, também podem interromper o desenvolvimento econômico na China e resultar em um maior risco de flutuações cambiais, conversibilidade cambial, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais altas.

A China tem passado por grandes crises sanitárias. Essas crises de saúde incluem, mas não se limitam a, a disseminação rápida e pandêmica de novos vírus comumente conhecidos como SARS, Mers e COVID-19 (Coronavírus). Tais crises sanitárias podem agravar os riscos políticos, sociais e econômicos mencionados anteriormente.

O crescimento das exportações continua a ser um dos principais motores do rápido crescimento econômico da China. As elevadas tensões comerciais entre a China e seus parceiros comerciais, incluindo a imposição de tarifas dos EUA sobre certos produtos chineses e o aumento da pressão internacional relacionada à política comercial chinesa e transferências forçadas de tecnologia e proteções de propriedade intelectual, podem ter um impacto substancial na economia chinesa. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta à atividade cibernética chinesa real ou alegada) ou uma desaceleração em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa. A continuação ou piora do atual clima político entre a China e os EUA pode resultar em restrições regulatórias adicionais sendo contempladas ou impostas nos EUA ou na China que podem afetar a capacidade do Fundo de investir em certas empresas.

#### Risco de segurança

A China tem experimentado preocupações de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, a China é acusada de ter participado de ataques cibernéticos patrocinados pelo Estado contra empresas estrangeiras e governos estrangeiros. Respostas reais e ameaçadas a tal atividade, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou

ataques cibernéticos ao governo chinês ou empresas chinesas, podem afetar a economia da China e os emissores chineses de títulos nos quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região, incluindo o contágio de vírus ou doenças infecciosas, podem causar incerteza nos mercados chineses e podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo.

#### Controle e Regulação Governamentais Pesados

As empresas chinesas, incluindo as empresas chinesas listadas em bolsas dos EUA, não estão sujeitas ao mesmo grau de requisitos regulatórios, padrões contábeis ou supervisão de auditores que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou completas. Pode haver obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido à expropriação ou nacionalização de ativos e propriedades ou à imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, ações do governo contra líderes ou outras figuras-chave dentro das empresas, ou especulações sobre tais ações, podem levar a quedas repentinas e imprevisíveis no valor dos títulos dentro do Fundo.

#### Risco Fiscal

A China implementou uma série de reformas tributárias nos últimos anos e pode alterar ou revisar suas leis e/ou procedimentos tributários existentes no futuro, possivelmente com efeito retroativo. Mudanças na legislação tributária chinesa aplicável podem reduzir os lucros após impostos do Fundo, direta ou indiretamente, inclusive reduzindo os lucros após impostos de empresas na China nas quais o Fundo investe. Incertezas nas regras fiscais chinesas podem resultar em obrigações fiscais inesperadas para o Fundo. Caso a legislação limite a capacidade dos investidores dos EUA de investir em empresas chinesas específicas por meio de ações A ou outras listagens de classe de ações que fazem parte das participações subjacentes, essas ações podem ser excluídas das participações do Fundo.

#### Considerações de Risco Especial de Investir na China – Investimentos de Entidades de Interesse Variável

Para fins de levantar capital offshore em bolsas fora da China, inclusive em bolsas dos EUA, muitas empresas operacionais com sede na China são estruturadas como Entidades de Interesse Variável ("VIEs"). Nessa estrutura, a empresa operacional com sede na China é a VIE e estabelece uma empresa de fachada em uma jurisdição estrangeira, como as Ilhas Cayman. A empresa de fachada faz uma listagem em moeda estrangeira e celebra acordos contratuais com o VIE. Essa estrutura permite que empresas chinesas nas quais o governo chinês restringe a propriedade estrangeira levantem capital de investidores estrangeiros. Embora a empresa de fachada não tenha participação acionária da VIE, esses arranjos contratuais permitem que a empresa de fachada consolide as demonstrações financeiras da VIE com as suas próprias para fins contábeis e preveja exposição econômica ao desempenho da empresa operacional chinesa subjacente. Portanto, um investidor na empresa de fachada listada, como o Fundo, terá exposição à empresa operacional com sede na China apenas por meio de acordos contratuais e não tem propriedade na empresa operacional com sede na China. Além disso, como a empresa de fachada tem apenas direitos específicos previstos nesses contratos de serviços com a VIE, suas habilidades para controlar as atividades na empresa operacional com sede na China são limitadas e a empresa operacional pode se envolver em atividades que impactam negativamente o valor do investimento.

Embora a estrutura VIE tenha sido amplamente adotada, ela não é formalmente reconhecida pela lei chinesa e, portanto, há o risco de que o governo chinês possa proibir a existência de tais estruturas ou impactar negativamente os acordos contratuais da VIE com a empresa de fachada listada, tornando-os inválidos. Se esses contratos forem considerados inexecutáveis sob a lei chinesa, os investidores da empresa de fachada listada, como o Fundo, podem sofrer perdas significativas com pouco ou nenhum recurso disponível. Se o governo chinês determinar que os acordos que estabelecem as estruturas VIE não estão em conformidade com a lei e os regulamentos chineses, incluindo aqueles relacionados a restrições à propriedade estrangeira, ele pode sujeitar um emissor com sede na China a penalidades, revogação de licenças comerciais e operacionais ou perda de participação acionária. Além disso, o controle da empresa de fachada listada sobre um VIE também pode ser comprometido se uma pessoa física que detém a participação acionária no VIE violar os termos do acordo, estiver sujeita a processos legais ou se quaisquer instrumentos físicos para autenticar a documentação, como costeletas e selos, forem usados sem a autorização do emissor com sede na China para celebrar acordos contratuais na China. Costeletas e selos, que são selos esculpidos usados para assinar documentos, representam um compromisso juridicamente vinculativo da empresa. Além disso, qualquer ação regulatória futura pode proibir a capacidade da empresa de fachada de receber os benefícios econômicos da empresa operacional com sede na China, o que pode fazer com que o valor do investimento do Fundo na empresa de fachada listada sofra uma perda significativa.

Por exemplo, em 2021, o governo chinês proibiu o uso da estrutura VIE para investimento em empresas de reforço escolar após as aulas. Não há garantia de que o governo chinês não colocará restrições semelhantes a outras indústrias.

As ações chinesas que utilizam a estrutura VIE para listar nos EUA como ADRs enfrentam o risco de ação regulatória das autoridades americanas, incluindo o risco de sair da bolsa. Isso dependerá, em parte, se as autoridades regulatórias dos EUA estão satisfeitas com seu acesso à China continental e Hong Kong com o objetivo de realizar inspeções sobre a qualidade das auditorias para essas empresas. Embora os EUA e a China tenham chegado a um acordo em setembro de 2022 para conceder aos EUA acesso para essas inspeções, não há garantia de que o acordo será aplicado ou que as autoridades regulatórias dos EUA continuarão a se sentir satisfeitas com seu acesso.

**Risco de investir na República Checa:** Os investimentos estão concentrados em empresas na República Checa. A economia da República Checa é fortemente dependente do fabrico e exportação de materiais e máquinas industriais. A República Checa e as regiões vizinhas têm uma história de agitação étnica e conflito. Se o conflito se renovar no futuro, poderá ter um impacto adverso significativo no Fundo.

**Risco de Investir em Mercados Emergentes:** Investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco maior de perda do que investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários de países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, têm menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e outros requisitos de relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos, e pode haver maior risco associado à custódia de títulos em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo processar reivindicações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país de mercado emergente. Pode haver obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados. Os mercados emergentes podem ser mais propensos a experimentar inflação, turbulência política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. A exposição das economias de mercado emergentes a setores específicos, como o turismo, e a falta de sistemas de saúde eficientes ou suficientes, podem tornar essas economias especialmente vulneráveis a crises globais, incluindo, mas não se limitando a, pandemias como a pandemia global de COVID-19. Alguns países emergentes podem ter privatizado, ou ter iniciado o processo de privatização, certas entidades e indústrias. As entidades privatizadas podem perder dinheiro ou ser reestatizadas.

**Risco de investir na Grécia:** Os investimentos estão concentrados em empresas na Grécia. A economia da Grécia é fortemente dependente do sector dos serviços e tem um grande sector público. A exposição da Grécia a setores específicos, como o turismo, também pode torná-la especialmente vulnerável a crises globais, incluindo, mas não se limitando a, pandemias como a COVID-19. Os principais parceiros comerciais incluem o Reino Unido e os Estados-Membros da União Europeia ("UE"), nomeadamente a Alemanha, a Espanha e a Itália. A diminuição da procura de produtos e serviços gregos ou as alterações nas regulamentações governamentais sobre o comércio podem ter um efeito adverso significativo na economia grega. A economia grega também pode ser afetada por uma desaceleração econômica na Europa em geral, pela guerra na Ucrânia e por desafios à segurança energética. A capacidade da Grécia para pagar a sua dívida soberana está em causa, e a possibilidade de incumprimento não é improvável, o que poderia limitar a sua capacidade de contrair empréstimos no futuro. A Grécia foi obrigada a impor duras medidas de austeridade à sua população para receber ajuda financeira do Fundo Monetário Internacional (FMI) e dos países membros da UE. O sucesso dos partidos políticos na Grécia que se opõem às medidas de austeridade pode aumentar a possibilidade de a Grécia rescindir essas medidas de austeridade no futuro e, conseqüentemente, não receber mais ajuda financeira dessas instituições. A persistência destes factores pode reduzir seriamente o desempenho económico da Grécia e representar sérios riscos para a economia do país no futuro. Existe a possibilidade de a Grécia sair da União Monetária Europeia, o que resultaria em desvalorização imediata do euro e potencial de inadimplência. Se tal ocorresse, a Grécia enfrentaria riscos significativos relacionados com o processo de redenominação total da moeda, bem como com a conseqüente instabilidade da zona euro em geral, o que teria um efeito adverso grave no valor dos títulos detidos pelo Fundo. O aumento da volatilidade no mercado grego pode resultar no aumento da utilização de preços pelo justo valor. Após o financiamento que a Grécia recebeu em 2015 do FMI e da zona do euro, e sua saída do programa de resgate do FMI em 2018, a Grécia começou a mostrar sinais de recuperação e saiu do programa de monitoramento aprimorado da UE em



agosto de 2022. No entanto, a incerteza política ou a instabilidade fiscal, incluindo restrições orçamentárias, eleições, um aumento da convulsão social, um conflito armado com a Turquia ou uma desaceleração global do crescimento, podem ameaçar impedir uma recuperação doméstica. Isso pode incluir inadimplências do governo grego, a implementação de controles de capital adicionais ou estendidos (incluindo o fechamento da Bolsa de Atenas por um longo período de tempo) e a possibilidade de a Grécia sair da União Monetária Europeia, o que resultaria em desvalorização imediata da moeda grega. Cada um desses cenários tem implicações potenciais para os mercados e pode afetar negativa e materialmente o valor dos investimentos do Fundo. O encerramento e qualquer suspensão relacionada dos mecanismos de compensação e liquidação da Bolsa de Atenas poderia impedir o Fundo de comprar, vender ou transferir títulos negociados na Bolsa de Atenas. Durante qualquer fechamento da Bolsa de Atenas, o Fundo avaliará de forma justa suas participações em títulos para os quais as avaliações de mercado atuais não estão atualmente disponíveis usando preços de valor justo de acordo com a política de preços e procedimentos aprovados pelo Conselho de Curadores do Fundo. Em tal situação, é possível que o preço de mercado do Fundo possa se desviar significativamente de seu NAV. Além disso, qualquer fechamento da Bolsa de Atenas e a indisponibilidade relacionada às cotações atuais do mercado para títulos contidos no Índice Subjacente podem fazer com que o NAV do Fundo tenha um erro de rastreamento maior em relação ao Índice Subjacente do Fundo e também pode afetar o cálculo do valor indicativo otimizado da carteira do Fundo.

**Risco de investir na Índia:** A incerteza política e jurídica, o maior controle do governo sobre a economia, as flutuações ou bloqueios cambiais, os mercados de valores mobiliários relativamente subdesenvolvidos e o risco de nacionalização ou expropriação de ativos podem resultar em maior potencial de perdas para investimentos em títulos indianos.

**Risco de investir na Indonésia:** Os investimentos em emissores indonésios podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, de segurança e econômicos específicos da Indonésia. Entre outras coisas, a economia indonésia é fortemente dependente de relações comerciais com certos parceiros comerciais importantes, incluindo a China, o Japão, Singapura e os Estados Unidos. No passado, a Indonésia sofreu atos de terrorismo, predominantemente direcionados a estrangeiros. Tais atos de terrorismo tiveram um impacto negativo no turismo, um sector importante da economia indonésia.

**Risco de Investir no México:** Os investimentos em emissores mexicanos envolvem riscos específicos do México, incluindo riscos legais, regulatórios, políticos, cambiais, de segurança e econômicos. No passado, o México experimentou altas taxas de juros, volatilidade econômica e altas taxas de desemprego. Os desenvolvimentos políticos nos EUA têm implicações potenciais para os acordos comerciais entre os EUA e o México, o que poderia afetar negativamente o valor dos títulos detidos pelo Fundo.

**Risco de investir na Coreia do Sul:** Os investimentos em emissores sul-coreanos podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, monetários, de segurança e econômicos específicos da Coreia do Sul. Além disso, os desenvolvimentos econômicos e políticos dos vizinhos da Coreia do Sul, incluindo a escalada das tensões envolvendo a Coreia do Norte e qualquer surto de hostilidades envolvendo a Coreia do Norte, ou mesmo a ameaça de um surto de hostilidades, podem ter um efeito adverso severo na economia sul-coreana.

**Risco de investir em Taiwan:** Os investimentos em emissores taiwaneses envolvem riscos específicos de Taiwan, incluindo riscos legais, regulatórios, políticos e econômicos. Os desenvolvimentos políticos e econômicos dos vizinhos de Taiwan podem ter um efeito adverso na economia de Taiwan. Especificamente, a proximidade geográfica de Taiwan e o histórico de disputa política com a China resultaram em tensões contínuas, que podem afetar materialmente a economia taiwanesa e seu mercado de valores mobiliários.

**Risco de investir na Turquia:** A economia turca é fortemente dependente das relações com certos parceiros comerciais importantes, incluindo países da União Europeia, China e Rússia. A economia turca tem algumas fraquezas econômicas significativas, tais como o seu déficit relativamente elevado da balança de transações correntes e a volatilidade da moeda. A Turquia tem historicamente experimentado atos de terrorismo e relações tensas relacionadas a disputas fronteiriças com certos países vizinhos. A continuação do conflito na fronteira turco-síria, por exemplo, poderia ter um

impacto adverso na economia turca. A Turquia pode estar sujeita a graus consideráveis de instabilidade social e política. Desenvolvimentos políticos ou sociais imprevistos ou repentinos podem causar incerteza no mercado de ações turco e, como resultado, afetar negativamente os emissores aos quais o Fundo tem exposição. Em fevereiro de 2023, um forte terremoto atingiu o centro e o sul da Turquia, causando dezenas de milhares de mortes, o colapso de edifícios e infraestruturas, interrupção das cadeias de suprimentos e outras formas de imensos danos econômicos.

**Risco de ações de alto rendimento de dividendos:** Ações de alto rendimento são geralmente investimentos especulativos e de alto risco. Essas empresas podem estar pagando mais do que podem suportar e podem reduzir seus dividendos ou parar de pagar dividendos a qualquer momento, o que pode ter um efeito adverso material no preço das ações dessas empresas e no desempenho do Fundo. Títulos que pagam dividendos, como um grupo, podem cair em desgraça com o mercado, potencialmente durante períodos de aumento das taxas de juros, fazendo com que essas empresas tenham um desempenho inferior às empresas que não pagam dividendos.

**Risco de Negociação em Mercado Fechado Internacional:** Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo são negociados em bolsas estrangeiras que podem ser fechadas quando a bolsa de valores na qual as Ações do Fundo são negociadas está aberta, é provável que haja desvios entre o preço atual de tal título subjacente e o último preço cotado para o título subjacente (ou seja, cotação do Fundo do mercado externo fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos para o NAV do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

**Risco do Emissor:** O desempenho do Fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o Fundo investe. Alterações na condição financeira de qualquer uma dessas empresas podem fazer com que o valor dos valores mobiliários dessa empresa diminua.

**Risco de Mercado:** A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo. Se os títulos detidos pelo Fundo apresentarem baixa liquidez, o Fundo pode não conseguir transacionar em momentos ou preços vantajosos, o que pode diminuir os retornos do Fundo. Além disso, há o risco de que mudanças de política por governos centrais e agências governamentais, incluindo o Federal Reserve dos EUA ou o Banco Central Europeu, que podem incluir o aumento das taxas de juros, possam causar maior volatilidade nos mercados financeiros e levar a níveis mais altos de resgates do Fundo de Participantes Autorizados, o que poderia ter um impacto negativo no Fundo. Além disso, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos de terrorismo, disseminação de doenças infecciosas ou outros problemas de saúde pública, recessões, aumento das taxas de juros ou outros eventos podem ter um impacto significativo sobre o Fundo e seus investimentos e negociação de suas Ações. Isso aumenta o risco de que a política monetária possa fornecer menos apoio caso o crescimento econômico desacelere. Além disso, a mudança da China de uma política de COVID zero cria oportunidades e riscos, causando incerteza para o crescimento econômico global. Os fatores de risco de mercado podem resultar em aumento da volatilidade e/ou diminuição da liquidez nos mercados de valores mobiliários. O NAV do Fundo pode diminuir em períodos curtos devido a movimentos de mercado de curto prazo e durante períodos mais longos durante as crises do mercado.

**Risco Operacional:** O Fundo está exposto ao risco operacional decorrente de uma série de fatores, incluindo, mas não limitado a, erro humano, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados e falhas de tecnologia ou sistemas. Além disso, falhas de segurança cibernética ou violações dos sistemas eletrônicos do Fundo, do Consultor e de outros prestadores de serviços, criadores de mercado, Participantes Autorizados ou emissores de títulos nos quais o Fundo investe têm a capacidade de causar interrupções e impactar negativamente as operações de negócios do Fundo, potencialmente resultando em perdas financeiras para o Fundo e seus acionistas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, estas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser inadequadas para os riscos que se destinam a enfrentar.

**Risco de Investimento Passivo:** O Fundo não é gerido ativamente, e o Consultor não tenta assumir posições defensivas em mercados em declínio. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice Subjacente. Portanto, ele não necessariamente compraria ou venderia um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente tenha um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente fosse removido, mesmo fora de um reequilíbrio regular do Índice Subjacente, o Consultor

antecipa que o Fundo venderia tal título. Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, poderia fazer com que o retorno do Fundo fosse menor do que se o Fundo empregasse uma estratégia ativa.

**Risco Relacionado ao Índice:** Não há garantia de que o Fundo alcançará um alto grau de correlação com o Índice Subjacente e, portanto, atingirá seu objetivo de investimento. Interrupções no mercado e restrições regulatórias podem ter um efeito adverso na capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para rastrear o Índice Subjacente. Erros nos dados do índice, cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer de tempos em tempos e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou de forma alguma, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

**Risco de Gestão:** O Fundo pode não replicar totalmente seu Índice Subjacente e pode manter títulos não incluídos em seu Índice Subjacente. A estratégia de investimento do Consultor, cuja implementação está sujeita a uma série de restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao mercado ou ao seu índice de referência relevante ou afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

**Risco de Erro de Rastreamento:** O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, retenção de dinheiro não investido pelo Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento do acúmulo ou na avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de cumprir vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser aumentado durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado incomuns. O erro de rastreamento também pode resultar porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que rastreiam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem experimentar erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não rastreiam tais índices.

**Riscos Associados a Fundos Negociados em Bolsa:** Como um ETF, o Fundo está sujeito aos seguintes riscos:

**Risco de Concentração de Participantes Autorizados:** O Fundo tem um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e se envolver em transações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a se envolver em transações de criação e/ou resgate. Na medida em que esses Participantes Autorizados saiam do negócio ou sejam incapazes de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de estresse do mercado, as Ações podem ser mais propensas a negociar com um prêmio ou desconto em relação ao NAV e/ou a spreads de compra e venda intradiários mais amplos e, possivelmente, enfrentar interrupções de negociação e/ou saída de uma bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser aumentado porque o Fundo investe em países fora dos EUA. valores mobiliários.

**Grande Risco para o Acionista:** Resgates por grandes cotistas podem ter um impacto negativo significativo no Fundo. Se um grande acionista resgatar a totalidade, ou uma grande parte, de suas Ações, não há garantia de que o Fundo será capaz de manter ativos suficientes para continuar as operações, caso em que o Conselho de Curadores pode determinar a liquidação do Fundo. Além disso, as transações de grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito relevante para cima ou para baixo no preço de mercado das Ações.

**Risco dos Padrões de Listagem:** O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de listagem. O não cumprimento de tais requisitos pode resultar na retirada das cotas do Fundo pela bolsa de valores. Qualquer liquidação resultante do Fundo poderia fazer com que o Fundo incorresse em custos de transação elevados e poderia resultar em consequências fiscais negativas para seus acionistas.

**Riscos de Negociação de Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto:** As cotas do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a inúmeros riscos de negociação de mercado. Em

condições de mercado estressadas, o mercado de Cotas pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das Ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade do mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado ativo de negociação de Ações, podem resultar na negociação de Ações com um prêmio ou desconto significativo para o NAV. Se um acionista comprar Ações em um momento em que o preço de mercado está com um prêmio para o NAV ou vender Ações em um momento em que o preço de mercado está com desconto para o NAV, o acionista pode sofrer perdas. O NAV do Fundo é calculado no final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado das participações do Fundo. O preço de negociação das Cotas do Fundo flutua, em alguns casos materialmente, ao longo do horário de negociação em resposta a mudanças no NAV do Fundo.

**Riscos Relacionados aos Programas Stock Connect:** Os Programas Stock Connect estão sujeitos a limitações diárias e agregadas de cotas, o que pode afetar a capacidade do Fundo de entrar e sair de posições Stock Connect em tempo hábil. Os mercados de Shenzhen e Xangai podem operar quando os Programas Stock Connect não estão ativos e, conseqüentemente, os preços das ações detidas por meio dos Programas Stock Connect podem flutuar em momentos em que o Fundo não consegue adicionar ou sair de suas posições. Os Programas Stock Connect são novos, e o efeito da introdução de um grande número de investidores estrangeiros no mercado de negociação de títulos listados na China não é bem compreendido. Regulamentos, como limitações de resgates ou suspensão de negociação, podem afetar negativamente o valor dos investimentos do Fundo. Os investimentos do Fundo em A-Shares através do Programa Stock Connect são mantidos por seu custodiante em contas no Sistema Central de Compensação e Liquidação ("CCASS") mantidas pela Hong Kong Securities Clearing Company Limited ("HKSCC"), que por sua vez detém as A-Shares, como detentor indicado, por meio de uma conta de valores mobiliários omnibus em seu nome registrada no CSDCC. A natureza precisa e os direitos do Fundo como beneficiário efetivo da SSE Securities ou da SZSE Securities através da HKSCC como nomeado não estão bem definidos pela lei chinesa. Não há garantia de que as Bolsas de Valores de Shenzhen, Xangai e Hong Kong continuarão a apoiar os Programas Stock Connect no futuro.

**Risco de empréstimo de títulos:** O empréstimo de títulos envolve um risco de perda, porque o mutuário pode não devolver os títulos em tempo hábil ou de forma alguma. Se o Fundo não for capaz de recuperar os títulos emprestados, ele pode vender a garantia e comprar um título substituto no mercado. O empréstimo de títulos implica um risco de perda para o Fundo se e na medida em que o valor de mercado dos títulos emprestados aumente e a garantia não seja aumentada em conformidade. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento de garantias em dinheiro que receber. Esses eventos também podem desencadear conseqüências fiscais adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, há o risco de que o Fundo não consiga recuperá-los em tempo suficiente para votar em questões relevantes de procuração.

**Risco de Interrupção de Negociação:** Uma bolsa ou mercado pode fechar ou emitir interrupções de negociação em valores mobiliários específicos, ou a capacidade de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros pode ser restrita, o que pode resultar na incapacidade do Fundo de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros. Em tais circunstâncias, o Fundo pode ser incapaz de reequilibrar sua carteira, pode ser incapaz de precificar com precisão seus investimentos e/ou pode incorrer em perdas comerciais substanciais.

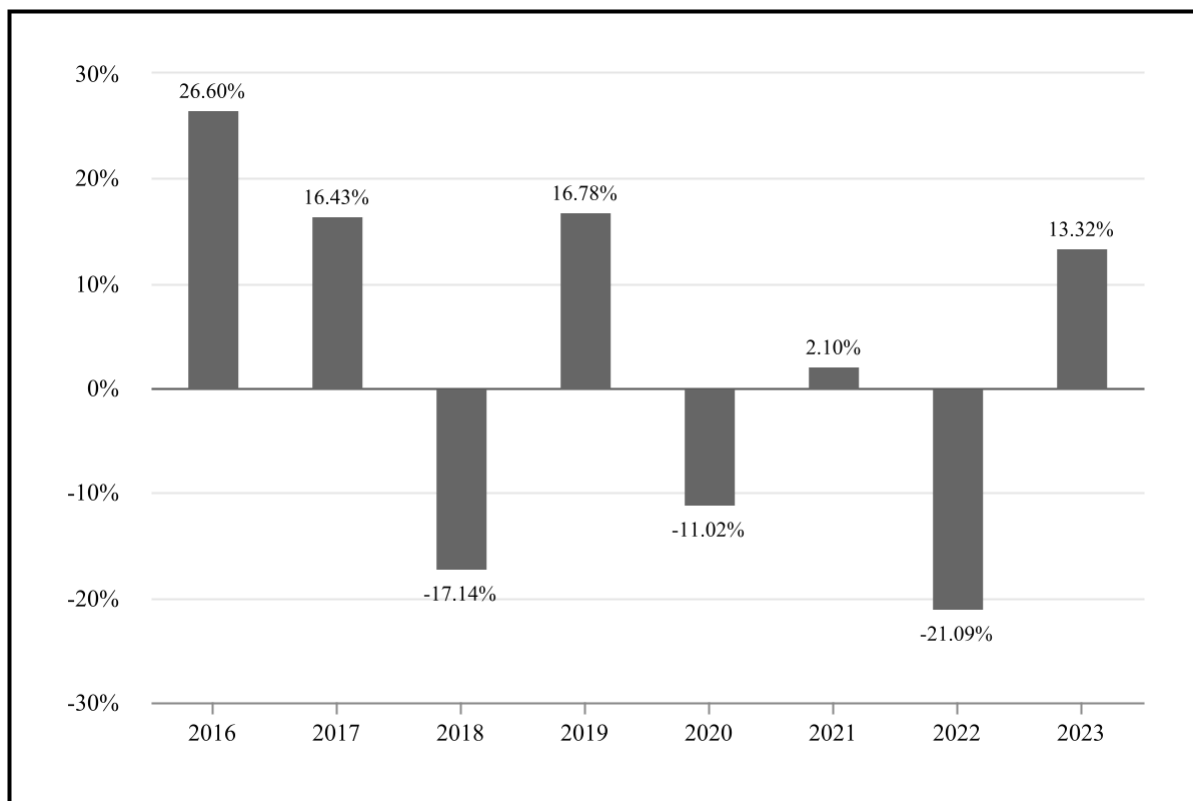
**Risco de rotatividade:** O Fundo pode se envolver em negociações frequentes e ativas, o que pode aumentar significativamente a taxa de rotatividade da carteira do Fundo. Às vezes, o Fundo pode ter uma taxa de rotatividade da carteira substancialmente maior que 100%. Por exemplo, uma taxa de rotatividade da carteira de 300% equivale ao Fundo comprar e vender todos os seus títulos três vezes ao longo de um ano. Uma alta taxa de rotatividade da carteira resultaria em altos custos de corretagem para o Fundo, pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável e menor desempenho do Fundo.

**Risco de Avaliação:** O preço de venda que o Fundo pode receber por um título pode diferir da avaliação do título pelo Fundo e pode diferir do valor usado pelo Índice Subjacente, particularmente para títulos que são negociados em mercados de baixo valor ou voláteis ou que são avaliados usando uma metodologia de valor justo (como durante paradas de negociação). O valor dos títulos da carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os cotistas não poderão comprar ou vender as Cotas do Fundo.

## INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram como o Fundo se comportou em um ano civil e fornecem uma indicação dos riscos de investir no Fundo, mostrando as mudanças no desempenho do Fundo de ano para ano e mostrando como os retornos anuais médios do Fundo para os períodos indicados se comparam com o índice de referência do Fundo e uma medida ampla do desempenho do mercado. Em 16 de novembro de 2016, o nome do Fundo mudou do ETF Global X SuperDividend® Emerging Markets para o ETF Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets para refletir uma mudança no Provedor de Índice do Fundo de Indxx, LLC para MSCI, Inc.® O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho estão disponíveis on-line em [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Retornos Totais Anuais (Exercícios Findos em 31 de Dezembro)



**Melhor** 12/31/2020 21.42%  
**Pior trimestre:** 3/31/2020 -33.34%

## Retornos totais anuais médios (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2023)

	Um ano encerrado em 31 de dezembro	Cinco anos encerrados em 31	Desde a sua criação
<b>ETF Global X MSCI SuperDividend® Mercados Emergentes:</b>			
· Devolução antes de impostos	13.32%	-1.05%	0.07%
· Retorno após impostos sobre distribuições <sup>1</sup>	11.27%	-2.66%	-1.47%
· Retorno após impostos sobre distribuições e venda de Cotas	9.17%	-0.78%	0.06%
<b>Híbrido MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index (líquido)<sup>2</sup></b>			
(Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não refletem dedução de taxas)	14.50%	-0.16%	1.21%
<b>Índice MSCI de Mercados Emergentes (líquido)</b>			
(Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não refletem dedução de taxas)	9.83%	3.68%	3.46%

<sup>1</sup> As declarações após impostos são calculadas usando as taxas de imposto de renda marginal federais mais altas históricas dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Suas declarações pós-impostos reais dependerão de sua situação fiscal específica e podem diferir das mostradas acima. As declarações após impostos não são relevantes para os investidores que detêm Cotas do Fundo por meio de acordos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas de aposentadoria individuais (IRAs).

<sup>2</sup> O desempenho do índice híbrido reflete o desempenho do Indxx SuperDividend® Emerging Markets Index até 15 de novembro de 2016 e do MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index posteriormente.

## GESTÃO DE FUNDOS

**Consultor de Investimentos:** Global X Management Company LLC.

**Gestores de Carteira:** Os profissionais principais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; e Sandy Lu, CFA ("Portfolio Managers"). O Sr. To é Gestor de Carteiras do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Portfólio do Fundo desde 1º de março de 2019. A Sra. Yang é Gestora de Portfólio do Fundo desde dezembro de 2020. O Sr. Lu é Gestor de Carteiras do Fundo desde março de 2022.

## COMPRA E VENDA DE COTAS DE FUNDOS

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As ações só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das Ações é baseado no preço de mercado e, como as ações de ETF são negociadas a preços de mercado e não a NAV, as Ações podem ser negociadas a um preço maior que NAV (um prêmio) ou menor que NAV (um desconto). Somente "Participantes Autorizados" (conforme definido na SAI) que tenham celebrado acordos com o distribuidor do Fundo, a SEI Investments Distribution Co. O Fundo só emitirá ou resgatará Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar a qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para comprar cotas do Fundo (bid) e o menor preço que um vendedor está disposto a aceitar por cotas do Fundo (ask) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "bid-ask spread"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, prêmios e descontos, e spreads de compra e venda, acesse <https://www.globalxetfs.com>.

## INFORMAÇÕES FISCAIS

O Fundo pretende fazer distribuições que podem ser tributáveis para você como renda ordinária ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um acordo com vantagem fiscal, como um plano 401(k) ou uma conta de aposentadoria individual ("IRA"), caso em que as distribuições de tal acordo com vantagem fiscal podem ser tributáveis para você.

#### **PAGAMENTOS A CORRETORES E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS**

O Consultor e suas empresas relacionadas podem pagar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem criar um conflito de interesses, influenciando seu corretor, vendedores ou outro intermediário ou seus funcionários ou pessoas associadas a recomendar o Fundo em vez de outro investimento. Pergunte ao seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

# ETF Global X SuperDividend® REIT

Ticker: SRET Exchange: NASDAQ

## OBJETIVO DO INVESTIMENTO

O ETF Global X SuperDividend® REIT ("Fundo") busca resultados de investimento que correspondam geralmente ao desempenho de preço e rendimento, antes de taxas e despesas, do Solactive Global SuperDividend® REIT Index ("Índice Subjacente").

## TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você pode pagar se comprar, manter e vender ações ("Ações") do Fundo. Você pode pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas para intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e exemplos abaixo.

**Despesas Operacionais do Fundo Anual** (despesas que você paga a cada ano como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de Administração:	0.58%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras Despesas:	0.01%
<b>Total das Despesas Operacionais Anuais do Fundo:</b>	<b>0.59%</b>

**Exemplo:** O exemplo a seguir destina-se a ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em conta as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US\$ 10.000 no Fundo pelos períodos de tempo indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas no final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% a cada ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas suposições, seus custos seriam:

Um ano	Três anos	Cinco anos	Dez anos
\$60	\$189	\$329	\$738

**Giro da carteira:** O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "entrega" sua carteira). Uma taxa de rotatividade mais alta da carteira pode indicar custos de transação mais altos e pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não são refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo ou no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. Durante o exercício mais recente, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 92,84% do valor médio de sua carteira.

## PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Solactive Global SuperDividend® REIT Index ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente. Além disso, pelo menos 80% dos ativos totais do Fundo são investidos em títulos de Real Estate Investment Trusts ("REITs"). As políticas de investimento de 80% do Fundo não são fundamentais e exigem 60 dias de aviso prévio por escrito aos acionistas antes que possam ser alteradas. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor dos ativos totais do Fundo (incluindo o valor da garantia recebida).



O Índice Subjacente acompanha o desempenho dos REITs que estão entre os REITs de maior rendimento globalmente, conforme determinado pela Solactive AG, o provedor do Índice Subjacente ("Provedor de Índice"). O Provedor de Índice examina os REITs de maior rendimento para excluir REITs que historicamente exibiram a maior volatilidade, conforme determinado pelo Provedor de Índice. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente tinha 30 componentes, 11 dos quais são empresas estrangeiras. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, que é uma organização independente e não afiliada ao Fundo e à Global X Management Company LLC, a consultora de investimentos do Fundo ("Consultor"). O Provedor do Índice determina as ponderações relativas dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Consultor usa uma abordagem "passiva" ou de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta superar o Índice Subjacente e não busca posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

Em geral, o Fundo utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve o investimento nos títulos do Índice Subjacente em aproximadamente as mesmas proporções que no Índice Subjacente. No entanto, o Fundo pode utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação pode ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando há dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na compilação de uma carteira de títulos de ações para replicar o Índice Subjacente, nos casos em que um título no Índice Subjacente se torna temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação fiscal) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Um percentual de correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo usar uma estratégia de replicação, pode-se esperar que ele tenha maior correlação com o Índice Subjacente do que se usar uma estratégia de amostragem representativa.

O Fundo concentra seus investimentos (ou seja, detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um determinado setor ou grupo de setores aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente tinha exposição significativa ao setor imobiliário.

## RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS

Como acontece com qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar atrás do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos mencionados abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido do Fundo ("NAV"), preço de negociação, rendimento, retorno total e capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que são descritos em maiores detalhes na **seção Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("SAI"). A ordem dos fatores de risco abaixo não indica a significância de nenhum fator de risco específico.

**Risco de Classe de Ativos:** Títulos e outros ativos no Índice Subjacente ou de outra forma mantidos na carteira do Fundo podem ter um desempenho inferior em comparação com os mercados de valores mobiliários em geral, um mercado de valores mobiliários específico ou outras classes de ativos.

**Risco de Títulos de Renda Variável:** Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que outras classes de ativos, como resultado de fatores como o desempenho dos negócios de uma empresa, percepções dos investidores, tendências do mercado de ações e condições econômicas gerais.

**Mortgage Real Estate Investment Trusts (Mortgage REITs) Risco de Investimento:** Os REITs de hipoteca estão expostos aos riscos específicos do mercado imobiliário, bem como risco de crédito, risco de taxa de juros, risco de alavancagem e risco de pré-pagamento.

**Risco de Investimento em Ações Imobiliárias e Fundos de Investimento em Investimentos Imobiliários (REITs):**

O Fundo pode ter exposição a empresas que investem em imóveis, como REITs, o que expõe os investidores do Fundo aos riscos de possuir imóveis diretamente, bem como a riscos que se relacionam especificamente com a forma como as empresas imobiliárias são organizadas e operadas. O setor imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais e caracterizado por intensa concorrência e superconstrução periódica. Muitas empresas imobiliárias, incluindo REITs, utilizam alavancagem (e algumas podem ser altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros.

**Risco de capitalização:** Investir em emissores dentro da mesma categoria de capitalização de mercado traz o risco de que a categoria possa estar em desvantagem devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento do investidor.

**Risco das empresas de capitalização média:** As empresas de capitalização média podem ter maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que as empresas de grande capitalização. Além disso, as empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais estreitas, menos profundidade e experiência de gestão, menores participações em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menos força competitiva do que as empresas de grande capitalização.

**Risco das empresas de pequena capitalização:** Em comparação com as empresas de média e grande capitalização, as empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a desenvolvimentos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos.

**Risco de Crédito:** O risco de crédito refere-se à possibilidade de o emissor do título não conseguir efetuar pagamentos de principal e juros quando devidos. Alterações na classificação de crédito de um emissor ou na percepção do mercado sobre a solvabilidade de um emissor também podem afetar o valor do investimento do Fundo nesse emissor. Os títulos classificados nas quatro categorias mais elevadas pelas agências de notação de risco são considerados grau de investimento, mas também podem ter algumas características especulativas. As classificações de grau de investimento não garantem que as obrigações não percam valor.

**Risco Cambial:** O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o NAV do Fundo é determinado em dólares americanos, o NAV do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se depreciarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou limites na repatriação de tais moedas. As taxas de câmbio podem ser muito voláteis e podem mudar de forma rápida e imprevisível. Como resultado, o NAV do Fundo pode mudar rapidamente e sem aviso, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

**Risco de Foco:** Na medida em que o Índice Subjacente se concentra em investimentos relacionados a um determinado setor ou grupo de indústrias, o Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida. Da mesma forma, se o Índice Subjacente tiver exposição significativa a um ou mais setores, os investimentos do Fundo provavelmente terão exposição significativa a esses setores. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que afetem tal indústria ou setor, que podem incluir, mas não estão limitados a: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; competição por recursos; relações de trabalho adversas; acontecimentos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou introdução de novos produtos que possam afetar a lucratividade ou a viabilidade de empresas de um determinado setor ou indústria. Como resultado, o valor dos investimentos do Fundo pode subir e cair mais do que o valor das cotas de um fundo que investe em títulos de empresas de uma gama mais ampla de indústrias ou setores.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor de Investimento Imobiliário em Ações:** O Fundo está concentrado no Setor de Investimento Imobiliário em Ações, que compreende os Fundos de Investimento Imobiliário (REITs). Para obter mais informações, consulte **Risco de Classe de Ativos - Risco de Investimento de Ações Imobiliárias e Fundos de Investimento Imobiliário (REITs)** nas seções **RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS** e **UMA DISCUSSÃO MAIS APROFUNDADA DOS PRINCIPAIS RISCOS** do Prospecto.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor Imobiliário:** O setor imobiliário inclui empresas imobiliárias focadas em incorporação, vendas, operações e serviços imobiliários comerciais e residenciais, bem como fundos de investimento imobiliário ("REITs"). O setor imobiliário é altamente sensível às condições e desenvolvimentos econômicos gerais e locais e caracterizado por intensa concorrência e superconstrução periódica. Muitas empresas imobiliárias utilizam alavancagem (e algumas podem ser altamente alavancadas), o que aumenta o risco e pode afetar negativamente as operações e o valor de mercado de uma empresa imobiliária em períodos de aumento das taxas de juros.

**Risco de Títulos Estrangeiros:** O Fundo pode investir, dentro das regulamentações dos EUA, em títulos estrangeiros. Os investimentos do Fundo em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que os investimentos em títulos dos EUA. Os investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos aos riscos associados ao investimento nesses mercados estrangeiros, como riscos elevados de inflação ou nacionalização. Os preços dos títulos estrangeiros e os preços dos títulos norte-americanos têm, por vezes, caminhado em direções opostas. Além disso, os títulos de emissores estrangeiros podem perder valor devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Durante períodos de instabilidade social, política ou econômica em um país ou região, o valor de um título estrangeiro negociado em bolsas dos EUA pode ser afetado, entre outros fatores, pelo aumento da volatilidade dos preços, pela iliquidez ou pelo fechamento do mercado primário no qual o título (ou o título subjacente ao ADR ou à RDA) é negociado. O Fundo pode perder dinheiro devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Quando todos ou parte dos títulos subjacentes do Fundo são negociados em um mercado fechado quando o mercado em que as Cotas do Fundo estão listadas e a negociação está aberta, pode haver diferenças entre a última cotação do mercado externo fechado do título e o valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, poderia levar a diferenças entre o preço de mercado das Cotas do Fundo e o valor subjacente dessas ações.

**Risco Geográfico:** Um desastre natural, biológico ou outro pode ocorrer em uma região geográfica na qual o Fundo investe, o que pode afetar a economia ou operações comerciais específicas de empresas na região geográfica específica, causando um impacto adverso nos investimentos do Fundo na região afetada ou em uma região economicamente ligada à região afetada. Os títulos nos quais o Fundo investe e, conseqüentemente, o Fundo também estão sujeitos a riscos específicos como resultado de suas operações comerciais, incluindo, mas não limitado a:

**Risco de Investir em Mercados Desenvolvidos:** O investimento do Fundo em um emissor de um país desenvolvido pode sujeitar o Fundo a riscos regulatórios, políticos, monetários, de segurança, econômicos e outros associados a países desenvolvidos. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, têm experimentado um crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Alguns países desenvolvidos têm experimentado preocupações de segurança, como o terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e podem afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, encargos com a dívida e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

**Risco de investir em Cingapura:** Os investimentos em emissores de Cingapura envolvem riscos específicos de Cingapura, incluindo riscos legais, regulatórios, políticos e econômicos. Além disso, como a economia de Cingapura é voltada para a exportação, Cingapura depende fortemente de seus parceiros comerciais. Os desenvolvimentos políticos e econômicos dos vizinhos de Cingapura podem ter um efeito adverso na economia de Cingapura.

**Risco de investir nos Estados Unidos:** Uma diminuição nas importações ou exportações, mudanças nas regulamentações comerciais e/ou uma recessão econômica nos EUA podem ter um efeito adverso material na economia dos EUA.

**Risco de ações de alto rendimento de dividendos:** Ações de alto rendimento são geralmente investimentos especulativos e de alto risco. Essas empresas podem estar pagando mais do que podem suportar e podem reduzir seus dividendos ou parar de pagar dividendos a qualquer momento, o que pode ter um efeito adverso material no preço das ações dessas empresas e no desempenho do Fundo. Títulos que pagam dividendos, como um grupo, podem cair em desgraça com o mercado, potencialmente durante períodos de aumento das taxas de juros, fazendo com que essas empresas tenham um desempenho inferior às empresas que não pagam dividendos.

**Risco de Negociação em Mercado Fechado Internacional:** Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo são negociados em bolsas estrangeiras que podem ser fechadas quando a bolsa de valores na qual as Ações do Fundo são negociadas está aberta, é provável que haja desvios entre o preço atual de tal título subjacente e o último preço cotado para o título subjacente (ou seja, cotação do Fundo do mercado externo fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos para o NAV do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

**Risco do Emissor:** O desempenho do Fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o Fundo investe. Alterações na condição financeira de qualquer uma dessas empresas podem fazer com que o valor dos valores mobiliários dessa empresa diminua.

**Risco de Mercado:** A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo. Se os títulos detidos pelo Fundo apresentarem baixa liquidez, o Fundo pode não conseguir transacionar em momentos ou preços vantajosos, o que pode diminuir os retornos do Fundo. Além disso, há o risco de que mudanças de política por governos centrais e agências governamentais, incluindo o Federal Reserve dos EUA ou o Banco Central Europeu, que podem incluir o aumento das taxas de juros, possam causar maior volatilidade nos mercados financeiros e levar a níveis mais altos de resgates do Fundo de Participantes Autorizados, o que poderia ter um impacto negativo no Fundo. Além disso, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos de terrorismo, disseminação de doenças infecciosas ou outros problemas de saúde pública, recessões, aumento das taxas de juros ou outros eventos podem ter um impacto significativo sobre o Fundo e seus investimentos e negociação de suas Ações. Isso aumenta o risco de que a política monetária possa fornecer menos apoio caso o crescimento econômico desacelere. Além disso, a mudança da China de uma política de COVID zero cria oportunidades e riscos, causando incerteza para o crescimento econômico global. Os fatores de risco de mercado podem resultar em aumento da volatilidade e/ou diminuição da liquidez nos mercados de valores mobiliários. O NAV do Fundo pode diminuir em períodos curtos devido a movimentos de mercado de curto prazo e durante períodos mais longos durante as crises do mercado.

**Risco Operacional:** O Fundo está exposto ao risco operacional decorrente de uma série de fatores, incluindo, mas não limitado a, erro humano, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados e falhas de tecnologia ou sistemas. Além disso, falhas de segurança cibernética ou violações dos sistemas eletrônicos do Fundo, do Consultor e de outros prestadores de serviços, criadores de mercado, Participantes Autorizados ou emissores de títulos nos quais o Fundo investe têm a capacidade de causar interrupções e impactar negativamente as operações de negócios do Fundo, potencialmente resultando em perdas financeiras para o Fundo e seus acionistas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, estas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser inadequadas para os riscos que se destinam a enfrentar.

**Risco de Investimento Passivo:** O Fundo não é gerido ativamente, e o Consultor não tenta assumir posições defensivas em mercados em declínio. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice Subjacente. Portanto, ele não necessariamente compraria ou venderia um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente tenha um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente fosse removido, mesmo fora de um reequilíbrio regular do Índice Subjacente, o Consultor antecipa que o Fundo venderia tal título. Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do

desempenho de títulos individuais, poderia fazer com que o retorno do Fundo fosse menor do que se o Fundo empregasse uma estratégia ativa.

**Risco Relacionado ao Índice:** Não há garantia de que o Fundo alcançará um alto grau de correlação com o Índice Subjacente e, portanto, atingirá seu objetivo de investimento. Interrupções no mercado e restrições regulatórias podem ter um efeito adverso na capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para rastrear o Índice Subjacente. Erros nos dados do índice, cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer de tempos em tempos e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou de forma alguma, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

**Risco de Gestão:** O Fundo pode não replicar totalmente seu Índice Subjacente e pode manter títulos não incluídos em seu Índice Subjacente. A estratégia de investimento do Consultor, cuja implementação está sujeita a uma série de restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao mercado ou ao seu índice de referência relevante ou afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

**Risco de Erro de Rastreamento:** O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, retenção de dinheiro não investido pelo Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento do acúmulo ou na avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de cumprir vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser aumentado durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado incomuns. O erro de rastreamento também pode resultar porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não.

**Risco de pré-pagamento:** Quando as taxas de juros caem, certas obrigações serão pagas pelo devedor mais rapidamente do que o previsto originalmente, e o Fundo pode ter que investir os recursos em títulos com rendimentos mais baixos.

**Riscos Associados a Fundos Negociados em Bolsa:** Como um ETF, o Fundo está sujeito aos seguintes riscos:

**Risco de Concentração de Participantes Autorizados:** O Fundo tem um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e se envolver em transações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a se envolver em transações de criação e/ou resgate. Na medida em que esses Participantes Autorizados saiam do negócio ou sejam incapazes de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de estresse do mercado, as Ações podem ser mais propensas a negociar com um prêmio ou desconto em relação ao NAV e/ou a spreads de compra e venda intradiários mais amplos e, possivelmente, enfrentar interrupções de negociação e/ou saída de uma bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser aumentado porque o Fundo investe em países fora dos EUA. valores mobiliários.

**Grande Risco para o Acionista:** Resgates por grandes cotistas podem ter um impacto negativo significativo no Fundo. Se um grande acionista resgatar a totalidade, ou uma grande parte, de suas Ações, não há garantia de que o Fundo será capaz de manter ativos suficientes para continuar as operações, caso em que o Conselho de Curadores pode determinar a liquidação do Fundo. Além disso, as transações de grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito relevante para cima ou para baixo no preço de mercado das Ações.

**Risco dos Padrões de Listagem:** O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de listagem. O não cumprimento de tais requisitos pode resultar na retirada das cotas do Fundo pela bolsa de valores. Qualquer liquidação resultante do Fundo poderia fazer com que o Fundo incorresse em custos de transação elevados e poderia resultar em consequências fiscais negativas para seus acionistas.

**Riscos de Negociação de Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto:** As cotas do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a inúmeros riscos de negociação de mercado. Em

condições de mercado estressadas, o mercado de Cotas pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das Ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade do mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado ativo de negociação de Ações, podem resultar na negociação de Ações com um prêmio ou desconto significativo para o NAV. Se um acionista comprar Ações em um momento em que o preço de mercado está com um prêmio para o NAV ou vender Ações em um momento em que o preço de mercado está com desconto para o NAV, o acionista pode sofrer perdas. O NAV do Fundo é calculado no final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado das participações do Fundo. O preço de negociação das Cotas do Fundo flutua, em alguns casos materialmente, ao longo do horário de negociação em resposta a mudanças no NAV do Fundo.

**Risco de empréstimo de títulos:** O empréstimo de títulos envolve um risco de perda, porque o mutuário pode não devolver os títulos em tempo hábil ou de forma alguma. Se o Fundo não for capaz de recuperar os títulos emprestados, ele pode vender a garantia e comprar um título substituto no mercado. O empréstimo de títulos implica um risco de perda para o Fundo se e na medida em que o valor de mercado dos títulos emprestados aumente e a garantia não seja aumentada em conformidade. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento de garantias em dinheiro que receber. Esses eventos também podem desencadear consequências fiscais adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, há o risco de que o Fundo não consiga recuperá-los em tempo suficiente para votar em questões relevantes de procuração.

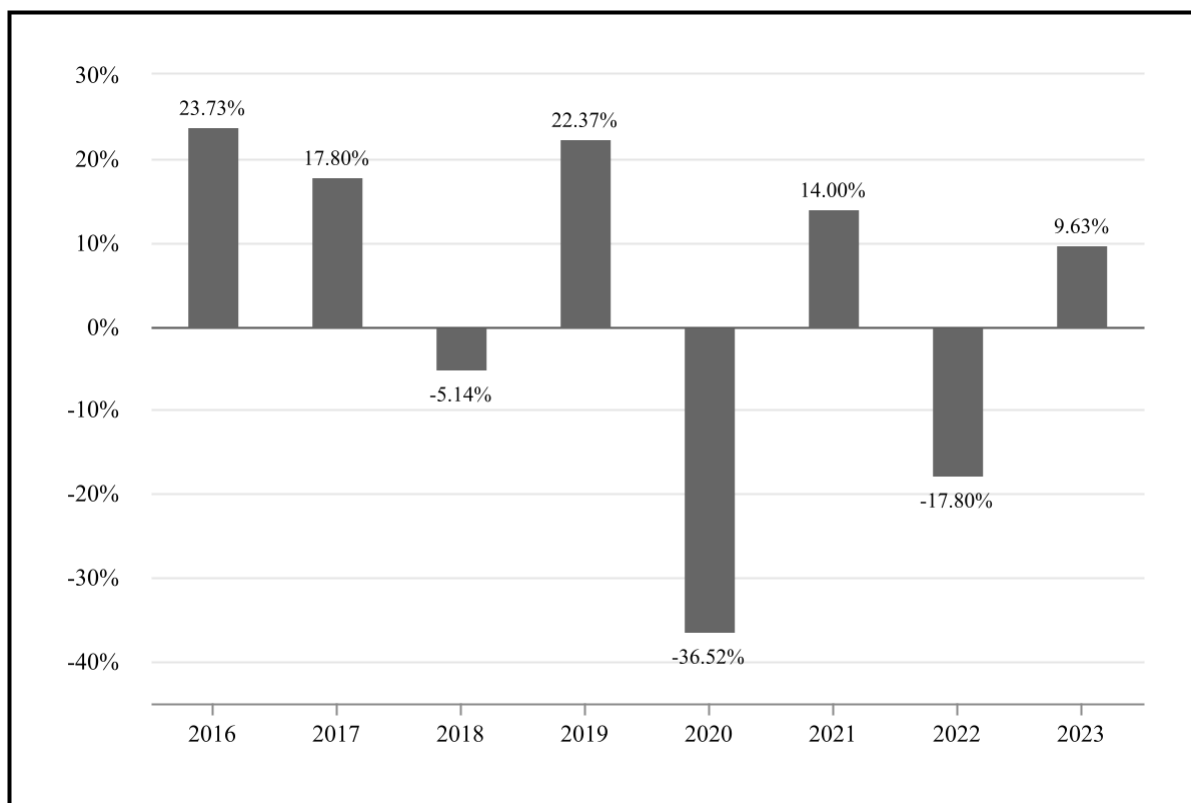
**Risco de Interrupção de Negociação:** Uma bolsa ou mercado pode fechar ou emitir interrupções de negociação em valores mobiliários específicos, ou a capacidade de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros pode ser restrita, o que pode resultar na incapacidade do Fundo de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros. Em tais circunstâncias, o Fundo pode ser incapaz de reequilibrar sua carteira, pode ser incapaz de precificar com precisão seus investimentos e/ou pode incorrer em perdas comerciais substanciais.

**Risco de Avaliação:** O preço de venda que o Fundo pode receber por um título pode diferir da avaliação do título pelo Fundo e pode diferir do valor usado pelo Índice Subjacente, particularmente para títulos que são negociados em mercados de baixo valor ou voláteis ou que são avaliados usando uma metodologia de valor justo (como durante paradas de negociação). O valor dos títulos da carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os cotistas não poderão comprar ou vender as Cotas do Fundo.

## INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram como o Fundo se comportou em um ano civil e fornecem uma indicação dos riscos de investir no Fundo, mostrando as mudanças no desempenho do Fundo de ano para ano e mostrando como os retornos anuais médios do Fundo para os períodos indicados se comparam com o índice de referência do Fundo e uma medida ampla do desempenho do mercado. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho estão disponíveis on-line em [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Retornos Totais Anuais (Exercícios Findos em 31 de Dezembro)



<b>Melhor</b>	6/30/2020	22.73%
<b>Pior trimestre:</b>	3/31/2020	-56.55%

### Retornos totais anuais médios (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2023)

	Um ano encerrado em 31 de dezembro	Cinco anos encerrados em 31	Desde a sua criação
<b>ETF Global X SuperDividend® REIT:</b>			
· Devolução antes de impostos	9.63%	-4.41%	-0.18%
· Retorno após impostos sobre distribuições <sup>1</sup>	6.97%	-6.62%	-2.99%
· Retorno após impostos sobre distribuições e venda de Cotas do Fundo <sup>1</sup>	5.65%	-4.05%	-1.15%
<b>Índice Global SuperDividend® REIT Solactive (líquido)</b> (Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte dos EUA e de outros países, mas não refletem dedução de taxas, despesas ou outros impostos)			
	10.35%	-4.01%	0.35%
<b>Índice S&amp;P 500®</b> (Os retornos do índice não refletem a dedução de taxas, despesas ou impostos)			
	26.29%	15.69%	11.94%

<sup>1</sup> As declarações após impostos são calculadas usando as taxas de imposto de renda marginal federais mais altas históricas dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Suas declarações pós-impostos reais dependerão de sua situação fiscal específica e podem diferir das mostradas acima. As declarações após impostos não são relevantes para os investidores que detêm Cotas do Fundo por meio de acordos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas de aposentadoria individuais (IRAs).

### GESTÃO DE FUNDOS

**Consultor de Investimentos:** Global X Management Company LLC.

**Gestores de Carteira:** Os profissionais principais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; e Sandy Lu, CFA ("Portfolio Managers"). O Sr. To é Gestor de Carteiras do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Portfólio do Fundo desde 1º de março de 2019. A Sra. Yang é Gestora de Portfólio do Fundo desde dezembro de 2020. O Sr. Lu é Gestor de Carteiras do Fundo desde março de 2022.

## **COMPRA E VENDA DE COTAS DE FUNDOS**

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As ações só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das Ações é baseado no preço de mercado e, como as ações do ETF são negociadas a preços de mercado e não a NAV, as Ações podem ser negociadas a um preço maior que NAV (um prêmio) ou menor que NAV (um desconto). Somente "Participantes Autorizados" (conforme definido na SAI) que tenham celebrado acordos com o distribuidor do Fundo, a SEI Investments Distribution Co. O Fundo só emitirá ou resgatará Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar a qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para comprar cotas do Fundo (bid) e o menor preço que um vendedor está disposto a aceitar por cotas do Fundo (ask) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "bid-ask spread"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, prêmios e descontos, e spreads de compra e venda, acesse <https://www.globalxetfs.com>.

## **INFORMAÇÕES FISCAIS**

O Fundo pretende fazer distribuições que podem ser tributáveis para você como renda ordinária ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um acordo com vantagem fiscal, como um plano 401(k) ou uma conta de aposentadoria individual ("IRA"), caso em que as distribuições de tal acordo com vantagem fiscal podem ser tributáveis para você.

## **PAGAMENTOS A CORRETORES E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS**

O Consultor e suas empresas relacionadas podem pagar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem criar um conflito de interesses, influenciando seu corretor, vendedores ou outro intermediário ou seus funcionários ou pessoas associadas a recomendar o Fundo em vez de outro investimento. Pergunte ao seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.



# ETF Global X Produtores de Energia Renovável

Ticker: RNRG Exchange: NASDAQ

## OBJETIVO DO INVESTIMENTO

O Global X Renewable Energy Producers ETF ("Fundo") busca acompanhar, antes de taxas e despesas, o desempenho de preço e rendimento do Indxx Renewable Energy Producers Index ("Índice Subjacente").

## TAXAS E DESPESAS

Esta tabela descreve as taxas e despesas que você pode pagar se comprar, manter e vender ações ("Ações") do Fundo. Você pode pagar outras taxas, como comissões de corretagem e outras taxas para intermediários financeiros, que não estão refletidas na tabela e exemplos abaixo.

**Despesas Operacionais do Fundo Anual** (despesas que você paga a cada ano como uma porcentagem do valor do seu investimento):

Taxas de Administração:	0.65%
Taxas de Distribuição e Serviço (12b-1):	Nenhum
Outras Despesas:	0.00%
<b>Total das Despesas Operacionais Anuais do Fundo:</b>	<b>0.65%</b>

**Exemplo:** O exemplo a seguir destina-se a ajudá-lo a comparar o custo de investir no Fundo com o custo de investir em outros fundos. Este exemplo não leva em conta as comissões de corretagem habituais que você paga ao comprar ou vender Cotas do Fundo no mercado secundário. O exemplo pressupõe que você invista US\$ 10.000 no Fundo pelos períodos de tempo indicados e, em seguida, venda todas as suas Cotas no final desses períodos. O exemplo também pressupõe que seu investimento tenha um retorno de 5% a cada ano e que as despesas operacionais do Fundo permaneçam as mesmas. Embora seus custos reais possam ser maiores ou menores, com base nessas suposições, seus custos seriam:

<b>Um ano</b>	<b>Três anos</b>	<b>Cinco anos</b>	<b>Dez anos</b>
\$66	\$208	\$362	\$810

**Giro da carteira:** O Fundo paga custos de transação, como comissões, quando compra e vende títulos (ou "entrega" sua carteira). Uma taxa de rotatividade mais alta da carteira pode indicar custos de transação mais altos e pode resultar em impostos mais altos quando as Ações são mantidas em uma conta tributável. Esses custos, que não são refletidos nas despesas operacionais anuais do fundo ou no exemplo, afetam o desempenho do Fundo. Durante o exercício mais recente, a taxa de giro da carteira do Fundo foi de 12,68% do valor médio de sua carteira.

## PRINCIPAIS ESTRATÉGIAS DE INVESTIMENTO

O Fundo investe pelo menos 80% de seus ativos totais em títulos do Indxx Renewable Energy Producers Index ("Índice Subjacente") e em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs") com base nos títulos do Índice Subjacente. A política de investimento de 80% do Fundo não é fundamental e requer 60 dias de aviso prévio por escrito aos acionistas antes que possa ser alterada. O Fundo pode emprestar títulos que representem até um terço do valor dos ativos totais do Fundo (incluindo o valor da garantia recebida).

O Índice Subjacente é projetado para fornecer exposição a empresas de capital aberto que produzem energia a partir de fontes renováveis, incluindo eólica, solar, hidrelétrica, geotérmica e biocombustíveis (incluindo empresas de capital aberto que são formadas para possuir ativos operacionais que produzem fluxos de caixa definidos ("YieldCos")) (coletivamente, "Empresas de Energia Renovável"), conforme definido pela Indxx LLC, o provedor do Índice Subjacente ("Provedor de Índice").

Ao construir o Índice Subjacente, o Provedor do Índice identifica primeiro as Indústrias FactSet relacionadas à produção de energia renovável. As empresas desses setores, a partir da data de seleção, são posteriormente revisadas pelo Provedor do Índice com base na receita relacionada à produção de energia renovável. Para ser elegível para o Índice Subjacente, uma empresa é considerada pelo Provedor do Índice como uma Empresa de Energia Renovável se a empresa gerar pelo menos 50% de suas receitas com a produção de energia renovável, conforme determinado pelo Provedor do Índice. O Provedor do Índice classifica as Empresas de Energia Renovável como aquelas empresas que produzem energia a partir de fontes renováveis, incluindo: eólica, solar, hidrelétrica, geotérmica e biocombustíveis (incluindo YieldCos), conforme determinado pelo Provedor do Índice.

O Índice Subjacente é ponderado de acordo com uma metodologia de ponderação de capitalização modificada e é reconstituído e reponderado semestralmente. A ponderação de capitalização modificada procura ponderar os constituintes principalmente com base na capitalização de mercado, mas sujeita a limites máximos sobre os pesos dos títulos individuais. De um modo geral, esta abordagem limitará a quantidade de concentração nas maiores empresas de capitalização de mercado e aumentará a diversificação ao nível das empresas. O Índice Subjacente pode incluir empresas de grande, média ou pequena capitalização, e os componentes podem incluir, mas não estão limitados a, empresas de serviços públicos, industriais e de energia. O objetivo de investimento do Fundo e o Índice Subjacente podem ser alterados sem a aprovação dos acionistas.

O Índice Subjacente é patrocinado pelo Provedor do Índice, que é uma organização independente e não afiliada ao Fundo e à Global X Management Company LLC, a consultora de investimentos do Fundo ("Consultor"). O Provedor do Índice determina as ponderações relativas dos títulos no Índice Subjacente e publica informações sobre o valor de mercado do Índice Subjacente.

O Consultor usa uma abordagem "passiva" ou de indexação para tentar atingir o objetivo de investimento do Fundo. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não tenta "superar" o Índice Subjacente e não busca posições defensivas temporárias quando os mercados caem ou parecem sobrevalorizados.

Em geral, o Fundo utilizará uma estratégia de replicação. Uma estratégia de replicação é uma estratégia de indexação que envolve o investimento nos títulos do Índice Subjacente em aproximadamente as mesmas proporções que no Índice Subjacente. No entanto, o Fundo pode utilizar uma estratégia de amostragem representativa em relação ao Índice Subjacente quando uma estratégia de replicação pode ser prejudicial ou desvantajosa para os acionistas, como quando há dificuldades práticas ou custos substanciais envolvidos na compilação de uma carteira de títulos de ações para replicar o Índice Subjacente, nos casos em que um título no Índice Subjacente se torna temporariamente ilíquido, indisponível ou menos líquido, ou como resultado de restrições ou limitações legais (como requisitos de diversificação fiscal) que se aplicam ao Fundo, mas não ao Índice Subjacente.

O Consultor espera que, ao longo do tempo, a correlação entre o desempenho do Fundo e o do Índice Subjacente, antes de taxas e despesas, ultrapasse 95%. Um percentual de correlação de 100% indicaria correlação perfeita. Se o Fundo usar uma estratégia de replicação, pode-se esperar que ele tenha maior correlação com o Índice Subjacente do que se usar uma estratégia de amostragem representativa.

O Fundo concentra seus investimentos (i.e., detém 25% ou mais de seus ativos totais) em um determinado setor ou grupo de indústrias aproximadamente na mesma medida em que o Índice Subjacente está concentrado. Em 31 de dezembro de 2023, o Índice Subjacente estava concentrado nas indústrias de energia elétrica e energia renovável e tinha exposição significativa ao setor de serviços públicos.

## **RESUMO DOS PRINCIPAIS RISCOS**

Como acontece com qualquer investimento, você pode perder todo ou parte do seu investimento no Fundo, e o desempenho do Fundo pode ficar atrás do de outros investimentos. Não há garantia de que o Fundo atingirá seu objetivo de investimento. Um investimento no Fundo não é um depósito bancário e não é segurado ou garantido pela Federal Deposit Insurance Corporation ou qualquer outra agência governamental, pelo Consultor ou por qualquer uma de suas afiliadas. O Fundo está sujeito aos principais riscos mencionados abaixo, qualquer um dos quais pode afetar adversamente o valor patrimonial líquido do Fundo ("NAV"), preço de negociação, rendimento, retorno total e capacidade de atingir seu objetivo de investimento, bem como outros riscos que

são descritos em maiores detalhes na **seção Informações Adicionais sobre os Fundos** deste Prospecto e na Declaração de Informações Adicionais ("SAI"). A ordem dos fatores de risco abaixo não indica a significância de nenhum fator de risco específico.

**Risco de Classe de Ativos:** Títulos e outros ativos no Índice Subjacente ou de outra forma mantidos na carteira do Fundo podem ter um desempenho inferior em comparação com os mercados de valores mobiliários em geral, um mercado de valores mobiliários específico ou outras classes de ativos.

**Risco de Títulos de Renda Variável:** Os títulos de renda variável estão sujeitos a mudanças de valor, e seus valores podem ser mais voláteis do que outras classes de ativos, como resultado de fatores como o desempenho dos negócios de uma empresa, percepções dos investidores, tendências do mercado de ações e condições econômicas gerais.

**Riscos Associados Relacionados ao Investimento em Empresas de Energia Renovável:** As Empresas de Energia Renovável normalmente enfrentam intensa concorrência, ciclos de vida curtos do produto e obsolescência potencialmente rápida do produto. Essas empresas podem ser significativamente afetadas por flutuações nos preços da energia e na oferta e demanda de energia renovável, incentivos fiscais, prazos de aplicação, disponibilidade de capacidade de transmissão, subsídios e outras regulamentações e políticas governamentais. Essas empresas também são fortemente dependentes de direitos de propriedade intelectual e podem ser afetadas negativamente pela perda ou prejuízo desses direitos. As empresas de energia renovável podem ser afetadas negativamente pela volatilidade dos preços das commodities, mudanças nas taxas de câmbio, imposição de controles de importação, disponibilidade de certos insumos e materiais necessários para a produção, esgotamento de recursos, desenvolvimentos tecnológicos e relações de trabalho. Uma descida do preço da energia convencional, como o petróleo e o gás natural, pode ter um impacto materialmente adverso nas empresas de energias renováveis. Os recursos de energia renovável podem ser altamente dependentes de políticas governamentais que apoiem a geração renovável e aumentem a viabilidade econômica de possuir ativos de geração elétrica renovável. Os investidores também devem tomar nota da distinção entre a política governamental implementada com base na legislação e compromissos menos garantidos, que podem ser aspiracionais, sujeitos a riscos políticos e difíceis de aplicar. Adicionalmente, condições ambientais adversas podem causar flutuações na geração elétrica renovável e afetar adversamente os fluxos de caixa associados às Empresas de Energia Renovável.

**Riscos Associados Relacionados ao Investimento em YieldCos:** Os investimentos em títulos da YieldCos envolvem riscos diferentes dos investimentos em empresas operacionais tradicionais, incluindo riscos relacionados à relação entre a YieldCo e a empresa responsável pela formação da YieldCo (o "Patrocinador YieldCo"). A YieldCos normalmente permanece dependente dos serviços de gestão e administração fornecidos por ou sob a direção do Patrocinador YieldCo e da capacidade do Patrocinador YieldCo de identificar e apresentar à YieldCo oportunidades de aquisição, que muitas vezes podem ser ativos do próprio Patrocinador YieldCo. Na medida em que a YieldCo depende do Patrocinador YieldCo para desenvolver novos ativos para potenciais aquisições futuras, a YieldCo pode depender das capacidades de desenvolvimento e da saúde financeira do Patrocinador YieldCo. Os Patrocinadores da YieldCo podem ter interesses que entrem em conflito com os interesses da YieldCo e podem manter o controle da YieldCo por meio de classes de ações detidas pelo Patrocinador da YieldCo. O Congresso votou para não estender a depreciação de bônus em 2015 para equipamentos de capital qualificados, o que significa que novos ativos da YieldCo poderiam estar sujeitos a cronogramas de depreciação mais lentos e menos capacidade de minimizar passivos fiscais. Além disso, o Congresso poderia votar a eliminação de créditos fiscais de produção ("PTCs") para projetos de energia verde, o que poderia reduzir a lucratividade de empresas, incluindo a YieldCos que operam no espaço de energia renovável. Os títulos da YieldCo podem ser afetados por fatores macroeconômicos e outros que afetam o mercado de ações em geral, expectativas de taxas de juros, sentimento do investidor em relação à YieldCos ou ao setor de energia, mudanças na condição financeira de um determinado emissor ou mau desempenho desfavorável ou imprevisto de um determinado emissor (no caso da YieldCos, geralmente medida em termos de fluxo de caixa distribuível). O preço das ações de uma YieldCo é tipicamente um múltiplo de seu fluxo de caixa distribuível. Portanto, qualquer evento que limite a capacidade da YieldCo de manter ou aumentar seu fluxo de caixa distribuível provavelmente teria um impacto negativo no preço das ações da YieldCo. Os preços dos títulos da YieldCo também podem ser afetados por fundamentos exclusivos da empresa, incluindo a robustez e consistência de seus lucros e sua capacidade de cumprir obrigações de dívida, incluindo o pagamento de juros e princípios aos credores. A YieldCos pode distribuir todo ou substancialmente todo o caixa disponível para distribuição, o que pode limitar novas aquisições e crescimento futuro. A YieldCos pode financiar sua estratégia de crescimento com dívida, o que pode aumentar a alavancagem da YieldCo e os riscos

associados à YieldCo. A capacidade de uma YieldCo de manter ou aumentar suas distribuições de dividendos pode depender da capacidade da entidade de minimizar suas obrigações fiscais por meio do uso de cronogramas de depreciação acelerada, carryforwards de perdas fiscais e incentivos fiscais. Mudanças no código tributário atual poderiam resultar em maiores passivos tributários, o que reduziria o fluxo de caixa distribuível da YieldCo.

**Risco de capitalização:** Investir em emissores dentro da mesma categoria de capitalização de mercado traz o risco de que a categoria possa estar em desvantagem devido às condições atuais do mercado ou ao sentimento do investidor.

**Risco das grandes empresas de capitalização:** As empresas de grande capitalização podem acompanhar os retornos do mercado de ações em geral. Ações de grande capitalização tendem a passar por ciclos de desempenho melhor - ou pior - do que o mercado de ações em geral. Esses períodos, no passado, duraram até vários anos.

**Risco das empresas de capitalização média:** As empresas de capitalização média podem ter maior volatilidade de preços, menor volume de negociação e menor liquidez do que as empresas de grande capitalização. Além disso, as empresas de média capitalização podem ter receitas menores, linhas de produtos mais estreitas, menos profundidade e experiência de gestão, menores participações em seus mercados de produtos ou serviços, menos recursos financeiros e menos força competitiva do que as empresas de grande capitalização.

**Risco das empresas de pequena capitalização:** Em comparação com as empresas de média e grande capitalização, as empresas de pequena capitalização podem ser menos estáveis e mais suscetíveis a desenvolvimentos adversos, e seus títulos podem ser mais voláteis e menos líquidos.

**Risco de transação em dinheiro:** Ao contrário da maioria dos fundos negociados em bolsa ("ETFs"), o Fundo pretende efetuar uma parcela significativa de criações e resgates por dinheiro, em vez de títulos em espécie. Como resultado, um investimento no Fundo pode ser menos eficiente do ponto de vista fiscal do que um investimento em um ETF mais convencional. Além disso, as transações em numerário podem ter de ser efectuadas ao longo de vários dias se o mercado de valores mobiliários for relativamente ilíquido e puder implicar taxas de corretagem e impostos consideráveis. Esses fatores podem resultar em spreads mais amplos entre a oferta e os preços oferecidos das Cotas do Fundo do que para ETFs mais convencionais.

**Risco Cambial:** O Fundo pode investir em títulos denominados em moedas estrangeiras. Como o NAV do Fundo é determinado em dólares americanos, o NAV do Fundo pode diminuir se as moedas dos títulos subjacentes se depreciarem em relação ao dólar americano ou se houver atrasos ou limites na repatriação de tais moedas. As taxas de câmbio podem ser muito voláteis e podem mudar de forma rápida e imprevisível. Como resultado, o NAV do Fundo pode mudar rapidamente e sem aviso, o que pode ter um impacto negativo significativo no Fundo.

**Risco de Custódia:** O Fundo pode manter títulos estrangeiros e dinheiro com bancos, agentes e depositários de títulos estrangeiros nomeados pelo custodiante do Fundo. Investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a riscos de custódia ainda maiores do que investimentos em mercados mais desenvolvidos. É mais provável que os mercados menos desenvolvidos tenham problemas com a compensação e liquidação de transações e com a detenção de títulos por bancos, agentes e depositários locais.

**Risco de Foco:** Na medida em que o Índice Subjacente se concentra em investimentos relacionados a um determinado setor ou grupo de indústrias, o Fundo também concentrará seus investimentos aproximadamente na mesma medida. Da mesma forma, se o Índice Subjacente tiver exposição significativa a um ou mais setores, os investimentos do Fundo provavelmente terão exposição significativa a esses setores. Nesse caso, o desempenho do Fundo será particularmente suscetível a eventos adversos que afetem tal indústria ou setor, que podem incluir, mas não estão limitados a: condições econômicas gerais ou padrões cíclicos de mercado que podem afetar negativamente a oferta e a demanda; competição por recursos; relações de trabalho adversas; acontecimentos políticos ou mundiais; obsolescência de tecnologias; e aumento da concorrência ou introdução de novos produtos que possam afetar a lucratividade ou a viabilidade de empresas de um determinado setor ou indústria. Como resultado, o valor dos investimentos do Fundo pode subir e cair mais do que o valor das cotas de um fundo que investe em títulos de empresas de uma gama mais ampla de indústrias ou setores.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor de Energia Elétrica:** As empresas do setor de energia elétrica podem enfrentar aumento dos custos de financiamento, diminuição da demanda decorrente da conservação de energia e mudanças regulatórias que tenham impacto relevante em seus negócios.

**Riscos Relacionados ao Investimento na Indústria de Produtores Independentes de Energia e Eletricidade Renovável:** As empresas do setor de produtores independentes de energia e eletricidade renovável podem ser altamente dependentes de subsídios governamentais, contratos com entidades governamentais e o desenvolvimento bem-sucedido de tecnologias novas e proprietárias. Além disso, as condições climáticas sazonais, as flutuações na oferta e na demanda por produtos energéticos, as mudanças nos preços da energia e os eventos políticos internacionais podem causar flutuações no desempenho das empresas produtoras independentes de energia e eletricidade renovável e nos preços de seus títulos.

**Riscos Relacionados ao Investimento no Setor de Utilities:** As empresas do setor de utilities podem ser adversamente afetadas por mudanças nas taxas de câmbio, concorrência doméstica e internacional e regulamentações governamentais sobre tarifas cobradas dos clientes. A privatização e a desregulamentação no setor de serviços públicos podem sujeitar as empresas a maior concorrência e perdas de lucratividade. As empresas do setor de serviços públicos podem ter dificuldade em obter um retorno adequado sobre o capital investido, levantar capital ou financiar grandes programas de construção durante períodos de inflação ou mercados de capitais instáveis. Além disso, as empresas do setor de serviços públicos podem ser afetadas negativamente devido ao aumento dos custos de combustível e operacionais e dos custos de cumprimento da regulamentação. Além disso, desastres naturais, ataques terroristas, intervenção governamental ou outros fatores podem tornar o equipamento de uma empresa de serviços públicos inutilizável ou obsoleto e impactar negativamente a lucratividade.

**Risco de Títulos Estrangeiros:** O Fundo pode investir, dentro das regulamentações dos EUA, em títulos estrangeiros. Os investimentos do Fundo em títulos estrangeiros podem ser mais arriscados do que os investimentos em títulos dos EUA. Os investimentos em títulos de emissores estrangeiros (incluindo investimentos em American Depositary Receipts ("ADRs") e Global Depositary Receipts ("GDRs")) estão sujeitos aos riscos associados ao investimento nesses mercados estrangeiros, como riscos elevados de inflação ou nacionalização. Os preços dos títulos estrangeiros e os preços dos títulos norte-americanos têm, por vezes, caminhado em direções opostas. Além disso, os títulos de emissores estrangeiros podem perder valor devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Durante períodos de instabilidade social, política ou econômica em um país ou região, o valor de um título estrangeiro negociado em bolsas dos EUA pode ser afetado, entre outros fatores, pelo aumento da volatilidade dos preços, pela iliquidez ou pelo fechamento do mercado primário no qual o título (ou o título subjacente ao ADR ou à RDA) é negociado. O Fundo pode perder dinheiro devido a eventos políticos, econômicos e geográficos que afetem um emissor ou mercado estrangeiro. Quando todos ou parte dos títulos subjacentes do Fundo são negociados em um mercado fechado quando o mercado em que as Cotas do Fundo estão listadas e a negociação está aberta, pode haver diferenças entre a última cotação do mercado externo fechado do título e o valor do título durante o dia de negociação doméstico do Fundo. Isso, por sua vez, poderia levar a diferenças entre o preço de mercado das Cotas do Fundo e o valor subjacente dessas ações.

**Risco Geográfico:** Um desastre natural, biológico ou outro pode ocorrer em uma região geográfica na qual o Fundo investe, o que pode afetar a economia ou operações comerciais específicas de empresas na região geográfica específica, causando um impacto adverso nos investimentos do Fundo na região afetada ou em uma região economicamente ligada à região afetada. Os títulos nos quais o Fundo investe e, conseqüentemente, o Fundo também estão sujeitos a riscos específicos como resultado de suas operações comerciais, incluindo, mas não limitado a:

**Risco de Investir no Brasil:** O investimento em emissores brasileiros envolve riscos específicos do Brasil, incluindo riscos legais, regulatórios, políticos e econômicos. A economia brasileira tem sido historicamente exposta a altas taxas de inflação, endividamento, corrupção e violência, cada uma das quais pode reduzir e/ou impedir o crescimento econômico.

**Risco de investir no Canadá:** A economia canadense é altamente dependente da demanda e do preço dos recursos naturais. Como resultado, o mercado canadense está relativamente concentrado em emissores envolvidos na produção e distribuição de recursos naturais e quaisquer mudanças nesses setores podem ter um impacto adverso na economia canadense. A economia canadense é fortemente dependente das relações com certos parceiros comerciais importantes, incluindo os Estados Unidos e a China. Os desenvolvimentos nos Estados Unidos, incluindo a renegociação do Acordo de Livre Comércio da América do Norte ("NAFTA") e a ratificação do sucessor Acordo Estados Unidos-México-Canadá ("USMCA"), que entrou em vigor em 1º de julho de 2020, bem como a imposição de tarifas adicionais pelos Estados Unidos, podem ter implicações para os acordos comerciais entre os Estados Unidos e o Canadá, o que poderia afetar negativamente o valor dos títulos detidos pelo Fundo.

**Risco de Investir na China:** A exposição do investimento à China sujeita o Fundo a riscos específicos da China.

#### Risco Econômico, Político e Social

A China pode estar sujeita a graus consideráveis de instabilidade econômica, política e social. As preocupações com o aumento dos níveis de endividamento do governo e das famílias podem afetar a estabilidade da economia chinesa. A China é um mercado emergente e demonstra volatilidade significativamente maior de tempos em tempos em comparação com os mercados desenvolvidos. Nas últimas décadas, o governo chinês empreendeu reformas nas práticas econômicas e de mercado, incluindo reformas recentes para liberalizar seus mercados de capitais e expandir a esfera para a propriedade privada de propriedade na China. No entanto, os mercados chineses geralmente continuam a experimentar ineficiência, volatilidade e anomalias de preços resultantes da influência governamental, falta de informações publicamente disponíveis e/ou instabilidade política e social. As empresas chinesas também estão sujeitas ao risco de que as autoridades chinesas possam intervir em suas operações e estrutura. Agitação social interna ou confrontos com outros países vizinhos, incluindo conflitos militares em resposta a tais eventos, também podem interromper o desenvolvimento econômico na China e resultar em um maior risco de flutuações cambiais, conversibilidade cambial, flutuações das taxas de juros e taxas de inflação mais altas.

A China tem passado por grandes crises sanitárias. Essas crises de saúde incluem, mas não se limitam a, a disseminação rápida e pandêmica de novos vírus comumente conhecidos como SARS, Mers e COVID-19 (Coronavírus). Tais crises sanitárias podem agravar os riscos políticos, sociais e econômicos mencionados anteriormente.

O crescimento das exportações continua a ser um dos principais motores do rápido crescimento econômico da China. As elevadas tensões comerciais entre a China e seus parceiros comerciais, incluindo a imposição de tarifas dos EUA sobre certos produtos chineses e o aumento da pressão internacional relacionada à política comercial chinesa e transferências forçadas de tecnologia e proteções de propriedade intelectual, podem ter um impacto substancial na economia chinesa. A redução dos gastos com produtos e serviços chineses, a instituição de tarifas adicionais ou outras barreiras comerciais (inclusive como resultado do aumento das tensões comerciais entre a China e os EUA ou em resposta à atividade cibernética chinesa real ou alegada) ou uma desaceleração em qualquer uma das economias dos principais parceiros comerciais da China podem ter um impacto adverso na economia chinesa. A continuação ou piora do atual clima político entre a China e os EUA pode resultar em restrições regulatórias adicionais sendo contempladas ou impostas nos EUA ou na China que podem afetar a capacidade do Fundo de investir em certas empresas.

#### Risco de segurança

A China tem experimentado preocupações de segurança, como terrorismo e relações internacionais tensas. Além disso, a China é acusada de ter participado de ataques cibernéticos patrocinados pelo Estado contra empresas estrangeiras e governos estrangeiros. Respostas reais e ameaçadas a tal atividade, incluindo restrições de compra, sanções, tarifas ou ataques cibernéticos ao governo chinês ou empresas chinesas, podem afetar a economia da China e os emissores chineses de títulos nos quais o Fundo investe. Incidentes envolvendo a segurança da China ou da região, incluindo o contágio de vírus ou doenças infecciosas, podem causar incerteza nos mercados chineses e podem afetar negativamente a economia chinesa e os investimentos do Fundo.

#### Controle e Regulação Governamentais Pesados

As empresas chinesas, incluindo as empresas chinesas listadas em bolsas dos EUA, não estão sujeitas ao mesmo grau de requisitos regulatórios, padrões contábeis ou supervisão de auditores que as empresas em países mais desenvolvidos e, como resultado, as informações sobre os títulos chineses nos quais o Fundo investe podem ser menos confiáveis ou

completas. Pode haver obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas chinesas e os acionistas podem ter recursos legais limitados. Os investimentos na China podem estar sujeitos a perdas devido à expropriação ou nacionalização de ativos e propriedades ou à imposição de restrições a investimentos estrangeiros e repatriação de capital. Além disso, ações do governo contra líderes ou outras figuras-chave dentro das empresas, ou especulações sobre tais ações, podem levar a quedas repentinas e imprevisíveis no valor dos títulos dentro do Fundo.

#### Risco Fiscal

A China implementou uma série de reformas tributárias nos últimos anos e pode alterar ou revisar suas leis e/ou procedimentos tributários existentes no futuro, possivelmente com efeito retroativo. Mudanças na legislação tributária chinesa aplicável podem reduzir os lucros após impostos do Fundo, direta ou indiretamente, inclusive reduzindo os lucros após impostos de empresas na China nas quais o Fundo investe. Incertezas nas regras fiscais chinesas podem resultar em obrigações fiscais inesperadas para o Fundo. Caso a legislação limite a capacidade dos investidores dos EUA de investir em empresas chinesas específicas por meio de ações A ou outras listagens de classe de ações que fazem parte das participações subjacentes, essas ações podem ser excluídas das participações do Fundo.

#### Considerações de Risco Especial de Investir na China – Investimentos de Entidades de Interesse Variável

Para fins de levantar capital offshore em bolsas fora da China, inclusive em bolsas dos EUA, muitas empresas operacionais com sede na China são estruturadas como Entidades de Interesse Variável ("VIEs"). Nessa estrutura, a empresa operacional com sede na China é a VIE e estabelece uma empresa de fachada em uma jurisdição estrangeira, como as Ilhas Cayman. A empresa de fachada faz uma listagem em moeda estrangeira e celebra acordos contratuais com o VIE. Essa estrutura permite que empresas chinesas nas quais o governo chinês restringe a propriedade estrangeira levantem capital de investidores estrangeiros. Embora a empresa de fachada não tenha participação acionária da VIE, esses arranjos contratuais permitem que a empresa de fachada consolide as demonstrações financeiras da VIE com as suas próprias para fins contábeis e preveja exposição econômica ao desempenho da empresa operacional chinesa subjacente. Portanto, um investidor na empresa de fachada listada, como o Fundo, terá exposição à empresa operacional com sede na China apenas por meio de acordos contratuais e não tem propriedade na empresa operacional com sede na China. Além disso, como a empresa de fachada tem apenas direitos específicos previstos nesses contratos de serviços com a VIE, suas habilidades para controlar as atividades na empresa operacional com sede na China são limitadas e a empresa operacional pode se envolver em atividades que impactam negativamente o valor do investimento.

Embora a estrutura VIE tenha sido amplamente adotada, ela não é formalmente reconhecida pela lei chinesa e, portanto, há o risco de que o governo chinês possa proibir a existência de tais estruturas ou impactar negativamente os acordos contratuais da VIE com a empresa de fachada listada, tornando-os inválidos. Se esses contratos forem considerados inexecutáveis sob a lei chinesa, os investidores da empresa de fachada listada, como o Fundo, podem sofrer perdas significativas com pouco ou nenhum recurso disponível. Se o governo chinês determinar que os acordos que estabelecem as estruturas VIE não estão em conformidade com a lei e os regulamentos chineses, incluindo aqueles relacionados a restrições à propriedade estrangeira, ele pode sujeitar um emissor com sede na China a penalidades, revogação de licenças comerciais e operacionais ou perda de participação acionária. Além disso, o controle da empresa de fachada listada sobre um VIE também pode ser comprometido se uma pessoa física que detém a participação acionária no VIE violar os termos do acordo, estiver sujeita a processos legais ou se quaisquer instrumentos físicos para autenticar a documentação, como costeletas e selos, forem usados sem a autorização do emissor com sede na China para celebrar acordos contratuais na China. Costeletas e selos, que são selos esculpidos usados para assinar documentos, representam um compromisso juridicamente vinculativo da empresa. Além disso, qualquer ação regulatória futura pode proibir a capacidade da empresa de fachada de receber os benefícios econômicos da empresa operacional com sede na China, o que pode fazer com que o valor do investimento do Fundo na empresa de fachada listada sofra uma perda significativa. Por exemplo, em 2021, o governo chinês proibiu o uso da estrutura VIE para investimento em empresas de reforço escolar após as aulas. Não há garantia de que o governo chinês não colocará restrições semelhantes a outras indústrias.

As ações chinesas que utilizam a estrutura VIE para listar nos EUA como ADRs enfrentam o risco de ação regulatória das autoridades americanas, incluindo o risco de sair da bolsa. Isso dependerá, em parte, se as autoridades regulatórias dos EUA estão satisfeitas com seu acesso à China continental e Hong Kong com o objetivo de realizar inspeções sobre a qualidade das auditorias para essas empresas. Embora os EUA e a China tenham chegado a um acordo em setembro de 2022 para conceder aos EUA acesso para essas inspeções, não há garantia de que o acordo será aplicado ou que as autoridades regulatórias dos EUA continuarão a se sentir satisfeitas com seu acesso.

**Risco de Investir em Mercados Desenvolvidos:** O investimento do Fundo em um emissor de um país desenvolvido pode sujeitar o Fundo a riscos regulatórios, políticos, monetários, de segurança, econômicos e outros associados a países desenvolvidos. Os países desenvolvidos tendem a representar uma parcela significativa da economia global e, em geral, têm experimentado um crescimento econômico mais lento do que alguns países menos desenvolvidos. Alguns países desenvolvidos têm experimentado preocupações de segurança, como o terrorismo e relações internacionais tensas. Incidentes envolvendo a segurança de um país ou região podem causar incerteza em seus mercados e podem afetar negativamente sua economia e os investimentos do Fundo. Além disso, os países desenvolvidos podem ser impactados por mudanças nas condições econômicas de certos parceiros comerciais importantes, encargos regulatórios, encargos com a dívida e o preço ou a disponibilidade de certas commodities.

**Risco de investir em mercados emergentes:** O Fundo tem como alvo a Yieldco e empresas de energia renovável globalmente e espera-se que invista em títulos em países de mercados emergentes. Investimentos em mercados emergentes podem estar sujeitos a um risco maior de perda do que investimentos em mercados desenvolvidos. Os mercados de valores mobiliários de países emergentes são menos líquidos, sujeitos a maior volatilidade de preços, têm capitalizações de mercado menores, têm menos regulamentação governamental e não estão sujeitos a requisitos contábeis, financeiros e outros requisitos de relatórios tão extensos e frequentes quanto os mercados de valores mobiliários de países mais desenvolvidos, e pode haver maior risco associado à custódia de títulos em mercados emergentes. Pode ser difícil ou impossível para o Fundo processar reivindicações contra um emissor de mercado emergente nos tribunais de um país de mercado emergente. Pode haver obstáculos significativos à obtenção de informações necessárias para investigações ou litígios contra empresas de mercados emergentes e os acionistas podem ter direitos e recursos legais limitados. Os mercados emergentes podem ser mais propensos a experimentar inflação, turbulência política e mudanças rápidas nas condições econômicas do que os mercados mais desenvolvidos. A exposição das economias de mercado emergentes a setores específicos, como o turismo, e a falta de sistemas de saúde eficientes ou suficientes, podem tornar essas economias especialmente vulneráveis a crises globais, incluindo, mas não se limitando a, pandemias como a pandemia global de COVID-19. Alguns países emergentes podem ter privatizado, ou ter iniciado o processo de privatização, certas entidades e indústrias. As entidades privatizadas podem perder dinheiro ou ser reestatizadas.

**Risco de investir na Nova Zelândia:** A economia da Nova Zelândia é fortemente dependente das exportações agrícolas e, como resultado, é suscetível a flutuações na demanda por produtos agrícolas. A Nova Zelândia também depende do comércio com os principais parceiros comerciais; Uma redução desse comércio pode causar um impacto adverso na sua economia.

**Risco de investir na Tailândia:** Os investimentos em emissores tailandeses podem sujeitar o Fundo a riscos legais, regulatórios, políticos, monetários, de segurança e econômicos específicos da Tailândia. Entre outras considerações, a economia da Tailândia é fortemente dependente de relações comerciais com certos parceiros comerciais importantes, incluindo os Estados Unidos, China, Japão e outros países asiáticos.

**Risco de Negociação em Mercado Fechado Internacional:** Na medida em que os investimentos subjacentes detidos pelo Fundo são negociados em bolsas estrangeiras que podem ser fechadas quando a bolsa de valores na qual as Ações do Fundo são negociadas está aberta, é provável que haja desvios entre o preço atual de tal título subjacente e o último preço cotado para o título subjacente (ou seja, cotação do Fundo do mercado externo fechado). Esses desvios podem resultar em prêmios ou descontos para o NAV do Fundo que podem ser maiores do que os experimentados por outros fundos negociados em bolsa ("ETFs").

**Universo Investido de Risco de Empresas:** O universo investido de empresas nas quais o Fundo pode investir pode ser limitado. Se uma empresa não atender mais aos critérios do Provedor do Índice para inclusão no Índice Subjacente, o Fundo pode precisar reduzir ou eliminar suas participações nessa empresa. A redução ou eliminação das participações do Fundo na empresa pode ter um impacto adverso na liquidez das participações gerais da carteira do Fundo e no desempenho do Fundo.



**Risco do Emissor:** O desempenho do Fundo depende do desempenho das empresas individuais nas quais o Fundo investe. Alterações na condição financeira de qualquer uma dessas empresas podem fazer com que o valor dos valores mobiliários dessa empresa diminua.

**Risco de Mercado:** A turbulência nos mercados financeiros e a redução da liquidez podem afetar negativamente os emissores, o que pode ter um efeito adverso sobre o Fundo. Se os títulos detidos pelo Fundo apresentarem baixa liquidez, o Fundo pode não conseguir transacionar em momentos ou preços vantajosos, o que pode diminuir os retornos do Fundo. Além disso, há o risco de que mudanças de política por governos centrais e agências governamentais, incluindo o Federal Reserve dos EUA ou o Banco Central Europeu, que podem incluir o aumento das taxas de juros, possam causar maior volatilidade nos mercados financeiros e levar a níveis mais altos de resgates do Fundo de Participantes Autorizados, o que poderia ter um impacto negativo no Fundo. Além disso, eventos locais, regionais ou globais, como guerras, atos de terrorismo, disseminação de doenças infecciosas ou outros problemas de saúde pública, recessões, aumento das taxas de juros ou outros eventos podem ter um impacto significativo sobre o Fundo e seus investimentos e negociação de suas Ações. Isso aumenta o risco de que a política monetária possa fornecer menos apoio caso o crescimento econômico desacelere. Além disso, a mudança da China de uma política de COVID zero cria oportunidades e riscos, causando incerteza para o crescimento econômico global. Os fatores de risco de mercado podem resultar em aumento da volatilidade e/ou diminuição da liquidez nos mercados de valores mobiliários. O NAV do Fundo pode diminuir em períodos curtos devido a movimentos de mercado de curto prazo e durante períodos mais longos durante as crises do mercado.

**Risco de Não Diversificação:** O Fundo é classificado como uma empresa de investimento "não diversificada" de acordo com o Investment Company Act de 1940 ("Lei de 1940"). Como resultado, o Fundo está sujeito ao risco de ser mais volátil do que um fundo diversificado, porque o Fundo pode investir seus ativos em um número menor de emissores ou pode investir uma proporção maior de seus ativos em um único emissor. Como resultado, os ganhos e perdas em um único investimento podem ter um impacto maior no NAV do Fundo e podem tornar o Fundo mais volátil do que fundos mais diversificados.

**Risco Operacional:** O Fundo está exposto ao risco operacional decorrente de uma série de fatores, incluindo, mas não limitado a, erro humano, erros de processamento e comunicação, erros dos prestadores de serviços do Fundo, contrapartes ou outros terceiros, processos falhos ou inadequados e falhas de tecnologia ou sistemas. Além disso, falhas de segurança cibernética ou violações dos sistemas eletrônicos do Fundo, do Consultor e de outros prestadores de serviços, criadores de mercado, Participantes Autorizados ou emissores de títulos nos quais o Fundo investe têm a capacidade de causar interrupções e impactar negativamente as operações de negócios do Fundo, potencialmente resultando em perdas financeiras para o Fundo e seus acionistas. O Fundo e o Consultor buscam reduzir esses riscos operacionais por meio de controles e procedimentos. No entanto, estas medidas não abordam todos os riscos possíveis e podem ser inadequadas para os riscos que se destinam a enfrentar.

**Risco de Investimento Passivo:** O Fundo não é gerido ativamente, e o Consultor não tenta assumir posições defensivas em mercados em declínio. Ao contrário de muitas empresas de investimento, o Fundo não procura superar o seu Índice Subjacente. Portanto, ele não necessariamente compraria ou venderia um título, a menos que esse título fosse adicionado ou removido, respectivamente, do Índice Subjacente, mesmo que esse título geralmente tenha um desempenho inferior. Além disso, se um componente do Índice Subjacente fosse removido, mesmo fora de um reequilíbrio regular do Índice Subjacente, o Consultor antecipa que o Fundo venderia tal título. Manter investimentos em títulos, independentemente das condições de mercado ou do desempenho de títulos individuais, poderia fazer com que o retorno do Fundo fosse menor do que se o Fundo empregasse uma estratégia ativa.

**Risco Relacionado ao Índice:** Não há garantia de que o Fundo alcançará um alto grau de correlação com o Índice Subjacente e, portanto, atingirá seu objetivo de investimento. Interrupções no mercado e restrições regulatórias podem ter um efeito adverso na capacidade do Fundo de ajustar sua exposição aos níveis necessários para rastrear o Índice Subjacente. Erros nos dados do índice, cálculos do índice e/ou na construção do Índice Subjacente de acordo com sua metodologia podem ocorrer de tempos em tempos e podem não ser identificados e corrigidos pelo Provedor do Índice por um período de tempo ou de forma alguma, o que pode ter um impacto adverso sobre o Fundo e seus acionistas.

**Risco de Gestão:** O Fundo pode não replicar totalmente seu Índice Subjacente e pode manter títulos não incluídos em seu Índice Subjacente. A estratégia de investimento do Consultor, cuja implementação está sujeita a uma série de

restrições, pode fazer com que o Fundo tenha um desempenho inferior ao mercado ou ao seu índice de referência relevante ou afetar negativamente a capacidade do Fundo de atingir o seu objetivo de investimento.

**Risco de Erro de Rastreamento:** O erro de rastreamento pode ocorrer devido a diferenças entre os instrumentos mantidos na carteira do Fundo e aqueles incluídos no Índice Subjacente, diferenças de preços, custos de transação incorridos pelo Fundo, retenção de dinheiro não investido pelo Fundo, tamanho do Fundo, diferenças no momento do acúmulo ou na avaliação de dividendos ou juros, ganhos ou perdas fiscais, alterações no Índice Subjacente ou os custos para o Fundo de cumprir vários requisitos regulatórios novos ou existentes. Esse risco pode ser aumentado durante períodos de maior volatilidade do mercado ou outras condições de mercado incomuns. O erro de rastreamento também pode resultar porque o Fundo incorre em taxas e despesas, enquanto o Índice Subjacente não. ETFs que rastreiam índices com peso significativo em emissores de mercados emergentes podem experimentar erro de rastreamento maior do que outros ETFs que não rastreiam tais índices.

**Riscos Associados a Fundos Negociados em Bolsa:** Como um ETF, o Fundo está sujeito aos seguintes riscos:

**Risco de Concentração de Participantes Autorizados:** O Fundo tem um número limitado de instituições financeiras que podem atuar como Participantes Autorizados e se envolver em transações de criação ou resgate diretamente com o Fundo, e nenhum desses Participantes Autorizados é obrigado a se envolver em transações de criação e/ou resgate. Na medida em que esses Participantes Autorizados saiam do negócio ou sejam incapazes de processar ordens de criação e/ou resgate, como em momentos de estresse do mercado, as Ações podem ser mais propensas a negociar com um prêmio ou desconto em relação ao NAV e/ou a spreads de compra e venda intradiários mais amplos e, possivelmente, enfrentar interrupções de negociação e/ou saída de uma bolsa. O Risco de Concentração de Participantes Autorizados pode ser aumentado porque o Fundo investe em países fora dos EUA. valores mobiliários.

**Grande Risco para o Acionista:** Resgates por grandes cotistas podem ter um impacto negativo significativo no Fundo. Se um grande acionista resgatar a totalidade, ou uma grande parte, de suas Ações, não há garantia de que o Fundo será capaz de manter ativos suficientes para continuar as operações, caso em que o Conselho de Curadores pode determinar a liquidação do Fundo. Além disso, as transações de grandes acionistas podem representar uma grande porcentagem do volume de negociação em uma bolsa de valores nacional e, portanto, podem ter um efeito relevante para cima ou para baixo no preço de mercado das Ações.

**Risco dos Padrões de Listagem:** O Fundo é obrigado a cumprir os requisitos de listagem adotados pela bolsa de listagem. O não cumprimento de tais requisitos pode resultar na retirada das cotas do Fundo pela bolsa de valores. Qualquer liquidação resultante do Fundo poderia fazer com que o Fundo incorresse em custos de transação elevados e poderia resultar em consequências fiscais negativas para seus acionistas.

**Riscos de Negociação de Mercado e Riscos de Prêmio/Desconto:** As cotas do Fundo são negociadas publicamente em uma bolsa de valores nacional, o que pode sujeitar os acionistas a inúmeros riscos de negociação de mercado. Em condições de mercado estressadas, o mercado de Cotas pode se tornar menos líquido em resposta à deterioração da liquidez da carteira do Fundo. Esse efeito adverso sobre a liquidez das Ações, bem como interrupções nas criações e resgates, a existência de extrema volatilidade do mercado ou potencial falta de ativos no Fundo ou um mercado ativo de negociação de Ações, podem resultar na negociação de Ações com um prêmio ou desconto significativo para o NAV. Se um acionista comprar Ações em um momento em que o preço de mercado está com um prêmio para o NAV ou vender Ações em um momento em que o preço de mercado está com desconto para o NAV, o acionista pode sofrer perdas. O NAV do Fundo é calculado no final de cada dia útil e flutua com as mudanças no valor de mercado das participações do Fundo. O preço de negociação das Cotas do Fundo flutua, em alguns casos materialmente, ao longo do horário de negociação em resposta a mudanças no NAV do Fundo.

**Risco de empréstimo de títulos:** O empréstimo de títulos envolve um risco de perda, porque o mutuário pode não devolver os títulos em tempo hábil ou de forma alguma. Se o Fundo não for capaz de recuperar os títulos emprestados, ele pode vender a garantia e comprar um título substituto no mercado. O empréstimo de títulos implica um risco de perda para o Fundo se e na

medida em que o valor de mercado dos títulos emprestados aumente e a garantia não seja aumentada em conformidade. Além disso, o Fundo arcará com qualquer perda no investimento de garantias em dinheiro que receber. Esses eventos também podem desencadear consequências fiscais adversas para o Fundo. Como os títulos emprestados podem não ser votados pelo Fundo, há o risco de que o Fundo não consiga recuperá-los em tempo suficiente para votar em questões relevantes de procuração.

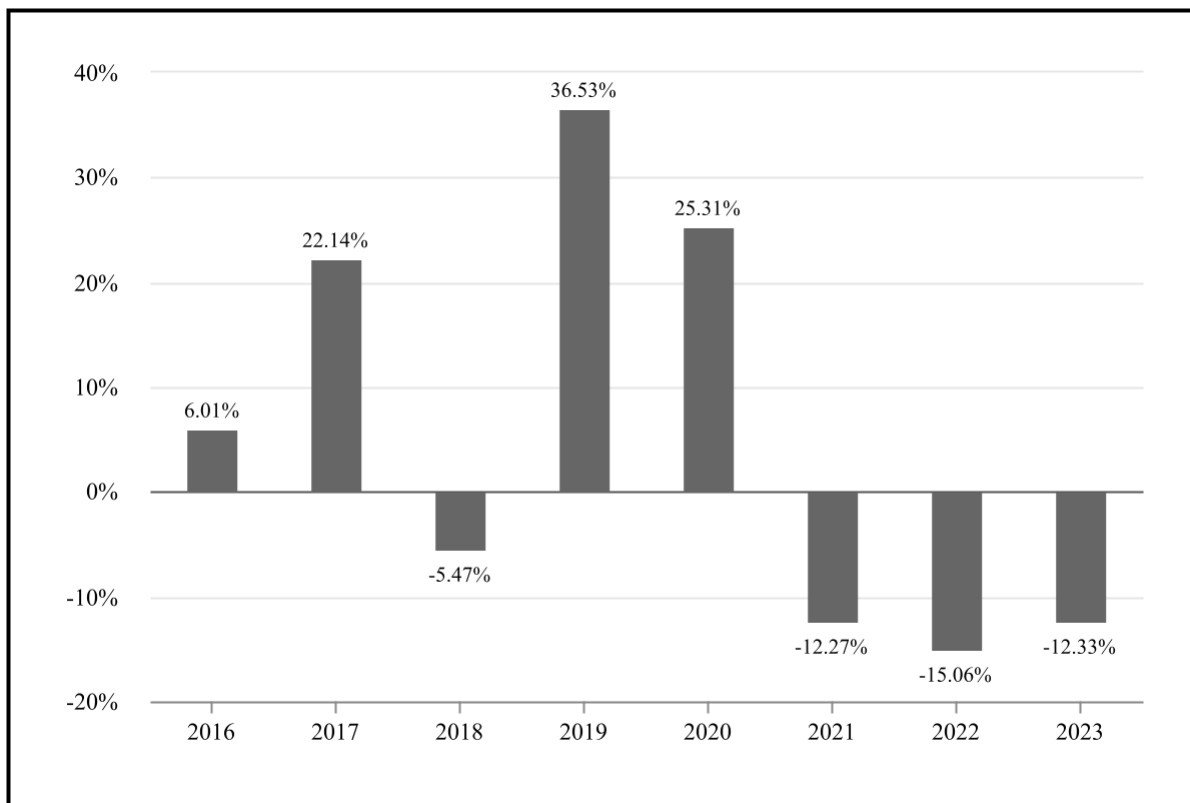
**Risco de Interrupção de Negociação:** Uma bolsa ou mercado pode fechar ou emitir interrupções de negociação em valores mobiliários específicos, ou a capacidade de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros pode ser restrita, o que pode resultar na incapacidade do Fundo de comprar ou vender certos títulos ou instrumentos financeiros. Em tais circunstâncias, o Fundo pode ser incapaz de reequilibrar sua carteira, pode ser incapaz de precificar com precisão seus investimentos e/ou pode incorrer em perdas comerciais substanciais.

**Risco de Avaliação:** O preço de venda que o Fundo pode receber por um título pode diferir da avaliação do título pelo Fundo e pode diferir do valor usado pelo Índice Subjacente, particularmente para títulos que são negociados em mercados de baixo valor ou voláteis ou que são avaliados usando uma metodologia de valor justo (como durante paradas de negociação). O valor dos títulos da carteira do Fundo pode mudar nos dias em que os cotistas não poderão comprar ou vender as Cotas do Fundo.

## **INFORMAÇÕES DE DESEMPENHO**

O gráfico de barras e a tabela a seguir mostram como o Fundo se comportou em um ano civil e fornecem uma indicação dos riscos de investir no Fundo, mostrando as mudanças no desempenho do Fundo de ano para ano e mostrando como os retornos anuais médios do Fundo para os períodos indicados se comparam com o índice de referência do Fundo e uma medida ampla do desempenho do mercado. Em 19 de novembro de 2018, o nome do Fundo mudou do ETF Global X YieldCo Index para Global X YieldCo & Renewable Energy Income ETF para refletir uma mudança no índice subjacente do Fundo do Indxx Global YieldCo Index para o Indxx YieldCo & Renewable Energy Income Index. O desempenho passado do Fundo (antes e depois dos impostos) não é necessariamente indicativo de como o Fundo se comportará no futuro. Informações atualizadas sobre o desempenho estão disponíveis on-line em [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Retornos Totais Anuais (Exercícios Findos em 31 de Dezembro)



**Melhor** 12/31/2020 24.58%  
**Pior trimestre:** 3/31/2020 -18.03%

### Retornos totais anuais médios (para os períodos encerrados em 31 de dezembro de 2023)

	Um ano encerrado em 31 de dezembro	Cinco anos encerrados em 31	Desde a sua criação
<b>ETF Global X Produtores de Energia Renovável:</b>			
· Devolução antes de impostos	-12.33%	2.25%	-0.07%
· Retorno após impostos sobre distribuições <sup>1</sup>	-12.45%	1.75%	-0.78%
· Retorno após impostos sobre distribuições e venda de Cotas	-6.92%	1.82%	-0.11%
<b>Índice de Produtores de Energia Renovável Indxx Híbrido (líquido)<sup>2</sup></b>			
(Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de	-11.98%	2.61%	0.31%
<b>Índice MSCIACWI (líquido)</b>			
(Os retornos do índice refletem dividendos investidos líquidos de impostos retidos na fonte, mas não refletem dedução de taxas.	22.20%	11.72%	8.02%

<sup>1</sup> As declarações após impostos são calculadas usando as taxas de imposto de renda marginal federais mais altas históricas dos EUA e não refletem o impacto dos impostos estaduais e locais. Suas declarações pós-impostos reais dependerão de sua situação fiscal específica e podem diferir das mostradas acima. As declarações após impostos não são relevantes para os investidores que detêm Cotas do Fundo por meio de acordos com vantagens fiscais, como planos 401(k) ou contas de aposentadoria individuais (IRAs).

<sup>2</sup> O desempenho do índice híbrido reflete o desempenho do Indxx Global YieldCo Index até 18 de novembro de 2018 e do Indxx YieldCo & Renewable Energy Income Index posteriormente. A partir de 1º de fevereiro de 2021, o nome do Índice Subjacente mudou de Indxx YieldCo & Índice de Renda de Energia Renovável para Índice de Produtores de Energia Renovável Indxx.

## **GESTÃO DE FUNDOS**

**Consultor de Investimentos:** Global X Management Company LLC.

**Gestores de Carteira:** Os profissionais principais responsáveis pela gestão diária do Fundo são Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; e Sandy Lu, CFA ("Portfolio Managers"). O Sr. To é Gestor de Carteiras do Fundo desde 1º de março de 2018. O Sr. Xie é Gestor de Portfólio do Fundo desde 1º de março de 2019. A Sra. Yang é Gestora de Portfólio do Fundo desde dezembro de 2020. O Sr. Lu é Gestor de Carteiras do Fundo desde março de 2022.

## **COMPRA E VENDA DE COTAS DE FUNDOS**

As cotas do Fundo são ou serão listadas e negociadas a preços de mercado em uma bolsa de valores nacional. As ações só podem ser compradas e vendidas na bolsa por meio de uma corretora. O preço das Ações é baseado no preço de mercado e, como as ações do ETF são negociadas a preços de mercado e não a NAV, as Ações podem ser negociadas a um preço maior que NAV (um prêmio) ou menor que NAV (um desconto). Somente "Participantes Autorizados" (conforme definido na SAI) que tenham celebrado acordos com o distribuidor do Fundo, a SEI Investments Distribution Co. O Fundo só emitirá ou resgatará Cotas que tenham sido agregadas em blocos denominados Unidades de Criação. O Fundo emitirá ou resgatará Unidades de Criação em troca de uma cesta de dinheiro e/ou títulos que o Fundo especificar a qualquer dia em que as bolsas de valores nacionais estiverem abertas para negócios ("Dia Útil"). Um investidor pode incorrer em custos atribuíveis à diferença entre o preço mais alto que um comprador está disposto a pagar para comprar cotas do Fundo (bid) e o menor preço que um vendedor está disposto a aceitar por cotas do Fundo (ask) ao comprar ou vender ações no mercado secundário (o "bid-ask spread"). Para acessar informações sobre o valor patrimonial líquido do Fundo, preço de mercado, prêmios e descontos, e spreads de compra e venda, acesse <https://www.globalxetfs.com>.

## **INFORMAÇÕES FISCAIS**

O Fundo pretende fazer distribuições que podem ser tributáveis para você como renda ordinária ou ganhos de capital, a menos que você esteja investindo por meio de um acordo com vantagem fiscal, como um plano 401(k) ou uma conta de aposentadoria individual ("IRA"), caso em que as distribuições de tal acordo com vantagem fiscal podem ser tributáveis para você.

## **PAGAMENTOS A CORRETORES E OUTROS INTERMEDIÁRIOS FINANCEIROS**

O Consultor e suas empresas relacionadas podem pagar corretoras ou outros intermediários financeiros (como um banco) pela venda de Cotas do Fundo e serviços relacionados. Esses pagamentos podem criar um conflito de interesses, influenciando seu corretor, vendedores ou outro intermediário ou seus funcionários ou pessoas associadas a recomendar o Fundo em vez de outro investimento. Pergunte ao seu consultor financeiro ou visite o site do seu intermediário financeiro para obter mais informações.

# Global X S&P 500<sup>®</sup> Catholic Values ETF

Ticker: CATH Exchange: NASDAQ

## INVESTMENT OBJECTIVE

The Global X S&P 500<sup>®</sup> Catholic Values ETF ("Fund") seeks investment results that correspond generally to the price and yield performance, before fees and expenses, of the S&P 500<sup>®</sup> Catholic Values Index ("Underlying Index").

## FEES AND EXPENSES

This table describes the fees and expenses that you may pay if you buy, hold, and sell shares ("Shares") of the Fund. You may pay other fees, such as brokerage commissions and other fees to financial intermediaries, which are not reflected in the table and examples below.

**Annual Fund Operating Expenses** (expenses that you pay each year as a percentage of the value of your investment):

Management Fees:	0.29%
Distribution and Service (12b-1) Fees:	None
Other Expenses:	0.00%
<b>Total Annual Fund Operating Expenses:</b>	<b>0.29%</b>

**Example:** The following example is intended to help you compare the cost of investing in the Fund with the cost of investing in other funds. This example does not take into account customary brokerage commissions that you pay when purchasing or selling Shares of the Fund in the secondary market. The example assumes that you invest \$10,000 in the Fund for the time periods indicated and then sell all of your Shares at the end of those periods. The example also assumes that your investment has a 5% return each year and that the Fund's operating expenses remain the same. Although your actual costs may be higher or lower, based on these assumptions, your costs would be:

One Year	Three Years	Five Years	Ten Years
\$30	\$93	\$163	\$368

**Portfolio Turnover:** The Fund pays transaction costs, such as commissions, when it buys and sells securities (or "turns over" its portfolio). A higher portfolio turnover rate may indicate higher transaction costs and may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account. These costs, which are not reflected in annual fund operating expenses or in the example, affect the Fund's performance. During the most recent fiscal year, the Fund's portfolio turnover rate was 6.70% of the average value of its portfolio.

## PRINCIPAL INVESTMENT STRATEGIES

The Fund invests at least 80% of its total assets in the securities of the S&P 500<sup>®</sup> Catholic Values Index ("Underlying Index"). The Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed.

The S&P 500<sup>®</sup> Catholic Values Index is designed to provide exposure to U.S. equity securities included in the S&P 500<sup>®</sup> Index while maintaining alignment with the moral and social teachings of the Catholic Church. The Underlying Index is based on the S&P 500<sup>®</sup> Index, and generally comprises approximately 500 or less U.S. listed common stocks. All index constituents are members of the S&P 500<sup>®</sup> Index and follow the eligibility criteria for that index. From this starting universe, constituents are screened to exclude companies involved in activities which are perceived to be inconsistent with Catholic values as outlined in the Socially Responsible Investment Guidelines of the United States Conference of Catholic Bishops ("USCCB"). As of September 18th, 2023, the activities screened for constituents' exclusion by the S&P 500<sup>®</sup> Catholic Values Index included Abortion, Contraceptives, Human Embryonic Stem Cells, Adult Entertainment, Controversial Weapons, Military Contracting,

Gambling, Tobacco, Cannabis, and Child Labor. The Underlying Index then reweights the remaining constituents so that the Underlying Index's sector exposures matches the sector exposures of the S&P 500<sup>®</sup> Index. The Underlying Index is sponsored by Standard & Poor's Financial Services LLC (the "Index Provider"), which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes information regarding the market value of the Underlying Index. As of December 31, 2023, the Underlying Index had 436 constituents. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

The Adviser uses a "passive" or indexing approach to try to achieve the Fund's investment objective. Unlike many investment companies, the Fund does not try to "outperform" the Underlying Index and does not seek temporary defensive positions when markets decline or appear overvalued.

The Fund generally will use a replication strategy. A replication strategy is an indexing strategy that involves investing in the securities of the Underlying Index in approximately the same proportions as in the Underlying Index. However, the Fund may utilize a representative sampling strategy with respect to the Underlying Index when a replication strategy might be detrimental to shareholders, such as when there are practical difficulties or substantial costs involved in compiling a portfolio of equity securities to follow the Underlying Index, in instances in which a security in the Underlying Index becomes temporarily illiquid, unavailable or less liquid, or as a result of legal restrictions or limitations (such as tax diversification requirements) that apply to the Fund but not the Underlying Index.

The Adviser expects that, over time, the correlation between the Fund's performance and that of the Underlying Index, before fees and expenses, will exceed 95%. A correlation percentage of 100% would indicate perfect correlation. If the Fund uses a replication strategy, it can be expected to have greater correlation to the Underlying Index than if it uses a representative sampling strategy.

The Fund concentrates its investments (i.e., hold 25% or more of its total assets) in a particular industry or group of industries to approximately the same extent that the Underlying Index is concentrated. As of December 31, 2023, the Underlying Index had significant exposure to the information technology sector.

## SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS

As with any investment, you could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund's performance could trail that of other investments. There is no guarantee that the Fund will achieve its investment objective. An investment in the Fund is not a bank deposit and it is not insured or guaranteed by the Federal Deposit Insurance Corporation or any other government agency, the Adviser or any of its affiliates. The Fund is subject to the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's net asset value ("NAV"), trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective, as well as other risks that are described in greater detail in the **Additional Information About the Funds** section of this Prospectus and in the Statement of Additional Information ("SAI"). The order of the below risk factors does not indicate the significance of any particular risk factor.

**Asset Class Risk:** Securities and other assets in the Underlying Index or otherwise held in the Fund's portfolio may underperform in comparison to the general securities markets, a particular securities market or other asset classes.

**Equity Securities Risk:** Equity securities are subject to changes in value, and their values may be more volatile than other asset classes, as a result of such factors as a company's business performance, investor perceptions, stock market trends and general economic conditions.

**Associated Risks Related to Socially Responsible Investments:** Certain social responsibility investment criteria limit the types of securities that can be included in the Underlying Index. This could cause the Underlying Index to underperform other benchmark indices, and could cause the Fund to underperform other funds that do not have a social responsibility focus.

**Capitalization Risk:** Investing in issuers within the same market capitalization category carries the risk that the category may be out of favor due to current market conditions or investor sentiment.

**Large-Capitalization Companies Risk:** Large-capitalization companies may trail the returns of the overall stock market. Large-capitalization stocks tend to go through cycles of doing better - or worse - than the stock market in general. These periods have, in the past, lasted for as long as several years.

**Catholic Values Investing Risk:** The Fund invests in securities that meet the Underlying Index's investment criteria by excluding the securities of companies based on such company's involvement in one or more activities deemed by the investment criteria to be inconsistent with Catholic teachings. There can be no guarantee that the activities of the companies included in the Underlying Index will align with the moral and social teachings of the Catholic Church, or that the Underlying Index's investment criteria will align fully with all interpretations of Catholic social teachings. To the extent an investor intends to invest in a manner consistent with his or her interpretation of Catholic social teachings, an investment in the Fund may fail to achieve such objective.

**Focus Risk:** To the extent that the Underlying Index focuses in investments related to a particular industry or group of industries, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. Similarly, if the Underlying Index has significant exposure to one or more sectors, the Fund's investments will likely have significant exposure to such sectors. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, which may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. As a result, the value of the Fund's investments may rise and fall more than the value of shares of a fund that invests in securities of companies in a broader range of industries or sectors.

**Risks Related to Investing in the Information Technology Sector:** Companies in the information technology sector are subject to rapid changes in technology product cycles; rapid product obsolescence; government regulation; and increased competition, both domestically and internationally, including competition from foreign competitors with lower production costs. Information technology companies and companies that rely heavily on technology tend to be more volatile than the overall market and also are heavily dependent on patent and intellectual property rights. In addition, information technology companies may have limited product lines, markets, financial resources or personnel.

**Geographic Risk:** A natural, biological or other disaster could occur in a geographic region in which the Fund invests, which could affect the economy or particular business operations of companies in the specific geographic region, causing an adverse impact on the Fund's investments in the affected region or in a region economically tied to the affected region. The securities in which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

**Risk of Investing in Developed Markets:** The Fund's investment in a developed country issuer may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, economic and other risks associated with developed countries. Developed countries tend to represent a significant portion of the global economy and have generally experienced slower economic growth than some less developed countries. Certain developed countries have experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Incidents involving a country's or region's security may cause uncertainty in its markets and may adversely affect its economy and the Fund's investments. In addition, developed countries may be impacted by changes to the economic conditions of certain key trading partners, regulatory burdens, debt burdens and the price or availability of certain commodities.

**Risk of Investing in the United States:** A decrease in imports or exports, changes in trade regulations and/or an economic recession in the U.S. may have a material adverse effect on the U.S. economy.

**Issuer Risk:** Fund performance depends on the performance of individual companies in which the Fund invests. Changes to the financial condition of any of those companies may cause the value of such company's securities to decline.



**Market Risk:** Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the U.S. Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from a zero-COVID policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

**Operational Risk:** The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures. Additionally, cyber security failures or breaches of the electronic systems of the Fund, the Adviser, and the Fund's other service providers, market makers, Authorized Participants or the issuers of securities in which the Fund invests have the ability to cause disruptions and negatively impact the Fund's business operations, potentially resulting in financial losses to the Fund and its shareholders. The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.

**Passive Investment Risk:** The Fund is not actively managed, and the Adviser does not attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, it would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund's return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

**Index-Related Risk:** There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund's ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

**Management Risk:** The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. The Adviser's investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective.

**Tracking Error Risk:** Tracking error may occur because of differences between the instruments held in the Fund's portfolio and those included in the Underlying Index, pricing differences, transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, size of the Fund, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not.

**Risks Associated with Exchange-Traded Funds:** As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

**Authorized Participants Concentration Risk:** The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants and engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of market stress, Shares may be more likely to trade at a premium or discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask spreads, and possibly face trading halts and/or delisting from an exchange.

**Large Shareholder Risk:** Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large shareholders may account for a large percentage of the trading volume on a national securities exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

**Listing Standards Risk:** The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

**Market Trading Risks and Premium/Discount Risks:** Shares of the Fund are publicly traded on a national securities exchange, which may subject shareholders to numerous market trading risks. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. This adverse effect on the liquidity of the Shares, as well as disruptions to creations and redemptions, the existence of extreme market volatility or potential lack of assets in the Fund or an active trading market for Shares may result in Shares trading at a significant premium or discount to NAV. If a shareholder purchases Shares at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells Shares at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may sustain losses. The NAV of the Fund is calculated at the end of each business day and fluctuates with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading price of the Fund's Shares fluctuates, in some cases materially, throughout trading hours in response to changes in the Fund's NAV.

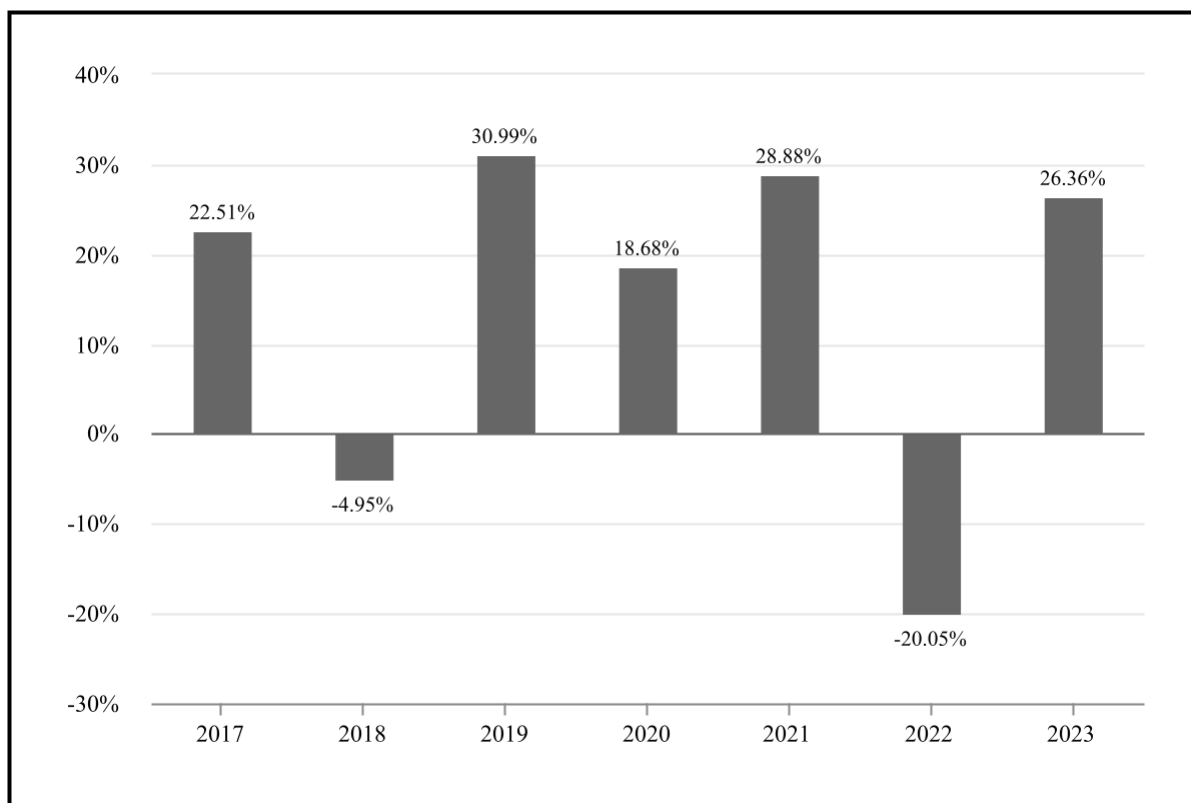
**Trading Halt Risk:** An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

**Valuation Risk:** The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund's valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). The value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

## PERFORMANCE INFORMATION

The bar chart and table that follow show how the Fund performed on a calendar year basis and provide an indication of the risks of investing in the Fund by showing changes in the Fund's performance from year to year and by showing how the Fund's average annual returns for the indicated periods compare with the Fund's benchmark index and a broad measure of market performance. The Fund's past performance (before and after taxes) is not necessarily indicative of how the Fund will perform in the future. Updated performance information is available online at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Annual Total Returns (Years Ended December 31)



**Best Quarter:** 6/30/2020 21.14%

**Worst Quarter:** 3/31/2020 -19.60%

### Average Annual Total Returns (for the Periods Ended December 31, 2023)

	One Year Ended December 31, 2023	Five Years Ended December 31, 2023	Since Inception (04/18/2016)
<b>Global X S&amp;P 500<sup>®</sup> Catholic Values ETF:</b>			
·Return before taxes	26.36%	15.15%	12.95%
·Return after taxes on distributions <sup>1</sup>	26.00%	14.79%	12.59%
·Return after taxes on distributions and sale of Fund Shares <sup>1</sup>	15.84%	12.17%	10.57%
<b>S&amp;P 500<sup>®</sup> Catholic Values Index</b>			
(Index returns do not reflect deduction for fees, expenses, or taxes)	26.77%	15.50%	12.91%
<b>S&amp;P 500<sup>®</sup> Index</b>			
(Index returns do not reflect deduction for fees, expenses, or taxes)	26.29%	15.69%	13.31%

<sup>1</sup> After-tax returns are calculated using the historical highest individual U.S. federal marginal income tax rates and do not reflect the impact of state and local taxes. Your actual after-tax returns will depend on your specific tax situation and may differ from those shown above. After-tax returns are not relevant to investors who hold Shares of the Fund through tax-advantaged arrangements, such as 401(k) plans or individual retirement accounts (IRAs).

### FUND MANAGEMENT

**Investment Adviser:** Global X Management Company LLC.

**Portfolio Managers:** The professionals primarily responsible for the day-to-day management of the Fund are Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; and Sandy Lu, CFA (“Portfolio Managers”). Mr. To has been a Portfolio Manager of the Fund since March 1, 2018. Mr. Xie has been a Portfolio Manager of the Fund since March 1, 2019. Ms. Yang has been a Portfolio Manager of the Fund since December 2020. Mr. Lu has been a Portfolio Manager of the Fund since March 2022.

## **PURCHASE AND SALE OF FUND SHARES**

Shares of the Fund are or will be listed and traded at market prices on a national securities exchange. Shares may only be purchased and sold on the exchange through a broker-dealer. The price of Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than at NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount). Only “Authorized Participants” (as defined in the SAI) who have entered into agreements with the Fund’s distributor, SEI Investments Distribution Co. (“Distributor”), may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. The Fund will only issue or redeem Shares that have been aggregated into blocks called Creation Units. The Fund will issue or redeem Creation Units in return for a basket of cash and/or securities that the Fund specifies any day that the national securities exchanges are open for business (“Business Day”). An investor may incur costs attributable to the difference between the highest price a buyer is willing to pay to purchase shares of the Fund (bid) and the lowest price a seller is willing to accept for shares of the Fund (ask) when buying or selling shares in the secondary market (the “bid-ask spread”). To access information regarding the Fund’s net asset value, market price, premiums and discounts, and bid-ask spreads, please go to <https://www.globalxetfs.com>.

## **TAX INFORMATION**

The Fund intends to make distributions that may be taxable to you as ordinary income or capital gains, unless you are investing through a tax-advantaged arrangement, such as a 401(k) plan or an individual retirement account ("IRA"), in which case distributions from such tax-advantaged arrangement may be taxable to you.

## **PAYMENTS TO BROKER-DEALERS AND OTHER FINANCIAL INTERMEDIARIES**

The Adviser and its related companies may pay broker-dealers or other financial intermediaries (such as a bank) for the sale of Fund Shares and related services. These payments may create a conflict of interest by influencing your broker-dealer, sales persons or other intermediary or its employees or associated persons to recommend the Fund over another investment. Ask your financial adviser or visit your financial intermediary’s website for more information.

# Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF

Ticker: EFAS Exchange: NASDAQ

## INVESTMENT OBJECTIVE

The Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF ("Fund") seeks to provide investment results that correspond generally to the price and yield performance, before fees and expenses, of the MSCI EAFE Top 50 Dividend Index ("Underlying Index").

## FEES AND EXPENSES

This table describes the fees and expenses that you may pay if you buy, hold, and sell shares ("Shares") of the Fund. You may pay other fees, such as brokerage commissions and other fees to financial intermediaries, which are not reflected in the table and examples below.

**Annual Fund Operating Expenses** (expenses that you pay each year as a percentage of the value of your investment):

Management Fees:	0.55%
Distribution and Service (12b-1) Fees:	None
Other Expenses:	0.01%
<b>Total Annual Fund Operating Expenses:</b>	<b>0.56%</b>

**Example:** The following example is intended to help you compare the cost of investing in the Fund with the cost of investing in other funds. This example does not take into account customary brokerage commissions that you pay when purchasing or selling Shares of the Fund in the secondary market. The example assumes that you invest \$10,000 in the Fund for the time periods indicated and then sell all of your Shares at the end of those periods. The example also assumes that your investment has a 5% return each year and that the Fund's operating expenses remain the same. Although your actual costs may be higher or lower, based on these assumptions, your costs would be:

One Year	Three Years	Five Years	Ten Years
\$57	\$179	\$313	\$701

**Portfolio Turnover:** The Fund pays transaction costs, such as commissions, when it buys and sells securities (or "turns over" its portfolio). A higher portfolio turnover rate may indicate higher transaction costs and may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account. These costs, which are not reflected in annual fund operating expenses or in the example, affect the Fund's performance. During the most recent fiscal year, the Fund's portfolio turnover rate was 37.00% of the average value of its portfolio.

## PRINCIPAL INVESTMENT STRATEGIES

The Fund invests at least 80% of its total assets in the securities of the MSCI EAFE Top 50 Dividend Index ("Underlying Index"). The Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed.

The Underlying Index tracks the performance of 50 equally-weighted companies that rank among the highest dividend yielding equity securities in Europe, Australasia and the Far East, as defined by MSCI, the provider of the Underlying Index ("Index Provider"). The Underlying Index begins with the MSCI EAFE Index, which is a capitalization-weighted index, and then follows a rules-based methodology that is designed to select among the highest dividend yielding equity securities of the MSCI EAFE Index. The Underlying Index is equal weighted and rebalanced annually. As of December 31, 2023, components from the following 21 developed market countries were eligible for inclusion in the Underlying Index: Australia, Austria, Belgium, Denmark, Finland, France, Germany, Hong Kong, Ireland, Israel, Italy, Japan, the Netherlands, New Zealand, Norway, Portugal, Singapore, Spain, Sweden, Switzerland and the United Kingdom. The Underlying Index may include large-, mid- or small-

capitalization companies. As of December 31, 2023, the Underlying Index primarily includes components from the following sectors: Consumer Discretionary, Energy, Financials, Materials, Real Estate, Telecommunication Services, and Utilities. The components of the Underlying Index, and the degree to which these components represent certain industries, are likely to change over time. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

The Underlying Index is sponsored by the Index Provider, which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes information regarding the market value of the Underlying Index.

The Adviser uses a "passive" or indexing approach to try to achieve the Fund's investment objective. Unlike many investment companies, the Fund does not try to outperform the Underlying Index and does not seek temporary defensive positions when markets decline or appear overvalued.

The Fund generally will use a replication strategy. A replication strategy is an indexing strategy that involves investing in the securities of the Underlying Index in approximately the same proportions as in the Underlying Index. However, the Fund may utilize a representative sampling strategy with respect to the Underlying Index when a replication strategy might be detrimental or disadvantageous to shareholders, such as when there are practical difficulties or substantial costs involved in compiling a portfolio of equity securities to replicate the Underlying Index, in instances in which a security in the Underlying Index becomes temporarily illiquid, unavailable or less liquid, or as a result of legal restrictions or limitations (such as tax diversification requirements) that apply to the Fund but not the Underlying Index.

The Adviser expects that, over time, the correlation between the Fund's performance and that of the Underlying Index, before fees and expenses, will exceed 95%. A correlation percentage of 100% would indicate perfect correlation. If the Fund uses a replication strategy, it can be expected to have greater correlation to the Underlying Index than if it uses a representative sampling strategy.

The Fund concentrates its investments (i.e., holds 25% or more of its total assets) in a particular industry or group of industries to approximately the same extent that the Underlying Index is concentrated. As of December 31, 2023, the Underlying Index had significant exposure to the financials sector.

## SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS

As with any investment, you could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund's performance could trail that of other investments. There is no guarantee that the Fund will achieve its investment objective. An investment in the Fund is not a bank deposit and it is not insured or guaranteed by the Federal Deposit Insurance Corporation or any other government agency, the Adviser or any of its affiliates. The Fund is subject to the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's net asset value ("NAV"), trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective, as well as other risks that are described in greater detail in the **Additional Information About the Funds** section of this Prospectus and in the Statement of Additional Information ("SAI"). The order of the below risk factors does not indicate the significance of any particular risk factor.

**Asset Class Risk:** Securities and other assets in the Underlying Index or otherwise held in the Fund's portfolio may underperform in comparison to the general securities markets, a particular securities market or other asset classes.

**Equity Securities Risk:** Equity securities are subject to changes in value, and their values may be more volatile than other asset classes, as a result of such factors as a company's business performance, investor perceptions, stock market trends and general economic conditions.

**Real Estate Stocks and Real Estate Investment Trusts (REITs) Investment Risk:** The Fund may have exposure to companies that invest in real estate, such as REITs, which exposes investors in the Fund to the risks of owning real estate

directly, as well as to risks that relate specifically to the way in which real estate companies are organized and operated. Real estate is highly sensitive to general and local economic conditions and developments and characterized by intense competition and periodic overbuilding. Many real estate companies, including REITs, utilize leverage (and some may be highly leveraged), which increases risk and could adversely affect a real estate company's operations and market value in periods of rising interest rates.

**Capitalization Risk:** Investing in issuers within the same market capitalization category carries the risk that the category may be out of favor due to current market conditions or investor sentiment.

**Large-Capitalization Companies Risk:** Large-capitalization companies may trail the returns of the overall stock market. Large-capitalization stocks tend to go through cycles of doing better - or worse - than the stock market in general. These periods have, in the past, lasted for as long as several years.

**Mid-Capitalization Companies Risk:** Mid-capitalization companies may have greater price volatility, lower trading volume and less liquidity than large-capitalization companies. In addition, mid-capitalization companies may have smaller revenues, narrower product lines, less management depth and experience, smaller shares of their product or service markets, fewer financial resources and less competitive strength than large-capitalization companies.

**Currency Risk:** The Fund may invest in securities denominated in foreign currencies. Because the Fund's NAV is determined in U.S. dollars, the Fund's NAV could decline if currencies of the underlying securities depreciate against the U.S. dollar or if there are delays or limits on repatriation of such currencies. Currency exchange rates can be very volatile and can change quickly and unpredictably. As a result, the Fund's NAV may change quickly and without warning, which could have a significant negative impact on the Fund.

**Focus Risk:** To the extent that the Underlying Index focuses in investments related to a particular industry or group of industries, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. Similarly, if the Underlying Index has significant exposure to one or more sectors, the Fund's investments will likely have significant exposure to such sectors. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, which may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. As a result, the value of the Fund's investments may rise and fall more than the value of shares of a fund that invests in securities of companies in a broader range of industries or sectors.

**Risks Related to Investing in the Financials Sector:** Performance of companies in the financials sector may be adversely impacted by many factors, including, among others, government regulations, economic conditions, credit rating downgrades, changes in interest rates, and decreased liquidity in credit markets. This sector has experienced significant losses in the past, and the impact of more stringent capital requirements and of current or future regulation on any individual financial company or on the sector as a whole cannot be predicted. In recent years, cyber-attacks and technology malfunctions and failures have become increasingly frequent in this sector and have caused significant losses to companies in this sector, which may negatively impact the Fund.

**Foreign Securities Risk:** The Fund may invest, within U.S. regulations, in foreign securities. The Fund's investments in foreign securities can be riskier than U.S. securities investments. Investments in the securities of foreign issuers (including investments in American Depositary Receipts ("ADRs") and Global Depositary Receipts ("GDRs")) are subject to the risks associated with investing in those foreign markets, such as heightened risks of inflation or nationalization. The prices of foreign securities and the prices of U.S. securities have, at times, moved in opposite directions. In addition, securities of foreign issuers may lose value due to political, economic and geographic events affecting a foreign issuer or market. During periods of social, political or economic instability in a country or region, the value of a foreign security traded on U.S. exchanges could be affected by, among other factors, increasing price volatility, illiquidity, or the closure of the primary market on which the security (or the security underlying the ADR or GDR) is traded. The Fund may lose money due to political, economic and geographic events affecting a

foreign issuer or market. Where all or a portion of the Fund's underlying securities trade in a market that is closed when the market in which the Fund's Shares are listed and trading is open, there may be differences between the last quote from the security's closed foreign market and the value of the security during the Fund's domestic trading day. This, in turn, could lead to differences between the market price of the Fund's Shares and the underlying value of those shares.

**Geographic Risk:** A natural, biological or other disaster could occur in a geographic region in which the Fund invests, which could affect the economy or particular business operations of companies in the specific geographic region, causing an adverse impact on the Fund's investments in the affected region or in a region economically tied to the affected region. The securities in which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

**Risk of Investing in Developed Markets:** The Fund's investment in a developed country issuer may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, economic and other risks associated with developed countries. Developed countries tend to represent a significant portion of the global economy and have generally experienced slower economic growth than some less developed countries. Certain developed countries have experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Incidents involving a country's or region's security may cause uncertainty in its markets and may adversely affect its economy and the Fund's investments. In addition, developed countries may be impacted by changes to the economic conditions of certain key trading partners, regulatory burdens, debt burdens and the price or availability of certain commodities.

**Risk of Investing in Japan:** The Japanese economy may be subject to considerable degrees of economic, political and social instability, which could have a negative impact on Japanese securities. Japan's economy has suffered from low growth and low inflation for a prolonged period of time since the collapse of its bubble economy, and that may continue despite the efforts of the Bank of Japan and policymakers. In addition, Japan is subject to the risk of natural disasters, such as earthquakes, volcanoes, typhoons and tsunamis, which could negatively affect the Fund. Japan's relations with its neighbors have at times been strained, and strained relations with its neighbors or trading partners may cause uncertainty in the Japanese markets and adversely affect the overall Japanese economy.

**Risk of Investing in the United Kingdom:** Investments in United Kingdom issuers may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, and economic risks specific to the United Kingdom. The United Kingdom has one of the largest economies in Europe, and the United States and other European countries are substantial trading partners of the United Kingdom. As a result, the United Kingdom's economy may be impacted by changes to the economic condition of the United States and other European countries. The United Kingdom's economy, along with certain other European Union economies, experienced a significant economic slowdown during the recent financial crisis; certain United Kingdom financial institutions suffered significant losses, were severely under-capitalized and required government intervention to survive. In a referendum held on June 23, 2016, the United Kingdom resolved to leave the European Union, which departure has become known as "Brexit". The United Kingdom officially stopped being a member of the European Union on January 31, 2020. On December 30, 2020, the United Kingdom and the European Union signed an agreement on the terms governing certain aspects of the European Union's and the United Kingdom's relationship following the end of the transition period, the EU-UK Trade and Cooperation Agreement (the "TCA"). Notwithstanding the TCA, there is likely to be considerable uncertainty as to the United Kingdom's post-transition framework, and in particular, as to the arrangements which will apply to the United Kingdom's relationships with the European Union and with other countries, which is likely to continue to develop and could result in increased volatility and illiquidity and potentially lower economic growth.

**High Dividend Yield Stocks Risk:** High-yielding stocks are often speculative, high risk investments. These companies may be paying out more than they can support and may reduce their dividends or stop paying dividends at any time, which could have a material adverse effect on the stock price of these companies and the Fund's performance. Securities that pay dividends, as a group, can fall out of favor with the market, potentially during periods of rising interest rates, causing such companies to underperform companies that do not pay dividends.



**International Closed Market Trading Risk:** To the extent that the underlying investments held by the Fund trade on foreign exchanges that may be closed when the securities exchange on which the Fund's Shares trade is open, there are likely to be deviations between the current price of such an underlying security and the last quoted price for the underlying security (i.e., the Fund's quote from the closed foreign market). These deviations could result in premiums or discounts to the Fund's NAV that may be greater than those experienced by other exchange-traded funds ("ETFs").

**Issuer Risk:** Fund performance depends on the performance of individual companies in which the Fund invests. Changes to the financial condition of any of those companies may cause the value of such company's securities to decline.

**Market Risk:** Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the U.S. Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from a zero-COVID policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

**Operational Risk:** The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures. Additionally, cyber security failures or breaches of the electronic systems of the Fund, the Adviser, and the Fund's other service providers, market makers, Authorized Participants or the issuers of securities in which the Fund invests have the ability to cause disruptions and negatively impact the Fund's business operations, potentially resulting in financial losses to the Fund and its shareholders. The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.

**Passive Investment Risk:** The Fund is not actively managed, and the Adviser does not attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, it would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund's return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

**Index-Related Risk:** There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund's ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

**Management Risk:** The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. The Adviser's investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective.

**Tracking Error Risk:** Tracking error may occur because of differences between the instruments held in the Fund's portfolio and those included in the Underlying Index, pricing differences, transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, size of the Fund, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not.

**Risks Associated with Exchange-Traded Funds:** As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

**Authorized Participants Concentration Risk:** The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants and engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of market stress, Shares may be more likely to trade at a premium or discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask spreads, and possibly face trading halts and/or delisting from an exchange. Authorized Participants Concentration Risk may be heightened because the Fund invests in non-U.S. securities.

**Large Shareholder Risk:** Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large shareholders may account for a large percentage of the trading volume on a national securities exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

**Listing Standards Risk:** The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

**Market Trading Risks and Premium/Discount Risks:** Shares of the Fund are publicly traded on a national securities exchange, which may subject shareholders to numerous market trading risks. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. This adverse effect on the liquidity of the Shares, as well as disruptions to creations and redemptions, the existence of extreme market volatility or potential lack of assets in the Fund or an active trading market for Shares may result in Shares trading at a significant premium or discount to NAV. If a shareholder purchases Shares at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells Shares at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may sustain losses. The NAV of the Fund is calculated at the end of each business day and fluctuates with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading price of the Fund's Shares fluctuates, in some cases materially, throughout trading hours in response to changes in the Fund's NAV.

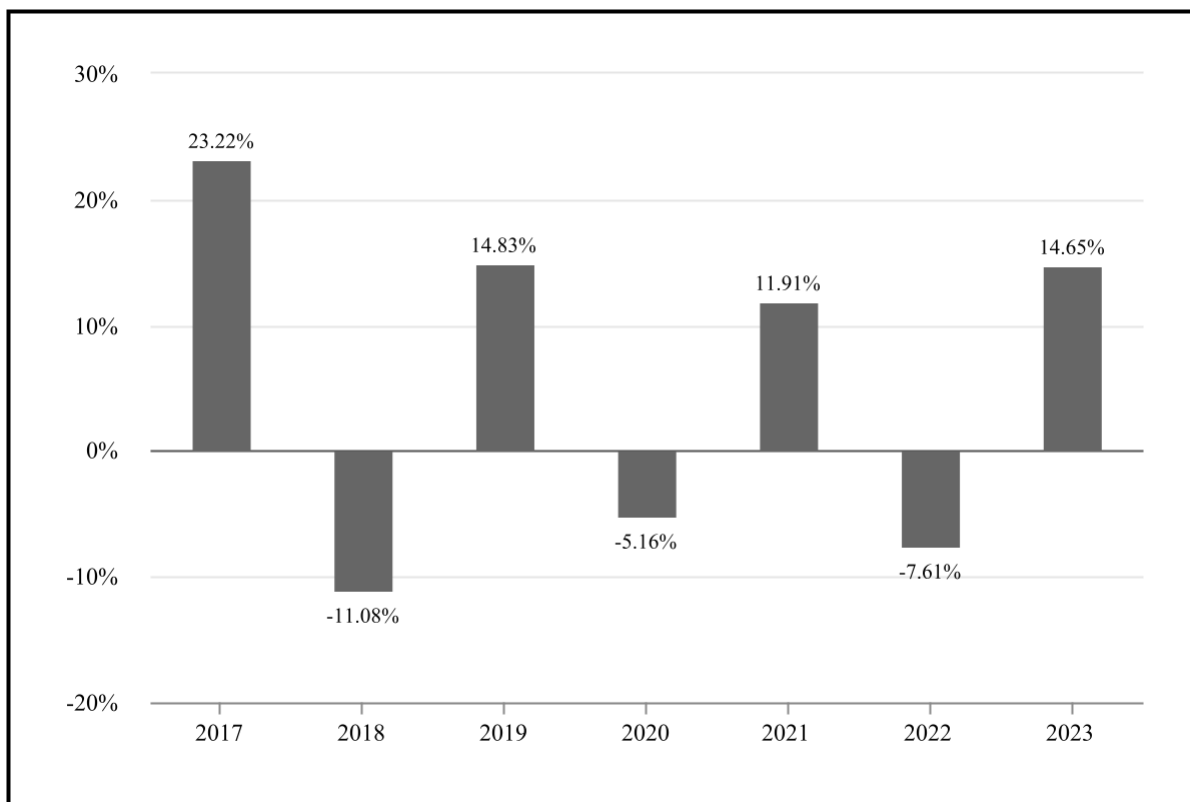
**Trading Halt Risk:** An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

**Valuation Risk:** The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund's valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). The value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

## PERFORMANCE INFORMATION

The bar chart and table that follow show how the Fund performed on a calendar year basis and provide an indication of the risks of investing in the Fund by showing changes in the Fund's performance from year to year and by showing how the Fund's average annual returns for the indicated periods compare with the Fund's benchmark index and a broad measure of market performance. The Fund's past performance (before and after taxes) is not necessarily indicative of how the Fund will perform in the future. Updated performance information is available online at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Annual Total Returns (Years Ended December 31)



**Best Quarter:** 12/31/2020 25.39%  
**Worst Quarter:** 3/31/2020 -32.96%

### Average Annual Total Returns (for the Periods Ended December 31, 2023)

	One Year Ended December 31, 2023	Five Years Ended December 31, 2023	Since Inception (11/14/2016)
<b>Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF:</b>			
·Return before taxes	14.65%	5.24%	5.68%
·Return after taxes on distributions <sup>1</sup>	12.98%	3.87%	4.27%
·Return after taxes on distributions and sale of Fund Shares <sup>1</sup>	9.89%	3.98%	4.34%
<b>MSCI EAFE Top 50 Dividend Index (net)</b> (Index returns reflect invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)			
	15.03%	5.78%	6.17%
<b>MSCI EAFE Index (net)</b> (Index returns reflect invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)			
	18.24%	8.16%	7.31%

<sup>1</sup> *After-tax returns are calculated using the historical highest individual U.S. federal marginal income tax rates and do not reflect the impact of state and local taxes. Your actual after-tax returns will depend on your specific tax situation and may differ from those shown above. After-tax returns are not relevant to investors who hold Shares of the Fund through tax-advantaged arrangements, such as 401(k) plans or individual retirement accounts (IRAs).*

## **FUND MANAGEMENT**

**Investment Adviser:** Global X Management Company LLC.

**Portfolio Managers:** The professionals primarily responsible for the day-to-day management of the Fund are Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; and Sandy Lu, CFA (“Portfolio Managers”). Mr. To has been a Portfolio Manager of the Fund since March 1, 2018. Mr. Xie has been a Portfolio Manager of the Fund since March 1, 2019. Ms. Yang has been a Portfolio Manager of the Fund since December 2020. Mr. Lu has been a Portfolio Manager of the Fund since March 2022.

## **PURCHASE AND SALE OF FUND SHARES**

Shares of the Fund are or will be listed and traded at market prices on a national securities exchange. Shares may only be purchased and sold on the exchange through a broker-dealer. The price of Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than at NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount). Only “Authorized Participants” (as defined in the SAI) who have entered into agreements with the Fund’s distributor, SEI Investments Distribution Co. (“Distributor”), may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. The Fund will only issue or redeem Shares that have been aggregated into blocks called Creation Units. The Fund will issue or redeem Creation Units in return for a basket of cash and/or securities that the Fund specifies any day that the national securities exchanges are open for business (“Business Day”). An investor may incur costs attributable to the difference between the highest price a buyer is willing to pay to purchase shares of the Fund (bid) and the lowest price a seller is willing to accept for shares of the Fund (ask) when buying or selling shares in the secondary market (the “bid-ask spread”). To access information regarding the Fund’s net asset value, market price, premiums and discounts, and bid-ask spreads, please go to <https://www.globalxetfs.com>.

## **TAX INFORMATION**

The Fund intends to make distributions that may be taxable to you as ordinary income or capital gains, unless you are investing through a tax-advantaged arrangement, such as a 401(k) plan or an individual retirement account (“IRA”), in which case distributions from such tax-advantaged arrangement may be taxable to you.

## **PAYMENTS TO BROKER-DEALERS AND OTHER FINANCIAL INTERMEDIARIES**

The Adviser and its related companies may pay broker-dealers or other financial intermediaries (such as a bank) for the sale of Fund Shares and related services. These payments may create a conflict of interest by influencing your broker-dealer, sales persons or other intermediary or its employees or associated persons to recommend the Fund over another investment. Ask your financial adviser or visit your financial intermediary’s website for more information.

# Global X E-commerce ETF

Ticker: EBIZ Exchange: NASDAQ

## INVESTMENT OBJECTIVE

The Global X E-commerce ETF ("Fund") seeks to provide investment results that correspond generally to the price and yield performance, before fees and expenses, of the Solactive E-commerce Index ("Underlying Index").

## FEES AND EXPENSES

This table describes the fees and expenses that you may pay if you buy, hold, and sell shares ("Shares") of the Fund. You may pay other fees, such as brokerage commissions and other fees to financial intermediaries, which are not reflected in the table and examples below.

**Annual Fund Operating Expenses** (expenses that you pay each year as a percentage of the value of your investment):

Management Fees:	0.50%
Distribution and Service (12b-1) Fees:	None
Other Expenses:	0.00%
<b>Total Annual Fund Operating Expenses:</b>	<b>0.50%</b>

**Example:** The following example is intended to help you compare the cost of investing in the Fund with the cost of investing in other funds. This example does not take into account customary brokerage commissions that you pay when purchasing or selling Shares of the Fund in the secondary market. The example assumes that you invest \$10,000 in the Fund for the time periods indicated and then sell all of your Shares at the end of those periods. The example also assumes that your investment has a 5% return each year and that the Fund's operating expenses remain the same. Although your actual costs may be higher or lower, based on these assumptions, your costs would be:

One Year	Three Years	Five Years	Ten Years
\$51	\$160	\$280	\$628

**Portfolio Turnover:** The Fund pays transaction costs, such as commissions, when it buys and sells securities (or "turns over" its portfolio). A higher portfolio turnover rate may indicate higher transaction costs and may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account. These costs, which are not reflected in annual fund operating expenses or in the example, affect the Fund's performance. During the most recent fiscal year, the Fund's portfolio turnover rate was 26.67% of the average value of its portfolio.

## PRINCIPAL INVESTMENT STRATEGIES

The Fund invests at least 80% of its total assets in the securities of the Solactive E-commerce Index ("Underlying Index"). The Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed. The Fund may lend securities representing up to one-third of the value of the Fund's total assets (including the value of the collateral received).

The Underlying Index is designed to provide exposure to exchange-listed companies that are positioned to benefit from the increased adoption of e-commerce as a distribution model, including but not limited to companies whose principal business is in operating e-commerce platforms, providing e-commerce software and services, and/or selling goods and services online (collectively, "E-commerce Companies"), as defined by Solactive AG, the provider of the Underlying Index ("Index Provider").

In constructing the Underlying Index, the Index Provider first applies a proprietary natural language processing algorithm to the eligible universe, which seeks to identify and rank companies with direct exposure to the e-commerce industry based on filings, disclosures and other public information (e.g. regulatory filings, earnings transcripts, etc.). Companies identified by the natural language processing algorithm, as of the selection date, are further reviewed by the Index Provider on the basis of revenue related to e-commerce activities. To be eligible for the Underlying Index, a company is considered by the Index Provider to be an E-commerce Company if the company generates at least 50% of its revenues from e-commerce activities, as determined by the Index Provider. E-commerce Companies are those companies that (i) operate e-commerce platforms that connect buyers and sellers of goods and services via online marketplaces, (ii) provide e-commerce software, analytics or services that facilitate the development and enhancement of e-commerce platforms, and/or (iii) primarily sell goods and services online and generate the majority of their overall revenue from online retail, as determined by the Index Provider.

To be a part of the eligible universe of the Underlying Index, certain minimum market capitalization and liquidity criteria, as defined by the Index Provider, must be met. As of December 31, 2023, companies must have a minimum market capitalization of \$200 million and a minimum average daily turnover for the last 6 months greater than or equal to \$2 million in order to be eligible for inclusion in the Underlying Index. As of December 31, 2023, companies listed in the following countries were eligible for inclusion in the Underlying Index: Australia, Austria, Belgium, Brazil, Canada, Denmark, Finland, France, Germany, Hong Kong, Ireland, Israel, Italy, Japan, Netherlands, New Zealand, Norway, Poland, Portugal, Singapore, South Korea, Spain, Sweden, Switzerland, Taiwan, Turkey, United Kingdom and the United States.

The Underlying Index is weighted according to a modified capitalization weighting methodology and is reconstituted and re-weighted semi-annually, with each included security being allocated a maximum weight of 4% and a minimum weight of 0.3% in connection with each semi-annual rebalance. Modified capitalization weighting seeks to weight constituents primarily based on market capitalization, but subject to caps on the weights of the individual securities. Generally speaking, this approach will limit the amount of concentration in the largest market capitalization companies and increase company-level diversification. The Underlying Index may include large-, mid- or small-capitalization companies, and components primarily include information technology and consumer discretionary companies. As of December 31, 2023, the Underlying Index had 40 constituents. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

The Underlying Index is sponsored by the Index Provider, which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes information regarding the market value of the Underlying Index.

The Adviser uses a "passive" or indexing approach to try to achieve the Fund's investment objective. Unlike many investment companies, the Fund does not try to "outperform" the Underlying Index and does not seek temporary defensive positions when markets decline or appear overvalued.

The Fund generally will use a replication strategy. A replication strategy is an indexing strategy that involves investing in the securities of the Underlying Index in approximately the same proportions as in the Underlying Index. However, the Fund may utilize a representative sampling strategy with respect to the Underlying Index when a replication strategy might be detrimental to shareholders, such as when there are practical difficulties or substantial costs involved in compiling a portfolio of equity securities to follow the Underlying Index, in instances in which a security in the Underlying Index becomes temporarily illiquid, unavailable or less liquid, or as a result of legal restrictions or limitations (such as tax diversification requirements) that apply to the Fund but not the Underlying Index.

The Adviser expects that, over time, the correlation between the Fund's performance and that of the Underlying Index, before fees and expenses, will exceed 95%. A correlation percentage of 100% would indicate perfect correlation. If the Fund uses a replication strategy, it can be expected to have greater correlation to the Underlying Index than if it uses a representative sampling strategy.

The Fund concentrates its investments (i.e., hold 25% or more of its total assets) in a particular industry or group of industries to approximately the same extent that the Underlying Index is concentrated. As of December 31, 2023, the Underlying Index was concentrated in the broadline retail industry and had significant exposure to the consumer discretionary sector.

## SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS

As with any investment, you could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund's performance could trail that of other investments. There is no guarantee that the Fund will achieve its investment objective. An investment in the Fund is not a bank deposit and it is not insured or guaranteed by the Federal Deposit Insurance Corporation or any other government agency, the Adviser or any of its affiliates. The Fund is subject to the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's net asset value ("NAV"), trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective, as well as other risks that are described in greater detail in the **Additional Information About the Funds** section of this Prospectus and in the Statement of Additional Information ("SAI"). The order of the below risk factors does not indicate the significance of any particular risk factor.

**Asset Class Risk:** Securities and other assets in the Underlying Index or otherwise held in the Fund's portfolio may underperform in comparison to the general securities markets, a particular securities market or other asset classes.

**Equity Securities Risk:** Equity securities are subject to changes in value, and their values may be more volatile than other asset classes, as a result of such factors as a company's business performance, investor perceptions, stock market trends and general economic conditions.

**Associated Risks Related to Investing in E-commerce Companies:** E-commerce companies typically face intense competition and are subject to fluctuating consumer demand. Many of these companies compete aggressively on price, potentially affecting their long run profitability. Due to the online nature of E-commerce companies and their involvement in processing, storing and transmitting large amounts of data, these companies are particularly vulnerable to cyber security risk. This includes threats to operational software and hardware, as well as theft of personal and transaction records and other customer data. In the event of a cyberattack, E-commerce companies could suffer serious adverse reputational and operational consequences, including liability and litigation. E-commerce companies may participate in monopolistic practices that could make them subject to higher levels of regulatory scrutiny and/or potential break ups in the future, which could severely impact the viability of these companies. Chinese E-commerce Companies have been subject to heightened scrutiny as regulators seek to rein in monopolistic practices and prevent the 'disorderly expansion of capital' under the Common Prosperity initiative. Through its portfolio companies' customers and suppliers, the Fund is specifically exposed to **Asian Economic Risk, European Economic Risk and North American Economic Risk**.

**Capitalization Risk:** Investing in issuers within the same market capitalization category carries the risk that the category may be out of favor due to current market conditions or investor sentiment.

**Large-Capitalization Companies Risk:** Large-capitalization companies may trail the returns of the overall stock market. Large-capitalization stocks tend to go through cycles of doing better - or worse - than the stock market in general. These periods have, in the past, lasted for as long as several years.

**Mid-Capitalization Companies Risk:** Mid-capitalization companies may have greater price volatility, lower trading volume and less liquidity than large-capitalization companies. In addition, mid-capitalization companies may have smaller revenues, narrower product lines, less management depth and experience, smaller shares of their product or service markets, fewer financial resources and less competitive strength than large-capitalization companies.

**Small-Capitalization Companies Risk:** Compared to mid- and large-capitalization companies, small-capitalization companies may be less stable and more susceptible to adverse developments, and their securities may be more volatile and less liquid.

**Currency Risk:** The Fund may invest in securities denominated in foreign currencies. Because the Fund's NAV is determined in U.S. dollars, the Fund's NAV could decline if currencies of the underlying securities depreciate against the U.S. dollar or if there are delays or limits on repatriation of such currencies. Currency exchange rates can be very volatile and can change quickly and unpredictably. As a result, the Fund's NAV may change quickly and without warning, which could have a significant negative impact on the Fund.

**Custody Risk:** The Fund may hold foreign securities and cash with foreign banks, agents, and securities depositories appointed by the Fund's custodian. Investments in emerging markets may be subject to even greater custody risks than investments in more developed markets. Less developed markets are more likely to experience problems with the clearing and settling of trades and the holding of securities by local banks, agents and depositories.

**Focus Risk:** To the extent that the Underlying Index focuses in investments related to a particular industry or group of industries, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. Similarly, if the Underlying Index has significant exposure to one or more sectors, the Fund's investments will likely have significant exposure to such sectors. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, which may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. As a result, the value of the Fund's investments may rise and fall more than the value of shares of a fund that invests in securities of companies in a broader range of industries or sectors.

**Risks Related to Investing in the Broadline Retail Industry:** Companies in the internet and direct marketing retail industry are dependent on internal infrastructure and on the availability, reliability and security of the internet and related systems. Critical systems and operations may be vulnerable to damage or interruption from fire, flood, power loss, telecommunications failure, terrorist attacks, cyber-attacks, acts of war, break-ins, earthquake and similar events. Any system interruption that results in the unavailability of a company's website or mobile app or reduced performance of transaction systems could interrupt or substantially reduce a company's ability to conduct its business. Companies in the internet and direct marketing retail industry are dependent on paid and unpaid natural search engines and are therefore dependent on business decisions made by companies that offer natural search engines. Any business changes by dominant providers of natural search engines can be detrimental to an internet and direct marketing retail company's business while being totally outside of the control of such company.

**Risks Related to Investing in the Consumer Discretionary Sector:** The consumer discretionary sector may be affected by changes in domestic and international economies, exchange and interest rates, competition, consumers' disposable income and consumer preferences, social trends and marketing campaigns.

**Foreign Securities Risk:** The Fund may invest, within U.S. regulations, in foreign securities. The Fund's investments in foreign securities can be riskier than U.S. securities investments. Investments in the securities of foreign issuers (including investments in American Depositary Receipts ("ADRs") and Global Depositary Receipts ("GDRs")) are subject to the risks associated with investing in those foreign markets, such as heightened risks of inflation or nationalization. The prices of foreign securities and the prices of U.S. securities have, at times, moved in opposite directions. In addition, securities of foreign issuers may lose value due to political, economic and geographic events affecting a foreign issuer or market. During periods of social, political or economic instability in a country or region, the value of a foreign security traded on U.S. exchanges could be affected by, among other factors, increasing price volatility, illiquidity, or the closure of the primary market on which the security (or the security underlying the ADR or GDR) is traded. The Fund may lose money due to political, economic and geographic events affecting a foreign issuer or market. Where all or a portion of the Fund's underlying securities trade in a market that is closed when the market in which the Fund's Shares are listed and trading is open, there may be differences between the last quote from the security's



closed foreign market and the value of the security during the Fund's domestic trading day. This, in turn, could lead to differences between the market price of the Fund's Shares and the underlying value of those shares.

**Geographic Risk:** A natural, biological or other disaster could occur in a geographic region in which the Fund invests, which could affect the economy or particular business operations of companies in the specific geographic region, causing an adverse impact on the Fund's investments in the affected region or in a region economically tied to the affected region. The securities in which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

**Risk of Investing in Brazil:** Investment in Brazilian issuers involves risks that are specific to Brazil, including legal, regulatory, political and economic risks. The Brazilian economy has historically been exposed to high rates of inflation, debt, corruption, and violence, each of which may reduce and/or prevent economic growth.

**Risk of Investing in China:** Investment exposure to China subjects the Fund to risks specific to China.

#### Economic, Political and Social Risk

China may be subject to considerable degrees of economic, political and social instability. Concerns about the rising government and household debt levels could impact the stability of the Chinese economy. China is an emerging market and demonstrates significantly higher volatility from time to time in comparison to developed markets. Over the last few decades, the Chinese government has undertaken reform of economic and market practices, including recent reforms to liberalize its capital markets and expand the sphere for private ownership of property in China. However, Chinese markets generally continue to experience inefficiency, volatility and pricing anomalies resulting from governmental influence, a lack of publicly available information and/or political and social instability. Chinese companies are also subject to the risk that Chinese authorities can intervene in their operations and structure. Internal social unrest or confrontations with other neighboring countries, including military conflicts in response to such events, may also disrupt economic development in China and result in a greater risk of currency fluctuations, currency convertibility, interest rate fluctuations and higher rates of inflation.

China has experienced major health crises. These health crises include, but are not limited to, the rapid and pandemic spread of novel viruses commonly known as SARS, MERS, and COVID-19 (Coronavirus). Such health crises could exacerbate political, social, and economic risks previously mentioned.

Export growth continues to be a major driver of China's rapid economic growth. Elevated trade tensions between China and its trading partners, including the imposition of U.S. tariffs on certain Chinese goods and increased international pressure related to Chinese trade policy and forced technology transfers and intellectual property protections, may have a substantial impact on the Chinese economy. Reduction in spending on Chinese products and services, institution of additional tariffs or other trade barriers (including as a result of heightened trade tensions between China and the U.S. or in response to actual or alleged Chinese cyber activity), or a downturn in any of the economies of China's key trading partners may have an adverse impact on the Chinese economy. The continuation or worsening of the current political climate between China and the U.S. could result in additional regulatory restrictions being contemplated or imposed in the U.S. or in China that could impact the Fund's ability to invest in certain companies.

#### Security Risk

China has experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Additionally, China is alleged to have participated in state-sponsored cyberattacks against foreign companies and foreign governments. Actual and threatened responses to such activity, including purchasing restrictions, sanctions, tariffs or cyberattacks on the Chinese government or Chinese companies, may impact China's economy and Chinese issuers of securities in which the Fund invests. Incidents involving China's or the region's security, including the contagion of infectious viruses or diseases, may cause uncertainty in Chinese markets and may adversely affect the Chinese economy and the Fund's investments.

#### Heavy Government Control and Regulation

Chinese companies, including Chinese companies that are listed on U.S. exchanges, are not subject to the same degree of regulatory requirements, accounting standards or auditor oversight as companies in more developed countries, and as a result, information about the Chinese securities in which the Fund invests may be less reliable or complete. There may be significant obstacles to obtaining information necessary for investigations into or litigation against Chinese companies and shareholders may have limited legal remedies. Investments in China may be subject to loss due to expropriation or nationalization of assets and property or the imposition of restrictions on foreign investments and repatriation of capital. Furthermore, government actions against leaders or other key figures within companies, or speculation about such actions, may lead to sudden and unpredictable falls in the value of securities within the Fund.

#### Tax Risk

China has implemented a number of tax reforms in recent years and may amend or revise its existing tax laws and/or procedures in the future, possibly with retroactive effect. Changes in applicable Chinese tax law could reduce the after-tax profits of the Fund, directly or indirectly, including by reducing the after-tax profits of companies in China in which the Fund invests. Uncertainties in Chinese tax rules could result in unexpected tax liabilities for the Fund. Should legislation limit U.S. investors' ability to invest in specific Chinese companies through A-shares or other share class listings that are part of the underlying holdings, these shares may be excluded from Fund holdings.

#### Special Risk Considerations of Investing in China – Variable Interest Entity Investments

For purposes of raising capital offshore on exchanges outside of China, including on U.S. exchanges, many Chinese-based operating companies are structured as Variable Interest Entities (“VIEs”). In this structure, the Chinese-based operating company is the VIE and establishes a shell company in a foreign jurisdiction, such as the Cayman Islands. The shell company lists on a foreign exchange and enters into contractual arrangements with the VIE. This structure allows Chinese companies in which the Chinese government restricts foreign ownership to raise capital from foreign investors. While the shell company has no equity ownership of the VIE, these contractual arrangements permit the shell company to consolidate the VIE's financial statements with its own for accounting purposes and provide for economic exposure to the performance of the underlying Chinese operating company. Therefore, an investor in the listed shell company, such as the Fund, will have exposure to the Chinese-based operating company only through contractual arrangements and has no ownership in the Chinese-based operating company. Furthermore, because the shell company only has specific rights provided for in these service agreements with the VIE, its abilities to control the activities at the Chinese-based operating company are limited and the operating company may engage in activities that negatively impact investment value.

While the VIE structure has been widely adopted, it is not formally recognized under Chinese law and therefore there is a risk that the Chinese government could prohibit the existence of such structures or negatively impact the VIE's contractual arrangements with the listed shell company by making them invalid. If these contracts were found to be unenforceable under Chinese law, investors in the listed shell company, such as the Fund, may suffer significant losses with little or no recourse available. If the Chinese government determines that the agreements establishing the VIE structures do not comply with Chinese law and regulations, including those related to restrictions on foreign ownership, it could subject a Chinese-based issuer to penalties, revocation of business and operating licenses, or forfeiture of ownership interest. In addition, the listed shell company's control over a VIE may also be jeopardized if a natural person who holds the equity interest in the VIE breaches the terms of the agreement, is subject to legal proceedings or if any physical instruments for authenticating documentation, such as chops and seals, are used without the Chinese-based issuer's authorization to enter into contractual arrangements in China. Chops and seals, which are carved stamps used to sign documents, represent a legally binding commitment by the company. Moreover, any future regulatory action may prohibit the ability of the shell company to receive the economic benefits of the Chinese-based operating company, which may cause the value of the Fund's investment in the listed shell company to suffer a significant loss. For example, in 2021, the Chinese government prohibited use of the VIE structure for investment in after-school tutoring companies. There is no guarantee that the Chinese government will not place similar restrictions on other industries.

Chinese equities that utilize the VIE structure to list in the U.S. as ADRs face the risk of regulatory action from U.S. authorities, including the risk of delisting. This will depend in part on whether U.S. regulatory authorities are satisfied with their access to mainland China and Hong Kong for the purpose of conducting inspections on the quality of audits for these companies. Although the U.S. and China reached an agreement in September 2022 to grant the U.S. access for such inspections, there is no guarantee that the agreement will be enforced or that U.S. regulatory authorities will

continue to feel satisfied with their access. As of December 31, 2023, the Fund had significant exposure to VIEs, as defined above.

**Risk of Investing in Developed Markets:** The Fund's investment in a developed country issuer may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, economic and other risks associated with developed countries. Developed countries tend to represent a significant portion of the global economy and have generally experienced slower economic growth than some less developed countries. Certain developed countries have experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Incidents involving a country's or region's security may cause uncertainty in its markets and may adversely affect its economy and the Fund's investments. In addition, developed countries may be impacted by changes to the economic conditions of certain key trading partners, regulatory burdens, debt burdens and the price or availability of certain commodities.

**Risk of Investing in Emerging Markets:** The Fund targets e-commerce companies globally and is expected to invest in securities in emerging market countries. Investments in emerging markets may be subject to a greater risk of loss than investments in developed markets. Securities markets of emerging market countries are less liquid, subject to greater price volatility, have smaller market capitalizations, have less government regulation, and are not subject to as extensive and frequent accounting, financial, and other reporting requirements as the securities markets of more developed countries, and there may be greater risk associated with the custody of securities in emerging markets. It may be difficult or impossible for the Fund to pursue claims against an emerging market issuer in the courts of an emerging market country. There may be significant obstacles to obtaining information necessary for investigations into or litigation against emerging market companies and shareholders may have limited legal rights and remedies. Emerging markets may be more likely to experience inflation, political turmoil and rapid changes in economic conditions than more developed markets. Emerging market economies' exposure to specific industries, such as tourism, and lack of efficient or sufficient health care systems, could make these economies especially vulnerable to global crises, including but not limited to, pandemics such as the global COVID-19 pandemic. Certain emerging market countries may have privatized, or have begun the process of privatizing, certain entities and industries. Privatized entities may lose money or be re-nationalized.

**Risk of Investing in the United States:** A decrease in imports or exports, changes in trade regulations and/or an economic recession in the U.S. may have a material adverse effect on the U.S. economy.

**International Closed Market Trading Risk:** To the extent that the underlying investments held by the Fund trade on foreign exchanges that may be closed when the securities exchange on which the Fund's Shares trade is open, there are likely to be deviations between the current price of such an underlying security and the last quoted price for the underlying security (i.e., the Fund's quote from the closed foreign market). These deviations could result in premiums or discounts to the Fund's NAV that may be greater than those experienced by other exchange-traded funds ("ETFs").

**Issuer Risk:** Fund performance depends on the performance of individual companies in which the Fund invests. Changes to the financial condition of any of those companies may cause the value of such company's securities to decline.

**Market Risk:** Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the U.S. Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from a zero-COVID policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

**Non-Diversification Risk:** The Fund is classified as a “non-diversified” investment company under the Investment Company Act of 1940 ("1940 Act"). As a result, the Fund is subject to the risk that it may be more volatile than a diversified fund because the Fund may invest its assets in a smaller number of issuers or may invest a larger proportion of its assets in a single issuer. As a result, the gains and losses on a single investment may have a greater impact on the Fund’s NAV and may make the Fund more volatile than more diversified funds.

**Operational Risk:** The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures. Additionally, cyber security failures or breaches of the electronic systems of the Fund, the Adviser, and the Fund's other service providers, market makers, Authorized Participants or the issuers of securities in which the Fund invests have the ability to cause disruptions and negatively impact the Fund's business operations, potentially resulting in financial losses to the Fund and its shareholders. The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.

**Passive Investment Risk:** The Fund is not actively managed, and the Adviser does not attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, it would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund’s return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

**Index-Related Risk:** There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund’s ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

**Management Risk:** The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. The Adviser’s investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective.

**Tracking Error Risk:** Tracking error may occur because of differences between the instruments held in the Fund's portfolio and those included in the Underlying Index, pricing differences, transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, size of the Fund, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not. ETFs that track indices with significant weight in emerging markets issuers may experience higher tracking error than other ETFs that do not track such indices.

**Risks Associated with Exchange-Traded Funds:** As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

**Authorized Participants Concentration Risk:** The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants and engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of

market stress, Shares may be more likely to trade at a premium or discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask spreads, and possibly face trading halts and/or delisting from an exchange. Authorized Participants Concentration Risk may be heightened because the Fund invests in non-U.S. securities.

**Large Shareholder Risk:** Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large shareholders may account for a large percentage of the trading volume on a national securities exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

**Listing Standards Risk:** The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

**Market Trading Risks and Premium/Discount Risks:** Shares of the Fund are publicly traded on a national securities exchange, which may subject shareholders to numerous market trading risks. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. This adverse effect on the liquidity of the Shares, as well as disruptions to creations and redemptions, the existence of extreme market volatility or potential lack of assets in the Fund or an active trading market for Shares may result in Shares trading at a significant premium or discount to NAV. If a shareholder purchases Shares at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells Shares at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may sustain losses. The NAV of the Fund is calculated at the end of each business day and fluctuates with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading price of the Fund's Shares fluctuates, in some cases materially, throughout trading hours in response to changes in the Fund's NAV.

**Securities Lending Risk:** Securities lending involves a risk of loss because the borrower may fail to return the securities in a timely manner or at all. If the Fund is not able to recover the securities loaned, it may sell the collateral and purchase a replacement security in the market. Lending securities entails a risk of loss to the Fund if and to the extent that the market value of the loaned securities increases and the collateral is not increased accordingly. Additionally, the Fund will bear any loss on the investment of cash collateral it receives. These events could also trigger adverse tax consequences for the Fund. As securities on loan may not be voted by the Fund, there is a risk that the Fund may not be able to recall the securities in sufficient time to vote on material proxy matters.

**Trading Halt Risk:** An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

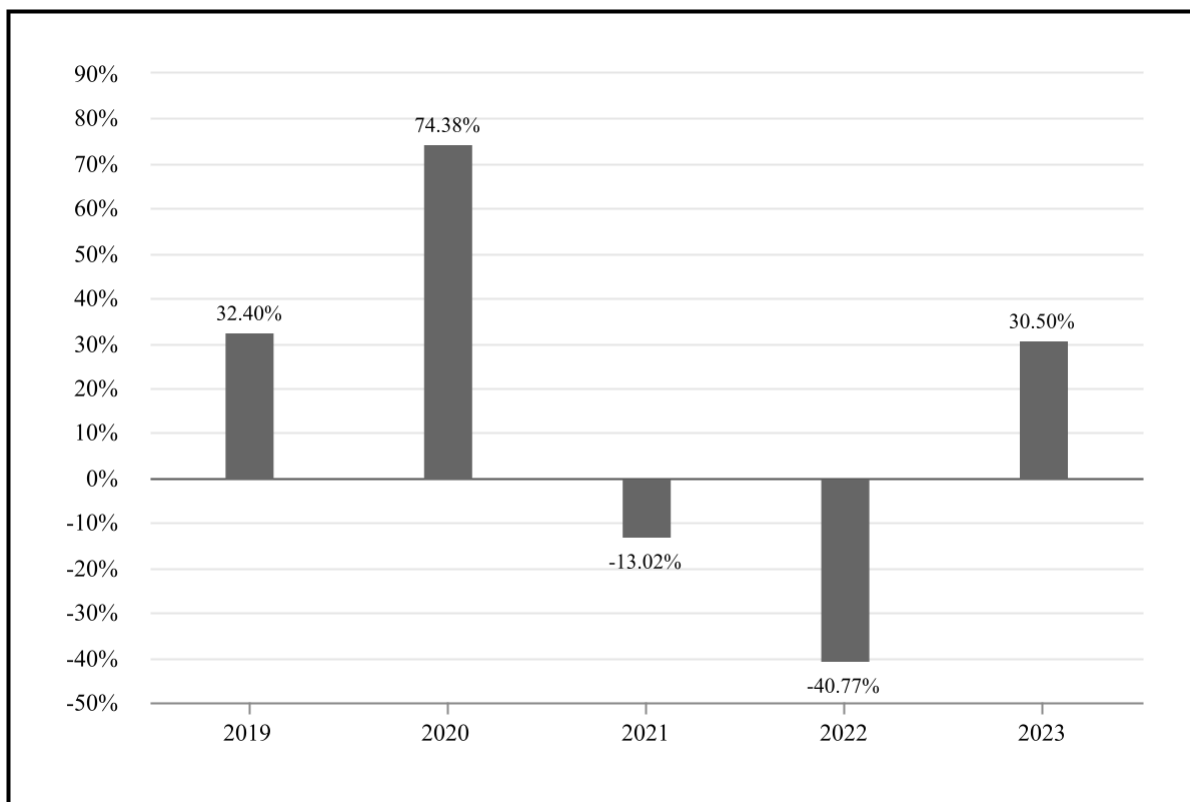
**Valuation Risk:** The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund's valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). The value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

## PERFORMANCE INFORMATION

The bar chart and table that follow show how the Fund performed on a calendar year basis and provide an indication of the risks of investing in the Fund by showing changes in the Fund's performance from year to year and by showing how the Fund's average annual returns for the indicated periods compare with the Fund's benchmark index and a broad measure of market performance.

The Fund's past performance (before and after taxes) is not necessarily indicative of how the Fund will perform in the future. Updated performance information is available online at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Annual Total Returns (Years Ended December 31)



**Best Quarter:** 6/30/2020 55.92%  
**Worst Quarter:** 6/30/2022 -24.25%

### Average Annual Total Returns (for the Periods Ended December 31, 2023)

	One Year Ended December 31, 2023	Five Years Ended December 31, 2023	Since Inception (11/27/2018)
<b>Global X E-commerce ETF:</b>			
·Return before taxes	30.50%	9.19%	7.40%
·Return after taxes on distributions <sup>1</sup>	30.50%	9.10%	7.30%
·Return after taxes on distributions and sale of Fund Shares <sup>1</sup>	18.06%	7.29%	5.83%
<b>Solactive E-commerce Index (net)</b> (Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)			
	31.13%	9.68%	7.86%
<b>MSCI ACWI Index (net)</b> (Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)			
	22.20%	11.72%	10.33%

<sup>1</sup> *After-tax returns are calculated using the historical highest individual U.S. federal marginal income tax rates and do not reflect the impact of state and local taxes. Your actual after-tax returns will depend on your specific tax situation and may differ from those shown above. After-tax returns are not relevant to investors who hold Shares of the Fund through tax-advantaged arrangements, such as 401(k) plans or individual retirement accounts (IRAs).*

## **FUND MANAGEMENT**

**Investment Adviser:** Global X Management Company LLC.

**Portfolio Managers:** The professionals primarily responsible for the day-to-day management of the Fund are Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; and Sandy Lu, CFA (“Portfolio Managers”). Mr. To has been a Portfolio Manager of the Fund since the Fund's inception. Mr. Xie has been a Portfolio Manager of the Fund since March 1, 2019. Ms. Yang has been a Portfolio Manager of the Fund since December 2020. Mr. Lu has been a Portfolio Manager of the Fund since March 2022.

## **PURCHASE AND SALE OF FUND SHARES**

Shares of the Fund are or will be listed and traded at market prices on a national securities exchange. Shares may only be purchased and sold on the exchange through a broker-dealer. The price of Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than at NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount). Only “Authorized Participants” (as defined in the SAI) who have entered into agreements with the Fund’s distributor, SEI Investments Distribution Co. (“Distributor”), may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. The Fund will only issue or redeem Shares that have been aggregated into blocks called Creation Units. The Fund will issue or redeem Creation Units in return for a basket of cash and/or securities that the Fund specifies any day that the national securities exchanges are open for business (“Business Day”). An investor may incur costs attributable to the difference between the highest price a buyer is willing to pay to purchase shares of the Fund (bid) and the lowest price a seller is willing to accept for shares of the Fund (ask) when buying or selling shares in the secondary market (the “bid-ask spread”). To access information regarding the Fund’s net asset value, market price, premiums and discounts, and bid-ask spreads, please go to <https://www.globalxetfs.com>.

## **TAX INFORMATION**

The Fund intends to make distributions that may be taxable to you as ordinary income or capital gains, unless you are investing through a tax-advantaged arrangement, such as a 401(k) plan or an individual retirement account (“IRA”), in which case distributions from such tax-advantaged arrangement may be taxable to you.

## **PAYMENTS TO BROKER-DEALERS AND OTHER FINANCIAL INTERMEDIARIES**

The Adviser and its related companies may pay broker-dealers or other financial intermediaries (such as a bank) for the sale of Fund Shares and related services. These payments may create a conflict of interest by influencing your broker-dealer, sales persons or other intermediary or its employees or associated persons to recommend the Fund over another investment. Ask your financial adviser or visit your financial intermediary’s website for more information.

# Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF

Ticker: CEFA Exchange: NASDAQ

## INVESTMENT OBJECTIVE

The Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF ("Fund") seeks to provide investment results that correspond generally to the price and yield performance, before fees and expenses, of the S&P Developed ex-U.S. Catholic Values Index ("Underlying Index").

## FEES AND EXPENSES

This table describes the fees and expenses that you may pay if you buy, hold, and sell shares ("Shares") of the Fund. You may pay other fees, such as brokerage commissions and other fees to financial intermediaries, which are not reflected in the table and examples below.

**Annual Fund Operating Expenses** (expenses that you pay each year as a percentage of the value of your investment):

Management Fees:	0.35%
Distribution and Service (12b-1) Fees:	None
Other Expenses:	0.00%
<b>Total Annual Fund Operating Expenses:</b>	<b>0.35%</b>

**Example:** The following example is intended to help you compare the cost of investing in the Fund with the cost of investing in other funds. This example does not take into account customary brokerage commissions that you pay when purchasing or selling Shares of the Fund in the secondary market. The example assumes that you invest \$10,000 in the Fund for the time periods indicated and then sell all of your Shares at the end of those periods. The example also assumes that your investment has a 5% return each year and that the Fund's operating expenses remain the same. Although your actual costs may be higher or lower, based on these assumptions, your costs would be:

One Year	Three Years	Five Years	Ten Years
\$36	\$113	\$197	\$443

**Portfolio Turnover:** The Fund pays transaction costs, such as commissions, when it buys and sells securities (or "turns over" its portfolio). A higher portfolio turnover rate may indicate higher transaction costs and may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account. These costs, which are not reflected in annual fund operating expenses or in the example, affect the Fund's performance. During the most recent fiscal year, the Fund's portfolio turnover rate was 13.64% of the average value of its portfolio.

## PRINCIPAL INVESTMENT STRATEGIES

The Fund invests at least 80% of its total assets, plus borrowings for investment purposes (if any), in the securities of the S&P Developed ex-U.S. Catholic Values Index ("Underlying Index") and in American Depositary Receipts ("ADRs") and Global Depositary Receipts ("GDRs") based on the securities in the Underlying Index. The Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed.

The Underlying Index is designed to provide exposure to developed market equity securities outside the U.S. while maintaining alignment with the moral and social teachings of the Catholic Church. The Underlying Index is based on the S&P EPAC ex-Korea Large Cap Index, a benchmark index that provides exposure to the large capitalization segment of developed markets within the Europe and Asia Pacific regions, excluding Korea. The S&P EPAC ex-Korea Large Cap Index does not target any specific sector exposure. All index constituents are members of the S&P EPAC ex-Korea Large Cap Index and follow the eligibility criteria for that index. From this starting universe, constituents are screened to exclude companies involved in activities which are perceived



to be inconsistent with Catholic values as outlined in the Socially Responsible Investment Guidelines of the United States Conference of Catholic Bishops ("USCCB"). As of September 18th, 2023, the activities screened for constituents' exclusion by the S&P EPAC ex-Korea Large Cap Index included Abortion, Contraceptives, Human Embryonic Stem Cells, Adult Entertainment, Controversial Weapons, Military Contracting, Gambling, Tobacco, Cannabis, and Child Labor. The Underlying Index then reweights the remaining constituents so that the Underlying Index's sector exposures match the current sector exposures of the S&P EPAC ex-Korea Large Cap Index. The Underlying Index is sponsored by Standard & Poor's Financial Services LLC (the "Index Provider"), which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes information regarding the market value of the Underlying Index. As of December 31, 2023, the Underlying Index had 406 constituents. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

The Adviser uses a "passive" or indexing approach to try to achieve the Fund's investment objective. Unlike many investment companies, the Fund does not try to outperform the Underlying Index and does not seek temporary defensive positions when markets decline or appear overvalued.

The Fund generally will use a replication strategy. A replication strategy is an indexing strategy that involves investing in the securities of the Underlying Index in approximately the same proportions as in the Underlying Index. However, the Fund may utilize a representative sampling strategy with respect to the Underlying Index when a replication strategy might be detrimental or disadvantageous to shareholders, such as when there are practical difficulties or substantial costs involved in compiling a portfolio of equity securities to replicate the Underlying Index, in instances in which a security in the Underlying Index becomes temporarily illiquid, unavailable or less liquid, or as a result of legal restrictions or limitations (such as tax diversification requirements) that apply to the Fund but not the Underlying Index.

The Adviser expects that, over time, the correlation between the Fund's performance and that of the Underlying Index, before fees and expenses, will exceed 95%. A correlation percentage of 100% would indicate perfect correlation. If the Fund uses a replication strategy, it can be expected to have greater correlation to the Underlying Index than if it uses a representative sampling strategy.

The Fund concentrates its investments (i.e., holds 25% or more of its total assets) in a particular industry or group of industries to approximately the same extent that the Underlying Index is concentrated. As of December 31, 2023, the Underlying Index was not concentrated in any industry.

## SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS

As with any investment, you could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund's performance could trail that of other investments. There is no guarantee that the Fund will achieve its investment objective. An investment in the Fund is not a bank deposit and it is not insured or guaranteed by the Federal Deposit Insurance Corporation or any other government agency, the Adviser or any of its affiliates. The Fund is subject to the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's net asset value ("NAV"), trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective, as well as other risks that are described in greater detail in the **Additional Information About the Funds** section of this Prospectus and in the Statement of Additional Information ("SAI"). The order of the below risk factors does not indicate the significance of any particular risk factor.

**Asset Class Risk:** Securities and other assets in the Underlying Index or otherwise held in the Fund's portfolio may underperform in comparison to the general securities markets, a particular securities market or other asset classes.

**Equity Securities Risk:** Equity securities are subject to changes in value, and their values may be more volatile than other asset classes, as a result of such factors as a company's business performance, investor perceptions, stock market trends and general economic conditions.

**Associated Risks Related to Socially Responsible Investments:** Certain social responsibility investment criteria limit the types of securities that can be included in the Underlying Index. This could cause the Underlying Index to underperform other benchmark indices, and could cause the Fund to underperform other funds that do not have a social responsibility focus.

**Capitalization Risk:** Investing in issuers within the same market capitalization category carries the risk that the category may be out of favor due to current market conditions or investor sentiment.

**Large-Capitalization Companies Risk:** Large-capitalization companies may trail the returns of the overall stock market. Large-capitalization stocks tend to go through cycles of doing better - or worse - than the stock market in general. These periods have, in the past, lasted for as long as several years.

**Catholic Values Investing Risk:** The Fund invests in securities that meet the Underlying Index's investment criteria by excluding the securities of companies based on such company's involvement in one or more activities deemed by the investment criteria to be inconsistent with Catholic teachings. There can be no guarantee that the activities of the companies included in the Underlying Index will align with the moral and social teachings of the Catholic Church, or that the Underlying Index's investment criteria will align fully with all interpretations of Catholic social teachings. To the extent an investor intends to invest in a manner consistent with his or her interpretation of Catholic social teachings, an investment in the Fund may fail to achieve such objective.

**Currency Risk:** The Fund may invest in securities denominated in foreign currencies. Because the Fund's NAV is determined in U.S. dollars, the Fund's NAV could decline if currencies of the underlying securities depreciate against the U.S. dollar or if there are delays or limits on repatriation of such currencies. Currency exchange rates can be very volatile and can change quickly and unpredictably. As a result, the Fund's NAV may change quickly and without warning, which could have a significant negative impact on the Fund.

**Focus Risk:** To the extent that the Underlying Index focuses in investments related to a particular industry or group of industries, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. Similarly, if the Underlying Index has significant exposure to one or more sectors, the Fund's investments will likely have significant exposure to such sectors. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, which may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. As a result, the value of the Fund's investments may rise and fall more than the value of shares of a fund that invests in securities of companies in a broader range of industries or sectors.

**Foreign Securities Risk:** The Fund may invest, within U.S. regulations, in foreign securities. The Fund's investments in foreign securities can be riskier than U.S. securities investments. Investments in the securities of foreign issuers (including investments in American Depositary Receipts ("ADRs") and Global Depositary Receipts ("GDRs")) are subject to the risks associated with investing in those foreign markets, such as heightened risks of inflation or nationalization. The prices of foreign securities and the prices of U.S. securities have, at times, moved in opposite directions. In addition, securities of foreign issuers may lose value due to political, economic and geographic events affecting a foreign issuer or market. During periods of social, political or economic instability in a country or region, the value of a foreign security traded on U.S. exchanges could be affected by, among other factors, increasing price volatility, illiquidity, or the closure of the primary market on which the security (or the security underlying the ADR or GDR) is traded. The Fund may lose money due to political, economic and geographic events affecting a foreign issuer or market. Where all or a portion of the Fund's underlying securities trade in a market that is closed when the market in which the Fund's Shares are listed and trading is open, there may be differences between the last quote from the security's closed foreign market and the value of the security during the Fund's domestic trading day. This, in turn, could lead to differences between the market price of the Fund's Shares and the underlying value of those shares.

**Geographic Risk:** A natural, biological or other disaster could occur in a geographic region in which the Fund invests, which could affect the economy or particular business operations of companies in the specific geographic region, causing an adverse impact on the Fund's investments in the affected region or in a region economically tied to the affected region. The securities in

which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

**Risk of Investing in Developed Europe:** The Fund is more exposed to the economic and political risks of Europe and of the European countries in which it invests than funds whose investments are more geographically diversified. Adverse economic and political events in Europe may cause the Fund's investments to decline in value. The economies and markets of European countries are often closely connected and interdependent, and events in one country in Europe can have an adverse impact on other European countries. The Fund makes investments in securities of issuers that are domiciled in, or have significant operations in, member states of the European Union that are subject to economic and monetary controls that can adversely affect the Fund's investments. The European financial markets have experienced volatility and adverse trends in recent years and these events have adversely affected the exchange rate of the euro and may continue to significantly affect other European countries.

**Risk of Investing in Developed Markets:** The Fund's investment in a developed country issuer may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, economic and other risks associated with developed countries. Developed countries tend to represent a significant portion of the global economy and have generally experienced slower economic growth than some less developed countries. Certain developed countries have experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Incidents involving a country's or region's security may cause uncertainty in its markets and may adversely affect its economy and the Fund's investments. In addition, developed countries may be impacted by changes to the economic conditions of certain key trading partners, regulatory burdens, debt burdens and the price or availability of certain commodities.

**Risk of Investing in France:** The Fund's investment in French issuers subjects the Fund to legal, regulatory, political, currency, security, and economic risks specific to France. Ongoing concerns in relation to the economic health of the European Union (the "EU") continue to constrain the economic resilience of certain EU member states, including France. External demand for French exports may be negatively impacted by the United Kingdom's (the "U.K.") exit from the EU. As a result, the French economy may experience adverse trends due to concerns about a prolonged economic downturn, potential weakness in exports, high rates of unemployment and rising government debt levels. The French economy is dependent on agricultural exports, and as a result, is susceptible to fluctuations in demand for agricultural products. France has experienced several terrorist attacks over the past several years, creating a climate of insecurity that has been detrimental to tourism and that could adversely affect growth.

**Risk of Investing in Japan:** The Japanese economy may be subject to considerable degrees of economic, political and social instability, which could have a negative impact on Japanese securities. Japan's economy has suffered from low growth and low inflation for a prolonged period of time since the collapse of its bubble economy, and that may continue despite the efforts of the Bank of Japan and policymakers. In addition, Japan is subject to the risk of natural disasters, such as earthquakes, volcanoes, typhoons and tsunamis, which could negatively affect the Fund. Japan's relations with its neighbors have at times been strained, and strained relations with its neighbors or trading partners may cause uncertainty in the Japanese markets and adversely affect the overall Japanese economy.

**International Closed Market Trading Risk:** To the extent that the underlying investments held by the Fund trade on foreign exchanges that may be closed when the securities exchange on which the Fund's Shares trade is open, there are likely to be deviations between the current price of such an underlying security and the last quoted price for the underlying security (i.e., the Fund's quote from the closed foreign market). These deviations could result in premiums or discounts to the Fund's NAV that may be greater than those experienced by other exchange-traded funds ("ETFs").

**Issuer Risk:** Fund performance depends on the performance of individual companies in which the Fund invests. Changes to the financial condition of any of those companies may cause the value of such company's securities to decline.

**Market Risk:** Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at

advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the U.S. Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from a zero-COVID policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

**Operational Risk:** The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures. Additionally, cyber security failures or breaches of the electronic systems of the Fund, the Adviser, and the Fund's other service providers, market makers, Authorized Participants or the issuers of securities in which the Fund invests have the ability to cause disruptions and negatively impact the Fund's business operations, potentially resulting in financial losses to the Fund and its shareholders. The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.

**Passive Investment Risk:** The Fund is not actively managed, and the Adviser does not attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, it would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund's return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

**Index-Related Risk:** There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund's ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

**Management Risk:** The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. The Adviser's investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective.

**Tracking Error Risk:** Tracking error may occur because of differences between the instruments held in the Fund's portfolio and those included in the Underlying Index, pricing differences, transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, size of the Fund, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not.

**Reliance on Trading Partners Risk:** The Fund may invest in economies that are heavily dependent upon trading with key partners. Any reduction in this trading, institution of tariffs or other trade barriers or a slowdown in the economies of any of its key trading partners may cause an adverse impact on the economies of the markets in which the Fund invests. Through its

portfolio companies' trading partners, the Fund is specifically exposed to **African Economic Risk, Asian Economic Risk, Australasian Economic Risk, European Economic Risk, Latin American Economic Risk, Middle East Economic Risk, and North American Economic Risk.**

**Risks Associated with Exchange-Traded Funds:** As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

**Authorized Participants Concentration Risk:** The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants and engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of market stress, Shares may be more likely to trade at a premium or discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask spreads, and possibly face trading halts and/or delisting from an exchange. Authorized Participants Concentration Risk may be heightened because the Fund invests in non-U.S. securities.

**Large Shareholder Risk:** Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large shareholders may account for a large percentage of the trading volume on a national securities exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

**Listing Standards Risk:** The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

**Market Trading Risks and Premium/Discount Risks:** Shares of the Fund are publicly traded on a national securities exchange, which may subject shareholders to numerous market trading risks. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. This adverse effect on the liquidity of the Shares, as well as disruptions to creations and redemptions, the existence of extreme market volatility or potential lack of assets in the Fund or an active trading market for Shares may result in Shares trading at a significant premium or discount to NAV. If a shareholder purchases Shares at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells Shares at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may sustain losses. The NAV of the Fund is calculated at the end of each business day and fluctuates with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading price of the Fund's Shares fluctuates, in some cases materially, throughout trading hours in response to changes in the Fund's NAV.

**Trading Halt Risk:** An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

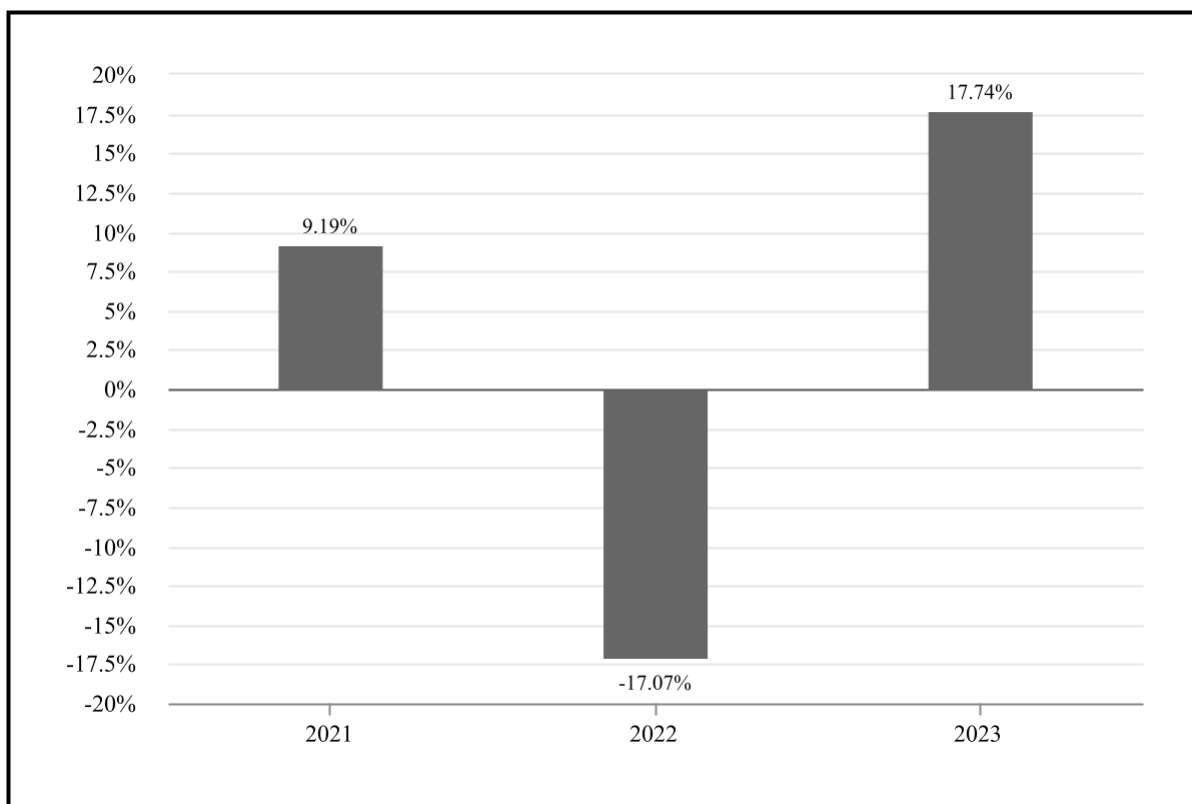
**Valuation Risk:** The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund's valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). The value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

## **PERFORMANCE INFORMATION**

The bar chart and table that follow show how the Fund performed on a calendar year basis and provide an indication of the risks of investing in the Fund by showing changes in the Fund's performance from year to year and by showing how the Fund's average

annual returns for the indicated periods compare with the Fund's benchmark index and a broad measure of market performance. The Fund's past performance (before and after taxes) is not necessarily indicative of how the Fund will perform in the future. Updated performance information is available online at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Annual Total Returns (Years Ended December 31)



**Best Quarter:** 12/31/2022 16.17%  
**Worst Quarter:** 6/30/2022 -15.72%

### Average Annual Total Returns (for the Periods Ended December 31, 2023)

	One Year Ended December 31, 2023	Since Inception (06/22/2020)
<b>Global X S&amp;P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF:</b>		
·Return before taxes	17.74%	7.55%
·Return after taxes on distributions <sup>1</sup>	17.19%	6.94%
·Return after taxes on distributions and sale of Fund Shares <sup>1</sup>	11.07%	5.89%
<b>S&amp;P Developed ex-U.S. Catholic Values Index (net)</b> (Index returns reflect invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	18.12%	7.89%
<b>MSCI EAFE Index (net)</b> (Index returns reflect invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	18.24%	8.97%

<sup>1</sup> After-tax returns are calculated using the historical highest individual U.S. federal marginal income tax rates and do not reflect the impact of state and local taxes. Your actual after-tax returns will depend on your specific tax situation and may differ from those shown above. After-tax returns are not relevant to investors who hold Shares of the Fund through tax-advantaged arrangements, such as 401(k) plans or individual retirement accounts (IRAs).

## **FUND MANAGEMENT**

**Investment Adviser:** Global X Management Company LLC.

**Portfolio Managers:** The professionals primarily responsible for the day-to-day management of the Fund are Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; and Sandy Lu, CFA (“Portfolio Managers”). Messrs. To and Xie have been Portfolio Managers of the Fund since the Fund's inception. Ms. Yang has been a Portfolio Manager of the Fund since December 2020. Mr. Lu has been a Portfolio Manager of the Fund since March 2022.

## **PURCHASE AND SALE OF FUND SHARES**

Shares of the Fund are or will be listed and traded at market prices on a national securities exchange. Shares may only be purchased and sold on the exchange through a broker-dealer. The price of Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than at NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount). Only “Authorized Participants” (as defined in the SAI) who have entered into agreements with the Fund’s distributor, SEI Investments Distribution Co. (“Distributor”), may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. The Fund will only issue or redeem Shares that have been aggregated into blocks called Creation Units. The Fund will issue or redeem Creation Units in return for a basket of cash and/or securities that the Fund specifies any day that the national securities exchanges are open for business (“Business Day”). An investor may incur costs attributable to the difference between the highest price a buyer is willing to pay to purchase shares of the Fund (bid) and the lowest price a seller is willing to accept for shares of the Fund (ask) when buying or selling shares in the secondary market (the “bid-ask spread”). To access information regarding the Fund’s net asset value, market price, premiums and discounts, and bid-ask spreads, please go to <https://www.globalxetfs.com>.

## **TAX INFORMATION**

The Fund intends to make distributions that may be taxable to you as ordinary income or capital gains, unless you are investing through a tax-advantaged arrangement such as a 401(k) plan or an individual retirement account ("IRA"), in which case distributions from such tax-advantaged arrangement may be taxable to you.

## **PAYMENTS TO BROKER-DEALERS AND OTHER FINANCIAL INTERMEDIARIES**

The Adviser and its related companies may pay broker-dealers or other financial intermediaries (such as a bank) for the sale of Fund Shares and related services. These payments may create a conflict of interest by influencing your broker-dealer, sales persons or other intermediary or its employees or associated persons to recommend the Fund over another investment. Ask your financial adviser or visit your financial intermediary's website for more information.

# Global X NASDAQ 100® Collar 95-110 ETF

Ticker: QCLR Exchange: NASDAQ

## INVESTMENT OBJECTIVE

The Global X NASDAQ 100® Collar 95-110 ETF ("Fund") seeks to provide investment results that correspond generally to the price and yield performance, before fees and expenses, of the Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index ("Underlying Index").

## FEES AND EXPENSES

This table describes the fees and expenses that you may pay if you buy and hold shares ("Shares") of the Fund. You may pay other fees, such as brokerage commissions and other fees to financial intermediaries, which are not reflected in the tables and examples below.

**Annual Fund Operating Expenses** (expenses that you pay each year as a percentage of the value of your investment):

Management Fees:	0.25%
Distribution and Service (12b-1) Fees:	None
Other Expenses: <sup>1</sup>	0.01%
<b>Total Annual Fund Operating Expenses:</b>	<b>0.26%</b>

<sup>1</sup>"Other Expenses" information has been restated from fiscal year amounts to reflect estimated fees and expenses for the upcoming fiscal year.

**Example:** The following example is intended to help you compare the cost of investing in the Fund with the cost of investing in other funds. This example does not take into account customary brokerage commissions that you pay when purchasing or selling Shares of the Fund in the secondary market. The example assumes that you invest \$10,000 in the Fund for the time periods indicated and then sell all of your Shares at the end of those periods. The example also assumes that your investment has a 5% return each year and that the Fund's operating expenses remain the same. Although your actual costs may be higher or lower, based on these assumptions, your costs would be:

One Year	Three Years	Five Years	Ten Years
\$27	\$84	\$146	\$331

**Portfolio Turnover:** The Fund pays transaction costs, such as commissions, when it buys and sells securities (or "turns over" its portfolio). A higher portfolio turnover rate may indicate higher transaction costs and may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account. These costs, which are not reflected in annual fund operating expenses or in the example, affect the Fund's performance. During the most recent fiscal year, the Fund's portfolio turnover rate was 18.56% of the average value of its portfolio.

## PRINCIPAL INVESTMENT STRATEGIES

The Fund invests at least 80% of its total assets in the securities of the Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index ("Underlying Index"). The Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed.

The Underlying Index measures the performance of a risk management strategy that holds the underlying stocks of the NASDAQ 100® Index and applies an options collar strategy (i.e., a mix of short (sold) call options and long (purchased) put options) on the NASDAQ 100® Index. The Underlying Index specifically reflects the performance of the component securities of the NASDAQ 100® Index, combined with a long position in 5% out-of-the money ("OTM") put options and a short position in 10% OTM call options, each corresponding to the value of the portfolio of stocks in the NASDAQ 100® Index. The implications of the long put option and short call option are described in more detail here:



**Put Options** - When an investor purchases a put option, the investor pays an amount (premium) to acquire the right (but not the obligation) to sell shares of a reference asset at a specified exercise ("strike") price on the expiration date. If the reference asset closes below the strike price as of the expiration date and the investor exercises the put option, the investor will be entitled to receive the difference between the value of the reference asset and the strike price. If the reference asset closes above the strike price as of the expiration date, the put option may end up worthless and the investor's loss is limited to the amount of premium it paid.

**Call Options** – When an investor sells a call option, the investor receives a premium in exchange for an obligation to sell shares of a reference asset at a strike price on the expiration date if the buyer of the call option exercises it. If the reference asset closes above the strike price as of the expiration date and the buyer exercises the call option, the investor will have to pay the difference between the value of the reference asset and the strike price. If the reference asset closes below the strike price as of the expiration date, the call option may end up worthless and the investor retains the premium.

On a quarterly basis, the Underlying Index will take long positions in quarterly put options with an exercise price generally at 5% below the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index and take short positions in quarterly call options with an exercise price generally at 10% above the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. However, if put and/or call options with those precise strike prices are unavailable, the Underlying Index will instead select the put option with the strike price closest to 5% below the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index, and call options with the strike price closest to 10% above the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. Each option position will (i) be traded on a national securities exchange; (ii) be held until the expiration date; (iii) expire on its date of maturity (in the next calendar quarter); (iv) only be subject to exercise on its expiration date; and (v) be settled in cash.

The NASDAQ 100<sup>®</sup> Index is a modified market capitalization weighted index containing equity securities of the 100 largest non-financial companies listed on the NASDAQ Stock Market. Modified capitalization weighting seeks to weight constituents primarily based on market capitalization, but subject to caps on the weights of the individual securities. Generally speaking, this approach will limit the amount of concentration in the largest market capitalization companies and increase company-level diversification. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

The Underlying Index is sponsored by Nasdaq, Inc. (the "Index Provider"), which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). In addition, any determinations related to the constituents of the Underlying Index are made independent of the Fund's portfolio managers. The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes or designates a third-party index calculation agent to publish information regarding the market value of the Underlying Index.

The Adviser uses a "passive" or indexing approach to try to achieve the Fund's investment objective. Unlike many investment companies, the Fund does not try to "outperform" the Underlying Index and does not seek temporary defensive positions when markets decline or appear overvalued. The call options sold by the Fund will be collateralized by the Fund's equity holdings at the time the Fund sells the options. By purchasing put options and selling call options on the value of the portfolio of stocks in the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index, the Fund's collar strategy may generate some income, which may offset some of the cost of purchasing the put option, while protecting the Fund from a significant decline in the price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index, if the put options become in the money. If the value of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index is below the strike price of the Fund's put options positions upon the expiration of the put option, then at expiration the put will be worth the difference between the strike price and the value of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index, so the value of the put option would protect the Fund from further losses below the strike price of the put. For example, if the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index were to fall by 15% from the time the put option was purchased to the time the put option expired, then the put option would be expected to have a value equal to approximately 10% of the value the portfolio had at the time when the put option was purchased, which would limit the Fund's loss from the decrease in the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index over the relevant period to 5%. The level of protection the Fund provides from declines in the price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index during the period a given put option contract is held will vary depending on the relative difference between the strike price of the Fund's put options positions and the price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. Similarly, if the value of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index is above the strike price of the Fund's call options positions upon the expiration of the call option, then at expiration the Fund would owe the purchaser of the call option the difference between the strike price and the value of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index, so

the amount owed with respect to the call option offset any gains the Fund may experience from the securities held. For example, if the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index were to increase by 15% from the time the call option was sold to the time the call option expired, then the call option would be expected to have a value equal to approximately 5% of the value the portfolio had at the time when the call option was purchased, which limit the Fund's gains from the increase in the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index over the relevant period to 10%. An investor that purchases Fund shares other than on the day that the Fund takes long positions in quarterly put options and short positions in quarterly call options, or who sells shares other than on the day that the put options and call options expire, may experience different investment returns, depending on the relative difference between the strike price of the Fund's put options positions and call options positions, and the price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index.

The Fund generally will use a replication strategy. A replication strategy is an indexing strategy that involves investing in the securities of the Underlying Index in approximately the same proportions as in the Underlying Index. However, the Fund may utilize a representative sampling strategy with respect to the Underlying Index when a replication strategy might be detrimental to shareholders, such as when there are practical difficulties or substantial costs involved in compiling a portfolio of equity securities to follow the Underlying Index, in instances in which a security in the Underlying Index becomes temporarily illiquid, unavailable or less liquid, or as a result of legal restrictions or limitations (such as tax diversification requirements) that apply to the Fund but not the Underlying Index.

The Adviser expects that, over time, the correlation between the Fund's performance and that of the Underlying Index, before fees and expenses, will exceed 95%. A correlation percentage of 100% would indicate perfect correlation. If the Fund uses a replication strategy, it can be expected to have greater correlation to the Underlying Index than if it uses a representative sampling strategy.

The Fund concentrates its investments (i.e., holds 25% or more of its total assets) in a particular industry or group of industries to approximately the same extent that the Underlying Index is concentrated. As of December 31, 2023, the Underlying Index had significant exposure to the information technology sector. The Fund is classified as "non-diversified," which means it may invest a larger percentage of its assets in a smaller number of issuers than a diversified fund.

## SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS

As with any investment, you could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund's performance could trail that of other investments. There is no guarantee that the Fund will achieve its investment objective. An investment in the Fund is not a bank deposit and it is not insured or guaranteed by the Federal Deposit Insurance Corporation or any other government agency, the Adviser or any of its affiliates. The Fund is subject to the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's net asset value ("NAV"), trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective, as well as other risks that are described in greater detail in the **Additional Information About the Funds** section of this Prospectus and in the Statement of Additional Information ("SAI"). The order of the below risk factors does not indicate the significance of any particular risk factor.

**Asset Class Risk:** Securities and other assets in the Underlying Index or otherwise held in the Fund's portfolio may underperform in comparison to the general securities markets, a particular securities market or other asset classes.

**Collar Option Risk:** The Fund's collar strategy will consist of a mix of short call options positions and long put options positions. By selling call options in return for the receipt of premiums, the Fund will give up the opportunity to benefit from potential increases in the value of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index above the exercise prices of such options. By purchasing put options in return for the payment of premiums, the Fund may be protected from a significant decline in the price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index if the put options become in the money, but during periods where the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index appreciates, the Fund will underperform due to the cost of the premiums paid. Investors who purchase shares of the Fund outside of when the Fund's short call options positions and long put options positions are put on may experience different levels of downside protection and upside participation depending on market performance. In addition, the Fund's ability to sell the securities underlying the options will be limited while the options are in effect unless the Fund cancels out the options positions through the purchase or sale of offsetting identical options prior to the

expiration of the options. Exchanges may suspend the trading of options in volatile markets. If trading is suspended, the Fund may be unable to purchase or sell options at times that may be desirable or advantageous to do so, which may increase the risk of tracking error.

**Derivatives Risk:** The Fund will invest in options, a type of derivative instrument. Derivatives can be more sensitive to changes in interest rates or to sudden fluctuations in market prices than conventional securities, which can result in greater losses for the Fund. In addition, the prices of the derivative instruments and the prices of underlying securities, interest rates or currencies they are designed to reflect may not move together as expected. A risk of the Fund's use of derivatives is that the fluctuations in their values may not correlate perfectly with the relevant reference index. Derivatives are usually traded on margin, which may subject the Fund to margin calls. Margin calls may force the Fund to liquidate assets.

**Equity Securities Risk:** Equity securities are subject to changes in value, and their values may be more volatile than other asset classes, as a result of such factors as a company's business performance, investor perceptions, stock market trends and general economic conditions.

**Capitalization Risk:** Investing in issuers within the same market capitalization category carries the risk that the category may be out of favor due to current market conditions or investor sentiment.

**Large-Capitalization Companies Risk:** Large-capitalization companies may trail the returns of the overall stock market. Large-capitalization stocks tend to go through cycles of doing better - or worse - than the stock market in general. These periods have, in the past, lasted for as long as several years.

**Focus Risk:** To the extent that the Underlying Index focuses in investments related to a particular industry or group of industries, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. Similarly, if the Underlying Index has significant exposure to one or more sectors, the Fund's investments will likely have significant exposure to such sectors. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, which may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. As a result, the value of the Fund's investments may rise and fall more than the value of shares of a fund that invests in securities of companies in a broader range of industries or sectors.

**Risks Related to Investing in the Information Technology Sector:** Companies in the information technology sector are subject to rapid changes in technology product cycles; rapid product obsolescence; government regulation; and increased competition, both domestically and internationally, including competition from foreign competitors with lower production costs. Information technology companies and companies that rely heavily on technology tend to be more volatile than the overall market and also are heavily dependent on patent and intellectual property rights. In addition, information technology companies may have limited product lines, markets, financial resources or personnel.

**Geographic Risk:** A natural, biological or other disaster could occur in a geographic region in which the Fund invests, which could affect the economy or particular business operations of companies in the specific geographic region, causing an adverse impact on the Fund's investments in the affected region or in a region economically tied to the affected region. The securities in which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

**Risk of Investing in Developed Markets:** The Fund's investment in a developed country issuer may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, economic and other risks associated with developed countries. Developed countries tend to represent a significant portion of the global economy and have generally experienced slower economic growth than some less developed countries. Certain developed countries have experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Incidents involving a country's or region's security may cause uncertainty

in its markets and may adversely affect its economy and the Fund's investments. In addition, developed countries may be impacted by changes to the economic conditions of certain key trading partners, regulatory burdens, debt burdens and the price or availability of certain commodities.

**Risk of Investing in the United States:** A decrease in imports or exports, changes in trade regulations and/or an economic recession in the U.S. may have a material adverse effect on the U.S. economy.

**Issuer Risk:** Fund performance depends on the performance of individual companies in which the Fund invests. Changes to the financial condition of any of those companies may cause the value of such company's securities to decline.

**Market Risk:** Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the U.S. Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from a zero-COVID policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

**Non-Diversification Risk:** The Fund is classified as a "non-diversified" investment company under the Investment Company Act of 1940 ("1940 Act"). As a result, the Fund is subject to the risk that it may be more volatile than a diversified fund because the Fund may invest its assets in a smaller number of issuers or may invest a larger proportion of its assets in a single issuer. As a result, the gains and losses on a single investment may have a greater impact on the Fund's NAV and may make the Fund more volatile than more diversified funds.

**Operational Risk:** The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures. Additionally, cyber security failures or breaches of the electronic systems of the Fund, the Adviser, and the Fund's other service providers, market makers, Authorized Participants or the issuers of securities in which the Fund invests have the ability to cause disruptions and negatively impact the Fund's business operations, potentially resulting in financial losses to the Fund and its shareholders. The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.

**Options Premium Tax Risk:** The Fund's investment strategy may limit its ability to distribute dividends eligible for treatment as qualified dividend income, which for non-corporate shareholders are subject to federal income tax at rates of up to 20%. The Fund's investment strategy may also limit its ability to distribute dividends eligible for the dividends-received deduction for corporate shareholders. For these reasons, a significant portion of distributions received by Fund shareholders may be subject to tax at effective tax rates that are higher than the rates that would apply if the Fund were to engage in a different investment strategy. You should consult your tax advisor as to the tax consequences of acquiring, owning and disposing of Shares in the Fund.

**Passive Investment Risk:** The Fund is not actively managed, and the Adviser does not attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, it would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining

investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund's return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

**Index-Related Risk:** There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund's ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

**Management Risk:** The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. The Adviser's investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective.

**Tracking Error Risk:** Tracking error may occur because of differences between the instruments held in the Fund's portfolio and those included in the Underlying Index, pricing differences, transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, size of the Fund, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not.

**Risks Associated with Exchange-Traded Funds:** As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

**Authorized Participants Concentration Risk:** The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants and engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of market stress, Shares may be more likely to trade at a premium or discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask spreads, and possibly face trading halts and/or delisting from an exchange.

**Large Shareholder Risk:** Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large shareholders may account for a large percentage of the trading volume on a national securities exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

**Listing Standards Risk:** The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

**Market Trading Risks and Premium/Discount Risks:** Shares of the Fund are publicly traded on a national securities exchange, which may subject shareholders to numerous market trading risks. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. This adverse effect on the liquidity of the Shares, as well as disruptions to creations and redemptions, the existence of extreme market volatility or potential lack of assets in the Fund or an active trading market for Shares may result in Shares trading at a significant premium or discount to NAV. If a shareholder purchases Shares at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells Shares at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may

sustain losses. The NAV of the Fund is calculated at the end of each business day and fluctuates with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading price of the Fund's Shares fluctuates, in some cases materially, throughout trading hours in response to changes in the Fund's NAV.

**Trading Halt Risk:** An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

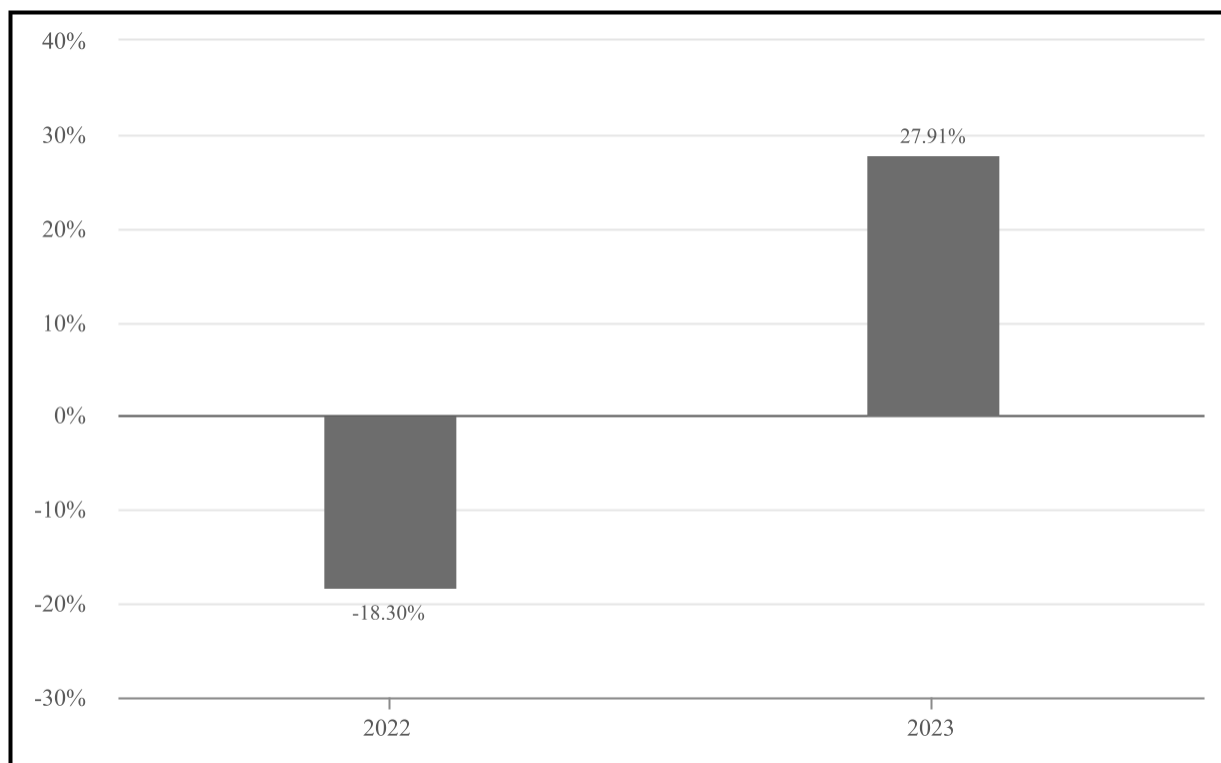
**Turnover Risk:** The Fund may engage in frequent and active trading, which may significantly increase the Fund's portfolio turnover rate. At times, the Fund may have a portfolio turnover rate substantially greater than 100%. For example, a portfolio turnover rate of 300% is equivalent to the Fund buying and selling all of its securities three times during the course of a year. A high portfolio turnover rate would result in high brokerage costs for the Fund, may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account and lower Fund performance.

**Valuation Risk:** The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund's valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). The value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

## **PERFORMANCE INFORMATION**

The bar chart and table that follow show how the Fund performed on a calendar year basis and provide an indication of the risks of investing in the Fund by showing changes in the Fund's performance from year to year and by showing how the Fund's average annual returns for the indicated periods compare with the Fund's benchmark index and a broad measure of market performance. The Fund's past performance (before and after taxes) is not necessarily indicative of how the Fund will perform in the future. Updated performance information is available online at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Annual Total Returns (Years Ended December 31)



**Best Quarter:** 3/31/2023 11.77%  
**Worst Quarter:** 6/30/2022 -8.34%

### Average Annual Total Returns (for the Periods Ended December 31, 2023)

	One Year Ended December 31, 2023	Since Inception (8/25/2021)
<b>Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF:</b>		
·Return before taxes	27.91%	3.06%
·Return after taxes on distributions <sup>1</sup>	27.66%	2.64%
·Return after taxes on distributions and sale of Fund Shares <sup>1</sup>	16.52%	2.16%
<b>NASDAQ -100 Quarterly Collar 95-110 Index</b> (Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	27.59%	3.55%
<b>NASDAQ-100<sup>®</sup> Index</b> (Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	55.13%	4.79%

<sup>1</sup> After-tax returns are calculated using the historical highest individual U.S. federal marginal income tax rates and do not reflect the impact of state and local taxes. Your actual after-tax returns will depend on your specific tax situation and may differ from those shown above. After-tax returns are not relevant to investors who hold Shares of the Fund through tax-advantaged arrangements, such as 401(k) plans or individual retirement accounts (IRAs).

### FUND MANAGEMENT

**Investment Adviser:** Global X Management Company LLC.

**Portfolio Managers:** The professionals primarily responsible for the day-to-day management of the Fund are Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; and Sandy Lu, CFA (“Portfolio Managers”). Messrs. To and Xie and Ms. Yang have been Portfolio Managers of the Fund since the Fund's inception. Mr. Lu has been a Portfolio Manager of the Fund since March 2022.

## **PURCHASE AND SALE OF FUND SHARES**

Shares of the Fund are or will be listed and traded at market prices on a national securities exchange. Shares may only be purchased and sold on the exchange through a broker-dealer. The price of Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than at NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount). Only "Authorized Participants" (as defined in the SAI) who have entered into agreements with the Fund's distributor, SEI Investments Distribution Co. ("Distributor"), may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. The Fund will only issue or redeem Shares that have been aggregated into blocks called Creation Units. The Fund will issue or redeem Creation Units in return for a basket of cash and/or securities that the Fund specifies any day that the national securities exchanges are open for business (“Business Day”). An investor may incur costs attributable to the difference between the highest price a buyer is willing to pay to purchase shares of the Fund (bid) and the lowest price a seller is willing to accept for shares of the Fund (ask) when buying or selling shares in the secondary market (the “bid-ask spread”). To access information regarding the Fund’s net asset value, market price, premiums and discounts, and bid-ask spreads, please go to [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

## **TAX INFORMATION**

The Fund intends to make distributions that may be taxable to you as ordinary income or capital gains, unless you are investing through a tax-advantaged arrangement such as a 401(k) plan or an individual retirement account ("IRA"), in which case distributions from such tax-advantaged arrangement may be taxable to you.

## **PAYMENTS TO BROKER-DEALERS AND OTHER FINANCIAL INTERMEDIARIES**

The Adviser and its related companies may pay broker-dealers or other financial intermediaries (such as a bank) for the sale of Fund Shares and related services. These payments may create a conflict of interest by influencing your broker-dealer, sales persons or other intermediary or its employees or associated persons to recommend the Fund over another investment. Ask your financial adviser or visit your financial intermediary's website for more information.





# Global X NASDAQ 100® Tail Risk ETF

Ticker: QTR Exchange: NASDAQ

## INVESTMENT OBJECTIVE

The Global X NASDAQ 100® Tail Risk ETF ("Fund") seeks to provide investment results that correspond generally to the price and yield performance, before fees and expenses, of the Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index ("Underlying Index").

## FEES AND EXPENSES

This table describes the fees and expenses that you may pay if you buy, hold, and sell shares ("Shares") of the Fund. You may pay other fees, such as brokerage commissions and other fees to financial intermediaries, which are not reflected in the tables and examples below.

**Annual Fund Operating Expenses** (expenses that you pay each year as a percentage of the value of your investment):

Management Fees:	0.25%
Distribution and Service (12b-1) Fees:	None
Other Expenses:	0.00%
<b>Total Annual Fund Operating Expenses:</b>	<b>0.25%</b>

**Example:** The following example is intended to help you compare the cost of investing in the Fund with the cost of investing in other funds. This example does not take into account customary brokerage commissions that you pay when purchasing or selling Shares of the Fund in the secondary market. The example assumes that you invest \$10,000 in the Fund for the time periods indicated and then sell all of your Shares at the end of those periods. The example also assumes that your investment has a 5% return each year and that the Fund's operating expenses remain the same. Although your actual costs may be higher or lower, based on these assumptions, your costs would be:

One Year	Three Years	Five Years	Ten Years
\$26	\$80	\$141	\$318

**Portfolio Turnover:** The Fund pays transaction costs, such as commissions, when it buys and sells securities (or "turns over" its portfolio). A higher portfolio turnover rate may indicate higher transaction costs and may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account. These costs, which are not reflected in annual fund operating expenses or in the example, affect the Fund's performance. During the most recent fiscal year, the Fund's portfolio turnover rate was 19.43% of the average value of its portfolio.

## PRINCIPAL INVESTMENT STRATEGIES

The Fund invests at least 80% of its total assets in the securities of the Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index ("Underlying Index"). The Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed.

The Underlying Index measures the performance of a risk management strategy that holds the underlying stocks of the NASDAQ 100® Index and applies a protective put strategy (i.e. long (purchased) put options) on the NASDAQ 100® Index. The Underlying Index specifically reflects the performance of the component securities of the NASDAQ 100® Index, combined with a long position in 10% out-of-the-money ("OTM") put options that correspond to the value of the portfolio of stocks in the NASDAQ 100® Index. The implications of the long put option are described in more detail here:

**Put Options -** When an investor purchases a put option, the investor pays an amount (premium) to acquire the right (but not the obligation) to sell shares of a reference asset at a specified exercise ("strike") price on the expiration date. If the

reference asset closes below the strike price as of the expiration date and the investor exercises the put option, the investor will be entitled to receive the difference between the value of the reference asset and the strike price. If the reference asset closes above the strike price as of the expiration date, the put option may end up worthless and the investor's loss is limited to the amount of premium it paid.

On a quarterly basis, the Underlying Index will take long positions in quarterly put options with an exercise price generally at 10% below the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. However, if put options with that precise strike price are unavailable, the Underlying Index will instead select the put option with the strike price closest to but greater than 10% below the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. Each option position will (i) be traded on a national securities exchange; (ii) be held until the expiration date; (iii) expire on its date of maturity (in the next calendar quarter); (iv) only be subject to exercise on its expiration date; and (v) be settled in cash.

The NASDAQ 100<sup>®</sup> Index is a modified market capitalization weighted index containing equity securities of the 100 largest non-financial companies listed on the NASDAQ Stock Market. Modified capitalization weighting seeks to weight constituents primarily based on market capitalization, but subject to caps on the weights of the individual securities. Generally speaking, this approach will limit the amount of concentration in the largest market capitalization companies and increase company-level diversification. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

The Underlying Index is sponsored by Nasdaq, Inc. (the "Index Provider"), which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). In addition, any determinations related to the constituents of the Underlying Index are made independent of the Fund's portfolio managers. The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes or designates a third-party index calculation agent to publish information regarding the market value of the Underlying Index.

The Adviser uses a "passive" or indexing approach to try to achieve the Fund's investment objective. Unlike many investment companies, the Fund does not try to "outperform" the Underlying Index and does not seek temporary defensive positions when markets decline or appear overvalued. By purchasing put options on the value of the portfolio of stocks in the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index, the Fund's protective put strategy may protect the Fund from a significant decline in the price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index, if the put options become in the money. If the value of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index is below the strike price of the Fund's put options positions upon the expiration of the put option, then at expiration the put will be worth the difference between the strike price and the value of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index, so the value of the put option would protect the Fund from further losses below the strike price of the put. For example, if the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index were to fall by 15% from the time the put option was purchased to the time the put option expired, then the put option would be expected to have a value equal to approximately 5% of the value the portfolio had at the time when the put option was purchased, which would limit the Fund's loss from the decrease in the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index over the relevant period to 10%. The level of protection the Fund provides from declines in the price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index during the period a given put option contract is held will vary depending on the relative difference between the strike price of the Fund's put option position and the price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. However, if the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index does not fall below the strike price of the purchased put option during the time the put option is held, then the put option will expire worthless, and the Fund's strategy will underperform the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index during this time period due to the cost of purchasing the put options. An investor that purchases Fund shares other than on the day that the Fund takes long positions in quarterly put options, or who sells shares other than on the day that the put option expires, may experience different investment returns, depending on the relative difference between the strike price of the Fund's put options positions and the price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index.

The Fund generally will use a replication strategy. A replication strategy is an indexing strategy that involves investing in the securities of the Underlying Index in approximately the same proportions as in the Underlying Index. However, the Fund may utilize a representative sampling strategy with respect to the Underlying Index when a replication strategy might be detrimental to shareholders, such as when there are practical difficulties or substantial costs involved in compiling a portfolio of equity securities to follow the Underlying Index, in instances in which a security in the Underlying Index becomes temporarily illiquid, unavailable or less liquid, or as a result of legal restrictions or limitations (such as tax diversification requirements) that apply to the Fund but not the Underlying Index.

The Adviser expects that, over time, the correlation between the Fund's performance and that of the Underlying Index, before fees and expenses, will exceed 95%. A correlation percentage of 100% would indicate perfect correlation. If the Fund uses a replication strategy, it can be expected to have greater correlation to the Underlying Index than if it uses a representative sampling strategy.

The Fund concentrates its investments (i.e., holds 25% or more of its total assets) in a particular industry or group of industries to approximately the same extent that the Underlying Index is concentrated. As of December 31, 2023, the Underlying Index had significant exposure to the information technology sector. The Fund is classified as "non-diversified," which means it may invest a larger percentage of its assets in a smaller number of issuers than a diversified fund.

## SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS

As with any investment, you could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund's performance could trail that of other investments. There is no guarantee that the Fund will achieve its investment objective. An investment in the Fund is not a bank deposit and it is not insured or guaranteed by the Federal Deposit Insurance Corporation or any other government agency, the Adviser or any of its affiliates. The Fund is subject to the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's net asset value ("NAV"), trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective, as well as other risks that are described in greater detail in the **Additional Information About the Funds** section of this Prospectus and in the Statement of Additional Information ("SAI"). The order of the below risk factors does not indicate the significance of any particular risk factor.

**Asset Class Risk:** Securities and other assets in the Underlying Index or otherwise held in the Fund's portfolio may underperform in comparison to the general securities markets, a particular securities market or other asset classes.

**Derivatives Risk:** The Fund will invest in options, a type of derivative instrument. Derivatives can be more sensitive to changes in interest rates or to sudden fluctuations in market prices than conventional securities, which can result in greater losses for the Fund. In addition, the prices of the derivative instruments and the prices of underlying securities, interest rates or currencies they are designed to reflect may not move together as expected. A risk of the Fund's use of derivatives is that the fluctuations in their values may not correlate perfectly with the relevant reference index. Derivatives are usually traded on margin, which may subject the Fund to margin calls. Margin calls may force the Fund to liquidate assets.

**Equity Securities Risk:** Equity securities are subject to changes in value, and their values may be more volatile than other asset classes, as a result of such factors as a company's business performance, investor perceptions, stock market trends and general economic conditions.

**Protective Put Options Risk:** By purchasing put options in return for the payment of premiums, the Fund may be protected from a significant decline in the price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index if the put options become in the money, but during periods where the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index appreciates, the Fund will underperform due to the cost of the premiums paid. Investors who purchase shares of the Fund outside of when the Fund's long put options positions are put on may experience different levels of downside protection depending on market performance. In addition, the Fund's ability to sell the securities underlying the options will be limited while the options are in effect unless the Fund cancels out the options positions through the sale of offsetting identical options prior to the expiration of the options. Exchanges may suspend the trading of options in volatile markets. If trading is suspended, the Fund may be unable to purchase options at times that may be desirable or advantageous to do so, which may increase the risk of tracking error.

**Capitalization Risk:** Investing in issuers within the same market capitalization category carries the risk that the category may be out of favor due to current market conditions or investor sentiment.

**Large-Capitalization Companies Risk:** Large-capitalization companies may trail the returns of the overall stock market. Large-capitalization stocks tend to go through cycles of doing better - or worse - than the stock market in general. These periods have, in the past, lasted for as long as several years.

**Focus Risk:** To the extent that the Underlying Index focuses in investments related to a particular industry or group of industries, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. Similarly, if the Underlying Index has significant exposure to one or more sectors, the Fund's investments will likely have significant exposure to such sectors. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, which may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. As a result, the value of the Fund's investments may rise and fall more than the value of shares of a fund that invests in securities of companies in a broader range of industries or sectors.

**Risks Related to Investing in the Information Technology Sector:** Companies in the information technology sector are subject to rapid changes in technology product cycles; rapid product obsolescence; government regulation; and increased competition, both domestically and internationally, including competition from foreign competitors with lower production costs. Information technology companies and companies that rely heavily on technology tend to be more volatile than the overall market and also are heavily dependent on patent and intellectual property rights. In addition, information technology companies may have limited product lines, markets, financial resources or personnel.

**Geographic Risk:** A natural, biological or other disaster could occur in a geographic region in which the Fund invests, which could affect the economy or particular business operations of companies in the specific geographic region, causing an adverse impact on the Fund's investments in the affected region or in a region economically tied to the affected region. The securities in which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

**Risk of Investing in Developed Markets:** The Fund's investment in a developed country issuer may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, economic and other risks associated with developed countries. Developed countries tend to represent a significant portion of the global economy and have generally experienced slower economic growth than some less developed countries. Certain developed countries have experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Incidents involving a country's or region's security may cause uncertainty in its markets and may adversely affect its economy and the Fund's investments. In addition, developed countries may be impacted by changes to the economic conditions of certain key trading partners, regulatory burdens, debt burdens and the price or availability of certain commodities.

**Risk of Investing in the United States:** A decrease in imports or exports, changes in trade regulations and/or an economic recession in the U.S. may have a material adverse effect on the U.S. economy.

**Issuer Risk:** Fund performance depends on the performance of individual companies in which the Fund invests. Changes to the financial condition of any of those companies may cause the value of such company's securities to decline.

**Market Risk:** Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the U.S. Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from a zero-COVID

policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

**Non-Diversification Risk:** The Fund is classified as a "non-diversified" investment company under the Investment Company Act of 1940 ("1940 Act"). As a result, the Fund is subject to the risk that it may be more volatile than a diversified fund because the Fund may invest its assets in a smaller number of issuers or may invest a larger proportion of its assets in a single issuer. As a result, the gains and losses on a single investment may have a greater impact on the Fund's NAV and may make the Fund more volatile than more diversified funds.

**Operational Risk:** The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures. Additionally, cyber security failures or breaches of the electronic systems of the Fund, the Adviser, and the Fund's other service providers, market makers, Authorized Participants or the issuers of securities in which the Fund invests have the ability to cause disruptions and negatively impact the Fund's business operations, potentially resulting in financial losses to the Fund and its shareholders. The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.

**Options Premium Tax Risk:** The Fund's investment strategy may limit its ability to distribute dividends eligible for treatment as qualified dividend income, which for non-corporate shareholders are subject to federal income tax at rates of up to 20%. The Fund's investment strategy may also limit its ability to distribute dividends eligible for the dividends-received deduction for corporate shareholders. For these reasons, a significant portion of distributions received by Fund shareholders may be subject to tax at effective tax rates that are higher than the rates that would apply if the Fund were to engage in a different investment strategy. You should consult your tax advisor as to the tax consequences of acquiring, owning and disposing of Shares in the Fund.

**Passive Investment Risk:** The Fund is not actively managed, and the Adviser does not attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, it would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund's return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

**Index-Related Risk:** There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund's ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

**Management Risk:** The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. The Adviser's investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective.

**Tracking Error Risk:** Tracking error may occur because of differences between the instruments held in the Fund's portfolio and those included in the Underlying Index, pricing differences, transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, size of the Fund, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new

or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not.

**Risks Associated with Exchange-Traded Funds:** As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

**Authorized Participants Concentration Risk:** The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants and engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of market stress, Shares may be more likely to trade at a premium or discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask spreads, and possibly face trading halts and/or delisting from an exchange.

**Large Shareholder Risk:** Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large shareholders may account for a large percentage of the trading volume on a national securities exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

**Listing Standards Risk:** The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

**Market Trading Risks and Premium/Discount Risks:** Shares of the Fund are publicly traded on a national securities exchange, which may subject shareholders to numerous market trading risks. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. This adverse effect on the liquidity of the Shares, as well as disruptions to creations and redemptions, the existence of extreme market volatility or potential lack of assets in the Fund or an active trading market for Shares may result in Shares trading at a significant premium or discount to NAV. If a shareholder purchases Shares at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells Shares at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may sustain losses. The NAV of the Fund is calculated at the end of each business day and fluctuates with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading price of the Fund's Shares fluctuates, in some cases materially, throughout trading hours in response to changes in the Fund's NAV.

**Trading Halt Risk:** An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

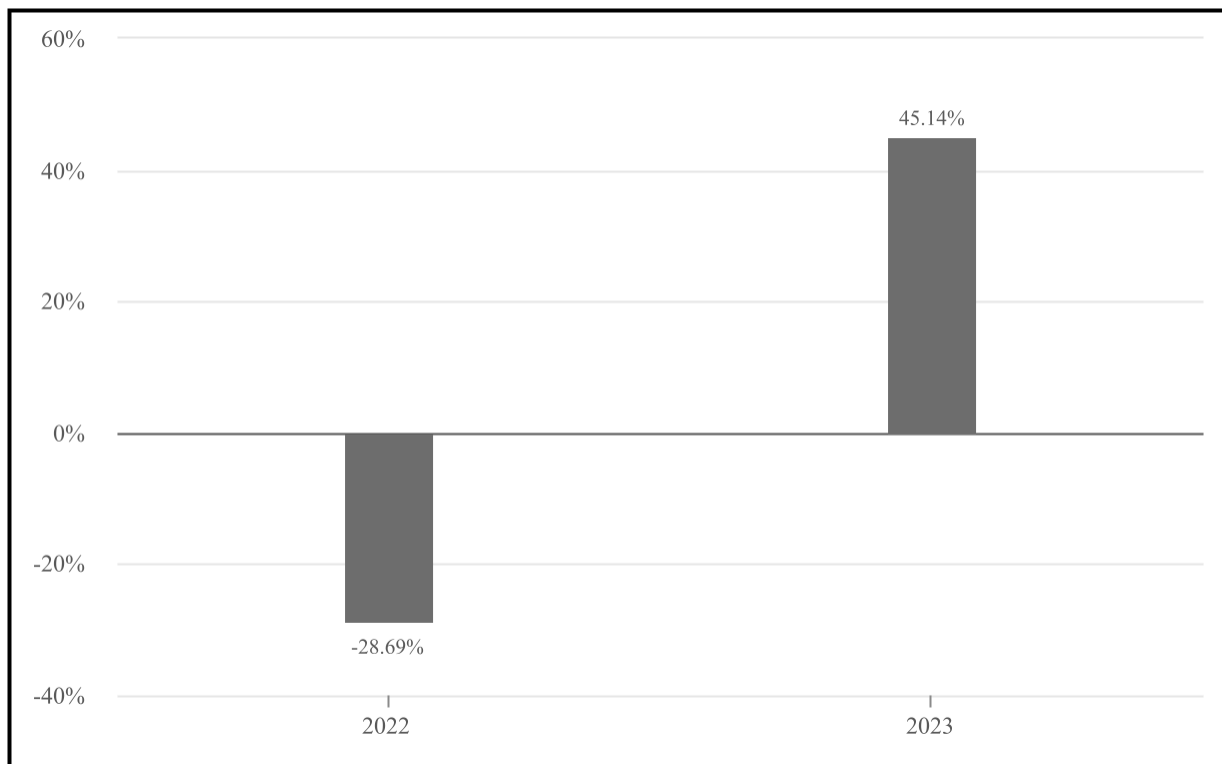
**Turnover Risk:** The Fund may engage in frequent and active trading, which may significantly increase the Fund's portfolio turnover rate. At times, the Fund may have a portfolio turnover rate substantially greater than 100%. For example, a portfolio turnover rate of 300% is equivalent to the Fund buying and selling all of its securities three times during the course of a year. A high portfolio turnover rate would result in high brokerage costs for the Fund, may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account and lower Fund performance.

**Valuation Risk:** The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund's valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). The value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

## PERFORMANCE INFORMATION

The bar chart and table that follow show how the Fund performed on a calendar year basis and provide an indication of the risks of investing in the Fund by showing changes in the Fund's performance from year to year and by showing how the Fund's average annual returns for the indicated periods compare with the Fund's benchmark index and a broad measure of market performance. The Fund's past performance (before and after taxes) is not necessarily indicative of how the Fund will perform in the future. Updated performance information is available online at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

**Annual Total Returns (Years Ended December 31)**



**Best Quarter:** 3/31/2023 16.37%  
**Worst Quarter:** 6/30/2022 -14.00%



## Average Annual Total Returns (for the Periods Ended December 31, 2023)

	One Year Ended December 31, 2023	Since Inception (8/25/2021)
<b>Global X NASDAQ 100® Tail Risk ETF:</b>		
·Return before taxes	45.14%	2.83%
·Return after taxes on distributions <sup>1</sup>	44.82%	2.34%
·Return after taxes on distributions and sale of Fund Shares <sup>1</sup>	26.72%	1.95%
<b>NASDAQ 100 Quarterly Protective Put 90 Index</b>		
(Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	45.65%	3.25%
<b>NASDAQ-100® Index</b>		
(Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	55.13%	4.79%

<sup>1</sup> After-tax returns are calculated using the historical highest individual U.S. federal marginal income tax rates and do not reflect the impact of state and local taxes. Your actual after-tax returns will depend on your specific tax situation and may differ from those shown above. After-tax returns are not relevant to investors who hold Shares of the Fund through tax-advantaged arrangements, such as 401(k) plans or individual retirement accounts (IRAs).

### FUND MANAGEMENT

**Investment Adviser:** Global X Management Company LLC.

**Portfolio Managers:** The professionals primarily responsible for the day-to-day management of the Fund are Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; and Sandy Lu, CFA (“Portfolio Managers”). Messrs. To and Xie and Ms. Yang have been Portfolio Managers of the Fund since the Fund's inception. Mr. Lu has been a Portfolio Manager of the Fund since March 2022.

### PURCHASE AND SALE OF FUND SHARES

Shares of the Fund are or will be listed and traded at market prices on a national securities exchange. Shares may only be purchased and sold on the exchange through a broker-dealer. The price of Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than at NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount). Only "Authorized Participants" (as defined in the SAI) who have entered into agreements with the Fund's distributor, SEI Investments Distribution Co. ("Distributor"), may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. The Fund will only issue or redeem Shares that have been aggregated into blocks called "Creation Units". The Fund will issue or redeem Creation Units in return for a basket of cash and/or securities that the Fund specifies any day that the national securities exchanges are open for business (“Business Day”). An investor may incur costs attributable to the difference between the highest price a buyer is willing to pay to purchase shares of the Fund (bid) and the lowest price a seller is willing to accept for shares of the Fund (ask) when buying or selling shares in the secondary market (the “bid-ask spread”). To access information regarding the Fund’s net asset value, market price, premiums and discounts, and bid-ask spreads, please go to [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### TAX INFORMATION

The Fund intends to make distributions that may be taxable to you as ordinary income or capital gains, unless you are investing through a tax-advantaged arrangement such as a 401(k) plan or an individual retirement account ("IRA"), in which case distributions from such tax-advantaged arrangement may be taxable to you.

## **PAYMENTS TO BROKER-DEALERS AND OTHER FINANCIAL INTERMEDIARIES**

The Adviser and its related companies may pay broker-dealers or other financial intermediaries (such as a bank) for the sale of Fund Shares and related services. These payments may create a conflict of interest by influencing your broker-dealer, sales persons or other intermediary or its employees or associated persons to recommend the Fund over another investment. Ask your financial adviser or visit your financial intermediary's website for more information.

# Global X S&P 500<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF

Ticker: XCLR Exchange: NYSE Arca

## INVESTMENT OBJECTIVE

The Global X S&P 500<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF ("Fund") seeks to provide investment results that correspond generally to the price and yield performance, before fees and expenses, of the Cboe S&P 500 3-Month Collar 95-110 Index ("Underlying Index").

## FEES AND EXPENSES

This table describes the fees and expenses that you may pay if you buy and hold shares ("Shares") of the Fund. You may pay other fees, such as brokerage commissions and other fees to financial intermediaries, which are not reflected in the tables and examples below.

**Annual Fund Operating Expenses** (expenses that you pay each year as a percentage of the value of your investment):

Management Fees:	0.25%
Distribution and Service (12b-1) Fees:	None
Other Expenses: <sup>1</sup>	0.00%
<b>Total Annual Fund Operating Expenses:</b>	<b>0.25%</b>

<sup>1</sup>"Other Expenses" information has been restated from fiscal year amounts to reflect estimated fees and expenses for the upcoming fiscal year.

**Example:** The following example is intended to help you compare the cost of investing in the Fund with the cost of investing in other funds. This example does not take into account customary brokerage commissions that you pay when purchasing or selling Shares of the Fund in the secondary market. The example assumes that you invest \$10,000 in the Fund for the time periods indicated and then sell all of your Shares at the end of those periods. The example also assumes that your investment has a 5% return each year and that the Fund's operating expenses remain the same. Although your actual costs may be higher or lower, based on these assumptions, your costs would be:

One Year	Three Years	Five Years	Ten Years
\$26	\$80	\$141	\$318

**Portfolio Turnover:** The Fund pays transaction costs, such as commissions, when it buys and sells securities (or "turns over" its portfolio). A higher portfolio turnover rate may indicate higher transaction costs and may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account. These costs, which are not reflected in annual fund operating expenses or in the example, affect the Fund's performance. During the most recent fiscal year, the Fund's portfolio turnover rate was 3.09% of the average value of its portfolio.

## PRINCIPAL INVESTMENT STRATEGIES

The Fund invests at least 80% of its total assets in the securities of the Cboe S&P 500 3-Month Collar 95-110 Index ("Underlying Index"). The Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed.

The Underlying Index measures the performance of a risk management strategy that holds the underlying stocks of the S&P 500<sup>®</sup> Index and applies an options collar strategy (i.e., a mix of short (sold) call options and long (purchased) put options) on the S&P 500<sup>®</sup> Index. The Underlying Index specifically reflects the performance of the component securities of the S&P 500<sup>®</sup> Index, combined with a long position in 5% out-of-the money ("OTM") put options and a short position in 10% OTM call options, each

corresponding to the value of the portfolio of stocks in the S&P 500<sup>®</sup> Index. The implications of the long put option and short call option are described in more detail here:

**Put Options** - When an investor purchases a put option, the investor pays an amount (premium) to acquire the right (but not the obligation) to sell shares of a reference asset at a specified exercise ("strike") price on the expiration date. If the reference asset closes below the strike price as of the expiration date and the investor exercises the put option, the investor will be entitled to receive the difference between the value of the reference asset and the strike price. If the reference asset closes above the strike price as of the expiration date, the put option may end up worthless and the investor's loss is limited to the amount of premium it paid.

**Call Options** – When an investor sells a call option, the investor receives a premium in exchange for an obligation to sell shares of a reference asset at a strike price on the expiration date if the buyer of the call option exercises it. If the reference asset closes above the strike price as of the expiration date and the buyer exercises the call option, the investor will have to pay the difference between the value of the reference asset and the strike price. If the reference asset closes below the strike price as of the expiration date, the call option may end up worthless and the investor retains the premium.

On a quarterly basis, the Underlying Index will take long positions in quarterly put options with an exercise price generally at 5% below the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index and take short positions in quarterly call options with an exercise price generally at 10% above the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index. However, if put and/or call options with those precise strike prices are unavailable, the Underlying Index will instead select the put option with the strike price closest to but greater than 5% below the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index, and call options with the strike price closest to but greater than 10% above the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index. Each option position will (i) be traded on a national securities exchange; (ii) be held until the expiration date; (iii) expire on its date of maturity (in the next calendar quarter); (iv) only be subject to exercise on its expiration date; and (v) be settled in cash.

The S&P 500<sup>®</sup> Index is a float-adjusted market capitalization weighted index containing equity securities of 500 industrial, information technology, utility and financial companies amongst other GICS<sup>®</sup> sectors, regarded as generally representative of the U.S. stock market. A float-adjusted market capitalization weighted index weights each index component according to its market capitalization, using the number of shares that are readily available for purchase on the open market. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

The Underlying Index is sponsored by S&P Dow Jones Indices LLC (the "Index Provider"), which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). In addition, any determinations related to the constituents of the Underlying Index are made independent of the Fund's portfolio managers. The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes or designates a third-party index calculation agent to publish information regarding the market value of the Underlying Index.

The Adviser uses a "passive" or indexing approach to try to achieve the Fund's investment objective. Unlike many investment companies, the Fund does not try to "outperform" the Underlying Index and does not seek temporary defensive positions when markets decline or appear overvalued. The call options sold by the Fund will be collateralized by the Fund's equity holdings at the time the Fund sells the options. By purchasing put options and selling call options on the value of the portfolio of stocks in the S&P 500<sup>®</sup> Index, the Fund's collar strategy may generate some income, which may offset some of the cost of purchasing the put option, while protecting the Fund from a significant decline in the price of the S&P 500<sup>®</sup> Index, if the put options become in the money. If the value of the S&P 500<sup>®</sup> Index is below the strike price of the Fund's put options positions upon the expiration of the put option, then at expiration the put will be worth the difference between the strike price and the value of the S&P 500<sup>®</sup> Index, so the value of the put option would protect the Fund from further losses below the strike price of the put. For example, if the S&P 500<sup>®</sup> Index were to fall by 15% from the time the put option was purchased to the time the put option expired, then the put option would be expected to have a value equal to approximately 10% of the value the portfolio had at the time when the put option was purchased, which would limit the Fund's loss from the decrease in the S&P 500<sup>®</sup> Index over the relevant period to 5%. The level of protection the Fund provides from declines in the price of the S&P 500<sup>®</sup> Index during the period a given put

option contract is held will vary depending on the relative difference between the strike price of the Fund's put options positions and the price of the S&P 500® Index. Similarly, if the value of the S&P 500® Index is above the strike price of the Fund's call options positions upon the expiration of the call option, then at expiration the Fund would owe the purchaser of the call option the difference between the strike price and the value of the S&P 500® Index, so the amount owed with respect to the call option offset any gains the Fund may experience from the securities held. For example, if the S&P 500® Index were to increase by 15% from the time the call option was sold to the time the call option expired, then the call option would be expected to have a value equal to approximately 5% of the value the portfolio had at the time when the call option was purchased, which limit the Fund's gains from the increase in the S&P 500® Index over the relevant period to 10%. An investor that purchases Fund shares other than on the day that the Fund takes long positions in quarterly put options and short positions in quarterly call options, or who sells shares other than on the day that the put options and call options expire, may experience different investment returns, depending on the relative difference between the strike price of the Fund's put options positions and call options positions, and the price of the S&P 500® Index.

The Fund generally will use a replication strategy. A replication strategy is an indexing strategy that involves investing in the securities of the Underlying Index in approximately the same proportions as in the Underlying Index. However, the Fund may utilize a representative sampling strategy with respect to the Underlying Index when a replication strategy might be detrimental to shareholders, such as when there are practical difficulties or substantial costs involved in compiling a portfolio of equity securities to follow the Underlying Index, in instances in which a security in the Underlying Index becomes temporarily illiquid, unavailable or less liquid, or as a result of legal restrictions or limitations (such as tax diversification requirements) that apply to the Fund but not the Underlying Index.

The Adviser expects that, over time, the correlation between the Fund's performance and that of the Underlying Index, before fees and expenses, will exceed 95%. A correlation percentage of 100% would indicate perfect correlation. If the Fund uses a replication strategy, it can be expected to have greater correlation to the Underlying Index than if it uses a representative sampling strategy.

The Fund concentrates its investments (i.e., holds 25% or more of its total assets) in a particular industry or group of industries to approximately the same extent that the Underlying Index is concentrated. As of December 31, 2023, the Underlying Index had significant exposure to the information technology sector.

## **SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS**

As with any investment, you could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund's performance could trail that of other investments. There is no guarantee that the Fund will achieve its investment objective. An investment in the Fund is not a bank deposit and it is not insured or guaranteed by the Federal Deposit Insurance Corporation or any other government agency, the Adviser or any of its affiliates. The Fund is subject to the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's net asset value ("NAV"), trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective, as well as other risks that are described in greater detail in the **Additional Information About the Funds** section of this Prospectus and in the Statement of Additional Information ("SAI"). The order of the below risk factors does not indicate the significance of any particular risk factor.

**Asset Class Risk:** Securities and other assets in the Underlying Index or otherwise held in the Fund's portfolio may underperform in comparison to the general securities markets, a particular securities market or other asset classes.

**Collar Option Risk:** The Fund's collar strategy will consist of a mix of short call options positions and long put options positions. By selling call options in return for the receipt of premiums, the Fund will give up the opportunity to benefit from potential increases in the value of the S&P 500® Index above the exercise prices of such options. By purchasing put options in return for the payment of premiums, the Fund may be protected from a significant decline in the price of the S&P 500® Index if the put options become in the money, but during periods where the S&P 500® Index appreciates, the Fund will underperform due to the cost of the premiums paid. Investors who purchase shares of the Fund outside of when the Fund's short call options positions and long put options positions are put on may experience different levels of

downside protection and upside participation depending on market performance. In addition, the Fund's ability to sell the securities underlying the options will be limited while the options are in effect unless the Fund cancels out the options positions through the purchase or sale of offsetting identical options prior to the expiration of the options. Exchanges may suspend the trading of options in volatile markets. If trading is suspended, the Fund may be unable to purchase or sell options at times that may be desirable or advantageous to do so, which may increase the risk of tracking error.

**Derivatives Risk:** The Fund will invest in options, a type of derivative instrument. Derivatives can be more sensitive to changes in interest rates or to sudden fluctuations in market prices than conventional securities, which can result in greater losses for the Fund. In addition, the prices of the derivative instruments and the prices of underlying securities, interest rates or currencies they are designed to reflect may not move together as expected. A risk of the Fund's use of derivatives is that the fluctuations in their values may not correlate perfectly with the relevant reference index. Derivatives are usually traded on margin, which may subject the Fund to margin calls. Margin calls may force the Fund to liquidate assets.

**Equity Securities Risk:** Equity securities are subject to changes in value, and their values may be more volatile than other asset classes, as a result of such factors as a company's business performance, investor perceptions, stock market trends and general economic conditions.

**Capitalization Risk:** Investing in issuers within the same market capitalization category carries the risk that the category may be out of favor due to current market conditions or investor sentiment.

**Large-Capitalization Companies Risk:** Large-capitalization companies may trail the returns of the overall stock market. Large-capitalization stocks tend to go through cycles of doing better - or worse - than the stock market in general. These periods have, in the past, lasted for as long as several years.

**Focus Risk:** To the extent that the Underlying Index focuses in investments related to a particular industry or group of industries, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. Similarly, if the Underlying Index has significant exposure to one or more sectors, the Fund's investments will likely have significant exposure to such sectors. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, which may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. As a result, the value of the Fund's investments may rise and fall more than the value of shares of a fund that invests in securities of companies in a broader range of industries or sectors.

**Risks Related to Investing in the Information Technology Sector:** Companies in the information technology sector are subject to rapid changes in technology product cycles; rapid product obsolescence; government regulation; and increased competition, both domestically and internationally, including competition from foreign competitors with lower production costs. Information technology companies and companies that rely heavily on technology tend to be more volatile than the overall market and also are heavily dependent on patent and intellectual property rights. In addition, information technology companies may have limited product lines, markets, financial resources or personnel.

**Geographic Risk:** A natural, biological or other disaster could occur in a geographic region in which the Fund invests, which could affect the economy or particular business operations of companies in the specific geographic region, causing an adverse impact on the Fund's investments in the affected region or in a region economically tied to the affected region. The securities in which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

**Risk of Investing in Developed Markets:** The Fund's investment in a developed country issuer may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, economic and other risks associated with developed countries. Developed countries tend to represent a significant portion of the global economy and have generally experienced slower economic

growth than some less developed countries. Certain developed countries have experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Incidents involving a country's or region's security may cause uncertainty in its markets and may adversely affect its economy and the Fund's investments. In addition, developed countries may be impacted by changes to the economic conditions of certain key trading partners, regulatory burdens, debt burdens and the price or availability of certain commodities.

**Risk of Investing in the United States:** A decrease in imports or exports, changes in trade regulations and/or an economic recession in the U.S. may have a material adverse effect on the U.S. economy.

**Issuer Risk:** Fund performance depends on the performance of individual companies in which the Fund invests. Changes to the financial condition of any of those companies may cause the value of such company's securities to decline.

**Market Risk:** Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the U.S. Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from a zero-COVID policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

**Operational Risk:** The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures. Additionally, cyber security failures or breaches of the electronic systems of the Fund, the Adviser, and the Fund's other service providers, market makers, Authorized Participants or the issuers of securities in which the Fund invests have the ability to cause disruptions and negatively impact the Fund's business operations, potentially resulting in financial losses to the Fund and its shareholders. The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.

**Options Premium Tax Risk:** The Fund's investment strategy may limit its ability to distribute dividends eligible for treatment as qualified dividend income, which for non-corporate shareholders are subject to federal income tax at rates of up to 20%. The Fund's investment strategy may also limit its ability to distribute dividends eligible for the dividends-received deduction for corporate shareholders. For these reasons, a significant portion of distributions received by Fund shareholders may be subject to tax at effective tax rates that are higher than the rates that would apply if the Fund were to engage in a different investment strategy. You should consult your tax advisor as to the tax consequences of acquiring, owning and disposing of Shares in the Fund.

**Passive Investment Risk:** The Fund is not actively managed, and the Adviser does not attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, it would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund's return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

**Index-Related Risk:** There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund's ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

**Management Risk:** The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. The Adviser's investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective.

**Tracking Error Risk:** Tracking error may occur because of differences between the instruments held in the Fund's portfolio and those included in the Underlying Index, pricing differences, transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, size of the Fund, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not.

**Risks Associated with Exchange-Traded Funds:** As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

**Authorized Participants Concentration Risk:** The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants and engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of market stress, Shares may be more likely to trade at a premium or discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask spreads, and possibly face trading halts and/or delisting from an exchange.

**Large Shareholder Risk:** Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large shareholders may account for a large percentage of the trading volume on a national securities exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

**Listing Standards Risk:** The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

**Market Trading Risks and Premium/Discount Risks:** Shares of the Fund are publicly traded on a national securities exchange, which may subject shareholders to numerous market trading risks. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. This adverse effect on the liquidity of the Shares, as well as disruptions to creations and redemptions, the existence of extreme market volatility or potential lack of assets in the Fund or an active trading market for Shares may result in Shares trading at a significant premium or discount to NAV. If a shareholder purchases Shares at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells Shares at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may sustain losses. The NAV of the Fund is calculated at the end of each business day and fluctuates with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading price of the Fund's Shares fluctuates, in some cases materially, throughout trading hours in response to changes in the Fund's NAV.



**Trading Halt Risk:** An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

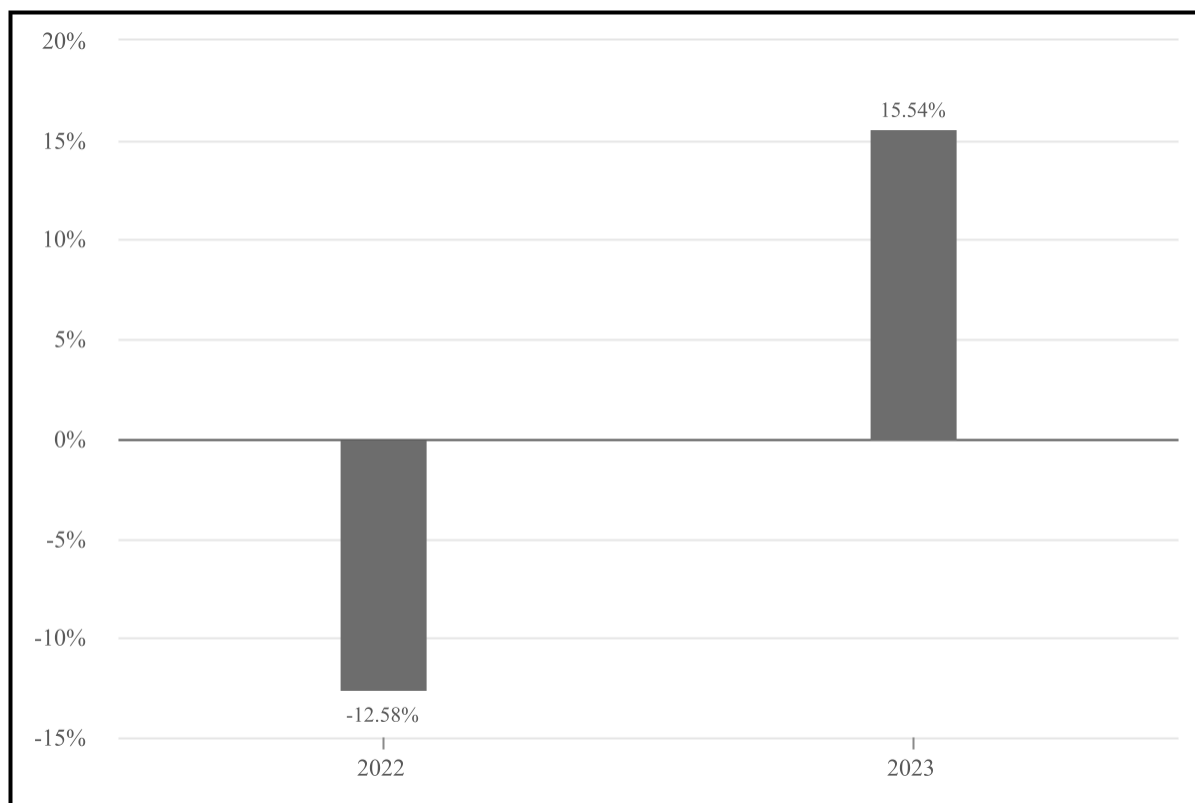
**Turnover Risk:** The Fund may engage in frequent and active trading, which may significantly increase the Fund's portfolio turnover rate. At times, the Fund may have a portfolio turnover rate substantially greater than 100%. For example, a portfolio turnover rate of 300% is equivalent to the Fund buying and selling all of its securities three times during the course of a year. A high portfolio turnover rate would result in high brokerage costs for the Fund, may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account and lower Fund performance.

**Valuation Risk:** The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund's valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). The value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

## **PERFORMANCE INFORMATION**

The bar chart and table that follow show how the Fund performed on a calendar year basis and provide an indication of the risks of investing in the Fund by showing changes in the Fund's performance from year to year and by showing how the Fund's average annual returns for the indicated periods compare with the Fund's benchmark index and a broad measure of market performance. The Fund's past performance (before and after taxes) is not necessarily indicative of how the Fund will perform in the future. Updated performance information is available online at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### Annual Total Returns (Years Ended December 31)



**Best Quarter:** 12/31/2023 9.17%  
**Worst Quarter:** 6/30/2022 -6.82%

### Average Annual Total Returns (for the Periods Ended December 31, 2023)

	One Year Ended December 31, 2023	Since Inception (8/25/2021)
<b>Global X S&amp;P 500® Collar 95-110 ETF:</b>		
·Return before taxes	15.54%	1.64%
·Return after taxes on distributions <sup>1</sup>	14.87%	0.92%
·Return after taxes on distributions and sale of Fund Shares <sup>1</sup>	9.19%	0.94%
<b>Cboe S&amp;P 500 3-Month Collar 95-110 Index</b>		
(Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	16.09%	2.08%
<b>S&amp;P 500® Index</b>		
(Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	26.29%	4.20%

<sup>1</sup> After-tax returns are calculated using the historical highest individual U.S. federal marginal income tax rates and do not reflect the impact of state and local taxes. Your actual after-tax returns will depend on your specific tax situation and may differ from those shown above. After-tax returns are not relevant to investors who hold Shares of the Fund through tax-advantaged arrangements, such as 401(k) plans or individual retirement accounts (IRAs).

## **FUND MANAGEMENT**

**Investment Adviser:** Global X Management Company LLC.

**Portfolio Managers:** The professionals primarily responsible for the day-to-day management of the Fund are Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; and Sandy Lu, CFA (“Portfolio Managers”). Messrs. To and Xie and Ms. Yang have been Portfolio Managers of the Fund since the Fund's inception. Mr. Lu has been a Portfolio Manager of the Fund since March 2022.

## **PURCHASE AND SALE OF FUND SHARES**

Shares of the Fund are or will be listed and traded at market prices on a national securities exchange. Shares may only be purchased and sold on the exchange through a broker-dealer. The price of Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than at NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount). Only "Authorized Participants" (as defined in the SAI) who have entered into agreements with the Fund's distributor, SEI Investments Distribution Co. ("Distributor"), may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. The Fund will only issue or redeem Shares that have been aggregated into blocks called Creation Units. The Fund will issue or redeem Creation Units in return for a basket of cash and/or securities that the Fund specifies any day that the national securities exchanges are open for business (“Business Day”). An investor may incur costs attributable to the difference between the highest price a buyer is willing to pay to purchase shares of the Fund (bid) and the lowest price a seller is willing to accept for shares of the Fund (ask) when buying or selling shares in the secondary market (the “bid-ask spread”). To access information regarding the Fund’s net asset value, market price, premiums and discounts, and bid-ask spreads, please go to [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

## **TAX INFORMATION**

The Fund intends to make distributions that may be taxable to you as ordinary income or capital gains, unless you are investing through a tax-advantaged arrangement such as a 401(k) plan or an individual retirement account ("IRA"), in which case distributions from such tax-advantaged arrangement may be taxable to you.

## **PAYMENTS TO BROKER-DEALERS AND OTHER FINANCIAL INTERMEDIARIES**

The Adviser and its related companies may pay broker-dealers or other financial intermediaries (such as a bank) for the sale of Fund Shares and related services. These payments may create a conflict of interest by influencing your broker-dealer, sales persons or other intermediary or its employees or associated persons to recommend the Fund over another investment. Ask your financial adviser or visit your financial intermediary's website for more information.



# Global X S&P 500<sup>®</sup> Tail Risk ETF

Ticker: XTR Exchange: NYSE Arca

## INVESTMENT OBJECTIVE

The Global X S&P 500<sup>®</sup> Tail Risk ETF ("Fund") seeks to provide investment results that correspond generally to the price and yield performance, before fees and expenses, of the Cboe S&P 500 Tail Risk Index ("Underlying Index").

## FEES AND EXPENSES

This table describes the fees and expenses that you may pay if you buy, hold, and sell shares ("Shares") of the Fund. You may pay other fees, such as brokerage commissions and other fees to financial intermediaries, which are not reflected in the tables and examples below.

**Annual Fund Operating Expenses** (expenses that you pay each year as a percentage of the value of your investment):

Management Fees:	0.25%
Distribution and Service (12b-1) Fees:	None
Other Expenses:	0.00%
<b>Total Annual Fund Operating Expenses:</b>	<b>0.25%</b>

**Example:** The following example is intended to help you compare the cost of investing in the Fund with the cost of investing in other funds. This example does not take into account customary brokerage commissions that you pay when purchasing or selling Shares of the Fund in the secondary market. The example assumes that you invest \$10,000 in the Fund for the time periods indicated and then sell all of your Shares at the end of those periods. The example also assumes that your investment has a 5% return each year and that the Fund's operating expenses remain the same. Although your actual costs may be higher or lower, based on these assumptions, your costs would be:

One Year	Three Years	Five Years	Ten Years
\$26	\$80	\$141	\$318

**Portfolio Turnover:** The Fund pays transaction costs, such as commissions, when it buys and sells securities (or "turns over" its portfolio). A higher portfolio turnover rate may indicate higher transaction costs and may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account. These costs, which are not reflected in annual fund operating expenses or in the example, affect the Fund's performance. During the most recent fiscal year, the Fund's portfolio turnover rate was 2.71% of the average value of its portfolio.

## PRINCIPAL INVESTMENT STRATEGIES

The Fund invests at least 80% of its total assets in the securities of the Cboe S&P 500 Tail Risk Index ("Underlying Index"). The Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed.

The Underlying Index measures the performance of a risk management strategy that holds the underlying stocks of the S&P 500<sup>®</sup> Index and applies a protective put strategy (i.e. long (purchased) put options) on the S&P 500<sup>®</sup> Index. The Underlying Index specifically reflects the performance of the component securities of the S&P 500<sup>®</sup> Index, combined with a long position in 10% out-of-the-money ("OTM") put options that correspond to the value of the portfolio of stocks in the S&P 500<sup>®</sup> Index. The implications of the long put option are described in more detail here:

**Put Options** - When an investor purchases a put option, the investor pays an amount (premium) to acquire the right (but not the obligation) to sell shares of a reference asset at a specified exercise (“strike”) price on the expiration date. If the reference asset closes below the strike price as of the expiration date and the investor exercises the put option, the investor will be entitled to receive the difference between the value of the reference asset and the strike price. If the reference asset closes above the strike price as of the expiration date, the put option may end up worthless and the investor’s loss is limited to the amount of premium it paid.

On a quarterly basis, the Underlying Index will take long positions in quarterly put options with an exercise price generally at 10% below the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index. However, if put options with that precise strike price are unavailable, the Underlying Index will instead select the put option with the strike price closest to but greater than 10% below the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index. Each option position will (i) be traded on a national securities exchange; (ii) be held until the expiration date; (iii) expire on its date of maturity (in the next calendar quarter); (iv) only be subject to exercise on its expiration date; and (v) be settled in cash.

The S&P 500<sup>®</sup> Index is a float-adjusted market capitalization weighted index containing equity securities of 500 industrial, information technology, utility and financial companies amongst other GICS<sup>®</sup> sectors, regarded as generally representative of the U.S. stock market. A float-adjusted market capitalization weighted index weights each index component according to its market capitalization, using the number of shares that are readily available for purchase on the open market. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

The Underlying Index is sponsored by S&P Dow Jones Indices LLC (the "Index Provider"), which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). In addition, any determinations related to the constituents of the Underlying Index are made independent of the Fund's portfolio managers. The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes or designates a third-party index calculation agent to publish information regarding the market value of the Underlying Index.

The Adviser uses a "passive" or indexing approach to try to achieve the Fund's investment objective. Unlike many investment companies, the Fund does not try to "outperform" the Underlying Index and does not seek temporary defensive positions when markets decline or appear overvalued. By purchasing put options on the value of the portfolio of stocks in the S&P 500<sup>®</sup> Index, the Fund’s protective put strategy may protect the Fund from a significant decline in the price of the S&P 500<sup>®</sup> Index, if the put options become in the money. If the value of the S&P 500<sup>®</sup> Index is below the strike price of the Fund’s put options positions upon the expiration of the put option, then at expiration the put will be worth the difference between the strike price and the value of the S&P 500<sup>®</sup> Index, so the value of the put option would protect the Fund from further losses below the strike price of the put. For example, if the S&P 500<sup>®</sup> Index were to fall by 15% from the time the put option was purchased to the time the put option expired, then the put option would be expected to have a value equal to approximately 5% of the value the portfolio had at the time when the put option was purchased, which would limit the Fund’s loss from the decrease in the S&P 500<sup>®</sup> Index over the relevant period to 10%. The level of protection the Fund provides from declines in the price of the S&P 500<sup>®</sup> Index during the period a given put option contract is held will vary depending on the relative difference between the strike price of the Fund’s put option position and the price of the S&P 500<sup>®</sup> Index. However, if the S&P 500<sup>®</sup> Index does not fall below the strike price of the purchased put option during the time the put option is held, then the put option will expire worthless, and the Fund’s strategy will underperform the S&P 500<sup>®</sup> Index during this time period due to the cost of purchasing the put options. An investor that purchases Fund shares other than on the day that the Fund takes long positions in quarterly put options, or who sells shares other than on the day that the put option expires, may experience different investment returns, depending on the relative difference between the strike price of the Fund’s put options positions and the price of the S&P 500<sup>®</sup> Index.

The Fund generally will use a replication strategy. A replication strategy is an indexing strategy that involves investing in the securities of the Underlying Index in approximately the same proportions as in the Underlying Index. However, the Fund may utilize a representative sampling strategy with respect to the Underlying Index when a replication strategy might be detrimental to shareholders, such as when there are practical difficulties or substantial costs involved in compiling a portfolio of equity securities to follow the Underlying Index, in instances in which a security in the Underlying Index becomes temporarily illiquid,

unavailable or less liquid, or as a result of legal restrictions or limitations (such as tax diversification requirements) that apply to the Fund but not the Underlying Index.

The Adviser expects that, over time, the correlation between the Fund's performance and that of the Underlying Index, before fees and expenses, will exceed 95%. A correlation percentage of 100% would indicate perfect correlation. If the Fund uses a replication strategy, it can be expected to have greater correlation to the Underlying Index than if it uses a representative sampling strategy.

The Fund concentrates its investments (i.e., holds 25% or more of its total assets) in a particular industry or group of industries to approximately the same extent that the Underlying Index is concentrated. As of December 31, 2023, the Underlying Index had significant exposure to the information technology sector.

## SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS

As with any investment, you could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund's performance could trail that of other investments. There is no guarantee that the Fund will achieve its investment objective. An investment in the Fund is not a bank deposit and it is not insured or guaranteed by the Federal Deposit Insurance Corporation or any other government agency, the Adviser or any of its affiliates. The Fund is subject to the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's net asset value ("NAV"), trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective, as well as other risks that are described in greater detail in the **Additional Information About the Funds** section of this Prospectus and in the Statement of Additional Information ("SAI"). The order of the below risk factors does not indicate the significance of any particular risk factor.

**Asset Class Risk:** Securities and other assets in the Underlying Index or otherwise held in the Fund's portfolio may underperform in comparison to the general securities markets, a particular securities market or other asset classes.

**Derivatives Risk:** The Fund will invest in options, a type of derivative instrument. Derivatives can be more sensitive to changes in interest rates or to sudden fluctuations in market prices than conventional securities, which can result in greater losses for the Fund. In addition, the prices of the derivative instruments and the prices of underlying securities, interest rates or currencies they are designed to reflect may not move together as expected. A risk of the Fund's use of derivatives is that the fluctuations in their values may not correlate perfectly with the relevant reference index. Derivatives are usually traded on margin, which may subject the Fund to margin calls. Margin calls may force the Fund to liquidate assets.

**Equity Securities Risk:** Equity securities are subject to changes in value, and their values may be more volatile than other asset classes, as a result of such factors as a company's business performance, investor perceptions, stock market trends and general economic conditions.

**Protective Put Options Risk:** By purchasing put options in return for the payment of premiums, the Fund may be protected from a significant decline in the price of the S&P 500<sup>®</sup> Index if the put options become in the money, but during periods where the S&P 500<sup>®</sup> Index appreciates, the Fund will underperform due to the cost of the premiums paid. Investors who purchase shares of the Fund outside of when the Fund's long put options positions are put on may experience different levels of downside protection depending on market performance. In addition, the Fund's ability to sell the securities underlying the options will be limited while the options are in effect unless the Fund cancels out the options positions through the sale of offsetting identical options prior to the expiration of the options. Exchanges may suspend the trading of options in volatile markets. If trading is suspended, the Fund may be unable to purchase options at times that may be desirable or advantageous to do so, which may increase the risk of tracking error.

**Capitalization Risk:** Investing in issuers within the same market capitalization category carries the risk that the category may be out of favor due to current market conditions or investor sentiment.

**Large-Capitalization Companies Risk:** Large-capitalization companies may trail the returns of the overall stock market. Large-capitalization stocks tend to go through cycles of doing better - or worse - than the stock market in general. These periods have, in the past, lasted for as long as several years.

**Focus Risk:** To the extent that the Underlying Index focuses in investments related to a particular industry or group of industries, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. Similarly, if the Underlying Index has significant exposure to one or more sectors, the Fund's investments will likely have significant exposure to such sectors. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, which may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. As a result, the value of the Fund's investments may rise and fall more than the value of shares of a fund that invests in securities of companies in a broader range of industries or sectors.

**Risks Related to Investing in the Information Technology Sector:** Companies in the information technology sector are subject to rapid changes in technology product cycles; rapid product obsolescence; government regulation; and increased competition, both domestically and internationally, including competition from foreign competitors with lower production costs. Information technology companies and companies that rely heavily on technology tend to be more volatile than the overall market and also are heavily dependent on patent and intellectual property rights. In addition, information technology companies may have limited product lines, markets, financial resources or personnel.

**Geographic Risk:** A natural, biological or other disaster could occur in a geographic region in which the Fund invests, which could affect the economy or particular business operations of companies in the specific geographic region, causing an adverse impact on the Fund's investments in the affected region or in a region economically tied to the affected region. The securities in which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

**Risk of Investing in Developed Markets:** The Fund's investment in a developed country issuer may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, economic and other risks associated with developed countries. Developed countries tend to represent a significant portion of the global economy and have generally experienced slower economic growth than some less developed countries. Certain developed countries have experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Incidents involving a country's or region's security may cause uncertainty in its markets and may adversely affect its economy and the Fund's investments. In addition, developed countries may be impacted by changes to the economic conditions of certain key trading partners, regulatory burdens, debt burdens and the price or availability of certain commodities.

**Risk of Investing in the United States:** A decrease in imports or exports, changes in trade regulations and/or an economic recession in the U.S. may have a material adverse effect on the U.S. economy.

**Issuer Risk:** Fund performance depends on the performance of individual companies in which the Fund invests. Changes to the financial condition of any of those companies may cause the value of such company's securities to decline.

**Market Risk:** Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the U.S. Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from a zero-COVID



policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

**Operational Risk:** The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures. Additionally, cyber security failures or breaches of the electronic systems of the Fund, the Adviser, and the Fund's other service providers, market makers, Authorized Participants or the issuers of securities in which the Fund invests have the ability to cause disruptions and negatively impact the Fund's business operations, potentially resulting in financial losses to the Fund and its shareholders. The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.

**Options Premium Tax Risk:** The Fund's investment strategy may limit its ability to distribute dividends eligible for treatment as qualified dividend income, which for non-corporate shareholders are subject to federal income tax at rates of up to 20%. The Fund's investment strategy may also limit its ability to distribute dividends eligible for the dividends-received deduction for corporate shareholders. For these reasons, a significant portion of distributions received by Fund shareholders may be subject to tax at effective tax rates that are higher than the rates that would apply if the Fund were to engage in a different investment strategy. You should consult your tax advisor as to the tax consequences of acquiring, owning and disposing of Shares in the Fund.

**Passive Investment Risk:** The Fund is not actively managed, and the Adviser does not attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, it would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund's return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

**Index-Related Risk:** There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund's ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

**Management Risk:** The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. The Adviser's investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective.

**Tracking Error Risk:** Tracking error may occur because of differences between the instruments held in the Fund's portfolio and those included in the Underlying Index, pricing differences, transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, size of the Fund, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not.

**Risks Associated with Exchange-Traded Funds:** As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

**Authorized Participants Concentration Risk:** The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants and engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of market stress, Shares may be more likely to trade at a premium or discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask spreads, and possibly face trading halts and/or delisting from an exchange.

**Large Shareholder Risk:** Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large shareholders may account for a large percentage of the trading volume on a national securities exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

**Listing Standards Risk:** The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

**Market Trading Risks and Premium/Discount Risks:** Shares of the Fund are publicly traded on a national securities exchange, which may subject shareholders to numerous market trading risks. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. This adverse effect on the liquidity of the Shares, as well as disruptions to creations and redemptions, the existence of extreme market volatility or potential lack of assets in the Fund or an active trading market for Shares may result in Shares trading at a significant premium or discount to NAV. If a shareholder purchases Shares at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells Shares at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may sustain losses. The NAV of the Fund is calculated at the end of each business day and fluctuates with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading price of the Fund's Shares fluctuates, in some cases materially, throughout trading hours in response to changes in the Fund's NAV.

**Trading Halt Risk:** An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

**Turnover Risk:** The Fund may engage in frequent and active trading, which may significantly increase the Fund's portfolio turnover rate. At times, the Fund may have a portfolio turnover rate substantially greater than 100%. For example, a portfolio turnover rate of 300% is equivalent to the Fund buying and selling all of its securities three times during the course of a year. A high portfolio turnover rate would result in high brokerage costs for the Fund, may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account and lower Fund performance.

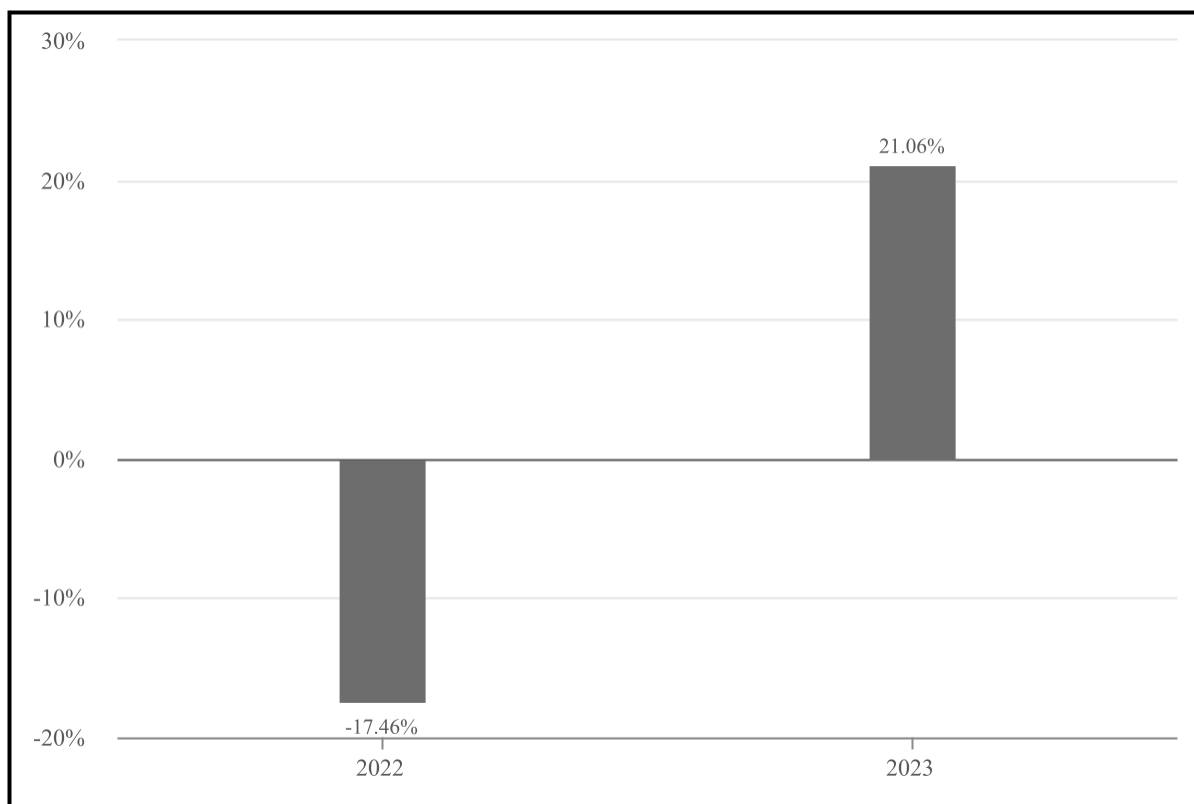
**Valuation Risk:** The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund's valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). The value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

## PERFORMANCE INFORMATION

The bar chart and table that follow show how the Fund performed on a calendar year basis and provide an indication of the risks of investing in the Fund by showing changes in the Fund's performance from year to year and by showing how the Fund's average annual returns for the indicated periods compare with the Fund's benchmark index and a broad measure of market performance.

The Fund's past performance (before and after taxes) is not necessarily indicative of how the Fund will perform in the future. Updated performance information is available online at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

**Annual Total Returns (Years Ended December 31)**



**Best Quarter:** 12/31/2023 10.34%  
**Worst Quarter:** 6/30/2022 -10.91%

**Average Annual Total Returns (for the Periods Ended December 31, 2023)**

	One Year Ended December 31, 2023	Since Inception (8/25/2021)
<b>Global X S&amp;P 500® Tail Risk ETF:</b>		
·Return before taxes	21.06%	1.62%
·Return after taxes on distributions <sup>1</sup>	20.51%	0.84%
·Return after taxes on distributions and sale of Fund Shares <sup>1</sup>	12.46%	0.91%
<b>Cboe S&amp;P 500 Tail Risk Index</b>		
(Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	21.65%	2.25%
<b>S&amp;P 500® Index</b>		
(Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	26.29%	4.20%

<sup>1</sup> After-tax returns are calculated using the historical highest individual U.S. federal marginal income tax rates and do not reflect the impact of state and local taxes. Your actual after-tax returns will depend on your specific tax situation and may differ from those shown above. After-tax returns are not relevant to investors who hold Shares of the Fund through tax-advantaged arrangements, such as 401(k) plans or individual retirement accounts (IRAs).

## **FUND MANAGEMENT**

**Investment Adviser:** Global X Management Company LLC.

**Portfolio Managers:** The professionals primarily responsible for the day-to-day management of the Fund are Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; and Sandy Lu, CFA (“Portfolio Managers”). Messrs. To and Xie and Ms. Yang have been Portfolio Managers of the Fund since the Fund's inception. Mr. Lu has been a Portfolio Manager of the Fund since March 2022.

## **PURCHASE AND SALE OF FUND SHARES**

Shares of the Fund are or will be listed and traded at market prices on a national securities exchange. Shares may only be purchased and sold on the exchange through a broker-dealer. The price of Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than at NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount). Only "Authorized Participants" (as defined in the SAI) who have entered into agreements with the Fund's distributor, SEI Investments Distribution Co. ("Distributor"), may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. The Fund will only issue or redeem Shares that have been aggregated into blocks called "Creation Units". The Fund will issue or redeem Creation Units in return for a basket of cash and/or securities that the Fund specifies any day that the national securities exchanges are open for business (“Business Day”). An investor may incur costs attributable to the difference between the highest price a buyer is willing to pay to purchase shares of the Fund (bid) and the lowest price a seller is willing to accept for shares of the Fund (ask) when buying or selling shares in the secondary market (the “bid-ask spread”). To access information regarding the Fund’s net asset value, market price, premiums and discounts, and bid-ask spreads, please go to [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

## **TAX INFORMATION**

The Fund intends to make distributions that may be taxable to you as ordinary income or capital gains, unless you are investing through a tax-advantaged arrangement such as a 401(k) plan or an individual retirement account ("IRA"), in which case distributions from such tax-advantaged arrangement may be taxable to you.

## **PAYMENTS TO BROKER-DEALERS AND OTHER FINANCIAL INTERMEDIARIES**

The Adviser and its related companies may pay broker-dealers or other financial intermediaries (such as a bank) for the sale of Fund Shares and related services. These payments may create a conflict of interest by influencing your broker-dealer, sales persons or other intermediary or its employees or associated persons to recommend the Fund over another investment. Ask your financial adviser or visit your financial intermediary's website for more information.

# Global X Disruptive Materials ETF

Ticker: DMAT Exchange: NASDAQ

## INVESTMENT OBJECTIVE

The Global X Disruptive Materials ETF ("Fund") seeks to provide investment results that correspond generally to the price and yield performance, before fees and expenses, of the Solactive Disruptive Materials Index ("Underlying Index").

## FEES AND EXPENSES

This table describes the fees and expenses that you may pay if you buy, hold, and sell shares ("Shares") of the Fund. You may pay other fees, such as brokerage commissions and other fees to financial intermediaries, which are not reflected in the tables and examples below.

**Annual Fund Operating Expenses** (expenses that you pay each year as a percentage of the value of your investment):

Management Fees:	0.59%
Distribution and Service (12b-1) Fees:	None
Other Expenses: <sup>1</sup>	0.00%
<b>Total Annual Fund Operating Expenses:</b>	<b>0.59%</b>

<sup>1</sup>"Other Expenses" information has been restated from fiscal year amounts to reflect estimated fees and expenses for the upcoming fiscal year.

**Example:** The following example is intended to help you compare the cost of investing in the Fund with the cost of investing in other funds. This example does not take into account customary brokerage commissions that you pay when purchasing or selling Shares of the Fund in the secondary market. The example assumes that you invest \$10,000 in the Fund for the time periods indicated and then sell all of your Shares at the end of those periods. The example also assumes that your investment has a 5% return each year and that the Fund's operating expenses remain the same. Although your actual costs may be higher or lower, based on these assumptions, your costs would be:

One Year	Three Years	Five Years	Ten Years
\$60	\$189	\$329	\$738

**Portfolio Turnover:** The Fund pays transaction costs, such as commissions, when it buys and sells securities (or "turns over" its portfolio). A higher portfolio turnover rate may indicate higher transaction costs and may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account. These costs, which are not reflected in annual fund operating expenses or in the example, affect the Fund's performance. During the most recent fiscal year, the Fund's portfolio turnover rate was 36.55% of the average value of its portfolio.

## PRINCIPAL INVESTMENT STRATEGIES

The Fund invests at least 80% of its total assets, plus borrowings for investment purposes (if any), in the securities of the Solactive Disruptive Materials Index (the "Underlying Index") and in American Depositary Receipts ("ADRs") and Global Depositary Receipts ("GDRs") based on the securities in the Underlying Index. The Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed.

The Underlying Index is designed to provide exposure to companies that produce metals and other raw or composite materials that have been identified as being essential to disruptive technologies such as lithium batteries, solar panels, wind turbines, fuel cells, robotics, and 3D printers. Each material has been determined by Solactive AG, the provider of the Underlying Index (the

“Index Provider”) to be instrumental to the development and materialization of one or more disruptive technologies. Disruptive technologies refer to those technologies that are essential to the development and materialization of long-term, structural changes to existing products, services, industries, or sectors. Specifically, the Underlying Index will include securities issued by “Disruptive Materials Companies” as defined by the Index Provider. Disruptive Materials Companies are those companies that derive at least 50% of their revenues in aggregate from the exploration, mining, production and/or enhancement of one or more of the following ten materials categories: Carbon Fiber, Cobalt, Copper, Graphene & Graphite, Lithium, Manganese, Nickel, Platinum & Palladium, Rare Earth Elements, and Zinc (collectively, “Disruptive Materials Categories”). Companies engaged in exploration and mining include those companies involved in locating and extracting disruptive materials. Companies engaged in production include those companies involved in manufacturing, processing, and trading disruptive materials for primary usage. Companies engaged in enhancement include those companies involved in refining, developing, and/or smelting materials to extract and purify disruptive materials. As of December 31, 2023, the Underlying Index had 50 constituents.

For the Lithium category, companies that derive greater than 25% but less than 50% of revenue from the production and/or processing of lithium are also eligible for inclusion (collectively, “Diversified Lithium Companies”). In addition, companies with primary business operations in the exploration, mining, production and/or enhancement of one or more of the Disruptive Materials Categories, but which are not currently generating revenue, are also eligible for inclusion (collectively, “Pre-Revenue Disruptive Materials Companies”). To determine whether a company has primary business operations in the exploration, mining, production and/or enhancement of one or more of the Disruptive Materials Categories, the Index Provider reviews the public financial disclosures and filings of the company, and identifies the products and business segments disclosed therein. The Index Provider then reviews the management discussion and analysis, as well as the level of investment the company allocates to those products and segments, to determine whether those business operations are the primary operations of the company.

In constructing the Underlying Index, the Index Provider applies a proprietary natural language processing algorithm to the eligible universe, which seeks to identify and rank companies involved in each of the Disruptive Materials Categories based on filings, disclosures, and other public information (e.g., regulatory filings, earnings transcripts, etc.). The highest-ranking companies identified by the natural language processing algorithm in each Disruptive Materials Category, as of the selection date, are further reviewed by the Index Provider to confirm they derive at least 50% of their revenues from one of the Disruptive Materials Categories as described above, derive between 25% and 50% of their revenues from the Lithium category in the case of Diversified Lithium Companies, or have primary business operations in the exploration, mining, production and/or enhancement of one or more of the Disruptive Materials Categories but do not currently generate revenues in the case of Pre-Revenue Disruptive Materials Companies. The five highest-ranking Disruptive Materials Companies and Pre-Revenue Disruptive Materials Companies according to free float market capitalization from each Disruptive Materials Category are included in the Underlying Index. For the Lithium category, the five highest-ranking Disruptive Materials Companies, Pre-Revenue Disruptive Materials Companies and Diversified Lithium Companies according to free float market capitalization are included. If fewer than five companies are identified that satisfy the above criteria within a Disruptive Materials Category, all eligible companies are selected, and the category consists of fewer than five companies.

To be a part of the eligible universe of the Underlying Index, companies must be classified in one of the following Economies according to FactSet (a leading financial data provider that maintains a comprehensive structured taxonomy designed to offer precise classification of global companies and their individual business units): Basic Materials, Industrials, or Technology. In addition, certain minimum market capitalization and liquidity criteria, as defined by the Index Provider, must be met. As of December 31, 2023, companies must have a minimum market capitalization of \$100 million and a minimum average daily turnover for the last 6 months greater than or equal to \$1 million in order to be eligible for inclusion in the Underlying Index. As of December 31, 2023, companies listed in the following countries were eligible for inclusion in the Underlying Index: Australia, Austria, Belgium, Brazil, Canada, Chile, China, Colombia, Czech Republic, Denmark, Egypt, Finland, France, Germany, Greece, Hong Kong, Hungary, Indonesia, Ireland, Israel, Italy, Japan, Kuwait, Malaysia, Mexico, Netherlands, New Zealand, Norway, Philippines, Poland, Portugal, Qatar, Saudi Arabia, Singapore, South Africa, South Korea, Spain, Sweden, Switzerland, Taiwan, Thailand, Turkey, United Kingdom, United States, and the United Arab Emirates. As of December 31, 2023, the Underlying Index had significant exposure to Chinese issuers. The Fund may invest in China A-Shares, which are issued by companies incorporated in mainland China and traded on Chinese exchanges. The Fund may invest in securities of issuers located in emerging markets.

The Underlying Index is weighted according to a modified capitalization weighting methodology and is reconstituted and re-weighted semi-annually. Modified capitalization weighting seeks to weight constituents primarily based on market capitalization, but subject to caps on the weights of the individual securities. During each rebalance, the maximum weight of a company is capped at 4%, and all constituents are subject to a minimum weight of 0.3%. In addition, Diversified Lithium Companies and Pre-Revenue Disruptive Materials Companies are subject to an aggregate weight cap of 10% at each semi-annual rebalance. Generally speaking, modified capitalization weighting will limit the amount of concentration in the largest market capitalization companies and increase company-level diversification. The Underlying Index may include large-, mid-, small-, or micro-capitalization companies, and components primarily include materials companies. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

The Underlying Index is sponsored by the Index Provider, which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). In addition, any determinations related to the constituents of the Underlying Index are made independent of the Fund's portfolio managers. The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes information regarding the market value of the Underlying Index.

The Adviser uses a "passive" or indexing approach to try to achieve the Fund's investment objective. Unlike many investment companies, the Fund does not try to outperform the Underlying Index and does not seek temporary defensive positions when markets decline or appear overvalued.

The Fund generally will use a replication strategy. A replication strategy is an indexing strategy that involves investing in the securities of the Underlying Index in approximately the same proportions as in the Underlying Index. However, the Fund may utilize a representative sampling strategy with respect to the Underlying Index when a replication strategy might be detrimental or disadvantageous to shareholders, such as when there are practical difficulties or substantial costs involved in compiling a portfolio of equity securities to replicate the Underlying Index, in instances in which a security in the Underlying Index becomes temporarily illiquid, unavailable or less liquid, or as a result of legal restrictions or limitations (such as tax diversification requirements) that apply to the Fund but not the Underlying Index.

The Adviser expects that, over time, the correlation between the Fund's performance and that of the Underlying Index, before fees and expenses, will exceed 95%. A correlation percentage of 100% would indicate perfect correlation. If the Fund uses a replication strategy, it can be expected to have greater correlation to the Underlying Index than if it uses a representative sampling strategy.

The Fund concentrates its investments (i.e., holds 25% or more of its total assets) in a particular industry or group of industries to approximately the same extent that the Underlying Index is concentrated. As of December 31, 2023, the Underlying Index was concentrated in the metals and mining industry and had significant exposure to the materials sector. The Fund is classified as "non-diversified," which means it may invest a larger percentage of its assets in a smaller number of issuers than a diversified fund.

## **SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS**

As with any investment, you could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund's performance could trail that of other investments. There is no guarantee that the Fund will achieve its investment objective. An investment in the Fund is not a bank deposit and it is not insured or guaranteed by the Federal Deposit Insurance Corporation or any other government agency, the Adviser or any of its affiliates. The Fund is subject to the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's net asset value ("NAV"), trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective, as well as other risks that are described in greater detail in the **Additional Information About the Funds** section of this Prospectus and in the Statement of Additional Information ("SAI"). The order of the below risk factors does not indicate the significance of any particular risk factor.

**Asset Class Risk:** Securities and other assets in the Underlying Index or otherwise held in the Fund's portfolio may underperform in comparison to the general securities markets, a particular securities market or other asset classes.

**China A-Shares Risk:** A-Shares are issued by companies incorporated in mainland China and are traded on Chinese exchanges. Foreign investors can access A-Shares by obtaining a Qualified Foreign Institutional Investor ("QFII") or a Renminbi Qualified Foreign Institutional Investor ("RQFII") license, as well as through the Stock Connect Program, which is a securities trading and clearing program with an aim to achieve mutual stock market access between the China and Hong Kong markets. Stock Connect was developed by Hong Kong Exchanges and Clearing Limited, the Shanghai Stock Exchange ("SSE") (in the case of Shanghai Connect) or the Shenzhen Stock Exchange ("SZSE") (in the case of Shenzhen Connect), and the China Securities Depository and Clearing Corporation Limited ("CSDCC"). The Fund currently intends to gain exposure to A-Shares through the Stock Connect Programs. Investments in A-Shares are subject to various regulations and limits, and the recoupment or repatriation of assets invested in A-Shares is subject to restrictions by the Chinese government. In addition, investors from outside mainland China may face difficulties or prohibitions accessing certain A-Shares that are part of a restricted list in countries such as the U.S. A-Shares may be subject to frequent and widespread trading halts and may become illiquid. Trading suspensions in certain stock could lead to greater market execution risk and costs for the Fund, and the creation and redemption of Creation Units (as defined below) may also be disrupted. These risks, among others, could adversely affect the value of the Fund's investments.

**Depository Receipts Risk:** The Fund may invest in depository receipts, such as ADRs and GDRs. Depository receipts may be subject to certain of the risks associated with direct investments in the securities of foreign companies. For additional details on these risks, please see **Foreign Securities Risk**. Moreover, depository receipts may not track the price of the underlying foreign securities on which they are based. A holder of depository receipts may also be subject to fees and the credit risk of the financial institution acting as depository.

**Equity Securities Risk:** Equity securities are subject to changes in value, and their values may be more volatile than other asset classes, as a result of such factors as a company's business performance, investor perceptions, stock market trends and general economic conditions.

**Associated Risks Related to Investing in Disruptive Materials Companies:** Disruptive Materials Companies engage in the exploration, mining, production and/or enhancement of metals and other raw or composite materials that have been identified as being essential to many of the world's most disruptive technologies. There is no guarantee that demand for these technologies will continue, or that the raw materials currently used in the production of these materials will continue to be utilized. A reduction of demand for the technologies that utilize these disruptive materials, or of the materials themselves, would have an adverse impact on the Fund. Companies involved in the various activities that are related to the exploration, mining, production and/or enhancement of disruptive materials may be medium-, small-, or micro-capitalization companies. These companies tend to have volatile share prices and are highly dependent on the price of the underlying disruptive materials, which may fluctuate substantially over short periods of time. The value of such companies may be significantly affected by the success of exploration projects, political and economic conditions in geographies where the companies operate, government royalties, energy conservation, environmental policies, commodity price volatility, changes in exchange rates, imposition of import/export controls, increased competition, depletion of resources and labor relations, and other world events. The exploration, mining, production and/or enhancement of disruptive materials can require large amounts of capital and, if companies involved in such activities are mismanaged, the share prices of such companies could decline even as prices for the underlying materials rise. In addition, companies involved in the various activities that are related to the exploration, mining, production and/or enhancement of disruptive materials may be at risk for environmental damage allegations and potentially punitive claims. Exploration, mining, production and/or enhancement of disruptive materials may involve environmentally intensive processes, and Disruptive Materials Companies may be at risk for environmental damage liabilities, as well as mandated expenditures for safety, pollution control, and environment remediation.

**Capitalization Risk:** Investing in issuers within the same market capitalization category carries the risk that the category may be out of favor due to current market conditions or investor sentiment.



**Large-Capitalization Companies Risk:** Large-capitalization companies may trail the returns of the overall stock market. Large-capitalization stocks tend to go through cycles of doing better - or worse - than the stock market in general. These periods have, in the past, lasted for as long as several years.

**Mid-Capitalization Companies Risk:** Mid-capitalization companies may have greater price volatility, lower trading volume and less liquidity than large-capitalization companies. In addition, mid-capitalization companies may have smaller revenues, narrower product lines, less management depth and experience, smaller shares of their product or service markets, fewer financial resources and less competitive strength than large-capitalization companies.

**Small-Capitalization Companies Risk:** Compared to mid- and large-capitalization companies, small-capitalization companies may be less stable and more susceptible to adverse developments, and their securities may be more volatile and less liquid.

**Cash Transaction Risk:** Unlike most exchange-traded funds ("ETFs"), the Fund intends to effect a significant portion of creations and redemptions for cash, rather than in-kind securities. As a result, an investment in the Fund may be less tax-efficient than an investment in a more conventional ETF. Moreover, cash transactions may have to be carried out over several days if the securities market is relatively illiquid and may involve considerable brokerage fees and taxes. These factors may result in wider spreads between the bid and the offered prices of the Fund's Shares than for more conventional ETFs.

**Commodity Exposure Risk:** The Fund will hold securities that are dependent on a single commodity, or are concentrated on a single commodity sector, that typically exhibit even higher volatility attributable to commodity prices. Any negative changes in commodity markets could have a great impact on the Fund. Commodity prices may be influenced or characterized by unpredictable factors, including, where applicable, high volatility, changes in supply and demand relationships, weather, agriculture, trade, changes in interest rates and monetary and other governmental policies, action and inaction.

**Commodity Price Relationship Risk:** The Underlying Index measures the performance of companies engaged in a particular industry and not the performance of commodities prices themselves. Companies may under- or over-perform commodities prices over the short-term or the long-term.

**Currency Risk:** The Fund may invest in securities denominated in foreign currencies. Because the Fund's NAV is determined in U.S. dollars, the Fund's NAV could decline if currencies of the underlying securities depreciate against the U.S. dollar or if there are delays or limits on repatriation of such currencies. Currency exchange rates can be very volatile and can change quickly and unpredictably. As a result, the Fund's NAV may change quickly and without warning, which could have a significant negative impact on the Fund. Additionally, the Chinese government heavily regulates the domestic exchange of foreign currencies and yuan exchange rates in China, which may adversely affect the operations and financial results of the Fund's investments in China. Shares purchased through the Stock Connect Programs will be purchased using offshore yuan, the value of which may differ from and experience greater volatility than the value of onshore yuan. Offshore yuan cannot be freely remitted into or transferred out of China, and there is no assurance that there will always be sufficient amounts of offshore yuan available for the Fund to invest in all components of the Underlying Index.

**Custody Risk:** The Fund may hold foreign securities and cash with foreign banks, agents, and securities depositories appointed by the Fund's custodian. Investments in emerging markets may be subject to even greater custody risks than investments in more developed markets. Less developed markets are more likely to experience problems with the clearing and settling of trades and the holding of securities by local banks, agents and depositories.

**Focus Risk:** To the extent that the Underlying Index focuses in investments related to a particular industry or group of industries, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. Similarly, if the Underlying Index has significant exposure to one or more sectors, the Fund's investments will likely have significant exposure to such sectors. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, which may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and

demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. As a result, the value of the Fund's investments may rise and fall more than the value of shares of a fund that invests in securities of companies in a broader range of industries or sectors.

**Risks Related to Investing in the Materials Sector:** Companies in the materials sector are affected by commodity price volatility, exchange rates, import controls and worldwide competition. At times, worldwide production of industrial materials has exceeded demand, leading to poor investment returns or outright losses. Issuers in the materials sector are at risk of depletion of resources, technological progress, labor relations, governmental regulations and environmental damage and product liability claims.

**Risks Related to Investing in the Metals and Mining Industry:** Securities in the Fund's portfolio may be significantly subject to the effects of competitive pressures in the mining industry and commodity prices generally. Commodity prices may be affected by changes in inflation rates, interest rates, monetary policy, economic conditions, and political stability. Commodity prices may fluctuate substantially over short periods of time; therefore, the Fund's Share price may be more volatile than other types of investments. In addition, metals and mining companies may also be significantly affected by import controls, worldwide competition, liability for environmental damage, depletion of resources, and mandated expenditures for safety and pollution control devices. Metals and mining companies may have significant operations in areas at risk for social and political unrest, security concerns and environmental damage. These companies may also be at risk for increased government regulation and intervention. Such risks may adversely affect the issuers to which the Fund has exposure.

**Foreign Securities Risk:** The Fund may invest, within U.S. regulations, in foreign securities. The Fund's investments in foreign securities can be riskier than U.S. securities investments. Investments in the securities of foreign issuers (including investments in American Depositary Receipts ("ADRs") and Global Depositary Receipts ("GDRs")) are subject to the risks associated with investing in those foreign markets, such as heightened risks of inflation or nationalization. The prices of foreign securities and the prices of U.S. securities have, at times, moved in opposite directions. In addition, securities of foreign issuers may lose value due to political, economic and geographic events affecting a foreign issuer or market. During periods of social, political or economic instability in a country or region, the value of a foreign security traded on U.S. exchanges could be affected by, among other factors, increasing price volatility, illiquidity, or the closure of the primary market on which the security (or the security underlying the ADR or GDR) is traded. The Fund may lose money due to political, economic and geographic events affecting a foreign issuer or market. Where all or a portion of the Fund's underlying securities trade in a market that is closed when the market in which the Fund's Shares are listed and trading is open, there may be differences between the last quote from the security's closed foreign market and the value of the security during the Fund's domestic trading day. This, in turn, could lead to differences between the market price of the Fund's Shares and the underlying value of those shares.

**Geographic Risk:** A natural, biological or other disaster could occur in a geographic region in which the Fund invests, which could affect the economy or particular business operations of companies in the specific geographic region, causing an adverse impact on the Fund's investments in the affected region or in a region economically tied to the affected region. The securities in which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

**Risk of Investing in Australia:** Investments in Australian issuers may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, and economic risk specific to Australia. The Australian economy is heavily dependent on exports from the energy, agricultural and mining sectors. This makes the Australian economy susceptible to fluctuations in the commodity markets. Australia is also dependent on trading with key trading partners.

**Risk of Investing in Chile:** Investments in Chilean issuers involve risks that are specific to Chile, including legal, regulatory, political, currency, environmental and economic risks. Among other things, the Chilean economy is heavily dependent on the export of certain commodities.

**Risk of Investing in China:** Investment exposure to China subjects the Fund to risks specific to China.

#### Economic, Political and Social Risk

China may be subject to considerable degrees of economic, political and social instability. Concerns about the rising government and household debt levels could impact the stability of the Chinese economy. China is an emerging market and demonstrates significantly higher volatility from time to time in comparison to developed markets. Over the last few decades, the Chinese government has undertaken reform of economic and market practices, including recent reforms to liberalize its capital markets and expand the sphere for private ownership of property in China. However, Chinese markets generally continue to experience inefficiency, volatility and pricing anomalies resulting from governmental influence, a lack of publicly available information and/or political and social instability. Chinese companies are also subject to the risk that Chinese authorities can intervene in their operations and structure. Internal social unrest or confrontations with other neighboring countries, including military conflicts in response to such events, may also disrupt economic development in China and result in a greater risk of currency fluctuations, currency convertibility, interest rate fluctuations and higher rates of inflation.

China has experienced major health crises. These health crises include, but are not limited to, the rapid and pandemic spread of novel viruses commonly known as SARS, MERS, and COVID-19 (Coronavirus). Such health crises could exacerbate political, social, and economic risks previously mentioned.

Export growth continues to be a major driver of China's rapid economic growth. Elevated trade tensions between China and its trading partners, including the imposition of U.S. tariffs on certain Chinese goods and increased international pressure related to Chinese trade policy and forced technology transfers and intellectual property protections, may have a substantial impact on the Chinese economy. Reduction in spending on Chinese products and services, institution of additional tariffs or other trade barriers (including as a result of heightened trade tensions between China and the U.S. or in response to actual or alleged Chinese cyber activity), or a downturn in any of the economies of China's key trading partners may have an adverse impact on the Chinese economy. The continuation or worsening of the current political climate between China and the U.S. could result in additional regulatory restrictions being contemplated or imposed in the U.S. or in China that could impact the Fund's ability to invest in certain companies.

#### Security Risk

China has experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Additionally, China is alleged to have participated in state-sponsored cyberattacks against foreign companies and foreign governments. Actual and threatened responses to such activity, including purchasing restrictions, sanctions, tariffs or cyberattacks on the Chinese government or Chinese companies, may impact China's economy and Chinese issuers of securities in which the Fund invests. Incidents involving China's or the region's security, including the contagion of infectious viruses or diseases, may cause uncertainty in Chinese markets and may adversely affect the Chinese economy and the Fund's investments.

#### Heavy Government Control and Regulation

Chinese companies, including Chinese companies that are listed on U.S. exchanges, are not subject to the same degree of regulatory requirements, accounting standards or auditor oversight as companies in more developed countries, and as a result, information about the Chinese securities in which the Fund invests may be less reliable or complete. There may be significant obstacles to obtaining information necessary for investigations into or litigation against Chinese companies and shareholders may have limited legal remedies. Investments in China may be subject to loss due to expropriation or nationalization of assets and property or the imposition of restrictions on foreign investments and repatriation of capital. Furthermore, government actions against leaders or other key figures within companies, or speculation about such actions, may lead to sudden and unpredictable falls in the value of securities within the Fund.

#### Tax Risk

China has implemented a number of tax reforms in recent years and may amend or revise its existing tax laws and/or procedures in the future, possibly with retroactive effect. Changes in applicable Chinese tax law could reduce the after-tax profits of the Fund, directly or indirectly, including by reducing the after-tax profits of companies in China in which the Fund invests. Uncertainties in Chinese tax rules could result in unexpected tax liabilities for the Fund. Should

legislation limit U.S. investors' ability to invest in specific Chinese companies through A-shares or other share class listings that are part of the underlying holdings, these shares may be excluded from Fund holdings.

#### Special Risk Considerations of Investing in China – Variable Interest Entity Investments

For purposes of raising capital offshore on exchanges outside of China, including on U.S. exchanges, many Chinese-based operating companies are structured as Variable Interest Entities (“VIEs”). In this structure, the Chinese-based operating company is the VIE and establishes a shell company in a foreign jurisdiction, such as the Cayman Islands. The shell company lists on a foreign exchange and enters into contractual arrangements with the VIE. This structure allows Chinese companies in which the Chinese government restricts foreign ownership to raise capital from foreign investors. While the shell company has no equity ownership of the VIE, these contractual arrangements permit the shell company to consolidate the VIE's financial statements with its own for accounting purposes and provide for economic exposure to the performance of the underlying Chinese operating company. Therefore, an investor in the listed shell company, such as the Fund, will have exposure to the Chinese-based operating company only through contractual arrangements and has no ownership in the Chinese-based operating company. Furthermore, because the shell company only has specific rights provided for in these service agreements with the VIE, its abilities to control the activities at the Chinese-based operating company are limited and the operating company may engage in activities that negatively impact investment value.

While the VIE structure has been widely adopted, it is not formally recognized under Chinese law and therefore there is a risk that the Chinese government could prohibit the existence of such structures or negatively impact the VIE's contractual arrangements with the listed shell company by making them invalid. If these contracts were found to be unenforceable under Chinese law, investors in the listed shell company, such as the Fund, may suffer significant losses with little or no recourse available. If the Chinese government determines that the agreements establishing the VIE structures do not comply with Chinese law and regulations, including those related to restrictions on foreign ownership, it could subject a Chinese-based issuer to penalties, revocation of business and operating licenses, or forfeiture of ownership interest. In addition, the listed shell company's control over a VIE may also be jeopardized if a natural person who holds the equity interest in the VIE breaches the terms of the agreement, is subject to legal proceedings or if any physical instruments for authenticating documentation, such as chops and seals, are used without the Chinese-based issuer's authorization to enter into contractual arrangements in China. Chops and seals, which are carved stamps used to sign documents, represent a legally binding commitment by the company. Moreover, any future regulatory action may prohibit the ability of the shell company to receive the economic benefits of the Chinese-based operating company, which may cause the value of the Fund's investment in the listed shell company to suffer a significant loss. For example, in 2021, the Chinese government prohibited use of the VIE structure for investment in after-school tutoring companies. There is no guarantee that the Chinese government will not place similar restrictions on other industries.

Chinese equities that utilize the VIE structure to list in the U.S. as ADRs face the risk of regulatory action from U.S. authorities, including the risk of delisting. This will depend in part on whether U.S. regulatory authorities are satisfied with their access to mainland China and Hong Kong for the purpose of conducting inspections on the quality of audits for these companies. Although the U.S. and China reached an agreement in September 2022 to grant the U.S. access for such inspections, there is no guarantee that the agreement will be enforced or that U.S. regulatory authorities will continue to feel satisfied with their access.

**Risk of Investing in Emerging Markets:** Investments in emerging markets may be subject to a greater risk of loss than investments in developed markets. Securities markets of emerging market countries are less liquid, subject to greater price volatility, have smaller market capitalizations, have less government regulation, and are not subject to as extensive and frequent accounting, financial, and other reporting requirements as the securities markets of more developed countries, and there may be greater risk associated with the custody of securities in emerging markets. It may be difficult or impossible for the Fund to pursue claims against an emerging market issuer in the courts of an emerging market country. There may be significant obstacles to obtaining information necessary for investigations into or litigation against emerging market companies and shareholders may have limited legal rights and remedies. Emerging markets may be more likely to experience inflation, political turmoil and rapid changes in economic conditions than more developed markets. Emerging market economies' exposure to specific industries, such as tourism, and lack of efficient or sufficient health care systems, could make these economies especially vulnerable to global crises, including but not limited to, pandemics such as the global COVID-19 pandemic. Certain emerging market countries may have privatized, or have begun the process of privatizing, certain entities and industries. Privatized entities may lose money or be re-nationalized.

**Risk of Investing in Mexico:** Investments in Mexican issuers involve risks that are specific to Mexico, including legal, regulatory, political, currency, security and economic risks. In the past, Mexico has experienced high interest rates, economic volatility and high unemployment rates. Political developments in the U.S. have potential implications for the trade arrangements between the U.S. and Mexico, which could negatively affect the value of securities held by the Fund.

**Risk of Investing in South Africa:** Investing in South African securities involves significant risks, including legal, regulatory and economic risks specific to South Africa. Among other considerations, South Africa's economy is heavily dependent on its agriculture and mining sectors, and, thus, susceptible to fluctuations in the commodity markets.

**International Closed Market Trading Risk:** To the extent that the underlying investments held by the Fund trade on foreign exchanges that may be closed when the securities exchange on which the Fund's Shares trade is open, there are likely to be deviations between the current price of such an underlying security and the last quoted price for the underlying security (i.e., the Fund's quote from the closed foreign market). These deviations could result in premiums or discounts to the Fund's NAV that may be greater than those experienced by other exchange-traded funds ("ETFs").

**Investable Universe of Companies Risk:** The investable universe of companies in which the Fund may invest may be limited. If a company no longer meets the Index Provider's criteria for inclusion in the Underlying Index, the Fund may need to reduce or eliminate its holdings in that company. The reduction or elimination of the Fund's holdings in the company may have an adverse impact on the liquidity of the Fund's overall portfolio holdings and on Fund performance.

**Issuer Risk:** Fund performance depends on the performance of individual companies in which the Fund invests. Changes to the financial condition of any of those companies may cause the value of such company's securities to decline.

**Market Risk:** Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the U.S. Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from a zero-COVID policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

**New Fund Risk:** The Fund is a new fund, with a limited operating history, which may result in additional risks for investors in the Fund. There can be no assurance that the Fund will grow to or maintain an economically viable size, in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. While shareholder interests will be the paramount consideration, the timing of any liquidation may not be favorable to certain individual shareholders. New funds are also subject to Large Shareholder Risk.

**Non-Diversification Risk:** The Fund is classified as a "non-diversified" investment company under the Investment Company Act of 1940 ("1940 Act"). As a result, the Fund is subject to the risk that it may be more volatile than a diversified fund because the Fund may invest its assets in a smaller number of issuers or may invest a larger proportion of its assets in a single issuer. As a result, the gains and losses on a single investment may have a greater impact on the Fund's NAV and may make the Fund more volatile than more diversified funds.

**Operational Risk:** The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures. Additionally, cyber security failures or breaches of the electronic

systems of the Fund, the Adviser, and the Fund's other service providers, market makers, Authorized Participants or the issuers of securities in which the Fund invests have the ability to cause disruptions and negatively impact the Fund's business operations, potentially resulting in financial losses to the Fund and its shareholders. The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.

**Passive Investment Risk:** The Fund is not actively managed, and the Adviser does not attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, it would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund's return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

**Index-Related Risk:** There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund's ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

**Management Risk:** The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. The Adviser's investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective.

**Tracking Error Risk:** Tracking error may occur because of differences between the instruments held in the Fund's portfolio and those included in the Underlying Index, pricing differences, transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, size of the Fund, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not. ETFs that track indices with significant weight in emerging markets issuers may experience higher tracking error than other ETFs that do not track such indices.

**Reliance on Trading Partners Risk:** The Fund invests in economies which are heavily dependent upon trading with key partners. Any reduction in this trading, including as a result of adverse economic conditions in a trading partner's economy, may cause an adverse impact on the economies and on the companies in which the Fund invests. Because of this interdependence and the economies in which the Fund invests, the Fund is specifically exposed to **Asian Economic Risk**. Economies in emerging market countries generally are dependent heavily upon commodity prices and international trade and, accordingly, may be affected adversely by the economies of their trading partners, trade barriers, exchange or capital controls, managed adjustments in relative currency values, and may suffer from extreme and volatile debt burdens or inflation rates.

**Risks Associated with Exchange-Traded Funds:** As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

**Authorized Participants Concentration Risk:** The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants and engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of market stress, Shares may be more likely to trade at a premium or discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask

spreads, and possibly face trading halts and/or delisting from an exchange. Authorized Participants Concentration Risk may be heightened because the Fund invests in non-U.S. securities.

**Large Shareholder Risk:** Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large shareholders may account for a large percentage of the trading volume on a national securities exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

**Listing Standards Risk:** The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

**Market Trading Risks and Premium/Discount Risks:** Shares of the Fund are publicly traded on a national securities exchange, which may subject shareholders to numerous market trading risks. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. This adverse effect on the liquidity of the Shares, as well as disruptions to creations and redemptions, the existence of extreme market volatility or potential lack of assets in the Fund or an active trading market for Shares may result in Shares trading at a significant premium or discount to NAV. If a shareholder purchases Shares at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells Shares at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may sustain losses. The NAV of the Fund is calculated at the end of each business day and fluctuates with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading price of the Fund's Shares fluctuates, in some cases materially, throughout trading hours in response to changes in the Fund's NAV.

**Risks Related to Stock Connect Programs:** The Stock Connect Programs are subject to daily and aggregate quota limitations, which could affect the Fund's ability to enter into and exit Stock Connect positions on a timely basis. The Shenzhen and Shanghai markets may operate when the Stock Connect Programs are not active, and consequently the prices of shares held via Stock Connect Programs may fluctuate at times when the Fund is unable to add to or exit its positions. The Stock Connect Programs are new, and the effect of the introduction of large numbers of foreign investors on the market for trading Chinese-listed securities is not well understood. Regulations, such as limitations on redemptions or suspension of trading, may adversely impact the value of the Fund's investments. The Fund's investments in A-Shares through the Stock Connect Program are held by its custodian in accounts in Central Clearing and Settlement System ("CCASS") maintained by the Hong Kong Securities Clearing Company Limited ("HKSCC"), which in turn holds the A-Shares, as the nominee holder, through an omnibus securities account in its name registered with the CSDCC. The precise nature and rights of the Fund as the beneficial owner of the SSE Securities or SZSE Securities through HKSCC as nominee is not well defined under Chinese law. There is no guarantee that the Shenzhen, Shanghai, and Hong Kong Stock Exchanges will continue to support the Stock Connect Programs in the future.

**Tax Status Risk:** The Fund intends to pay dividends each taxable year to enable it to continue to satisfy the distribution requirements necessary to qualify for treatment as a regulated investment company ("RIC"). If the Fund were to distribute to its shareholders less than the minimum amount required for any year, the Fund would become subject to federal income tax for that year on all of its taxable income and recognized gains, even those distributed to its shareholders. In addition, under the Internal Revenue Code of 1986, as amended (the "Code"), the Fund may not earn more than 10% of its annual gross income from gains resulting from the sale of commodities and precious metals. This could make it more difficult for the Fund to pursue its investment strategy and maintain qualification as a RIC. In lieu of potential disqualification as a RIC, the Fund is permitted to pay a tax for certain failures to satisfy this income requirement, which, in general, are limited to those due to reasonable cause and not willful neglect.

**Trading Halt Risk:** An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain

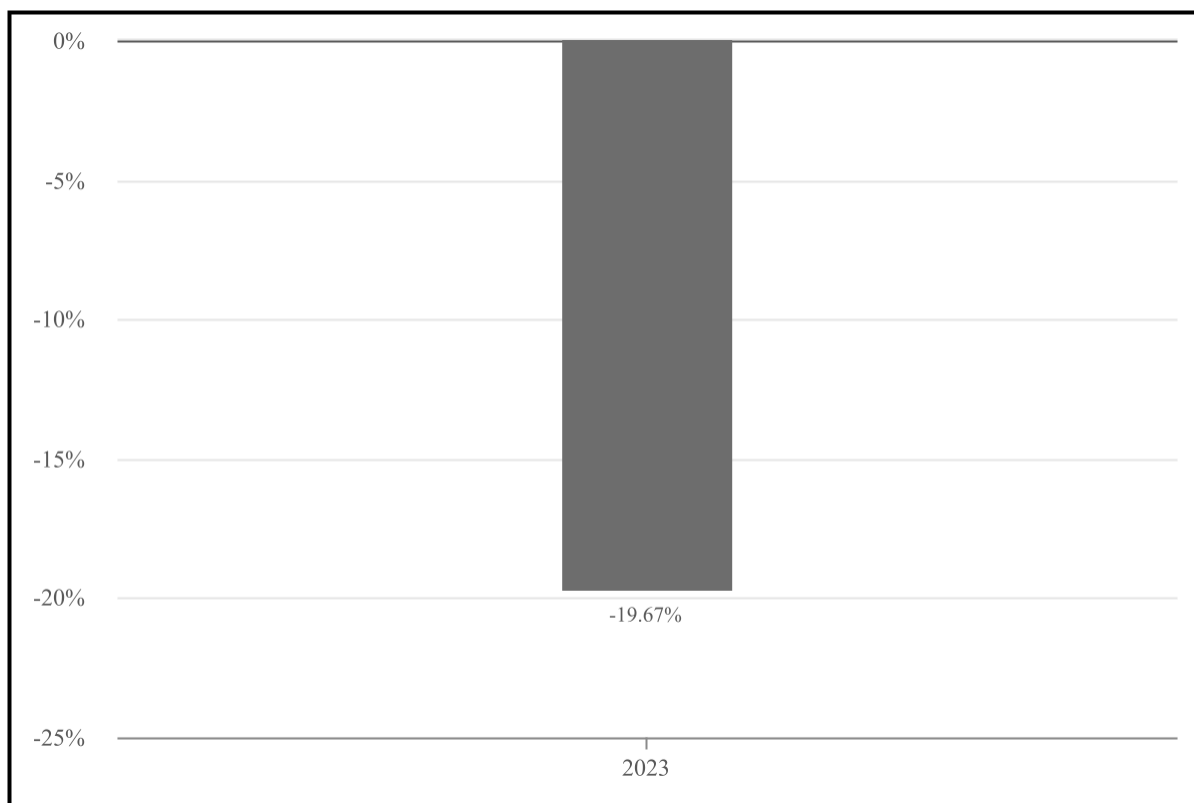
securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

**Valuation Risk:** The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund’s valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). The value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

**PERFORMANCE INFORMATION**

The bar chart and table that follow show how the Fund performed on a calendar year basis and provide an indication of the risks of investing in the Fund by showing changes in the Fund's performance from year to year and by showing how the Fund's average annual returns for the indicated periods compare with the Fund's benchmark index and a broad measure of market performance. The Fund's past performance (before and after taxes) is not necessarily indicative of how the Fund will perform in the future. Updated performance information is available online at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

**Annual Total Returns (Years Ended December 31)**



**Best Quarter:** 3/31/2023 (1.22%)  
**Worst Quarter:** 9/30/2023 (11.34%)



## Average Annual Total Returns (for the Periods Ended December 31, 2023)

	One Year Ended December 31, 2023	Since Inception (01/04/2022)
<b>Global X Disruptive Materials ETF:</b>		
· Return before taxes	-19.67%	-18.27%
· Return after taxes on distributions <sup>1</sup>	-19.90%	-18.66%
· Return after taxes on distributions and sale of Fund Shares <sup>1</sup>	-11.30%	-13.57%
<b>Solactive Disruptive Materials Index</b>		
(Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	-19.35%	-17.92%
<b>MSCI ACWI (Net)</b>		
(Index returns reflects invested dividends net of withholding taxes, but reflect no deduction for fees, expenses, or other taxes)	22.20%	3.28%

<sup>1</sup> After-tax returns are calculated using the historical highest individual U.S. federal marginal income tax rates and do not reflect the impact of state and local taxes. Your actual after-tax returns will depend on your specific tax situation and may differ from those shown above. After-tax returns are not relevant to investors who hold Shares of the Fund through tax-advantaged arrangements, such as 401(k) plans or individual retirement accounts (IRAs).

### FUND MANAGEMENT

**Investment Adviser:** Global X Management Company LLC.

**Portfolio Managers:** The professionals primarily responsible for the day-to-day management of the Fund are Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; and Sandy Lu, CFA (“Portfolio Managers”). Messrs. To and Xie and Ms. Yang have been Portfolio Managers of the Fund since the Fund's inception. Mr. Lu has been a Portfolio Manager of the Fund since March 2022.

### PURCHASE AND SALE OF FUND SHARES

Shares of the Fund are or will be listed and traded at market prices on a national securities exchange. Shares may only be purchased and sold on the exchange through a broker-dealer. The price of Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than at NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount). Only "Authorized Participants" (as defined in the SAI) who have entered into agreements with the Fund's distributor, SEI Investments Distribution Co. ("Distributor"), may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. The Fund will only issue or redeem Shares that have been aggregated into blocks called "Creation Units". The Fund will issue or redeem Creation Units in return for a basket of cash and/or securities that the Fund specifies any day that the national securities exchanges are open for business (“Business Day”). An investor may incur costs attributable to the difference between the highest price a buyer is willing to pay to purchase shares of the Fund (bid) and the lowest price a seller is willing to accept for shares of the Fund (ask) when buying or selling shares in the secondary market (the “bid-ask spread”). To access information regarding the Fund’s net asset value, market price, premiums and discounts, and bid-ask spreads, please go to [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

### TAX INFORMATION

The Fund intends to make distributions that may be taxable to you as ordinary income or capital gains, unless you are investing through a tax-advantaged arrangement such as a 401(k) plan or an individual retirement account ("IRA"), in which case distributions from such tax-advantaged arrangement may be taxable to you.

## **PAYMENTS TO BROKER-DEALERS AND OTHER FINANCIAL INTERMEDIARIES**

The Adviser and its related companies may pay broker-dealers or other financial intermediaries (such as a bank) for the sale of Fund Shares and related services. These payments may create a conflict of interest by influencing your broker-dealer, sales persons or other intermediary or its employees or associated persons to recommend the Fund over another investment. Ask your financial adviser or visit your financial intermediary's website for more information.

# Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF

Ticker: CAGG Exchange: NASDAQ

## INVESTMENT OBJECTIVE

The Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF ("Fund") seeks to provide investment results that correspond generally to the price and yield performance, before fees and expenses, of the S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index ("Underlying Index").

## FEES AND EXPENSES

This table describes the fees and expenses that you may pay if you buy, hold, and sell shares ("Shares") of the Fund. You may pay other fees, such as brokerage commissions and other fees to financial intermediaries, which are not reflected in the table and examples below.

**Annual Fund Operating Expenses** (expenses that you pay each year as a percentage of the value of your investment):

Management Fees:	0.25%
Distribution and Service (12b-1) Fees:	None
Other Expenses: <sup>1</sup>	0.00%
<b>Total Annual Fund Operating Expenses:</b>	<b>0.25%</b>

<sup>1</sup> Other Expenses reflect estimated expenses for the Fund's first fiscal year of operations.

**Example:** The following example is intended to help you compare the cost of investing in the Fund with the cost of investing in other funds. This example does not take into account customary brokerage commissions that you pay when purchasing or selling Shares of the Fund in the secondary market. The example assumes that you invest \$10,000 in the Fund for the time periods indicated and then sell all of your Shares at the end of those periods. The example also assumes that your investment has a 5% return each year and that the Fund's operating expenses remain the same. Although your actual costs may be higher or lower, based on these assumptions, your costs would be:

One Year	Three Years
\$26	\$80

**Portfolio Turnover:** The Fund pays transaction costs, such as commissions, when it buys and sells securities (or "turns over" its portfolio). A higher portfolio turnover rate may indicate higher transaction costs and may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account. These costs, which are not reflected in annual fund operating expenses or in the example, affect the Fund's performance. This Fund has not commenced operations and does not yet have a portfolio turnover rate to disclose.

## PRINCIPAL INVESTMENT STRATEGIES

The Fund invests at least 80% of its total assets, plus borrowings for investment purposes (if any), in the securities of the S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index ("Underlying Index"). The Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed.

The Underlying Index is designed to provide exposure to U.S. investment grade bonds while maintaining alignment with the moral and social teachings of the Catholic Church. The Underlying Index includes investment grade U.S. Treasury bonds, U.S. government-related bonds, U.S. corporate bonds, and U.S. mortgage backed securities. All corporate bonds included in the Underlying Index are investment grade bonds issued by constituents of the S&P 500 Index, and the issuers follow the eligibility criteria for that index. Investment grade corporate bonds are those rated BBB- or better by S&P Global Ratings, Baa3 or better by Moody's Investors Service, and BBB- or better by Fitch Ratings. From this starting universe, corporate bond issuers are

screened to exclude companies involved in activities which are perceived to be inconsistent with Catholic values as outlined in the Socially Responsible Investment Guidelines of the United States Conference of Catholic Bishops ("USCCB"). The Underlying Index reweights the remaining corporate bonds so that the Underlying Index's exposure to corporate bonds matches the aggregate exposure to corporate bonds of the S&P U.S. Aggregate Bond Index. The Underlying Index then reweights the sector exposure of the qualifying corporate bonds to match the sector exposure of corporate bonds of the S&P U.S. Aggregate Bond Index. The S&P U.S. Aggregate Bond Index is designed to measure the performance of publicly issued U.S. dollar denominated investment-grade debt and is weighted based on market value. The S&P U.S. Aggregate Bond Index includes U.S. treasuries, quasi-governments, corporates, taxable municipal bonds, foreign agency, supranational, federal agency, and non-U.S. debentures, covered bonds, and residential mortgage pass-throughs. The Underlying Index is sponsored by Standard & Poor's Financial Services LLC (the "Index Provider"), which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes information regarding the market value of the Underlying Index. As of December 31, 2023, the Underlying Index had 6,216 constituents. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

The Adviser uses a "passive" or indexing approach to try to achieve the Fund's investment objective. Unlike many investment companies, the Fund does not try to outperform the Underlying Index and does not seek temporary defensive positions when markets decline or appear overvalued.

The Fund generally uses a representative sampling strategy with respect to the Underlying Index. "Representative sampling" is an indexing strategy that involves investing in a representative sample of securities that collectively has an investment profile similar to the Underlying Index in terms of key risk factors, performance attributes and other characteristics. These include country weightings, market capitalization and other financial characteristics of securities. The Fund may or may not hold all of the securities in the Underlying Index.

The Adviser expects that, over time, the correlation between the Fund's performance and that of the Underlying Index, before fees and expenses, will exceed 95%. A correlation percentage of 100% would indicate perfect correlation. If the Fund uses a replication strategy, it can be expected to have greater correlation to the Underlying Index than if it uses a representative sampling strategy.

The Fund concentrates its investments (i.e., holds 25% or more of its total assets) in a particular industry or group of industries to approximately the same extent that the Underlying Index is concentrated. As of December 31, 2023, the Underlying Index was not concentrated in any industry.

## SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS

As with any investment, you could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund's performance could trail that of other investments. There is no guarantee that the Fund will achieve its investment objective. An investment in the Fund is not a bank deposit and it is not insured or guaranteed by the Federal Deposit Insurance Corporation or any other government agency, the Adviser or any of its affiliates. The Fund is subject to the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's net asset value ("NAV"), trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective, as well as other risks that are described in greater detail in the **Additional Information About the Funds** section of this Prospectus and in the Statement of Additional Information ("SAI"). The order of the below risk factors does not indicate the significance of any particular risk factor.

**Asset Class Risk:** Securities and other assets in the Underlying Index or otherwise held in the Fund's portfolio may underperform in comparison to the general securities markets, a particular securities market or other asset classes.

**Bond Investment Risk:** Investments in debt securities are generally affected by changes in prevailing interest rates and the creditworthiness of the issuer. Prices of debt securities fall when prevailing interest rates rise. The Fund's yield on investments in debt securities will fluctuate as the securities in the Fund are rebalanced and reinvested in securities with

different interest rates. Investments in bonds are also subject to credit risk. Credit risk is the risk that an issuer of debt securities will be unable to pay principal and interest when due, or that the value of the security will suffer because investors believe the issuer is less able to make required principal and interest payments. This is broadly gauged by the credit ratings of the debt securities in which the Fund invests. However, credit ratings are only the opinions of the rating agencies issuing them, do not purport to reflect the risk of fluctuations in market value and are not absolute guarantees as to the payment of interest and the repayment of principal.

**Callable Debt Risk:** During periods of falling interest rates, an issuer of a callable bond held by the Fund may “call” or repay the security before its stated maturity, and the Fund may have to reinvest the proceeds in securities with lower yields, which would result in a decline in the Fund’s income, or in securities with greater risks or with other less favorable features.

**U.S. Agency Mortgage-Backed Securities Risk:** The Fund invests in mortgage-backed securities issued or guaranteed by the U.S. government or one of its agencies or sponsored entities, some of which may not be backed by the full faith and credit of the U.S. government. Mortgage-backed securities represent interests in “pools” of mortgages and are subject to interest rate, prepayment, and extension risk. Mortgage-backed securities react differently to changes in interest rates than other bonds, and the prices of mortgage-backed securities may reflect adverse economic and market conditions. Small movements in interest rates (both increases and decreases) may quickly and significantly reduce the value of certain mortgage-backed securities. Mortgage-backed securities are also subject to the risk of default on the underlying mortgage loans, particularly during periods of economic downturn. Default or bankruptcy of a counterparty to a “to be announced” (“TBA”) transaction would expose the Fund to possible losses.

**U.S. Treasury Obligations Risk:** U.S. Treasury obligations may differ in their interest rates, maturities, times of issuance and other characteristics. U.S. Treasury obligations are subject to inflation risk, as the price of short term U.S. Treasury obligations tends to fall during inflationary periods as investors seek higher yielding investments. Similar to other issuers, changes to the financial condition or credit rating of the U.S. government may cause the value of the Fund's investments in U.S. Treasury obligations to decline. In addition, uncertainty in regard to the U.S. debt ceiling may increase the volatility in U.S. Treasury obligations and can heighten the potential for a credit rating downgrade, which could have an adverse effect on the value of the Fund’s U.S. Treasury obligations.

**Associated Risks Related to Socially Responsible Investments:** Certain social responsibility investment criteria limit the types of securities that can be included in the Underlying Index. This could cause the Underlying Index to underperform other benchmark indices, and could cause the Fund to underperform other funds that do not have a social responsibility focus.

**Catholic Values Investing Risk:** The Fund invests in securities that meet the Underlying Index’s investment criteria by excluding the securities of companies based on such company's involvement in one or more activities deemed by the investment criteria to be inconsistent with Catholic teachings. There can be no guarantee that the activities of the companies included in the Underlying Index will align with the moral and social teachings of the Catholic Church, or that the Underlying Index’s investment criteria will align fully with all interpretations of Catholic social teachings. To the extent an investor intends to invest in a manner consistent with his or her interpretation of Catholic social teachings, an investment in the Fund may fail to achieve such objective.

**Credit Risk:** Credit risk refers to the possibility that the issuer of the security will not be able to make principal and interest payments when due. Changes in an issuer’s credit rating or the market’s perception of an issuer’s creditworthiness may also affect the value of the Fund’s investment in that issuer. Securities rated in the four highest categories by the rating agencies are considered investment grade but they may also have some speculative characteristics. Investment grade ratings do not guarantee that bonds will not lose value.

**Extension Risk:** Extension risk is the risk that, when interest rates rise, certain obligations will be paid off by the issuer (or other obligated party) more slowly than anticipated, causing the value of these debt securities to fall. Rising interest rates tend to extend the duration of debt securities, making their market value more sensitive to changes in interest rates. The value of longer-term

debt securities generally changes more in response to changes in interest rates than shorter-term debt securities. As a result, in a period of rising interest rates, securities may exhibit additional volatility and may lose value.

**Focus Risk:** To the extent that the Underlying Index focuses in investments related to a particular industry or group of industries, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. Similarly, if the Underlying Index has significant exposure to one or more sectors, the Fund's investments will likely have significant exposure to such sectors. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, which may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. As a result, the value of the Fund's investments may rise and fall more than the value of shares of a fund that invests in securities of companies in a broader range of industries or sectors.

**Geographic Risk:** A natural, biological or other disaster could occur in a geographic region in which the Fund invests, which could affect the economy or particular business operations of companies in the specific geographic region, causing an adverse impact on the Fund's investments in the affected region or in a region economically tied to the affected region. The securities in which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

**Risk of Investing in Developed Markets:** The Fund's investment in a developed country issuer may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, economic and other risks associated with developed countries. Developed countries tend to represent a significant portion of the global economy and have generally experienced slower economic growth than some less developed countries. Certain developed countries have experienced security concerns, such as terrorism and strained international relations. Incidents involving a country's or region's security may cause uncertainty in its markets and may adversely affect its economy and the Fund's investments. In addition, developed countries may be impacted by changes to the economic conditions of certain key trading partners, regulatory burdens, debt burdens and the price or availability of certain commodities.

**Risk of Investing in the United States:** A decrease in imports or exports, changes in trade regulations and/or an economic recession in the U.S. may have a material adverse effect on the U.S. economy.

**Income Risk:** Income risk is the risk that the Fund's income will decline because of falling interest rates.

**Interest Rate Risk:** Interest rate risk is the risk that prices of fixed income securities generally increase when interest rates decline and decrease when interest rates increase. The Fund may lose money if short-term or long-term interest rates rise sharply.

**Issuer Risk:** Fund performance depends on the performance of individual companies in which the Fund invests. Changes to the financial condition of any of those companies may cause the value of such company's securities to decline.

**Market Risk:** Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the U.S. Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from a zero-COVID policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

**New Fund Risk:** The Fund is a new fund, with no operating history, which may result in additional risks for investors in the Fund. There can be no assurance that the Fund will grow to or maintain an economically viable size, in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. While shareholder interests will be the paramount consideration, the timing of any liquidation may not be favorable to certain individual shareholders. New funds are also subject to Large Shareholder Risk.

**Operational Risk:** The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures. Additionally, cyber security failures or breaches of the electronic systems of the Fund, the Adviser, and the Fund's other service providers, market makers, Authorized Participants or the issuers of securities in which the Fund invests have the ability to cause disruptions and negatively impact the Fund's business operations, potentially resulting in financial losses to the Fund and its shareholders. The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.

**Passive Investment Risk:** The Fund is not actively managed, and the Adviser does not attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, it would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund's return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

**Index-Related Risk:** There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund's ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

**Management Risk:** The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. The Adviser's investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective.

**Tracking Error Risk:** Tracking error may occur because of differences between the instruments held in the Fund's portfolio and those included in the Underlying Index, pricing differences, transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, size of the Fund, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not.

**Prepayment Risk:** When interest rates fall, certain obligations will be paid off by the obligor more quickly than originally anticipated, and the Fund may have to invest the proceeds in securities with lower yields.

**Risks Associated with Exchange-Traded Funds:** As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

**Authorized Participants Concentration Risk:** The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants and engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those

Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of market stress, Shares may be more likely to trade at a premium or discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask spreads, and possibly face trading halts and/or delisting from an exchange.

**Large Shareholder Risk:** Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large shareholders may account for a large percentage of the trading volume on a national securities exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

**Listing Standards Risk:** The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

**Market Trading Risks and Premium/Discount Risks:** Shares of the Fund are publicly traded on a national securities exchange, which may subject shareholders to numerous market trading risks. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. This adverse effect on the liquidity of the Shares, as well as disruptions to creations and redemptions, the existence of extreme market volatility or potential lack of assets in the Fund or an active trading market for Shares may result in Shares trading at a significant premium or discount to NAV. If a shareholder purchases Shares at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells Shares at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may sustain losses. The NAV of the Fund is calculated at the end of each business day and fluctuates with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading price of the Fund's Shares fluctuates, in some cases materially, throughout trading hours in response to changes in the Fund's NAV.

**Trading Halt Risk:** An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

**Valuation Risk:** The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund's valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). The value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

## PERFORMANCE INFORMATION

The Fund has not commenced operations as of the date of this Prospectus. Once the Fund has completed a full calendar year of operations, a bar chart and table will be included that will provide some indication of the risk of investing in the Fund by showing the variability of the Fund's returns and comparing the Fund's performance to the index. The Fund's performance is not necessarily indicative of how the Fund will perform in the future.

## FUND MANAGEMENT

**Investment Adviser:** Global X Management Company LLC.

**Portfolio Managers:** The professionals primarily responsible for the day-to-day management of the Fund are Nam To, CFA; Wayne Xie; Vanessa Yang; and Sandy Lu, CFA ("Portfolio Managers").



## **PURCHASE AND SALE OF FUND SHARES**

Shares of the Fund are or will be listed and traded at market prices on a national securities exchange. Shares may only be purchased and sold on the exchange through a broker-dealer. The price of Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than at NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount). Only “Authorized Participants” (as defined in the SAI) who have entered into agreements with the Fund’s distributor, SEI Investments Distribution Co. (“Distributor”), may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. The Fund will only issue or redeem Shares that have been aggregated into blocks called Creation Units. The Fund will issue or redeem Creation Units in return for a basket of cash and/or securities that the Fund specifies any day that the national securities exchanges are open for business (“Business Day”). An investor may incur costs attributable to the difference between the highest price a buyer is willing to pay to purchase shares of the Fund (bid) and the lowest price a seller is willing to accept for shares of the Fund (ask) when buying or selling shares in the secondary market (the “bid-ask spread”). To access information regarding the Fund’s net asset value, market price, premiums and discounts, and bid-ask spreads, please go to <https://www.globalxetfs.com>.

## **TAX INFORMATION**

The Fund intends to make distributions that may be taxable to you as ordinary income or capital gains, unless you are investing through a tax-advantaged arrangement, such as a 401(k) plan or an individual retirement account ("IRA"), in which case distributions from such tax-advantaged arrangement may be taxable to you.

## **PAYMENTS TO BROKER-DEALERS AND OTHER FINANCIAL INTERMEDIARIES**

The Adviser and its related companies may pay broker-dealers or other financial intermediaries (such as a bank) for the sale of Fund Shares and related services. These payments may create a conflict of interest by influencing your broker-dealer, sales persons or other intermediary or its employees or associated persons to recommend the Fund over another investment. Ask your financial adviser or visit your financial intermediary’s website for more information.

## **ADDITIONAL INFORMATION ABOUT THE FUNDS**

This Prospectus contains information about investing in a Fund. Please read this Prospectus carefully before you make any investment decisions. Shares of a Fund are listed for trading on a national securities exchange. The market price for a Share of a Fund may be different from the Fund's most recent NAV. ETFs are funds that trade like other publicly-traded securities. A Fund is designed to track an Underlying Index. Similar to shares of an index mutual fund, each Share of a Fund represents an ownership interest in an underlying portfolio of securities. Unlike shares of a mutual fund, which can be bought and redeemed from the issuing fund by all shareholders at a price based on NAV, Shares of a Fund may be purchased or redeemed directly from the Fund at NAV solely by Authorized Participants and only in Creation Unit increments. Also, unlike shares of a mutual fund, Shares of a Fund are listed on a national securities exchange and trade in the secondary market at market prices that change throughout the day. A Fund is designed to be used as part of broader asset allocation strategies. Accordingly, an investment in a Fund should not constitute a complete investment program. An index is a financial calculation, based on a grouping of financial instruments, and is not an investment product, while a Fund is an actual investment portfolio. The performance of a Fund and its Underlying Index may vary for a number of reasons, including transaction costs, non-U.S. currency valuations, asset valuations, corporate actions (such as mergers and spin-offs), timing variances and differences between a Fund's portfolio and the Underlying Index resulting from the Fund's legal restrictions (such as diversification requirements) that apply to the Fund but not to the Underlying Index.

Each Fund invests at least 80% of its total assets in the securities of the Underlying Index, other than the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF, which will invest at least 80% of its total assets in a representative sample of securities that collectively has an investment profile similar to the Underlying Index. Each Fund's 80% investment policy is non-fundamental and requires 60 days prior written notice to shareholders before it can be changed. The Adviser anticipates that, generally, each Fund (other than the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF, which may invest in a representative sample of securities that collectively has an investment profile similar to the Underlying Index) will hold all of the securities that comprise its Underlying Index in proportion to their weightings in such Underlying Index. However, under various circumstances, it may not be possible or practicable to purchase all of those securities in those weightings. In these circumstances, a Fund may purchase a sample of securities in its Underlying Index. There also may be instances in which the Adviser may choose to underweight or overweight a security in a Fund's Underlying Index, purchase securities not in the Fund's Underlying Index that the Adviser believes are appropriate to substitute for certain securities in such Underlying Index or utilize various combinations of other available investment techniques in seeking to replicate as closely as possible, before fees and expenses, the price and yield performance of a Fund's Underlying Index. In addition, each Fund may also invest in equity index futures for cash flow management purposes and as a portfolio management technique. Each Fund may sell securities that are represented in its Underlying Index in anticipation of their removal from such Underlying Index or purchase securities not represented in its Index in anticipation of their addition to such Underlying Index. Each Fund's investment objective and its Underlying Index may be changed without shareholder approval upon at least 60 days prior written notice to shareholders.

## **A FURTHER DISCUSSION OF PRINCIPAL RISKS**

Each Fund is subject to various risks, including the principal risks noted below, any of which may adversely affect the Fund's NAV, trading price, yield, total return and ability to meet its investment objective. You could lose all or part of your investment in the Fund, and the Fund could underperform other investments.

### **Affiliated Index Provider Risk**

*Affiliated Index Provider Risk applies to the Global X SuperIncome™ Preferred ETF*

The Adviser also serves as the Fund's Index Provider, which may present the appearance of a conflict of interest. For example, a potential conflict could arise if the Adviser were to exercise undue influence with respect to regular and/or extraordinary updates to the methodology or composition of the Underlying Index, including in a manner that might improve the apparent performance of the Fund relative to the performance of the Underlying Index. Additionally, potential conflicts could arise to the extent that portfolio managers of the Adviser become aware of contemplated methodology changes or rebalance activity prior to disclosure to the public, which could facilitate "front running" on behalf of other funds managed by the Adviser with similar exposure. Although the Adviser has taken steps designed to ensure that these potential conflicts are mitigated (e.g., via the adoption of

policies and procedures that are designed to minimize potential conflicts of interest and ensure independence with respect to the operation of the Underlying Index, as well as the implementation of informational barriers designed to minimize the potential for the misuse of information about the Underlying Index), there can be no assurance that such measures will be successful.

### **Asset Class Risk**

*Asset Class Risk applies to each Fund*

The returns from the types of securities and/or assets in which the Fund invests may under-perform returns from the various general securities markets or different asset classes. The assets in the Underlying Index may under-perform investments that track other markets, segments, sectors or assets. Different types of assets tend to go through cycles of out-performance and under-performance in comparison to the general securities markets.

### **Bond Investment Risk**

*Bond Investment Risk applies to the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

Investments in debt securities are generally affected by changes in prevailing interest rates and the creditworthiness of the issuer. Prices of debt securities fall when prevailing interest rates rise. The Fund's yield on investments in debt securities will fluctuate as the securities in the Fund are rebalanced and reinvested in securities with different interest rates. Investments in bonds are also subject to credit risk. Credit risk is the risk that an issuer of debt securities will be unable to pay principal and interest when due, or that the value of the security will suffer because investors believe the issuer is less able to make required principal and interest payments. This is broadly gauged by the credit ratings of the debt securities in which the Fund invests. However, credit ratings are only the opinions of the rating agencies issuing them, do not purport to reflect the risk of fluctuations in market value and are not absolute guarantees as to the payment of interest and the repayment of principal.

### **Callable Debt Risk**

*Callable Debt Risk applies to the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

Some debt securities may be redeemed at the option of the issuer, or "called," before their stated maturity date. In general, an issuer will call its debt securities if they can be refinanced by issuing new debt securities which bear a lower interest rate. The Fund is subject to the possibility that during periods of falling interest rates an issuer will call its high yielding debt securities. The Fund would then be forced to invest the unanticipated proceeds at lower interest rates, likely resulting in a decline in the Fund's income, or in securities with greater risks or with other less favorable features. Such redemptions and subsequent reinvestments would also increase the Fund's portfolio turnover. If a called debt security was purchased by the Fund at a premium, the value of the premium may be lost in the event of a redemption.

### **China A-Shares Risk**

*China A-Shares Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

A-Shares are issued by companies incorporated in mainland China and are traded on Chinese exchanges. Foreign investors can access A-Shares by obtaining a QFII or a RQFII license, as well as through the Stock Connect Programs. The Fund currently intends to gain exposure to A-Shares through the Stock Connect Programs. Trading suspensions in certain stocks could lead to greater market execution risk, valuation risks, liquidity risks and costs for the Fund, as well as for Authorized Participants that create and redeem Creation Units of the Fund. The SSE and SZSE currently apply a daily limit of the amount of fluctuation permitted in the prices of A-shares during a single trading day. The daily limit refers to price movements only and does not restrict trading within the relevant limit. There can be no assurance that a

liquid market on an exchange will exist for any particular A-share or for any particular time. Additionally, during instances where aggregate limits on foreign ownership are exceeded, the Fund may be unable to purchase additional equity securities of a particular company. This could increase the Fund's tracking error and/or cause the Fund to trade in the market at greater bid-ask spreads or greater premiums or discounts to the Fund's NAV. Given that the A-share market is considered volatile and unstable (with the risk of widespread trading suspensions or government intervention), the creation and redemption of Creation Units (as defined below) may also be disrupted. These risks, among others, could adversely affect the value of the Fund's investments.

### **Collar Option Risk**

*Collar Option Risk applies to the Global X Nasdaq 100 Collar 95-110 ETF and Global X S&P 500 Collar 95-110 ETF*

The Fund's collar strategy will consist of a mix of short call options positions and long put options positions. By selling call options in return for the receipt of premiums, the Fund will give up the opportunity to benefit from potential increases in the value of the NASDAQ 100® Index above the exercise prices of such options. By purchasing put options in return for the payment of premiums, the Fund may be protected from a significant decline in the price of the NASDAQ 100® Index if the put options become in the money, but during periods where the NASDAQ 100® Index appreciates, the Fund will underperform due to the cost of the premiums paid. Investors who purchase shares of the Fund outside of when the Fund's short call options positions and long put options positions are put on may experience different levels of downside protection and upside participation depending on market performance. In addition, the Fund's ability to sell the securities underlying the options will be limited while the options are in effect unless the Fund cancels out the options positions through the purchase or sale of offsetting identical options prior to the expiration of the options. Exchanges may suspend the trading of options in volatile markets. If trading is suspended, the Fund may be unable to purchase or sell options at times that may be desirable or advantageous to do so, which may increase the risk of tracking error.

The Fund's collar strategy will consist of a mix of short call options positions and long put options positions. By selling call options in return for the receipt of premiums, the Fund will give up the opportunity to benefit from potential increases in the value of the S&P 500® Index above the exercise prices of such options. By purchasing put options in return for the payment of premiums, the Fund may be protected from a significant decline in the price of the S&P 500® Index if the put options become in the money, but during periods where the S&P 500® Index appreciates, the Fund will underperform due to the cost of the premiums paid. Investors who purchase shares of the Fund outside of when the Fund's short call options positions and long put options positions are put on may experience different levels of downside protection and upside participation depending on market performance. In addition, the Fund's ability to sell the securities underlying the options will be limited while the options are in effect unless the Fund cancels out the options positions through the purchase or sale of offsetting identical options prior to the expiration of the options. Exchanges may suspend the trading of options in volatile markets. If trading is suspended, the Fund may be unable to purchase or sell options at times that may be desirable or advantageous to do so, which may increase the risk of tracking error.

### **Depositary Receipts Risk**

*Depositary Receipts Risk applies to the Global X Disruptive Materials ETF*

The Fund may invest in depositary receipts, such as ADRs and GDRs. ADRs are certificates that evidence ownership of shares of a foreign issuer and are alternatives to purchasing the underlying foreign securities directly in their national markets and currencies. GDRs are certificates issued by an international bank that generally are traded and denominated in the currencies of countries other than the home country of the issuer of the underlying shares. Depositary receipts may be subject to certain of the risks associated with direct investments in the securities of foreign companies. For additional details on these risks, please see Foreign Securities Risk. Moreover, depositary receipts may not track the price of the underlying foreign securities on which they are based. Certain countries may limit the ability to convert depositary receipts into the underlying foreign securities and vice versa, which may cause the securities of the foreign company to

trade at a discount or premium to the market price of the related depositary receipts. A holder of depositary receipts may also be subject to fees and the credit risk of the financial institution acting as depositary.

### **Derivatives Risk**

*Derivatives Risk applies to the Global X Nasdaq 100 Collar 95-110 ETF, Global X Nasdaq 100 Tail Risk ETF, Global X S&P 500 Collar 95-110 ETF and Global X S&P 500 Tail Risk ETF*

The Fund will invest in options, which are a type of derivative instrument. There is no assurance that sufficient trading interest to create a liquid secondary market on a securities exchange will exist for any particular option or at any particular time, and, for some options, no such secondary market may exist. The possible absence of a liquid secondary market for options and/or possible exchange-imposed price fluctuation limits, may make it difficult or impossible to close out a position when desired. Options are subject to the risk that the counterparty will not perform its obligations, which could leave the Fund worse off than if it had not entered into the position. The value of an option position will reflect, among other things, the current market value of the underlying instrument, the time remaining until expiration, the relationship of the strike price to the market price of the underlying instrument, the historical price volatility of the underlying instrument and general market conditions. Options can be more sensitive to sudden fluctuations in market prices than conventional securities, which can result in greater losses for the Fund.

Derivatives risk is the risk that loss may result from the Fund's investments in options, futures and swap contracts, which may be leveraged and are types of derivatives. Investments in leveraged instruments may result in losses exceeding the amounts invested. The Fund may use these instruments to help it track its Underlying Index. Compared to conventional securities, derivatives can be more sensitive to changes in interest rates or to sudden fluctuations in market prices and thus the Fund's losses may be greater if it invests in derivatives than if it invests only in conventional securities.

Derivative instruments may be leveraged, which may result in losses exceeding the amounts invested. Risks of these instruments include:

- That prices of the instruments and the prices of underlying securities, interest rates or currencies they are designed to reflect do not move together as expected; a risk of the Fund's use of derivatives is that the fluctuations in their values may not correlate perfectly with its Underlying Index;
- The possible absence of a liquid secondary market for any particular instrument and, for exchange traded instruments, possible exchange-imposed price fluctuation limits, either of which may make it difficult or impossible to close out a position when desired;
- That adverse price movements in an instrument can result in a loss substantially greater than the Fund's initial investment in that instrument (in some cases, the potential loss is unlimited);
- Particularly in the case of privately-negotiated instruments, that the counterparty will not perform its obligations, which could leave the Fund worse off than if it had not entered into the position;
- The inability to close out certain hedged positions to avoid adverse tax consequences, and the fact that some of these instruments may have uncertain tax implications for the Fund;
- The fact that "speculative position limits" imposed by the CFTC and certain futures exchanges on net long and short positions may require the Fund to limit or unravel positions in certain types of instruments; and

The high levels of volatility some of these instruments may exhibit, in some cases due to the high levels of leverage an investor may achieve with them.

## **Equity Securities Risk**

*Equity Securities Risk applies to each Fund*

The Fund may invest in equity securities, which are subject to changes in value that may be attributable to market perception of a particular issuer, general stock market fluctuations that affect all issuers, or as a result of such factors as a company's business performance, investor perceptions, stock market trends and general economic conditions. Investments in equity securities may be more volatile than investments in other asset classes.

## **Hybrid Securities Investment Risk**

*Hybrid Securities Investment Risk applies to the Global X SuperIncome™ Preferred ETF*

Hybrid securities are securities which contain characteristics of both a debt security and an equity security. Therefore, hybrid securities are subject to the risks of equity securities and risks of debt securities. The terms of hybrid instruments may vary substantially, and certain hybrid securities may be subject to similar risks as preferred stocks, such as interest rate risk, issuer risk, dividend risk, call risk, and extension risk. The claims of holders of hybrid securities of an issuer are generally subordinated to those of holders of traditional debt securities in bankruptcy, and thus hybrid securities may be more volatile and subject to greater risk than traditional debt securities, and may in certain circumstances even be more volatile than traditional equity securities. At the same time, hybrid securities may not fully participate in gains of their issuer and thus potential returns of such securities are generally more limited than traditional equity securities, which would participate in such gains. Hybrid securities may also be more limited in their rights to participate in management decisions of an issuer (such as voting for the board of directors). Certain hybrid securities may be more thinly traded and less liquid than either publicly issued equity securities or debt securities, especially hybrid securities that are "customized" to meet the needs of particular investors, potentially making it difficult for the Fund to sell such securities at a favorable price or at all. Any of these features could cause a loss in market value of hybrid securities held by the Fund or otherwise adversely affect the Fund.

## **LIBOR Transition Risk**

*LIBOR Transition Risk applies to the Global X SuperIncome™ Preferred ETF*

The Funds may be exposed to financial instruments that are tied to the London Interbank Offered Rate ("LIBOR") to determine payment obligations, financing terms, hedging strategies or investment value. The Funds' investments may pay interest at floating rates based on LIBOR or may be subject to interest caps or floors based on LIBOR. The Funds may also obtain financing at floating rates based on LIBOR. Derivative instruments utilized by the Funds may also reference LIBOR. The United Kingdom's Financial Conduct Authority ("FCA"), which regulates LIBOR, has ceased publishing all LIBOR settings. In April 2023, however, the FCA announced that some USD LIBOR settings will continue to be published under a synthetic methodology until September 30, 2024 for certain legacy contracts. Actions by regulators have resulted in the establishment of alternative reference rates in most major currencies. The U.S. Federal Reserve, based on the recommendations of Alternative Reference Rates Committee, has begun publishing the Secured Overnight Financing Rate ("SOFR") that is intended to replace U.S. dollar LIBOR. Proposals for alternative reference rates for other currencies have also been announced or have already begun publication. Markets are slowly developing in response to these new reference rates. Neither the effect of the LIBOR transition process nor its ultimate success can yet be known. The transition process might lead to increased volatility and illiquidity in markets for, and reduce the effectiveness of new hedges placed against, instruments whose terms currently include LIBOR. While some existing LIBOR-based instruments may contemplate a scenario where LIBOR is no longer available by providing for an alternative rate-setting methodology, there may be significant uncertainty regarding the effectiveness of any such alternative methodologies to replicate LIBOR. Not all existing LIBOR-based instruments may have alternative rate-setting provisions and there remains uncertainty regarding the willingness and ability of issuers to add alternative rate-setting provisions in certain existing instruments. In addition, a liquid market for newly-issued instruments that use a

reference rate other than LIBOR still may be developing. There may also be challenges for the Funds to enter into hedging transactions against such newly-issued instruments until a market for such hedging transactions develops. All of the aforementioned may adversely affect the Funds' performance or net asset value.

### **Master Limited Partnerships Investment Risk**

*Master Limited Partnerships Investment Risk applies to the Global X SuperDividend® U.S. ETF*

Investments in securities of MLPs involve risks that differ from an investment in common stock.

Holders of units of MLPs have more limited control rights and limited rights to vote on matters affecting such MLP as compared to holders of stock of a corporation. For example, MLP unit holders may not elect the general partner or the directors of the general partner and the MLP unit holders have limited ability to remove an MLP's general partner. MLPs are controlled by their general partners, which generally have conflicts of interest and limited fiduciary duties to the MLPs, which may permit the general partners to favor their own interests over the MLPs. The amount of cash that the Fund will have available to pay or distribute to you depends entirely on the ability of the MLPs that the Fund owns to make distributions to their partners and the tax character of those distributions. Neither the Fund nor the Adviser has control over the actions of underlying MLPs. The amount of cash that each individual MLP can distribute to its partners will depend on the amount of cash it generates from operations, which will vary from quarter to quarter depending on factors affecting the energy infrastructure market generally and on factors affecting the particular business lines of the MLP. Available cash will also depend on the MLPs' level of operating costs (including incentive distributions to the general partner), level of capital expenditures, debt service requirements, acquisition costs (if any), fluctuations in working capital needs, and other factors. The Fund expects to generate significant investment income, and the Fund's investments may not distribute the expected or anticipated levels of cash, resulting in the risk that the Fund may not have the ability to make cash distributions as investors expect from MLP-focused investments.

Certain MLPs in which the Fund may invest depend upon their parent or sponsor entities for a majority of their revenues. If their parent or sponsor entities fail to make such payments or satisfy their obligations, the revenues and cash flows of such MLPs and ability of such MLPs to make distributions to unit holders, such as the Fund, would be adversely affected.

MLPs are subject to various federal, state and local environmental laws and health and safety laws as well as laws and regulations specific to their particular activities. These laws and regulations address: health and safety standards for the operation of facilities, transportation systems and the handling of materials; air and water pollution requirements and standards; solid waste disposal requirements; land reclamation requirements; and requirements relating to the handling and disposition of hazardous materials. MLPs are subject to the costs of compliance with such laws applicable to them, and changes in such laws and regulations may adversely affect their results of operations.

MLPs are subject to numerous business related risks, including: deterioration of business fundamentals reducing profitability due to development of alternative energy sources, among other things, consumer sentiment, changing demographics in the markets served, unexpectedly prolonged and precipitous changes in commodity prices and increased competition that reduces an MLP's market share; the lack of growth of markets requiring growth through acquisitions; disruptions in transportation systems; the dependence of certain MLPs upon unrelated third parties; availability of capital for expansion and construction of needed facilities; a significant decrease in production due to depressed commodity prices or otherwise; the inability of MLPs to successfully integrate recent or future acquisitions; and the general level of the economy.

### **Mortgage Real Estate Investment Trusts (Mortgage REITs) Investment Risk**

*Mortgage Real Estate Investment Trusts (Mortgage REITs) Investment Risk applies to the Global X SuperDividend® U.S. ETF and Global X SuperDividend® REIT ETF*

Mortgage REITs are exposed to the risks specific to the real estate market as well as the risks that relate specifically to the way in which Mortgage REITs are organized and operated. Mortgage REITs are subject to the credit risk of the borrowers to whom they extend credit. Mortgage REITs are subject to significant interest rate risk. Interest rate risk refers to fluctuations in the value of a Mortgage REIT's investment in fixed rate obligations resulting from changes in the general level of interest rates. When the general level of interest rates goes up, the value of a Mortgage REIT's investment in fixed rate obligations goes down. When the general level of interest rates goes down, the value of a Mortgage REIT's investment in fixed rate obligations goes up.

Mortgage REITs typically use leverage and many are highly leveraged, which exposes them to leverage risk. Leverage risk refers to the risk that leverage created from borrowing may impair a Mortgage REIT's liquidity, cause it to liquidate positions at an unfavorable time, increase the volatility of the values of securities issued by the Mortgage REIT and incur substantial losses if its borrowing costs increase.

Mortgage REITs are subject to prepayment risk, which is the risk that borrowers may prepay their mortgage loans at faster than expected rates. Prepayment rates generally increase when interest rates fall and decrease when interest rates rise. These faster than expected payments may adversely affect a Mortgage REIT's profitability because the Mortgage REIT may be forced to replace investments that have been redeemed or repaid early with other investments having a lower yield. Additionally, rising interest rates may cause the duration of a Mortgage REIT's investments to be longer than anticipated and increase such investments' interest rate sensitivity.

Real estate investment trusts are subject to special U.S. federal tax requirements. A real estate investment trust's failure to comply with these requirements may negatively affect its performance.

Mortgage REITs may be dependent upon their management skills and may have limited financial resources. Mortgage REITs are generally not diversified and may be subject to heavy cash flow dependency, default by borrowers and self-liquidation. In addition, transactions between Mortgage REITs and their affiliates may be subject to conflicts of interest which may adversely affect a Mortgage REIT's shareholders.

### **Preferred Stock Investment Risk**

*Preferred Stock Investment Risk applies to the Global X SuperIncome™ Preferred ETF*

Unlike interest payments on debt securities, dividend payments on a preferred stock typically must be declared by the issuer's board of directors. An issuer's board of directors is generally not under any obligation to pay a dividend (even if such dividends have accrued), and may suspend payment of dividends on preferred stock at any time. In the event an issuer of preferred stock experiences economic difficulties, the issuer's preferred stock may lose substantial value due to the reduced likelihood that the issuer's board of directors will declare a dividend and the fact that the preferred stock may be subordinated to other securities of the same issuer. Preferred stock may be less liquid than many other types of securities, such as common stock, and generally provides no voting rights with respect to the issuer. Certain additional risks associated with preferred stock could adversely affect investments in the Fund.

### **Interest Rate Risk**

Because many preferred stocks pay dividends at a fixed rate, their market price can be sensitive to changes in interest rates in a manner similar to bonds - that is, as interest rates rise, the value of the preferred stocks held by the Fund are likely to decline. To the extent that the Fund invests a substantial portion of its assets in fixed rate preferred stocks, rising interest rates may cause the value of the Fund's investments to decline significantly.

### **Issuer Risk**



Because many preferred stocks allow holders to convert the preferred stock into common stock of the issuer, their market price can be sensitive to changes in the value of the issuer's common stock. To the extent that the Fund invests a substantial portion of its assets in convertible preferred stocks, declining common stock values may also cause the value of the Fund's investments to decline.

#### Dividend Risk

There is a chance that the issuer of any of the Fund's holdings will have its ability to pay dividends deteriorate or will default (fail to make scheduled dividend payments on the preferred stock or scheduled interest payments on other obligations of the issuer not held by the Fund), which would negatively affect the value of any such holding.

#### Call Risk

Preferred stocks are subject to market volatility and the prices of preferred stocks will fluctuate based on market demand. Preferred stocks often have call features which allow the issuer to redeem the security at its discretion. If a preferred stock is redeemed by the issuer, it will be removed from the Underlying Index. The redemption of preferred stocks having a higher than average yield may cause a decrease in the yield of the Underlying Index and the Fund.

#### **Protective Put Options Risk**

*Protective Put Options Risk applies to Global X Nasdaq 100 Tail Risk ETF*

By purchasing put options in return for the payment of premiums, the Fund may be protected from a significant decline in the price of the NASDAQ 100® Index if the put options become in the money, but during periods where the NASDAQ 100® Index appreciates, the Fund will underperform due to the cost of the premiums paid. Investors who purchase shares of the Fund outside of when the Fund's long put options positions are put on may experience different levels of downside protection depending on market performance. In addition, the Fund's ability to sell the securities underlying the options will be limited while the options are in effect unless the Fund cancels out the options positions through the sale of offsetting identical options prior to the expiration of the options. Exchanges may suspend the trading of options in volatile markets. If trading is suspended, the Fund may be unable to purchase options at times that may be desirable or advantageous to do so, which may increase the risk of tracking error.

*Protective Put Options Risk applies to the Global X S&P 500 Tail Risk ETF*

By purchasing put options in return for the payment of premiums, the Fund may be protected from a significant decline in the price of the S&P 500® Index if the put options become in the money, but during periods where the S&P 500® Index appreciates, the Fund will underperform due to the cost of the premiums paid. Investors who purchase shares of the Fund outside of when the Fund's long put options positions are put on may experience different levels of downside protection depending on market performance. In addition, the Fund's ability to sell the securities underlying the options will be limited while the options are in effect unless the Fund cancels out the options positions through the sale of offsetting identical options prior to the expiration of the options. Exchanges may suspend the trading of options in volatile markets. If trading is suspended, the Fund may be unable to purchase options at times that may be desirable or advantageous to do so, which may increase the risk of tracking error.

#### **Real Estate Stocks and Real Estate Investment Trusts (REITs) Investment Risk**

*Real Estate Stocks and Real Estate Investment Trusts (REITs) Investment Risk applies to the Global X SuperDividend® ETF, Global X SuperDividend® U.S. ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF and Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF*

The Fund invests in companies or underlying funds that invest in real estate, such as REITs, which exposes investors in the Fund to the risks of owning real estate directly, as well as to risks that relate specifically to the way in which real estate companies are organized and operated. Real estate is highly sensitive to general and local economic conditions and developments, and characterized by intense competition and periodic overbuilding. Many real estate companies, including REITs, utilize leverage (and some may be highly leveraged), which increases risk and could adversely affect a real estate company's operations and market value in periods of rising interest rates.

#### Concentration Risk

Real estate companies may own a limited number of properties and concentrate their investments in a particular geographic region or property type.

#### Equity REITs Risk

Certain REITs may make direct investments in real estate. These REITs are often referred to as "Equity REITs." Equity REITs invest primarily in real properties and earn rental income from leasing those properties. Equity REITs may also realize gains or losses from the sale of the properties. Equity REITs will be affected by conditions in the real estate rental market and by changes in the value of the properties they own. A decline in rental income may occur because of extended vacancies, limitations on rents, the failure to collect rents, increased competition from other properties or poor management. Equity REITs also can be affected by rising interest rates. Rising interest rates may cause investors to demand a high annual yield from future distributions that, in turn, could decrease the market prices for such REITs. In addition, rising interest rates also increase the costs of obtaining financing for real estate projects. Because many real estate projects are dependent upon receiving financing, this could cause the value of the Equity REITs in which the Fund invests to decline.

#### Interest Rate Risk

Rising interest rate could result in higher costs of capital for real estate companies, which could negatively affect a real estate company's ability to meet its payment obligations.

#### Leverage Risk

Real estate companies may use leverage (and some may be highly leveraged), which increases investment risk and the risks normally associated with debt financing, and could adversely affect a real estate company's operations and market value in periods of rising interest rates. Financing covenants related to a real estate company's leveraging may affect the ability of the real estate company to operate effectively. In addition, real property may be subject to quality of credit extended and defaults by borrowers and tenants. Leveraging may also increase repayment risk.

#### Liquidity Risk

Investing in real estate companies may involve risks similar to those associated with investing in small-capitalization companies. Real estate company securities may be volatile. There may be less trading in real estate company shares, which means that buy and sell transactions in those shares could have a magnified impact on share price, resulting in abrupt or erratic price fluctuations. In addition, real estate is relatively illiquid and, therefore, a real estate company may have a limited ability to vary or liquidate its investments in properties in response to changes in economic or other conditions.

#### Operational Risk

Real estate companies are dependent upon management skills and may have limited financial resources. Real estate companies are generally not diversified and may be subject to heavy cash flow dependency, default by borrowers and

self-liquidation. In addition, transactions between real estate companies and their affiliates may be subject to conflicts of interest, which may adversely affect a real estate company's shareholders. A real estate company may also have joint ventures in certain of its properties and, consequently, its ability to control decisions relating to such properties may be limited.

### Property Risk

Real estate companies may be subject to risks relating to functional obsolescence or reduced desirability of properties; extended vacancies due to economic conditions and tenant bankruptcies; catastrophic events such as earthquakes, hurricanes, tornadoes and terrorist acts; and casualty or condemnation losses. Real estate income and values also may be greatly affected by demographic trends, such as population shifts, changing tastes and values, or increasing vacancies or declining rents resulting from legal, cultural, technological, global or local developments.

### Regulatory Risk

Real estate income and values may be adversely affected by applicable domestic and foreign laws (including tax laws). Government actions, such as tax increases, zoning law changes or environmental regulations also may have a major impact on real estate.

### Repayment Risk

The prices of real estate company securities may drop because of the failure of borrowers to repay their loans, poor management, or the inability to obtain financing either on favorable terms or at all. If the properties do not generate sufficient income to meet operating expenses, including, where applicable, debt service, ground lease payments, tenant improvements, third-party leasing commissions and other capital expenditures, the income and ability of the real estate companies to make payments of interest and principal on their loans will be adversely affected.

### U.S. Tax Risk

Certain U.S. real estate companies are subject to special U.S. federal tax requirements. A REIT that fails to comply with such tax requirements may be subject to U.S. federal income taxation, which may affect the value of the REIT and the characterization of the REIT's distributions. The U.S. federal tax requirement that a REIT distributes substantially all of its net income to its shareholders may result in the REIT having insufficient capital for future expenditures.

### **U.S. Agency Mortgage-Backed Securities Risk**

*U.S. Agency Mortgage-Backed Securities Risk applies to the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

The Fund invests in securities backed by pools of mortgages issued or guaranteed by the U.S. government or one of its agencies or sponsored entities, including Fannie Mae, Freddie Mac or Ginnie Mae. While securities guaranteed by Ginnie Mae are backed by the full faith and credit of the U.S. government, securities issued by Fannie Mae and Freddie Mac are not backed by the full faith and credit of the U.S. government, and there can be no assurance that the U.S. government would provide financial support to its agencies or sponsored entities where it is not obligated to do so. Any actual or potential disruption to these agencies or sponsored, or the financial condition or credit of the U.S. government, could cause the value of mortgage-backed securities held by the Fund to decline. Mortgage-backed securities represent interests in "pools" of mortgages and, due to the nature of these loans they represent, are subject to prepayment and extension risk. Prepayment risk is the risk that, during periods of falling interest rates, an issuer of mortgages and other fixed-income securities may be able to repay principal prior to the security's maturity. This may cause the Fund to have to reinvest in securities with a lower yield or higher risk of default, resulting in a decline in the Fund's income or return potential. Mortgage-backed securities are also subject to extension risk, which is the risk that when interest rates rise, certain mortgage-backed securities will be paid off substantially more slowly than originally anticipated and the value

of those securities may fall sharply, resulting in a decline in income and potentially in the value of the investment. Because of prepayment and extension risks, mortgage-backed securities react differently to changes in interest rates than other bonds. Small movements in interest rates (both increases and decreases) may quickly and significantly reduce the value of certain mortgage-backed securities. These securities are also subject to the risk of default on the underlying mortgage loans, particularly during periods of economic downturn. The Fund seeks to obtain exposure to the fixed-rate portion of U.S. agency mortgage-pass through securities primarily through “to be announced” (“TBA”) securities, or TBA transactions. TBAs refer to a commonly used mechanism for the forward settlement of U.S. agency mortgage-backed securities, and not to a separate type of mortgage-backed securities. Default or bankruptcy of a counterparty to a TBA transaction would expose the Fund to possible losses because of adverse market action, expenses or delays in connection with the purchase or sale of the pools of mortgage pass-through securities specified in the TBA transaction.

### **U.S. Treasury Obligations Risk**

*U.S. Treasury Obligations Risk applies to the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

Investments in debt securities are generally affected by changes in prevailing interest rates and the creditworthiness of the issuer. Prices of U.S. Treasury securities fall when prevailing interest rates rise. Price fluctuations of longer-term U.S. Treasury securities are greater than price fluctuations of shorter-term U.S. Treasury securities and may be as great as price fluctuations of common stock. The Fund’s yield on investments in U.S. Treasury securities will fluctuate as the Fund is invested in U.S. Treasury securities with different interest rates. Similar to other issuers, changes to the financial condition or credit rating of the U.S. government may cause the value of the Fund's investments in U.S. Treasury obligations to decline. In addition, uncertainty in regard to the U.S. debt ceiling may increase the volatility in U.S. Treasury obligations and can heighten the potential for a credit rating downgrade, which could have an adverse effect on the value of the Fund’s U.S. Treasury obligations.

### **Associated Risks Related to Form 13F Data**

*Associated Risks Related to Form 13F Data applies to the Global X Guru® Index ETF*

The Form 13F filings used to select the securities in the Underlying Index are filed up to 45 days after the end of each calendar quarter. Therefore, a given investor may have already sold its position by the time the security is added to the Underlying Index. Furthermore, the Form 13F filing may only disclose a subset of a particular investor's holdings, as not all securities are required to be reported on the Form 13F. As a result, the Form 13F may not provide a complete picture of the holdings of a given investor. Because the Form 13F filing is publicly available information, it is possible that other investors are also monitoring these filings and investing accordingly. This may result in inflation of the share price of securities in which the Fund invests. Should there be any changes to the Form 13F requirements, including but not limited to reducing the number of firms required to file a Form 13F, or changing the timeline for reporting, could impact the efficacy of relying on 13F data.

### **Associated Risks Related to Investing in Disruptive Materials Companies**

*Associated Risks Related to Investing in Disruptive Materials Companies applies to the Global X Disruptive Materials ETF*

Disruptive Materials Companies engage in the exploration, mining, production and/or enhancement of metals and other raw or composite materials that have been identified as being essential to many of the world’s most disruptive technologies. There is no guarantee that demand for these technologies will continue, or that the raw materials currently used in the production of these materials will continue to be utilized. A reduction of demand for the technologies that utilize these disruptive materials, or of the materials themselves, would have an adverse impact on the Fund. Companies involved in the various activities that are related to the exploration, mining, production and/or enhancement of disruptive materials may be medium-, small-, or micro-capitalization companies. These companies tend to have volatile share prices and are highly dependent on the price of the underlying disruptive materials, which may fluctuate substantially over short periods of time. The value of such companies may be significantly affected by the success of exploration projects, political and economic conditions in geographies where the companies operate,

government royalties, energy conservation, environmental policies, commodity price volatility, changes in exchange rates, imposition of import/export controls, increased competition, depletion of resources and labor relations, and other world events. The exploration, mining, production and/or enhancement of disruptive materials can require large amounts of capital and, if companies involved in such activities are mismanaged, the share prices of such companies could decline even as prices for the underlying materials rise. In addition, companies involved in the various activities that are related to the exploration, mining, production and/or enhancement of disruptive materials may be at risk for environmental damage allegations and potentially punitive claims. Exploration, mining, production and/or enhancement of disruptive materials may involve environmentally intensive processes, and Disruptive Materials Companies may be at risk for environmental damage liabilities, as well as mandated expenditures for safety, pollution control, and environment remediation.

### **Associated Risks Related to Investing in E-commerce Companies**

*Associated Risks Related to Investing in E-commerce Companies applies to the Global X E-commerce ETF*

E-commerce companies typically face intense competition and are subject to fluctuating consumer demand. Many of these companies compete aggressively on price, potentially affecting their long run profitability. Due to the online nature of E-commerce companies and their involvement in processing, storing and transmitting large amounts of data, these companies are particularly vulnerable to cyber security risk. This includes threats to operational software and hardware, as well as theft of personal and transaction records and other customer data. In the event of a cyberattack, E-commerce companies could suffer serious adverse reputational and operational consequences, including liability and litigation. E-commerce companies may participate in monopolistic practices that could make them subject to higher levels of regulatory scrutiny and/or potential break ups in the future, which could severely impact the viability of these companies. E-commerce companies are exposed to macroeconomic risks of consumer recessionary fears, potentially resulting in lower consumer spending. Chinese E-commerce Companies have been subject to heightened scrutiny as regulators seek to rein in monopolistic practices and sudden regulatory moves could have unpredictable and adverse impacts on relevant securities. Through its portfolio companies' customers and suppliers, the Fund is specifically exposed to Asian Economic Risk, European Economic Risk and North American Economic Risk.

### **Associated Risks Related to Investing in Emerging Markets Internet & E-commerce Companies**

*Associated Risks Related to Investing in Emerging Markets Internet & E-commerce Companies applies to the Global X E-commerce ETF*

Emerging Markets Internet & E-commerce Companies typically face intense competition and are subject to fluctuating consumer demand. Many of these companies compete aggressively on price, potentially affecting their long run profitability. Due to the online nature of Emerging Markets Internet & E-commerce Companies and their involvement in processing, storing and transmitting large amounts of data, these companies are particularly vulnerable to cyber security risk. This includes threats to operational software and hardware, as well as theft of personal and transaction records and other customer data. In the event of a cyberattack, Emerging Markets Internet & E-commerce Companies could suffer serious adverse reputational and operational consequences, including liability and litigation. E-commerce Companies may participate in monopolistic practices that could make them subject to higher levels of regulatory scrutiny and/or potential break ups in the future, which could severely impact the viability of these companies. Chinese E-commerce Companies have been subject to heightened scrutiny as regulators seek to rein in monopolistic practices and prevent the 'disorderly expansion of capital' under the Common Prosperity initiative. Through its portfolio companies' customers and suppliers, the Fund is specifically exposed to Asian Economic Risk, European Economic Risk and North American Economic Risk. Please see "**Reliance on Trading Partners Risk**" in this Prospectus.

### **Associated Risks Related to Investing in Renewable Energy Companies**

*Associated Risks Related to Investing in Renewable Energy Companies applies to the Global X Renewable Energy Producers ETF*

Renewable Energy Companies typically face intense competition, short product lifecycles and potentially rapid product obsolescence. These companies may be significantly affected by fluctuations in energy prices and in the supply and demand of renewable energy, tax incentives, permitting application timelines, availability of transmission capacity, subsidies and other governmental regulations and policies. These companies are also heavily dependent on intellectual property rights and may be adversely affected by loss or impairment of those rights. Renewable Energy Companies may be adversely affected by commodity price volatility, changes in exchange rates, imposition of import controls, availability of certain inputs and materials required for production, depletion of resources, technological developments and labor relations. A decline in the price of conventional energy such as oil and natural gas could have a materially adverse impact on Renewable Energy Companies. Renewable energy resources may be highly dependent upon government policies that support renewable generation and enhance the economic viability of owning renewable electric generation assets. Such policies can include tax credits, offshore wind renewable energy certificates (“ORECs”), accelerated cost-recovery systems of depreciation, and renewable portfolio standard (“RPS”) programs, which mandate that a specified percentage of electricity sales come from eligible sources of renewable energy. Any failure to extend such policies could materially and adversely affect the business, financial condition, results of operations and cash flow of Renewable Energy Companies. Additionally, investors should take notice of the distinction between implemented government policy based on legislation and less guaranteed commitments which may be aspirational, subject to political risk, and difficult to enforce.

The electricity produced and revenues generated by variable renewable energy generation facilities, including solar electric or wind energy, is highly dependent on suitable environmental conditions. Furthermore, components used in the generation of renewable energy could be damaged by severe weather events, such as hailstorms or tornadoes. In addition, replacement and spare parts for key components may be difficult or costly to acquire or may be unavailable. Unfavorable environmental conditions could impair the effectiveness of assets or reduce their output beneath their rated capacity or require shutdown of key equipment, impeding operation of renewable assets. Actual climatic conditions at a facility site, particularly wind conditions, may not conform to the historical findings and, therefore, renewable energy facilities may not meet anticipated production levels or the rated capacity of the generation assets, which could adversely affect the business, financial condition and results of operations and cash flows of Renewable Energy Companies.

### **Associated Risks Related to Investing in Social Media Companies**

*Associated Risks Related to Investing in Social Media Companies applies to the Global X Social Media ETF*

The Fund invests in securities of companies engaged in the social media industry, including companies that provide social networking, file sharing, and other web-based media applications. The risks related to investing in such companies include disruption in service caused by hardware or software failure, interruptions or delays in service by third-party data center hosting facilities and maintenance providers, security breaches involving certain private, sensitive, proprietary and confidential information managed and transmitted by social media companies, privacy concerns and laws, evolving Internet regulation and other foreign or domestic regulations that may limit or otherwise affect the operations of such companies. Furthermore, the business models employed by the companies in the social media industry may not prove to be successful.

Social Media companies face risks related to the technology industry. Technology companies are generally subject to the risks of rapidly changing technologies, short product life cycles, fierce competition, aggressive pricing and reduced profit margins, loss of patent, copyright and trademark protections, cyclical market patterns, evolving industry standards and frequent new product introductions. Social Media companies may be smaller and less experienced companies, with limited product lines, markets or financial resources and fewer experienced management or marketing personnel. Technology company stocks, particularly those involved with the internet, have experienced extreme price and volume fluctuations that often have been unrelated to their operating performance.

Many social media companies utilize the internet for key parts of their business models. Internet companies are subject to rapid changes in technology, worldwide competition, rapid obsolescence of products and services, loss of patent protections, cyclical market patterns, evolving industry standards, frequent new product introductions and the considerable risk of owning small

capitalization companies that have recently begun operations. Through its portfolio companies' customers and suppliers, the Fund is exposed to **Asian Economic Risk** and **European Economic Risk**.

### **Associated Risks Related to Investing in YieldCos**

*Associated Risks Related to Investing in YieldCos applies to the Global X Renewable Energy Producers ETF*

Investments in securities of YieldCos involve risks that differ from investments in traditional operating companies, including risks related to the relationship between the YieldCo and the company responsible for the formation of the YieldCo (the "Yieldco Sponsor"). YieldCos typically remain dependent on the management and administration services provided by or under the direction of the Yieldco Sponsor and on the ability of the Yieldco Sponsor to identify and present the YieldCo with acquisition opportunities, which may often be assets of the Yieldco Sponsor itself. Yieldco Sponsors may have interests that conflict with the interests of the YieldCo, and may retain control of the YieldCo via classes of stock held by the Yieldco Sponsor.

YieldCo securities can be affected by macro-economic and other factors affecting the stock market in general, expectations of interest rates, investor sentiment towards YieldCos or the energy sector, changes in a particular issuer's financial condition, or unfavorable or unanticipated poor performance of a particular issuer (in the case of YieldCos, generally measured in terms of distributable cash flow). Prices of YieldCo securities also can be affected by fundamentals unique to the company, including earnings power and coverage ratios.

YieldCos may distribute all or substantially all of the cash available for distribution each quarter and rely primarily upon external financing sources, including via new debt and/or equity, to fund acquisitions and growth capital expenditures. YieldCos may be precluded from pursuing otherwise attractive acquisitions if the projected short-term cash flow from the acquisition or investment is not adequate to service the capital raised to fund the acquisition or investment. YieldCo growth may not be as fast as that of businesses that reinvest their available cash to expand ongoing operations. To the extent YieldCos issue additional equity securities in connection with any acquisitions or growth capital expenditures, the payment of dividends on these additional equity securities may increase the risk that the YieldCo will be unable to maintain or increase its per share dividend. The incurrence of debt to finance the YieldCo's growth strategy will result in increased interest expense and the imposition of additional or more restrictive covenants, which, in turn, may impact the cash distributions by the YieldCo. The ability of a YieldCo to maintain or grow its dividend distributions may depend on the entity's ability to minimize its tax liabilities through the use of accelerated depreciation schedules, tax loss carryforwards, and tax incentives.

### **Associated Risks Related to Socially Responsible Investments**

*Associated Risks Related to Socially Responsible Investments applies to the Global X S&P 500® Catholic Values ETF, Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF and Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

Certain social responsibility investment criteria limit the types of securities that can be included in the Underlying Index. In order to comply with its social responsibility investment criteria, the Underlying Index may be required to exclude advantageous investment opportunities or reduce exposure at inappropriate times. This could cause the Underlying Index to underperform other benchmark indices. The Fund's social responsibility investment criteria could therefore cause it to underperform funds that do not maintain social responsibility investment criteria by limiting the Fund's exposure to certain types of profitable activity.

### **Capitalization Risk**

Investing in issuers within the same market capitalization category carries the risk that the category may be out of favor due to current market conditions or investor sentiment.

### **Large-Capitalization Companies Risk**

*Large-Capitalization Companies Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X Social Media ETF, Global X Guru® Index ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X SuperDividend® U.S. ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X S&P 500® Catholic Values ETF, Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF, Global X E-commerce ETF, Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF, Global X Nasdaq 100 Collar 95-110 ETF, Global X Nasdaq 100 Tail Risk ETF, Global X S&P 500 Collar 95-110 ETF, Global X S&P 500 Tail Risk ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

Large-capitalization companies may trail the returns of the overall stock market. Large-capitalization stocks tend to go through cycles of doing better - or worse - than the stock market in general. These periods have, in the past, lasted for as long as several years.

### **Mid-Capitalization Companies Risk**

*Mid-Capitalization Companies Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X SuperDividend® ETF, Global X Social Media ETF, Global X Guru® Index ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X SuperDividend® U.S. ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF, Global X E-commerce ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

Mid-capitalization companies may have greater price volatility, lower trading volume and less liquidity than large-capitalization companies. In addition, mid-capitalization companies may have smaller revenues, narrower product lines, less management depth and experience, smaller shares of their product or service markets, fewer financial resources and less competitive strength than large-capitalization companies.

### **Small-Capitalization Companies Risk**

*Small-Capitalization Companies Risk applies to the Global X SuperDividend® ETF, Global X SuperDividend® U.S. ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X E-commerce ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

The Fund may invest a significant percentage of its assets in small-capitalization companies. If it does so, it may be subject to certain risks associated with small-capitalization companies. These companies often have greater price volatility, lower trading volume and less liquidity than larger, more established companies. In addition, these companies are often subject to less analyst coverage and may be in early and less predictable periods of their corporate existences. These companies tend to have smaller revenues, narrower product lines, less management depth and experience, smaller shares of their product or service markets, fewer financial resources and less competitive strength than larger companies.

### **Cash Transaction Risk**

*Cash Transaction Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

Unlike most ETFs, the Fund intends to effect a significant portion of creations and redemptions for cash, rather than in-kind securities. As a result, an investment in the Fund may be less tax-efficient than an investment in a more conventional ETF. ETFs generally are able to make in-kind redemptions and avoid being taxed on gain on the distributed portfolio securities at the Fund level. Because the Fund currently intends to effect redemptions for cash, rather than in-kind distributions, it may be required to sell portfolio securities in order to obtain the cash needed to distribute redemption proceeds. If the Fund recognizes gain on these sales, this generally will cause the Fund to recognize gain it might not otherwise have recognized, or to recognize such gain sooner than would otherwise be required if it were to distribute portfolio securities in-kind. The Fund generally intends to distribute these gains to shareholders to avoid being taxed on this gain at the Fund level and otherwise comply with the special tax rules that apply to it. This strategy may cause shareholders to be subject to tax on gains they would not otherwise be subject



to, or at an earlier date than, if they had made an investment in a different ETF. Moreover, cash transactions may have to be carried out over several days if the securities market is relatively illiquid and may involve considerable brokerage fees and taxes. These factors may result in wider spreads between the bid and the offered prices of the Fund's Shares than for more conventional ETFs. To the extent that the maximum additional variable charge for cash creation or cash redemption transactions is insufficient to cover the transaction costs of purchasing or selling portfolio securities, the Fund's performance could be negatively impacted.

### **Catholic Values Investing Risk**

*Catholic Values Investing Risk applies to the Global X S&P 500® Catholic Values ETF, Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF and Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

The Fund invests in securities that meet the Underlying Index's investment criteria by excluding the securities of companies based on such company's involvement in one or more activities deemed by the investment criteria to be inconsistent with Catholic teachings. There can be no guarantee that the activities of the companies included in the Underlying Index will align with the moral and social teachings of the Catholic Church, or that the Underlying Index's investment criteria will align fully with all interpretations of Catholic social teachings. To the extent an investor intends to invest in a manner consistent with his or her interpretation of Catholic social teachings, an investment in the Fund may fail to achieve such objective.

### **Commodity Exposure Risk**

*Commodity Exposure Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

To the extent that its Underlying Index invests in, or otherwise has exposure to, securities and markets that are susceptible to fluctuations in certain commodity markets, any negative changes in commodity markets could have a great impact on the Fund. Commodity prices may be influenced or characterized by unpredictable factors, including, where applicable, high volatility, changes in supply and demand relationships, weather, agriculture, trade, changes in interest rates and monetary and other governmental policies, action and inaction. Securities of companies held by the Fund that are dependent on a single commodity, or are concentrated on a single commodity sector, may typically exhibit even higher volatility attributable to commodity prices.

### **Commodity Price Relationship Risk**

*Commodity Price Relationship Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

The Underlying Index measures the performance of companies engaged in a particular industry and not the performance of commodities prices themselves. Companies may under- or over-perform commodities prices over the short-term or the long-term.

### **Credit Risk**

*Credit Risk applies to the Global X SuperDividend® ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X SuperDividend® U.S. ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF and Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

Credit risk is the risk that the issuer of the security will not be able to make principal and interest payments when due. Changes in an issuer's credit rating or the market's perception of an issuer's creditworthiness may also affect the value of the Fund's investment in that issuer. Securities rated in the four highest categories by the rating agencies are considered investment grade, but they may also have some speculative characteristics. Investment grade ratings do not guarantee that bonds will not lose value.

### **Currency Risk**

*Currency Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X SuperDividend® ETF, Global X Social Media ETF, Global X Guru® Index ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF,*

*Global X SuperDividend® REIT ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF, Global X E-commerce ETF, Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

Foreign currencies are subject to risks, which include changes in the debt level and trade deficit of the country issuing the foreign currency; inflation rates of the United States and the country issuing the foreign currency; investors' expectations concerning inflation rates; interest rates of the United States and the country issuing the foreign currency; investors' expectations concerning interest rates; investment and trading activities of mutual funds, hedge funds and currency funds; and global or regional political, economic or financial events and situations.

In addition, a foreign currency in which the Fund invests may not maintain its long-term value in terms of purchasing power in the future. When the price of a foreign currency in which the Fund invests declines, it may have an adverse impact on the Fund.

Foreign exchange rates are influenced by the factors identified above and may also be influenced by: changing supply and demand for a particular currency; monetary policies of governments (including exchange control programs, restrictions on local exchanges or markets and limitations on foreign investment in a country or on investment by residents of a country in other countries); changes in balances of payments and trade; trade restrictions; and currency devaluations and revaluations. Also, governments from time to time intervene in the currency markets, directly and by regulation, in order to influence prices directly. These events and actions are unpredictable. The resulting volatility in the USD/foreign currency exchange rate could materially and adversely affect the performance of the Fund.

### **Custody Risk**

*Custody Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X SuperDividend® ETF, Global X Social Media ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X E-commerce ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

Custody risk refers to risks in the process of clearing and settling trades and in the holding of securities by local banks, agents and depositories. Low trading volumes and volatile prices in less developed markets make trades harder to complete and settle. Local agents are held only to the standard of care of the local markets. Governments or trade groups may compel local agents to hold securities in designated depositories that are subject to independent evaluation. Generally, the less developed a country's securities market, the greater the likelihood of custody problems occurring.

### **Exposure to Non-Lithium Markets Risk**

*Exposure to Non-Lithium Markets Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF*

Although the Fund invests a large percentage of its assets in the securities of companies that are active in the exploration and/or mining of lithium, these companies may derive a significant percentage of their profits from other business activities including, for example, the production of fertilizers and/or specialty and industrial chemicals. As a result, the performance of these markets and the profits of these companies from such activities may significantly impact the Fund's performance.

### **Extension Risk**

*Extension Risk applies to the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

Extension risk is the risk that, when interest rates rise, certain obligations will be paid off by the issuer (or other obligated party) more slowly than anticipated, causing the value of these debt securities to fall. Rising interest rates tend to extend the duration of debt securities, making them more sensitive to changes in interest rates. The value of longer-term debt securities generally changes more in response to changes in interest rates than shorter-term debt securities. As a result, in a period of rising interest rates, securities may exhibit additional volatility and may lose value. Extension risk is particularly prevalent for a callable debt security where an increase in interest rates could result in the issuer of that security choosing not to redeem the debt security as anticipated.

on the security's call date. Such a decision by the issuer could have the effect of lengthening the debt security's expected maturity, making it more vulnerable to interest rate risk and reducing its market value.

### **Focus Risk**

*Focus Risk applies to each Fund*

In following its methodology, the Underlying Index may be focused to a significant degree in securities of issuers in a particular industry or group of industries and/or may have significant exposure to one or more sectors. To the extent that the Underlying Index focuses in the securities of issuers in such an area, the Fund will also focus its investments to approximately the same extent. In such event, the Fund's performance will be particularly susceptible to adverse events impacting such industry or sector, and the Fund will face greater risk than if it were diversified broadly over numerous such areas. Such heightened risks, any of which may adversely affect the companies in which the Fund invests, may include, but are not limited to, the following: general economic conditions or cyclical market patterns that could negatively affect supply and demand; competition for resources; adverse labor relations; political or world events; obsolescence of technologies; and increased competition or new product introductions that may affect the profitability or viability of companies in a particular industry or sector. In addition, at times, such industry, group of industries or sector may be out of favor and underperform other such categories or the market as a whole.

### **Risks Related to Investing in the Banking Industry**

*Risks Related to Investing in the Banking Industry applies to the Global X SuperIncome™ Preferred ETF and Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF*

Companies in the banking sector of an economy are subject to extensive governmental regulation and intervention, which may adversely affect the scope of their activities, the prices they can charge, the amount of capital they must maintain and, potentially, their size. The extent to which the Fund may invest in a company that engages in securities-related activities or banking is limited by applicable law. Extensive governmental regulation may limit the amounts and types of loans and other financial commitments companies in the banking sector can make, the interest rates and fees they can charge, the scope of their activities, the prices they can charge and the amount of capital they must maintain. Such governmental regulation may change frequently and may have significant adverse consequences for companies in the banking sector, including effects not intended by such regulation. Legislation enacted in 2018 in the U.S. relaxed capital requirements and other regulatory burdens on certain U.S. banks. While the effect of the legislation may benefit certain companies in the financials sector, increased risk taking by affected banks may also result in greater overall risk in the U.S. and global financials sector. The impact of changes in capital requirements, or recent or future regulation in various countries, on any individual financial company or on the financials sector as a whole cannot be predicted. Certain risks may impact the value of investments in the financials sector more severely than those of investments outside this sector, including the risks associated with companies that operate with substantial financial leverage. Banking companies may also be adversely affected by increases in interest rates and loan losses, decreases in the availability of money or asset valuations, credit rating downgrades and adverse conditions in other related markets. Their profitability is heavily dependent on the availability and cost of capital funds and can fluctuate significantly when interest rates change or due to increased competition. Credit losses resulting from financial difficulties of borrowers can negatively impact banking companies. The banking sector is particularly sensitive to fluctuations in interest rates. The banking sector is also a target for cyberattacks, and may experience technology malfunctions and disruptions. In recent years, cyberattacks and technology malfunctions and failures have become increasingly frequent in this sector and have reportedly caused losses to companies in this sector, which may negatively impact the Fund.

### **Risks Related to Investing in the Broadline Retail Industry**

*Risks Related to Investing in the Broadline Retail Industry applies to the Global X E-commerce ETF*

Companies in the internet and direct marketing retail industry are dependent on internal infrastructure and on the availability, reliability and security of the internet and related systems. Critical systems and operations may be vulnerable to damage or interruption from fire, flood, power loss, telecommunications failure, terrorist attacks, cyber-attacks, acts of war, break-ins, earthquake and similar events. Any system interruption that results in the unavailability of a company's website or mobile app or reduced performance of transaction systems could interrupt or substantially reduce a company's ability to conduct its business. Companies in the internet and direct marketing retail industry are dependent on paid and unpaid natural search engines and are therefore dependent on business decisions made by companies that offer natural search engines. Any business changes by dominant providers of natural search engines can be detrimental to an internet and direct marketing retail company's business while being totally outside of the control of such company.

### **Risks Related to Investing in the Chemicals Industry**

*Risks Related to Investing in the Chemicals Industry applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF*

The chemicals industry can be significantly affected by competition, product obsolescence, raw materials prices, and government regulation. As regulations are developed and enforced, chemical companies could be required to alter or cease production of a product, to pay fines, to pay for cleaning up a disposal site, or to agree to restrictions on their operations. Some of the materials and processes used by these companies involve hazardous components and there can be risks associated with their production, handling, and disposal.

### **Risks Related to Investing in the Communication Services Sector**

*Risks Related to Investing in the Communication Services Sector applies to the Global X Social Media ETF*

The communication services sector consists of both companies in the telecommunication services industry as well as those in the media and entertainment industry. Examples of companies in the telecommunication services industry group include providers of fiber-optic, fixed-line, cellular and wireless telecommunications networks. Companies in the media and entertainment industry group encompass a variety of services and products including television broadcasting, gaming products, social media, networking platforms, online classifieds, online review websites, and Internet search engines. Companies in the communication services sector may be affected by industry competition, substantial capital requirements, government regulation, and obsolescence of communications products and services due to technological advancement. Fluctuating domestic and international demand, shifting demographics and often unpredictable changes in consumer tastes can drastically affect a communication services company's profitability. In addition, while all companies may be susceptible to network security breaches, certain companies in the communication services sector may be particular targets of hacking and potential theft of proprietary or consumer information or disruptions in service, which could have a material adverse effect on their businesses.

The communication services sector of a country's economy is often subject to extensive government regulation. The costs of complying with governmental regulations, delays or failure to receive required regulatory approvals, or the enactment of new regulatory requirements may negatively affect the business of communications companies. Government actions around the world, specifically in the area of pre-marketing clearance of products and prices, can be arbitrary and unpredictable. Companies in the communication services sector may encounter distressed cash flows due to the need to commit substantial capital to meet increasing competition, particularly in developing new products and services using new technology. Technological innovations may make the products and services of certain communications companies obsolete.

In the U.S., the communication services sector is characterized by increasing competition and regulation by the U.S. Federal Communications Commission and various state regulatory authorities. Companies in the communication services sector are generally required to obtain franchises or licenses in order to provide services in a given location. Licensing and franchise rights in the communication services sector are limited, which may provide an advantage to certain participants. Limited availability of such rights, high barriers to market entry and regulatory oversight, among

other factors, have led to consolidation of companies within the sector, which could lead to further regulation or other negative effects in the future. Furthermore, operations of foreign communication services sector companies may be perceived by domestic regulators as national security risks, resulting in restrictions or even bans on such operations.

### **Risks Related to Investing in the Consumer Discretionary Sector**

*Risks Related to Investing in the Consumer Discretionary Sector applies to the Global X E-commerce ETF*

The success of consumer product manufacturers and retailers is tied closely to the performance of the overall domestic and international economy, interest rates, competition and consumer confidence. Success depends heavily on disposable household income and consumer spending and may be strongly affected by social trends and marketing campaigns. Moreover, the consumer discretionary sector can be significantly affected by several factors, including, without limitation, the performance of domestic and international economies, exchange rates, changing consumer preferences, demographics, marketing campaigns, cyclical revenue generation, consumer confidence, commodity price volatility, labor relations, interest rates, import and export controls, intense competition, technological developments and government regulation. Consumer recessionary fears could impact discretionary spending due to rising interest rates and a high inflationary environment.

### **Risks Related to Investing in the Electric Utilities Industry**

*Risks Related to Investing in the Electric Utilities Industry applies to the Global X Renewable Energy Producers ETF*

Companies in the electric utilities industry may face large capital expenditures in connection with their operations and may therefore be subject to the risk associated with any increase in the cost of borrowing to finance capital construction. Reliance on capital construction projects may increase the risks associated with natural disasters, terrorist attacks, government intervention or other factors that may render an electric utility company's equipment unusable or obsolete and negatively impact profitability. Electric utilities may face decreased demand resulting from energy conservation, shifts in manufacturing activity, milder weather conditions, localized power generation and storage, and regulatory changes, which have a material impact on their business. Deregulation may subject companies in the electric utilities industry to greater competition and may adversely affect their profitability.

### **Risks Related to Investing in the Equity Real Estate Investment Industry**

*Risks Related to Investing in the Equity Real Estate Investment Industry applies to the Global X SuperDividend® REIT ETF*

The Fund is concentrated in the Equity Real Estate Investment Industry, which comprises Real Estate Investment Trusts (REITs). For more information, see **Asset Class Risk - Real Estate Stocks and Real Estate Investment Trusts (REITs) Investment Risk** in the **SUMMARY OF PRINCIPAL RISKS** and **A FURTHER DISCUSSION OF PRINCIPAL RISKS** sections of the Prospectus.

### **Risks Related to Investing in the Exploration Industry**

*Risks Related to Investing in the Exploration Industry applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF*

Companies that are only in the exploration stage are typically unable to adopt specific strategies for controlling the impact of the price of commodities. If a natural disaster or other event with a significant economic impact occurs in a region where the companies in which the Fund invests operate, such disaster or event could negatively affect the profitability of such companies and, in turn, the Fund's investment in them. The Fund may invest in early stage mining companies that are in the exploration stage only or that hold properties that might not ultimately produce physical commodities. The exploration and development of mineral deposits involve significant financial risks over a significant

period of time, which even a combination of careful evaluation, experience and knowledge may not eliminate. Few properties which are explored are ultimately developed into producing mines. Major expenditures may be required to establish reserves by drilling and to construct mining and processing facilities at a site. In addition, many early stage miners operate at a loss and are dependent on securing equity and/or debt financing, which might be more difficult to secure for an early stage mining company than for a more.

### **Risks Related to Investing in the Financials Sector**

*Risks Related to Investing in the Financials Sector applies to the Global X SuperDividend® ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF and Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF*

Companies in the financials sector are subject to government intervention and extensive governmental regulation, which may adversely affect the scope of their activities, the prices they can charge, the amount of capital they must maintain and, potentially, their size. Governmental regulation may change frequently and may have significant adverse consequences for companies in the financials sector, including effects not intended by such regulation. Recently enacted legislation in the U.S. has relaxed capital requirements and other regulatory burdens on certain U.S. banks. While the effect of the legislation may benefit certain companies in the financials sector, increased risk taking by affected banks may also result in greater overall risk in the financials sector. The impact of changes in capital requirements, or recent or future regulation in various countries, on any individual financial company or on the financials sector as a whole cannot be predicted. The financials sector is exposed to risks that may impact the value of investments in the financials sector more severely than investments outside this sector, including operating with substantial financial leverage. The financials sector may also be adversely affected by increases in interest rates and loan losses, decreases in the availability of money or asset valuations and adverse conditions in other related markets. Additionally, the deterioration of the credit markets during the 2008-2009 global financial crisis caused an adverse impact in a broad range of mortgage, asset-backed, auction rate and other markets, including U.S. and international credit and interbank money markets generally, thereby affecting a wide range of financial services institutions and markets. This situation created instability in the financial services markets and caused certain financial services companies to incur large losses or even become insolvent or bankrupt. Some financial services companies experienced downgrades in their credit ratings, declines in the valuations of their assets, took action to raise capital (such as the issuance of debt or equity securities), or even ceased operations. These actions caused the securities of many financial services companies to decline in value and could occur again if credit markets were substantially affected once more. Insurance companies may be subject to severe price competition. The financials sector is also a target for cyber-attacks and may experience technology malfunctions and disruptions. In recent years, cyber-attacks and technology malfunctions and failures have become increasingly frequent in this sector and have reportedly caused losses to companies in this sector, which may negatively impact the Fund.

### **Risks Related to Investing in the Financial Services Industry**

*Risks Related to Investing in the Financial Services Industry applies to the Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF*

The performance of stocks in the Financial Services industry may be adversely impacted by the banking, insurance, mortgage financing, and transaction & payment processing services activities, government regulations, economic conditions, credit rating downgrades, and other factors which could adversely affect financial markets.

### **Risks Related to Investing in the Independent Power and Renewable Electricity Producers Industry**

*Risks Related to Investing in the Independent Power and Renewable Electricity Producers Industry applies to the Global X Renewable Energy Producers ETF*

Companies in the independent power and renewable electricity producers industry may be highly dependent upon government subsidies, contracts with government entities, and the successful development of new and proprietary technologies. In addition, seasonal weather conditions, fluctuations in the supply of and demand for energy products, changes in energy prices, and international political events may cause fluctuations in the performance of independent power and renewable electricity producers companies and the prices of their securities.

### **Risks Related to Investing in the Industrials Sector**

*Risks Related to Investing in the Industrials Sector applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF*

The stock prices of companies in the industrials sector are affected by supply and demand both for their specific product or service and for industrials sector products in general. The products of manufacturing companies may face product obsolescence due to rapid technological developments and frequent new product introduction. Government regulation, trade disputes, world events and economic conditions affect the performance of companies in the industrials sector. Companies in the industrials sector may be adversely affected by damages from environmental claims and product liability claims. The industrials sector may also be adversely affected by changes or trends in commodity prices, which may be influenced by unpredictable factors. Companies in the industrials sector, particularly aerospace and defense companies, may also be adversely affected by government spending policies because companies in this sector tend to rely to a significant extent on government demand for their products and services.

### **Risks Related to Investing in the Information Technology Sector**

*Risks Related to Investing in the Information Technology Sector applies to the Global X S&P 500® Catholic Values ETF, Global X Nasdaq 100 Collar 95-110 ETF, Global X Nasdaq 100 Tail Risk ETF, Global X S&P 500 Collar 95-110 ETF and Global X S&P 500 Tail Risk ETF*

Market or economic factors impacting information technology companies and companies that rely heavily on technology advances could have a major effect on the value of the Fund's investments. The value of stocks of information technology companies and companies that rely heavily on technology is particularly vulnerable to rapid changes in technology product cycles, rapid product obsolescence, government regulation and increased competition, both domestically and internationally, including competition from foreign competitors with lower production costs. Information technology companies and companies that rely heavily on technology, especially those of smaller, less-seasoned companies, tend to be more volatile than the overall market. These companies also are heavily dependent on patent and intellectual property rights, the loss or impairment of which may adversely affect profitability. Additionally, companies in the information technology sector may face dramatic and often unpredictable changes in growth rates and competition for the services of qualified personnel. Companies in the information technology sector are facing increased government and regulatory scrutiny and may be subject to adverse government or regulatory action. Companies in the application software industry, in particular, may also be negatively affected by the decline or fluctuation of subscription renewal rates for their products and services, which may have an adverse effect on profit margins. Companies in the systems software industry may be adversely affected by, among other things, actual or perceived security vulnerabilities in their products and services, which may result in individual or class action lawsuits, state or federal enforcement actions and other remediation costs.

### **Risks Related to Investing in the Interactive Media and Services Industry**

*Risks Related to Investing in the Interactive Media and Services Industry applies to the Global X Social Media ETF*

The success of the interactive media and services industry may be tied closely to the performance of the overall domestic and global economy, interest rates, competition and consumer confidence. Success depends heavily on disposable household income and consumer spending. Also, companies in the interactive media and services industry may be subject to severe competition, which may have an adverse impact on their respective profitability. Changes in

demographics and consumer tastes can also affect the demand for, and success of, interactive media and services in the marketplace.

### **Risks Related to Investing in the Lithium-Ion Battery Industry**

*Risks Related to Investing in the Lithium-Ion Battery Industry applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF*

Securities in the Fund's portfolio involved in the manufacturing of lithium-ion batteries are subject to the effects of price fluctuations of traditional and alternative sources of energy, supply and demand of alternative energy sources, energy conservation, the success of exploration projects and tax and other government regulations and policies. The lithium-ion battery industry can be significantly affected by obsolescence of existing technology, short product lifecycles, falling prices and profits, competition from new market entrants and general economic conditions. Companies in this industry could be adversely affected by commodity price volatility, imposition of import controls, increased competition, depletion of resources, technological developments and labor relations. If government subsidies and economic incentives for alternative energy are reduced or eliminated, the demand for lithium-ion batteries may decline and cause corresponding declines in the revenues and profits of lithium-ion battery companies. If lithium-ion technology is not suitable for widespread adoption, or sufficient demand for lithium-ion products does not develop or takes long periods of time to develop, the revenues of lithium-ion battery companies may decline.

### **Risks Related to Investing in the Materials Sector**

*Risks Related to Investing in the Materials Sector applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

Issuers in the materials sector could be adversely affected by commodity price volatility, exchange rates, import controls, increased competition, depletion of resources, technical advances, labor relations, over-production, litigation and government regulations, among other factors. At times, worldwide production of industrial materials has exceeded demand as a result of over-building or economic downturns, leading to poor investment returns or losses. Issuers in the materials sector are at risk for environmental damage and product liability claims and may be adversely affected by depletion of resources, technical progress, labor relations and governmental regulations.

### **Risks Related to Investing in the Metals and Mining Industry**

*Risks Related to Investing in the Metals and Mining Industry applies to the Global X Disruptive Materials ETF*

Because the Fund invests in stocks and depositary receipts of U.S. and foreign companies that are involved in the mining industry, it is subject to certain risks associated with such companies. Competitive pressures may have a significant effect on the financial condition of companies in the mining industry. Also, mining companies are highly dependent on the price of the commodity they produce. These prices may fluctuate substantially over short periods of time; therefore the Fund's Share price may be more volatile than other types of investments. In particular, a drop in the price of a given commodity could adversely affect the profitability of mining companies and their ability to secure financing. In addition, metals and mining companies may be significantly affected by changes in global demand for certain metals, economic developments, energy conservation, the success of exploration projects, changes in exchange rates, interest rates, economic conditions, tax treatment, trade treaties, and government regulation and intervention, and events in the regions that the companies to which the Fund has exposure operate (e.g., expropriation, nationalization, confiscation of assets and property, the imposition of restrictions on foreign investments or repatriation of capital, military coups, social or political unrest, violence and labor unrest).

### **Risks Related to Investing in the Real Estate Sector**

*Risks Related to Investing in the Real Estate Sector applies to the Global X SuperDividend® REIT ETF*



The real estate sector includes real estate companies focused on commercial and residential real estate development, sales, operations, and services, as well as real estate investment trusts (“REITs”). Real estate is highly sensitive to general and local economic conditions and developments and characterized by intense competition and periodic overbuilding. Many real estate companies utilize leverage (and some may be highly leveraged), which increases risk and could adversely affect a real estate company's operations and market value in periods of rising interest rates.

### **Risks Related to Investing in the Utilities Sector**

*Risks Related to Investing in the Utilities Sector applies to the Global X Renewable Energy Producers ETF*

Stock prices for companies in the utilities sector are affected by supply and demand, operating costs, government regulation, environmental factors such as extreme weather events and seasonal weather patterns, liabilities for environmental damage and general civil liabilities, and rate caps or rate exchanges. Although rate changes of a utility usually fluctuate in approximate correlation with financing costs due to political and regulatory factors, rate changes ordinarily occur only following a delay after the changes in financing costs. This factor will tend to favorably affect a regulated utility company's earnings and dividends in times of decreasing costs, but conversely, will tend to adversely affect earnings and dividends are rising in times of rising costs. The value of regulated utility equity securities may tend to have an inverse relationship to the movement of interest rates. Certain utility companies have experienced full or partial deregulation in recent years. These utility companies are frequently more similar to industrial companies in that they are subject to greater competition and have been permitted by regulators to diversify outside of their original geographic regions and their traditional lines of business. These opportunities may permit certain utility companies to earn more than their traditional regulated rate of return. Some companies, however, may be forced to defend their core business and may be less profitable. In addition, natural disasters, terrorist attacks, government intervention or other factors may render a utility company's equipment unusable or obsolete and negatively impact profitability.

### **Foreign Financial Institution Risk**

*Foreign Financial Institution Risk applies to the Global X SuperIncome™ Preferred ETF*

Certain of the securities that comprise the Underlying Index, while traded on U.S. exchanges, may be issued by foreign financial institutions. Securities issued by non-U.S. issuers have different risks from securities issued by U.S. issuers. These include differences in accounting, auditing, and financial reporting standards, the possibility of expropriation or confiscatory taxation, adverse changes in investment or exchange control regulations, political instability which could affect U.S. investments in non-U.S. countries, and potential restrictions of the flow of international capital. Non-U.S. issuers may be subject to fewer governmental regulations than U.S. issuers. Moreover, individual non-U.S. economies may differ favorably or unfavorably from the U.S. economy in such respects as growth of gross domestic product, rate of inflation, capital reinvestment, resource self-sufficiency and balance of payment positions. In addition, the value of these securities may fluctuate due to changes in the exchange rate of the issuer's local currency against the U.S. dollar. The health of many foreign financial institutions is often tied closely with the financial stability of the local economy in which they are domiciled, and therefore are subject to additional risks including but not limited to: policy changes, slow economic growth, and high levels of debt.

### **Foreign Securities Risk**

*Foreign Securities Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X SuperDividend® ETF, Global X Social Media ETF, Global X Guru® Index ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF, Global X E-commerce ETF, Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

The Fund's assets may be invested within the equity markets of countries outside of the United States. These markets are subject to special risks associated with foreign investment, including, but not limited to: lower levels of liquidity and market efficiency; greater securities price volatility; exchange rate fluctuations and exchange controls; less availability of public information about issuers; limitations on foreign ownership of securities; imposition of withholding or other taxes; imposition of restrictions on the expatriation of the assets of the Fund; restrictions placed on U.S. investors by U.S. regulations governing foreign investments; higher transaction and custody costs and delays in settlement procedures; difficulties in enforcing contractual obligations; lower levels of regulation of the securities market; weaker accounting, disclosure and reporting requirements; and legal principles relating to corporate governance and directors' fiduciary duties and liabilities. Shareholder rights under the laws of some foreign countries may not be as favorable as U.S. laws. Thus, a shareholder may have more difficulty in asserting its rights or enforcing a judgment against a foreign company than a shareholder of a comparable U.S. company. Investment of more than 25% of the Fund's total assets in securities located in one country or region will subject the Fund to increased country or region risk with respect to that country or region. Where all or a portion of the Fund's underlying securities trade in a market that is closed when the market in which the Fund's Shares are listed and trading is open, there may be differences between the last quote from the security's closed foreign market and the value of the security during the Fund's domestic trading day. This in turn could lead to differences between the market price of the Fund's Shares and the underlying value of those shares.

### **Geographic Risk**

*Geographic Risk applies to each Fund*

Geographic risk is the risk that the Fund's assets may be focused in countries located in the same geographic region. This investment focus will subject the Fund to risks associated with that particular region, or a region economically tied to that particular region, such as a natural, biological or other disaster. Outbreaks of contagious viruses and diseases may reduce business activity or disrupt market activity, and have the potential to exacerbate market risks in the countries and regions in which they occur. The securities in which the Fund invests and, consequently, the Fund are also subject to specific risks as a result of their business operations, including, but not limited to:

#### **Risk of Investing in Australia**

*Risk of Investing in Australia applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

Investment in Australian issuers may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, and economic risk specific to Australia. The Australian economy is heavily dependent on exports from the energy, agricultural and mining sectors. As a result, the Australian economy is susceptible to fluctuations in the commodity markets. The Australian economy is also becoming increasingly dependent on its growing services industry. The Australian economy is dependent on trading with key trading partners, including the U.S., China, Japan, South Korea, other Asian and certain European countries. Economic events in the U.S., Asia, or in other key trading countries can have a significant economic effect on the Australian economy. Reduction in spending on Australian products and services, or changes in any of the economies may cause an adverse impact on the Australian economy.

#### **Risk of Investing in Brazil**

*Risk of Investing in Brazil applies to the Global X SuperDividend® ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF and Global X E-commerce ETF*

Investment in Brazilian issuers involves risks that are specific to Brazil, including legal, regulatory, political, currency and economic risks. Specifically, Brazilian issuers are subject to possible regulatory and economic interventions by the Brazilian government, including the imposition of wage and price controls and the limitation of imports. In addition, the market for Brazilian securities is directly influenced by the flow of international capital and economic and market conditions of certain countries, especially other emerging market countries in Central and South America. The Brazilian

economy has historically been exposed to high rates of inflation, a high level of debt, and violence, each of which may reduce and/or prevent economic growth. A rising unemployment rate could also have the same effect. Corruption and subsequent legal consequences have led to political instability and sudden changes in leadership.

### **Risk of Investing in Canada**

*Risk of Investing in Canada applies to the Global X Renewable Energy Producers ETF*

The United States is Canada's largest trading and investment partner, and the Canadian economy is significantly affected by developments in the U.S. economy and by changes in U.S. trade policy. Since the implementation of NAFTA in 1994 among Canada, the United States and Mexico, total two-way merchandise trade between the United States and Canada has more than doubled. To further this relationship, the three NAFTA countries entered into the Security and Prosperity Partnership of North America in March 2005, which has further affected Canada's dependency on the U.S. economy. Any downturn in U.S. or Mexican economic activity is likely to have an adverse impact on the Canadian economy. The Canadian economy is also dependent upon external trade with other key trading partners, including China and the European Union. Any trade policy changes by the United States, China or the European Union which reduced Canada's ability to trade with such regions could therefore have significant impact on the Canadian economy. Developments in the United States, including renegotiation of NAFTA, ratification of the successor USMCA, which received legislative approval and went into effect in 2020, and imposition of tariffs by the United States, may have implications for the trade arrangements among the United States and Canada, which could negatively affect the value of securities held by the Funds. In addition, Canada is a large supplier of natural resources (e.g., oil, natural gas and agricultural products). As a result, the Canadian economy is sensitive to fluctuations in certain commodity prices.

### **Risk of Investing in Chile**

*Risk of Investing in Chile applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

Investment in Chilean issuers involves risks that are specific to Chile, including, legal, regulatory, political, environmental and economic risks. Chile's economy is export-dependent and relies heavily on trading relationships with certain key trading partners, including China, Brazil, Japan, South Korea, the U.S., Argentina and Germany. Future changes in the price or the demand for Chilean exported products by China, Brazil, Japan, South Korea, the U.S., Argentina and Germany, changes in these countries' economies, trade regulations or currency exchange rates could adversely impact the Chilean economy and the issuers to which the Fund has exposure.

### **Risk of Investing in China**

*Risk of Investing in China applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X SuperDividend® ETF, Global X Social Media ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X E-commerce ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

The Chinese economy is subject to a considerable degree of economic, political and social instability.

### **Political and Social Risk**

The Chinese government is authoritarian and has periodically used force to suppress civil dissent. Disparities of wealth and the pace of economic liberalization may lead to social turmoil, violence and labor unrest. In addition, China continues to experience disagreements related to integration with Hong Kong and religious and nationalist disputes in Tibet and Xinjiang. There is also a greater risk in China than in many other countries of currency fluctuations, currency nonconvertibility, interest rate fluctuations and higher rates of inflation as a result of internal social unrest or conflicts with other countries. Unanticipated political or social developments may result in sudden and significant investment

losses. China's growing income inequality, rapidly aging population and significant environmental issues also are factors that may affect the Chinese economy. Concerns about the rising government and household debt levels could impact the stability of the Chinese economy.

#### Heavy Government Control and Regulation

The Chinese government has implemented significant economic reforms in order to liberalize trade policy, promote foreign investment in the economy, reduce government control of the economy and develop market mechanisms. There can be no assurance these reforms will continue or that they will be effective. Despite recent reform and privatizations, government control over certain sectors or enterprises and significant regulation of investment and industry is still pervasive, including restrictions on investment in companies or industries deemed to be sensitive to particular national interests, and the Chinese government may restrict foreign ownership of Chinese corporations and/or the repatriation of assets by foreign investors. Chinese companies that maintain large amounts of sensitive data or produce some form of adverse social cost are particularly at risk as the government moves forward with the Common Prosperity agenda. Limitations or restrictions on foreign ownership of securities may have adverse effects on the liquidity and performance of the Fund and could lead to higher tracking error. Chinese government intervention in the market may have a negative impact on market sentiment, which may in turn affect the performance of the Chinese economy and the Fund's investments. Chinese markets generally continue to experience inefficiency, volatility and pricing anomalies that may be connected to governmental influence, lack of publicly-available information, and political and social instability.

#### Economic Risk

The Chinese economy has grown rapidly in the recent past and there is no assurance that this growth rate will be maintained. In fact, the Chinese economy may experience a significant slowdown as a result of, among other factors, a deterioration in global demand for Chinese exports, a systemic failure in the property sector, as well as contraction in spending on domestic goods by Chinese consumers. In addition, China may experience substantial rates of inflation or economic recessions, which would have a negative effect on its economy and securities market. Delays in enterprise restructuring, slow development of well-functioning financial markets and widespread corruption have also hindered performance of the Chinese economy. China continues to receive substantial pressure from trading partners to liberalize official currency exchange rates.

Elevated geopolitical tensions between China and its trading partners, including the imposition of U.S. tariffs on certain Chinese goods, the imposition of trade and non-trade related barriers for certain Chinese companies, and increased international pressure related to Chinese trade policy, forced technology transfers and intellectual property protections, may have a substantial impact on the Chinese economy. The continuation or worsening of the current political climate between China and the U.S. could result in additional regulatory restrictions being contemplated or imposed on the U.S. or in China that could impact the Fund's ability to invest in certain companies. Reduction in spending on Chinese products and services, institution of additional tariffs or other trade barriers (including as a result of heightened trade tensions between China and the U.S. or in response to actual or alleged Chinese cyber activity), or a downturn in any of the economies of China's key trading partners may have an adverse impact on the Chinese economy and the Chinese issuers of securities in which the Fund invests. For example, the U.S. has added certain foreign technology companies to the U.S. Department of Commerce's Bureau of Industry and Security's "Entity List," which is a list of companies believed to pose a national security risk to the U.S. U.S. investors may also be barred by U.S. authorities from investing in certain companies, including those with ties to the military, intelligence, and security services in China. Actions like these may have unanticipated and disruptive effects on the Chinese economy. Any such response that targets Chinese financial markets or securities exchanges could interfere with orderly trading, delay settlement or cause market disruptions. Public health crises or major health-related developments may have a substantial impact on the Chinese economy or holdings in the Fund. Outbreaks of contagious viruses and diseases, including the novel viruses commonly known as SARS, MERS, and COVID-19 (Coronavirus), may reduce business activity or disrupt market activity, and have the potential to exacerbate market risks such as volatility in exchange rates or the trading of Chinese securities listed domestically or abroad. Likewise, factories, ports, and critical infrastructure in China may close to limit contagion

risk. Additionally, China's shift away from a zero-COVID policy creates both opportunities and risks, causing uncertainty for global economic growth. Foreign investors' access to domestic markets may also be limited during such health crises, especially if domestic exchanges are closed for an extended period. Market closures could interfere with the orderly trading or settlement mechanisms of Chinese securities listed domestically or abroad. The Chinese economy or holdings in the Fund may also be adversely impacted should health crises create political uncertainty or social unrest. The implications of such health crises are difficult to ascertain but may put strain on China's supply chains, trading relationships, and international relations.

#### Expropriation Risk

The Chinese government maintains a major role in economic policy making and investing in China involves risk of loss due to expropriation, nationalization, confiscation of assets and property or the imposition of restrictions on foreign investments and on repatriation of capital invested.

#### Security Risk

China has strained international relations with Taiwan, India, Russia and other neighbors due to territorial disputes, historical animosities, defense concerns and other security concerns. Relations between China's Han ethnic majority and other ethnic groups in China, including Tibetans and Uighurs, are also strained and have been marked by protests and violence. Additionally, China is alleged to have participated in state-sponsored cyberattacks against foreign companies and foreign governments. Actual and threatened responses to such activity, including purchasing restrictions, sanctions, tariffs or cyberattacks on the Chinese government or Chinese companies, may impact China's economy and Chinese issuers of securities in which the Fund invests. These situations may cause uncertainty in the Chinese market and may adversely affect the Chinese economy. In addition, conflict on the Korean Peninsula could adversely affect the Chinese economy.

#### Tax Risk

China has implemented a number of tax reforms in recent years and may amend or revise its existing tax laws and/or procedures in the future, possibly with retroactive effect. Changes in applicable Chinese tax law could reduce the after-tax profits of the Fund, directly or indirectly, including by reducing the after-tax profits of companies in China in which the Fund invests. Uncertainties in Chinese tax rules could result in unexpected tax liabilities for the Fund.

#### Hong Kong Political Risk

Hong Kong reverted to Chinese sovereignty on July 1, 1997 as a Special Administrative Region (SAR) of the People's Republic of China under the principle of "one country, two systems." Although China is obligated to maintain the current capitalist economic and social system of Hong Kong through June 30, 2047, the continuation of economic and social freedoms enjoyed in Hong Kong is dependent on the government of China. Since 1997, there have been tensions between the Chinese government and many people in Hong Kong who perceive China as tightening of control over Hong Kong's semi-autonomous liberal political, economic, legal, and social framework. Recent protests and unrest have increased tensions even further. Due to the interconnected nature of the Hong Kong and Chinese economies, this instability in Hong Kong may cause uncertainty in the Hong Kong and Chinese markets. In addition, the Hong Kong dollar trades at a fixed exchange rate in relation to (or, is "pegged" to) the U.S. dollar, which has contributed to the growth and stability of the Hong Kong economy. However, it is uncertain how long the currency peg will continue or what effect the establishment of an alternative exchange rate system would have on the Hong Kong economy. Because the Fund's NAV is denominated in U.S. dollars, the establishment of an alternative exchange rate system could result in a decline in the Fund's NAV.

#### Special Risk Considerations of Investing in China – Variable Interest Entity Investments

For purposes of raising capital offshore on exchanges outside of China, including on U.S. exchanges, many Chinese-based operating companies are structured as Variable Interest Entities (“VIEs”). In this structure, the Chinese-based operating company is the VIE and establishes a shell company in a foreign jurisdiction, such as the Cayman Islands. The shell company lists on a foreign exchange and enters into contractual arrangements with the VIE. This structure allows Chinese companies in which the government restricts foreign ownership to raise capital from foreign investors. While the shell company has no equity ownership of the VIE, these contractual arrangements permit the shell company to consolidate the VIE’s financial statements with its own for accounting purposes and provide for economic exposure to the performance of the underlying Chinese operating company. Therefore, an investor in the listed shell company, such as the Fund, will have exposure to the Chinese-based operating company only through contractual arrangements and has no ownership in the Chinese-based operating company. Furthermore, because the shell company only has specific rights provided for in these service agreements with the VIE, its abilities to control the activities at the Chinese-based operating company are limited and the operating company may engage in activities that negatively impact investment value.

While the VIE structure has been widely adopted, it is not formally recognized under Chinese law and therefore there is a risk that the Chinese government could prohibit the existence of such structures or negatively impact the VIE’s contractual arrangements with the listed shell company by making them invalid. If these contracts were found to be unenforceable under Chinese law, investors in the listed shell company, such as the Fund, may suffer significant losses with little or no recourse available. If the Chinese government determines that the agreements establishing the VIE structures do not comply with Chinese law and regulations, including those related to restrictions on foreign ownership, it could subject a Chinese-based issuer to penalties, revocation of business and operating licenses, or forfeiture of ownership interest. In addition, the listed shell company’s control over a VIE may also be jeopardized if a natural person who holds the equity interest in the VIE breaches the terms of the agreement, is subject to legal proceedings or if any physical instruments for authenticating documentation, such as chops and seals, are used without the Chinese-based issuer’s authorization to enter into contractual arrangements in China. Chops and seals, which are carved stamps used to sign documents, represent a legally binding commitment by the company. Moreover, any future regulatory action may prohibit the ability of the shell company to receive the economic benefits of the Chinese-based operating company, which may cause the value of the Fund’s investment in the listed shell company to suffer a significant loss. For example, in 2021, the Chinese government prohibited use of the VIE structure for investment in after-school tutoring companies. There is no guarantee that the government will not place similar restrictions on other industries.

Chinese equities that utilize the VIE structure to list in the U.S. as ADRs face the risk of regulatory action from U.S. authorities, including the risk of delisting. This will depend in part on whether U.S. regulatory authorities are satisfied with their access to mainland China and Hong Kong for the purpose of conducting inspections on the quality of audits for these companies. Although the U.S. and China reached an agreement in September 2022 to grant the U.S. access for such inspections, there is no guarantee that the agreement will be enforced or that U.S. regulatory authorities will continue to feel satisfied with their access.

### **Risk of Investing in the Czech Republic**

*Risk of Investing in the Czech Republic applies to the Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF*

The Czech Republic’s economy is heavily dependent on the manufacturing and export of industrial materials and machinery. Key trading partners are member states of the European Union, most notably Germany, Spain, Italy, France and the United Kingdom. Decreasing demand for the Czech Republic’s products and services or changes in governmental regulations on trade may have a significantly adverse effect on the Czech economy. The Czech Republic and many of the Western European developed nations are member states of the EU. As a result, these member states are dependent upon one another economically and politically. The recent ratification of the Treaty of Lisbon by EU member states is expected to further heighten the degree of economic and political inter-dependence. This and other political or economic developments could cause market disruptions and affect adversely the values of securities held by the Fund.

The Czech Republic and surrounding regions have a history of ethnic unrest and conflict. If conflict were to renew in the future, it could have a significant adverse impact on the Fund.

### **Risk of Investing in Developed Europe**

*Risk of Investing in Developed Europe applies to the Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF*

The Fund is more exposed to the economic and political risks of Europe and of the European countries in which it invests than funds whose investments are more geographically diversified. Adverse economic and political events in Europe may cause the Fund's investments to decline in value. The economies and markets of European countries are often closely connected and interdependent, and events in one country in Europe can have an adverse impact on other European countries. The Fund makes investments in securities of issuers that are domiciled in, or have significant operations in, member states of the European Union that are subject to economic and monetary controls that can adversely affect the Fund's investments. The European financial markets have experienced volatility and adverse trends in recent years and these events have adversely affected the exchange rate of the euro and may continue to significantly affect other European countries.

### **Risk of Investing in Developed Markets**

*Risk of Investing in Developed Markets applies to the Global X SuperDividend® ETF, Global X Social Media ETF, Global X Guru® Index ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X SuperDividend® U.S. ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X S&P 500® Catholic Values ETF, Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF, Global X E-commerce ETF, Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF, Global X Nasdaq 100 Collar 95-110 ETF, Global X Nasdaq 100 Tail Risk ETF, Global X S&P 500 Collar 95-110 ETF, Global X S&P 500 Tail Risk ETF and Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

Investment in developed country issuers may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, and economic risk specific to developed countries. Developed countries generally tend to rely on services sectors (e.g., the financial services sector) as the primary means of economic growth. A prolonged slowdown in, among others, services sectors is likely to have a negative impact on economies of certain developed countries, although economies of individual developed countries can be impacted by slowdowns in other sectors. In the past, certain developed countries have been targets of terrorism, and some geographic areas in which the Fund invests have experienced strained international relations due to territorial disputes, historical animosities, defense concerns and other security concerns. These situations may cause uncertainty in the financial markets in these countries or geographic areas and may adversely affect the performance of the issuers to which the Fund has exposure. Heavy regulation of certain markets, including labor and product markets, may have an adverse effect on certain issuers. Such regulations may negatively affect economic growth or cause prolonged periods of recession. Many developed countries are heavily indebted and face rising healthcare and retirement expenses and may be underprepared for global health crises. For example, the rapid and global spread of a highly contagious novel coronavirus respiratory disease, designated COVID-19, resulted in extreme volatility in the financial markets and severe losses; reduced liquidity of many instruments; restrictions on international and, in some cases, local travel; significant disruptions to business operations (including business closures); strained healthcare systems; disruptions to supply chains, consumer demand and employee availability; and widespread uncertainty regarding the duration and long-term effects of this pandemic. In addition, price fluctuations of certain commodities and regulations impacting the import of commodities may negatively affect developed country economies.

### **Risk of Investing in Emerging Markets**

*Risk of Investing in Emerging Markets applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X SuperDividend® ETF, Global X Social Media ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X E-commerce ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

The securities markets of emerging market countries may be less liquid, subject to greater price volatility, have smaller market capitalizations, have less government regulation and not be subject to as extensive and frequent accounting, financial and other reporting requirements as the securities markets of more developed countries, as has historically been the case. Issuers and securities markets in emerging markets are generally not subject to as extensive and frequent accounting, financial and other reporting requirements or as comprehensive government regulations as are issuers and securities markets in the developed markets. In particular, the assets and profits appearing on the financial statements of emerging market issuers may not reflect their financial position or results of operations in the same manner as financial statements for developed market issuers. Substantially less information may be publicly available about emerging market issuers than is available about issuers in developed markets. It may be difficult or impossible for the Fund to pursue claims against an emerging market issuer in the courts of an emerging market country. There may be significant obstacles to obtaining information necessary for investigations into or litigation against emerging market companies and shareholders may have limited legal rights and remedies.

Emerging markets are generally located in the Asia and Pacific regions, the Middle East, Eastern Europe, Latin America, and Africa. Emerging markets typically are classified as such by lacking one or more of the following characteristics: sustainability of economic development, large and liquid securities markets, openness to foreign ownership, ease of capital inflows and outflows, efficiency of the market's operational framework, and/or stability of the institutional framework. The Fund's purchase and sale of portfolio securities in certain emerging market countries may be constrained by limitations relating to daily changes in the prices of listed securities, periodic trading or settlement volume and/or limitations on aggregate holdings of foreign investors. Such limitations may be computed based on the aggregate trading volume by or holdings of the Fund, the Adviser, its affiliates and their respective clients and other service providers. The Fund may not be able to sell securities in circumstances where price, trading or settlement volume limitations have been reached.

Foreign investment in the securities markets of certain emerging market countries is restricted or controlled to varying degrees, which may limit investment in such countries or increase the administrative costs of such investments. For example, certain Asian countries require government approval prior to investments by foreign persons or limit investment by foreign persons to only a specified percentage of an issuer's outstanding securities or a specific class of securities which may have less advantageous terms (including price) than securities of the issuer available for purchase by nationals. In addition, certain countries may restrict or prohibit investment opportunities in issuers or industries deemed important to national interests. Such restrictions may affect the market price, liquidity and rights of securities that may be purchased by the Fund. The repatriation of both investment income and capital from certain emerging market countries is subject to restrictions, such as the need for governmental consents. In situations where a country restricts direct investment in securities (which may occur in certain Asian, Latin American and other countries), the Fund may invest in such countries through other investment funds in such countries. Certain emerging market countries may have privatized, or have begun the process of privatizing, certain entities and industries. Privatized entities may lose money or be re-nationalized.

Many emerging market countries have experienced currency devaluations, substantial (and, in some cases, extremely high) rates of inflation, and economic recessions. These circumstances have had a negative effect on the economies and securities markets of those emerging market countries. Economies in emerging market countries generally are dependent upon commodity prices and international trade and, accordingly, have been, and may continue to be, affected adversely by the economies of their trading partners, trade barriers, exchange controls, managed adjustments in relative currency values and other protectionist measures imposed or negotiated by the countries with which they trade. As a result, emerging market countries are particularly vulnerable to downturns of the world economy.

Many emerging market countries are subject to a substantial degree of economic, political and social instability. Governments of some emerging market countries are authoritarian in nature or have been installed or removed as a result of military coups, while governments in other emerging market countries have periodically used force to suppress civil dissent. Disparities of wealth, the pace and success of democratization, and ethnic, religious and racial disaffection, among other factors, have also led to social unrest, violence and/or labor unrest in some emerging market



countries. Many emerging market countries have experienced strained international relations due to border disputes, historical animosities or other defense concerns. These situations may cause uncertainty in the markets and may adversely affect the performance of these economies. Unanticipated political, social, and public health developments may result in sudden and significant investment losses. Many emerging markets may be underprepared for global health crises. For example, the rapid and global spread of a highly contagious novel coronavirus respiratory disease, designated COVID-19, has resulted in extreme volatility in the financial markets and severe losses; reduced liquidity of many instruments; restrictions on international and, in some cases, local travel; significant disruptions to business operations (including business closures); strained healthcare systems; disruptions to supply chains, consumer demand and employee availability; and widespread uncertainty regarding the duration and long-term effects of this pandemic. Investing in emerging market countries involves greater risk of loss due to expropriation, nationalization, confiscation of assets and property or the imposition of restrictions on foreign investments and on repatriation of capital invested. As an example, in the past some Eastern European governments have expropriated substantial amounts of private property, and many claims of the property owners have never been fully settled. There is no assurance that similar expropriations will not occur in other emerging market countries, including China.

As a result of heightened geopolitical tensions, various countries have imposed economic sanctions, imposed non-trade barriers and renewed existing economic sanctions on specific emerging markets and on issuers within those markets. These non-trade barriers consist of prohibiting certain securities trades, prohibiting certain private transactions in certain sectors and with respect to certain companies, asset freezes, and prohibition of all business, against certain individuals and companies. The United States and other nations or international organizations may impose additional, broader economic sanctions or take other actions that may adversely affect certain emerging markets in the future. These actions, any future sanctions or other actions, or even the threat of further sanctions or other actions, may negatively affect the value and liquidity of the Fund's investments. For example, the Fund may be prohibited from investing in securities issued by companies subject to such sanctions. In addition, sanctions may require the Fund to freeze its existing investments, prohibiting the Fund from buying, selling or otherwise transacting in these investments. Also, if an affected security is included in the Fund's Underlying Index, the Fund may, where practicable, seek to eliminate its holdings of the affected security by employing or augmenting its representative sampling strategy to seek to track the investment results of the Underlying Index. The use of (or increased use of) a representative sampling strategy may increase the Fund's tracking error risk. Actions barring some or all transactions with a specific company will likely have a substantial, negative impact on the value of such company's securities. These sanctions may also lead to changes in the Fund's Underlying Index. The Fund's index provider may remove securities from the Underlying Index or implement caps on the securities of certain issuers that have been subject to recent economic sanctions. In such an event, it is expected that the Fund will rebalance its portfolio to bring it in line with its Underlying Index as a result of any such changes, which may result in transaction costs and increased tracking error. The Fund's investment in emerging market countries may also be subject to withholding or other taxes, which may be significant and may reduce the return to the Fund from an investment in such countries.

Settlement and clearance procedures in emerging market countries are frequently less developed and reliable than those in the United States and may involve the Fund's delivery of securities before receipt of payment for their sale. In addition, significant delays may occur in certain markets in registering the transfer of securities. Settlement, clearance or registration problems may make it more difficult for the Fund to value its portfolio securities and could cause the Fund to miss attractive investment opportunities, to have a portion of its assets uninvested or to incur losses due to the failure of a counterparty to pay for securities the Fund has delivered or the Fund's inability to complete its contractual obligations because of theft or other reasons. In addition, local agents and depositories are subject to local standards of care that may not be as rigorous as developed countries. Governments and other groups may also require local agents to hold securities in depositories that are not subject to independent verification. The less developed a country's securities market, the greater the risk to the Fund.

The creditworthiness of the local securities firms used by the Fund in emerging market countries may not be as sound as the creditworthiness of firms used in more developed countries. As a result, the Fund may be subject to a greater risk of loss if a securities firm defaults in the performance of its responsibilities.

The Fund's use of foreign currency management techniques in emerging market countries may be limited. Due to the limited market for these instruments in emerging market countries, all or a significant portion of the Fund's currency exposure in emerging market countries may not be covered by such instruments.

Rising interest rates, combined with widening credit spreads, could negatively impact the value of emerging market debt and increase funding costs for foreign issuers. In such a scenario, foreign issuers might not be able to service their debt obligations, the market for emerging market debt could suffer from reduced liquidity, and the Fund could lose money.

Certain issuers in emerging market countries may utilize share blocking schemes. Share blocking refers to a practice, in certain foreign markets, where voting rights related to an issuer's securities are predicated on these securities being blocked from trading at the custodian or sub-custodian level, for a period of time around a shareholder meeting. These restrictions have the effect of barring the purchase and sale of certain voting securities within a specified number of days before and, in certain instances, after a shareholder meeting where a vote of shareholders will be taken. Share blocking may prevent the Fund from buying or selling securities for a period of time. During the time that shares are blocked, trades in such securities will not settle. The blocking period can last up to several weeks. The process for having a blocking restriction lifted can be quite onerous with the particular requirements varying widely by country. In addition, in certain countries, the block cannot be removed. As a result of the ramifications of voting ballots in markets that allow share blocking, the Adviser, on behalf of the Fund, reserves the right to abstain from voting proxies in those markets.

### **Risk of Investing in France**

*Risk of Investing in France applies to the Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF*

Investment in French issuers may subject the Fund to legal, regulatory, political, currency, security, and economic risk specific to France. As a result of the COVID-19 pandemic in 2020, the French economy, along with certain other EU economies, experienced a significant economic slowdown. The 2022 invasion of Ukraine by Russia created economic headwinds and potential threats to energy security for France and other EU nations. Ongoing concerns in relation to the economic health of the European Union (the "EU") continue to constrain the economic resilience of certain EU member states, including France. Interest rates on France's debt may rise to levels that make it difficult for it to service high debt levels without significant financial help from, among others, the European Central Bank and could potentially result in default. In addition, the French economy is dependent to a significant extent on the economies of certain key trading partners, including Germany and other Western European countries. Reduction in spending on French products and services, or changes in any of the economies may cause an adverse impact on the French economy. In addition, France has been subject to acts of terrorism, which has created a climate of insecurity that has been detrimental to tourism and may lead to further adverse economic consequences. The French economy is dependent on exports from the agricultural sector. Leading agricultural exports include dairy products, meat, wine, fruit and vegetables, and fish. As a result, the French economy is susceptible to fluctuations in demand for agricultural products.

### **Risk of Investing in Greece**

*Risk of Investing in Greece applies to the Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF*

Greece's economy is heavily dependent on the services and tourism sector and industry and has a large public sector. Key trading partners include the United Kingdom and member states of the European Union ("EU"), most notably Germany, Spain and Italy. Decreasing demand for Greek products and services, changes in governmental regulations on trade, or a reduction in tourism and travel, may have a significantly adverse effect on Greece's economy. Greece and many of the Western European developed nations are member states of the EU. As a result, these member states are dependent upon one another economically and politically. The Treaty of Lisbon has further heightened the degree of economic and political inter-dependence. This and other political or economic developments could cause market disruptions and affect adversely the values of securities held by the Fund.

Greece has experienced periods of high, persistent unemployment. Economic competitiveness has also decreased in recent years, and structural weaknesses exist that could hamper growth and reduce competitiveness further. The long-term credit assessment is not favorable for Greece, and serious problems persist with regard to public finances and excessive debt levels. During the early 2000s, the Greek government consistently and deliberately misrepresented its financial situation and economic statistics in order to maintain the appearance of falling within the guidelines of the monetary union. This practice allowed the Greek government to spend beyond their means while concealing the actual deficit levels from the rest of the EU. Greece's ability to repay its sovereign debt is in question, and the possibility of default is not unlikely, which could affect its ability to borrow in the future. Greece has been required to impose harsh austerity measures on its population in order to receive financial aid from the IMF and EU member countries. These austerity measures have also led to social uprisings within Greece, as citizens have protested – at times violently – the actions of their government. The success of political parties in Greece opposed to austerity measures may increase the possibility that Greece would rescind these austerity measures and consequently fail to receive further financial aid from these institutions. The persistence of these factors may seriously reduce the economic performance of Greece and pose serious risks for the country's economy in the future. There is the possibility that Greece may exit the European Monetary Union, which would result in immediate devaluation of the Greek currency and potential for default. If this were to occur, Greece would face significant risks related to the process of full currency redenomination as well as the resulting instability of the Euro zone in general, which would have a severe adverse effect on the value of the securities held by the Fund.

Greece applies foreign ownership limits in certain sectors, particularly with regard to national strategically sensitive companies, such as those that administer national infrastructure networks (e.g., telecommunications). Pre-approval from an inter-ministerial committee is required if an investor is to raise its stake in a national strategically sensitive company beyond 20 percent, a policy which may continue in the future.

In 2015, subsequent to a negotiation period that led to the imposition of capital controls and the closure of the Athens Exchange, Greece received funding from the IMF and the Eurozone. This economic program required significant additional financial austerity measures from the Greek government. Greece exited from the IMF bailout program in 2018.

Greece has begun to show signs of recovery and growth. However, political uncertainty or fiscal instability, including budgetary constraints, elections, an uptick in social upheaval, an armed conflict with Turkey, or a global slowdown in growth, could threaten to stymie a domestic recovery. It remains possible that future economic troubles in Greece may result in defaults by the Greek government, the implementation of additional or extended capital controls (including the closure of the Athens Exchange for an extended period of time), and the possibility that Greece may exit the European Monetary Union, which would result in immediate devaluation of the Greek currency. Furthermore, tensions between Greece and Turkey in the Eastern Mediterranean Sea and Aegean Sea could possibly escalate and lead to some form of violent conflict. Each of these scenarios has potential implications to the markets and may negatively and materially affect the value of the Fund's investments.

The closure, and any related suspension of clearance and settlement mechanisms, of the Athens Exchange could prevent the Fund from buying, selling, or transferring securities traded on the Athens Exchange. During any closure of the Athens Exchange, the Fund will fair value its security holdings for which current market valuations are not currently available using fair value pricing pursuant to the pricing policy and procedures approved by the Fund's Board of Trustees. In such a situation, it is possible that the Fund's market price could significantly deviate from its NAV. In addition, any closure of the Athens Exchange, and the related unavailability of current market quotations for securities contained in the Underlying Index could cause the Fund's NAV to have increased tracking error with respect to the Fund's Underlying Index and could also affect the calculation of the Fund's indicative optimized portfolio value.

### **Risk of Investing in India**

*Risk of Investing in India applies to the Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF*

India is an emerging market country and exhibits significantly greater market volatility from time to time in comparison to more developed markets. Political and legal uncertainty, greater government control over the economy, currency fluctuations or blockage, and the risk of nationalization or expropriation of assets may result in higher potential for losses.

Moreover, governmental actions can have a significant effect on the economic conditions in India, which could adversely affect the value and liquidity of the Fund's investments. The securities markets in India are comparatively underdeveloped, and stockbrokers and other intermediaries may not perform as well as their counterparts in the United States and other more developed securities markets. The limited liquidity of the Indian securities markets may also affect the Fund's ability to acquire or dispose of securities at the price and time that it desires. The government's efforts to combat the shadow economy and counterfeit cash have previously resulted in disruptions to the economy, notably with the demonetization of certain denominations of the Indian Rupee in 2016, which brought about cash shortages and damaged foreign investor trust.

Global factors and foreign actions may inhibit the flow of foreign capital on which India is dependent to sustain its growth. India's strained relations with neighboring countries like Pakistan and China could result in geopolitical risk that has an adverse impact on the Indian economy and stock market. In addition, the Reserve Bank of India ("RBI") has imposed limits on foreign ownership of Indian securities, which may limit the amount the Fund can invest in certain types of companies. Foreign ownership limits generally apply to investment in certain sectors which the RBI has determined that local ownership is strategically important, such as banking and insurance, but may be applied to other types of companies by the RBI from time to time. These factors, coupled with the lack of extensive accounting, auditing and financial reporting standards and practices, as compared to the U.S., may increase the Fund's risk of loss. In addition, a significant portion of India's non-agricultural employment remains concentrated in the informal labor market, which may lower visibility into India's economy and the activities of Indian companies.

Further, certain Indian regulatory approvals, including approvals from the Securities and Exchange Board of India ("SEBI"), the RBI, the central government and the tax authorities (to the extent that tax benefits need to be utilized), may be required before the Fund can make investments in the securities of Indian companies. Capital gains from Indian securities may be subject to local taxation.

**Risk of Investing in Indonesia**

*Risk of Investing in Indonesia applies to the Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF*

Investment in Indonesian issuers involves risks that are specific to Indonesia, including legal, regulatory, political, security and economic risks. The securities markets of Indonesia are underdeveloped and are often considered to be less correlated to global economic cycles than those markets located in more developed countries. As a result, securities markets in Indonesia are subject to greater risks associated with market volatility, lower market capitalization, lower trading volume, illiquidity, inflation, greater price fluctuations, uncertainty regarding the existence of trading markets, governmental control and heavy regulation of labor and industry. Moreover, trading on securities markets may be suspended altogether. The government in Indonesia may restrict or control to varying degrees the ability of foreign investors to invest in securities of issuers located or operating in Indonesia. These restrictions and/or controls may at times limit or prevent foreign investment in securities of issuers located or operating in Indonesia. These factors, among others, make investing in issuers located or operating in Indonesia significantly riskier than investing in issuers located or operating in more developed countries, and any one of them could cause a decline in the value of the Fund's Shares. The value of the Indonesian Rupiah may be subject to a high degree of fluctuation. The Fund's exposure to the Indonesian Rupiah and changes in value of the Indonesian Rupiah versus the U.S. dollar may result in reduced returns for the Fund. The Indonesian economy, among other things, is dependent upon external trade with other economies, specifically China,

Japan, Singapore and the United States. In the past, Indonesia has experienced acts of terrorism, predominantly targeted at foreigners. Such acts of terrorism have had a negative impact on tourism, an important sector of the Indonesian economy.

### **Risk of Investing in Japan**

*Risk of Investing in Japan applies to the Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF and Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF*

Japan may be subject to political, economic, nuclear, and labor risks, among others. Any of these risks, individually or in the aggregate, can impact an investment made in Japan.

#### **Economic Risk**

The growth of Japan's economy has recently lagged that of its Asian neighbors and other major developed economies. Population decline and an aging society could contribute further to lower growth. Furthermore, Japan has struggled with persistently low inflation, which has prompted unorthodox monetary policy in response. The Bank of Japan's stance may continue to differ significantly from other major central banks. The Japanese economy is heavily dependent on international trade and has been adversely affected by trade tariffs, other protectionist measures, competition from emerging economies and the economic conditions of its trading partners. Japan is also heavily dependent on oil and other commodity imports, and higher commodity prices could therefore have a negative impact on the Japanese economy.

#### **Political Risk**

Historically, Japan has had unpredictable national politics and may experience frequent political turnover. Future political developments may lead to changes in policy that might adversely affect the Fund's investments. In addition, China has become an important trading partner with Japan. Japan's political relationship with China, however, has become strained. Should political tension increase, it could adversely affect the Japanese economy and destabilize the region as a whole.

#### **Large Government and Corporate Debt Risk**

The Japanese economy faces several concerns, including a financial system with large levels of nonperforming loans, over-leveraged corporate balance sheets, extensive cross-ownership by major corporations, a changing corporate governance structure, and large government deficits. These issues may cause a slowdown of the Japanese economy.

#### **Currency Risk**

The Japanese yen has fluctuated widely at times and any increase in its value may cause a decline in exports that could weaken the Japanese economy. Japan has, in the past, intervened in the currency markets to attempt to maintain or reduce the value of the yen. Japanese intervention in the currency markets could cause the value of the yen to fluctuate sharply and unpredictably and could cause losses to investors.

#### **Labor Risk**

Japan has an aging workforce and has experienced a significant population decline in recent years. Japan's labor market appears to be undergoing fundamental structural changes, as a labor market traditionally accustomed to lifetime employment adjusts to meet the need for increased labor mobility, which may adversely affect Japan's economic competitiveness.

#### **Security Risk**

Japan's relations with its neighbors, particularly China, North Korea, South Korea and Russia, have at times been strained due to territorial disputes, historical animosities and defense concerns. Most recently, the Japanese government has shown concern over the increased nuclear and military activity by North Korea and China. There is a risk of maritime conflict between Japan and China over the Senkaku or Diaoyu Islands, and between Japan and South Korea over the Liancourt Rocks. Strained relations may cause uncertainty in the Japanese markets and adversely affect the overall Japanese economy, particularly in times of crisis. An invasion of Taiwan by China could be a catalyst for regional destabilization. In 2022, Japan began increasing its defense spending significantly in preparation for a potential crisis in Taiwan.

### **Risk of Investing in Mexico**

*Risk of Investing in Mexico applies to the Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

Investment in Mexican issuers involves risks that are specific to Mexico, including regulatory, political, and economic risks. The Mexican economy is dependent upon external trade with other economies, specifically with the United States and certain Latin American countries. As a result, Mexico is dependent on, among other factors, the U.S. economy and any change in the price or demand for Mexican exports may have an adverse impact on the Mexican economy. For example, lower oil prices have negatively impacted Petróleos Mexicanos, the Mexican state-owned petroleum company, which accounts for a significant percentage of the Mexican government's tax revenue. Mexico has experienced adverse economic impacts as a result of earthquakes and hurricanes, as well as outbreaks of violence. Incidents involving Mexico's security may have an adverse effect on the Mexican economy and cause uncertainty in its financial markets. In the past, Mexico has experienced high interest rates, economic volatility and high unemployment rates.

### **Political and Social Risk**

Mexico has been destabilized by local insurrections, social upheavals, drug related violence, and the public health crisis related to the COVID-19 outbreak. Recurrence of these or similar conditions may adversely impact the Mexican economy. Mexican elections have been contentious and have been closely decided. Changes in political parties or other Mexican political events may affect the economy and cause instability.

### **Currency Instability Risk**

Historically, Mexico has experienced substantial economic instability resulting from, among other factors, periods of very high inflation and significant devaluations of the Mexican currency, the peso.

### **Relations with the United States**

Political developments in the U.S. have raised potential implications for the trade arrangements between the U.S. and Mexico, which could negatively affect the value of securities held by the Fund.

### **Risk of Investing in New Zealand**

*Risk of Investing in New Zealand applies to the Global X Renewable Energy Producers ETF*

The New Zealand economy is heavily dependent on exports from the agricultural sector. Leading agricultural exports include dairy products, meat, forest products, fruit and vegetables, fish, and wool. New Zealand also has substantial reserves of natural gas, coal, and oil. As a result, the New Zealand economy is susceptible to fluctuations in demand for agricultural products and certain commodities. The New Zealand economy is also becoming increasingly dependent on its growing services industry.

### **Risk of Investing in Singapore**

*Risk of Investing in Singapore applies to the Global X SuperDividend® REIT ETF*

Investments in Singaporean issuers may subject the Fund to legal, regulatory, political, currency and economic risks specific to Singapore. Specifically, political and economic developments of its neighbors may have an adverse effect on Singapore's economy. In addition, because its economy is export driven, Singapore relies heavily on its trading partners. China is a major purchaser of Singapore's exports and serves as a source of Singapore's imports. Singapore derives a significant portion of its foreign investments from China. Singapore is also sensitive to the socio-political and economic developments of its neighbors, Indonesia and Malaysia, relying on both as markets for Singapore's service industry and on Malaysia for its raw water supply. Singapore also has substantial economic exposure to Hong Kong and the U.S. As a result, Singapore's economy is susceptible to fluctuations in the world economy. A downturn in the economies of China, Malaysia, Indonesia, Hong Kong, or the U.S., among other countries or regions, could adversely affect Singapore's economy. In addition, Singapore's economy may be particularly vulnerable to external market changes due to its smaller size. Rising labor costs and increasing environmental consciousness have led some labor-intensive industries to relocate to countries with cheaper work forces, and continued labor outsourcing may adversely affect the Singaporean economy.

### **Risk of Investing in South Africa**

*Risk of Investing in South Africa applies to the Global X SuperDividend® ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

South Africa's two-tiered economy, with one rivaling developed countries and the other exhibiting many characteristics of developing countries, is characterized by uneven distribution of wealth and income and high rates of unemployment. Although economic reforms have been enacted to promote growth and foreign investments, there can be no assurance that these programs will achieve the desired results. In addition, South Africa's inadequate currency reserves have left its currency vulnerable, at times, to devaluation. Despite significant reform and privatization, the South African government continues to control a large share of South African economic activity. Heavy regulation of labor and product markets is pervasive and may stifle South African economic growth or cause prolonged periods of recession. The agriculture and mining sectors of South Africa's economy account for a large portion of its exports, and thus the South African economy is susceptible to fluctuations in these commodity markets. In recent years, an unstable electricity supply in South Africa has stifled economic growth, which may adversely affect the value of the Fund's investments.

### **Risk of Investing in South Korea**

*Risk of Investing in South Korea applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X Social Media ETF and Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF*

Investments in South Korean issuers involve risks that are specific to South Korea, including legal, regulatory, political, currency, security and economic risks. Substantial political tensions exist between North Korea and South Korea. Escalated tensions involving the two nations and the outbreak of hostilities between the two nations, or even the threat of an outbreak of hostilities, could have a severe adverse effect on the South Korean economy. In addition, South Korea's economic growth potential has recently been on a decline because of a rapidly aging population and structural problems, among other factors. The South Korean economy is heavily reliant on trading exports and disruptions or decreases in trade activity could lead to further declines.

### **Risk of Investing in Taiwan**

*Risk of Investing in Taiwan applies to the Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF*

Investments in Taiwanese issuers may subject the Fund to legal, regulatory, political, currency and economic risks that are specific to Taiwan. Specifically, Taiwan's geographic proximity and history of political contention with China have resulted in ongoing tensions between the two countries. These tensions may materially affect the Taiwanese economy and its securities market. These tensions may evolve into a military conflict between China and Taiwan, with potential participation by other regional powers such as the US and Japan. Taiwan's lack of formal recognition by most countries around the world leaves its legal status ambiguous and often prevents Taiwan from membership in international organizations. The establishment of diplomatic ties between Taiwan and another country could result in both Taiwan and that country facing economic or diplomatic retaliation from China. Taiwan's economy is export-oriented, so it depends on an open world trade regime and remains vulnerable to fluctuations in the world economy. Rising labor costs and increasing environmental consciousness have led some labor-intensive industries to relocate to countries with cheaper work forces, and continued labor outsourcing may adversely affect the Taiwanese economy.

### **Risk of Investing in Thailand**

*Risk of Investing in Thailand applies to the Global X Renewable Energy Producers ETF*

Investment in Thai issuers involves risks that are specific to Thailand, including, legal, regulatory, political, security and economic risks. Thailand's economy is export-dependent and relies heavily on trading relationships with certain key trading partners, including the U.S., China, Japan and other Asian countries. Political uncertainty and the military coup that occurred in 2014 weakened Thailand's economic growth by reducing domestic and international demand for both goods and services. Future changes in the price or the demand for Thailand's exported products by the U.S., China, Japan or other Asian countries, or changes in these countries' economies, trade regulations or currency exchange rates could adversely impact the Thai economy and the issuers to which the Fund has exposure. Economic and political instability have contributed to high price volatility in the Thai equity and currency markets, which could affect investments in the Fund. The Thai economy has experienced periods of substantial inflation, currency devaluations and economic recessions, any of which may have a negative effect on the Thai economy and securities markets. Thailand has at times been destabilized by frequent government turnover and significant political changes, including military coups. Recurrence of these conditions, unanticipated or sudden changes in the political structure or other Thai political events may result in sudden and significant investment losses. In addition, household debt levels, political uncertainty and an aging population pose risks to Thailand's economic growth.

### **Risk of Investing in Turkey**

*Risk of Investing in Turkey applies to the Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF*

The Turkish economy has certain significant economic weaknesses, such as its relatively high current account deficit, which it may finance by borrowing through volatile, short-term instruments. The Turkish lira has experienced and may continue to experience extreme currency volatility. With few of its own natural resources, the Turkish economy is import-dependent. Turkey's main import partners include Russia, Germany, China, the U.S. and Italy. The Turkish economy is dependent upon exports to other economies, specifically to Germany, other European Union countries, the U.S. and Iraq. As a result, Turkey is dependent on these economies and any change in the price or demand for Turkish exports may have an adverse impact on the Turkish economy. In February 2023, a severe earthquake struck central and southern Turkey, causing tens of thousands of fatalities, the collapse of buildings and infrastructure, disruption of supply chains, and other forms of immense economic damage. Turkey has experienced strained relations with certain economic partners, including the U.S. and certain European Union countries over geopolitical matters. Any economic sanctions on Turkish individuals or Turkish corporate entities, or even the threat of sanctions, may result in the decline of the value and liquidity of Turkish securities, a weakening of the Turkish lira or other adverse consequences to the Turkish economy. Turkey has historically experienced acts of terrorism and strained relations related to border disputes with certain neighboring countries. The continuation of the conflict on the Turkish-Syrian border, for example, could have an adverse impact on the Turkish economy. Turkey has also experienced strained relations with other countries in the Middle East, including Saudi Arabia, due to geopolitical events. Historically, Turkey's national politics have been



unpredictable and subject to influence by the military, and its government may be subject to sudden change. Disparities of wealth, the pace and success of democratization and capital market development and religious and racial disaffection have also led to social and political unrest. Unanticipated or sudden political or social developments may result in sudden and significant investment losses. Such situations may cause uncertainty in the Turkish market and as a result adversely affect issuers to which the Fund has exposure.

### **Risk of Investing in the United Kingdom**

*Risk of Investing in the United Kingdom applies to the Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF*

Investments in United Kingdom issuers may subject the Fund to regulatory, political, currency, security, and economic risks specific to the United Kingdom. The United Kingdom has one of the largest economies in Europe, and the United States and other European countries are substantial trading partners of the United Kingdom. As a result, the United Kingdom's economy may be impacted by changes to the economic condition of the United States and other European countries. The United Kingdom's economy, along with certain other European Union economies, experienced a significant economic slowdown during the recent financial crisis; certain United Kingdom financial institutions suffered significant losses, were severely under-capitalized and required government intervention to survive. In a referendum held on June 23, 2016, the United Kingdom resolved to leave the European Union, which departure has become known as "Brexit". The United Kingdom officially stopped being a member of the European Union on January 31, 2020. On December 30, 2020, the United Kingdom and the European Union signed an agreement on the terms governing certain aspects of the European Union's and the United Kingdom's relationship following the end of the transition period, the EU-UK Trade and Cooperation Agreement (the "TCA"). Notwithstanding the TCA, there is likely to be considerable uncertainty as to the United Kingdom's post-transition framework, and in particular, as to the arrangements which will apply to the United Kingdom's relationships with the European Union and with other countries, which is likely to continue to develop and could result in increased volatility and illiquidity and potentially lower economic growth. In October 2022, the United Kingdom suffered a pension fund crisis that prompted intervention by the Bank of England and damaged investor confidence in its financial stability.

### **Risk of Investing in the United States**

*Risk of Investing in the United States applies to the Global X Guru® Index ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X SuperDividend® U.S. ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF, Global X S&P 500® Catholic Values ETF, Global X E-commerce ETF, Global X Nasdaq 100 Collar 95-110 ETF, Global X Nasdaq 100 Tail Risk ETF, Global X S&P 500 Collar 95-110 ETF, Global X S&P 500 Tail Risk ETF and Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

A decrease in imports or exports, changes in trade regulations and/or an economic recession in the U.S. may have a material adverse effect on the U.S. economy and the securities listed on U.S. exchanges. Proposed and adopted policy and legislative changes in the U.S. are changing many aspects of financial and other regulation and may have a significant effect on the U.S. markets generally, as well as on the value of certain securities. In addition, a continued rise in the U.S. public debt level or the imposition of U.S. austerity measures may adversely affect U.S. economic growth and the securities to which the Fund has exposure. The U.S. has developed increasingly strained relations with a number of foreign countries. If these relations continue to worsen, it could adversely affect U.S. issuers as well as non-U.S. issuers that rely on the U.S. for trade. The U.S. has also experienced increased internal unrest and discord. If this trend were to continue, it may have an adverse impact on the U.S. economy and the issuers in which the Fund invests.

### **Geographic Economic Exposure Risk**

*Geographic Economic Exposure Risk applies to each Fund*

The constituents held by the Fund may have partners, suppliers and/or customers located in various geographic regions, and the geographic regions in which Fund constituents are located may have trading partners in other geographic regions. As a result, an economic downturn in one or more of these regions may impact the performance of the constituents in which the Fund invests, even if the Fund does not invest directly in companies located in such region. The risks related to such regions may include:

### **African Economic Risk**

The economies of African countries are subject to risks not typically associated with more developed economies, countries or geographic regions. Such heightened risks include, among others, expropriation and/or nationalization of assets, restrictions on and government intervention in international trade, confiscatory taxation, political instability, including authoritarian and/or military involvement in governmental decision making, armed conflict, civil war, and social instability as a result of religious, ethnic and/or socioeconomic unrest.

The securities markets in Africa are underdeveloped and are often considered to be less correlated to global economic cycles than markets located in more developed countries or geographic regions. Securities markets in Africa are subject to greater risks associated with market volatility, lower market capitalization, lower trading volume, illiquidity, inflation, greater price fluctuations, uncertainty regarding the existence of trading markets, governmental control and heavy regulation of labor and industry. Moreover, trading on securities markets may be suspended altogether.

Certain governments in Africa may restrict or control to varying degrees the ability of foreign investors to invest in securities of issuers located or operating in those countries. These restrictions and/or controls may at times limit or prevent foreign investment in securities of issuers located or operating in countries in Africa. Moreover, certain countries in Africa may require governmental approval or special licenses prior to investment by foreign investors; may limit the amount of investment by foreign investors in a particular industry and/or issuer; may limit such foreign investment to a certain class of securities of an issuer that may have less advantageous rights than the classes available for purchase by domestic investors of those countries; and/or may impose additional taxes on foreign investors. These factors, among others, make investing in issuers located or operating in countries in Africa significantly riskier than investing in issuers located or operating in more developed countries.

### **Asian Economic Risk**

Many Asian economies have experienced rapid growth and industrialization in recent years, but there is no assurance that this growth rate will be maintained. Other Asian economies, however, have experienced high inflation, high unemployment, currency devaluations and restrictions, and over-extension of credit. Geopolitical hostility, political instability, as well as economic or environmental events in any one Asian country may have a significant economic effect on the entire Asian region, as well as on major trading partners outside Asia. Any adverse event in the Asian markets may have a significant adverse effect on some or all of the economies of the countries in which the Fund invests. Many Asian countries are subject to political risk, including political instability, corruption and regional conflict with neighboring countries. Hong Kong is currently administered as a Special Administrative Region under the sovereignty of the People's Republic of China, but pro-independence sentiment and political dissatisfaction towards China have resulted and may continue to result in widespread protests. In 2020, China passed the National Security Law in Hong Kong, which tightened political freedoms and heightens risk for any businesses or individuals that express pro-independence views. North Korea and South Korea each have substantial military capabilities, and historical tensions between the two countries present the risk of war. Escalated tensions involving the two countries and any outbreak of hostilities between the two countries, or even the threat of an outbreak of hostilities, could have a severe adverse effect on the entire Asian region. Maritime disputes in the South China Sea are complex and involve conflicting claims by China, Brunei, Indonesia, Malaysia, the Philippines, Taiwan and Vietnam, and there is a risk that these disputes could escalate into armed conflict between any of the aforementioned countries. Furthermore, there are numerous disputes over islands in East Asia that pose security risks, including but not necessarily limited to the Liancourt Rocks dispute between Japan and Korea, the Senkaku/Diaoyu Islands dispute between China and Japan, and the Kuril Islands dispute between Japan and Russia. Although Taiwan currently has a government that is separate from that of the People's

Republic of China, the PRC lays claim to Taiwan and has enacted legislation mandating military invasion should Taiwan's government formally declare independence. China may also choose to launch an invasion of Taiwan even without the Taiwanese government formally declaring independence and there is a high risk that such a conflict would draw in other actors such as the United States and Japan. In response to the elevated risk of conflict in Taiwan, in 2022 the government of Japan moved to dramatically raise its defense budget and lift longstanding restrictions on obtaining missiles with strike capabilities. Certain Asian countries have also developed increasingly strained relationships with the U.S., and if these relations were to worsen, they could adversely affect Asian issuers that rely on the U.S. for trade. In addition, many Asian countries are subject to social and labor risks associated with demands for improved political, economic and social conditions.

### **Australasian Economic Risk**

The economies of Australasia, which include Australia and New Zealand, are dependent on exports from the agricultural and mining sectors. This makes Australasian economies susceptible to fluctuations in the commodity markets. Australasian economies are also increasingly dependent on their growing service industries. Because the economies of Australasia are dependent on the economies of Asia, Europe and the United States as key trading partners and investors, reduction in spending by any of these trading partners on Australasian products and services, or negative changes in any of these economies, may cause an adverse impact on some or all of the Australasian economies.

### **European Economic Risk**

The economies of Europe are highly dependent on each other, both as key trading partners and, in many cases, as fellow members maintaining the euro. Decreasing European imports, new trade regulations, changes in exchange rates, a recession in Europe, or a slowing of economic growth in this region could have an adverse impact on the securities in which the Fund invests. Reduction in trading activity among European countries may cause an adverse impact on each nation's individual economies. The Economic and Monetary Union of the European Union (the "EU") requires compliance with restrictions on inflation rates, deficits, interest rates, debt levels and fiscal and monetary controls, each of which may significantly affect every country in Europe, including those countries that are not members of the EU. Decreasing imports or exports, changes in governmental or EU regulations on trade, changes in the exchange rate of the euro, the default or threat of default by an EU member country on its sovereign debt, and recessions in an EU member country may have a significant adverse effect on the economies of EU member countries and their trading partners. The European financial markets have historically experienced volatility and adverse trends due to concerns about economic downturns or rising government debt levels in several European countries, including, but not limited to, Austria, Belgium, Cyprus, France, Greece, Ireland, Italy, Portugal, Spain and Ukraine. These events have adversely affected the exchange rate of the euro and may continue to significantly affect European countries.

### **Latin American Economic Risk**

High interest rates, inflation, government defaults and unemployment rates are characteristics of the economies in some Latin American countries. Currency devaluations in any Latin American country can have a significant effect on the entire region. Because commodities such as oil and gas, minerals and metals can represent a significant percentage of the region's exports, the economies of Latin American countries may be particularly sensitive to fluctuations in commodity prices. As a result, the economies in many Latin American countries could experience significant volatility. Political stability is also a concern in Latin America, with the risk of contested election results, military coups, and mass social disorder presenting complex risks.

### **Middle East Economic Risk**

Middle Eastern governments have exercised and continue to exercise substantial influence over many aspects of the private sector. Many economies in the Middle East are highly reliant on income from the sale of oil or trade with countries involved in the sale of oil, and their economies are therefore vulnerable to changes in the market for oil and foreign

currency values. As global demand for oil fluctuates, many Middle Eastern economies may be significantly impacted. A sustained decrease in commodity prices could have a significant negative impact on all aspects of the economy in the region. Middle Eastern economies may be subject to acts of terrorism, political strife, religious, ethnic or socioeconomic unrest and sudden outbreaks of hostilities with neighboring countries. Certain Middle Eastern countries have strained relations with other Middle Eastern countries due to territorial disputes, historical animosities, international alliances, religious tensions or defense concerns, which may adversely affect the economies of these countries. Certain Middle Eastern countries experience significant unemployment, as well as widespread underemployment. Many Middle Eastern countries have little or no democratic tradition. Many Middle Eastern countries periodically have experienced political, economic and social unrest as protestors have called for widespread reform. Some of these protests have resulted in a governmental regime change, internal conflict or civil war. If further regime changes were to occur, internal conflict were to intensify, or a civil war were to continue in any of these countries, such instability could adversely affect the economies of Middle Eastern countries.

### **North American Economic Risk**

A decrease in imports or exports, changes in trade regulations or an economic recession in any North American country can have a significant economic effect on the entire North American region and on some or all of the North American countries to which the Fund has economic exposure. The U.S. is Canada's and Mexico's largest trading and investment partner. The Canadian and Mexican economies are significantly affected by developments in the U.S. economy. Since the implementation of the North American Free Trade Agreement (“NAFTA”) in 1994 among Canada, the U.S. and Mexico, total merchandise trade among the three countries has increased. However, political developments in the U.S., including the renegotiation of NAFTA and imposition of tariffs by the U.S., may have implications for the trade arrangements among the U.S., Mexico and Canada, which could negatively affect the value of securities held by the Fund. Policy and legislative changes in any of the three countries may have a significant effect on North American economies generally, as well as on the value of certain securities held by the Fund.

### **High Dividend Yield Stocks Risk**

*High Dividend Yield Stocks Risk applies to the Global X SuperDividend® ETF, Global X SuperDividend® U.S. ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF and Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF*

High-yielding stocks are often speculative, high risk investments. These companies may be paying out more than they can support and may reduce their dividends or stop paying dividends at any time, which could have a material adverse effect on the stock price of these companies and the Fund’s performance. Securities that pay dividends, as a group, can fall out of favor with the market, potentially during periods of rising interest rates, causing such companies to underperform companies that do not pay dividends.

### **High Yield Securities Risk**

*High Yield Securities Risk applies to the Global X SuperIncome™ Preferred ETF*

High yield securities typically involve greater risk and are less liquid than higher grade issues. Changes in general economic conditions, changes in the financial condition of the issuers and changes in interest rates may adversely impact the ability of issuers of high yield securities to make timely payments of interest and principal.

The Fund may invest in high yield securities that offer generally a higher current yield than that available from higher grade issues, but they typically involve greater risk. Securities rated below investment grade commonly are referred to as “junk bonds.” The ability of issuers of high yield securities to make timely payments of interest and principal may be impacted by adverse changes in general economic conditions, changes in the financial condition of their issuers and price fluctuations in response to changes in interest rates. High yield securities are less liquid than investment grade securities and may be difficult to price or sell,

particularly in times of negative sentiment toward high yield securities. Issuers of high yield securities may have a larger amount of outstanding debt relative to their assets than issuers of investment grade securities have. Periods of economic downturn or rising interest rates may cause the issuers of high yield securities to experience financial distress, which could adversely impact their ability to make timely payments of principal and interest and could increase the possibility of default. The market value and liquidity of high yield securities may be impacted negatively by adverse publicity and investor perceptions, whether or not based on fundamental analysis, especially in a market characterized by low trade volume.

### **Income Risk**

*Income Risk applies to the Global X SuperIncome™ Preferred ETF and Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

The Fund's income may decline when interest rates fall. This decline can occur because the Fund may invest in or have exposure to lower-yielding bonds as bonds in its portfolio mature or the Fund otherwise needs to purchase additional bonds.

### **Interest Rate Risk**

*Interest Rate Risk applies to the Global X SuperIncome™ Preferred ETF and Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

Interest rate risk is the risk that prices of fixed income securities generally increase in value when interest rates decline and decrease in value when interest rates increase. The Fund may lose money if short-term or long-term interest rates rise sharply.

Interest rates are currently at, or near, decade highs, but may ultimately remain high or continue to rise, with potentially sudden and unpredictable effects on the markets and the Fund's investments. Interest rates are measured by the US 10-Year Treasury Yield for long-term yields and the Federal Funds rate (continuous series) for short-term rates.

Securities of lower credit quality or with longer durations tend to be more sensitive to changes in interest rates, often making them more volatile in response to interest rate changes than securities of higher credit quality or with shorter durations. Interest rate fluctuations may also negatively impact the values of equity and other non-fixed income securities.

Inflation-indexed bonds, including Treasury Inflation-Protected Securities, decline in value when real interest rates rise (the real interest rate is the rate of interest an investor expects to receive after allowing for inflation). In certain interest rate environments, such as when real interest rates are rising faster than nominal interest rates, inflation-indexed bonds may experience greater losses than other fixed income securities with similar durations.

Variable and floating rate securities generally are less sensitive to interest rate changes but may decline in value if their interest rates do not rise as much, or as quickly, as interest rates in general. Conversely, floating rate securities will not generally increase in value if interest rates decline. Inverse floating rate securities may decrease in value if interest rates increase. Inverse floating rate securities may also exhibit greater price volatility than a fixed rate obligation with similar credit quality. When the Fund holds variable or floating rate securities, a decrease (or, in the case of inverse floating rate securities, an increase) in market interest rates will adversely affect the income received from such securities, which may also impact the net asset value of the Fund's Shares.

The Board of Governors of the Federal Reserve System ("Federal Reserve") has recently attempted to stabilize the U.S. inflation and tighten financial conditions by raising the federal funds rate, which contradicts the zero-bound range during the pandemic. In addition, the Federal Reserve started quantitative tightening (QT) by rolling off large quantities of securities issued or guaranteed by the U.S. government, its agencies or instrumentalities by letting them expire and not adding new securities. There is a risk that interest rates across the U.S. financial system will remain elevated. Such policies may expose fixed-income and related markets to heightened volatility and may reduce liquidity for certain Fund investments, which could cause the value of the Fund's investments and the NAV of the Fund's Shares to decline. To the extent the Fund experiences high redemptions in

connection with these developments or otherwise, the Fund may experience increased portfolio turnover, which will increase the costs that the Fund incurs and may lower the Fund's performance. The liquidity levels of the Fund's investments may also be affected.

Further, fixed income markets have consistently grown over the past three decades while the capacity for traditional dealer counterparties to engage in fixed income trading has not kept pace and in some cases has decreased. As a result, dealer inventories of corporate bonds, which provide a core indication of the ability of financial intermediaries to "make markets," are at or near historic lows in relation to market size. This reduction in dealer inventories could potentially lead to decreased liquidity and increased volatility in the fixed income markets. If sudden or large-scale rises in interest rates were to occur, the Fund could also face above-average redemption requests, which could cause the Fund to lose value due to downward pricing forces and reduced market liquidity.

### **International Closed Market Trading Risk**

*International Closed Market Trading Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X SuperDividend® ETF, Global X Social Media ETF, Global X Guru® Index ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF, Global X E-commerce ETF, Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

To the extent that the underlying investments held by the Fund trade on foreign exchanges that may be closed when the securities exchange on which the Fund's Shares trade is open, there are likely to be deviations between the current price of such an underlying security and the last quoted price for the underlying security (i.e., the Fund's quote from the closed foreign market). These deviations could result in premiums or discounts to the Fund's NAV that may be greater than those experienced by other ETFs.

### **Investable Universe of Companies Risk**

*Investable Universe of Companies Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X Social Media ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

The investable universe of companies in which the Fund may invest may be limited. If a company no longer meets the Index Provider's criteria for inclusion in the Underlying Index, the Fund may need to reduce or eliminate its holdings in that company. The reduction or elimination of the Fund's holdings in the company may have an adverse impact on the liquidity of the Fund's overall portfolio holdings and on Fund performance.

### **Issuer Risk**

*Issuer Risk applies to each Fund*

Issuer risk is the risk that any of the individual companies that the Fund invests in may perform badly, causing the value of its securities to decline. Poor performance may be caused by poor management decisions, competitive pressures, changes in technology, disruptions in supply, labor problems or shortages, corporate restructurings, fraudulent disclosures or other factors. Issuers may, in times of distress or on their own discretion, decide to reduce or eliminate dividends, which would also cause their stock prices to decline.

### **Market Risk**

*Market Risk applies to each Fund*

Market risk is the risk that the value of the securities in which the Fund invests may go up or down in response to the prospects of individual issuers and/or general economic conditions. Turbulence in the financial markets and reduced liquidity may negatively affect issuers, which could have an adverse effect on the Fund. If the securities held by the Fund experience poor liquidity, the Fund may be unable to transact at advantageous times or prices, which may decrease the Fund's returns. In addition, there is a risk that policy changes by central governments and governmental agencies, including the Federal Reserve or the European Central Bank, which could include increasing interest rates, could cause increased volatility in financial markets and lead to higher levels of Fund redemptions from Authorized Participants, which could have a negative impact on the Fund. Furthermore, local, regional or global events such as war, acts of terrorism, the spread of infectious illness or other public health issues, recessions, raising of interest rates, or other events could have a significant impact on the Fund and its investments and trading of its Shares. This increases the risk that monetary policy may provide less support should economic growth slow. Additionally, China's shift away from their zero-COVID policy creates both opportunities and risks, establishing China as the wildcard for global economic growth. Market risk factors may result in increased volatility and/or decreased liquidity in the securities markets. The Fund's NAV could decline over short periods due to short-term market movements and over longer periods during market downturns.

### **MLP Tax Risk**

*MLP Tax Risk applies to the Global X SuperDividend® U.S. ETF*

Subject to the application of the partnership audit rules, MLPs that elect to be taxed as partnerships do not pay U.S. federal income tax at the partnership level. Rather, each partner is allocated a share of the partnership's income, gains, losses, deductions and expenses. A change in current tax law, or a change in the underlying business mix of a given MLP, could result in an MLP that previously elected to be taxed as a partnership being treated as a corporation for U.S. federal income tax purposes, which would result in such MLP being required to pay U.S. federal income tax on its taxable income. The classification of an MLP as a corporation for U.S. federal income tax purposes would have the effect of reducing the amount of cash available for distribution by the MLP. Thus, to the extent that any of the MLPs to which the Fund has exposure are treated as a corporation for U.S. federal income tax purposes, it could result in a reduction in the value of the Fund's investment and lower the Fund's income. The Fund may also invest in MLPs that elect to be taxed as corporations, which taxes would have the effect of reducing the amount of cash available for distribution by the MLP. Additionally, as a result of the Fund's exposure to MLPs taxed as partnerships, a portion of the Fund's distributions are expected to be treated as a return of capital for tax purposes. Return of capital distributions are not taxable income to you, but reduce your tax basis in your Fund Shares. Such a reduction in tax basis will result in larger taxable gains and/or lower tax losses on a subsequent sale of Fund Shares. Shareholders who sell their Shares for less than they bought them may still recognize a gain due to the reduction in tax basis. Shareholders who periodically receive the payment of dividends or other distributions consisting of a return of capital may be under the impression that they are receiving net profits from the Fund when, in fact, they are not. Shareholders should not assume that the source of the distributions is from the net profits of the Fund. To the extent that the distributions paid to you constitute a return of capital, the Fund's assets will decline. A decline in the Fund's assets may also result in an increase in the portion of a Fund's expense ratio that is not subject to a unitary fee or any other form of contractual cap, and over time the distributions paid in excess of net distributions received could work to erode the Fund's net asset value.

### **New Fund Risk**

*New Fund Risk applies to the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

The Fund is a new fund, with no operating history or a limited operating history, as applicable, which may result in additional risks for investors in the Fund. There can be no assurance that the Fund will grow to or maintain an economically viable size, in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. While shareholder interests will be the paramount consideration, the timing of any liquidation may not be favorable to certain individual shareholders. From time to time an Authorized Participant, a third-party investor, the Adviser or another affiliate of the Adviser or the Fund may invest in the Fund and hold its investment for a specific period of time in order to facilitate commencement of the Fund's operations or for the Fund

to achieve size or scale. There can be no assurance that any such entity would not redeem its investment or that the size of the Fund would be maintained at such levels which could negatively impact the Fund.

### **Non-Diversification Risk**

*Non-Diversification Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X Social Media ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF, Global X E-commerce ETF, Global X Nasdaq 100 Collar 95-110 ETF, Global X Nasdaq 100 Tail Risk ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

The Fund is classified as a “non-diversified” investment company under the 1940 Act. This means that the Fund may invest most of its assets in securities issued by or representing a small number of companies. As a result, the Fund may be more susceptible to the risks associated with these particular companies, or to a single economic, political or regulatory occurrence affecting these companies.

### **Operational Risk**

*Operational Risk applies to each Fund*

The Fund is exposed to operational risk arising from a number of factors, including but not limited to human error, processing and communication errors, errors of the Fund's service providers, counterparties or other third-parties, failed or inadequate processes and technology or systems failures.

With the increased use of technologies such as the internet to conduct business, the Fund, Authorized Participants, service providers and the relevant listing exchange are susceptible to operational, information security and related “cyber” risks both directly and through their service providers. Similar types of cyber security risks are also present for issuers of securities in which the Fund invests, which could result in material adverse consequences for such issuers and may cause the Fund’s investment in such portfolio companies to lose value. Unlike many other types of risks faced by the Fund, these risks typically are not covered by insurance. In general, cyber incidents can result from deliberate attacks or unintentional events. Cyber incidents include, but are not limited to, gaining unauthorized access to digital systems (e.g., through “hacking” or malicious software coding) for purposes of misappropriating assets or sensitive information, corrupting data, or causing operational disruption. Cyber-attacks may also be carried out in a manner that does not require gaining unauthorized access, such as causing denial-of-service attacks on websites (i.e., efforts to make network services unavailable to intended users). Recently, geopolitical tensions may have increased the scale and sophistication of deliberate attacks, particularly those from nation-states or from entities with nation-state backing. Cyber security failures by or breaches of the systems of the Adviser and the Fund’s distributor and other service providers (including, but not limited to, the Index Provider, fund accountants, custodians, transfer agents and administrators), market makers, Authorized Participants, or the issuers of securities in which the Fund invests, have the ability to cause disruptions and impact business operations, potentially resulting in: financial losses, interference with the Fund’s ability to calculate its NAV, disclosure of confidential trading information, impediments to trading, submission of erroneous trades or erroneous creation or redemption orders, the inability of the Fund or its service providers to transact business, violations of applicable privacy and other laws, regulatory fines, penalties, reputational damage, reimbursement or other compensation costs, or additional compliance costs. In addition, cyber-attacks may render records of Fund assets and transactions, shareholder ownership of Fund Shares, and other data integral to the functioning of the Fund inaccessible or inaccurate or incomplete. Substantial costs may be incurred by the Fund in order to resolve or prevent cyber incidents in the future. While the Fund has established business continuity plans in the event of, and risk management systems to prevent, such cyber-attacks, there are inherent limitations in such plans and systems, including the possibility that certain risks have not been identified and that prevention and remediation efforts will not be successful. Furthermore, the Fund cannot control the cyber security plans and systems put in place by service providers to the Fund, issuers in which the Fund invests, the Index Provider, market makers or Authorized Participants. The Fund and its shareholders could be negatively impacted as a result.

The Fund and the Adviser seek to reduce these operational risks through controls and procedures. However, these measures do not address every possible risk and may be inadequate for those risks that they are intended to address.



## **Options Premium Tax Risk**

*Options Premium Tax Risk applies to the Global X Nasdaq 100 Collar 95-110 ETF, Global X Nasdaq 100 Tail Risk ETF, Global X S&P 500 Collar 95-110 ETF and Global X S&P 500 Tail Risk ETF*

The Fund's investment strategy may increase the amount of capital gain that the Fund realizes. As a result, the Fund will not be able to designate a portion of its distributions as being eligible for lower rates of tax in the hands of non-corporate shareholders (dividends that are commonly referred to as "qualified dividend income") or as being eligible for the dividends received deduction when received by certain corporate shareholders. For these reasons, a significant portion of income received from the Fund may be subject to tax at effective tax rates that are higher than the rates that would apply if the Fund were to engage in a different investment strategy. You should consult your tax advisor as to the tax consequences of acquiring, owning and disposing of Shares in the Fund.

## **Passive Investment Risk**

*Passive Investment Risk applies to each Fund*

The Fund is not actively managed and may be affected by a general decline in market segments relating to the Underlying Index. The Fund invests in securities included in, or representative of, the Underlying Index regardless of their investment merits, and the Adviser does not otherwise attempt to take defensive positions in declining markets. Unlike many investment companies, the Fund does not seek to outperform its Underlying Index. Therefore, the Fund would not necessarily buy or sell a security unless that security is added or removed, respectively, from the Underlying Index, even if that security generally is underperforming. Additionally, if a constituent of the Underlying Index were removed, even outside of a regular rebalance of the Underlying Index, the Adviser anticipates that the Fund would sell such security. Maintaining investments in securities regardless of market conditions or the performance of individual securities could cause the Fund's return to be lower than if the Fund employed an active strategy.

## **Index-Related Risk**

There is no guarantee that the Fund will achieve a high degree of correlation to the Underlying Index and therefore achieve its investment objective. Market disruptions and regulatory restrictions could have an adverse effect on the Fund's ability to adjust its exposure to the required levels in order to track the Underlying Index. Errors in index data, index computations and/or the construction of the Underlying Index in accordance with its methodology may occur from time to time and may not be identified and corrected by the Index Provider for a period of time or at all, which may have an adverse impact on the Fund and its shareholders.

## **Management Risk**

The Fund may not fully replicate its Underlying Index and may hold securities not included in its Underlying Index. Therefore, the Fund is subject to management risk. That is, the Adviser's investment strategy, the implementation of which is subject to a number of constraints, may cause the Fund to underperform the market or its relevant benchmark or adversely affect the ability of the Fund to achieve its investment objective. While the Fund is passively managed, implementation of the Fund's principal investment strategy may result in tracking error risk, which is described below. The ability of the Adviser to successfully implement the Fund's investment strategies will influence the Fund's performance significantly.

## **Tracking Error Risk**

Tracking error is the divergence of the Fund's performance from that of the Underlying Index. Tracking error may occur because of differences between the securities and other instruments held in the Fund's portfolio and those included in

the Underlying Index, pricing differences (including differences between a security's price at the local market close and the Fund's valuation of a security at the time of calculation of the Fund's NAV), transaction costs incurred by the Fund, the Fund's holding of uninvested cash, differences in timing of the accrual of or the valuation of dividends or interest, tax gains or losses, changes to the Underlying Index or the costs to the Fund of complying with various new or existing regulatory requirements. This risk may be heightened during times of increased market volatility or other unusual market conditions. Tracking error also may result because the Fund incurs fees and expenses, while the Underlying Index does not. ETFs that track indices with significant weight in emerging markets issuers may experience higher tracking error than other ETFs that do not track such indices.

### **Prepayment Risk**

*Prepayment Risk applies to the Global X SuperDividend® ETF, Global X SuperDividend® U.S. ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF and Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF*

When interest rates fall, certain obligations will be paid off by the obligor more quickly than originally anticipated, and the Fund may have to invest the proceeds in securities with lower yields.

### **Reliance on Trading Partners Risk**

*Reliance on Trading Partners Risk applies to the Global X Disruptive Materials ETF and Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF*

The Fund may invest in economies that are heavily dependent upon trading with key partners. Any reduction in this trading, institution of tariffs or other trade barriers or a slowdown in the economies of any of its key trading partners may cause an adverse impact on the economies of the markets in which the Fund invests.

### **Risks Associated with Exchange-Traded Funds**

*Risks Associated with Exchange-Traded Funds applies to each Fund*

As an ETF, the Fund is subject to the following risks:

#### **Authorized Participants Concentration Risk**

The Fund has a limited number of financial institutions that may act as Authorized Participants. Only Authorized Participants who have entered into agreements with the Fund's distributor may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund, and none of those Authorized Participants is obligated to engage in creation and/or redemption transactions. To the extent that those Authorized Participants exit the business or are unable to process creation and/or redemption orders, such as in times of market stress, and no other Authorized Participant is able to step forward to create and redeem in either of those cases, Shares may trade like closed-end fund shares at a discount to NAV and/or at wider intraday bid-ask spreads, and may possibly face trading halts and/or delisting from the Exchange.

#### **Large Shareholder Risk**

Certain shareholders, including an Authorized Participant, the Adviser or an affiliate of the Adviser, may own a substantial amount of the Fund's Shares. Additionally, from time to time an Authorized Participant, a third-party investor, the Adviser, or an affiliate of the Adviser may invest in the Fund and hold its investment for a specific period of time in order to facilitate commencement of the Fund's operations or to allow the Fund to achieve size or scale. Redemptions by large shareholders could have a significant negative impact on the Fund. If a large shareholder were to redeem all, or a large portion, of its Shares, there is no guarantee that the Fund will be able to maintain sufficient assets to continue operations in which case the Board of Trustees may determine to liquidate the Fund. In addition, transactions by large

shareholders may account for a large percentage of the trading volume on the Exchange and may, therefore, have a material upward or downward effect on the market price of the Shares.

### **Listing Standards Risk**

The Fund is required to comply with listing requirements adopted by the listing exchange. Non-compliance with such requirements may result in the Fund's Shares being delisted by the listing exchange. Any resulting liquidation of the Fund could cause the Fund to incur elevated transaction costs and could result in negative tax consequences for its shareholders.

### **Market Trading Risks and Premium/Discount Risks**

#### **Absence of Active Market**

Although Shares of the Fund are or will be listed for trading on a U.S. exchange and may be listed on certain foreign exchanges, there can be no assurance that an active trading market for the Shares will develop or be maintained.

#### **Risks of Secondary Listings**

The Fund's Shares may be listed or traded on U.S. and non-U.S. exchanges other than the U.S. exchange where the Fund's primary listing is maintained. There can be no assurance that the Fund's Shares will continue to trade on any such exchange or in any market or that the Fund's Shares will continue to meet the requirements for listing or trading on any exchange or in any market. The Fund's Shares may be less actively traded in certain markets than others, and investors are subject to the execution and settlement risks and market standards of the market where they or their brokers direct their trades for execution. Certain information available to investors who trade Shares on a U.S. exchange during regular U.S. market hours may not be available to investors who trade in other markets, which may result in secondary market prices in such markets being less efficient.

#### **Secondary Market Trading Risk**

Only Authorized Participants who have entered into agreements with the Fund's distributor may engage in creation or redemption transactions directly with the Fund. Shares of the Fund may trade in the secondary market on days when the Fund does not accept orders to purchase or redeem Shares from Authorized Participants. On such days, Shares may trade in the secondary market with more significant premiums or discounts than might be experienced on days when the Fund accepts purchase and redemption orders.

Secondary market trading in Fund Shares may be halted by a stock exchange because of market conditions or other reasons. In addition, trading in Fund Shares on a stock exchange or in any market may be subject to trading halts caused by extraordinary market volatility pursuant to "circuit breaker" rules on the stock exchange or market. There can be no assurance that the requirements necessary to maintain the listing or trading of Fund Shares will continue to be met or will remain unchanged.

#### **Shares of the Fund May Trade at Prices Other Than NAV**

Shares of the Fund may trade at, above or below NAV. The per share NAV of the Fund will fluctuate with changes in the market value of the Fund's holdings. The trading prices of Shares will fluctuate in accordance with changes in the Fund's NAV as well as market supply and demand. The trading prices of the Fund's Shares may deviate significantly from NAV during periods of market volatility or when the Fund has relatively few assets or experiences a lower trading volume. In stressed market conditions, the market for the Shares may become less liquid in response to the deteriorating liquidity of the Fund's portfolio. Any of these factors may lead to the Fund's Shares trading at a premium or discount to NAV. While the creation/redemption feature is designed to make it likely that Shares normally will trade close to the Fund's

NAV, market prices are not expected to correlate exactly with the Fund's NAV due to timing reasons as well as market supply and demand factors. In addition, disruptions to creations and redemptions or the existence of extreme market volatility may result in trading prices that differ significantly from NAV. If a shareholder purchases at a time when the market price is at a premium to the NAV or sells at a time when the market price is at a discount to the NAV, the shareholder may sustain losses.

Since foreign exchanges may be open on days when the Fund does not price Shares, the value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell Shares.

#### Costs of Buying or Selling Fund Shares

Buying or selling Fund Shares involves two types of costs that apply to all securities transactions. When buying or selling Shares of the Fund through a broker, you will likely incur a brokerage commission or other charges imposed by brokers as determined by that broker. In addition, you may incur the cost of the "spread" - that is, the difference between what professional investors are willing to pay for Fund Shares (the "bid" price) and the market price at which they are willing to sell Fund Shares (the "ask" price). Because of the costs inherent in buying or selling Fund Shares, frequent trading may detract significantly from investment results and an investment in Fund Shares may not be advisable for investors who anticipate regularly making small investments.

#### **Risks Related to Stock Connect Programs**

*Risks Related to Stock Connect Programs applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

Investing in securities through Stock Connect Programs is subject to trading, clearance, settlement and other procedures, which could pose risks to the Fund. The Stock Connect Programs are subject to daily and aggregate quota limitations, which limit the maximum daily net purchases on any particular day by Hong Kong investors (and foreign investors trading through Hong Kong) trading mainland Chinese listed securities and mainland Chinese investors trading Hong Kong listed securities trading through the relevant Stock Connect Program. The daily quota is not specific to the Fund and is utilized on a first-come-first-serve basis. As such, buy orders via the Stock Connect Programs could be rejected once the daily quota is exceeded. The daily quota may thereby restrict the Fund's ability to invest through Stock Connect Programs on a timely basis, which could affect the Fund's ability to effectively pursue its investment strategy. The daily quota is also subject to change. It is possible for securities eligible to be purchased via the Stock Connect Programs to lose such designation, which could impact the Fund's ability to pursue its investment strategy.

In order to comply with applicable local market rules and to facilitate orderly operations of the Fund, including the timely settlement of Stock Connect Program trades placed by or on behalf of the Fund, the Fund utilizes an operating model that may reduce the risks of trade failures; however, it will also allow Stock Connect Program trades to be settled without the prior verification by the Fund. Accordingly, this operating model may subject the Fund to additional risks, including an increased risk of inadvertently exceeding certain trade or other restrictions or limits placed on the Fund and/or its affiliates, and a heightened risk of erroneous trades, which may negatively impact the Fund. Additionally, the Shenzhen and Shanghai markets may operate when the Stock Connect Programs are not active, and consequently the prices of shares held via Stock Connect Programs may fluctuate at times when the Fund is unable to add to or exit its positions.

The Stock Connect Programs are new, and the effect of the introduction of large numbers of foreign investors on the market for trading Chinese-listed securities is not well understood. Regulations, such as limitations on redemptions or suspension of trading, may adversely impact the value of the Fund's investments. The Fund's investments in A-Shares through the Stock Connect Program are held by its custodian in accounts in Central Clearing and Settlement System ("CCASS") maintained by the Hong Kong Securities Clearing Company Limited ("HKSCC"), which in turn holds the A-Shares, as the nominee holder, through an omnibus securities account in its name registered with the CSDCC. The precise nature and rights of the Fund as the beneficial owner of the SSE Securities or SZSE Securities through HKSCC as nominee is not well defined under Chinese law. There is no guarantee

that the Shenzhen, Shanghai, and Hong Kong Stock Exchanges will continue to support the Stock Connect Programs in the future. The securities regimes and legal systems of China and Hong Kong differ significantly, and issues may arise based on these differences. Different fees, costs and taxes are imposed on foreign investors acquiring securities through Stock Connect Programs, and these fees, costs and taxes may be higher than comparable fees, costs and taxes imposed on owners of other Chinese securities providing similar investment exposure.

### **Securities Lending Risk**

*Securities Lending Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X SuperDividend® ETF, Global X Social Media ETF, Global X Guru® Index ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X SuperDividend® U.S. ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X SuperDividend® REIT ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF and Global X E-commerce ETF*

The Fund may engage in lending its portfolio securities. The Fund may lend its portfolio securities to the extent noted in the section of the Fund's summary prospectus titled Principal Investment Strategies. In connection with such loans, the Fund receives liquid collateral equal to at least 102% of the value of domestic equity securities and ADRs and 105% of the value of the foreign equity securities (other than ADRs) being lent. This collateral is marked-to-market on a daily basis. Although the Fund will receive collateral in connection with all loans of its securities holdings, the Fund would be exposed to a risk of loss should a borrower default on its obligation to return the borrowed securities (e.g., the loaned securities may have appreciated beyond the value of the collateral held by the Fund). In addition, the Fund will bear the risk of loss of any cash collateral that it invests. Also, as securities on loan may not be voted by the Fund, there is a risk that the Fund may not be able to recall the securities in sufficient time to vote on material proxy matters.

### **Tax Status Risk**

*Tax Status Risk applies to the Global X Lithium & Battery Tech ETF and Global X Disruptive Materials ETF*

The Fund intends to pay dividends each taxable year to enable it to continue to satisfy the distribution requirements necessary to qualify for treatment as a regulated investment company ("RIC"). Under the Internal Revenue Code of 1986, as amended (the "Code"), the Fund may not earn more than 10% of its annual gross income from gains resulting from selling precious metals and other commodities. This could make it more difficult for the Fund to qualify as a RIC. If a portfolio were to distribute to its shareholders less than the minimum amount required for any year, the Fund would become subject to federal income tax for that year on all of its taxable income and recognized gains, even those distributed to its shareholders. In lieu of potential disqualification as a RIC, the Fund is permitted to pay a tax for certain failures to satisfy this income requirement, which, in general, are limited to those due to reasonable cause and not willful neglect.

### **Trading Halt Risk**

*Trading Halt Risk applies to each Fund*

An exchange or market may close or issue trading halts on specific securities, or the ability to buy or sell certain securities or financial instruments may be restricted, which may result in the Fund being unable to buy or sell certain securities or financial instruments. In such circumstances, the Fund may be unable to rebalance its portfolio, may be unable to accurately price its investments and/or may incur substantial trading losses.

### **Turnover Risk**

*Turnover Risk applies to the Global X Guru® Index ETF, Global X SuperIncome™ Preferred ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X Nasdaq 100 Collar 95-110 ETF, Global X Nasdaq 100 Tail Risk ETF, Global X S&P 500 Collar 95-110 ETF and Global X S&P 500 Tail Risk ETF*

The Fund may engage in frequent and active trading, which may significantly increase the Fund's portfolio turnover rate. At times, the Fund may have a portfolio turnover rate substantially greater than 100%. For example, a portfolio turnover rate of 300% is equivalent to the Fund buying and selling all of its securities three times during the course of a year. A high portfolio turnover rate would result in high brokerage costs for the Fund, may result in higher taxes when Shares are held in a taxable account and lower Fund performance.

### **Valuation Risk**

*Valuation Risk applies to each Fund*

The sales price the Fund could receive for a security may differ from the Fund's valuation of the security and may differ from the value used by the Underlying Index, particularly for securities that trade in low value or volatile markets or that are valued using a fair value methodology (such as during trading halts). Because non-U.S. exchanges may be open on days when the Fund does not price its Shares, the value of the securities in the Fund's portfolio may change on days when shareholders will not be able to purchase or sell the Fund's Shares.

### **A FURTHER DISCUSSION OF OTHER RISKS**

Each Fund may also be subject to certain other risks associated with its investments and investment strategies.

### **Exclusion from the Definition of a Commodity Pool Operator Risk**

With respect to the Fund, the Adviser has claimed an exclusion from the definition of "commodity pool operator" ("CPO") under the Commodity Exchange Act, as amended ("CEA"), and the rules of the Commodity Futures Trading Commission ("CFTC") and, therefore, is not subject to CFTC registration or regulation as a CPO. In addition, the Adviser is relying upon a related exclusion from the definition of "commodity trading advisor" ("CTA") under the CEA and the rules of the CFTC. The terms of the CPO exclusion require the Fund, among other things, to adhere to certain limits on its investments in "commodity interests." Commodity interests include commodity futures, commodity options and swaps. Because the Adviser and the Fund intend to comply with the terms of the CPO exclusion, the Fund may, in the future, need to adjust its investment strategies, consistent with its investment objective, to limit its investments in these types of instruments. The Fund is not intended as a vehicle for trading in the commodity futures, commodity options or swaps markets. The CFTC has neither reviewed nor approved the Adviser's reliance on these exclusions, or the Fund, its investment strategies or this Prospectus.

### **Leverage Risk**

Under the 1940 Act, the Fund is permitted to borrow from a bank up to 33 1/3% of its net assets for short term or emergency purposes. The Fund may borrow money at fiscal quarter end to maintain the required level of diversification to qualify as a regulated investment company ("RIC") for purposes of the Internal Revenue Code of 1986, as amended (the "Code"). As a result, the Fund may be exposed to the risks of leverage, which may be considered a speculative investment technique. Leverage magnifies the potential for gain and loss on amounts invested and therefore increases the risks associated with investing in the Fund. If the value of the Fund's assets increases, then leveraging would cause the Fund's NAV to increase more sharply than it would have had the Fund not leveraged. Conversely, if the value of the Fund's assets decreases, leveraging would cause the Fund's NAV to decline more sharply than it otherwise would have had the Fund not leveraged. The Fund may incur additional expenses in connection with borrowings.

### **Qualification as a Regulated Investment Company Risk**

The Fund must meet a number of diversification requirements to qualify as a RIC under Section 851 of the Code and, if qualified, to continue to qualify. If the Fund experiences difficulty in meeting those requirements for any fiscal quarter, it might enter into borrowings in order to increase the portion of the Fund's total assets represented by cash, cash items, and U.S. government securities shortly thereafter and, as of the close of the following fiscal quarter, to attempt to meet the requirements. However, the

Fund may incur additional expenses in connection with any such borrowings, and increased investments by the Fund in cash, cash items, and U.S. government securities (whether the Fund makes such investments from borrowings) are likely to reduce the Fund's return to investors.

### **Tax Treaty Reclaims Uncertainty**

When the Fund receives dividend and interest income (if any) from issuers in certain countries, such distributions may be subject to partial withholding by local tax authorities in order to satisfy potential local tax obligations. The Fund may file claims to recover such withholding tax in jurisdictions where withholding tax reclaim is possible, which may be the case as a result of bilateral treaties between the United States and local governments. Whether or when the Fund will receive a withholding tax refund in the future is within the control of the tax authorities in such countries. Where the Fund expects to recover withholding tax based on a continuous assessment of probability of recovery, the NAV of the Fund generally includes accruals for such tax refunds. The Fund continues to evaluate tax developments for potential impact to the probability of recovery. If the likelihood of receiving refunds materially decreases, for example due to a change in tax regulation or approach, accruals in the Fund's NAV for such refunds may need to be written down partially or in full, which will adversely affect that Fund's NAV. Investors in the Fund at the time an accrual is written down will bear the impact of any resulting reduction in NAV regardless of whether they were investors during the accrual period. Conversely, if the Fund receives a tax refund that has not been previously accrued, investors in the Fund at the time the claim is successful will benefit from any resulting increase in the Fund's NAV. Investors who sold their shares prior to such time will not benefit from such NAV increase.

### **PORTFOLIO HOLDINGS INFORMATION**

A description of the policies and procedures of Global X Funds® (the "Trust") with respect to the disclosure of the Funds' portfolio securities is available in the Funds' combined Statement of Additional Information ("SAI"). The top holdings of each Fund and Fund Fact Sheets providing information regarding each Fund's top holdings can be found at [www.globalxetfs.com/explore/](http://www.globalxetfs.com/explore/) (click on the name of your Fund) and may be requested by calling 1-888-493-8631.

### **FUND MANAGEMENT**

#### **Investment Adviser**

Global X Management Company LLC (the "Adviser") serves as the investment adviser and the administrator for the Funds. Subject to the supervision of the Trust's Board of Trustees, the Adviser is responsible for managing the investment activities of the Funds and the Funds' business affairs and other administrative matters. The Adviser has been a registered investment adviser since 2008. The Adviser is a Delaware limited liability company with its principal offices located at 605 3rd Avenue, 43rd Floor, New York, New York 10158. As of February 1, 2024, the Adviser provided investment advisory services for assets of approximately \$44 billion.

Pursuant to a Supervision and Administration Agreement and subject to the general supervision of the Board of Trustees, the Adviser provides, or causes to be furnished, all supervisory, administrative and other services reasonably necessary for the operation of the Funds and also bears the costs of various third-party services required by the Funds, including audit, certain custody, portfolio accounting, legal, transfer agency and printing costs. The Supervision and Administration Agreement also requires the Adviser to provide investment advisory services to the Funds pursuant to an Investment Advisory Agreement.

Each Fund pays the Adviser a fee ("Management Fee") in return for providing investment advisory, supervisory and administrative services under an all-in fee structure. For the fiscal year ended October 31, 2023, the Funds paid a monthly Management Fee to the Adviser at the following annual rates (stated as a percentage of the average daily net assets of each Fund taken separately):

**Fund**

**Management Fee**

Global X Lithium & Battery Tech ETF	0.75%
Global X SuperDividend <sup>®</sup> ETF	0.58% <sup>1</sup>
Global X Social Media ETF	0.65%
Global X Guru <sup>®</sup> Index ETF	0.75%
Global X SuperIncome <sup>™</sup> Preferred ETF	0.48% <sup>2</sup>
Global X SuperDividend <sup>®</sup> U.S. ETF	0.45%
Global X MSCI SuperDividend <sup>®</sup> Emerging Markets ETF	0.65%
Global X SuperDividend <sup>®</sup> REIT ETF	0.58%
Global X Renewable Energy Producers ETF	0.65%
Global X S&P 500 <sup>®</sup> Catholic Values ETF	0.29%
Global X MSCI SuperDividend <sup>®</sup> EAFE ETF	0.55%
Global X E-commerce ETF	0.50%
Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF	0.35%
Global X S&P 500 <sup>®</sup> Tail Risk ETF	0.25% <sup>3</sup>
Global X S&P 500 <sup>®</sup> Collar 95-110 ETF	0.25% <sup>3</sup>
Global X NASDAQ 100 <sup>®</sup> Tail Risk ETF	0.25% <sup>3</sup>
Global X NASDAQ 100 <sup>®</sup> Collar 95-110 ETF	0.25% <sup>3</sup>
Global X Disruptive Materials ETF	0.59%

<sup>1</sup> Pursuant to an Expense Limitation Agreement, the Adviser has contractually agreed to reimburse or waive fees and/or limit expenses for the Global X SuperDividend<sup>®</sup> ETF to the extent necessary to assure that the operating expenses of the Global X SuperDividend<sup>®</sup> ETF (exclusive of taxes, brokerage fees, commissions, and other transaction expenses and extraordinary expenses (such as litigation and indemnification expenses)) will not exceed 0.58% of the average daily net assets of the Global X SuperDividend<sup>®</sup> ETF per year until at least March 1, 2025.

<sup>2</sup> The Board of Trustees of the Trust voted to approve a lower Management Fee for the Global X SuperIncome<sup>™</sup> Preferred ETF of 0.48% effective April 3, 2023. Prior to that, the Fund was subject to a Management Fee of 0.58%.

<sup>3</sup> The Board of Trustees of the Trust voted to approve a lower Management Fee of 0.25% for the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Tail Risk ETF, Global X S&P 500<sup>®</sup> Tail Risk ETF, Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF, and Global X S&P 500<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF effective August 18, 2023. Prior to that, the Funds were subject to a Management Fee of 0.60%.

During the fiscal year ended October 31, 2023, the Funds listed below were not operational. The Management Fee for each Fund is at an annual rate (stated as a percentage of the average daily net assets of the Fund) as follows:

<b><u>Fund</u></b>	<b><u>Management Fee</u></b>
Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF	0.25%

In addition, each Fund bears other fees and expenses that are not covered by the Supervision and Administration Agreement, which may vary and will affect the total ratio of a Fund, such as taxes, brokerage fees, commissions and other transaction expenses, interest and extraordinary expenses (such as litigation and indemnification expenses). The Adviser may earn a profit on the Management Fee paid by the Funds. Also, the Adviser, and not shareholders of the Funds, would benefit from any price decreases in third-party services, including decreases resulting from an increase in net assets.

The Adviser or its affiliates may pay compensation, out of profits derived from the Adviser's Management Fee or other resources and not as an additional charge to the Funds, to certain financial institutions (which may include banks, securities dealers and other industry professionals) for the sale and/or distribution of Fund Shares or the retention and/or servicing of Fund investors and Fund Shares ("revenue sharing"). These payments are in addition to any other fees described in the fee table or elsewhere in the Prospectus or SAI. Examples of "revenue sharing" payments include, but are not limited to, payments to financial institutions for "shelf space" or access to a third party platform or fund offering list or other marketing programs, including, but not limited



to, inclusion of the Funds on preferred or recommended sales lists, mutual fund “supermarket” platforms and other formal sales programs; granting the Adviser access to the financial institution’s sales force; granting the Adviser access to the financial institution’s conferences and meetings; assistance in training and educating the financial institution’s personnel; and obtaining other forms of marketing support. The level of revenue sharing payments made to financial institutions may be a fixed fee or based upon one or more of the following factors: gross sales, current assets and/or number of accounts of a Fund attributable to the financial institution, or other factors as agreed to by the Adviser and the financial institution or any combination thereof. The amount of these revenue sharing payments is determined at the discretion of the Adviser from time to time, may be substantial, and may be different for different financial institutions depending upon the services provided by the financial institution. Such payments may provide an incentive for the financial institution to make Shares of the Funds available to its customers and may allow the Funds greater access to the financial institution’s customers.

#### Approval of Advisory Agreement

Discussions regarding the basis for the Board of Trustees' approval of the Supervision and Administration Agreement and the related Investment Advisory Agreement for each Fund (other than the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF) are available in the Funds' Semi-Annual Report to Shareholders for the fiscal half-year ended April 30 and/or Annual Report to Shareholders for the fiscal year ended October 31. A discussion regarding the basis for the Board of Trustees' approval of the Supervision and Administration Agreement and the related Investment Advisory Agreement for the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF will be available in the Fund’s first Semi-Annual or Annual Report to shareholders for the period ended April 30 or October 31, respectively.

#### Portfolio Management

The Portfolio Managers who are currently responsible for the day-to-day management of each Fund's portfolio are Nam To, Wayne Xie, Vanessa Yang and Sandy Lu.

Nam To: Nam To, CFA, Portfolio Manager, joined the Adviser in July 2017. Prior to that, Mr. To was a Global Economics Research Analyst at Bunge Limited from 2014 to 2017. Mr. To received his Bachelor of Arts in Philosophy and Economics from Cornell University in 2014.

Wayne Xie: Wayne Xie, Head of Portfolio Management, joined the Adviser in July 2018 as a Portfolio Management Associate. Previously, Mr. Xie was an Analyst at VanEck Associates on the Equity ETF Investment Management team from 2010 to 2018 and a Portfolio Administrator at VanEck Associates from 2007 to 2010. Mr. Xie received his Bachelor of Science from the State University of New York at Buffalo in 2002.

Vanessa Yang: Vanessa Yang, Portfolio Manager, joined the Adviser in 2016 as a Portfolio Administrator. She was appointed to the portfolio management team in June 2019. Previously, Ms. Yang was a Portfolio Administrator at VanEck Associates from 2011 to 2014. Ms. Yang received her MS in Financial Engineering from Drucker School of Management in 2010 and her BS in Economics from Guangdong University of Foreign Studies in 2008.

Sandy Lu: Sandy Lu, CFA, Portfolio Manager, joined the Adviser in September 2021. Previously, Mr. Lu was a Portfolio Analyst and Junior Portfolio Manager at PGIM Fixed Income from 2014 to 2021, and a Fixed Income Portfolio Analyst at Lincoln Financial Group from 2010 to 2014. Mr. Lu received his Bachelor of Science in Economics from the Wharton School of the University of Pennsylvania. He earned his CFA designation in September 2015, and holds the Series 3 license.

The SAI provides additional information about the Portfolio Managers’ compensation structure, other accounts managed by the Portfolio Managers, and the Portfolio Managers' ownership of Shares of the Funds.

#### **DISTRIBUTOR**

SEI Investments Distribution Co. ("Distributor") distributes Creation Units for the Funds on an agency basis. The Distributor does not maintain a secondary market in Shares. The Distributor has no role in determining the policies of the Funds or the securities that are purchased or sold by each Fund. The Distributor's principal address is One Freedom Valley Drive, Oaks, PA 19456. The Distributor is not affiliated with the Adviser.

## **BUYING AND SELLING FUND SHARES**

Shares of the Funds trade on a national securities exchange and in the secondary market during the trading day. Shares can be bought and sold throughout the trading day like other shares of publicly-traded securities. There is no minimum investment for purchases made on a national securities exchange. When buying or selling Shares through a broker, you will incur customary brokerage commissions and charges. In addition, you will also incur the cost of the "spread," which is the difference between what professional investors are willing to pay for Shares (the "bid" price) and the price at which they are willing to sell Shares (the "ask" price). The commission is frequently a fixed amount and may be a significant proportional cost for investors seeking to buy or sell small amounts of Shares. The spread with respect to Shares varies over time based on a Fund's trading volume and market liquidity and is generally lower if a Fund has significant trading volume and market liquidity and higher if a Fund has little trading volume and market liquidity. Because of the costs of buying and selling Shares, frequent trading may reduce investment returns.

Shares of a Fund may be acquired or redeemed directly from the Fund only by Authorized Participants (as defined in the SAI) and only in Creation Units or multiples thereof, as discussed in the "Creations and Redemptions" section in the SAI. Except for the Global X Lithium & Battery Tech ETF, Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF, Global X Renewable Energy Producers ETF and Global X Disruptive Materials ETF, the Funds anticipate regularly meeting redemption requests primarily through in-kind redemptions. However, the Funds reserve the right to pay redemption proceeds to an Authorized Participant in cash, consistent with the Trust's exemptive relief. Cash used for redemptions will be raised from the sale of portfolio assets or may come from existing holdings of cash or cash equivalents.

Shares generally trade in the secondary market in amounts less than a Creation Unit. Shares of the Funds trade under the trading symbol listed for each Fund in the Fund Summaries section of the Prospectus.

The Funds are listed on a national securities exchange, which is open for trading Monday through Friday and is closed on weekends and the following holidays, as observed: New Year's Day, Martin Luther King, Jr. Day, Presidents' Day, Good Friday, Memorial Day, Juneteenth National Independence Day, Independence Day, Labor Day, Thanksgiving Day and Christmas Day.

### **Book Entry**

Shares of the Funds are held in book-entry form, which means that no stock certificates are issued. The Depository Trust Company ("DTC") or its nominee is the record owner of all outstanding Shares and is recognized as the owner of all Shares for all purposes.

Investors owning Shares are beneficial owners as shown on the records of DTC or its participants. DTC serves as the securities depository for all Shares. Participants include DTC, securities brokers and dealers, banks, trust companies, clearing corporations and other institutions that directly or indirectly maintain a custodial relationship with DTC. As a beneficial owner of Shares, you are not entitled to receive physical delivery of stock certificates or to have Shares registered in your name, and you are not considered a registered owner of Shares. Therefore, to exercise any rights as an owner of Shares, you must rely upon the procedures of DTC and its participants. These procedures are the same as those that apply to any securities that you hold in book entry or "street name" form.

## **FREQUENT TRADING**

Unlike frequent trading of shares of a traditional open-end mutual fund (i.e., not exchange-traded shares), frequent trading of Shares on the secondary market does not disrupt portfolio management, increase a Fund's trading costs, lead to realization of capital gains, or otherwise harm Fund shareholders because these trades do not involve a Fund directly. A few institutional

investors are authorized to purchase and redeem the Funds' Shares directly with the Funds. When these trades are effected in-kind (*i.e.*, for securities, and not for cash), they do not cause any of the harmful effects (noted above) that may result from frequent cash trades. Moreover, each Fund imposes transaction fees on in-kind purchases and redemptions of the Fund intended to cover the custodial and other costs incurred by the Fund in effecting in-kind trades. These fees increase if an investor substitutes cash in part or in whole for securities, reflecting the fact that a Fund's trading costs increase in those circumstances, although transaction fees are subject to certain limits and therefore may not cover all related costs incurred by a Fund. For these reasons, the Board of Trustees has determined that it is not necessary to adopt policies and procedures to detect and deter frequent trading and market-timing in Shares of the Funds.

### **DISTRIBUTION AND SERVICE PLAN**

The Board of Trustees of the Trust has adopted a Distribution and Services Plan ("Plan") pursuant to Rule 12b-1 under the 1940 Act. Under the Plan, each Fund is authorized to pay distribution fees in connection with the sale and distribution of its Shares and pay service fees in connection with the provision of ongoing services to shareholders of each class and the maintenance of shareholder accounts in an amount up to 0.25% of its average daily net assets each year.

No Rule 12b-1 fees are currently paid by a Fund, and there are no current plans to impose these fees. However, in the event Rule 12b-1 fees are charged in the future, because these fees are paid out of each Fund's assets on an ongoing basis, these fees will increase the cost of your investment in a Fund. By purchasing Shares subject to distribution fees and service fees, you may pay more over time than you would by purchasing Shares with other types of sales charge arrangements. Long-term shareholders may pay more than the economic equivalent of the maximum front-end sales charge permitted by the rules of FINRA. The net income attributable to Shares will be reduced by the amount of distribution fees and service fees and other expenses of a Fund.

### **DIVIDENDS AND DISTRIBUTIONS**

Dividends from net investment income, including any net foreign currency gains, generally are declared and paid at least annually and any net realized capital gains are distributed at least annually. In order to improve tracking error or comply with the distribution requirements of the Code, dividends may be declared and paid more frequently than annually for a Fund.

Dividends and other distributions on Shares are distributed on a pro rata basis to beneficial owners of such Shares. Dividend payments are made through DTC participants to beneficial owners then of record with proceeds received from a Fund. Dividends and security gain distributions are distributed in U.S. dollars and cannot be automatically reinvested in additional Shares.

No dividend reinvestment service is provided by the Trust. Broker-dealers may make available the DTC book-entry Dividend Reinvestment Service for use by beneficial owners of a Fund for reinvestment of their dividend distributions. Beneficial owners should contact their broker to determine the availability and costs of the service and the details of participation therein. Brokers may require beneficial owners to adhere to specific procedures and timetables. If this service is available and used, dividend distributions of both income and realized gains will be automatically reinvested in additional whole Shares purchased in the secondary market.

### **TAXES**

The following is a summary of certain tax considerations that may be relevant to an investor in a Fund. Except where otherwise indicated, the discussion relates to investors who are individual United States citizens or residents and is based on current tax law. You should consult your tax advisor for further information regarding federal, state, local and/or foreign tax consequences relevant to your specific situation.

*Distributions.* Each Fund receives income and gains on its investments. The income, less expenses incurred in the operation of a Fund, constitutes the Fund's net investment income from which dividends may be paid to you. Each Fund has elected and intends to qualify as a RIC under the Code for federal tax purposes and to distribute to shareholders substantially all of its net investment income and net capital gain each year. Except as otherwise noted below, you will generally be subject to federal income tax on a

Fund's distributions you receive. For federal income tax purposes, Fund distributions attributable to short-term capital gains and net investment income are taxable to you as ordinary income. Distributions attributable to net capital gains (the excess of net long-term capital gains over net short-term capital losses) of a Fund generally are taxable to you as long-term capital gains. This is true no matter how long you own your Shares or whether you take distributions in cash or additional Shares. The maximum long-term capital gain rate applicable to individuals is 20%.

Distributions of "qualifying dividends" will also generally be taxable to you at long-term capital gain rates as long as certain requirements are met. In general, if 95% or more of the gross income of a Fund (other than net capital gain) consists of dividends received from domestic corporations or "qualified" foreign corporations ("qualifying dividends"), then all distributions received by individual shareholders of a Fund will be treated as qualifying dividends. But if less than 95% of the gross income of a Fund (other than net capital gain) consists of qualifying dividends, then distributions received by individual shareholders of a Fund will be qualifying dividends only to the extent they are derived from qualifying dividends earned by such Fund. For the lower rates to apply, you must have owned your Shares for at least 61 days during the 121-day period beginning on the date that is 60 days before such Fund's ex-dividend date (and such Fund will need to have met a similar holding period requirement with respect to the Shares of the corporation paying the qualifying dividend). The amount of a Fund's distributions that qualify for this favorable treatment may be reduced as a result of such Fund's securities lending activities (if any), a high portfolio turnover rate or investments in debt securities or "non-qualified" foreign corporations. In addition, whether distributions received from foreign corporations are qualifying dividends will depend on several factors including the country of residence of the corporation making the distribution. Accordingly, distributions from many of the Funds' holdings may not be qualifying dividends.

A portion of distributions paid to shareholders that are corporations may also qualify for the dividends-received deduction for corporations, subject to certain holding period requirements and debt financing limitations. The amount of the dividends qualifying for this deduction may, however, be reduced as a result of such Fund's securities lending activities, by a high portfolio turnover rate or by investments in debt securities or foreign corporations.

Distributions from a Fund will generally be taxable to you in the year in which they are paid, with one exception. Dividends and distributions declared by a Fund in October, November or December and paid in January of the following year are taxed as though they were paid on December 31.

You should note that if you buy Shares of a Fund shortly before it makes a distribution, the distribution will be fully taxable to you even though, as an economic matter, it simply represents a return of a portion of your investment. This adverse tax result is known as "buying into a dividend."

You will be informed of the amount of your ordinary income dividends, qualifying dividend income, and capital gain distributions at the time they are paid, and you will be advised of the tax status for federal income tax purposes shortly after the close of each calendar year. If you have not held Shares for a full year, a Fund may designate and distribute to you, as ordinary income or capital gain, a percentage of income that is not equal to the actual amount of such income earned during the period of your investment in such Fund.

A Fund's investments in partnerships, including in partnerships defined as Qualified Publicly Traded Partnerships for tax purposes, may result in such Fund being subject to state, local or foreign income, franchise or withholding tax liabilities.

*Qualified REIT Dividends.* Under the 2017 Tax Cuts and Jobs Act, "qualified REIT dividends" (i.e., ordinary REIT dividends other than capital gain dividends and portions of REIT dividends designated as qualified dividend income) are treated as eligible for a 20% deduction by noncorporate taxpayers. This deduction, if allowed in full, equates to a maximum effective tax rate of 29.6% (37% top rate applied to income after 20% deduction). A Fund may choose to report the special character of "qualified REIT dividends". A noncorporate shareholder receiving such dividends would treat them as eligible for the 20% deduction, provided Fund shares were held by the shareholder for more than 45 days during the 91-day period beginning on the date that is 45 days before the date on which the shares become ex-dividend with respect to such dividend). The amount of a RIC's dividends eligible for the 20% deduction for a taxable year is limited to the excess of the RIC's qualified REIT dividends for the taxable year over allocable expenses.

*Excise Tax Distribution Requirements.* Under the Code, a nondeductible excise tax of 4% is imposed on the excess of a RIC's "required distribution" for the calendar year ending within the RIC's taxable year over the "distributed amount" for such calendar year. The term "required distribution" means the sum of (a) 98% of ordinary income (generally net investment income) for the calendar year, (b) 98.2% of capital gain (both long-term and short-term) for the one-year period ending on October 31 (or December 31, if a Fund so elects), and (c) the sum of any untaxed, undistributed net investment income and net capital gains of the RIC for prior periods. The term "distributed amount" generally means the sum of (a) amounts actually distributed by a Fund from its current year's ordinary income and capital gain net income and (b) any amount on which a Fund pays income tax for the taxable year ending in the calendar year. Although each Fund intends to distribute its net investment income and net capital gains so as to avoid excise tax liability, a Fund may determine that it is in the interest of shareholders to distribute a lesser amount. The Funds intend to declare and pay these amounts in December (or in January, which must be treated by you as received in December) to avoid these excise taxes but can give no assurances that their distributions will be sufficient to eliminate all such taxes.

*Foreign Currencies.* Under the Code, gains or losses attributable to fluctuations in exchange rates which occur between the time a Fund accrues interest or other receivables or accrues expenses or other liabilities denominated in a foreign currency, and the time such Fund actually collects such receivables or pays such liabilities, are treated as ordinary income or ordinary loss. Similarly, gains or losses from the disposition of foreign currencies, from the disposition of debt securities denominated in a foreign currency, or from the disposition of a forward foreign currency contract which are attributable to fluctuations in the value of the foreign currency between the date of acquisition of the asset and the date of disposition also are treated as ordinary income or loss. These gains or losses, referred to under the Code as "section 988" gains or losses, increase or decrease the amount of a Fund's investment company taxable income available to be distributed to its shareholders as ordinary income, rather than increasing or decreasing the amount of such Fund's net capital gain.

*Foreign Taxes.* Each Fund will be subject to foreign withholding taxes with respect to certain payments received from sources in foreign countries. If at the close of the taxable year more than 50% in value of a Fund's assets consists of stock in foreign corporations, such Fund will be eligible to make an election to treat a proportionate amount of those taxes as constituting a distribution to each shareholder, which would allow you either (subject to certain limitations) (1) to credit that proportionate amount of taxes against your U.S. Federal income tax liability as a foreign tax credit or (2) to take that amount as an itemized deduction. If a Fund is not eligible or chooses not to make this election, it will be entitled to deduct such taxes in computing the amounts it is required to distribute.

*Sales and Exchanges.* The sale of Shares is a taxable event on which a gain or loss is recognized. The amount of gain or loss is based on the difference between your tax basis in Shares and the amount you receive for them upon disposition. Generally, you will recognize long-term capital gain or loss if you have held your Shares for over one year at the time you sell or exchange them. Gains and losses on Shares held for one year or less will generally constitute short-term capital gains, except that a loss on Shares held six months or less will be re-characterized as a long-term capital loss to the extent of any long-term capital gain distributions that you have received on the Shares. A loss realized on a sale or exchange of Shares may be disallowed under the so-called "wash sale" rules to the extent the Shares disposed of are replaced with other Shares of that same Fund within a period of 61 days beginning 30 days before and ending 30 days after the Shares are disposed of, such as pursuant to a dividend reinvestment in Shares of a Fund. If disallowed, the loss will be reflected in an adjustment to the basis of the Shares acquired.

*Taxes on Purchase and Redemption of Creation Units.* An Authorized Participant who exchanges equity securities for Creation Units generally will recognize a gain or a loss. The gain or loss will be equal to the difference between the market value of the Creation Units at the time of purchase (plus any cash received by the Authorized Participant as part of the issue) and the Authorized Participant's aggregate basis in the securities surrendered (plus any cash paid by the Authorized Participant as part of the issue). An Authorized Participant who exchanges Creation Units for equity securities generally will recognize a gain or loss equal to the difference between the Authorized Participant's basis in the Creation Units (plus any cash paid by the Authorized Participant as part of the redemption) and the aggregate market value of the securities received (plus any cash received by the Authorized Participant as part of the redemption). The Internal Revenue Service (the "IRS"), however, may assert that a loss realized upon an exchange of securities for Creation Units cannot be deducted currently under the rules governing "wash sales," or on the basis that there has been no significant change in economic position. Persons exchanging securities should consult their

own tax advisor with respect to whether the wash sale rules apply and when a loss might be deductible. Under current federal tax laws, any capital gain or loss realized upon redemption of Creation Units is generally treated as long-term capital gain or loss if the Shares have been held for more than one year and as a short-term capital gain or loss if the Shares have been held for one year or less, assuming such Creation Units are held as a capital asset.

*IRAs and Other Tax-Qualified Plans.* The one major exception to the preceding tax principles is that distributions on, and sales, exchanges and redemptions of, Shares held in an IRA or other tax-qualified plan are not currently taxable but may be taxable when funds are withdrawn from the tax qualified plan, unless the Shares were purchased with borrowed funds.

*Medicare Tax.* An additional 3.8% Medicare tax is imposed on certain net investment income (including ordinary dividends and capital gain distributions received from a Fund and net gains from redemptions or other taxable dispositions of Fund Shares) of U.S. individuals, estates and trusts to the extent that such person's "modified adjusted gross income" (in the case of an individual) or "adjusted gross income" (in the case of an estate or trust) exceeds a threshold amount. This Medicare tax, if applicable, is reported by you on, and paid with, your federal income tax return.

*Backup Withholding.* Each Fund will be required in certain cases to withhold and remit to the U.S. Treasury backup withholding at the applicable rate on dividends and gross sales proceeds paid to any shareholder (i) who has either provided an incorrect tax identification number or no number at all, (ii) who is subject to backup withholding by the IRS, or (iii) who has failed to certify to a Fund, when required to do so, that he or she is not subject to backup withholding or is an "exempt recipient."

*Cost Basis Reporting.* Federal law requires that shareholders' cost basis, gain/loss, and holding period be reported to the IRS and to shareholders on the Consolidated Form 1099s when "covered" securities are sold. Covered securities are any RIC and/or dividend reinvestment plan shares acquired on or after January 1, 2012.

For those securities defined as "covered" under current IRS cost basis tax reporting regulations, accurate cost basis and tax lot information must be maintained for tax reporting purposes. This information is not required for Shares that are not "covered." The Funds and their service providers do not provide tax advice. You should consult independent sources, which may include a tax professional, with respect to any decisions you may make with respect to choosing a tax lot identification method. Shareholders should contact their financial intermediaries with respect to reporting of cost basis and available elections for their accounts.

*State and Local Taxes.* You may also be subject to state and local taxes on income and gain attributable to your ownership of Shares. You should consult your tax advisor regarding the tax status of distributions in your state and locality.

*U.S. Tax Treatment of Foreign Shareholders.* A non-U.S. shareholder generally will not be subject to U.S. withholding tax on gain from the redemption of Shares or on capital gain dividends (i.e., dividends attributable to long-term capital gains of a Fund) unless, in the case of a shareholder who is a non-resident alien individual, the shareholder is present in the United States for 183 days or more during the taxable year and certain other conditions are met. Non-U.S. shareholders generally will be subject to U.S. withholding tax at a rate of 30% (or a lower treaty rate, if applicable) on distributions by a Fund of net investment income, other ordinary income, and the excess, if any, of net short-term capital gain over net long-term capital loss for the year, unless the distributions are effectively connected with a U.S. trade or business of the shareholder. Exemptions from U.S. withholding tax are provided for certain capital gain dividends paid by a Fund from net long-term capital gains, if any, interest-related dividends paid by the Fund from its qualified net interest income from U.S. sources and short-term capital gain dividends, if such amounts are reported by the Fund. Non-U.S. shareholders are subject to special U.S. tax certification requirements to avoid backup withholding and claim any treaty benefits. Non-U.S. shareholders should consult their tax advisors regarding the U.S. and foreign tax consequences of investing in a Fund.

*Other Reporting and Withholding Requirements.* Under the Foreign Account Tax Compliance Act ("FATCA"), a 30% withholding tax is imposed on income dividends paid by a Fund to certain foreign entities, referred to as foreign financial institutions or nonfinancial foreign entities, that fail to comply (or be deemed compliant) with extensive reporting and withholding requirements designed to inform the U.S. Department of the Treasury of U.S.-owned foreign investment accounts. After December 31, 2018,

FATCA withholding also would have applied to certain capital gain distributions, return of capital distributions and the proceeds arising from the sale of Fund Shares; however, based on proposed regulations issued by the IRS, which may be relied upon currently, such withholding is no longer required unless final regulations provide otherwise (which is not expected). Information about a shareholder in a Fund may be disclosed to the IRS, non-U.S. taxing authorities or other parties as necessary to comply with FATCA. Withholding also may be required if a foreign entity that is a shareholder of a Fund fails to provide the appropriate certifications or other documentation concerning its status under FATCA.

*Consult Your Tax Professional.* Your investment in a Fund could have additional tax consequences. You should consult your tax professional for information regarding all tax consequences applicable to your investments in a Fund. More tax information relating to the Funds is also provided in the SAI. This short summary is not intended as a substitute for careful tax planning.

## **DETERMINATION OF NET ASSET VALUE**

Each Fund calculates its NAV as of the regularly scheduled close of business of the New York Stock Exchange (“NYSE”) (normally 4:00 p.m. Eastern time) on each day that the NYSE is open for business, based on prices at the time of closing, provided that any assets or liabilities denominated in currencies other than the U.S. dollar shall be translated into U.S. dollars at the prevailing market rates on the date of valuation as quoted by one or more major banks or dealers that make a two-way market in such currencies (or a data service provider based on quotations received from such banks or dealers). The NAV of each Fund is calculated by dividing the value of the net assets of such Fund (i.e., the value of its total assets less total liabilities) by the total number of outstanding Shares, generally rounded to the nearest cent. The price of Fund Shares is based on market price, and because ETF shares trade at market prices rather than NAV, Shares may trade at a price greater than NAV (a premium) or less than NAV (a discount).

In calculating a Fund’s NAV, the Fund’s investments are generally valued using market valuations. A market valuation generally means a valuation (i) obtained from an exchange or a major market maker (or dealer), (ii) based on a price quotation or other equivalent indication of value supplied by an exchange, a pricing service, or a major market maker (or dealer), or (iii) based on amortized cost, provided the amortized cost is approximately the value on current sale of the security. In the case of shares of funds that are not traded on an exchange, a market valuation means such fund’s published NAV per share. A Fund may use various pricing services or discontinue the use of any pricing service.

In the event that current market valuations are not readily available or such valuations do not reflect current market values, the affected investments will be valued using fair value pricing pursuant to the pricing policy and procedures approved by the Board of Trustees. A price obtained from a pricing service based on such pricing service’s valuation matrix may be used to fair value a security. The frequency with which a Fund’s investments are valued using fair value pricing is primarily a function of the types of securities and other assets in which the Fund invests pursuant to its investment objective, strategies and limitations.

Investments that may be valued using fair value pricing include, but are not limited to: (i) an unlisted security related to corporate actions; (ii) a restricted security (i.e., one that may not be publicly sold without registration under the Securities Act of 1933, as amended (the “Securities Act”)); (iii) a security whose trading has been suspended or which has been de-listed from its primary trading exchange; (iv) a security that is thinly traded; (v) a security in default or bankruptcy proceedings for which there is no current market quotation; (vi) a security affected by currency controls or restrictions; and (vii) a security affected by a significant event (i.e., an event that occurs after the close of the markets on which the security is traded but before the time as of which the Fund’s NAV is computed and that may materially affect the value of the Fund’s investments). Examples of events that may be “significant events” are government actions, natural disasters, armed conflict, acts of terrorism, and significant market fluctuations.

Valuing a Fund’s investments using fair value pricing will result in using prices for those investments that may differ from current market valuations. Use of fair value prices and certain current market valuations could result in a difference between the prices used to calculate a Fund’s NAV and the prices used by the Fund’s Underlying Index, which, in turn, could result in a difference between the Fund’s performance and the performance of the Fund’s Underlying Index.

Because foreign markets may be open on different days than the days during which a shareholder may purchase Shares, the value of a Fund's investments may change on days when shareholders are not able to purchase Shares. Additionally, due to varying holiday schedules, redemption requests made on certain dates may result in a settlement period exceeding seven calendar days.

The value of assets denominated in foreign currencies is converted into U.S. dollars using exchange rates deemed appropriate by the Adviser. Any use of a different rate from the rates used by each Index Provider may adversely affect a Fund's ability to track its Underlying Index.

The right of redemption may be suspended or the date of payment postponed with respect to a Fund (1) for any period during which the NYSE or listing exchange is closed (other than customary weekend and holiday closings), (2) for any period during which trading on the NYSE or listing exchange is suspended or restricted, (3) for any period during which an emergency exists as a result of which disposal of the Fund's portfolio securities or determination of its NAV is not reasonably practicable, or (4) in such other circumstances as the SEC permits.

Subject to oversight by the Board of Trustees, the Adviser, as "valuation designee," performs fair value determinations of Fund investments. In addition, the Adviser, as the valuation designee, is responsible for periodically assessing any material risks associated with the determination of the fair value of a Fund's investments; establishing and applying fair value methodologies; testing the appropriateness of fair value methodologies; and overseeing and evaluating third-party pricing services. The Adviser has established a fair value committee to assist with its designated responsibilities as valuation designee.

#### **PREMIUM/DISCOUNT AND SHARE INFORMATION**

Once available, information regarding how often the Shares of each Fund traded on the national securities exchanges at a price above (i.e., at a premium to) or below (i.e., at a discount to) the NAV of the Fund, the Fund's per share NAV, and the median bid-ask spread of the Shares can be found at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).



## **TOTAL RETURN INFORMATION**

Each Fund, except for the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF, had commenced operations as of the most recent fiscal year end.

The tables that follow present information about the total returns of each operational Fund's Underlying Index and the total returns of each such Fund. The information presented for each Fund is as of the most recent fiscal year ended October 31, 2023.

“Annualized Total Returns” or “Cumulative Total Returns” represent the total change in value of an investment over the periods indicated.

Each Fund’s per share NAV is the value of one share of the Fund as calculated in accordance with the standard formula for valuing mutual fund Shares. The NAV return is based on the NAV of each Fund and the market return is based on the market prices of the Fund. The price used to calculate market prices is determined by using the midpoint between the bid and the ask on the primary stock exchange on which Shares of the Fund are listed for trading, as of the time that the Fund’s NAV is calculated. Market and NAV returns assume that dividends and capital gain distributions have been reinvested in the Fund at market prices and NAV, respectively.

An index is a statistical composite that tracks a specified financial market or sector. Unlike a Fund, an Underlying Index does not actually hold a portfolio of securities and therefore does not incur the expenses incurred by the Fund. These expenses negatively impact the performance of a Fund. Also, market returns do not include brokerage commissions that may be payable on secondary market transactions. If brokerage commissions were included, market returns would be lower. The returns shown in the tables below do not reflect the deduction of taxes that a shareholder would pay on Fund distributions or the redemption or sale of Fund Shares. The investment return and principal value of Shares of a Fund will vary with changes in market conditions. Shares of a Fund may be worth more or less than their original cost when they are redeemed or sold in the market. A Fund’s past performance is no guarantee of future results.

Annualized Total Returns  
Inception to 10/31/23

	<u>NAV</u>	<u>MARKET</u>	<u>UNDERLYING INDEX</u>
Global X Lithium & Battery Tech ETF <sup>1</sup>	4.58%	4.65%	5.06%
Global X SuperDividend <sup>®</sup> ETF <sup>2</sup>	(2.28)%	(2.27)%	(2.60)%
Global X Social Media ETF <sup>3</sup>	7.62%	7.61%	8.19%
Global X Guru <sup>®</sup> Index ETF <sup>4</sup>	8.68%	8.67%	8.94%
Global X SuperIncome <sup>™</sup> Preferred ETF <sup>5</sup>	1.31%	1.44%	1.88%
Global X SuperDividend <sup>®</sup> U.S. ETF <sup>6</sup>	2.23%	2.29%	2.79%
Global X MSCI SuperDividend <sup>®</sup> Emerging Markets ETF <sup>7*</sup>	(1.39)%	(1.42)%	(0.27)%
Global X SuperDividend <sup>®</sup> REIT ETF <sup>8</sup>	(2.37)%	(2.37)%	(1.85)%
Global X Renewable Energy Producers ETF <sup>9**</sup>	(2.51)%	(2.58)%	(2.15)%
Global X S&P 500 <sup>®</sup> Catholic Values ETF <sup>10</sup>	11.20%	11.20%	11.16%
Global X MSCI SuperDividend <sup>®</sup> EAFE ETF <sup>11</sup>	3.64%	3.51%	4.11%
Global X E-commerce ETF <sup>12</sup>	2.87%	2.88%	3.32%
Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF <sup>13</sup>	3.39%	3.74%	3.69%
Global X S&P 500 <sup>®</sup> Tail Risk ETF <sup>14</sup>	(3.72)%	(3.74)%	(3.11)%
Global X S&P 500 <sup>®</sup> Collar 95-110 ETF <sup>15</sup>	(2.99)%	(3.03)%	(2.54)%
Global X NASDAQ 100 <sup>®</sup> Tail Risk ETF <sup>16</sup>	(3.49)%	(3.49)%	(3.02)%
Global X NASDAQ 100 <sup>®</sup> Collar 95-110 ETF <sup>17</sup>	(2.43)%	(2.47)%	(1.97)%
Global X Disruptive Materials ETF <sup>18</sup>	(23.95)%	(23.92)%	(23.64)%

<sup>1</sup> For the period since inception on 07/22/10 to 10/31/23

<sup>2</sup> For the period since inception on 06/08/11 to 10/31/23

<sup>3</sup> For the period since inception on 11/14/11 to 10/31/23

<sup>4</sup> For the period since inception on 06/04/12 to 10/31/23

<sup>5</sup> For the period since inception on 07/16/12 to 10/31/23

<sup>6</sup> For the period since inception on 03/11/13 to 10/31/23

<sup>7</sup> For the period since inception on 03/16/15 to 10/31/23

<sup>8</sup> For the period since inception on 03/16/15 to 10/31/23

<sup>9</sup> For the period since inception on 05/27/15 to 10/31/23

<sup>10</sup> For the period since inception on 04/18/16 to 10/31/23

<sup>11</sup> For the period since inception on 11/14/16 to 10/31/23

<sup>12</sup> For the period since inception on 11/27/18 to 10/31/23

<sup>13</sup> For the period since inception on 06/22/20 to 10/31/23

<sup>14</sup> For the period since inception on 08/25/21 to 10/31/23

<sup>15</sup> For the period since inception on 08/25/21 to 10/31/23

<sup>16</sup> For the period since inception on 08/25/21 to 10/31/23

<sup>17</sup> For the period since inception on 08/25/21 to 10/31/23

<sup>18</sup> For the period since inception on 01/24/22 to 10/31/23

\* Hybrid index performance reflects the performance of the Inxx SuperDividend<sup>®</sup> Emerging Markets Index through November 15, 2016 and the MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index thereafter.

\*\* Hybrid index performance reflects the performance of the Inxx Global YieldCo Index through November 18, 2018 and the Inxx YieldCo & Renewable Energy Income Index thereafter.

Cumulative Total Returns  
Inception to 10/31/23

	<u>NAV</u>	<u>MARKET</u>	<u>UNDERLYING INDEX</u>
Global X Lithium & Battery Tech ETF <sup>1</sup>	81.22%	82.81%	92.78%
Global X SuperDividend <sup>®</sup> ETF <sup>2</sup>	(24.87)%	(24.81)%	(27.85)%
Global X Social Media ETF <sup>3</sup>	140.87%	140.46%	156.44%
Global X Guru <sup>®</sup> Index ETF <sup>4</sup>	158.51%	158.33%	165.61%
Global X SuperIncome <sup>™</sup> Preferred ETF <sup>5</sup>	15.86%	17.58%	23.47%
Global X SuperDividend <sup>®</sup> U.S. ETF <sup>6</sup>	26.43%	27.29%	33.99%
Global X MSCI SuperDividend <sup>®</sup> Emerging Markets ETF <sup>7*</sup>	(11.36)%	(11.64)%	(2.30)%
Global X SuperDividend <sup>®</sup> REIT ETF <sup>8</sup>	(18.71)%	(18.69)%	(14.87)%
Global X Renewable Energy Producers ETF <sup>9**</sup>	(19.29)%	(19.80)%	(16.74)%
Global X S&P 500 <sup>®</sup> Catholic Values ETF <sup>10</sup>	122.61%	122.69%	122.01%
Global X MSCI SuperDividend <sup>®</sup> EAFE ETF <sup>11</sup>	28.29%	27.17%	32.35%
Global X E-commerce ETF <sup>12</sup>	14.97%	15.04%	17.45%
Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF <sup>13</sup>	11.84%	13.14%	12.92%
Global X S&P 500 <sup>®</sup> Tail Risk ETF <sup>14</sup>	(7.95)%	(7.98)%	(6.66)%
Global X S&P 500 <sup>®</sup> Collar 95-110 ETF <sup>15</sup>	(6.42)%	(6.50)%	(5.46)%
Global X NASDAQ 100 <sup>®</sup> Tail Risk ETF <sup>16</sup>	(7.46)%	(7.46)%	(6.48)%
Global X NASDAQ 100 <sup>®</sup> Collar 95-110 ETF <sup>17</sup>	(5.24)%	(5.32)%	(4.25)%
Global X Disruptive Materials ETF <sup>18</sup>	(38.35)%	(38.31)%	(37.91)%

<sup>1</sup> For the period since inception on 07/22/10 to 10/31/23

<sup>2</sup> For the period since inception on 06/08/11 to 10/31/23

<sup>3</sup> For the period since inception on 11/14/11 to 10/31/23

<sup>4</sup> For the period since inception on 06/04/12 to 10/31/23

<sup>5</sup> For the period since inception on 07/16/12 to 10/31/23

<sup>6</sup> For the period since inception on 03/11/13 to 10/31/23

<sup>7</sup> For the period since inception on 03/16/15 to 10/31/23

<sup>8</sup> For the period since inception on 03/16/15 to 10/31/23

<sup>9</sup> For the period since inception on 05/27/15 to 10/31/23

<sup>10</sup> For the period since inception on 04/18/16 to 10/31/23

<sup>11</sup> For the period since inception on 11/14/16 to 10/31/23

<sup>12</sup> For the period since inception on 11/27/18 to 10/31/23

<sup>13</sup> For the period since inception on 06/22/20 to 10/31/23

<sup>14</sup> For the period since inception on 08/25/21 to 10/31/23

<sup>15</sup> For the period since inception on 08/25/21 to 10/31/23

<sup>16</sup> For the period since inception on 08/25/21 to 10/31/23

<sup>17</sup> For the period since inception on 08/25/21 to 10/31/23

<sup>18</sup> For the period since inception on 01/24/22 to 10/31/23

\* Hybrid index performance reflects the performance of the Indxx SuperDividend<sup>®</sup> Emerging Markets Index through November 15, 2016 and the MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index thereafter.

\*\* Hybrid index performance reflects the performance of the Indxx Global YieldCo Index through November 18, 2018 and the Indxx YieldCo & Renewable Energy Income Index thereafter.

## **INFORMATION REGARDING THE INDICES AND THE INDEX PROVIDERS**

### **Solactive Global Lithium Index**

The Solactive Global Lithium Index tracks the performance of the largest and most liquid listed companies that are active in the exploration and/or mining of Lithium or the production of Lithium batteries. The Index is calculated as a total return index in USD and adjusted semi-annually. The stocks are screened for liquidity and weighted according to modified free-float market capitalization. A specific capping methodology is used at the time of the semi-annual index review to seek to assure compliance with the rules governing the listing of financial products on exchanges in the United States. The Index is maintained by Solactive AG.

### **Solactive Global SuperDividend<sup>®</sup> Index**

The Solactive Global SuperDividend<sup>®</sup> Index tracks the equity performance of 100 equally weighted companies that rank among the highest dividend yielding equity securities in the world. The Index Provider applies certain dividend stability filters. The index is maintained by Solactive AG.

### **Solactive Social Media Total Return Index**

The Solactive Social Media Total Return Index is designed to reflect the equity performance of companies involved in the social media industry, including companies that provide social networking, file sharing, and other web-based media applications. The stocks are screened for liquidity and weighted according to modified free-float market capitalization. The Underlying Index is maintained by Solactive AG.

### **Solactive Guru Index**

The Solactive Guru Index is comprised of the top U.S. listed equity positions reported on Form 13F by a select group of entities that Solactive AG characterizes as hedge funds. Hedge funds are selected from a pool of thousands of privately offered pooled investment vehicles based on the size of their reported equity holdings and the efficacy of replicating their publicly disclosed positions. Hedge funds must have minimum reported holdings of \$500 million in their Form 13F to be considered for the index. Additional filters are applied to eliminate hedge funds that have high turnover rates for equity holdings. Only hedge funds with concentrated top holdings are included in the selection process.

Once the hedge fund pool has been determined, the Index Provider utilizes Form 13F filings to compile the top stock holding from each of these hedge funds. The Underlying Index is calculated as a total return index and adjusted quarterly. The stocks are screened for liquidity and equal weighted. The Underlying Index is maintained by Solactive AG.

### **Global X U.S. High Yield Preferred Index**

The Global X U.S. High Yield Preferred Index is owned and was developed by Global X Management Company LLC, the index provider, which is an affiliate of the Fund and is also the Adviser. As is the case with any use of an affiliated index provider by any ETF, this relationship poses potential conflicts. However, Global X Management Company LLC, as a registered investment adviser, has taken steps that are designed to ensure that these potential conflicts are mitigated. The Global X U.S. High Yield Preferred Index tracks the performance of the highest-yielding preferred securities in the United States, as determined by Solactive AG, the administrator of the Global X U.S. High Yield Preferred Index. The Global X U.S. High Yield Preferred Index is comprised of preferred stocks that meet certain criteria relating to size, liquidity, issuer concentration and rating, maturity and other requirements, as determined by the Index Administrator. The Global X U.S. High Yield Preferred Stock Index does not seek to directly reflect the performance of the companies issuing the preferred stock.

### **Indxx SuperDividend<sup>®</sup> U.S. Low Volatility Index**

The Underlying Index is maintained by Indxx, LLC. The Underlying Index tracks the performance of 50 equally weighted common stocks, MLPs and REITs that rank among the highest dividend yielding equity securities in the United States, as defined by Indxx, LLC. The components of the Underlying Index have paid dividends consistently over the last two years. The Underlying Index is comprised of securities that Indxx, LLC determines to have lower relative volatility (i.e., low beta) than the market.

### **MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index**

The MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index tracks the performance of 50 equally-weighted companies that rank among the highest dividend yielding equity securities in Emerging Markets, as defined by MSCI. The Underlying Index may include components from the following countries: Brazil, Chile, China, Colombia, Czech Republic, Egypt, Greece, Hungary, India, Indonesia, South Korea, Kuwait, Malaysia, Mexico, Peru, Philippines, Poland, Qatar, Saudi Arabia, South Africa, Taiwan, Thailand, Turkey and United Arab Emirates. The MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index begins with the MSCI Emerging Markets Index, which is a capitalization-weighted index, as its starting universe, and then follows a rules-based methodology that is designed to select among the highest dividend yielding equity securities of the MSCI Emerging Markets Index. The MSCI Emerging Markets Top 50 Dividend Index is equal weighted and rebalanced annually.

### **Solactive Global SuperDividend® REIT Index**

The Solactive Global SuperDividend® REIT Index tracks the performance of REITs that rank among the highest yielding REITs globally, as determined by the Index Provider. The Underlying Index is maintained by Solactive AG.

### **Indxx Renewable Energy Producers Index**

The Indxx Renewable Energy Producers Index is designed to provide exposure to publicly traded companies that produce energy from renewable sources including wind, solar, hydroelectric, geothermal, and biofuels (including publicly traded companies that are formed to own operating assets that produce defined cash flows ("YieldCos")) (collectively, "Renewable Energy Companies"), as defined by Indxx LLC, the index provider.

In constructing the Indxx Renewable Energy Producers Index, Indxx LLC first identifies FactSet Industries related to renewable energy production. Companies within these industries, as of the selection date, are further reviewed by Indxx LLC on the basis of revenue related to renewable energy production. To be eligible for the Indxx Renewable Energy Producers Index, a company is considered by Indxx LLC to be a Renewable Energy Company if the company generates at least 50% of its revenues from renewable energy production, as determined by Indxx LLC. Indxx LLC classifies Renewable Energy Companies as those companies that produce energy from renewable sources, including: wind, solar, hydroelectric, geothermal, and biofuels (including YieldCos), as determined by Indxx LLC.

### **S&P 500® Catholic Values Index**

The S&P 500® Catholic Values Index is designed to provide exposure to U.S. equity securities included in the S&P 500® Index while maintaining alignment with the moral and social teachings of the Catholic Church. The Underlying Index is based on the S&P 500® Index, and generally comprises approximately 500 or less U.S. listed common stocks. All index constituents are members of the S&P 500® Index and follow the eligibility criteria for that index. From this starting universe, constituents are screened to exclude companies involved in activities which are perceived to be inconsistent with Catholic values as outlined in the Socially Responsible Investment Guidelines of the United States Conference of Catholic Bishops ("USCCB"). As of September 18th, 2023, the activities screened for constituents' exclusion by the S&P 500® Catholic Values Index included Abortion, Contraceptives, Human Embryonic Stem Cells, Adult Entertainment, Controversial Weapons, Military Contracting, Gambling, Tobacco, Cannabis, and Child Labor. The Underlying Index then reweights the remaining constituents so that the Underlying Index's sector exposures matches the sector exposures of the S&P 500® Index. The Underlying Index is sponsored by Standard & Poor's Financial Services LLC (the "Index Provider"), which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). The Index Provider

determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes information regarding the market value of the Underlying Index. As of December 31, 2023, the Underlying Index had 436 constituents. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

### **MSCI EAFE Top 50 Dividend Index**

The MSCI EAFE Top 50 Dividend Index tracks the performance of 50 equally-weighted companies that rank among the highest dividend yielding equity securities in Europe, Australasia and the Far East, as defined by MSCI. The MSCI EAFE Top 50 Dividend Index begins with the MSCI EAFE Index, which is a capitalization-weighted index, and then follows a rules-based methodology that is designed to select among the highest dividend yielding equity securities of the MSCI EAFE Index. The MSCI EAFE Top 50 Dividend Index is equal weighted and rebalanced annually. As of December 31, 2023, components from the following developed market countries were eligible for inclusion in the MSCI EAFE Top 50 Dividend Index: Australia, Austria, Belgium, Denmark, Finland, France, Germany, Hong Kong, Ireland, Israel, Italy, Japan, the Netherlands, New Zealand, Norway, Portugal, Singapore, Spain, Sweden, Switzerland and the United Kingdom. The MSCI EAFE Top 50 Dividend Index may include large-, mid- or small-capitalization companies. The MSCI EAFE Top 50 Dividend Index primarily includes components from the following sectors: Consumer Discretionary, Energy, Financials, Materials, Real Estate, Telecommunication Services, and Utilities. The components of the MSCI EAFE Top 50 Dividend Index, and the degree to which these components represent certain industries, are likely to change over time.

### **Solactive E-commerce Index**

The Solactive E-commerce Index is designed to provide exposure to exchange-listed companies that are positioned to benefit from the increased adoption of e-commerce as a distribution model, including but not limited to companies whose principal business is in operating e-commerce platforms, providing e-commerce software and services, and/or selling goods and services online (collectively, "E-commerce Companies"), as defined by Solactive AG, the provider of the Solactive E-commerce Index ("Index Provider").

In constructing the Solactive E-commerce Index, the Index Provider first applies a proprietary natural language processing algorithm to the eligible universe, which seeks to identify and rank companies with direct exposure to the e-commerce industry based on filings, disclosures and other public information (e.g. regulatory filings, earnings transcripts, etc.). Companies identified by the natural language processing algorithm, as of the selection date, are further reviewed by the Index Provider on the basis of revenue related to e-commerce activities. To be eligible for the Solactive E-commerce Index, a company is considered by the Index Provider to be an E-commerce Company if the company generates at least 50% of its revenues from e-commerce activities, as determined by the Index Provider. E-commerce Companies are those companies that (i) operate e-commerce platforms that connect buyers and sellers of goods and services via online marketplaces, (ii) provide e-commerce software, analytics or services that facilitate the development and enhancement of e-commerce platforms, and/or (iii) primarily sell goods and services online and generate the majority of their overall revenue from online retail, as determined by the Index Provider.

To be a part of the eligible universe of the Solactive E-commerce Index, certain minimum market capitalization and liquidity criteria, as defined by the Index Provider, must be met. As of December 31, 2023, companies must have a minimum market capitalization of \$200 million and a minimum average daily turnover for the last 6 months greater than or equal to \$2 million in order to be eligible for inclusion in the Solactive E-commerce Index and must retain a minimum average daily turnover for the last 6 months greater than or equal to \$1.4 million in order to be eligible to remain in the Solactive E-commerce Index. As of December 31, 2023, companies listed in the following countries were eligible for inclusion in the Solactive E-commerce Index: Australia, Austria, Belgium, Brazil, Canada, Denmark, Finland, France, Germany, Hong Kong, Ireland, Israel, Italy, Japan, Netherlands, New Zealand, Norway, Poland, Portugal, Singapore, South Korea, Spain, Sweden, Switzerland, Taiwan, Turkey, United Kingdom and the United States.

The Solactive E-commerce Index is weighted according to a modified capitalization weighting methodology and is reconstituted and re-weighted semi-annually, with each included security being allocated a maximum weight of 4% and a minimum weight of 0.3% in connection with each semi-annual rebalance. Modified capitalization weighting seeks to weight constituents primarily

based on market capitalization, but subject to caps on the weights of the individual securities. Generally speaking, this approach will limit the amount of concentration in the largest market capitalization companies and increase company-level diversification. The Solactive E-commerce Index may include large-, mid- or small-capitalization companies, and components primarily include information technology and consumer discretionary companies.

### **S&P Developed Ex-U.S. Catholic Values Index**

The S&P Developed ex-U.S. Catholic Values Index is designed to provide exposure to developed market equity securities outside the U.S. while maintaining alignment with the moral and social teachings of the Catholic Church. The S&P Developed ex-U.S. Catholic Values Index is based on the S&P EPAC ex-Korea Large Cap Index, a benchmark index that provides exposure to the large capitalization segment of developed markets within the Europe and Asia Pacific regions, excluding Korea. The S&P EPAC ex-Korea Large Cap Index does not target any specific sector exposure. All index constituents are members of the S&P EPAC ex-Korea Large Cap Index and follow the eligibility criteria for that index. From this starting universe, constituents are screened to exclude companies involved in activities which are perceived to be inconsistent with Catholic values as outlined in the Socially Responsible Investment Guidelines of the United States Conference of Catholic Bishops ("USCCB"). As of September 18th, 2023, the activities screened for constituents' exclusion by the S&P EPAC ex-Korea Large Cap Index included Abortion, Contraceptives, Human Embryonic Stem Cells, Adult Entertainment, Controversial Weapons, Military Contracting, Gambling, Tobacco, Cannabis, and Child Labor. The S&P Developed ex-U.S. Catholic Values Index then reweights the remaining constituents so that the Underlying Index's sector exposures match the current sector exposures of the S&P EPAC ex-Korea Large Cap Index. The Underlying Index is sponsored by Standard & Poor's Financial Services LLC (the "Index Provider"), which is an organization that is independent of, and unaffiliated with, the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). The Index Provider determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes information regarding the market value of the Underlying Index. As of December 31, 2023, the Underlying Index had 406 constituents. The Fund's investment objective and Underlying Index may be changed without shareholder approval.

### **Cboe S&P 500 Tail Risk Index**

The Cboe S&P 500 Tail Risk Index measures the performance of a risk management strategy that holds the underlying stocks of the S&P 500<sup>®</sup> Index and applies a protective put strategy (i.e. long (purchased) put options) on the S&P 500<sup>®</sup> Index. The Cboe S&P 500 Tail Risk Index specifically reflects the performance of the component securities of the S&P 500<sup>®</sup> Index, combined with a long position in 10% out-of-the-money ("OTM") put options that correspond to the value of the portfolio of stocks in the S&P 500<sup>®</sup> Index.

On a quarterly basis, the Cboe S&P 500 Tail Risk Index will take long positions in quarterly put options with an exercise price generally at 10% below the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index. However, if put options with that precise strike price are unavailable, the Cboe S&P 500 Tail Risk Index will instead select the put option with the strike price closest to but greater than 10% below the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index. Each option position will (i) be traded on a national securities exchange; (ii) be held until the expiration date; (iii) expire on its date of maturity (in the next calendar quarter); (iv) only be subject to exercise on its expiration date; and (v) be settled in cash.

The S&P 500<sup>®</sup> Index is a float-adjusted market capitalization weighted index containing equity securities of 500 industrial, information technology, utility and financial companies amongst other GICS<sup>®</sup> sectors, regarded as generally representative of the U.S. stock market. A float-adjusted market capitalization weighted index weights each index component according to its market capitalization, using the number of shares that are readily available for purchase on the open market.

### **Cboe S&P 500 3-Month Collar 95-110 Index**

The Cboe S&P 500 3-Month Collar 95-110 Index measures the performance of a risk management strategy that holds the underlying stocks of the S&P 500<sup>®</sup> Index and applies an options collar strategy (i.e., a mix of short (sold) call options and long (purchased) put options) on the S&P 500<sup>®</sup> Index. The Cboe S&P 500 3-Month Collar 95-110 Index specifically reflects the performance of the component securities of the S&P 500<sup>®</sup> Index, combined with a long position in 5% out-of-the money ("OTM")

put options and a short position in 10% OTM call options, each corresponding to the value of the portfolio of stocks in the S&P 500<sup>®</sup> Index.

On a quarterly basis, the Cboe S&P 500 3-Month Collar 95-110 Index will take long positions in quarterly put options with an exercise price generally at 5% below the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index and take short positions in quarterly call options with an exercise price generally at 10% above the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index. However, if put and/or call options with those precise strike prices are unavailable, the Cboe S&P 500 3-Month Collar 95-110 Index will instead select the put option with the strike price closest to but greater than 5% below the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index, and call options with the strike price closest to but greater than 10% above the prevailing market price of the S&P 500<sup>®</sup> Index. Each option position will (i) be traded on a national securities exchange; (ii) be held until the expiration date; (iii) expire on its date of maturity (in the next calendar quarter); (iv) only be subject to exercise on its expiration date; and (v) be settled in cash.

The S&P 500<sup>®</sup> Index is a float-adjusted market capitalization weighted index containing equity securities of 500 industrial, information technology, utility and financial companies amongst other GICS<sup>®</sup> sectors, regarded as generally representative of the U.S. stock market. A float-adjusted market capitalization weighted index weights each index component according to its market capitalization, using the number of shares that are readily available for purchase on the open market.

### **Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index**

The Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index measures the performance of a risk management strategy that holds the underlying stocks of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index and applies a protective put strategy (i.e. long (purchased) put options) on the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. The Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index specifically reflects the performance of the component securities of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index, combined with a long position in 10% out-of-the-money (“OTM”) put options that correspond to the value of the portfolio of stocks in the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. On a quarterly basis, the Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index will take long positions in quarterly put options with an exercise price generally at 10% below the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. However, if put options with that precise strike price are unavailable, the Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index will instead select the put option with the strike price closest to but greater than 10% below the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. Each option position will (i) be traded on a national securities exchange; (ii) be held until the expiration date; (iii) expire on its date of maturity (in the next calendar quarter); (iv) only be subject to exercise on its expiration date; and (v) be settled in cash.

The NASDAQ 100<sup>®</sup> Index is a modified market capitalization weighted index containing equity securities of the 100 largest non-financial companies listed on the NASDAQ Stock Market. Modified capitalization weighting seeks to weight constituents primarily based on market capitalization, but subject to caps on the weights of the individual securities. Generally speaking, this approach will limit the amount of concentration in the largest market capitalization companies and increase company-level diversification.

The Underlying Index administered by Nasdaq, Inc. in conjunction with its third party contributor, Volos Portfolio Solutions, LLC., which are organizations that are independent of the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). Nasdaq determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes information regarding the value of the Underlying Index.

### **Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index**

The Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index measures the performance of a risk management strategy that holds the underlying stocks of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index and applies an options collar strategy (i.e., a mix of short (sold) call options and long (purchased) put options) on the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. The Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index specifically reflects the performance of the component securities of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index, combined with a long position in 5% out-of-the money (“OTM”) put options and a short position in 10% OTM call options, each corresponding to the value of the portfolio of stocks in the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index.



On a quarterly basis, the Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index will take long positions in quarterly put options with an exercise price generally at 5% below the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index and take short positions in quarterly call options with an exercise price generally at 10% above the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. However, if put and/or call options with those precise strike prices are unavailable, the Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index will instead select the put option with the strike price closest to 5% below the prevailing market price of the NASDAQ<sup>®</sup> Index, and call options with the strike price closest to 10% above the prevailing market price of the NASDAQ 100<sup>®</sup> Index. Each option position will (i) be traded on a national securities exchange; (ii) be held until the expiration date; (iii) expire on its date of maturity (in the next calendar quarter); (iv) only be subject to exercise on its expiration date; and (v) be settled in cash.

The NASDAQ 100<sup>®</sup> Index is a modified market capitalization weighted index containing equity securities of the 100 largest non-financial companies listed on the NASDAQ Stock Market. Modified capitalization weighting seeks to weight constituents primarily based on market capitalization, but subject to caps on the weights of the individual securities. Generally speaking, this approach will limit the amount of concentration in the largest market capitalization companies and increase company-level diversification.

The Underlying Index administered by Nasdaq, Inc. in conjunction with its third party contributor, Volos Portfolio Solutions, LLC., which are organizations that are independent of the Fund and Global X Management Company LLC, the investment adviser for the Fund ("Adviser"). Nasdaq determines the relative weightings of the securities in the Underlying Index and publishes information regarding the value of the Underlying Index.

### **Solactive Disruptive Materials Index**

The Solactive Disruptive Materials Index is designed to provide exposure to companies that produce metals and other raw or composite materials that have been identified as being essential to disruptive technologies such as lithium batteries, solar panels, wind turbines, fuel cells, robotics, and 3D printers. Each material has been determined by Solactive AG, the provider of the Solactive Disruptive Materials Index (the "Index Provider") to be instrumental to the development and materialization of one or more disruptive technologies. Disruptive technologies refer to those technologies that are essential to the development and materialization of long-term, structural changes to existing products, services, industries, or sectors. Specifically, the Solactive Disruptive Materials Index will include securities issued by "Disruptive Materials Companies" as defined by Solactive AG. Disruptive Materials Companies are those companies that derive at least 50% of their revenues in aggregate from the exploration, mining, production and/or enhancement of one or more of the following ten materials categories: Carbon Fiber, Cobalt, Copper, Graphene & Graphite, Lithium, Manganese, Nickel, Platinum & Palladium, Rare Earth Elements, and Zinc (collectively, "Disruptive Materials Categories"). Companies engaged in exploration and mining include those companies involved in locating and extracting disruptive materials. Companies engaged in production include those companies involved in manufacturing, processing, and trading disruptive materials for primary usage. Companies engaged in enhancement include those companies involved in refining, developing, and/or smelting materials to extract and purify disruptive materials. As of December 31, 2023, the Solactive Disruptive Materials Index had 50 constituents.

For the Lithium category, companies that derive greater than 25% but less than 50% of revenue from the production and/or processing of lithium are also eligible for inclusion (collectively, "Diversified Lithium Companies"). In addition, companies with primary business operations in the exploration, mining, production and/or enhancement of one or more of the Disruptive Materials Categories, but which are not currently generating revenue, are also eligible for inclusion (collectively, "Pre-Revenue Disruptive Materials Companies"). To determine whether a company has primary business operations in the exploration, mining, production and/or enhancement of one or more of the Disruptive Materials Categories, Solactive AG reviews the public financial disclosures and filings of the company, and identifies the products and business segments disclosed therein. Solactive AG then reviews the management discussion and analysis, as well as the level of investment the company allocates to those products and segments, to determine whether those business operations are the primary operations of the company.

In constructing the Solactive Disruptive Materials Index, Solactive AG applies a proprietary natural language processing algorithm to the eligible universe, which seeks to identify and rank companies involved in each of the Disruptive Materials Categories based on filings, disclosures, and other public information (e.g., regulatory filings, earnings transcripts, etc.). The

highest-ranking companies identified by the natural language processing algorithm in each Disruptive Materials Category, as of the selection date, are further reviewed by Solactive AG to confirm they derive at least 50% of their revenues from one of the Disruptive Materials Categories as described above, derive between 25% and 50% of their revenues from the Lithium category in the case of Diversified Lithium Companies, or have primary business operations in the exploration, mining, production and/or enhancement of one or more of the Disruptive Materials Categories but do not currently generate revenues in the case of Pre-Revenue Disruptive Materials Companies. The five highest-ranking Disruptive Materials Companies and Pre-Revenue Disruptive Materials Companies according to free float market capitalization from each Disruptive Materials Category are included in the Solactive Disruptive Materials Index. For the Lithium category, the five highest-ranking Disruptive Materials Companies, Pre-Revenue Disruptive Materials Companies and Diversified Lithium Companies according to free float market capitalization are included. If fewer than five companies are identified that satisfy the above criteria within a Disruptive Materials Category, all eligible companies are selected, and the category consists of fewer than five companies.

To be a part of the eligible universe of the Solactive Disruptive Materials Index, companies must be classified in one of the following Economies according to FactSet (a leading financial data provider that maintains a comprehensive structured taxonomy designed to offer precise classification of global companies and their individual business units): Basic Materials, Industrials, or Technology. In addition, certain minimum market capitalization and liquidity criteria, as defined by Solactive AG, must be met. As of December 31, 2023, companies must have a minimum market capitalization of \$100 million and a minimum average daily turnover for the last 6 months greater than or equal to \$1 million in order to be eligible for inclusion in the Solactive Disruptive Materials Index. As of December 31, 2023, companies listed in the following countries were eligible for inclusion in the Solactive Disruptive Materials Index: Australia, Austria, Belgium, Brazil, Canada, Chile, China, Colombia, Czech Republic, Denmark, Egypt, Finland, France, Germany, Greece, Hong Kong, Hungary, Indonesia, Ireland, Israel, Italy, Japan, Kuwait, Malaysia, Mexico, Netherlands, New Zealand, Norway, Philippines, Poland, Portugal, Qatar, Saudi Arabia, Singapore, South Africa, South Korea, Spain, Sweden, Switzerland, Taiwan, Thailand, Turkey, United Kingdom, United States, and the United Arab Emirates. As of December 31, 2023, the Solactive Disruptive Materials Index had significant exposure to Chinese issuers. The Fund may invest in China A-Shares, which are issued by companies incorporated in mainland China and traded on Chinese exchanges. The Fund may invest in securities of issuers located in emerging markets.

The Solactive Disruptive Materials Index is weighted according to a modified capitalization weighting methodology and is reconstituted and re-weighted semi-annually. Modified capitalization weighting seeks to weight constituents primarily based on market capitalization, but subject to caps on the weights of the individual securities. During each rebalance, the maximum weight of a company is capped at 4%, and all constituents are subject to a minimum weight of 0.3%. In addition, Diversified Lithium Companies and Pre-Revenue Disruptive Materials Companies are subject to an aggregate weight cap of 10% at each semi-annual rebalance. Generally speaking, modified capitalization weighting will limit the amount of concentration in the largest market capitalization companies and increase company-level diversification. The Solactive Disruptive Materials Index may include large-, mid-, small-, or micro-capitalization companies, and components primarily include materials companies.

### **S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index**

The S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index is designed to provide exposure to U.S. investment grade bonds while maintaining alignment with the moral and social teachings of the Catholic Church. The S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index includes investment grade U.S. Treasury bonds, U.S. government-related bonds, U.S. corporate bonds, and U.S. mortgage-backed securities. All corporate bonds included in the S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index are investment grade bonds issued by constituents of the S&P 500 Index, and the issuers follow the eligibility criteria for that index. Investment grade corporate bonds are those rated BBB- or better by S&P Global Ratings, Baa3 or better by Moody's Investors Service, and BBB- or better by Fitch Ratings. From this starting universe, corporate bond issuers are screened to exclude companies involved in activities which are perceived to be inconsistent with Catholic values as outlined in the Socially Responsible Investment Guidelines of the United States Conference of Catholic Bishops ("USCCB"). The S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index reweights the remaining corporate bonds so that the S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index's exposure to corporate bonds matches the aggregate exposure to corporate bonds of the S&P U.S. Aggregate Bond Index. The S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index then reweights the sector exposure of the qualifying corporate bonds to match the sector exposure of corporate bonds of the S&P U.S. Aggregate Bond Index. The S&P U.S. Aggregate

Bond Index is designed to measure the performance of publicly issued U.S. dollar denominated investment-grade debt and is weighted based on market value. The S&P U.S. Aggregate Bond Index includes U.S. treasuries, quasi-governments, corporates, taxable municipal bonds, foreign agency, supranational, federal agency, and non-U.S. debentures, covered bonds, and residential mortgage pass-throughs. The S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index is sponsored by Standard & Poor's Financial Services LLC, which is an organization that is independent of the Fund and the Adviser. Standard & Poor's Financial Services LLC determines the relative weightings of the securities in the S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index and publishes information regarding the market value of the S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index. As of December 31, 2023, the S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index had 6216 constituents.

### **Disclaimers**

Indxx is a service mark of Indxx, LLC and has been licensed for use for certain purposes by the Adviser. The Funds are not sponsored, endorsed, sold or promoted by Indxx. Indxx makes no representation or warranty, express or implied, to the owners of the Funds or any member of the public regarding the advisability of investing in securities generally or in the Funds particularly. Indxx has no obligation to take the needs of the Adviser or the shareholders of the Funds into consideration in determining, composing or calculating the Underlying Indices. Indxx is not responsible for and has not participated in the determination of the timing, amount or pricing of the Fund Shares to be issued or in the determination or calculation of the equation by which the Fund Shares are to be converted into cash. Indxx has no obligation or liability in connection with the administration, marketing or trading of the Funds.

Solactive AG is a leading company in the structuring and indexing business for institutional clients. Solactive AG runs the Solactive index platform. Solactive indices are used by issuers worldwide as underlying indices for financial products. Solactive AG does not sponsor, endorse or promote any Funds and is not in any way connected to them and does not accept any liability in relation to their issue, operation and trading.

Standard & Poor's<sup>®</sup>, S&P<sup>®</sup> and S&P 500 Stock Covered Call<sup>™</sup> are registered trademarks of Standard & Poor's Financial Services LLC ("S&P") and have been licensed for use by the Adviser. Each of the Global X S&P 500<sup>®</sup> Catholic Values ETF, Global X S&P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF, Global X S&P 500<sup>®</sup> Tail Risk ETF, Global X S&P 500<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF and Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF ("ETF") is not sponsored, endorsed, sold or promoted by Standard & Poor's and its affiliates ("S&P"). S&P makes no representation, condition or warranty, express or implied, to the owners of the ETF or any member of the public regarding the advisability of investing in securities generally or in the ETF particularly or the ability of the S&P 500<sup>®</sup> Catholic Values Index, S&P Developed ex-U.S. Catholic Values Index Cboe S&P 500 Tail Risk Index, Cboe S&P 500 3-Month Collar 95-110 Index and S&P U.S. Catholic Values Aggregate Bond Capped Index (an "Index") to track the performance of certain financial markets and/or sections thereof and/or of groups of assets or asset classes. S&P's only relationship to the Adviser is the licensing of certain trademarks and trade names and of the index which is determined, composed and calculated by S&P without regard to the Adviser or the ETF. S&P has no obligation to take the needs of Global X Management Company, LLC or the owners of the ETF into consideration in determining, composing or calculating the index. S&P is not responsible for and has not participated in the determination of the prices and amount of the ETF or the timing of the issuance or sale of the ETF or in the determination or calculation of the equation by which the ETF units are to be converted into cash. S&P has no obligation or liability in connection with the administration, marketing, or trading of the ETF.

Neither S&P, its affiliates nor third party licensors, guarantees the accuracy and/or the completeness of the index or any data included therein and S&P, its affiliates and their third party licensors, shall have no liability for any errors, omissions, or interruptions therein. S&P, its affiliates and third party licensors make no warranty, condition or representation, express or implied, as to the results to be obtained by to Adviser, owners of the ETF, or any other person or entity from the use of the index or any data included therein. S&P makes no express or implied warranties, representations or conditions, and expressly disclaims all warranties or conditions of merchantability or fitness for a particular purpose or use and any other express or implied warranty or condition with respect to the index or any data included therein. Without limiting any of the foregoing, in no event shall S&P, its affiliates or their third party licensors, have any liability for any special, punitive, indirect, or consequential damages (including lost profits) resulting from the use of the index or any data included therein, even if notified of the possibility of such damages.

NO FUND IS SPONSORED, ENDORSED, SOLD OR PROMOTED BY MSCI INC. ("MSCI"), ANY OF ITS AFFILIATES, ANY OF ITS INFORMATION PROVIDERS OR ANY OTHER THIRD PARTY INVOLVED IN, OR RELATED TO, COMPILING, COMPUTING OR CREATING ANY MSCI INDEX (COLLECTIVELY, THE "MSCI PARTIES"). THE MSCI INDEXES ARE THE EXCLUSIVE PROPERTY OF MSCI. MSCI AND THE MSCI INDEX NAMES ARE SERVICE MARK (S) OF MSCI OR ITS AFFILIATES AND HAVE BEEN LICENSED FOR USE FOR CERTAIN PURPOSES BY THE ADVISER. NONE OF THE MSCI PARTIES MAKES ANY REPRESENTATION OR WARRANTY, EXPRESS OR IMPLIED, TO THE ISSUER OR OWNERS OF THIS FUND OR ANY OTHER PERSON OR ENTITY REGARDING THE ADVISABILITY OF INVESTING IN FUNDS GENERALLY OR IN THIS FUND PARTICULARLY OR THE ABILITY OF ANY MSCI INDEX TO TRACK CORRESPONDING STOCK MARKET PERFORMANCE. MSCI OR ITS AFFILIATES ARE THE LICENSORS OF CERTAIN TRADEMARKS, SERVICE MARKS AND TRADE NAMES AND OF THE MSCI INDEXES WHICH ARE DETERMINED, COMPOSED AND CALCULATED BY MSCI WITHOUT REGARD TO THIS FUND OR THE ISSUER OR OWNERS OF THIS FUND OR ANY OTHER PERSON OR ENTITY. NONE OF THE MSCI PARTIES HAS ANY OBLIGATION TO TAKE THE NEEDS OF THE ISSUER OR OWNERS OF THIS FUND OR ANY OTHER PERSON OR ENTITY INTO CONSIDERATION IN DETERMINING, COMPOSING OR CALCULATING THE MSCI INDEXES. NONE OF THE MSCI PARTIES IS RESPONSIBLE FOR OR HAS PARTICIPATED IN THE DETERMINATION OF THE TIMING OF, PRICES AT, OR QUANTITIES OF THIS FUND TO BE ISSUED OR IN THE DETERMINATION OR CALCULATION OF THE EQUATION BY OR THE CONSIDERATION INTO WHICH THIS FUND IS REDEEMABLE. FURTHER, NONE OF THE MSCI PARTIES HAS ANY OBLIGATION OR LIABILITY TO THE ISSUER OR OWNERS OF THIS FUND OR ANY OTHER PERSON OR ENTITY IN CONNECTION WITH THE ADMINISTRATION, MARKETING OR OFFERING OF THIS FUND. ALTHOUGH MSCI SHALL OBTAIN INFORMATION FOR INCLUSION IN OR FOR USE IN THE CALCULATION OF THE MSCI INDEXES FROM SOURCES THAT MSCI CONSIDERS RELIABLE, NONE OF THE MSCI PARTIES WARRANTS OR GUARANTEES THE ORIGINALITY, ACCURACY AND/OR THE COMPLETENESS OF ANY MSCI INDEX OR ANY DATA INCLUDED THEREIN. NONE OF THE MSCI PARTIES MAKES ANY WARRANTY, EXPRESS OR IMPLIED, AS TO RESULTS TO BE OBTAINED BY THE ISSUER OF THE FUND. OWNERS OF THE FUND, OR ANY OTHER PERSON OR ENTITY, FROM THE USE OF ANY MSCI INDEX OR ANY DATA INCLUDED THEREIN. NONE OF THE MSCI PARTIES SHALL HAVE ANY LIABILITY FOR ANY ERRORS, OMISSIONS OR INTERRUPTIONS OF OR IN CONNECTION WITH ANY MSCI INDEX OR ANY DATA INCLUDED THEREIN. FURTHER, NONE OF THE MSCI PARTIES MAKES ANY EXPRESS OR IMPLIED WARRANTIES OF ANY KIND. AND THE MSCI PARTIES HEREBY EXPRESSLY DISCLAIM ALL WARRANTIES OF MERCHANTABILITY AND FITNESS FOR A PARTICULAR PURPOSE, WITH RESPECT TO EACH MSCI INDEX AND ANY DATA INCLUDED THERE IN. WITHOUT LIMITING ANY OF THE FOREGOING, IN NO EVENT SHALL ANY OF THE MSCI PARTIES HAVE ANY LIABILITY FOR ANY DIRECT, INDIRECT, SPECIAL, PUNITIVE, CONSEQUENTIAL OR ANY OTHER DAMAGES (INCLUDING LOST PROFITS) EVEN IF NOTIFIED OF THE POSSIBILITY OF SUCH DAMAGES.

No purchaser, seller or holder of this Fund, or any other person or entity, should use or refer to any MSCI trade name, trademark or service mark to sponsor, endorse, market or promote this Fund without first contacting MSCI to determine whether MSCI's permission is required. Under no circumstances may any person or entity claim any affiliation with MSCI without the prior written permission of MSCI.

"CBOE®" is a registered trademark of Chicago Board Options Exchange, Incorporated ("CBOE"). NASDAQ®, NASDAQ-100® and NASDAQ-100 Index® are registered trademarks of Nasdaq, Inc. ("NASDAQ"). NASDAQ has granted the Adviser ("Licensee") a license to use the Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index for purposes of Licensee's Global X NASDAQ 100® Tail Risk ETF and the Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index for purposes of Licensee's Global X NASDAQ 100® Collar 95-110 ETF. The Global X NASDAQ 100® Tail Risk ETF and the Global X NASDAQ 100® Collar 95-110 ETF are not sponsored, endorsed, sold or promoted by NASDAQ, CBOE or their affiliates (NASDAQ and CBOE, collectively with their affiliates, are referred to as the "Corporations"). The Corporations have not passed on the legality or suitability of, or the accuracy or adequacy of descriptions and disclosures relating to, the Global X NASDAQ 100® Tail Risk ETF and the Global X NASDAQ 100® Collar 95-110 ETF or any member of the public regarding the advisability of investing in securities generally or in the Global X NASDAQ 100® Tail Risk ETF or the Global X NASDAQ 100® Collar 95-110 ETF particularly, or the ability of the Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index or the Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index to track general stock market performance. The Corporations' only relationship to Global X Management Company LLC (the "Licensee") is in the licensing of

the Nasdaq<sup>®</sup>, CBOE<sup>®</sup>, NASDAQ-100<sup>®</sup> and NASDAQ-100 Index<sup>®</sup> and certain trade names of the Corporations and the use of the Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index and the Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index which is determined, composed and calculated by the Corporations without regard to Licensee or the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Tail Risk ETF or the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF. The Corporations have no obligation to take the needs of the Licensee or the owners of the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Tail Risk ETF or the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF into consideration in determining, composing or calculating the Nasdaq-100 Quarterly Protective Put 90 Index or the Nasdaq-100 Quarterly Collar 95-110 Index. The Corporations are not responsible for and have not participated in the determination of the timing of, prices at, or quantities of the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Tail Risk ETF or the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF be issued or in the determination or calculation of the equation by which the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Tail Risk ETF or the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF is to be converted into cash. The Corporations have no liability in connection with the administration, marketing or trading of the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Tail Risk ETF or the Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF.

THE CORPORATIONS DO NOT GUARANTEE THE ACCURACY AND/OR UNINTERRUPTED CALCULATION OF THE NASDAQ-100 QUARTERLY PROTECTIVE PUT 90 INDEX OR THE NASDAQ-100 QUARTERLY COLLAR 95-110 INDEX OR ANY DATA INCLUDED THEREIN. THE CORPORATIONS MAKE NO WARRANTY, EXPRESS OR IMPLIED, AS TO RESULTS TO BE OBTAINED BY LICENSEE, OWNERS OF THE GLOBAL X NASDAQ 100<sup>®</sup> TAIL RISK ETF OR THE GLOBAL X NASDAQ 100<sup>®</sup> COLLAR 95-110 ETF OR ANY OTHER PERSON OR ENTITY FROM THE USE OF THE NASDAQ-100 QUARTERLY PROTECTIVE PUT 90 INDEX OR THE NASDAQ-100 QUARTERLY COLLAR 95-110 INDEX OR ANY DATA INCLUDED THEREIN. THE CORPORATIONS MAKE NO EXPRESS OR IMPLIED WARRANTIES, AND EXPRESSLY DISCLAIM ALL WARRANTIES OF MERCHANTABILITY OR FITNESS FOR A PARTICULAR PURPOSE OR USE WITH RESPECT TO THE NASDAQ-100 QUARTERLY PROTECTIVE PUT 90 INDEX OR THE NASDAQ-100 QUARTERLY COLLAR 95-110 INDEX OR ANY DATA INCLUDED THEREIN. WITHOUT LIMITING ANY OF THE FOREGOING, IN NO EVENT SHALL THE CORPORATIONS HAVE ANY LIABILITY FOR ANY LOST PROFITS OR SPECIAL, INCIDENTAL, PUNITIVE, INDIRECT, OR CONSEQUENTIAL DAMAGES, EVEN IF NOTIFIED OF THE POSSIBILITY OF SUCH DAMAGES.

FTSE is a world-leader in the creation and management of over 100,000 equity, bond and hedge fund indices. With offices in Beijing, London, Frankfurt, Hong Kong, Boston, Shanghai, Madrid, Paris, New York, San Francisco, Sydney and Tokyo, FTSE Group services clients in 77 countries worldwide. FTSE is an independent company owned by the Financial Times and the London Stock Exchange. FTSE does not give financial advice to clients, which allows for the provision of truly objective market information. FTSE indices are used extensively by investors world-wide such as consultants, asset owners, asset managers, investment banks, stock exchanges and brokers.

Global X Management Company LLC owns all rights to the trademark, name and intellectual property associated with the Global X U.S. High Yield Preferred Index. No representation is made by Global X Management Company LLC that the Global X U.S. High Yield Preferred Index is accurate or complete or that investment in the Global X U.S. High Yield Preferred Index or the Global X SuperIncome<sup>™</sup> Preferred ETF will be profitable or suitable for any person. The Global X U.S. High Yield Preferred Index is administered and calculated by Solactive AG and Global X Management Company LLC will have no liability for any error in calculation of the Global X U.S. High Yield Preferred Index. Global X Management Company LLC does not guarantee that the Global X U.S. High Yield Preferred Index or the underlying methodology is accurate or complete.

### **OTHER SERVICE PROVIDERS**

SEI Investments Global Funds Services is the sub-administrator for each Fund.

The Bank of New York Mellon is the custodian and transfer agent for each Fund except the Global X Lithium and Battery Tech ETF, Global X Guru<sup>®</sup> Index ETF, Global X SuperIncome<sup>™</sup> Preferred ETF, Global X S&P 500<sup>®</sup> Catholic Values ETF, Global X S&P 500<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF, Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF and the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF. Brown Brothers Harriman & Co. serves as custodian and transfer agent to the Global X Lithium and Battery Tech ETF, Global X Guru<sup>®</sup> Index ETF, Global X SuperIncome<sup>™</sup> Preferred ETF, Global X S&P 500<sup>®</sup> Catholic Values ETF, Global X S&P 500<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF, Global X NASDAQ 100<sup>®</sup> Collar 95-110 ETF and the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF.

Stradley Ronon Stevens & Young, LLP serves as counsel for the Trust and the Trust's Independent Trustees.

PricewaterhouseCoopers LLP serves as the Funds' independent registered public accounting firm and has audited the financial statements for the Funds for the fiscal years ended October 31, 2019, 2020, 2021, 2022 and 2023, as applicable.

### **ADDITIONAL INFORMATION**

The Trust enters into contractual arrangements with various parties, including among others, the Funds' Adviser, sub-adviser(s) (as applicable), custodian(s), and transfer agent(s) who provide services to the Funds. Shareholders are not parties to any such contractual arrangements and are not intended beneficiaries of those contractual arrangements, and those contractual arrangements are not intended to create in any shareholder any right to enforce them against the service providers or to seek any remedy under them against the service providers, either directly or on behalf of the Trust.

This Prospectus provides information concerning the Funds that investors should consider in determining whether to purchase Fund Shares. Neither this Prospectus nor the SAI is intended, or should be read, to be or give rise to an agreement or contract between the Trust or the Funds and any investor, or to give rise to any rights in any shareholder or other person other than any rights under federal or state law that may not be waived.

### **FINANCIAL HIGHLIGHTS**

Each Fund, except the Global X S&P Catholic Values U.S. Aggregate Bond ETF, had commenced operations and has financial highlights for the fiscal year ended October 31, 2023. The financial highlights tables are intended to help investors understand a Fund's financial performance since the Fund's inception. Certain information reflects financial results for a single Share of a Fund. The total returns in the tables represent the rate that an investor would have earned (or lost) on an investment in a Fund, assuming reinvestment of all dividends and distributions.

PricewaterhouseCoopers LLP serves as the Funds' independent registered public accounting firm and has audited the financial statements of the Funds for the fiscal years ended October 31, 2019, 2020, 2021, 2022 and 2023, as applicable. The Funds' financial statements are available without charge upon request.

FINANCIAL HIGHLIGHTS

Selected Per Share Data & Ratios  
For a Share Outstanding Throughout the Period

	Net Asset Value, Beginning of Period (\$)	Net Investment Income (Loss) (\$)*	Net Realized and Unrealized Gain (Loss) on Investments	Total from Operations (\$)	Distribution from Net Investment Income (\$)	Distribution from Capital Gains (\$)	Return of Capital (\$)	Total from Distributions (\$)	Net Asset Value, End of Period (\$)	Total Return (%)**	Net Assets End of Period (\$)(000)	Ratio of Expenses to Average Net Assets (%)	Ratio of Net Investment Income (Loss) to Average Net Assets	Portfolio Turnover (%)††
<b>Global X Lithium &amp; Battery Tech ETF</b>														
2023	67.13	0.58	(19.66)	(19.08)	(0.72)	—	—	(0.72)	47.33	(28.63)	2,095,791	0.75	0.92	19.76
2022	91.07	0.26	(23.99)	(23.73)	(0.21)	—	—	(0.21)	67.13	(26.10)	3,899,509	0.75	0.33	38.73
2021	42.86	0.12	48.21	48.33	(0.12)	—	—	(0.12)	91.07	112.89	5,375,399	0.75	0.17	39.09
2020	25.04	0.40	17.86	18.26	(0.44)	—	—	(0.44)	42.86	73.82	868,894	0.75	1.30	65.14
2019	30.32	0.48	(4.86)	(4.38)	(0.90)	—	—	(0.90)	25.04	(14.61)	455,124	0.75	1.75	35.28
<b>Global X SuperDividend® ETF</b>														
2023 <sup>(1)</sup>	23.05	2.11	(2.02)	0.09	(2.22)	—	(0.56)	(2.78)	20.36	(0.31)	699,111	0.58	9.18	91.59
2022 <sup>(1)</sup>	39.03	2.31	(14.68)	(12.37)	(2.65)	—	(0.96)	(3.61)	23.05	(33.80)	676,279	0.61	7.39	91.10
2021 <sup>(1)</sup>	31.83	2.82	7.38	10.20	(3.00)	—	—	(3.00)	39.03	32.21	930,431	0.58	6.98	82.37
2020 <sup>(1)</sup>	51.75	2.58	(19.02)	(16.44)	(3.12)	—	(0.36)	(3.48)	31.83	(32.80)	626,871	0.59	6.62	124.55
2019 <sup>(1)</sup>	57.18	3.72	(4.41)	(0.69)	(4.14)	—	(0.60)	(4.74)	51.75	(1.02)	932,111	0.59	7.03	56.85
<b>Global X Social Media ETF</b>														
2023	24.88	0.19	9.87	10.06	(0.19)	—	—	(0.19)	34.75	40.40	140,397	0.65	0.53	29.09
2022	61.26	0.03	(36.29)	(36.26)	—	—	(0.12)	(0.12)	24.88	(59.24)	103,245	0.65	0.06	21.59
2021	51.95	(0.31)	9.62	9.31	—	—	—	—	61.26	17.94	401,893	0.65	(0.48)	30.89
2020	31.92	(0.11)	20.14	20.03	—	—	—	—	51.95	62.75	225,999	0.65	(0.28)	19.23
2019	29.10	(0.10)	2.92	2.82	—	—	—	—	31.92	9.69	121,289	0.65	(0.33)	16.92
<b>Global X Guru® Index ETF</b>														
2023	33.48	0.12	0.75	0.87	(0.11)	—	(0.01)	(0.12)	34.23	2.58	41,757	0.75	0.35	100.70
2022	50.24	0.01	(16.72)	(16.71)	(0.01)	—	(0.04)	(0.05)	33.48	(33.28)	46,535	0.75	0.02	111.39
2021	37.31	0.69	13.14	13.83	(0.90)	—	—	(0.90)	50.24	37.43	75,856	0.75	1.47	121.91
2020	34.02	0.33	3.32	3.65	(0.34)	—	(0.02)	(0.36)	37.31	10.84	55,961	0.75	0.96	124.90
2019	30.09	0.12	4.02	4.14	(0.17)	—	(0.04)	(0.21)	34.02	13.90	56,134	0.75	0.38	126.44

\* Per share data calculated using average shares method.

\*\* Total Return is for the period indicated and has not been annualized. The return shown does not reflect the deduction of taxes that a shareholder would pay on Fund distributions or the redemption of Fund shares.

†† Portfolio turnover rate is for the period indicated and periods of less than one year have not been annualized. Excludes effect of in-kind transfers.

(1) Per share amounts have been adjusted for a 1 for 3 reverse share split on December 19, 2022. (See Note 9 in the Notes to Financial Statements.)

Amounts designated as "—" are either \$0 or have been rounded to \$0.

FINANCIAL HIGHLIGHTS

**Selected Per Share Data & Ratios**  
**For a Share Outstanding Throughout the Period**

	Net Asset Value, Beginning of Period (\$)	Net Investment Income (\$)*	Net Realized and Unrealized Gain (Loss) on Investments	Total from Operations (\$)	Distribution from Net Investment Income (\$)	Distribution from Capital Gains (\$)	Return of Capital (\$)	Total from Distributions (\$)	Net Asset Value, End of Period (\$)	Total Return (%)**	Net Assets End of Period (\$)(000)	Ratio of Expenses to Average Net Assets (%)	Ratio of Net Investment Income to Average Net Assets (%)	Portfolio Turnover (%)††
<b>Global X SuperIncome™ Preferred ETF</b>														
2023	9.67	0.60	(1.44)	(0.84)	(0.62)	—	—	(0.62)	8.21	(9.26)	157,490	0.53	6.47	109.60
2022	11.94	0.54	(2.13)	(1.59)	(0.65)	—	(0.03)	(0.68)	9.67	(13.81)	195,159	0.58	5.04	39.39
2021	11.12	0.61	0.89	1.50	(0.68)	—	—	(0.68)	11.94	13.71	234,953	0.58	5.13	98.47
2020	11.73	0.60	(0.53)	0.07	(0.65)	—	(0.03)	(0.68)	11.12	0.81	184,015	0.58	5.47	67.65
2019	11.49	0.66	0.32	0.98	(0.73)	—	(0.01)	(0.74)	11.73	8.87	201,092	0.58	5.72	55.98
<b>Global X SuperDividend® U.S. ETF</b>														
2023	19.18	0.69	(3.02)	(2.33)	(0.90)	—	(0.33)	(1.23)	15.62	(12.60)	590,900	0.45	3.91	63.24
2022	20.13	0.67	(0.41)	0.26	(0.81)	—	(0.40)	(1.21)	19.18	1.16	683,864	0.45	3.34	38.51
2021	14.99	0.65	5.59	6.24	(0.99)	—	(0.11)	(1.10)	20.13	42.53	669,734	0.45	3.41	60.53
2020	23.34	0.62	(7.45)	(6.83)	(1.14)	—	(0.38)	(1.52)	14.99	(30.12)	412,110	0.45	3.50	93.44
2019	24.53	1.12	(0.56)	0.56	(1.49)	—	(0.26)	(1.75)	23.34	2.61	544,884	0.46	4.83	60.00

\* Per share data calculated using average shares method.

\*\* Total Return is for the period indicated and has not been annualized. The return shown does not reflect the deduction of taxes that a shareholder would pay on Fund distributions or the redemption of Fund shares.

†† Portfolio turnover rate is for the period indicated and periods of less than one year have not been annualized. Excludes effect of in-kind transfers.

Amounts designated as "—" are either \$0 or have been rounded to \$0.

**FINANCIAL HIGHLIGHTS**



**Selected Per Share Data & Ratios**  
**For a Share Outstanding Throughout the Period**

	Net Asset Value, Beginning of Period (\$)	Net Investment Income (\$)*	Net Realized and Unrealized Gain (Loss) on Investments	Total from Operations (\$)	Distribution from Net Investment Income (\$)	Distribution from Capital Gains (\$)	Return of Capital (\$)	Total from Distributions (\$)	Net Asset Value, End of Period (\$)	Total Return (%)**	Net Assets, End of Period (\$)(000)	Ratio of Expenses to Average Net Assets (%)	Ratio of Net Investment Income to Average Net Assets (%)	Portfolio Turnover (%)††
<b>Global X MSCI SuperDividend® Emerging Markets ETF</b>														
2023 <sup>(1)</sup>	21.36	1.95	1.00	2.95	(1.83)	—	—	(1.83)	22.48	13.77	41,574	0.68	8.22	87.06
2022 <sup>(1)</sup>	33.78	1.67	(11.44)	(9.77)	(2.19)	—	(0.46)	(2.65)	21.36	(30.80)	39,168	0.67	5.88	101.78
2021 <sup>(1)</sup>	28.59	3.06	4.35	7.41	(2.22)	—	—	(2.22)	33.78	25.83	62,696	0.72	8.59	102.27
2020 <sup>(1)</sup>	38.85	1.65	(9.51)	(7.86)	(1.98)	—	(0.42)	(2.40)	28.59	(21.01)	20,007	0.67	5.04	93.04
2019 <sup>(1)</sup>	38.73	2.61	0.15	2.76	(2.64)	—	—	(2.64)	38.85	7.14	17,489	0.66	6.51	66.65
<b>Global X SuperDividend® REIT ETF</b>														
2023 <sup>(1)</sup>	21.65	1.28	(2.60)	(1.32)	(1.10)	—	(0.56)	(1.66)	18.67	(6.97)	217,653	0.59	5.90	92.84
2022 <sup>(1)</sup>	29.46	1.13	(7.14)	(6.01)	(1.10)	—	(0.70)	(1.80)	21.65	(21.21)	286,655	0.59	4.36	82.67
2021 <sup>(1)</sup>	22.68	1.14	7.50	8.64	(1.23)	—	(0.63)	(1.86)	29.46	38.84	467,934	0.58	3.99	59.44
2020 <sup>(1)</sup>	45.99	1.68	(22.23)	(20.55)	(2.58)	—	(0.18)	(2.76)	22.68	(45.94)	311,625	0.58	5.74	106.23
2019 <sup>(1)</sup>	43.86	2.97	2.73	5.70	(3.57)	—	—	(3.57)	45.99	13.68	364,790	0.59	6.71	34.16
<b>Global X Renewable Energy Producers ETF</b>														
2023	13.05	0.15	(3.76)	(3.61)	(0.14)	—	—	(0.14)	9.30	(27.93)	43,797	0.65	1.18	12.68
2022	16.82	0.15	(3.76)	(3.61)	(0.16)	—	—	(0.16)	13.05	(21.57)	90,970	0.66	1.01	18.33
2021	14.87	0.23	2.05	2.28	(0.30)	(0.03)	—	(0.33)	16.82	15.37	146,976	0.65	1.39	55.97
2020	13.79	0.41	1.13	1.54	(0.46)	—	—	(0.46)	14.87	11.39	66,192	0.65	2.89	29.27
2019	11.52	0.13	2.61	2.74	(0.47)	—	—	(0.47)	13.79	24.34	26,205	0.65	1.01	87.06
<b>Global X S&amp;P 500® Catholic Values ETF</b>														
2023	47.19	0.65	3.68	4.33	(0.63)	—	—	(0.63)	50.89	9.22	671,797	0.29	1.28	6.70
2022	57.22	0.61	(9.99)	(9.38)	(0.57)	(0.08)	—	(0.65)	47.19	(16.53)	549,288	0.29	1.17	6.79
2021	40.32	0.56	16.89	17.45	(0.55)	—	—	(0.55)	57.22	43.54	593,985	0.29	1.09	8.29
2020	37.23	0.58	3.08	3.66	(0.55)	(0.02)	—	(0.57)	40.32	9.89	379,053	0.29	1.51	5.55
2019	33.59	0.58	3.92	4.50	(0.81)	(0.05)	—	(0.86)	37.23	13.86	275,511	0.29	1.66	8.54

\* Per share data calculated using average shares method.

\*\* Total Return is for the period indicated and has not been annualized. The return shown does not reflect the deduction of taxes that a shareholder would pay on Fund distributions or the redemption of Fund shares.

†† Portfolio turnover rate is for the period indicated and periods of less than one year have not been annualized. Excludes effect of in-kind transfers.

(1) Per share amounts have been adjusted for a 1 for 3 reverse share split on December 19, 2022. (See Note 9 in the Notes to Financial Statements.)

Amounts designated as "—" are either \$0 or have been rounded to \$0.

FINANCIAL HIGHLIGHTS

Selected Per Share Data & Ratios  
For a Share Outstanding Throughout the Period

	Net Asset Value, Beginning of Period (\$)	Net Investment Income (\$)*	Net Realized and Unrealized Gain (Loss) on Investments	Total from Operations (\$)	Distribution from Net Investment Income (\$)	Distribution from Capital Gains (\$)	Return of Capital (\$)	Total from Distributions (\$)	Net Asset Value, End of Period (\$)	Total Return (%)**	Net Assets, End of Period (\$)(000)	Ratio of Expenses to Average Net Assets (%)	Ratio of Net Investment Income (Loss) to Average Net Assets	Portfolio Turnover (%)††
<b>Global X MSCI SuperDividend® EAFE ETF</b>														
2023	11.98	0.78	0.92	1.70	(0.92)	—	—	(0.92)	12.76	14.08	10,082	0.56	5.76	37.00
2022	15.62	1.00	(3.70)	(2.70)	(0.94)	—	—	(0.94)	11.98	(18.12)	8,384	0.57	6.89	34.00
2021	11.44	0.79	4.10	4.89	(0.71)	—	—	(0.71)	15.62	43.05	14,058	0.55	5.12	88.53
2020	16.11	0.56	(4.53)	(3.97)	(0.55)	—	(0.15)	(0.70)	11.44	(25.24)	7,436	0.56	4.07	59.28
2019	15.96	0.82	0.36	1.18	(1.03)	—	—	(1.03)	16.11	7.81	18,527	0.56	5.23	29.81
<b>Global X E-commerce ETF</b>														
2023	15.14	—	1.84	1.84	—	—	(0.02)	(0.02)	16.96	12.13	62,069	0.50	(0.02)	26.67
2022	31.19	0.08	(15.97)	(15.89)	(0.05)	(0.10)	(0.01)	(0.16)	15.14	(51.19)	42,241	0.50	0.34	25.82
2021	26.79	(0.04)	4.7	4.66	(0.13)	(0.13)	—	(0.26)	31.19	17.39	197,751	0.50	(0.11)	14.64
2020	17.58	0.19	9.05	9.24	(0.03)	—	—	(0.03)	26.79	52.67	91,083	0.50	0.75	42.01
2019 <sup>(1)</sup>	15.00	(0.05)	2.63	2.58	—	—	—	—	17.58	17.20	3,517	0.68 †	(0.32) †	23.50
<b>Global X S&amp;P Catholic Values Developed ex-U.S. ETF</b>														
2023	23.30	0.77	2.39	3.16	(0.59)	—	—	(0.59)	25.87	13.45	14,485	0.35	2.80	13.64
2022	32.80	0.77	(9.11)	(8.34)	(0.79)	(0.37)	—	(1.16)	23.30	(26.11)	5,592	0.35	2.83	12.83
2021	24.98	0.70	7.71	8.41	(0.59)	—	—	(0.59)	32.80	33.79	4,264	0.35	2.22	17.17
2020 <sup>(2)</sup>	25.05	0.19	(0.26)	(0.07)	—	—	—	—	24.98	(0.28)	2,498	0.35 †	2.02 †	4.04

\* Per share data calculated using average shares method.

\*\* Total Return is for the period indicated and has not been annualized. The return shown does not reflect the deduction of taxes that a shareholder would pay on Fund distributions or the redemption of Fund shares.

† Annualized.

†† Portfolio turnover rate is for the period indicated and periods of less than one year have not been annualized. Excludes effect of in-kind transfers.

(1) The Fund commenced operations on November 27, 2018.

(2) The Fund commenced operations on June 22, 2020.

Amounts designated as "—" are either \$0 or have been rounded to \$0.

**Selected Per Share Data & Ratios  
For a Share Outstanding Throughout the Period**

	Net Asset Value, Beginning of Period (\$)	Net Investment Income (Loss) (\$)*	Net Realized and Unrealized Gain (Loss) on Investments	Total from Operations (\$)	Distribution from Net Investment Income (\$)	Distributio n from Capital Gains (\$)	Return of Capital (\$)	Total from Distributions (\$)	Net Asset Value, End of Period (\$)	Total Return (%)**	Net Assets, End of Period \$(000)	Ratio of Expenses to Average Net Assets (%)	Ratio of Net Investment Income (Loss) to Average Net Assets	Portfolio Turnover (%)††
<b>Global X NASDAQ 100® Tail Risk ETF</b>														
2023	19.08	0.07	3.63	3.70	(0.07)	—	—	(0.07)	22.71	19.42	1,362	0.53	0.35	19.43
2022	25.59	0.04	(6.03)	(5.99)	(0.03)	(0.49)	—	(0.52)	19.08	(23.90)	1,908	0.61	0.19	13.88
2021 <sup>(1)</sup>	25.13	(0.01)	0.47	0.46	—	—	—	—	25.59	1.83	3,326	0.60 †	(0.12) †	1.71
<b>Global X NASDAQ 100® Collar 95-110 ETF</b>														
2023	22.00	0.08	1.46	1.54	(0.07)	—	—	(0.07)	23.47	7.01	2,112	0.55	0.35	18.56
2022	25.78	0.04	(3.38)	(3.34)	(0.02)	(0.42)	—	(0.44)	22.00	(13.19)	3,081	0.62 <sup>(2)</sup>	0.18	9.89
2021 <sup>(1)</sup>	25.27	(0.01)	0.52	0.51	—	—	—	—	25.78	2.06	2,836	0.60 †	(0.11) †	2.11
<b>Global X S&amp;P 500® Tail Risk ETF</b>														
2023	23.21	0.27	1.00	1.27	(0.25)	—	—	(0.25)	24.23	5.51	2,423	0.54	1.10	2.71
2022	27.72	0.23	(4.00)	(3.77)	(0.16)	(0.58)	—	(0.74)	23.21	(13.98)	3,017	0.61	0.92	7.40
2021 <sup>(1)</sup>	27.33	0.03	0.36	0.39	—	—	—	—	27.72	1.43	3,604	0.60 †	0.58 †	6.21
<b>Global X S&amp;P 500® Collar 95-110 ETF</b>														
2023	24.47	0.28	0.26	0.54	(0.33)	—	—	(0.33)	24.68	2.20	2,221	0.55	1.11	3.09
2022	27.57	0.23	(2.77)	(2.54)	(0.16)	(0.40)	—	(0.56)	24.47	(9.40)	3,915	0.64 <sup>(2)</sup>	0.90	8.96
2021 <sup>(1)</sup>	27.28	0.03	0.26	0.29	—	—	—	—	27.57	1.06	3,308	0.60 †	0.58 †	6.44

\* Per share data calculated using average shares method.

\*\* Total Return is for the period indicated and has not been annualized. The return shown does not reflect the deduction of taxes that a shareholder would pay on Fund distributions or the redemption of Fund shares.

† Annualized.

†† Portfolio turnover rate is for the period indicated and periods of less than one year have not been annualized. Excludes effect of in-kind transfers.

(1) The Fund commenced operations on August 25, 2021.

(2) Includes fees charged by the Fund custodian that were reimbursed by the custodian to the Fund subsequent to the reporting period. Excluding these fees, the ratio to average net assets would have been 0.61%.

Amounts designated as "—" are either \$0 or have been rounded to \$0.

FINANCIAL HIGHLIGHTS

**Selected Per Share Data & Ratios  
For a Share Outstanding Throughout the Period**

	Net Asset Value, Beginning of Period (\$)	Net Investment Income (Loss) (\$)*	Net Realized and Unrealized Gain (Loss) on Investments	Total from Operations (\$)	Distribution from Net Investment Income (\$)	Distribution from Capital Gains (\$)	Return of Capital (\$)	Total from Distributions (\$)	Net Asset Value, End of Period (\$)	Total Return (%)**	Net Assets End of Period (\$)(000)	Ratio of Expenses to Average Net Assets (%)	Ratio of Net Investment Income (Loss) to Average Net Assets	Portfolio Turnover (%)††
<b>Global X Disruptive Materials ETF</b>														
<b>2023</b>	18.07	0.34	(3.88)	(3.54)	(0.30)	—	—	(0.30)	14.23	(19.96)	7,684	0.59	1.84	36.55
<b>2022<sup>(1)</sup></b>	23.75	0.45	(5.88)	(5.43)	(0.25)	—	—	(0.25)	18.07	(22.98)	3,433	0.60 †	2.72 †	25.34

\* Per share data calculated using average shares method.

\*\* Total Return is for the period indicated and has not been annualized. The return shown does not reflect the deduction of taxes that a shareholder would pay on Fund distributions or the redemption of Fund shares.

† Annualized.

†† Portfolio turnover rate is for the period indicated and periods of less than one year have not been annualized. Excludes effect of in-kind transfers.

(1) The Fund commenced operations on January 24, 2022.

Amounts designated as "—" are either \$0 or have been rounded to \$0.

## **OTHER INFORMATION**

The Funds are not sponsored, endorsed, sold or promoted by any national securities exchange. No national securities exchange makes any representation or warranty, express or implied, to the owners of Shares or any member of the public regarding the advisability of investing in securities generally or in the Funds particularly or the ability of the Funds to achieve their objectives. No national securities exchange has any obligation or liability in connection with the administration, marketing or trading of the Funds.

For purposes of the 1940 Act, shares that are issued by a registered investment company and purchases of such shares by investment companies and companies relying on Sections 3(c)(1) or 3(c)(7) of the 1940 Act are subject to the restrictions set forth in Section 12(d)(1) of the 1940 Act. Registered investment companies are permitted to invest in certain of the Funds beyond the limits set forth in section 12(d)(1), subject to certain conditions set forth in Rule 12d1-4 under the 1940 Act, including that such investment companies enter into an agreement with such Fund.

The method by which Creation Units are created and traded may raise certain issues under applicable securities laws. Because new Creation Units are issued and sold by the Funds on an ongoing basis, a “distribution,” as such term is used in the Securities Act, may occur at any point. Broker-dealers and other persons are cautioned that some activities on their part may, depending on the circumstances, result in their being deemed participants in a distribution in a manner which could render them statutory underwriters and subject them to the prospectus delivery and liability provisions of the Securities Act.

For example, a broker-dealer firm or its client may be deemed a statutory underwriter if it takes Creation Units after placing an order with the Distributor, breaks them down into constituent Shares, and sells such Shares directly to customers, or if it chooses to couple the creation of a supply of new Shares with an active selling effort involving solicitation of secondary market demand for Shares. A determination of whether one is an underwriter for purposes of the Securities Act must take into account all the facts and circumstances pertaining to the activities of the broker-dealer or its client in the particular case, and the examples mentioned above should not be considered a complete description of all the activities that could lead to a categorization as an underwriter.

Broker-dealers who are not “underwriters” but are participating in a distribution (as contrasted with ordinary secondary trading transactions), and thus dealing with Shares that are part of an “unsold allotment” within the meaning of Section 4(a)(3)(C) of the Securities Act, would be unable to take advantage of the prospectus delivery exemption provided by Section 4(a)(3) of the Securities Act. This is because the prospectus delivery exemption in Section 4(a)(3) of the Securities Act is not available in respect of such transactions as a result of Section 24(d) of the 1940 Act. As a result, broker-dealer firms should note that dealers who are not underwriters but are participating in a distribution (as contrasted with ordinary secondary market transactions) and thus dealing with the Shares that are part of an overallotment within the meaning of Section 4(a)(3)(A) of the Securities Act would be unable to take advantage of the prospectus delivery exemption provided by Section 4(a)(3) of the Securities Act. Firms that incur a prospectus delivery obligation with respect to Shares are reminded that, under Rule 153 of the Securities Act, a prospectus delivery obligation under Section 5(b)(2) of the Securities Act owed to an exchange member in connection with a sale on NYSE Arca or NASDAQ is satisfied by the fact that the prospectus is available at NYSE Arca or NASDAQ upon request. The prospectus delivery mechanism provided in Rule 153 is only available with respect to transactions on an exchange.

For more information visit our website at

[www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com)

or call 1-888-493-8631

***Investment Adviser and Administrator***

Global X Management Company LLC  
605 Third Avenue, 43rd Floor  
New York, NY 10158

***Distributor***

SEI Investments Distribution Co.  
One Freedom Valley Drive  
Oaks, PA 19456

***Custodians and Transfer Agents***

Brown Brothers Harriman & Co.  
50 Post Office Square  
Boston, MA 02110

The Bank of New York Mellon  
240 Greenwich Street  
New York, New York 10286

***Sub-Administrator***

SEI Investments Global Funds Services  
One Freedom Valley Drive  
Oaks, PA 19456

***Legal Counsel to the Global X Funds® and Independent Trustees***

Stradley Ronon Stevens & Young, LLP  
2000 K Street, N.W., Suite 700  
Washington, DC 20006

***Independent Registered Public Accounting Firm***

PricewaterhouseCoopers LLP  
Two Commerce Square, Suite 1800  
2001 Market Street  
Philadelphia, PA 19103

A Statement of Additional Information dated March 1, 2024, which contains more details about the Funds, is incorporated by reference in its entirety into this Prospectus, which means that it is legally part of this Prospectus.

Additional information about each Fund that has commenced operations and its investments is available in its annual and semi-annual reports to shareholders. The annual report explains the market conditions and investment strategies affecting each Fund's performance during its last fiscal year.

You can ask questions or obtain a free copy of each such Fund's semi-annual and annual report or the Statement of Additional Information by calling 1-888-493-8631. Free copies of a Fund's semi-annual and annual report and the Statement of Additional Information are available from our website at [www.globalxetfs.com](http://www.globalxetfs.com).

Information about each Fund, including its semi-annual and annual reports and the Statement of Additional Information, has been filed with the SEC. It can be reviewed and copied on the EDGAR database on the SEC's internet site (<http://www.sec.gov>). You can also request copies of these materials, upon payment of a duplicating fee, by electronic request at the SEC's e-mail address ([publicinfo@sec.gov](mailto:publicinfo@sec.gov)).

## **PROSPECTUS**

*Distributor*  
*SEI Investments Distribution Co.*  
*One Freedom Valley Drive*  
*Oaks, PA 19456*

**March 1, 2024**

Investment Company Act File No.: 811-22209

